

B. A.

Principles of Economics. Vol. I.

by

F. W. TAUSSIG.

اصول معاشیات جلد اول

ترجمہ

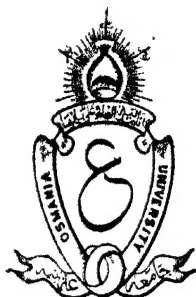
مولوی رشید احمد، بی۔ اے۔

UNIVERSAL
LIBRARY

OU 188168

UNIVERSAL
LIBRARY

قیمت	روپیہ	آنہ
سکہ عثمانیہ	۱۱	۹
سکہ انگریزی	۹	۱۳



تصانیف اسلامیہ

اصول معاشا

جلد اول

تصنیف

ایف۔ ڈبلیو۔ ٹاسک، پی ایچ۔ ڈی، لٹ۔ ڈی، ال۔ ال۔ ڈی۔
ہنری لی پروفیسر معاشیات بارورڈ یونیورسٹی

ترجمہ

مولوی رشید احمد صاحب بی۔ اے (علیگ) ایف۔ آر۔ ای۔ ایس (لندن)

رکن سرزشتہ تالیف و ترجمہ جامعہ عثمانیہ سکالر عالی

۱۳۵۶ھ م ۱۳۶۱ھ م ۱۹۳۷ء

طبع و نشر

یہ کتاب مسرز میکملن اینڈ کمپنی پبلشرز کی
اجازت سے جن کو حق اشاعت حاصل ہے
اُردو میں ترجمہ کر کے طبع و شائع کی گئی ہے۔

فہرست مضامین

۱۸-۳

حصہ اول پیدائش کی تنظیم باب اول دولت اور محنت

- | | |
|---|--|
| <p>(۴) محنت کرنا تکلیف دہ بھی ہو سکتا ہے اور راحت افزا بھی۔ محنت میں بالعموم تسلسل و یکسانیت اور تکلیف ہوتی ہے۔</p> <p>(۵) محنت کی بعض قسمیں ہمیشہ راحت افزا ہوتی ہیں۔</p> <p>(۶) محنت کی اکثر قسموں میں جو ناگواری اور تکلیف ہوتی ہے</p> | <p>۱ (۱) معاشیات کا موضوع</p> <p>۲ (۲) دولت؛ قدرتی اشیا؛ معاشی اشیا؛ دولت اور خوشحالی۔</p> <p>۳ (۳) اشیا میں محض قلت کے سبب سے معاشی خواص پیدا ہو جاتے ہیں لیکن یہ خواص عام طور پر اس وجہ سے پیدا ہو جاتے ہیں کہ اشیا کی تیاری میں محنت صرف ہوتی ہے۔</p> |
|---|--|

اس میں ایک تو عام خیالات کی اصلاح سے تخفیف ہو سکتی ہے اور دوسرے اوقات کار کو کم

کر کے اور مزدور کو فرصت کا زیادہ موقع دیکر تخفیف کی جا سکتی ہے۔

۱۵

باب دوم

پیدائش اور محنت

(۱) قدیم انگریز معاشین کے نقطہ نظر سے صرف وہ محنت پیدا کرتی

جو مادی اشیاء کی پیدائش میں صرف

ہو! اس خیال پر اعتراضات۔ ۱۹

(۲) محنت محض افادے پیدا کرتی ہے۔

جو محنت افادہ پیدا کرے وہ پیدا کرے۔

کیا غیر مادی دولت موجود ہے؟ ۲۲

(۳) کیا کوئی محنت غیر پیدا کرتی ہے؟

مفرت رساں کاموں کی محنت ۲۵

(۴) ججوں، مقننوں اور سپاہیوں کی محنت۔

(۵) تاریخی محنت؛ ”کاروبار“

قانون اور غیر پیدا کرتی

محنت۔ ۳۳

باب سوم

تقسیم عمل اور زمانہ حال کی صنعتوں کی ترقی

(۱) تقسیم عمل کی دو شکلیں، ایک سادہ

اور دوسری پیچیدہ ۳۹

(۲) سادہ شکل کے فوائد؛ پھرتی

بہارت، تسلسل اور رجحان طبع

کا توافق۔ ۴۰

(۳) پیچیدہ شکل کے فوائد؛ کلوں کے

استعمال میں اضافہ؛ اٹھارہویں صدی کا

صنعتی انقلاب؛ قدرتی قوی کا استعمال۔ ۴۳

(۴) تقسیم عمل کا مفہوم غیر محسوس مادائی

ہے۔ مبادلہ۔ ۴۸

- (۵) مبادلے کا معاشی دائرہ پہلے بہت محدود تھا، ازران ذرائع نقل و حمل (ریل، جہاز) اس دائرے کو بہت وسیع کر دیتے ہیں۔ ۵۰
- (۶) بازاروں میں وسعت پیدا ہو جانے کی وجہ سے تقسیم عمل میں مزید بائیکی پیدا ہو گئی، تقصاب کے پیشے کی مثال۔ ۵۳
- (۷) جغرافی تقسیم عمل، برطانیہ اور ریاستہائے متحدہ امریکا کی مثال۔ ۵۵
- (۸) جغرافی تقسیم عمل کے دو فوائد۔ ۵۸

باب چہارم

۶۲-۸۶

پیدائش برہمائیہ کبیر

- (۱) پیدائش برہمائیہ کبیر کی ترقی بعض صنعتوں میں؛ مثلاً سوئی اشیا اور آہنی دکشا و رزی آلات۔ ۶۲
- (۲) پیدائش برہمائیہ کبیر کے فوائد:-
کلوں کا استعمال عام اخراجات کی بچت، خرید و فروخت، ذیلی پیداوار کا استعمال، تجربات کا موقع۔ ۶۷
- (۳) پیدائش برہمائیہ کبیر پر حد بندیاں جو زیادہ تر نگرانی کی مشکلات سے رونما ہوتی ہیں، زراعت کی مثال، دوسری صنعتیں، قابل آجروں اور قنطیروں کی قلت، اس حد بندی کی ایک وجہ ہے
- اس انسانی عامل کو اشتراکیتیں بالعموم نظر انداز کرتے ہیں۔ ۷۱
- (۴) عمودی اور افقی اتحاد، فولادی کارخانے کی مثال اور دیگر مثالیں، افقی اتحاد کے رجحان کے مقابلے میں عمودی اتحاد کا رجحان کم قوی ہے۔ ۷۷
- (۵) مقابلہ بالعموم بیکار اور ضرر رساں ثابت ہوتا ہے، اگرچہ ضرر جتنا ظاہر ہوتا ہے اس کے مقابلے میں حقیقت میں کم ہوتا ہے، صنعت کا صرف ایک جزو اتحاد کے تابع ہوتا ہے۔ ۸۴

باب پنجم اصل

۸۷-۱۰۲

- (۱) پیدائش کا عمل وقت طلب ہے، تقسیم عمل اس واقعے کو پوشیدہ رکھتی ہے، موجودہ زمانے میں تقسیم عمل اور کلوں کا روز افزوں استعمال۔ ۸۷
- (۲) پیدا کرنے والوں کی دولت اور صارفوں کی دولت؛ اصل۔ ۹۰
- (۳) اصل کا انحصار بچت یا حاصل زائد پر ہوتا ہے۔ ۹۲
- (۴) اصل کس مفہوم میں پس اندازی پر مبنی ہوتا ہے؛ اندختہ کرنا اور شغل اصل کے خیال سے پس اندازی کرنا دو متضاد کام ہیں۔ ۹۴
- (۵) شغل اصل مزدوروں کو ”پیشگی“ ادا کرنے کے مرادف ہے؛ الماک کی عدم مساوات ”پیشگیوں“ کی نسبت سے؛ مشاغل اصل اور پیشگیوں میں درمیانی انخاص یا بچو لیے۔ ۹۷
- (۶) اصل کے قیام و انتظام اور اس کی تخلیق کا دار و مدار پس اندازی پر ہے۔ ۱۰۰

باب ششم

صنعت کی اجتماعی تنظیم

۱۰۳-۱۱۸

- (۱) شراکت کاروباری اور سرمایہ شریک کی بڑی انجمنیں؛ محدود ذمہ داری؛ بڑی تجارتی انجمنیں؛ قانونی و معاشی نقطہ نظر سے ۱۰۳

لیکن یہ سہولت بڑی بڑی
خرابیاں بھی پیدا کرتی ہے: یعنی
فریب دہی، صرافے کی تمار بازی،
اور غیر محتاط دپے اصول، انخاص کے
ہاتھوں میں نگرانی کی منتقلی۔ ۱۱۰

(۴) مالی کاروبار کرنے والے اوساط
کی روز افزوں اہمیت، معقبہ

ساہوکاروں اور غفلوں کی قوت۔ ۱۱۵
(۵) کثیر المقدار سرمایہ مشترک کی علی
حفاظت، آرام طلب طبقے کو
اور زیادہ مستمر بناتی ہے۔ ۱۱۶

(۲) اجتماعی تنظیم کے فوائد اور سہولتیں:-

وہ بڑے پیمانہ پر کاروبار کرنے کی
سہولت پیدا کرتی بننے اور
حوصلہ مند کاروبار میں شغل
اصل کو فروغ دیتی، رقوم کی
پس اندازی اور شغل اصل کے
حق میں بھیج کا کام کرتی ہے۔ ۱۰۸

(۳) انتقال اصل کی سہولت، خطرات
کو تقسیم کر دیتی، مشاغل اصل کو
ترقی دیتی اور لائق انخاص کے
ہاتھوں میں صنعت کی نگرانی تہی۔

باب ہفتم

۱۱۹-۱۳۶

پیداوری پر اثر ڈالنے والے بعض اسباب

(۳) رہنمائی یا قیادت، کاروباری شخص؛
سائنس دان؛ آزادی اور نقل پذیری
رہنمائی کو ترقی دیتی ہے؛ رہنمائی کے
محركات۔ ۱۳۰

(۴) قوم کی غیر مادی دولت، اس کو
توریت و تربیت کس طرح متاثر
کرتی ہے۔ ۱۳۴

تعلیقات حصہ اول ۱۳۷-۱۳۸

(۱) اعلیٰ اجرت (وافر غذا) کا اثر محنت
کی پیداوری پر؛ اعلیٰ اجرت
زیادہ تر کارکردگی کا نتیجہ ہے نہ کہ
سبب۔ ۱۱۹

(۲) پیداوری پر تجارت اور ذہانت
کے اثرات، عام تعلیم، فنی و
صنعتی تعلیم، اس کا اثر افراد واحد
اور قوم پر۔ ۱۲۴

حصہ دوم

مبادلہ و قدر

باب ہشتم

۱۴۱—۱۵۰

تمہید: مبادلہ، قدر، قیمت

- | | | |
|-----------------------------------|-----|-------------------------------|
| (۱) مبادلہ تقسیم عمل کا نتیجہ ہے۔ | ۱۴۱ | (۲) قدر میں عام اضافہ؛ قیمتوں |
| (۲) زرخیزیت آگے مبادلہ۔ | ۱۴۳ | میں عام اضافہ؛ عام قیمتوں کی |
| (۳) قدر و افادہ؛ مبادلے میں قدر | | ثبات پذیری عارضی طور سے |
| کا تصور۔ | ۱۴۵ | فرض کی جاتی ہے |
| | | ۱۴۶ |

باب نہم

۱۵۱—۱۵۶

قدر اور افادہ

- | | | |
|---------------------------------|-----|--------------------------------|
| (۱) افادہ، قدر کی ایک ضروری شرط | | (۲) رسد کے اضافے سے قدر میں |
| ہے؛ مگر قدر، افادے کے | | تخفیف واقع ہوتی ہے؛ ایک |
| متناسب نہیں ہوتی۔ | ۱۵۱ | توزرائع آمدنی کے فرق کی وجہ سے |

۱۶۰	فروخت پذیری؛ زر کا افادہ مختصم۔	۱۵۲	اور دوسرے اساسی طور سے
(۵)	نفع صارف؛ اس کے مفہوم کی وسعت		قانون تقلیل افادہ کی وجہ سے
	اور اس کی پیمائش کے امکان کے		قدر کی تخفیف واقع ہوتی ہے؛
۱۶۳	مختلف تحدیدات۔		مختلف النوع اشیاء کی بہم رسانی
(۶)	قوم کی آمدنی کی کس طرح پیمائش کی جاتی ہو		کے اثرات؛ یا عام اصول کے ممکنہ
۱۷۰	اور اس کو بیان کرنے کا طریقہ کیا ہو؟	۱۵۷	مستثنیات۔
(۷)	قانون تقلیل افادہ اس نتیجہ کی طرف		(۳) افادہ کلی و افادہ اعتدائی۔
	رہنمائی کرتا ہے کہ عدم مساوات		(۴) قدر کا دار و مدار اعتدائی افادہ پر
۱۷۳	بیشترین مزد الحالی میں کمی کرتی ہے۔		ہے؛ تشریحات و تمثیلات؛ جتنائی

باب دہم

۱۷۷—۲۰۵

بازاری قدر — طلب و رسد

۱۷۷	واقعات سے کس حد تک تطابق	(۱)	طلب کے شرائط اور طلب کا معنی
	رکھتا ہے؛ روزمرہ کی اور موسمی	(۲)	طلب علی العموم مسلسل ہوتی ہے؛
۱۹۰	قیمتوں پر اثر ڈالنے والے حالات۔		لیکن اس میں عدم تسلسل بھی ممکن
(۶)	اشیاء اصل کی بازاری قدر کے	۱۸۰	ہے؛ بتغیر پذیر و غیر تغیر پذیر طلب۔
۱۹۵	بارے میں چند شرائط۔	(۳)	مقررہ و معین رسد کی حد تک قدر
(۷)	خرید و فروشی کی قیمتیں بظاہر تھوک		کس طرح اعتدائی فروخت پذیری
	فروشی کی قیمتوں کے تابع معلوم		سے متعین ہوتی ہے؛ رسد و طلب
	ہوتی ہیں؛ لیکن انجاسم کار	۱۸۵	کی مساوات۔
	تھوک فروشی کی قیمتوں کو معین	(۴)	تغیر پذیر رسد؛ توازن رسد و طلب۔
	کرتی ہیں؛ خرید و فروشی کی قیمتوں	(۵)	معین و تغیر پذیر رسد کا مفروضہ

۲۰۲

ہیں -

(۹) بعض صورتیں جن میں فروخندوں
کے افادے سے دست درمناثر
ہوتی ہے۔

۲۰۲

۱۹۸

کی تعیین کا فائدہ -

(۸) مرد و جہ بازی قیمتیں ہی، وہ قیمتیں
ہیں جن سے لوگ "مناسب" بھی
قیمتوں "کا مفہوم منسوب کرتے

۲۰۶-۲۲۰

باب یازدہم

تخمین

۲۱۲

(۳) مبادلات، معیاریت -

(۴) تخمین کی خرابیاں: جوا بغیر پیدا

۲۱۴

محنت -

۲۱۶

(۵) تسک کے صرافے کی تخمین کی خرابیاں -

(۱) تخمین کا اساسی اثر تغیرات کو کم

کرتا ہے -

(۲) "مستقبلات" کا کاروبار بحالت

کے تغیرات کو گھٹا دیتا ہے -

۲۲۱-۲۳۳

باب دوازدہم

یکساں یا استقراری مصارف کے تحت قدر و قیمت

۲۲۵

(۲) شکل کے ذریعے سے توضیح -

(۳) یہ اصول محض ایک رجحان کو ظاہر

کرتا ہے "سکوئی" حالت میں کیا

واقع ہوتا ہے نہ کہ "حرکی" حالت

۲۲۷

میں کیا واقع ہوتا ہے -

(۱) پیدا کردہ مفروضہ: قطعی طور سے

تغیر پذیر رسد آزاد مقابلہ استقراری

مصارف؛ اس صورت میں

قدر مصارف سے متعین ہوتی

۲۲۱

ہے -

(۴) بعض توضیحات و تغلیات؛ رسد کی بغیر پذیرگی کبھی مکمل نہیں ہوتی بلکہ بالعموم اس کی راہ میں خراجست ہوتی ہے فیشن کی وجہ سے طلب میں تغیرات؛

آزاد مسابقت کا کس حد تک دور دورہ ہے؛ شہرت و نیکنامی؛ قیمت بحساب مصارف سے بعد تھیل حاصل زائد کے معنی کثیر المقدار منافع کے ہو سکتے ہیں۔ ۲۲۹

باب سیزدہم

۲۳۲-۲۳۵

قدر اور بغیر پذیر مصارف - تھیل حاصل

(۱) توازن قدر انتہائی فرضت پذیر اور انتہائی مصارف کے توازن سے پیدا ہوتا ہے؛ یعنی کی تشبیہ - ۲۳۲
(۲) مصارف کے مستقل تغیرات عارضی تغیرات کے مقابلے میں طویل العیاد

قدر مختلف طریقے سے اثر ڈالتے ہیں ۲۳۸
(۳) تھیل حاصل ۲۴۱
(۴) مستقل تغیرات یا تھیل حاصل زیادہ تر استخراجی صنعتوں میں نمودار ہوتی ہے۔ ۲۴۳

باب چہارم

۲۴۶-۲۵۸

قدر اور تکثیر حاصل

(۱) تکثیر حاصل کے تحت طلب رسد کا توازن یہ صورت تھیل حاصل سے کیونکر مختلف ہے؛ دیر پائناج - ۲۴۶
(۲) کن منصوبین تکثیر حاصل رونما ہوتی ہے؛ اس رجحان کے اسباب کفایات حاجی انکار صنعت، محنت کی رسد - ۲۴۹

(۳) کفایات داخلی کا سلسلہ اگر معین بہت تک جاری رہے تو بارے کی جواں بہت رہبری ہوتی ہے۔ ۲۵۲
(۴) توازن کے متعدد نقاط کا امکان؛ تکثیر حاصل عام طور سے بہت آہستہ رونما ہوتی ہے؛ لیکن بعض اوقات بہت تیزی سے ہوتی ہے۔ ۲۵۴

باب پانچم

قدر اجارہ

۲۵۹—۲۸۴

(۴) اجارے کے تحت قیمتوں کی
تغیر پذیری کا اسکان اکثر پوشیدہ
ہوتا ہے؛ محفوظ شدہ حقوق کی
کتابیں، ٹیلیفون کی شرحیں۔
اجارے کے تحت دیکھاں

قیمتوں کی برعکس حالت - ۲۶۲
(۵) مال ”پوشیدہ درآمد کرنے
اور ڈھیر لگانے“ کی توجیہ
اجارے سے - ۲۶۶

(۶) غیر مشروط وغیر محدود اجارہ
بہت ہی شاذ ہوتا ہے؛
اس کی متعدد بندشیں اور
تحدیدیں - ۲۷۸

(۷) کسی موسم کی رسد کا ”حککار“ گاہکوں
کے نقطہ نظر سے قیمت پر بظاہر کوئی
اثر نہیں ڈالتا لیکن سودا گروں اور
معمنوں کو متاثر کرتا ہے۔ گاہکوں میں
سے بعض حککار سے متاثر ہو سکتے ہیں؛
کامیاب حککار بہت شاذ ہوتا ہے۔ ۲۸۰

(۱) اجارہ قیمت پر رسد کی تحدید کے
ذریعے سے اثر ڈالتا ہے۔
اس کلیہ کے مستثنیات بیچ والوں کے
کاروبار اور خاص کر ریل پیدا ئیش کی
حد تک - ۲۶۰

(۲) اجارہ دار کے پاس رسد اتفاقی ہفت
ہونے کی صورت میں قیمت کس طرح
معیین ہوتی ہے؟ اگر وہ استقراری
مصارف کے ساتھ اختیار کرے تو
قیمت کس طرح معین ہوتی ہے؟
منافع اجارہ؛ رسد کے ایک جزو کا
اعدام ممکن ہے لیکن اغلب نہیں
ہے؛ قیمت اجارے کی مثال دیرے
کی مثال گنی - ۲۶۳

(۳) اجارے کی قیمت بخیر حاصل کے
تحت؛ - اس کی مثالیں؛
کتابیں جن کے حقوق محفوظ ہیں؛
قیمت اجارہ تقلیل حاصل کے
تحت - ۲۶۸

۲۸۵-۲۹۳

باب شانزدہم مصارف مشترک اور طلب مشترک

اثر سب سے زیادہ اس جزو پر پڑتا ہے جس کی رسد سب سے زیادہ محدود ہو تغییرات کے پیشوں کی محنت کی مثال طلب مشترک ایسی خصوصیات پیدا کرتی ہے جو مصارف مشترک سے پیدا ہونے والی خصوصیات کے

مقابلے میں کم دیر پا ہوتی ہیں۔ ۲۹۰
تعلیقات حصہ دوم ۲۹۴

(۱) مصارف مشترک: طلب کے اضافہ یا تخفیف کا اثر۔ مصارف کی تخفیف پذیر مدوں کا اثر۔ ”ذیلی پیداوار“ پیچیدہ صورت جس میں اجارہ اور مصارف مشترک دونوں موجود ہوتے ہیں۔

۲۸۵ بڑے کارخانے کا اثر۔
(۲) طلب مشترک: اضافہ طلب کا

حصہ سوم زرا اور مبادلے کا نظام

۲۹۷-۳۰۹

باب ہفتم قیمتی فلزات، مسک

کے لیے کیا گیا: آب تاب بجلد خراب نہ ہونا، دیر پا ہونا، محدود رسد۔ ان کی قدر واران کے استعمال بطور زر کا دار و مدار اب بڑی حد تک رسم و رواج پر ہے۔ ۲۹۸

(۱) قیمتی فلزات، آلہ مبادلہ کے اساسی اجزاء ترکیبی ہیں۔ ۲۹۷

(۲) کن خواص و اوصاف کی بنا پر ان کا انتخاب بطور ”زر“ استعمال

(۳) تکیک حکومت کا فریضہ ہے؛
آزاد سکہ سازی، فلز اور سکہ باہم قابل
مبادلہ میں۔ سونے کی محالی قیمت - ۳۰۲

۳۰۶

پڑتا -

۳۳۲-۳۱۰

باب ہجدهم

زر کی مقدار اور قیمتیں

(۱) زر کی قدر اس کی مقدار کے معکوس
ہوتی ہے۔ ۳۱۰
(۲) اس اصول کے مستثنیات و شرائط
زر اور اشیا کا بہاؤ یا سرعت گردش - ۳۱۴
(۳) قیمتی دھاتوں کا استعمال زر کے
علاوہ صنعتوں میں، قیمتوں کے اضافے
اور تحفیف کا اثر صنعتی طلب کی
تبدیلیاں۔ ۳۲۰
(۴) مغربی ممالک کی رسد زر سے الگ ہو کر
فلز کی شرق کی طرف نقل پذیری - ۳۲۵

(۵) رسد زر کا اضافہ معمولاً عوام کے طریق
استعمال پر اثر نہیں ڈالتا، لیکن مبادلہ
اشیا کے نظام کی یا بجائی نظام زر
سے ہو رہی ہو (میساکہ سولہویں صدی
میں ہوا تھا) تو اثر ڈال سکتا ہے۔ ۳۲۶
(۶) اس باب کے نتائج اگرچہ
سادہ، مشروط و عارضی ہیں، زیادہ
پیچیدہ حالات کے بارے
میں بھی صادق آتے ہیں۔ ۳۳۱

۳۳۹-۳۳۳

باب نوزدهم

فلزاتی زر کے مصارف اسکی قدر کی نسبت سے

(۱) قیمتی فلزات کی قدر و قیمت، ان کے
اختتامی مصارف کی بنا پر متعین ہوتی

۳۴۲	مقابلہ خفیف اثرات قیمتوں پر۔	۳۴۲	راہیں حسب ذیل رکاوٹیں ہیں :-
(۴) ۱۸۹۰ء کے بعد سے سوئے کی رسد کا		(۱) ان کا دیر پا اور غیر زوال پذیر ہونا؛	
۳۴۴	ضافہ اور قیمتوں پر اس کا اثر۔	(ب) ان کی بے قاعدہ اور اتفاقی پیداوار؛	
(۵) طویل مدتوں کے لیے سوئے کی		(ج) رسد کے نئے ذرائع کا غیر متوقع وقوع۔	۳۴۳
قدر، رسد کے اقتصادی ذریعہ		(۲) تاریخ سے چند مثالیں سولہویں صدی کا	
کا تعین کرتی ہے؛ لیکن اقتصادی		امریکی فلز اور ۱۸۵۰ء تا ۱۹۵۰ء میں	
ذریعہ رسد سوئے کی قدر کو متعین		قیمتوں میں انقلاب۔	۳۴۸
نہیں کرتا۔		(۳) آسٹریلیا اور کیلی فورنیا میں سوئے کی	
۳۴۶		دریافت (۱۸۵۰ء) اور ان کے	

باب ہفتم فلزینیت

۳۵۰-۳۶۱

۳۵۲	سے ہٹا دیتا ہے یا اس کی پابجائی کرتا	(۱) دونوں فلزات ایک مدت دراز تک	
۳۵۵	ہے۔ اس کی تشریح و تفہیم ریاستہائے	ساتھ ساتھ استعمال ہوتے رہے۔ مکمل اور	
۳۵۶	متحدہ امریکا کے تجربے سے۔	ترقی یافتہ و معیاری طریق کی تشریح۔	۳۵۰
(۳) قانون گریٹیم۔		(۲) بحالی شرح اور بازاری شرح پیش قدر	
(۴) ذیلی سکے اور اس کی مناسب تنظیم۔		و کم قدر فلز پیش قدر فلز کم قدر فلز کو رواج	

باب ہشتم و نهم

۳۶۲-۳۸۱

فلزینیت (سلسلہ سابق) چاندی کی علمدگی

۳۸۱	۳۶۲	(۱) سال حال تک فراخس اور دیگر ملک	
		میں دو معیاری طریق اس کا جان	

چاندی کے ڈالر اور چاندی کے صد اھتھائے ۳۷۰	چاندی اور سونے کی اضافی قدر کو
(۴) برطانوی ہند میں ۱۸۹۳ء میں آزاد	ثبات پذیر رکھنے کے بارے میں۔
سکہ سازی کا انداد۔ چاندی کی قیمت	چنانچہ فرانسیسی فلزینیت (۱۸۲۵ء)
میں کمی۔ ۳۷۴	تا ۱۸۷۳ء کا یہی اثر و متجربہ
(۵) آیا فلزینیت کو عام طور سے	رو نما ہوا۔
جاری کر دینے سے طلا و نقرہ کے امین	(۲) ۱۸۷۰ء کے بعد نئی صورت
کوئی ثبات پذیر نسبت قائم کرنے	حالات ۱۸۷۳ء میں چاندی کی
میں مدد ملے گی؟ ۳۷۷	سکہ سازی رک گئی۔ اس کے بعد
(۶) آیا فلزینیت یا دو فلزی طریق	فرانس اور لاطینی اتحاد میں سونا
کو عام طور سے جاری کرنے سے	معیاری زر ہو گیا۔ ۳۷۶
قیمتیں ثبات پذیر ہو گئی۔ ۳۷۹	(۳) ریاستہائے متحدہ ۱۸۷۳ء تا ۱۸۷۹ء
	۱۸۹۰ء اور ۱۸۹۳ء کے قوانین۔

باب ست و دوم

قیمتوں کے تغیرات

۳۸۲-۴۰۸

لین داروں اور دین داروں پر۔ ۳۹۳	(۱) انڈکس نمبروں کے ذریعے سے قیمت
(۴) خاص مسائل جن میں قیمتوں کے	کے تغیرات کی پیمائش۔ سادہ
تغیرات آمدنی کے تغیرات سے	حسابی اوسط۔ ریاستہائے متحدہ
مختلف ہوتے ہیں۔ ۳۹۶	امریکا کی قیمتوں سے مشیل۔ ۳۸۲
(۵) ہجیرت پذیر قیمتیں خوشحالی میں اضافہ کرتی	(۲) وزن کردہ انڈکس نمبر۔ وسطی یا
اور نقیل پذیر قیمتیں مفلوک الحالی کا	وسطانی۔ ریاستہائے متحدہ امریکا
باعث ہوتی ہیں۔ اس کی وجہ	کی قیمتوں سے مشیل۔ ۳۸۶
اجرت بحوالہ زر کا دھیا اضافہ اور	(۳) قیمتوں کے تغیرات کے اثرات

باعث کوئی ارادتی غلطی نہیں ہو۔ بلکہ کسی
مدت تک کاروباری منافع نہ ہو گا اور کسی
مدت تک قیمتوں کے تغیرات کے اسباب میں۔ ۴۰۵

اسکے نتیجے کے طور پر اگر وہ کما حقہ بالقصان ہو۔ ۳۹۹
(۶) قیمتوں کے تغیرات کے ساتھ ساتھ شرح سود میں
بھی تغیرات ہوتے ہیں۔ اس متوازی تغیر کا

باب بست و ہوم

۴۰۹-۴۲۶

سرکاری زر کاغذی

(۱۸۶۲ء تا ۱۹۱۷ء) کی مثال۔ ۴۲۰
(۴) زائد اجراء سے اجتناب بہت
شاذ کیا جاتا ہے۔ زر کاغذی
کی کم قدری کے دور کے
بعد کن شرائط پر فلزی
ادائیگیوں کو از سر نو جاری
کرنا چاہئے؟ ۴۲۳

(۵) بدل پذیر سرکاری زر کاغذی
ریاستہائے متحدہ کے صداقت و اعجاز
امانت؛ ریاستہائے متحدہ کے
نوٹ یا گرین بیک۔ ۴۲۶

(۶) ۱۹۱۷ء تا ۱۹۱۸ء کی جنگ عظیم
کے زمانے میں یورپین ممالک
میں زر کاغذ کا جدید تنظیم زیر رواج۔
معیار طلبا پر جمے رہنے کے باوجود
ریاستہائے متحدہ میں قیمتوں میں
عظیم اضافہ۔ ۴۳۰

(۱) غیر بدل پذیر زر کاغذی یا عملی زر
کاغذی کے رواج کا مدد زر کاغذی
کے استعمال کرنے کی مستقل عادت
پر ہوتا ہے؛ اس کی قدر کا انحصار
اس کی مقدار پر ہوتا ہے بشرطیکہ وہ
آزادی کے ساتھ رائج ہو۔ آزادانہ
گردش سے قاصر رہنے کا امکان؛
انتہائی بیش اجرائی سے نظام کے
دہم و برہم ہونے کا امکان۔ ۴۱۰

(۲) کاغذی زر فلزی زر کو رواج سے
ہٹا دیتا ہے۔ کاغذی زر کی کم
قدری افراط کی وجہ سے؛ فلزی
زر کی بڑھوتری کاغذی زر کے بڑھ
کی صحت کے ساتھ بیانش نہیں
کرتی۔ بدل پذیری کی توقع فلزی
زر کی بڑھوتری متاثر کرتی ہے۔ ۴۱۵

(۳) ریاستہائے متحدہ کے تجربے

باب سبست چہارم

۴۳۷-۴۴۱

بنک کاری اور آئینہ ہاؤس

(۱) بنکوں کے دو کام: بچوالہ شغل اصل
تخلیق بھی کی جاسکتی ہیں۔ امانتیں
تخلیق کرنے اور برقرار رکھنے کا طریقہ
تفصیلات کے سلسلے میں۔ چک علاؤ امانت ہے۔ ۴۴۴
(۲) بنک کے نوٹ عند الطلب قابل
ادائیگی ہوتے ہیں۔ وہ جتنے زیادہ محفوظ
ہونگے اتنا ہی کم ادائیگی کی غرض سے
ان کے پیش کئے جانے کا قرینہ ہوتا
ہے؛ وہ فلز کو روئے سے ہٹا دیتے
ہیں؛ چھوٹی رقموں کے نوٹوں کے
اجرا کی مانعیت کا اثر۔ ۴۴۰
(۳) بنکوں کے پاس نقد زر جمع کرنے سے
امانیتیں قائم ہوتی ہیں؛ لیکن امانتیں
تخلیق بھی کی جاسکتی ہیں۔ امانتیں
تخلیق کرنے اور برقرار رکھنے کا طریقہ
تفصیلات کے سلسلے میں۔ چک علاؤ امانت ہے۔ ۴۴۴
(۴) چکوں کو ایک دوسرے کے مقابلے
میں زائل کرنے کا طریق خاص کر حساب
کھروں کے توسط سے۔ حساب کھروں
کی عظیم الشان ترقی۔ ۴۵۱
(۵) امانت بطور زر رواں۔ ۴۵۵
(۶) بنک کاری بذریعہ تخلیق امانت کے
اثرات زر کی گردش پر؛ اور بنک
کے نوٹوں پر۔ ۴۵۷

(۱) بنک کی تجویریوں میں رکھے ہوئے
”نقد“ کا میلان اقل مقدار تک
گھٹ جانے کی طرف ہوتا ہے۔
دوسرے ذرائع کی نوعیت سیال
ہونی چاہئے۔ تجارتی کاغذ پر بیٹہ؛
ضامن درضامن کی بنیاد پر قرضہ؛
”بیرونی کاغذ“۔ ان کا روبرو اور
شغل اصل کے کاروبار کے ارتباط
کار و زافروں میلان۔ ۴۶۲
(۲) بیٹہ (سود) کی شرح کا تعلق بنکوں

باب سبست پنجم

۴۶۲-۴۶۸

بنک کے کاروبار

(۱) بنک کی تجویریوں میں رکھے ہوئے
”نقد“ کا میلان اقل مقدار تک
گھٹ جانے کی طرف ہوتا ہے۔
دوسرے ذرائع کی نوعیت سیال
ہونی چاہئے۔ تجارتی کاغذ پر بیٹہ؛
ضامن درضامن کی بنیاد پر قرضہ؛
”بیرونی کاغذ“۔ ان کا روبرو اور
شغل اصل کے کاروبار کے ارتباط
کار و زافروں میلان۔ ۴۶۲
(۲) بیٹہ (سود) کی شرح کا تعلق بنکوں

(۱) بنک کی تجویریوں میں رکھے ہوئے
”نقد“ کا میلان اقل مقدار تک
گھٹ جانے کی طرف ہوتا ہے۔
دوسرے ذرائع کی نوعیت سیال
ہونی چاہئے۔ تجارتی کاغذ پر بیٹہ؛
ضامن درضامن کی بنیاد پر قرضہ؛
”بیرونی کاغذ“۔ ان کا روبرو اور
شغل اصل کے کاروبار کے ارتباط
کار و زافروں میلان۔ ۴۶۲
(۲) بیٹہ (سود) کی شرح کا تعلق بنکوں

(۴) بینک کے اصل تخلیق نہیں کرتے بلکہ شغل اصل کے رخ پر اثر ڈالتے ہیں اور کاروباری اشخاص کے نشوونما میں اہم حصہ لیتے ہیں۔
بنکوں کا معاشرتی افادہ ملکیت خانگی کے نظام کے افادے سے اچھے یا برے طریق پر وابستہ ہوتا ہے۔ ۴۷۵

کے نقد بدست کی مقدار سے۔
عند الطلب قرضوں کے بارے میں عظیم تغیرات؛ ان قرضوں کا تعلق تخمین سے۔ ۴۶۸

(۳) کامیاب ساہوکار کے خصوصیات و اوصاف؛ نیک نامی اور اچھی ساکھ کی اہمیت بینک کاری کے منافع کی مدت تک۔ ۴۷۴

باب بست و ششم مرکزی بینک کاری کے نظام

۴۷۹-۵۰۳

شعبے۔ دوسرے امانتی بینکوں سے تعلق، کثیر المقدار نقد مانتیں۔
بحران کے زمانے میں اس کا طریق عمل۔ ۴۸۶
(۴) جرمنی کا ریش بینک؛ اجرائے زیر کاغذی کے شرائط؛ دوسرے بینکوں سے تعلق۔ ۴۹۴
(۵) ۱۹۱۴ء تا ۱۹۱۵ء میں ان بینوں بینکوں سے جنگ کے اثرات کے لیے کام لیا گیا۔ سونا بینوں ملکوں سے غائب ہو گیا۔ ۴۹۸
(۶) چھوٹے موٹے لین دین میں زر کاغذی کا کثیر استعمال۔ ۵۰۱

(۱) بینک کے نوٹوں کے اجرا کو منظم کرنے کی ضرورت؛ یورپ میں اجرائے زر کی مرکزیت۔ ۴۶۹
(۲) بینک آف فرانس اس کی سب سے سادہ مثال ہے۔
اس کا نیم خانگی انتظام؛ نوٹ کے اجرا کا اجارہ؛ فلز کا عظیم الشان ذخیرہ؛ فوائد و نقائص۔ ۴۸۱
(۳) بینک آف انگلینڈ ۱۸۴۴ء کے قانون کے تحت۔ بینک کے کاروبار اور اجرائے زیر کاغذی کے

باب سبست و ہفتم

۵۲۶-۵۰۴

ریاستہائے متحدہ کا بینکاری کا نظام

- (۱) قدیم قومی بینک کا طریقہ اجراء
نوٹ کی ضمانت کے طور پر تمسکات
(یونٹ)۔ ۵۰۴
- (۲) امانتوں کی تنظیم؛ قدیم طریقے کے
تحت سرمایہ محفوظ کے لوازم۔ ۵۰۶
- اس کے محاسن و نقائص۔ ۵۰۷
- (۳) وفاقی سرمایہ محفوظ کا نظام؛ وفاقی
سرمایہ محفوظ کی مجلس اور وفاقی سرمایہ
محفوظ (فڈل رزرو) کے بینک۔ ۵۱۱
- (۴) نوٹ جاری کرنے کا نیا طریقہ؛ ۵۲۱
- فڈل رزرو بورڈ کے وسیع اختیارات ۵۱۳
- (۵) سرمایہ محفوظ کے لوازم، ایک مستحکم و
مضبوط سرمایہ محفوظ قائم کرنے کی
کوشش۔ ۵۱۶
- (۶) زمانہ جنگ (۱۹۱۴ تا ۱۹۱۸ء)
میں اس نظام کا عمل؛ مقصد و بائنتیاء
حقیقت کا عاقلانہ حصول۔ ۵۱۸
- (۷) آیا بینک کے نوٹوں کے قابضوں
کو کسی خاص تحفظ کی ضرورت
ہے۔ ۵۲۱

باب سبست و ہشتم

۵۲۸-۵۲۷

صنعتی کساد بازاری یا بحران

- (۱) صنعتی بحران کے دورخ؛ صنعتی
کساد بازاری اور مالی ضعف
صنعتی کساد بازاری یا بحران کے
دور کے متعلق مبالغہ کیا گیا ہے؛
لیکن ان کا تواتر کے ساتھ وقوع پذیر
ہونا یقینی ہے؛ عام خصوصیات ۵۲۸
- (۲) صنعتی کساد بازاری یا پستی کی وجہ
تقسیم عمل کی بد انتظامی ہے؛ خاص کر
نئے اصل کی تیاری میں۔ ریلیں
آہن و فولاد کی پیدائش۔ ۵۳۳
- (۳) نفسیاتی عامل؛ کاروباری رہائیت
اور کساد بازاری کا متعدد اثر۔ ۵۲۸

تاجروں اور خوردہ فروشوں کا اس
میں حصہ -

۵۳۵

(۴) صنعتی پستی اور کساد بازاری کے
زمانے میں پیداوار میں اضافہ
کے نظام کا شیرازہ بکھر جاتا
ہے۔ تجدید کا سبب اور نتیجہ۔

شغل اصل کی بدانتظامی؛ جدید
اصل سازی میں ان حدود سے
تجاوز وجود ستیاب ہونے والی
پیس انداز کردہ رقوم قائم کرتی
ہیں۔ سرمایہ مشترک کے مشکلات
کا اثر -

۵۳۸

باب بست و نہم

مالی ہراسن اضطراب

۵۴۸-۵۶۶

(۱) کاروباری طبقہ اور مالی اضطراب -

انین دین کا استنتاج اور عام تباہی
کا امکان صنعتی کساد بازاری

کے زمانے میں قرضہ کی طلب - ۵۴۸

(۲) بنکوں کی حیثیت: قرضوں اور

نقد کی مانگ بے باکانہ ہول

عمل کی ضرورت - مرکزی بنک

کیا مدد کر سکتا ہے - ۵۵۰

(۳) ریاستہائے متحدہ میں خاص

خطرات: وسیع امانتی بنک

کاری کی وجہ سے حساب گھر

کا عمل انفرادی بنک معرض خطر

میں ہونے کی صورت میں -

جب سب بنک معرض خطر

میں ہوں تو کیا پریشانیاں اور

دشواریاں ہوتی ہیں - ۵۵۴

(۴) مالی پریشانی کا مقابلہ کرنے کے

قدیم طریقے، یعنی متحدہ عمل اور

حساب گھر کے صداقت نامے

ریاستہائے متحدہ میں غیر ملکی

ہیں - ۱۸۶۳ء ۱۸۹۳ء اور ۱۹۰۶ء

کے مالی اضطراب کی شدت -

فڈرل رزرو طریقہ اس کے علاج

کی حیثیت سے پیش کیا جاتا ہے - ۵۵۶

(۵) بحران کی صنعتی خرابیوں کا علاج

مشکل ہے - فی الجملہ انفرادی

صنعت گری کے ناگزیر عواقب

و نتائج - ۵۶۲

باسم

۵۶۸-۵۹۰

نظریہ قیمت پر مکرر بحث

- (۱) اعتبار، معمولاً زر کا جانشین نہیں بن جاتا، بلکہ اس کے استعمال کو ملتوی کر دیتا ہے۔ قلیل مدت کے لیے اعتبار کی توسیع قیمتوں کو متاثر کر سکتی ہے۔ ۵۶۹
- (۲) اعتبار قابل بیع و شری کاغذ کی شکل میں، خاص کر بنک کے نوٹ، زر کا کامل بدل ہو سکتے ہیں۔ اعتبار، معاملات کو ایک دوسرے کے مقابلے میں زائل کرنے کے ذریعے سے کامل طور سے زر کا جانشین بن جاتا ہے۔ حساب گھر اس کو بڑے پیمانے پر انجام دیتا ہے۔ ۵۷۰
- (۳) قیمتیں، قوت خرید بجاوالہ زر پر منحصر ہوتی ہیں؛ زر میں نہ صرف فلزی زر بلکہ کاغذی زر اعتبار بنک کے نوٹ اور امانتیں شامل ہیں۔ بنک کے زر خاص کر "امانتوں" کے متعلق مخصوص مثلاً:
- قوت خرید اور معاملات کی مقدار کا باہمی انحصار۔ ۵۷۳
- (۴) امانتوں کی مقدار کس طرح فلز کی مقدار پر منحصر ہوتی ہے، اور راست ضرورت کی بنیاد پر؛ ب۔ رسم درونج کی پابندی کی بنیاد پر؛ ج۔ قانونی لزوم کی بنیاد پر۔ ۵۷۶
- (۵) امانتوں، نوٹوں اور فلز کے باہمی عمل سے؛ ۵۸۰
- (۶) کاروباری طبقے کے مزاج سے ۵۸۳
- (۷) تجارت خارجہ کا اثر۔ اعتبار اور امانت استعمال کرنے والے ملکوں کی قیمتیں دوسرے ملکوں کی قیمتوں سے متاثر ہوتی ہیں۔ ۵۸۵
- (۸) پچھلے اصول کی تشکیل و تشریح اس طریقے کی تحلیل سے جس کے ذریعے سے سونے کی رسد کا اضافہ قیمتوں کو متاثر کرتا ہے۔ ۵۸۷
- (۹) کس مفہوم میں "زر" کی اصطلاح بہترین طریق پر استعمال کی جاتی ہے؟ ۵۸۹

باب سی و یکم

اصلاح زر کی تجاویز

۵۹۱-۶۰۳

- | | | |
|-------------------------------------|-----|----------------------------------|
| (۱) معیار و کرب ناقابل عمل ہے۔ | ۵۹۱ | (۲) ثابت القدر و الزامی کی مثال |
| (۲) قیمتوں کے اضافے اور تخفیف کے | | مشکلات - |
| ساتھ زر کی مقدار میں معکوس | | (۴) سادہ معیار طلا، بہترین ممکنہ |
| تبدیلی کرنے کی تجویز مطلوبہ استقلال | | نظام ہے۔ |
| کی وقوع پذیری کا اندازہ احتمال - | ۵۹۳ | تعلیقات حصہ سوم ۶۰۱-۶۰۳ |

حصہ چہارم

تجارت بین الاقوام

باب سی و دوم

۶۰۶-۶۲۰

مبادلات خارجہ

- | | |
|--|----------------------------------|
| (۱) "مبادلات خارجہ" مختلف ملکوں | نیو یارک کے اسٹراٹک کے |
| کے زروں کے مختلف نظاموں | مبادلے سے۔ |
| پر مبنی ہیں نقل و نقل کے بیرونی نظاموں | (۲) مبادلات خارجہ میں سامہ کاروں |
| مطالبات کس طرح ادا کی جاتی ہیں۔ | ۶۰۶ |
| (۲) مساوات مبادلہ اور مبادلے کی | کی حیثیت درمیانی آفاس کی جو |
| برصورتی اور پٹہ اس کی مثال | شرح کے تغیرات بازار کی شکل اور |
| | گفت و شنید کے باعث - |

- (۴۱) مختلف ممالک کے سلسلے کے مابین کاروبار کا انضمام، ریاستہائے متحدہ، انگلستان اور برازیل کے باہمی معاملات کی مثال۔ دنیا کے تمام حصوں کے مابین تجارت کے لیے اسٹرنگٹس کا عام و وسیع استعمال۔ ۶۱۶
- (۵) قیمتوں پر کس طرح اثر پڑتا ہے: طویل مدت میں فلز کی برآمد و درآمد سے تحلیل المدت کے لیے
- بڑی کی شرحوں سے پیچیدگی پیدا کرنے والے متعدد عامل۔ ۶۱۹
- (۶) معیار طلا اور معیار نقرہ رکھنے والے ملکوں کے مابین مبادلات خارجہ؛ برطانوی ہند کی حالت ۱۸۹۲ء تک ۶۲۴
- (۷) مبادلات خارجہ، جب زر کاغذی کم قدر ہو۔ غیر منظم مبادلات اور ان کے خصل آفرین اثرات۔ برآمد اور درآمد عام قیمتوں اور فلز کی برصورتی کا باہمی تعلق۔ ۶۲۶

باب سومی سوم

۶۳۱—۶۳۵

بین الاقوامی دائیوں کا توازن

- (۱) اشیائے تجارت کی برآمد و درآمد کے علاوہ دوسری مدیں۔ قرض کا لین دین اور درآمد برآمد پران کا اثر۔ تسکات کا بین الاقوامی کاروبار۔ ۶۳۱
- (۲) سیاحوں اور مسافروں کے مبادلات۔ داخلی وطن اختیار کرنے والوں کی ریاستہائے متحدہ سے تربیلاست۔ اخراجات نقل و حمل۔ ۶۳۶
- (۳) معاون رکھنے والے ملک کی حیثیت۔ ۶۳۹
- (۴) ریاستہائے متحدہ کی بین الاقوامی تجارت (۱۸۹۲ء تا ۱۹۰۵ء) کی مثال۔ ۶۴۰
- (۵) موافق اور مخالف توازن تجارت کا تصور کاروباری طبقے کا معمولی طرز عمل فی الجملہ درآمد یا برآمد کی زیادتی نقصان یا نفع کی علامت نہیں ہے، خاص کر ملکوں کی باہمی تجارت میں تو سب سے کم۔ ۶۴۲

باب سی چہارم

۶۴۶ - ۶۴۳

نظریہ تجارت بین الاقوام کسی خاص شے کی درآمد یا برآمد کیوں کجاتی ہے؟

(۱) بعض عام واقعات: مختلف

ممالک میں آمدنیاں یہ شکل زر اور قیمتیں مختلف ہوتی ہیں، لیکن تجارت بین الاقوام میں داخل ہونے والی اشیاء کی قیمتیں یکساں ہوتی ہیں۔ برآمد کرنے والے ملکوں میں اجرت یہ شکل زر لازمی طور سے ادنیٰ نہیں ہوتی۔ ۶۴۷

(۲) کوئی ملک وہی اشیاء برآمد کرتا

ہے جن میں اس کی محنت مقابلتہ زیادہ موثر ہو، یعنی جن کی تیاری میں اس کو مقابلتہ زیادہ سہولت حاصل ہو۔ اعلیٰ و ادنیٰ

اجرتوں کے ملکوں کی مثالیں۔ ۶۴۸

(۳) مزدوروں کی کسی خاص جماعت

کی ادنیٰ اجرت، بین الاقوامی تجارت کو متاثر نہیں کرتی یا عام طور سے دوسرے کے مقابلے میں کم قیمت پر فروخت کرنے کے قابل نہیں بناتی۔ ۶۴۹

(۴) ممکن ہے کہ کوئی ملک ان اشیاء

کی درآمد کرے جن کے لیے اس کی محنت پیدا آور ہو، بشرطیکہ اس کی محنت دوسری اشیاء کے لیے اس سے بہت زیادہ پیدا آور ہو۔ لیکن تجارت بین الاقوام کا انحصار زیادہ تر

اختلافات مطلق پر ہوتا ہے۔ ۶۵۰

(۵) موازنہ مصارف کے اختلافات

سے رونما ہونے والے نفع کا انحصار مختلف ملکوں کے مابین مزدوروں کی عدم

تغیر پذیری پر ہوتا ہے۔ ۶۵۱

(۶) کوئی ملک ممکن ہے کہ کسی مقررہ

شے کی رسد کا کچھ جزو درآمد کرے اور کچھ جزو اپنے ہی حدود کے اندر تیار کرے۔

اس حد تک استخراجی حرفت اور منافع کا اختلاف و فرق۔ ۶۵۲

۶۵۱

باب سی و پنجم

۶۶۴-۶۸۰

نظریہ بین الاقوام (بلسلسہ سابق)

نفع کی نوعیت و حقیقت

- (۱) اندرون ملک مبادلے اور بین الاقوامی مبادلے کا باہمی فرق۔ مختلف ملکوں کی اجرتوں کی تغیر پذیر شرحیں، بین الممالک مبادلات کے تغیر پذیر نفع کو ظاہر کرتی ہیں۔ ۶۶۴
- (۲) ایک تشریحی مثال؛ انگلستان اور اطلی۔ طلب و افادہ، اضافی اجرتوں اور قیمتوں کو متعین کرتا ہے۔ اس سبب کا عمل، بوجہ اس اثر کے جو فلز کی رسد قیمتوں پر ڈالتی ہے، سست رفتار اور مبہم ہوتا ہے۔ ۶۶۴
- (۳) بین الاقوامی طلب کے تغیرات کے اثرات، نئی اشیائے برآمد کے اثرات، مال تجارت کے سوا دوسری قسم کی ادائیگیاں۔ ۶۶۹
- (۴) ان اسباب کی تفصیلی تحقیق کی دقتیں؛ ۱۸۷۳ء کے بعد سے ریاستہائے متحدہ امریکا کی حالت کی تھیل و تشریح۔ ۶۶۱
- (۵) تجارت بین الاقوام کے نفع کا تعین کرنے میں آمدنیوں (بجوالہ زرا) نہ کہ قیمتوں کی اہمیت۔ ۶۶۳
- (۶) نفع پر دو اسباب اثر انداز ہوتے ہیں؛ یعنی بین الاقوامی طلب کا عمل، اور برآمد کردہ اشیاء تیار کرنے میں محنت کا کارگر اور پیداوار ہونا۔ نیز الذکر سبب، اجرت متعارفہ کی عام شرح کا تقرر کرتا ہے۔ ۶۶۶
- (۷) اعلیٰ اجرت متعارفہ اور دوسری قسم کی اعلیٰ آمدنیوں کے باعث ملک کے اندر لازمی طور سے قیمتیں اعلیٰ نہیں ہوتیں۔ ریاستہائے متحدہ امریکا کی مثال۔ ۶۶۶

باب سی و ششم

۶۸۱-۷۰۰

تائین اندر تجارت آزاد تجارت آزاد کے موافق استدلال

- (۱) تجارت آزاد کی موافقت میں اہم
استدلال بہت سادہ ہے۔ تجلیائیں
کے خیالات اب تک باقی ہیں۔ ۶۸۱
- (۲) تجارت مہون کی موافقت میں
چند عام دلائل، گھریلو بازار کی تخلیق
مبطل کی مثال، کام کی تخلیق - ۶۸۲
- (۳) اجرت پر تائین کا اثر عام اجرتوں
میں کمی ہو جاتی ہے، اگرچہ بعض خاص
اجرتیں اعلیٰ رہتی ہیں۔ ۶۸۸
- (۴) تسویہ مصارف پیدا نش کا اصول - ۶۹۲
- (۵) قیمتوں اور مصارف قبول پر تائین
محصولوں کا اثر - مہریت اس
صورت میں قومی نقصان ہوتا ہے
جبکہ اشیاء درآمد کرنے کے بجائے
ملک ہی میں تیار کی جائیں۔
ممکن ہے کہ اجارہ ملکی سرمایہ داروں
کے خاص نفع کا باعث ہو، لیکن
اس سے قومی نقصان نہیں ہوتا
محنت کا اجارہ ممکن ہے کہ متعلقہ
فردوں کو خاص نفع پہنچا کر کام چھوڑے ۶۹۳

باب سی و ہفتم

۷۰۱-۷۲۹

تائین اور تجارت آزاد (سلسلہ سابق)

تائین کی موافقت میں چند دلائل

- (۱) تائینی اصول، عام آدمیوں (بجوالذریعہ)
پر اثر ڈال کر زمین الاقوامی مبادلے کے
زیادہ نفع بخش شرائط پیدا کر سکتے ہیں ۷۰۲
- (۲) نوخیز صنعتوں کی تائین - زیادہ تر
صرف مصنوعات کی حد تک
- کی جاسکتی ہے۔ خاص صورتوں میں
اس کی کامیابی کا اندازہ شکل ہے۔ ۷۰۳
- (۳) سیاسی امور کا لحاظ، بار برداری کے
جہازوں کی مالی امداد کی مثال کے
ذریعے سے اس کی تشریح - ۷۰۹

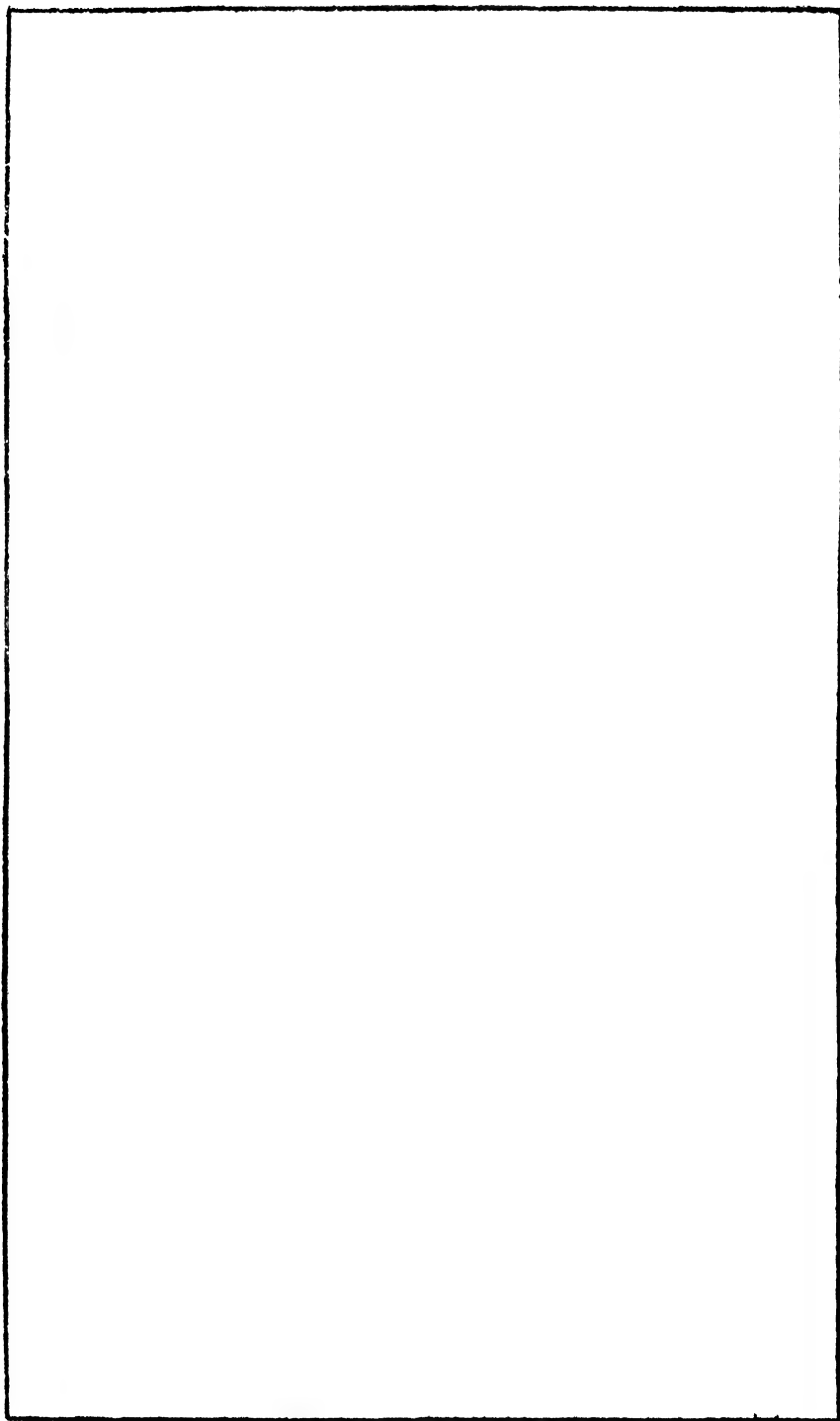
<p>کا امکان - ۷۱۶</p> <p>(۶) گزشتہ ۵۰ سال میں تائین کی ترقی - ۷۱۸</p> <p>(۷) ریاستہائے متحدہ میں تائین کے اثرات صحیح اندازہ مشکل بلکہ ناممکن ہے، لیکن عام مباحث میں یقیناً مبالغہ سے کام لیا جاتا ہے - ۷۱۹</p>	<p>(۴) معاشی طوفانات تائین کو مصیبت کے لیے ضروری قرار دیتے ہیں، لیکن لازماً ایسا نہیں ہے۔ جرمنی میں بحث مباحثہ، حامی زراعت مملکت بہ مقابلہ حامی صنعت مملکت۔ اشیاء خورد و نوش کی رسد کے رک جانے کے بارے میں استدلال - ۷۱۲</p>
<p>(۸) کن حالات میں صنایع اپنے آپ کو تائین کے بغیر قائم رکھ سکتے ہیں۔ تقابلی مصارف کے سلسلے میں کلوں کا اثر - ۷۲۱</p> <p>(۹) ریاستہائے متحدہ میں تائینی طریق کے عمل پر آخری نظر - ۷۲۵</p> <p>تعلیقات حصہ چہارم ۷۲۶-۷۲۹</p>	<p>(۵) انگلستان کا عجیب و غریب بخر تجارت بین الاقوام اور برآمد پر بطور اشیاء برآمد کرنے والے کے اس کی حیثیت کو نوآبادیوں کے ساتھ معاہدات اور انتظام کی دیکھیں کے ذریعے سے قومی بنانے</p>

تم
تم
تم

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

حصّہ اول

پیکرِ دانش کی تنظیم



باب اول

دولت اور محنت

(۱) معاشیات کا موضوع۔ (۲) دولت؛ قدرتی اشیاء؛ معاشی اشیاء؛ دولت اور خوش حالی (۳) اشیاء میں محض قلت کے سبب سے معاشی خواص پیدا ہو جاتے ہیں لیکن یہ خواص عام طور پر اس وجہ سے پیدا ہو جاتے ہیں کہ اشیاء کی تیاری میں محنت صرف ہوتی ہے۔ (۴) محنت کرنا تکلیف دہ بھی ہو سکتا ہے اور راحت افزا بھی۔ محنت میں بالعموم تسلسل، یکسانیت اور تکلیف ہوتی ہے۔ (۵) محنت کی بعض قسمیں پیشہ راحت افزا ہوتی ہیں۔ (۶) محنت کی اکثر قسمیں میں جو ناگواری اور تکلیف ہوتی ہے، اس میں ایک تو عام خیالات کی اصلاح سے تخفیف چوسکتی ہے اور دوسرے اوقات کار کو کم کر کے اور مزدور کو فرصت کا زیادہ موقع دیکر تخفیف کی جاسکتی ہے۔

۱۔ معاشیات کی بحث کی ابتدائی حالت میں اس علم کی وسعت اور موضوع کو محنت کے ساتھ بیان کرنا کچھ زیادہ اہمیت نہیں رکھتا۔ ہمارے علم کا کیا موضوع ہے اور اس کا دیگر علوم سے کیا تعلق ہے؟ — یہ اس وقت اچھی طرح سمجھ میں آسکتا ہے جبکہ ہمیں اس علم کے عام نتائج سے کچھ واقفیت ہو جائے۔ لہذا ابتدائی مثال کے ذریعے سے یہ واضح کر دینا کافی ہے کہ اس علم میں جن سوالات سے بحث کی گئی ہے ان کی کیا نوعیت ہے۔ اس کی عمدہ مثال ایک عام استعمال کی چیز یعنی پانی کی معاشی حیثیت میں ملتی ہے :-

ایک ایسے ملک میں جہاں آبادی کم ہے، قدرتی چشمے اور نہریں بافراط ہیں، پانی سب کو آزادی کے ساتھ مل سکتا ہے؛ یہاں پانی پر کسی کو حق تملیک جتانے کا یا اس کو حاصل کرنے کے طریقوں کے متعلق کوئی سوال ہی پیدا نہ ہوگا؛ اس لیے کہ ہر شخص کو غیر محدود مقدار میں پانی مل سکتا ہے، اور کسی کو اس کا ذخیرہ فراہم کرنے یا اس کے حاصل کرنے کی کوشش سے کوئی خاص نفع نہیں مل سکتا۔

پس ان حالات میں پانی کو ایک قدرتی شے کہا جاسکتا ہے نہ کہ 'معاشی' شے۔ اس حالت میں پانی اس وجہ سے 'معاشی' شے نہیں ہے کہ اس کے متعلق کسی قسم کے معاشی سوالات نہیں پیدا ہوتے۔ ہر شخص کی جتنی احتیاج ہوتی ہے وہ پوری مل جاتی ہے، اور ہر شخص اس سے بے روک ٹوک نفع حاصل کرتا ہے۔

یہ ممکن ہے کہ بہت جلد ایسی حالت پیدا ہو جائے جبکہ آب رسانی کا سہولت بخش انتظام کرنے کے لیے کچھ محنت صرف کرنی پڑے۔ اس صورت میں قدرتی شے کا اطلاق پانی پر پوری طرح نہ ہوگا؛ لیکن بایں ہمہ اس سے کوئی پیچیدہ معاشی سوالات بھی پیدا نہ ہوں گے۔ ممکن ہے کوئی شخص کنواں کھودے اور نلی کے ذریعے سے چشمہ یا نہر سے اپنے مکان میں پانی لیجائے؛ اس صورت میں پہلا معاشی سوال جو اساسی سوال بھی خیال کیا جاسکتا ہے، یہ پیدا ہوتا ہے کہ اس سہولت یا آرام کی بھم رسانی کے لیے کتنی محنت صرف کرنا مناسب ہوگا؟ — لیکن جس وقت تک فرد واحد محض اپنی ہی امتیاجات کو پورا کرنے کے لیے محنت کرے، یہ سوال بہت سہل اور سادہ ہے؛ اس لیے کہ اس میں نہ خود دوسروں سے کوئی علاقہ یا سروکار ہے اور نہ کسی چیز کے فروخت کرنے کا یا قیمت کا سوال ہے۔ اگر بنی نوع انسان محض اپنی اپنی امتیاجات کی بھم رسانی و تکمیل کے لیے محنت و مشقت کریں تو پیچیدہ معاشی سوالات کا ظہور ہی نہ ہوگا۔

سوال اس وقت زیادہ پیچیدہ صورت اختیار کر لیتا ہے جبکہ چند افراد پانی لائیں اور دوسروں کے ہاتھ اس کو فروخت کریں۔ شہروں میں ابھی ہستی عام طور سے اپنی مشک کے ساتھ دکھائی دیتا ہے۔ امریکا کے شہروں میں بھی بڑی بڑی بوتلوں میں بعض انخاص خانگی طور پر چشمہ کا پانی یا معطر پانی فروخت کرتے ہیں۔ اس معطر پانی پر فروخت اور قیمت کے سوالات پیدا ہوتے ہیں۔ جن شرائط پر پانی فروخت کیا جاتا ہے ان کو

کیا چیز متعین کرتی ہے؟ جو اشخاص اس کی سربراہی کرتے ہیں ان کی محنت کا معاوضہ کس طرح متعین ہوتا ہے؟ آیا ان کی حیثیت منافع حاصل کرنے کی ہے یا نہیں؟ — یہاں مسائل زیادہ پیچیدہ ہو جاتے ہیں۔

اس حالت میں ایک اور تبدیلی واقع ہوئی ہے (اگر یہ ضروری نہیں کہ وہ لازمی طور پر بعد میں پیدا ہو) جب پانی فراہم کرنے کے لیے مشترکہ عمل اختیار کیا جاتا ہے۔ یہاں ممکن ہے کہ سوال نسبتاً سادہ رہے یا یہ ممکن ہے کہ موجودہ قوموں کے پیچیدہ اور وقت طلب سوالات میں سے ایک سوال بن جائے۔ اٹلی میں سافر کو دیہی چشمے دکھائی دیتے ہیں جن میں بند نالیوں کے ذریعے سے پانی آتا ہے؛ اور یورپ کے بعض بڑے بڑے شہروں میں بھی سرکاری چشمے حال حال تک پانی کی بھر سانی کا ذریعہ رہے ہیں۔ اس صورت میں پانی صحیح معنی میں قدرتی شے نہیں رہا؛ اس لیے کہ ضرورت کے مقام پر اس کو لانے میں محنت اور مصارف کی ضرورت ہوئی۔ لیکن محنت بہت زمانہ قبل صرف ہوئی، اس پر از سر نو محنت کرنے کی ضرورت نہیں ہے (اس کے قیام و دوام کے لیے کوئی اخراجات لاحق نہیں ہوتے) اور پانی اس قدر افراط سے دستیاب ہوتا ہے کہ بلا مزاحمت و تعدید استعمال کیا جاسکتا ہے۔

بائیں ہمہ ایک جدید شہر میں حالت اب بہت کچھ متغیر ہو گئی ہے: بڑے بڑے تالابوں میں پانی ذخیرہ کیا جاتا ہے، خزانہ ہائے آب تعمیر کئے جاتے ہیں، پمپ استعمال کئے جاتے ہیں، بڑے اور چھوٹے ٹرل لگائے جاتے ہیں، ہر گھر میں پانی افراط اور بھولت کے ساتھ پہنچایا جاتا ہے۔ ان سب کاموں کے لیے ابتدا ہی میں بڑی مقدار میں اہل نہیں کھینتا بلکہ اس کے قیام و انتظام کے لیے مسلسل اخراجات لاحق ہوتے ہیں؛ — اس طرح متعدد سوالات پیدا ہوتے ہیں۔ کار ہائے آب رسانی کے اخراجات کا بار کس پر عائد ہوگا اور پانی کی بھر سانی کا انتظام کون کرے گا؟ آیا یہ کام سرکاری ملکیت تصور ہوں گے یا خانگی ملکیت؟ اور خواہ سرکاری ملکیت ہو یا خانگی، فروخت کے شرائط کیا ہوں گے؟ — بظاہر یہ ممکن ہے کہ اگر پانی سرکاری انتظام میں ہو تو وہ سب کو مفت تقسیم کیا جائے، جیسا کہ میٹروپولیٹن میں ہوتا ہے؛ یا پانی استعمال کرنے والوں سے معاوضہ طلب کیا جائے۔ غرض فی الحقیقت پیچیدہ معاشی سوالات شد و مد کے ساتھ پیدا ہوتے ہیں: یعنی منافع، میج سرکاری اصول عمل، ممکنہ اجارے

باب
دولت
محنت

کے منافع، اور خفغان صحت کے متعلق امور، اور مالی امور کے باہمی تضادم کے سوالات، رونا ہوا جاتے ہیں۔

۲۔ ان مختلف قسم کے حالات میں فرق و امتیاز قائم کرنے کی غرض سے بعض عام فہم اصطلاحیں؛ مثلاً 'قدرتی اشیا'، 'معاشی اشیا'، 'سرکاری اشیا'، اور 'دولت' استعمال کی جاتی ہیں۔

ابھی اس کی تشریح کی جا چکی ہے کہ قدرتی شے، کیا ہے اور 'معاشی شے'، کیا ہے۔ تازہ ہوا، فصل و موسم، دھوپ، قدرتی اشیا، کی بین مشالین ہیں؛ علیٰ ہذا القیاس پانی، سہل، محصول شگلوں میں، اور گھنے اور غیر آباد جنگل میں درخت کی لکڑی بھی قدرتی اشیا ہیں۔

'معاشی شے' کی خصوصیت 'قلت' ہے، اور قلت بھی وہ جو طلب کے مقابلے میں ظاہر ہو۔ پانی اس وقت معاشی شے بن جاتا ہے جبکہ اس کو مطلوبہ مقدار میں اور مطلوبہ مقام پر حاصل کرنے کے لیے محنت درکار ہوتی ہے۔ زمانہ مستقبل میں بظاہر تازہ ہوا بھی بنی نوع انسان کی ایک معتد بہ تعداد کے لیے 'معاشی شے' بن جائے گی؛ جس وقت بہت سے اشخاص ایک بڑے کمرے یا ہال میں جمع ہوں، اس وقت یہی حالت ہوتی ہے: یعنی پنکھے، بادکش اور انجن لگائے جاتے ہیں۔ گویا سوال یہ پیدا ہو جاتا ہے کہ مطلوبہ اور ضروری محنت کو بہترین طریقہ پر کس طرح لگایا جاسکتا ہے اور اخراجات کو کم کر دیا جاسکے گا۔ بڑے بڑے فہروں میں آبادی کی گونا گوں کثرت اور ان میں ایسے عاملین کی زیادتی کے نظر کرتے ہوئے کو ناپاک کرتے ہیں، غالباً آئندہ چل کر ہوا کو صاف رکھنے کے لیے بڑے پیمانہ پر تملیر اختیار کرنے پڑیں؛ اس وقت اسی قسم کے پیچیدہ سوالات پیدا ہو جائیں گے جیسے کہ پانی کی بابت پیدا ہوئے، — ان سب سوالات کا دار و مدار شے متعلقہ کی صفائی، قلت پر ہوگا۔

'سرکاری اشیا' یا 'اشیا عامہ' وہ معاشی اشیا ہیں جو افراد کو مفت فراہم کئے جاتے ہیں، اور اسی کے ساتھ ہی ان میں کسی نہ کسی کے ذمے محنت اور اخراجات عائد ہوتے ہیں؛ اگرچہ یہ اشیا آزادی کے ساتھ استعمال میں لائی جاسکتی ہیں لیکن وہ

و قدرتی شے، نہیں ہیں۔ چنانچہ حسب ذیل اشیاء اسی زمرہ میں شمار ہوتی ہیں :-
 سرکاری خزانہ آب، تعلیمات عامہ، چمن، عجائب خانے، موسیقی، ڈنک، پل اور شوارعام، دولت
 کون کون سی اشیاء سرکاری ہوں گی اور ان کو ہتیا کرنے کے اخراجات کس کے ذمے
 عائد کئے جائیں گے؟ آیا سب اشخاص سے محصول وصول کیا جائے گا یا صرف چند سے؟
 یہ وہ سوالات ہیں جو ان اخراجات کو پورا کرنے کے لیے سرکاری فراکش اور محصولات
 سے تعلق رکھتے ہیں۔ اور یہ ان پیچیدہ ترین اور دور رس اثرات رکھنے والے
 سوالات میں سے ہیں، جن سے عالم معاشیات کو بحث کرنی پڑتی ہے۔

ہمارے علم کی قدیم کتابوں میں پولیٹیکل اکائی (جس کے لیے عصر حاضر میں
 'کنٹراکس' کا زیادہ سادہ مگر جامع لفظ استعمال کیا جاتا ہے) کی تعریف عام طور سے
 'علم دولت' کی جاتی تھی۔ اس اصطلاح کے استعمال میں 'دولت' کے مفہوم میں سب
 'معاشی اشیاء' بشمول سرکاری اشیاء یا اشیائے عامہ شامل تھے۔ خواہ اصطلاح 'دولت'
 ہو یا 'معاشی اشیاء' اس سے مومنوع معاشیات کے بیان کرنے میں مدد ملتی ہے۔ اس
 اصطلاح کے مفہوم میں وہ سب اشیاء شامل ہیں جن کی انسان کو احتیاج ہوتی ہے، جو
 قدرتی نہیں ہیں، جو پیدائش کے متعلق محنت کے سوالات اور رفع احتیاجات بذریعہ
 محنت اور تنظیم صنعت کے سوالات پیدا کرتے ہیں۔

یہ ظاہر ہے کہ قوم کی حالت اس وقت بہت اچھی ہوتی ہے جبکہ قدرتی اشیاء
 اس کو زیادہ مقدار میں دستیاب ہوں اور ان اشیاء کی مقدار و کثرت نسبتاً کم ہو،
 جو 'دولت' کی تعریف میں داخل ہیں۔ جہاں صاف پانی اور تازہ ہوا ہر شخص کو
 غیر محدد مقدار میں دستیاب ہو، وہاں زندگی کے حالات میں اتنی ہی زیادہ ہولتیں
 پیدا ہو جاتی ہیں۔ بعض عمدہ مقامات میں یکساں اور معتدل آب و ہوا لوگوں کو اس
 قسم کی محنت سے سبکدوش کر دیتی ہے جو دوسرے مقاموں پر گرمی اور سردی سے بچنے
 کے لیے انجام دینا ضروری ہے۔ یہ کہنا بظاہر ایک مماسا معلوم ہوتا ہے کہ 'دولت'
 کی قسم کی چیزیں کسی قوم کے پاس جتنی زیادہ ہوں گی اسی قدر کم وہ خوش حال ہوں گی لیکن
 یہ مماسا سانی حل ہو جاتا ہے۔ کسی قوم کی 'دولت'، ان اشیاء کا مجموعہ نہیں ہے جن پر اسکی
 مرزہ احمالی کا دار و مدار ہے۔ ان میں 'قدرتی اشیاء' اور 'معاشی اشیاء' دونوں شامل ہیں،

بابل
دولت
دعوت
جوگی۔

جتنی زیادہ اشیاء قدرت کی ہوں گی، اسی قدر زندگی کے حالات بہل و آرام دہ ہوں گے۔
’معاشی اشیاء‘ جس قدر زیادہ ہوں گی، اسی قدر ان اشیاء کا دائرہ وسیع ہوگا، جن کے
متعلق معاشی سوالات پیدا ہوتے ہیں؛ اور اسی قدر علم، دولت، مکی وسعت زیادہ
ہوگی۔

’قدرتی اشیاء‘ کی افراط اگرچہ بجائے خود ہر قوم کے لیے فائدہ رساں ہے لیکن
اس کا وجہ خوشحالی کے اعلیٰ ترین معیار کے دوش ہیکش ہمیشہ نہیں پایا جاتا۔ گرم اور
نیم گرم ملکوں میں زندگی کے جو حالات ہوتے ہیں وہ بحیثیت مجموعی معتدل ممالک کے
مقابلے میں بہت زیادہ سہولت بخش ہوتے ہیں۔ بعض قسم کی اشیاء خود رنی قدرت کی بنا
تقریباً قدرتی ہوتی ہیں اور یہاں موسم سرما میں سردی سے بچنے کے لیے کوئی خاص اہتمام
کی ضرورت نہیں پڑتی؛ لیکن آب و ہوا طاقت و توانائی کو گھٹا دیتی ہے اور طبعی قوت
اور ذہنی قابلیت کی نشو و ترقی میں مزاحم ہوتی ہے۔ چنانچہ معتدل آب و ہوا کے ملکوں
کے باشندوں کو محض اس بنیاد پر کہ ان کو بہت سے موانع اور بہت سی مزاحمتوں کا مقابلہ
کرنا پڑتا ہے، ایسی اندرونی قوتیں حاصل ہو جاتی ہیں جو بالآخر عظیم الشان خوشحالی کی طرف
ان کی رہبری کرتی ہیں یہی حال افراد کا ہے؛ جس شخص کو راحت اور آسائش کے ذرائع
ہر وقت میسر ہوں، اس میں جفاکشی، تحمل اور بہمت جیسے صفات بہت کم پیدا ہوتے
ہیں؛ اور انجام کار خوشحالی اور تمول کا جہاں تک تعلق ہے، وہ بازی لے جاتا ہے
جس کو ابتدا ہی سے مشکلات اور سخت حالات کا مقابلہ کرنا پڑا ہو۔

۳۔ اس سے قبل بیان کیا جا چکا ہے کہ ’دولت‘، ’محنت‘ کا نتیجہ ہے، لیکن
بعض ایسی مثالیں بھی ملتی ہیں جن میں باوجود اس امر کے کہ کوئی شے ’محنت‘ کے بغیر حاصل
ہو، وہ ’دولت‘ یا ’معاشی شے‘ ہوتی ہے۔ قدرت کا آزاد اور مفت عطیہ
اگر اس کی مقدار محدود ہو تو ’دولت‘ ہو سکتا ہے۔

شہابی پتھر جو حرارت کی وجہ سے سطح زمین پر پہنچنے سے قبل عموماً پھٹ جاتے
ہیں، بعض صورتوں میں زمین پر گرتے ہیں؛ چونکہ ایسے پتھروں کی قلت ہوتی ہے
اور ہمارے زمانے میں علمی تحقیقات کی غرض سے یا محض ایک نادر شے کی تملیک کی
خواہش کو پورا کرنے کی غرض سے ان کی قدر کی جاتی ہے، اس لیے ان کی قدر قیمت

بھی ہوتی ہے۔ اور اگرچہ یہ قدرت کا 'مفت عطیہ' ہیں لیکن معاشی مفہوم کے لحاظ سے وہ قدرتی اشیا نہیں ہیں۔ بحری ساحل کے بعض حصوں میں موجیں ساحلی چٹانوں سے سمندری خس و خاشاک کثرت مقدار میں کھینچ لاتی ہیں جو کھاد کی حیثیت سے مفید ثابت ہو رہے متحدہ دوسرے اشیا کے مثل وہ بالواسطہ استعمال کیا جاتا ہے یعنی وہ براہ راست احتیاج کو پورا نہیں کرتا بلکہ احتیاج کو پورا کرنے کے عملوں میں اعانت کرتا ہے: بدیہی طور سے وہ کم و بیش دولت ہو سکتا ہے۔ اگر سمندری خس و خاشاک اتنی کافی مقدار میں ساحل پر جمع ہوتا رہے کہ ہر شخص اس کو حاصل کر کے اپنی ضرورت پوری کر سکے تو وہ صحیح معاشی مفہوم کے لحاظ سے ایک 'قدرتی شے' ہوگا۔ لیکن اگر اس کی مقدار محدود ہو اور وہ بھی گئے چنے مقامات پر دستیاب ہو اور کاشت کاروں کی کثیر تعداد اس کو استعمال کرنے کی خواہش رکھتی ہو تو انسان کا ہاتھ اس کو گلے سے پیشتر جبکہ یوں ہی ساحل پر پڑا ہو، اس میں قدر قیمت موجود ہوگی۔ اور وہی مقدار جس کی کسی زمانے میں محض کثرت کی وجہ سے کوئی قدر قیمت نہ تھی، آبادی کے اضافے کے ساتھ ساتھ قابل بیع و شری اشیا کے دائرے میں لائی جاسکتی ہے۔ اور اس طرح اس کا شمار ایسی اشیا میں ہو سکتا ہے جن سے معاشیات بحث کرتی ہے۔

اسی طریق پر اگر قدرتی طور سے اشیا کی قلت نہ ہو بلکہ انسان اپنی مرضی یا اپنے اختیار سے ان میں تخفیف کرے تو بھی اسی طرح 'قدرتی اشیا' کا دائرہ تنگ اور 'معاشی اشیا' یا 'دولت کا دائرہ وسیع' ہو جاتا ہے۔ پانی یا لکڑی کی رسد کسی قوم کی ضرورتوں کو پورا کرنے کے لیے خواہ کتنی ہی غیر محدود مقدار میں موجود ہو تب بھی یا قوت و زور سے یا کسی قانونی معاہدہ کی بنیاد پر یہ اشیا کسی فرد یا چند افراد کے اختیار میں آسکتی ہیں۔ جتنی مقدار دوسروں کو درکار ہے، اس کی رسد کو محدود و معین کر کے اس کے مالک ایسی اشیا کو اپنے لیے آمدنی کا ذریعہ بنا سکتے ہیں؛ اور اس طرح 'معاشی اشیا' کی فہرست میں ان کو داخل کرا سکتے ہیں۔ اجارہ بجائے خود بعض ایسے سوالات پیدا کرتا ہے جن سے معاشیات کو بحث کرنی پڑتی ہے۔

باب
دولت
و منظم

یہ سیدھی سادی قسم کی قلت بظاہر غیر معمولی معلوم ہو سکتی ہے؛ چنانچہ ان چیزوں کی حد تک جن کو ہم اشیاء و خیال کرتے ہیں، ہم دیکھتے ہیں کہ ایسا ہی ہے؛ جو مثالیں ابھی بیان کی گئیں وہ غیر معمولی ہیں۔ اکثر و بیشتر صورتوں میں یہ ہوتا ہے کہ جب اشیاء کی تشکیل و ترتیب میں کچھ محنت صرف ہوتی ہے تو وہ اشیاء معاشی حیثیت اختیار کر لیتی ہیں۔ اگرچہ قلت (یا اضافی قلت) کا تصور اب بھی 'دولت' یا 'معاشی اشیاء' کے تصور کی تہ میں مضمر ہے لیکن اس 'قلت' کا مفہوم اس لحاظ سے لیا جاتا ہے کہ قدرت جن اشیاء کی بہم رسانی کرتی ہے انھیں انسان کو محنت کر کے اپنے استعمال کے قابل اور مطابق بنانے کی ضرورت ہوتی ہے۔ محنت یا کسی نہ کسی قسم کی سعی، وہ سبب یا شرط ہوتی ہے جو معاشی مظاہر کی تہ میں مضمر ہوتی ہے۔

میں ہر اشیاء کی ایک بڑی قسم ایسی ہے جس کے بارے میں یہ بیان صادق نہیں آتا: یعنی محدود قدرتی عوامل جن میں سب سے نمایاں زمین ہے۔ اس قسم کی چیزوں کو بالعموم اشیاء نہیں کہا جاتا لیکن صحیح معنی میں وہ 'معاشی اشیاء' ہیں؛ اس لیے کہ ان کی مقدار محدود و معین ہے اور احتیاجات کو پورا کرنے میں وہ بہت کارآمد ہیں۔ زرعی زمین، گہرے پانی کے خطے اور وہ حصے جن سے حرکی قوت حاصل کی جاسکتی ہو، جنگلات، معدنی اراضی، یہ سب محض اس خصوصیت کی بنیاد پر 'معاشی اشیاء' ہیں کہ قدرتی طور سے ان کی مقدار معین ہے۔ ان سے جیسا کہ آگے چل کر مناسب موقع پر معلوم ہو گا بعض بہت پیچیدہ معاشی و معاشی سوالات پیدا ہوتے ہیں۔

۴۔ یہ امر کہ محنت کس چیز سے مرکب ہے، بظاہر ممکن ہے کہ سیدھا سادہ معلوم ہو۔ اکثر انخاص یہ کہہ سکتے ہیں کہ وہ کافی سے زائد واقفیت رکھتے ہیں؛ تاہم اس کے متعلق بعض ایسے سوالات پیدا ہوتے ہیں جو معاشیات کے مرکزی مسائل ہیں، اور جن کا کوئی فیصلہ کن حل اس وقت تک نہیں کیا جاسکتا جب تک کہ ہم پوری بحث کے اختتام کو نہ پہنچیں۔ جہد و جہد کے بعض اقسام دلہند اور خوش گوار ہیں اور بعض قسمیں ناگوار اور تکلیف دہ ہیں۔ بعض قسم کی جہد و جہد محض اس خوشی کی بنیاد پر جو اس کو کرنے سے حاصل ہوتی ہے کی جاتی ہے؛ اور بعض جہد و جہد معاوضہ یا انعام کی خاطر کی جاتی ہے۔ بسا اوقات ایسا بھی ہوتا ہے کہ ایک ہی قسم کی جہد و جہد سے دونوں قسم کی تسکین پذیری ایک ساتھ حاصل ہوتی ہے:

یعنی کسی کو کام کرنے سے خوشی بھی ہوتی ہے اور معاوضہ بھی ملتا ہے۔ جہاں تک مصیبتی باب یا جسمانی محنت کی نوعیت کا تعلق ہے خوش گو اور اور تکلیف دہ محنت کے درمیان دولت کوئی حد فاصل یا امتیاز قائم نہیں کیا جاسکتا؛ نیز خوشی حاصل کرنے کی خاطر جو کام محنت کیا جائے اور معاوضہ ملنے کی توقع میں جو کام انجام دیا جائے ان دونوں کے درمیان بھی کوئی خط فارق یا امتیاز قائم نہیں کیا جاسکتا۔ اس قسم کی محنت جسمانی محنت، جیسے کہ پہاڑ کی بندی پر چڑھنا جس میں خطرہ بھی ہے اور دیگر مصائب بھی برداشت کرنے پڑتے ہیں، سیاح محض خوشی اور تفریح کی خاطر انجام دیتے ہیں، اور راستہ بتانیوالے رہنما معاوضہ کی خاطر خدمت انجام دیتے ہیں، کھیل اور ورزشی کتب تفریح طبع کے لیے بھی کئے جاتے ہیں اور پیشے کے طور پر بھی انجام دیے جاتے ہیں؛ متعدد پیشے جو بالعموم منافع حاصل کرنے کی خاطر اختیار کئے جاتے ہیں؛ جیسے بنکاری، باغبانی، مصوری اور اداکاری وغیرہ، بعض اوقات محض تفریح طبع یا خوشی حاصل کرنے کے لیے بھی بلا طلب معاوضہ انجام دیے جاتے ہیں۔

ہر کیفیت یہ صحیح ہے کہ جدوجہد کا بیشتر حصہ جو انسان کسب معاش کے لیے انجام دیتا ہے تکلیف دہ ہوتا ہے اور اس میں کوئی خوشی نہیں ہوتی۔ اس کا سب سے بڑا سبب بظاہر یہ ہے کہ کسب معاش کے لیے جدوجہد کا موثر ہونا ضروری ہے اور جدوجہد کے موثر ہونے کے لیے یہ ضروری ہے کہ اس میں استقلال، تسلسل اور ثبات پذیری ہو۔ جدوجہد کی اکثر قسمیں جو تفریح طبع کا ذریعہ ہیں، ایسی ہیں جن کی خصوصیت ہے کہ ان میں جدت یا ندرت کا عنصر ہوتا ہے، اور جبر و اکراہ مطلق نہیں ہوتا۔ ایک رہنما جو پہاڑ پر سال بہ سال چڑھتا رہا ہو اور پورا راستہ اس کو تقریباً رواں ہو گیا ہو اپنے کام کو فوراً ہی دقت طلب اور تکلیف دہ پاتا ہے، اور یہ تکلیف اس کو اس وجہ سے اور بھی زیادہ محسوس ہوتی ہے کہ کسب معاش کی خاطر اس کو رہنمائی کا کام ہا تھا حد کی اور پابندی کے ساتھ اپنی صحت و راحت کا خیال کئے بغیر باکراہ تمام انجام دینا پڑتا ہے۔ موسم گرما کے پہاڑ مشاغل تعطیلات میں جو سروس حاصل ہوتا ہے؛ اس کا باعث خوش خدمت اور آزادی انتخاب کا احساس ہوتا ہے۔ بے کاری اور سستی بہت جلد تکلیف دہ ہو جاتی ہے لیکن بجز چند مستثنیات کے ایک ہی کام کو دیر تک انجام دینا

بھی تکلیف دہ ہوتا ہے۔

دشمنی اور غیر مہذب قوموں میں طبقہ ذکور عام طور سے خشکار اور جنگ اپنے لیے مخصوص کر لیتا ہے، اور زمین جوتنے اور کھانا پکانے کا غیر یکسپ کام عورتوں کے لیے چھوڑ دیا جاتا ہے۔ گو خشکار اور ماہی گیری کے کاموں میں سخت ترین مشکلات برداشت کرنے پرتے ہیں، لیکن ان میں یکسانی نہیں ہوتی؛ بلکہ تغیرات اور راحت کے وقفوں کی وجہ سے بہت کچھ تنوع پیدا ہو جاتا ہے۔ یہ تنوع اور اچانک تغیرات مزید تشویق و تحریک کا موجب ہوتے ہیں اور امتیاز حاصل کرنے اور مینر بننے کے شوق کو بڑھاتے ہیں؛ نیز جانور کو ہلاک کرنے کی خواہش بھی پوری کرتے ہیں۔ اور یہی وہ چلی رجحانات و جذبات ہیں جو معاشی جدوجہد کے کثیر وسیع شعبوں میں نہایت قوی اثر رکھتے ہیں؛ چنانچہ تہذیب و تمدن کے ابتدائی دور کی خصوصیت جبکہ انسان اپنے جبلی رجحانات کی تکمیل بے روک ٹوک کرتے دکھائی دیتے ہیں اسی قسم کا تنوع تھا؛ یعنی کبھی تو کامل بے کاری رہتی تھی اور کبھی پوری سرگرمی سے جدوجہد کی جاتی تھی۔

تہذیب یافتہ ملکوں میں انسان جس قسم کی محنت کرتے ہیں اور جس محنت سے بچتوں پیداوار حاصل ہوتی ہے، وہ محنت زیادہ تر مسلسل، یکساں اور تکلیف دہ قسم کی ہوتی ہے؛ اور یہ بات خاص کر اس صورت میں بہت زیادہ صادق آتی ہے جہاں کہ تقسیم عمل کا طریق، اہتمام کے ساتھ وسیع پیمانہ پر رائج ہے۔ تقسیم عمل کی عظیم وسعت جیسا کہ عنقریب بیان ہوگا، موجودہ زمانے میں اشیاء کے بہت زیادہ مقدار میں پیدا ہونے کا واحد ملک کی مادی خوشحالی میں مت۔ بہ اضافہ ہونے کا ایک بہت بڑا سبب رہی ہے؛ لیکن اکثر کاموں کو غیر یکسپ اور تکان پیدا کرنے والا بنانے کا باعث بھی یہی رہی ہے۔ تقسیم عمل کی قدیم اور سیدھی سادی شکل میں بھی جبکہ ایک شخص نگار تھا، دوسرا آہنگر، اور تیسرا بوجی، لازمی طور سے ہی ہوتا تھا کہ ایک ہی کام کو متعدد درجہ دہرایا جاتا تھا؛ اور اس طرح کام میں یکسانیت ہونے کی وجہ سے اس میں کبھی کم ہو جاتا یا کبھی بھی؛ لیکن موجودہ زمانے میں مختلف النوع ملکوں کے اہتمام طلب و کثرت استعمال کی وجہ سے پیشوں کو متعدد شعبوں میں منقسم کر کے جس طرح عمل کیا جا رہا ہے، اس میں شاہزی یہ دکھایا جاتا ہے کہ کوئی ایک شخص اپنے پیشے سے متعلق سب کاموں کو انجام دے رہا ہو، یا ان کو کرنے کے

باب
دولت و
محنت

طریقہ کی واقفیت رکھتا ہو۔ وہ اب ایسا سوجی نہیں رہا ہے جو پورا جو تاخوذ ہی تیار کرے بلکہ کارخانے کا مزدور بن گیا ہے جسے کلوں کا ایک ہی قسم کا مقررہ نازک کام روزانہ کئی گھنٹے اور ہفتوں انجام دینا پڑتا ہے۔ علاوہ انہیں اس مقام پر جہاں کی آبادی کثیر و گنجان ہو، اور جہاں زمین دھانڈا کی تملیک کا قاعدہ سختی سے رائج ہو مزدور کو کسی نہ کسی قسم کا مسلسل کام بقائے حیات کے لیے مجبوراً انجام دینا پڑتا ہے؛ وہ تنوع اور آزادی سے بے بہرہ ہوتا ہے۔ ممکن ہے کہ وہ کھیلوں اور روزمرہی کتبوں میں اپنے اوقات فرصت میں محنت کر کے کچھ فرصت اور خوشی حاصل کر لے لیکن کسب معاش یا مایحتاج زندگی کی حد تک محنت کرنے میں اس کو بہت کم تفریح یا خوشی میسر ہوتی ہے۔

۵۔ محنت کی بعض قسمیں ایسی ہیں کہ کو انسان مسلسل اور باقاعدہ کام کرتا ہے لیکن اس سے بغا ہر کبھی کوئی مکان نہیں ہوتی۔ اس کی مثال دماغی یا ذہنی محنت ہے، خاص کر ان اشخاص کی محنت جو تحصیل علم میں تنہک ہوتے ہیں اور اپنے ارد گرد کے حالات کے تعلق معلومات بہم پہنچانے میں مسلسل اور ہمہ تن مصروف ہوتے ہیں۔ فنون لطیفہ سے جو اشخاص ذوق و شوق رکھتے ہیں؛ مثلاً مصور، موسیقی کا ماہر اور شاعر، بعض اوقات ان میں ایک ہی کام کی طرف اس قدر قوی جلی رجحان ہوتا ہے کہ وہ دوسرے کام کی طرف متوجہ ہی نہیں ہوتے؛ اور کوئی چیز نہ تو ان کو اس سے باز رکھ سکتی ہے اور نہ اس محنت سے ان کو جو خوشی حاصل ہوتی ہے اس میں کمی کر سکتی ہے۔ چنانچہ ہر وہ کام جس سے دوسروں کے مقابلہ میں امتیاز حاصل کرنے کی جلی خواہش پوری ہوتی ہے، اپنے اندر لاتنا ہی فریفتگی اور دیکھی رکھتا ہے۔ اگر کسی ایسی چیز کو جس کو بہت کم اشخاص اپنی سعی سے حاصل کر سکتے ہیں اور جس کو حاصل کرنے کے لیے اکثر اشخاص آرزو کرتے ہیں، کوئی شخص حاصل کر سکتا ہے تو وہ اپنی کوشش میں بہت کم مکان محسوس کرتا ہے۔ اگرچہ ایک اداکار کو اپنا پیشہ اور کام انجام دینے میں بہت سی چھوٹی چھوٹی اور فری چیزوں کو یکسانیت کے ساتھ اور دیر تک مسلسل دہرانا پڑتا ہے؛ لیکن ایسا کبھی نہیں ہوتا کہ اس کے سامعین و ناظرین کے کمال سکوت یا پر جوش نگاہیں سے اس کے جسم میں مسرت و خوشی کی لہر نہ دوڑتی ہو۔ اگر اس کو اپنا مضمون نہ کام اسی قدر ٹکرا اور سختی کے ساتھ کسی محنت گیر گھراکار کی نگرانی اور ماتحتی میں بھر انجام دینا پڑے اور اس کو آزادی حاصل نہ ہو تو اس کا کام کس قدر خشک

باب

دولت

محنت

اور غیر دھچپ بن جائے گا۔ چنانچہ آزادی کی ہی بنا پر قیادت اور حکمرانی کا کام تقریباً ہمیشہ مسرت افزا ہوتا ہے؛ اس میں محنت نہ پہننے کی خواہش اور تسلط حاصل کرنے کی آرزو پوری ہوتی ہے، اور اس میں آزادی کا حقیقی یا ظاہری عنصر ہوتا ہے۔ اسی وجہ سے آجہ یا آقا کا کام بہ نسبت ملازم یا مزدور کے کام کے بہت زیادہ دلچسپی رکھتا ہے، اور محض کام کی محنت یا عادت کی خاطر اس وقت سے بہت بعد تک مسلسل انجام دیا جاتا ہے جبکہ کام کرنے کا معاوضہ یا منافع ملنا موقوف ہو جاتا ہے۔

ان تثنیات کی بنا پر ہم کو یہ واقعہ فراموش نہ کرنا چاہیے کہ دنیا میں کام کا بیشتر حصہ مسرت افزا نہیں ہوتا۔ بعض مصلح ایک ایسے معاشری نظام تک پہنچنے کی توقع رکھتے ہیں جس کے تحت ہر شہم کی محنت بجائے خود مسرت افزا اور فرحت بخش ہوگی۔ یہ ممکن ہے کہ یہ اشخاص اپنے کاموں اور اپنی جدوجہد کی نوعیت کی بنا پر اس قدر رجائی اور پر از امید ہو گئے ہیں، یا یہ اشخاص یا تو مضغین ہیں یا مفکر اور منصوبہ بے گھڑنے والے یا مصلحین ہیں ان میں اخوانیت کا جذبہ بالعموم قوی ہوتا ہے، اور کسی فرض منصبی یا مقررہ کام کو انجام دینے سے ان کو اپنے محنت گیر ضمیر کی داد اور پسندیدگی حاصل ہوتی ہے۔ اسی بنا پر وہ یہ خیال کرتے ہیں کہ جلد ہی نوع انسان سے ان ہی کے انداز میں محنت کرائی جاسکتی ہے۔ اگر ان اشخاص کے خیال کی حالت عام ہو سکتی تو دنیا بہت زیادہ فرحت افزا اور مسرت بخش جگہ ہوتی؛ لیکن انسانوں کی کثیر جماعت کا بل اور کند ذہن ہے، ان میں اعلیٰ اوصاف اور خصائل مفقود ہوتے ہیں، اور ان کا کوئی عین نصب العین نہیں ہوتا۔ علاوہ ازیں انسان کی معمولی سی امتیاجات کی تکمیل کے لیے دنیا میں جو کام ہیں ان کے بیشتر حصہ کا غیر دھچپ، یکساں، ناخوش گوار، اور بھدا ہونا ضروری ہے۔ کسی کو دن بھر کی دھوپ میں سوکھ کر زمین کھودنی اور بل جو تپا پڑتا ہے، تخم بونے پڑتے ہیں، فصل کاٹنی پڑتی ہے، تو کسی کو نجاری اور آہنگری کرنی پڑتی ہے، اور یہ سب جسمانی محنت اگرچہ کلوں اور آلات کے استعمال کی وجہ سے بڑی حد تک آسان ہو گئی ہے تاہم اصطلاح کے عام مفہوم میں اس کو محنت ہی کہا جاسکتا ہے۔

یہ بیان کیا جا چکا ہے کہ موجودہ زمانے میں کلوں کے روز افزوں استعمال کے اثر سے اور محنت کے روز افزوں تخصیص طلب بن جانے کے اثر سے محنت میں عدم دلچسپی اور

باب
دولت
محنت

یکسانیت کا عنصر بطور رہا ہے؛ لیکن اس بارے میں جو تغیر ہوا ہے اس کی وسعت میں بہت کچھ مبالغہ سے کام لیا جاسکتا ہے۔ رسکن نے دور وسطیٰ کے صنّاع یا کاریگر کے کام کی فریفتگی و جاذبیت کا ذکر کیا ہے کہ کاریگر اپنا وضع دار اور دیکھ بھپ کام کرنے میں مسرت محسوس کرتا تھا؛ پھر بھی یہ مسرت و خوشی دور وسطیٰ میں یا کسی اور دور میں بہت کم لوگوں کو نصیب ہوئی۔ موجودہ زمانے کے مثل اس وقت بھی اکثر قسم کے کاموں میں ایک ہی عمل کی تکرار اور اس کا بار بار اعداد کو نہ پڑتا تھا، اور اس طرح اس کی انجام دہی میں تکلیف اور ناخوش گواری محسوس ہوتی تھی۔ قدیم زمانے کی زندگی کے حالات کا صحیح تصور قائم کرنا یا ان کو بیان کرنا ہمارے لیے آسان نہیں ہے؛ اس لیے کہ ہمارے زمانے کی تنظیم سے اس زمانے کی تنظیم بہت مختلف تھی۔ لیکن یہ امر غلب سے زیادہ ہے کہ نئی نوع انسان نے اپنے کاموں کو بحیثیت مجموعی اس سے زیادہ خوش گواری یا لہکانہ پایا ہو جتنے کہ وہ اب ہیں۔

۶۔ ہم یہ توقع کر سکتے ہیں کہ جوں جوں بنی نوع انسان کے مادی حالات میں تبدیلی ہوگی خاص کر زیادہ تہذیب یافتہ اور ترقی یافتہ ملکوں میں، ویسے ویسے محنت کی ناخوش گواری کا احساس کم ہوتا جائے گا؛ اور محنت سے فوائد حاصل ہوں گے۔ محض ملک یا قوم کے خیالات میں تبدیلی ہونے سے بھی یہ احساس ایک حد تک کم ہو جائے گا۔ بات یہ ہے کہ امتیاز حاصل کرنے کا احساس کام یا محنت کی تسکین پزیری پر اثر ڈالتا ہے جس کام کو مستحسن خیال کیا جاتا ہے اس میں لازمی طور پر دلچسپی پیدا ہوگی، اور جس کام کو بے نظر نفرت و حقارت دیکھا جاتا ہے اس میں کچھ فریفتگی نہ ہوگی۔ متمول جماعتوں کا طرز ایک مدت دراز سے عام طور پر یہ رہا ہے کہ وہ جسمانی محنت اور جسمانی محنت کرنے والوں کو نفرت و حقارت کی نظر سے دیکھتے ہیں۔ اسی طرح کا قدرتی رجحان ان قوموں میں بھی پایا جاتا ہے جن میں رسم غلامی رائج ہے یا جن کی بنیاد جاگیر نظام پر قائم ہے۔ علیٰ ہذا القیاس ہی طرز اس آرام طلب جماعت کا بھی ہے جو جاگیریت کے نقوش کی بڑی حد تک نقالی کرتی ہے۔ قوموں میں مساوات اور جمہوریت کا جو رجحان روز افزوں بڑھ رہا ہے اس سے یہ توقع کی جاسکتی ہے کہ اس صورت حال میں تبدیلی ہو جائے گی؛ اور مزدوروں کے سبب طبقوں کا، خواہ وہ جسمانی محنت کرتے ہوں یا دماغی، وقار اور مرتبہ بلند تر ہو جائے گا۔ مختلف جماعتوں کے مابین نقل و حرکت کی زیادہ سہولت پیدا ہو جانے سے اور ان کے

باب
دور
ومنت
12

حالات میں زیادہ مساوات پیدا ہونے سے، جمہانی محنت کرنے والے مزدوروں کے سب طبقوں کی قدر و منزلت میں اضافہ ہو جائے گا۔ اور اس طرح ممکن ہے کہ ان اسباب میں سے چند اسباب بھی دور ہو جائیں جو اب اس قسم کی محنت کے متعلق متفرق پیدا کرتے ہیں۔

بائیں ہمہ محنت کی ناخوشگوار سی کو کم کرنے کے جو طریقے ہیں وہ یہ نہیں ہیں کہ اس کی نوعیت میں یا اس کی ذاتی فہمی میں تبدیلی کی جائے؛ بلکہ بہتر طریقہ یہ ہے کہ محنت کی تکالیف یا اس کی سختی میں کمی کی جائے۔ محنت کی سختی آلات کو زیادہ مکمل اور کارآمد بنانے سے اور مکملوں کے رواج کو بڑھا کر کم کی جاسکتی ہے۔ اگرچہ اس کی وجہ سے دوسری طرف یہ ممکن ہے کہ محنت کی یکسانیت میں کمی نہ ہو بلکہ اضافہ ہو۔ اس سے زیادہ اہم یہ تو ہے کہ ممکن ہے کہ اوقات کار میں کمی ہو جائے، اور اس کے بالمقابل اوقات فرصت و تفریح میں اضافہ ہو۔ محنت میں جو تنگن ہوتی ہے وہ اوقات کار کی تعداد کے مناسب نہیں ہوتی؛ چنانچہ ایک تندرست اور توانا آدمی کو محنت کے ابتدائی گھنٹے مضمحل نہیں کرتے بعض مصنفین کا قول ہے کہ ان ابتدائی گھنٹوں میں یہ استثناء اس قلیل مدت کے جبکہ ابتدائی کام سے اچھبیت کی وجہ سے دقت محسوس ہوتی ہے، تکلیف کی بجائے کام کرنے سے فرصت ہوتی ہے! — دماغی محنت اور بعض دست کاری کے پیشوں میں بعضی بھی کیفیت ہوتی ہے؛ اور تعطیل منانے کے لیے جو سیاحت کی جاتی ہے اس میں بھی عام طور پر یہی تجربہ ہوتا ہے۔ لیکن انسانوں کے ایک کثیر گروہ کو مقررہ کام کے کسی مرحلے میں بھی براہ راست خودشی کا احساس نہیں ہوتا؛ ان کے دن بھر کے کام کے ابتدائی اور آخری حصے میں جو فرق ہوتا ہے وہ اتنا نہیں ہوتا کہ اس کی بنا پر یہ کہا جاسکے کہ اول الذکر کام خوش گوار اور بعد کا کام ناخوشگوار معلوم ہوتا ہے۔ بلکہ ہوتا ہے کہ تاؤ فیک چند گھنٹے نگزریں تنگن محسوس نہیں ہوتی، اور اس کے بعد جوں جوں وقت گزرتا جاتا ہے تنگن بڑھتی جاتی ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ جب اوقات کار میں بہت زیادہ اضافہ ہو جاتا ہے تو تنگن اس قدر بڑھ جاتی اور شدید ہو جاتی ہے کہ اوقات فرصت و خواب اس کو دور کرنے کے لیے کافی نہیں ہوتے؛ اور دوسرے دن پھر مزید تنگن کا اضافہ ہو جاتا ہے؛ اس طرح حالت بد سے بدتر ہوتی چلی جاتی ہے۔ چنانچہ انگلستان میں کارخانوں کے نظام کے ابتدائی دور میں

باب
دولت
محنت

18

یہی اثر رونما ہوا، اور روس جیسے غیر ترقی یافتہ ملکوں میں اب بھی یہی صورت حال ہے۔ ان ناگفتہ بہ حالات میں ایک دن میں بعض اوقات گیارہ، بارہ بلکہ چودہ گھنٹے بھی کام کرنا پڑا۔ وہ دن جو موجودہ زمانے میں خود ریاستہائے متحدہ امریکا میں بعض فولاڈ کے کارخانوں نے جن میں دن رات کام جاری رہا ہے، کام کو دو حصوں میں تقسیم کیا ہے؛ ایک دن میں، دوسرا رات میں؛ اور ہر ایک حصے میں پورے بارہ گھنٹے مزدور کو کام کرنا پڑا۔ اس قسم کی صنعتوں میں بجائے کام کے دو حصوں کے، اگر تین حصے کر دئے جائیں، اور ہر ایک حصے میں اوقات کار بجائے بارہ کے آٹھ کر دئے جائیں، تو اس سے مزدوروں کے خامی خوش حالی کے ساتھ بسر کرنے کی جانب مستعد بہ ترقی ہو جائے گی۔

گزشتہ دو یا تین نسلوں سے تہذیب یافتہ ملکوں میں مادی حالات کی اصلاح کی جو کوششیں کی جا رہی ہیں، ان میں ایک سب سے امید افزا اور فائدہ بخش پہلو اوقات کار میں کمی کرنے کی تحریک ہے۔ دن کی محنت پہلے گھٹا کر گیارہ اور دس گھنٹے کر دی گئی، جس کی وجہ ایک تو یہ تھی؛ کہ مزدوروں کی جماعتوں کی طرف سے اس بارے میں مطالبہ کیا گیا تھا، اور دوسری وجہ یہ کہ خود قانون نے کارخانوں میں کام کرنے والے بچوں اور عورتوں کے لیے اوقات کار کو معین و محدود کر دیا تھا۔ اوقات کار میں کمی کرنے کا سلسلہ ابھی تک جاری ہے؛ انجمن اتحاد مزدوران کا مقصد اب تک یہ ہے کہ محنت کو گھٹا کر آٹھ گھنٹے کر دیا جائے۔ یہ میعار زیادہ منفعت بخش اور ترقی کرنے والی صنعتوں میں قائم ہو گیا ہے، اور توقع ہے کہ جسمانی محنت کرنے والے طبقوں کی ایک کثیر تعداد اس کو حاصل کرنے میں کامیاب ہو جائے گی۔ ہم آگے چل کر کسی موقع پر اوقات کار کی کمی کی اہمیت پر اس سے حاصل شدہ فوائد کی نوعیت اور اسباب پر، اور بعض مغالطوں پر، جو اوقات کار میں کمی کرنے کی تحریک سے منسوب کئے جاتے ہیں، غور کریں گے۔ لیکن باوجود اس امر کے کہ محنت کی ناخوش گواری کو کم کرنے کے لیے مختلف تدابیر اختیار کئے گئے ہیں؛ یعنی اوقات کار میں کمی کی گئی ہے، کام کو ہلکا اور معتدل بنا دیا گیا ہے، تفریح اور آرام کا زیادہ موقع بہم پہنچا یا گیا ہے، اور ہر قسم کے مزدوروں کے وقار

14

باب
دولت
محنت

میں مقبول حد تک اضافہ ہو گیا ہے، دنیا کے کام کا بیشتر حصہ ہمیشہ تکلیف دہ معلوم ہوتا رہا۔ ممکن ہے کہ ایک خوش نصیب قلیل جماعت ایسے کاموں میں محنت صرف کرتی رہے جو فی نفسہ فرحت افزا ہیں اور کوئی معاوضہ حاصل کرنے کی خاطر انجام نہیں دئے جاتے، لیکن فی زمانہ اکثر کام جو محض معاوضہ یا انعام کی امید اور ترغیب میں کئے جاتے ہیں، معاوضہ کے بغیر انجام نہیں دئے جاتے گئے؛ اور جس قدر معاوضہ زیادہ ملے گا اسی تناسب سے اس میں زیادہ قوت اور توجہ صرف کی جائے گی۔ یہ امر بلاشبہ صحیح ہے کہ نوع انسان کا بیشتر حصہ اگرچہ اپنے کام کو ناخوش گواریاں تکلیف دہ پاتا ہے، پھر بھی وہ اس سے زیادہ خوش ہے جتنا کہ کامل کاہلی کے تحت خوش رہتا؛ یا اس قسم کی بے ربط اور بے قاعدہ محنت کرنے کی صورت میں خوش رہتا جو وحشی اقوام کے لیے جائز محبت رکھتی ہے۔ لیکن محنت عام طور سے تکلیف دہ اور وقت طلب معلوم ہوتی ہے، اور اس کے معاوضے کے طور پر جو اجرت حاصل ہوتی ہے، وہی اس کی انجام دہی کی طرف راغب کرنے والی محرک ہے۔ معاشیات میں جو اساسی سوالات پیدا ہوتے ہیں وہ انہی نسبت سے تعلق رکھتے ہیں جو ناخوش گواری محنت اور اس کو انجام دینے کی ترغیب دینے والے معاوضہ کے مابین ہے۔



باب دوم

پیدائش اور محنت

۱- (۱) (۲) (۳) (۴) (۵)

15

(۱) قدیم انگریز معاشیہ کے نقطہ نظر سے صرف وہ محنت پیدا کرتی جو مادی دنیا کی پیدائش میں صرف ہو! اس خیال پر اعتراضات - (۲) محنت محض افادہ پیدا کرتی ہے۔ جو محنت افادہ پیدا کرے وہ پیدا کرتی ہے۔ کیا غیر مادی دولت موجود ہے؟ (۳) کیا کوئی محنت غیر پیدا کرتی ہے؟ صرفت رساں کاموں کی محنت - (۴) جبروں اور قفلوں اور پاپریاں کی محنت - (۵) سماجی محنت؛ کاروبار، قانون اور غیر پیدا کرتی محنت۔

۱۔ بظاہر پیدائش سے محنت کا جو تعلق ہے وہ سیدھا سادہ معلوم ہوتا ہے؛ لیکن اس پر اکثر بڑے اور ذی فہم علمائے معاشیات میں بے حد اختلاف رائے پایا جاتا ہے؛ اور اس سے بعض دلچسپ سوالات پیدا ہوتے ہیں۔

ہم عام طور سے درزی، نجار اور موچی کی تعریف، علی الترتیب، لباس تیار کرنے والا، مین کر سی بنانے والا، اور جوتے بنانے والا کرتے ہیں؛ لیکن یہ تعریف غلط فہمی پیدا کرتی ہے، مکمل تعریف نہیں ہے، اس میں کچھ اور بھی محذوف ہے۔ درزی کی محنت محض اس کام کو انجام تک پہنچاتی ہے جو اس سے قبل متعدد اشخاص نے ایک سلسلہ میں انجام دیا تھا۔ سب سے پہلے چرواہا ہے جو بھیلوں کے گلے کی نگہداشت کرتا ہے، اس کے بعد اون کو بھانٹ کر کے تیار کرنے والا ہے، اس کے بعد وہ اشخاص ہیں جو برسی اور بھری راستہ سے مطلوبہ مقامات کو اون بھیجتے ہیں، ان کے بعد اون چھانٹنے والے، کاٹنے والے اور بننے والے ہیں، اور پھر ان سب کے قطع نظر وہ اشخاص بھی ہیں جو مزدوروں کے لیے مختلف آلات اور کپڑے تیار کرتے ہیں۔

باب
پیدائش
اور محنت

16

اسی طریقے سے نگران اخنام کے سلسلے کا آخری شخص ہے جنہوں نے مشترکہ مقصد حاصل کرنے کے لیے محنت کی: مثلاً سب سے اول جنگل کا لکڑی کاٹنے والا لکڑہارا ہے، اس کے بعد کارخانے کا آؤرہ کش ہے، اور اس کے بعد ریل چلانے والا اور انجنیئر وغیرہ ہیں، دوسری سلسلی ہذا اکثر چھوٹی اور معمولی اشیاء کے تیار کرنے میں مزدوروں کا ایک طویل اور منظم سلسلہ متحدہ طور پر کام کرتا ہے۔

لیکن یہ صاف طور پر ظاہر ہے کہ یہی مزدور من حیث المجموع اشیاء تیار کرتے ہیں۔ کیا ایسی صورت میں یہ نہیں کہا جاسکتا کہ محض یہی دولت پیدا کرنے والے ہیں؟ دولت کی یہ تعریف کی گئی ہے کہ وہ ان اشیاء پر مشتمل ہے جو قدرتی نہیں ہیں۔ اس مطلق میں زیادہ تر ایسی اشیاء شامل ہیں جو مادی ہیں یا جن کو محسوس کیا جاسکتا ہے۔ اس مفہوم کے اعتبار سے بہت سے مزدور دولت نہیں پیدا کرتے: مثلاً خانگی ملازم، کوئالی کے سپاہی، اداکار، گویے اور معلم۔ کیا ان کا کام ان مزدوروں کے مقابلے میں جو مادی اشیاء تیار کرتے ہیں، اور مطلق کے عام مفہوم میں پیدائش کا کام کرتے ہیں، پیدائش سے مختلف نسبت نہیں رکھتا؟

متحدہ قدیم علمائے معاشیات اور خصوصاً آدم اسمتھ سے لے کر جان اسٹورٹ مل تک کے انگریز مصنفین کا یہی خیال تھا: — مصنفین یہ خیال کرتے تھے کہ صرف وہی مزدور پیدا کر سکتے ہیں جو مادی اشیاء تیار کرتے ہیں، اور باقی سب کی محنت غیر پیدا کر ہے۔

اس میں شبہ نہیں کہ انہوں نے پیدا کردہ مزدوروں کی جو تعریف کی تھی اس کے وسیع معنی لیے لے لے، یعنی اس تعریف میں صرف وہی اخنام شمار نہیں کئے گئے جو اشیاء کی صورت و شکل میں تربیم یا تبدیلی کرتے ہیں۔ مثلاً دن بھر کام کرنے والا معمولی مزدور، نجار، اور آہنگر؛ بلکہ وہ اخنام بھی داخل سمجھے جاتے تھے جو جسمانی محنت کرنے والے مزدوروں کی نگرانی کرتے تھے؛ یعنی آجر جو دستی کام کرتے والے مزدوروں کی نگرانی کرتا تھا، فورمن، انجینئر اور انجنیئر کو کام سکھانے والے۔

جہاں تک معمولی اور ابتدائی تعلیم و تربیت سے مزدور کی ذہانت بڑھنے اور کارکردگی میں اضافہ ہونے کا تعلق ہے وہاں تک ادنیٰ ترین مزدور کا استاد بھی بظاہر مادی پیدائش کے عمل میں محدود معاون خیال کیا جاتا ہے۔ لیکن اس تعریف کو وسیع کرنے کے باوجود بھی انسانوں کی ایک جماعت کثیرہ جو جسم کے کام کرتی ہے، اور ان کے ذریعے سے ہودو باش کے لیے آمدنی حاصل کرتی ہے، نام نہاد پیدا کردہ مزدوروں کی جماعت کے دائرے سے باہر ہی ہے۔

خانگی لازم، وکیل، سچ اور کوتاہی کے سپاہی، بری و بھری فوج، نیز ایسے اشخاص جو تفریح و صیانت طبع کا سامان پیدا کرتے ہیں، یہ سب غیر پیداوار مزدور تصور کئے جاتے تھے۔ آدم اسمتھ کا قول ہے کہ ”غیر پیداوار مزدوروں کی جماعت میں بعض نہایت سنجیدہ اور اہم ترین پیشے اور بعض اہل و لعب سے متعلق پیشے، دونوں شمار کئے جاتے ہیں: مثلاً ایک طرف اہل کلیسا، وکیل، طبیب، مصنفین، مولفین اور انشا پرداز، اور دوسری طرف کھلاڑی، مسخرے، بھانڈا، گویے، ایکٹر اور رقاص“۔

پیداوار اور غیر پیداوار مزدور دن میں جو فرق و امتیاز قائم کیا گیا تھا اس پر پابندی میں اعتراضات کئے گئے، اور طویل مدت تک بحث مباحثہ کا سلسلہ جاری رہا۔ اعتراض یہ تھا کہ یہ امتیاز ان اشخاص کی پوری جماعتوں پر جن کا کام مفز تسلیم کر لیا گیا تھا اور بالعموم ناگزیر معلوم ہوتا تھا، ایک قسم کا بہتان، یا ان کے ناکارہ ہونے اور دوسروں کے محتاج و دست نگر ہونے کا الوہم ہاند کرتا تھا؛ لیکن یہ اعتراض کچھ زیادہ اہم نہیں تھا۔ خواہ غیر پیداوار، پیشہ مفز خیال کیا جائے یا غیر مفز، اصلی اور اساسی سوال یہ تھا اور ہے کہ آیا ”غیر پیداوار“ کام میں اور پیداوار کام میں جو بنی نوع انسان کی خوشحالی میں اہمیت رکھتا ہے کوئی فرق و اختلاف ہے؟ لیکن اس سے زیادہ صحیح اعتراض یہ تھا کہ اس فرق نے بے زبلیاں اور فقیں پیدا کر دیں: مثلاً گویے کو ایک غیر پیداوار مزدور تصور کیا گیا تھا لیکن سوال یہ ہے کہ وہ دستکار جس نے گویے کے لیے آلہ موسیقی یا سارنگی بنائی کیا اس کو اس کے باوجود پیداوار خیال کیا جاسکتا ہے؟ سارنگی ساز کی محنت کا نتیجہ ای ہیولت کی صورت میں یا بقول آدم اسمتھ قابل فروخت نئے، کی صورت میں برآمد ہوا؛ بایں ہمہ اس محنت کا واحد مقصد یہ تھا کہ گویے کے استعمال کے لیے آلہ موسیقی تیار کیا جائے۔ پس کیا یہ خیال صحیح نہیں ہو سکتا کہ دونوں قسم کے اشخاص ایک خستہ نتیجہ کے حصول کے لئے باہم متحد ہیں، بالکل اسی طرح جس طرح کہ بیٹر کا ادون ٹکانے والا، جلاہا، اور درزی، لباس تیار کرنے کے کام میں اتحاد باہمی سے محنت کرتے ہیں؟ اور اگر اس طرح دونوں ایک ہی مقصد کے حصول کے لیے متحدہ طور سے کام کرتے ہیں تو کیا ایک کے کام کو پیداوار اور دوسرے کے کام کو غیر پیداوار قرار دیا جاسکتا ہے؟ بری اور بھری فوج کے سپاہی کے کام کو غیر پیداوار قرار دیا گیا، بایں ہمہ وہ اشخاص جو ہزار

باب
پیدائش
مخت

بناتے ہیں، تو ہمیں اُٹھاتے اور بارود بناتے ہیں، پیدا اور تصور کئے جاتے ہیں۔ اگر ایک طبقے کو غیر پیدا کر کہا جاتا ہے تو دوسرے طبقے کو بھی غیر پیدا کر کیوں نہیں کہا جاتا؟

۲۔ ان شکلات کا حل ایک تصور سے ظاہر ہوتا ہے، جس کو برطانوی علمائے معانیات نے اگرچہ دوسری سمتوں میں استعمال کیا، لیکن پیدا اور محنت کی بحث میں استعمال کرنے سے تعجب خیز طریقے پر تساہل کیا۔ یہ تصور تسکین پذیری یا افادے کو بتاتا ہے کہ وہ پیدائش کا مقصد یا نتیجہ ہے۔ ہم آگے چل کر بیان کریں گے کہ علم معانیات نے پیدائش کا مقصد افادوں کی تخلیق کو قرار دے کر مختلف سمتوں میں کس طرح ترقی کی نیز اس علم میں بالعموم وحدت و یک رنگی کس طرح پیدا ہوئی اور تناقض کس طرح رفع ہوا۔

یہ کہنا کہ بخار منیر نہانا، ہے زبان کا غلط اور گمراہ کن استعمال ہے۔ اسی طرح کسی دوسرے قسم کے مزدوروں یا کاریگروں کے کام کی یہ تعریف کرنا کہ وہ فلاں چیز بناتے یا تیار کرتے ہیں، غلط اور گمراہ کن ہے۔ لکھو مارا، آرکش، ریل چلانے والے، مزدور اور بخار نہ تو کسی چیز کی تخلیق کر سکتے ہیں نہ دنیا میں مبنی مادی اشیاء موجود ہیں ان کی مقدار میں ایک ذرہ کا اضافہ کر سکتے ہیں۔ انسان کو بس اسی قدر قدرت حاصل ہے کہ وہ موجودہ اشیاء کی شکل و صورت میں تبدیلی کر دے یا ان کے مرکب سے ایک نئی چیز بنائے۔ وہ قدرت کی پیدا کردہ اشیاء کی ترسیم یا اصلاح کر کے یا شکل بدل کر اپنی احتیاج پوری کرنے کے لیے بکار آد بنا سکتا ہے، اور واقعہ یہ ہے کہ وہ صرف یہی کرتا ہے۔ چنانچہ بخار، درزی اور بادبچی، ان سب کے کاموں کی بظاہر یہی نوعیت ہے۔ علیٰ ہذا القیاس ان اشخاص پر بھی یہی بات صادق آتی ہے جو اشیاء پیدا کرتے ہیں۔ انسان جن ہودوں اور درختوں سے اپنی غذا اور اشیائے مایحتاج حاصل کرتا ہے، ان کے اجزاء ترکیبی زمین اور ہوا سے مل کر بنتے ہیں۔ انسان کا کام صرف یہ ہے کہ ان کی نشو و ترقی کے لیے جو حالات موافق و مہم ہوں ان کو فراہم اور اکٹھا کر دے۔ معدنی اشیاء جن کو وہ استعمال کرتا ہے ان کا زمین کے نیچے کے طبقات میں ایک محدود و معین مقدار میں قدرۃ ذخیرہ جمع ہوتا ہے۔ جب ہم یہ سمجھتے ہیں کہ کوئلے کی پیدائش کی جاتی ہے تو ہمارا مطلب یہ ہوتا ہے کہ وہ زیرین طبقات سے سطح زمین پر لایا جاتا ہے، اور ہمارے استعمال کے واسطے دستیاب ہو سکتا ہے۔

انسان متعدد طریقوں سے احتیاجات کی تسکین پذیری کرتا یا افادے پیدا کرتا ہے۔

صرف فروخت یا پودے نہیں لگائے جاتے؛ بلکہ کوٹلا، لوہا، تانبا وغیرہ، معدنیات سے نکالے جاتے ہیں، اور پھر یہی نہیں کہ ان خام اشیاء کی شکلیں بدل کر یا ان میں ترمیم کر کے یا متعدد چیزوں کے مرکب سے ایک چیز بنا کر مختلف اشیاء میں پوری کی جاتی ہیں؛ بلکہ ان کو ایک مقام سے دوسرے مقام کو اور بعض اوقات دور دراز مقامات کو منتقل کیا جاتا ہے، جہاں وہ ایسے اشخاص کے ہاتھوں میں پہنچتی ہیں جو ان سے اپنی اشیاء جات پوری کرتے ہیں۔ پھر تاجروں کی جماعت ان اشیاء کو ایک جماعت سے خرید کرتی ہے اور دوسروں کے ہاتھ فروخت کر دیتی ہے؛ اور خود تاجروں میں تقسیم عمل ہوتی ہے؛ بعض تاجر تھوک خریدار ہوتے ہیں جو خردہ فروشوں کے ہاتھ مال فروخت کرتے ہیں، اور یہ خردہ فروش اپنے اپنے گاہکوں کے ہاتھ ان کی طلب کے مطابق فروخت کرتے ہیں۔ 'مکانی افادہ' کی اصطلاح ان اشخاص کے کام کو بیان کرنے کے لیے استعمال کی گئی ہے جو اشیاء کے نقل و حمل میں یا تجارت میں مصروف ہوں۔ گو یہ اشیاء کی شکل میں ترمیم یا تبدیلی نہیں کرتے، لیکن افادوں کی پیدائش میں اعانت یا اضافہ کرتے ہیں۔

اب جبکہ پیدائش کا مقصد یا خلاصہ یہ ہے کہ وہ تسکین پذیری یا افادوں کی طرف رہبری کرتی ہے، اس سے یہ نتیجہ نکلتا ہے کہ جو محنت یا جہد و جد افادے پیدا کرے وہ پیدا کر رہے۔ گویا جس کے گانے سے ہم کو مسرت و فرحت ہوتی ہے، ٹھیک اسی قسم کا کام انجام دیتا ہے جیسا کہ ایک باغبان جس کے بنائے ہوئے گلہ سے چند ہی گھنٹے باقی رہتے ہیں۔ خانگی ملازم ہم کو راحت اور آرام پہنچانے میں ٹھیک ایسا ہی حصہ لیتا ہے جیسا کہ ایک صناع جو ہمارے مکانوں کے لیے میز کرسی وغیرہ تیار کرتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ مختلف مزدور جن اشیاء جات کی بہر سانی و تکمیل کرتے ہیں ان کی اہمیت کے مدارج ہیں۔ سب سے اہم اور مقام ضروریات حیات ہیں، ان کے بعد راحت و آرام کی چیزیں اور تہنشات زندگی ہیں۔ اور ان مدارج کے معاشی اثرات و نتائج پر ہم آئندہ بحث کریں گے۔ لیکن موجودہ بحث میں ان کی کوئی اہمیت و ضرورت نہیں معلوم ہوتی، ان سے کوئی ایسی بنیاد فراہم نہیں ہوتی جس سے مادی اشیاء کی شکل میں افادے پیدا کرنے والے اشخاص اور

بابت
19
پیداوار کی
محنت

ان کے برعکس طبقے کے اشخاص کے مابین امتیاز قائم ہو۔ اگر ہم سے بعض پیدا کر نیوالوں کی خدمات متوقف کرنے کے لیے کہا جائے تو مسخروں، نقالوں، رقصاؤں کی جو بقول آدم اسمتھ غیر پیدا ور ہیں، ہم اسی طرح آسانی کے ساتھ علمدہ کر سکتے ہیں جس آسانی کے ساتھ انھیں ابتداءً مستثنیٰ رکھا تھا۔ لیکن ہم تمثیل کے مناظر کے نقاشوں، ناکارہ کتابوں کے ناشرین، بازاری اور گھٹیا قسم کی مٹھائیاں بنانے والوں، اور مسفر و مخرب صحت شربت اور شراب بنانے والوں کو بھی علمدہ کر سکتے ہیں۔ اور اگر اس کے برعکس ہم سے دریافت کیا جائے کہ کون پیدا کر نیوالوں کو آخر تک قائم رکھنا چاہئے تو ہم کو نہ صرف ان اشخاص کو مقرب کرنا چاہئے جو ہماری ضروریات حیات کے لیے مادی چیزیں مثلاً غذا، لباس اور مکان ہیا کرتے ہیں، بلکہ اس طبیب کو جو ہماری صحت قائم رکھتا ہے اور اس معلم کو بھی جو تعلیم و تربیت دیتا ہے جس پر تمدن و تہذیب کا دار و مدار ہے، منتخب کرنا چاہئے۔ بقائے حیات کے لیے ضروری اشیاء اور قابل درگزر اشیاء کے مابین جو فرق ہے وہ ٹھیک دیرسا ہی نہیں ہے جو افادوں کے مادی اور غیر مادی ذرائع کے مابین ہے۔

اس طرح ہم یہ نتیجہ نکال سکتے ہیں کہ وہ سب اشخاص جن کی محنت یا جدوجہد سے احتیاجات پوری ہوتی ہیں: یعنی وہ اشخاص جو احتیاجوں کی تسکین پذیری ہوتا کرتے اور افادے پیدا کرتے ہیں پیدا کر نیوالے یا پیداوار میں حصہ لینے والے خیال کئے جاسکتے ہیں، اور انھی کو پیدا ور مزدور کہا جائے گا۔ خواہ ہم کوئی اصطلاح استعمال کریں، لیکن واقعہ یہ ہے کہ مادی دولت کی تشکیل کرنے والے اشخاص اور دوسرے قسم کے افادے پیدا کرنے والے اشخاص کے مابین امتیاز قائم کرنے سے معاشیات کے لیے کوئی اہم نتائج فراہم نہیں ہوتے۔ کسی قسم کے امتیاز یا تفریق یا تقسیم کی قدر و قیمت کی پرکھ یا کسوٹی یہ ہے کہ کسی مقررہ قسم میں شمار کردہ اشخاص کے متعلق اہم اور نتیجہ خیز اصول قائم کئے جاسکتے ہیں، اور یہ اصول ان چیزوں پر صادق نہیں آتے جو اس قسم کی اشیاء کے دائرہ سے باہر ہوں۔

اس نتیجہ کی بنا پر ہم ایک متعلقہ سوال کو حل کر سکتے ہیں: وہ سوال یہ ہے کہ کیا غیر مادی دولت ہوتی ہے؟ جن اشخاص نے قدیم اصول کو مسترد کیا اور جنھوں نے

یہ خیال ظاہر کیا کہ۔ ”محنت جو ادی اشیا کی شکل میں افادہ مہیا نہ کرے وہ بھی پیدا اور ہو سکتی ہے“ انھوں نے اکثر یہ خیال ظاہر کیا کہ دنیا میں ایسی چیز بھی موجود ہے جس کو غیر مادی دولت کہا جاسکتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ یہ اصطلاح عام طور پر استعمال نہیں ہے، ہم عام طور سے ’دولت‘ سے مطلب کوئی ایسی چیز لیتے ہیں جو رقمی اور جمع کی جاسکتی ہو، اور اس سے ہمارا مطلب مادی شے ہوتا ہے؛ اور اس مفہوم کے اعتبار سے ’غیر مادی دولت‘ کی اصطلاح ایک مہمل اور اپنی آپ تر دید کرنے والی اصطلاح ہے۔ لیکن اگر ہم اس سے بہتر اصطلاح اور تعریف یعنی ’معاشی اشیا‘ استعمال کریں تو اس میں وہ سب اشیا اور خدمات شمار کی جاسکتی ہیں جن سے انسان کی احتیاجیں پوری ہوتی ہیں، اور جو محنت دستیاب نہیں ہو سکتیں چنانچہ ان اشخاص کی خدمات کو جنھیں آدم اسمتھ اور ان کے تبیین نے غیر پیدا اور مزدور کہا تھا، اسی قسم کے تحت شمار کیا جاسکتا ہے۔ ان کی خدمات درکار و مطلوب ہیں اور ان کا معاوضہ دیا جاتا ہے؛ بلکہ بعض اوقات بہت زیادہ معاوضہ دیا جاتا ہے، اور یہ خدمات انسانی جدوجہد کے ذریعے انجام دی جاتی ہیں۔ اس جدوجہد یا محنت سے جو انعام یا معاوضہ حاصل کیا جاتا ہے وہ معاشیات کے اہم مباحث میں سے ہے، اور جو افادے پیدا یا ہتیا کئے جاتے ہیں وہ ان افادوں کے مجموعہ کا ایک اہم حصہ ہیں جن پر آخری ترکیب میں قومی آمدنی مشتمل ہے۔ اگر دولت سے ہمارا مطلب کوئی ایسی چیز ہو جس کے متعلق معاشی سوالات پیدا ہوتے ہیں تو یہ ضروری ہے کہ اس اصطلاح کو ’معاشی اشیا‘ کے مترادف قرار دیں؛ اور اس طرح ہم غیر مادی دولت کی اصطلاح استعمال کر سکتے ہیں۔

۴۔ ان اصطلاحات کی مذکورہ بالا طریقہ پر تشریح کرنے سے بظاہر یہ نتیجہ نکلتا ہے کہ ہر قسم کی محنت پیدا اور ہے۔ اگر صرف نقاب اور نانہانی ہی اس جماعت میں شامل نہیں ہیں، بلکہ حجام اور نے نواز بھی شامل ہیں تو کیا کوئی جماعت ایسی باقی رہ جاتی ہے جس کو غیر پیدا اور خیال کیا جاتا ہے؟

بظاہر بعض اشخاص ایسے ہیں جو پیدا اور جدوجہد کے دائرے کے باہر ہیں۔ فقیر، بھک، منگے، چور، ڈاکو، عصاب، اور کاہل و ناکارہ اشخاص۔ یہ سب

باب
پیدائش اور
محنت

ظہیرؑ ہیں، اور دوسروں کے سہارے بیٹے ہیں۔ چور اور عکس اکثر نہایت تسہی کے ساتھ محنت کرتے ہیں، اگرچہ ان کی محنت اکثر مسلسل نہیں ہوتی؛ لیکن ان کی جدوجہد بالکل غیر پیداوار اور تاراجی ہوتی ہے۔ وہ قوم کی آمدنی میں کسی چیز کا اضافہ نہیں کرتے؛ بلکہ محض دوسروں کی چیزیں چھین لینے یا اٹھالے جانے کی کوشش کرتے ہیں۔ — خواہ ہم ان کی جدوجہد پر لفظ محنت کا اطلاق کریں یا نہ کریں حقیقت یہ ہے کہ ان کی محنت کبھی پیداوار نہیں کہی جاسکتی۔

ایک ایسی محنت جو قانون کی خلاف ورزی کئے بغیر اور دیدہ و دانستہ حرم کا ارتکاب کئے بغیر انجام دی جائے، مگر جو یقیناً مشتبہ نوعیت رکھتی ہو، اس کے بارے میں ایک ہدایت گاہ اور بالکل مختلف سوال پیدا ہوتا ہے۔ ممکن ہے کہ کسی عطائی یا نیم حکیم کی تیار کردہ دوا، جس میں ایسے اجزاء شریک ہوں جن کا بنانے والا یہ جانتا ہے کہ وہ مضر ہیں یا کم از کم نقصان رساں نہیں ہیں، جھوٹے اشتہارات کے ذریعہ سے عوام کے استعمال میں لائی جائے۔ کیا اس صورت میں یہ کہا جاسکتا ہے کہ اس دوا کے تیار کرنے میں، اور اس کے متعلق غلط بیانی پھیلانے میں، اور اشتہار بازی کرنے میں، جو محنت صرف ہوئی اس سے افادہ پیدا ہوا، اور اس لحاظ سے اس کو پیداوار محنت خیال کرنا چاہئے؟

اب ایک دوسری مثال اس سے بھی مختلف قسم کی لیجئے:۔ اس محنت کے متعلق کیا کہا جائے گا جو تقریباً تمام قوموں میں منشی شرابیوں کی تیاری اور فروخت کے متعلق کی جاتی ہے؟ ماہران علم ترکیب جسم حیوانات کا متفقہ فیصلہ یہ ہے کہ گوان فشیات کا استعمال ان کی ہلکی شکل میں کیا جائے تو اس سے کوئی شدید نقصان نہیں پہنچتا؛ لیکن مقطر شراب کا استعمال بے انتہا مضر و مہلک ہے۔ یہ صحیح ہے کہ تیز شراب ام الحماست ہے، اور اس کے عام طور سے استعمال کرنے سے ناگفتہ بہ خرابیاں اور جرائم دنیا میں پیدا ہوتے ہیں؛ اور اس میں بھی کوئی شک نہیں کہ گزشتہ ایک یا دو نسلوں سے امریکہ میں ان کا استعمال کم ہو جانے کی وجہ سے انسانوں کی فلاح و بہبود میں معتد بہ اضافہ ہوا ہے؛ اور یہ کہ اگر شراب نوشی کا استیصال ہو جائے تو دنیا ایک آرام کی جگہ اور زیادہ خوشحال بن جائے گی۔ لیکن سوال یہ ہے کہ مضر اور مہلک اشیاء کی تیاری میں

جو محنت صرف ہوتی ہے اس کے بارے میں عالم معاشیات کا کیا خیال اور فیصلہ ہے؟
 ان صورتوں کی چھان بین اور تحقیق کرنے کی ضرورت ہے؛ ممکن ہے کہ یہ صورتیں
 فریب اور دغا کی جہوں اور بعض صورتیں ایسی احتیاجات کی بھی ہو سکتی ہیں جو دراصل
 سے نہیں ہوتی ہوں۔ لیکن بایں ہمہ وہ ایسی احتیاجات ہیں جو حقیقتہً محسوس کی جاتی ہیں
 اور حقیقتہً پوری کی جاتی ہیں۔

فریب اور دغا کا یہ مطلب ہے کہ ایک شخص وہ چیز حاصل نہیں کرتا جس کی اس نے
 توقع کی تھی، یا جس کے حاصل کرنے کی توقع کی جانب اس کی رہبری کی گئی تھی۔ معمولی
 خرید و فروخت کے کاروبار میں قانون یہ نہیں فرض کرتا کہ فروشنده اپنی فروخت کردہ شے
 کی خوبی کی ضمانت دیتا ہے؛ — خوبی اور اچھائی کو جاننا خریدار کا کام ہے۔ لیکن
 جس صورت میں کہ فروشنده کی جانب سے ضمانت دی جاتی ہے یا کوئی ایسا بیان
 دیا جاتا ہے جو ضمانت دینے کے مائل یا معادل ہو تو خریدار کی تشفی نہ ہونے کی صورت
 میں عدالتوں کے دروازے انصاف کے لیے کھلے ہوئے ہیں۔

قانون نے جو فرق امتیاز قائم کیا ہے وہ بعینہ وہی ہے جو کہ عالم معاشیات قائم
 کرتا۔ ممکن ہے کہ عطائی کی تیار کردہ دو خوشبودار پانی کی بوتل یہاں اس میں پوشیدہ طور پر
 شراب کی آمیزش کی گئی ہو! لیکن جس وقت تک کہ خریدار اس قسم کی شے کی احتیاج رکھتا
 ہے، اور اس کو اس لیے خرید کرتا ہے کہ اس کا خیال ہے کہ وہ اس کو فائدہ پہنچائے گی،
 اس وقت تک فروشنده ایک احتیاج پوری کرتا ہے اور افادہ پیدا کرتا ہے لیکن جب
 خریدار ایک چیز طلب کرتا ہے اور اس کو دھوکے سے کوئی دوسری چیز دیدی جاتی ہے تو
 حالت مختلف ہو جاتی ہے؛ اس لیے کہ اس طرح محسوس احتیاج پوری نہیں ہوتی۔ ان
 دونوں کے بین بین صورت وہ ہے جس میں کہ خریدار خود نہیں جانتا کہ اس کو کس چیز کی
 ضرورت ہے، اور اس کو دھوکے سے کوئی ایسی چیز دیدی جاتی ہے جس کو فروشنده فروخت
 کرنا چاہتا ہے۔ یہاں کوئی امتیازی خط قائم کرنا مشکل ہے کہ آیا خریدار بے وقوف ہے
 یا وہ ٹھگ لیا گیا؟ آیا فروشنده صاف و صریح جھوٹ بول رہا ہے یا وہ شخص اپنے
 سامان کی مبالغہ آمیز تعریف کر رہا ہے؟ — ان صورتوں میں قانون صرف یہ کر سکتا
 ہے کہ صورت حالات کو واضح کرنے میں مدد دے؛ اور یہ خاص کولان ہو تو میں بن میں کہ

سید
شراف
منت

22

خلط نفی سے مضر نتائج پیدا ہوتے ہیں شدت سے ضروری ہے۔ چنانچہ خالص غذا یا خالص دوا بنانے کے متعلق آئین و قوانین بنائے گئے ہیں، اور لٹکوں اور شپکلوں کے اجزائے ترکیبی کو مشینوں یا بوتلوں پر جمع تحریر کر دینے کے متعلق بھی قانون نے ہدایت کر دی ہے۔

جس صورت میں کہ احتیاج حقیقت میں محسوس کی جائے اور اس احتیاج کی حقیقت میں شک میں پدیری ہو جائے تو اس شک میں پدیری کو ہم پہنچانے والی محنت کے متعلق عالم معاشیات کو پیدا کر ہونے کا فیصلہ صادر کرنا ضروری ہے۔ اور خواہ اس محنت کے آخری نتائج مضر تر رساں کیوں نہ ہوں یہی فیصلہ کرنا ضروری ہے۔ شراب فروش ایک پیداوار مزدور ہے، اگرچہ وہ ایسی شے فروخت کرتا ہے، جو بالعموم مضر پہنچاتی ہے۔ اس امر کی تحقیق کرنے سے کہ انسان کی خوش حالی پر آخری اثر کیا پڑے گا، متعدد سوالات ایسے پیدا ہو جائیں گے جو ان سوالات سے لحاظ نوعیت مختلف ہوں گے جو معاشیات کے دائرے کے اندر ہیں، اس قسم کی تحقیقات اگر غیر متناقص طریقہ پر تمام صورتوں میں ہماری رکھی جائے تو اس کا تعلق تقریباً ہر شعبہ علم سے ثابت ہو گا۔ بعض ماہران اجسام حیوانات پر خیال کرتے ہیں کہ گوشت کو انسان اس کو رغبت سے کھاتا ہے، جسم کی نشو و تن کی لیے غیر ضروری ہے، اور بالعموم بیمار کر دیتا ہے۔ بعض ماہرین کا خیال ہے کہ چائے اور کافی کا صحت پر مضر اثر ہوتا ہے، اگر ان سے پرہیز کیا جائے تو بہتر ہے۔ ان متعدد مصلحین یا وکیلوں کے خیالات پر رائے زنی کرنا، یا ان کے متعلق کوئی فیصلہ صادر کرنا، عالم معاشیات کا متعلقہ کام یا فرض نہیں ہے۔ جب تک کہ کسی شخص کو جو کوئی چیز خرید کرنا ہے یا کسی خدمت کا معاوضہ ادا کرتا ہے اس چیز کی احتیاج یا طلب رہے، اس وقت تک وہ محنت جو اس کی شک میں پدیری کا سامان ہوتا کرتی ہے پیدا کر دے گا۔ عالم معاشیات کا کام محض یہ تحقیق کرنا ہے کہ اس مفہوم کے لحاظ سے کونسی محنت پیدا کر رہے اور کونسی غیر پیداوار اور اپنی احتیاجوں کو پورا کرنے کی سہی میں انسانی جدوجہد کے متعدد پہلو اور نتائج کیا ہیں۔

ایک صورت جس میں کہ پیداوار مگر اخلافا قابل اعتراض محنت اور تاراجی محنت کے مابین باریک فرق و امتیاز قائم کرنے کی ضرورت ہو سکتی ہے ہمیشہ در تاراجی

کی مثال ہے: مثلاً جن لوگوں نے بمقام مائٹی کارلو پر تکلف جو اخوانہ قائم کیا ہے، ان کے متعلق ایک جانب تو یہ خیال کیا جاسکتا ہے کہ وہ قسمت آزمائی کے کھیلوں کی اس خواہش اور طلب کے لیے رسد مہیا کرتے ہیں جو اس قدر عام اور ہمہ گیر ہے کہ اس کو تقریباً جبلت شمار کیا جاسکتا ہے؛ یہ لوگ اپنے اس فعل کی حد تک یعنی اس حد تک کہ کھیل میں دل بہلانے کا عمل ان کے گاہکوں کے لیے مسرت کا سامان پیدا کرتا ہے، ایک افادہ پیدا کرتے ہیں، خواہ اس قسم کی خواہش اور لٹ کو روکنا دائمی خوشحالی کے لیے کتنا ہی مناسب کیوں نہ ہو۔ دوسری جانب جس حد تک کہ یقیناً یعنی جواری اور ماڈے دار محض ایک دوسرے سے ذرا پیٹنے کی کوشش کر رہے ہوں اور کھیل کی خاطر نہیں کھیل رہے ہوں، اس حد تک دونوں کی محنت و تاراجی ہے۔ رہا یہ معاملہ کہ جواری کی بازیوں کی تم میں کون سا محرک مضمر ہے، تو وہ باریک و نازک نفسیاتی تحلیل کا موضوع ہو سکتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ یہ دو مختلف محرکات یعنی کھیل کی خواہش اور دوسرے محض کا زرچین لینے کا لالچ یا علم ہم متحد ہوتے ہیں۔ ایسی مثالیں یقیناً کافی موجود ہیں جن میں مکمل کی مسرت کا کوئی خیال نہیں ہوتا اور محض لالچ سے کام لیا جاتا ہے؛ لیکن ایسی صورت میں تمہارخانوں کا مالک اور اس کی محنت محض تاراجی ہے۔

اب پھر اس قسم کی اشیاء کی جانب عود کرتے ہوئے جن پر کچھ دیر قبل بحث کی گئی: 28
یعنی شراب اور ادویہ جن کے اثرات مضر ہو سکتے ہیں، دو چیزوں میں بدیہی فرق دیکھ سکتے ہیں: یعنی ایک تو یہ کہنا کہ محنت کی ایک مقررہ قسم پیدا کر ہے، اور دوسرے یہ کہنا کہ مقررہ قسم کی محنت انجام دینی چاہئے۔ گو ممکن ہے کہ کوئی اعتیان اس محنت سے پوری ہو لیکن نتیجہ نہیں نکلتا کہ اس سے خوشحالی میں ترقی ہوتی ہے یا بہترین قسم کی خوشحالی حاصل ہوتی ہے۔ قانون، گھڑ دوڑ، جوا، یا شراب سازی اور اس کی فروخت کو ممنوع قرار دے سکتا ہے اس لیے کہ یہ زیادہ مناسب اور فائدہ مند تصور کیا جاتا ہے کہ انسان ان سے متنع حاصل نہ کرے۔ لیکن اس سوال سے کہ آیا اس قسم کے امتناعی احکام جاری کرنے چاہئیں یا نہیں؛ ایسے وسیع سوالات پیدا ہوتے ہیں جن کو حل کرنے میں اگرچہ عالم معاشیات ہلشہ ہو سکتا

ہے لیکن ان کے متعلق اس کا فیصلہ قطعی نہیں ہو سکتا۔ جو محنت خدمت کی صورت میں رد یا ہوتی ہے وہ عالم معاشیات کے نقطہ نظر سے پیدا ہو سکتی ہے؛ لیکن ممکن ہے کہ وہ ایسی قسم کی محنت پیدا ہو جس کو کرنے سے نہ کرنا بہتر ہو۔

۴۔ ہم نے لفظ 'پیدا' اور 'کی' جو تعریف بیان کی اس کی مزید تشریح ان چند چیزوں میں سے ایک پیشہ کی مثال سے ملتی ہے، جن کو آدمی آسمان سے پیدا ہوا اور اہم خیال کرنے کے باوجود بھی غیر پیدا اور قرار دیا تھا؛ اور وہ پیشہ قانون ہے۔ ایک قانون داں اور مکمل کی قسم منج 'اہل کو قوالی اور بہتر محسوس بھی شمار کئے جاسکتے ہیں۔ ایک لحاظ سے ان کی خدمات غیر ضروری ہیں؛ یہ جیسے براہ راست مادی اشیاء کی پیدائش میں اعانت نہیں کرتے؛ یا اشیاء کے صارفوں کو خدمات اور افادوں کی بھر سائی نہیں کرتے؛ وہ براہ راست تولیدین یا عاملین پیدائش ہونے کی بجائے عمل پیدائش کا ناگزیر ملاحظہ ہیں۔

اگر سب انسان متدین، صداقت شعار، اور راہ راست پر چلنے والے ہوں جو ایک غیر جانب دار اور عادل حکمران کے فیصلہ کی پیروی و چرا متابعت کریں، تو قانونی پیشہ اور دیگر متعلقہ پیشوں کی ضرورت ہی باقی نہ رہے؛ یا کم از کم ان میں اس قدر سبوت نہ پیدا ہونے پائے۔ اگر سب انسان عام طور سے نیک خصلت ہوں، اور برائیوں سے ہمہ گیر کریں تو کو تو قوالی کے انتظام کی ضرورت محسوس ہوگی نہ محسوس کے قیام و اہتمام کی ضرورت دہائی ہوگی؛ اور قانون داں اور وکیل بھی مفقود ہو جائیں گے۔ بایں ہمہ سب قوموں کا تجربہ شاہد ہے کہ انسان کی موجودہ جدوجہد پر نظر کرتے ہوئے ہر تمدن معاشرے میں قانونی پیشے کا وجود ناگزیر بن جاتا ہے۔ جب تک املاک جمع کی جائیگی اور ان کی تقسیم عمل میں آتی رہے گی، جب تک انسانوں کے درمیان مبادلات کا عمل جاری رہے گا، اور جب تک مختلف افراد کے درمیان تعلقات اور علاقوں کا تعین قانوناً کیا جائے گا، اس وقت تک اس مرکب اور پیچیدہ نظام کی توضیح و تشریح کرنے کا کام ایک ملحدہ پیشہ کے ہاتھ ہی میں رہے گا۔ چنانچہ نزاعات و اختلافات کا فیصلہ جموں پر چھوڑا گیا ہے، معاملات کو باضابطہ اور منظم صورت میں سرانجام دینے کی غرض سے قانون دانوں اور وکیلوں کی امداد کی ضرورت ہے؛ اور قانون کی تعمیل اور پابندی کو قوالی کے ذریعہ سے بجا کرائی جاتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ ایک بے ضابطہ اور

غیر منظم قانونی نظام میں ایک اعلیٰ اور منظم قانونی نظام کی نسبت اس قسم کی محنت بہت زیادہ ہے۔ صرف ہوتی ہے؛ اور ایک غیر جانب دار مبصر کا یہ سوال کرنا لازمی ہے کہ آیا ہمارے پیدائش اور موجودہ زمانے کی قوموں میں قانونی نظام ایسا ہی منظم ہے جیسا کہ ہو سکتا ہے۔ لیکن بایں ہمہ غیر منظم نظام، گو اس میں ایک اعلیٰ نظام کی نسبت زیادہ محنت صرف ہوتی ہے، مفید اور کارآمد ہے۔

اسی کے حامل امور بری اور بحسری فوج پر بھی صادق آتے ہیں: سپاہی کے کام کا متصل مقصد تخریب و بربادی ہے۔ یہ ضرور ہے کہ اس کی بود و باش کا انحصار قوم کے بقیہ حصہ پر ہو، اور وہ قوم کی خوشحالی میں براہ راست اضافہ یا امداد نہیں کرتا۔ بایں ہمہ پر امن صنعتوں کے مستقل قیام و بقا کے لیے فوجی استحکام نئی نوع انسان کی تقریباً کل تاریخ میں ایک لازمی عنصر رہا ہے۔ کو توانی کے سپاہیوں کے مثل فوجی سپاہیوں کی ضرورت بھی انسان کے فتنہ انگیز خیالات و جذبات کی بنا پر داعی ہوئی ہے۔ ان مقامات پر بھی جہان تحفظ و مدافعت کی ضرورت نہ ہو اور فوجیں اور جنگی اسلحہ قومی غرور و زعم یا غیر موہمندانہ رقابت کی خاطر رکھے جاتے ہیں سپاہی کو اس معنی میں پیدا اور مزدور خیال کرنا ضروری ہے کہ وہ اسی کام پر متعین ہے جس کے سرانجام پانے کی انسان خواہش کرتے ہیں؛ اور جس کے لیے وہ اس کو معاوضہ ادا کرتے ہیں۔ ممکن ہے کہ بری اور بحسری فوج محض ایک خطرناک قسم کا کھلونا یا آلہ ہو؛ لیکن انسان اس وقت اس سے کچھ کم بے وقوفی نہیں کرتا جبکہ وہ بے ضرورت آرمی بیڑوں اور زوروات یا لہو و لعب کے لیے روپیہ خرچ کرتا ہے۔ یہ عالم معاشیات کا کام نہیں ہے کہ وہ ان کے ذوق و شوق پر فیصلہ صادر کرنے کے لیے بیٹھے۔

اس میں شک نہیں کہ ایک صورت ایسی ہے جس میں کہ فوجی جماعت عالم معاشیات کے نقطہ نظر سے میری طور پر غیر پیداوار ہے؛ اور وہ صورت یہ ہے کہ فوج کو خواص اور محض جارجانہ کارروائی کرنے کے کام میں لایا جائے۔ سمندری ڈاکو یقیناً پیدآور مزدور نہیں ہے؛ بد نصیبی سے تاریخ کے اکثر سورا بھی ان ڈاکوؤں سے زیادہ حیثیت نہیں رکھتے۔ نیپولین اعظم کی فوجوں نے پورے یورپ کو روند ڈالا اور جہاں جہاں ان کا گزروا انڈرمانہ یا خراج وصول کیا جاتا تھا؛ اس میں شک نہیں کہ نیپولین اعظم کے

زمانے کی جنگوں کے اسباب بیچ دربیچ اور پوشیدہ تائیخی قوتیں تھیں: قدیم جاگیر نظام اور اس نئے نظام کے مابین تصادم ہونا ناگزیر تھا جو فرانسیسی انقلاب کے ساتھ رونما ہوا۔ لیکن نپولین کے افسر نشانہ ہی تسلط کے جذبہ نے اس تصادم کو اس کے آخری دور میں ایک طرف خاص جارحانہ حملوں اور دوسری طرف ان جارحانہ حملوں کے خلاف کامل مدافعت کی شکلوں میں تبدیل کر دیا۔ یہ مدافعت ایک ضروری چیز تھی؛ لیکن بایں ہمہ آخری تحلیل میں یہ سب کوششیں جو حملوں کے لیے یا مدافعت کے لیے کی گئی تھیں محنت کا محض ایک لاحقہ حاصل اور بے سود استعمال تھا۔

باب
پیدائش اور
محنت

25

یہاں یہ کہہ دینا زیادہ مناسب ہوگا کہ نفس معاملہ کا صرف معاشی پہلو ہی قابل غور نہیں ہوتا۔ اگر یہ نہ کہا جائے تو اندیشہ ہے کہ مبادا فوجی خدمت پر اس طرح نظر ڈالنے کے طریق کو بعض علمائے معاشیات سطحی سمجھ لیں؛ خصوصاً اس کا قریب نہ ہے کہ جہنمی کے اکثر معنفین اس طرح کا خیال قائم کر لیں: کیونکہ خود ان کے تمدن میں جنگی تیاریوں نے بہت بڑا حصہ لیا۔ اس میں معاشی پہلو کے علاوہ پیچیدہ سیاسی اور معاشی سوالات پیدا ہوتے ہیں جو معاشیات سے متعلق کسی کتاب کی وسعت سے بالکل باہر ہیں؛ مگر کوئی دوسرا بحث ایسے سوالات پر غور کرنے کی ضرورت کو جو دوسرے نقطہ ہائے نظر سے بھی کچھ نہ کچھ معاشی اہمیت رکھتے ہیں اس قدر واضح طور سے ثابت نہیں کرتا جس قدر کہ مذکورہ بالا بحث۔ اگر صرف اس اعتبار سے غور کیا جائے کہ وہ محض معاشیات کا ایک سوال ہے تو بھی تمدن نے توپوں کی گرج کے ساتھ ترقی کی ہے جیسا کہ امریکا کی جنگ آزادی سے ظاہر ہوتا ہے۔ بعض اوقات جارحانہ حملے خود بہتر نتائج کی طرف رہبری کرتے ہیں۔ انگریزوں نے ابتدائے ہندوستان پر جو قبضہ کیا وہ محض جارحانہ اور غارتگری کے انداز میں تھا؛ بایں ہمہ انگریزوں کی حکومت کا دار مدار چونکہ شمشیر کی قوت پر ہے اس حکومت سے ہندوستان کی قوموں کی مادی خوشحالی میں بہت کچھ ترقی ہوئی ہے۔ علیٰ ہذا تمدن و ترقی یافتہ قوموں میں باہم جو تصادم ہوئے ہیں، ان کی بنا پر (خواہ ان کی نوعیت کچھ ہی ہو) بظاہر بے سبب جنگوں کا نتیجہ ایک زیادہ بہتر نظام کے قیام اور زیادہ خوشحالی کی صورت میں نمودار ہوا ہے؛ غور کرنے سے ناظرین کو اس قسم کی متعدد مثالیں تائیخی میں مل سکتی ہیں۔ اور فوجوں اور جنگوں کا جو تعلق پیدا در محنت کے تصور کے بنیادی اصول

سے یہاں بیان کیا گیا، اس کی تشریح و توضیح کی طرف ناظرین کا غور و فکر خود رہبری کرے گا۔

۵۔ اب محنت کی پیداوری سے جدوجہد کی بعض دوسری قسموں کا تعلق ہے اور اس سے جو سوالات پیدا ہوتے ہیں ان پر غور کرنا باقی رہ جاتا ہے۔ سوال یہ ہے کہ آیا موجودہ زمانے کے معاشرے میں جو کاروبار انجام دے جاتے ہیں ان میں کوئی ایسے بھی ہیں جن کو غیر پیداوار تصور کیا جانا چاہیے؟ مکار اور فوجی لوگ جو سادہ لوح اشخاص سے زر کو 'مصرف' کرنے یا 'تعمین' میں لگانے کے نام سے روپیہ حاصل کرتے ہیں اور مناسب موقع دیکھ کر بھاگ جاتے ہیں، اور روپیہ چٹ کر جاتے ہیں، ان کی محنت خواہ کتنی ہی باقاعدہ اور سرگرم کیوں نہ ہو بظاہر تاراجی ہی ہے۔ نہ صرف ایسے فوجی اشخاص بلکہ ان کے محرور مددگار بھی جن کو وہ ملازم رکھتے ہیں (خواہ وہ ان کے شریک جسم ہوں یا لاعلم اور بے گناہ) غیر پیداوار ہیں۔ لیکن یہ خیال کیا جاتا ہے کہ ایسے تاراجی دائرہ کار و ربار کے باہر جس کو ان کے قانون ایک جرم قرار دیا جانا چاہیے، خود قانونی حدود کے اندر بعض ایسے کاروبار انجام پاتے ہیں جن کا معاشی نتیجہ بھی غیر پیداوار ہے۔ یہ بیان کیا جاتا ہے کہ اس قسم کے کاروبار کی مثال عام طور سے تعمین کار و ربار میں ملتی ہے۔ موجودہ زمانے میں ہمارے بعض ملکی ترقی یافتہ قوموں میں کثیر المقدار خرید و فروخت محض بازار کے بھاؤ میں تغیر ہونے یا کرنسی امید میں ہجسام دی جاتی ہے۔ چنانچہ ایک شخص ملا احتیاج و ضرورت اور اپنے تصرف و تصرف میں لائے بغیر روٹی یا گہوہوں بازار سے خرید کر تا ہے اور قیمت بڑھنے پر اپنے اس برائے نام حق ملکیت کو دوسروں کے ہاتھ منافع کے ساتھ فروخت کر کے اپنی جیبیں بھر لیتا ہے۔ اب سوال یہ ہے کہ اس قسم کی معاشرت یا اس قسم کے کاروبار سے افادوں کے مجموعہ میں کوئی اضافہ ہوتا ہے؟ یہ فرض کیا جاسکتا ہے کہ یہاں محض تفریح یا کھیل کی خوشی کا جیسا کہ تاں کھیلنے یا لٹنے پھینکنے میں ہوتی ہے، بہت خفیف سا جزو ہے، اور اس فعل کا محرک محض منافع کمانے کی طمع ہے۔ اس قسم کے بہت زیادہ نمایاں کاروبار مسک صرفہ میں انجام پاتے ہیں، جہاں اس قسم کی خرید و فروخت بہت کثیر مقدار میں اور بہت وسیع پیمانے پر

باسط
پیداوار
اور منت

باب
پیداوار
اور منت

ہوتی ہے، اس کے اثر کے متعلق یہ دریافت کرنا تقریباً ناممکن ہے کہ وہ کس حد تک پیداوار کی عمل میں مدد ہے یا قوی آمدنی میں اس سے کس حد تک اضافہ ہوتا ہے۔ اس کا دوبارہ کو انجام دینے میں بہت اہتمام کیا جاتا ہے، اور انخاص کی کثیر تعداد کام کرتی ہے: مثلاً دلال، محرر اور عہدہ دار ہوتے ہیں، اور ایک میعاد دی رسالہ بھی شائع ہوتا ہے۔ جس طرح ایک ٹھکانہ اور فوجی شخص کے ملازم غیر پیداوار ہوتے ہیں، اسی طرح یہ ضروری ہے کہ دلال کے ملازم بھی اگر وہ خود دوسرے درجہ کے تاجر اور طفیلی جماعت سے تعلق رکھتا ہو غیر پیداوار ہوں

لیکن غیر پیداوار ہونے کا الزام اور بہت سے کاموں پر بھی لگایا گیا ہے: یعنی اس چیز کے بیشتر حصے کو جسے بالعموم 'کاروبار' کہا جاتا ہے اسی زمرے میں شمار کیا جاتا ہے۔ نہ صرف وہ انخاص جو دھن کہلاتے ہیں بلکہ وہ انخاص بھی جو جائیداد غیر منقولہ کے لین دین کے معاملات طے کرتے ہیں یعنی وہ دلال جو قلیل منافع پر زمینوں کی خرید و فروخت کرتے ہیں، اور وہ رہا جو جو تمسکات اور وسائد و زرات کا لین دین کرتے ہیں، محض مفت خور اور طفیلی دستار دیے گئے ہیں۔ واقعہ یہ ہے کہ ہر قسم کے کاروبار کرنے والوں کو اکثر انکی مضنین نے لازمی طور سے غیر پیداوار قرار دیا ہے؛ اس لیے کہ ان کی دانست میں یہ طبقہ براہ راست انتظام یا نگرانی کا کام انجام نہیں دیتا۔ مذکورہ بالا مصنف 'کاروبار' کو محض دوسروں کی کمزوری یا جہالت سے نفع کماتے کا ذریعہ اور اس طرح اس کو قوم کے لیے مفرت رسالہ ہونے کی حیثیت سے مذموم قرار دیتے ہیں۔

یہاں جو سوالات اٹھائے گئے ہیں، ان کا جواب بعض بہت ہی پیچیدہ معاملات پر غور کرنے کے بعد دیا جاسکتا ہے۔ لیکن ان سوالات کو کس طریقہ پر حل کرنا چاہئے اور ان کے جوابات کی کیا نوعیت ہونی چاہئے اس وقت بیان کر دینے میں کوئی مضائقہ نہیں ہے؛ اگرچہ یہ آئندہ نتیجوں کی پیش بینی ہوگی۔ اس طرح غیر پیداوار کاروبار کی ایک قسم یعنی جنسی کاروبار کے متعلق یہ تسلیم کرنا ضروری ہے کہ اس پر جو الزام عائد کیا گیا ہے وہ ایک حد تک صحیح ہے۔ گواخیا اور تمسکات کے بارے میں بعض قسم کے عجیبی کاروبار مفید کام انجام دیتے ہیں؛ لیکن دوسری قسم کے کاروبار بڑی حد تک جوے کے حکم میں ہیں، اور ان کا معاشی اثر بھی تقریباً وہی ہے جو کہ انتہائی قمار بازی کا

ہے۔ ہم نے محنت کو پھیلنے کے لیے یہ کسوٹی مقرر کی تھی کہ وہ آیا محنت افادوں کے مجموعہ میں اضافہ کرتی ہے؟ اس کے مطابق جانچنے سے وہ سب طبقے جو باری لگانے کی تعمین میں حصہ لیتے ہیں، غیر پیداوار ہیں۔ نہ صرف اس قسم کا کاروبار کرنے والے اصل اشخاص بلکہ ان کی فرمائشیں پوری کرنے والے دلال، ان فنر ہائشوں کو بطور یادداشت تحسید کرنے والے محسور اور دلالی کے مرکز میں نرخ منظم (آلہ) کو جوڑنے اور چیلانے والے میکائیک اسی زمرہ میں شامل ہیں۔ سب ایسی جماعت سے تعلق رکھتے ہیں جن کے کام کا کوئی مفید مقصد نہیں ہے۔

اس کسوٹی سے کاروباری اشخاص کی جدوجہد کو بھی پرکھنا چاہیے؛ لیکن اس صورت میں فوائد کا پلہ بھاری ہوگا۔ گو تعمین کاروبار کا بیشتر حصہ کوئی افادہ نہیں رکھتا لیکن کاروباری اشخاص کی جدوجہد کے بیشتر حصے میں خاصا افادہ موجود ہے۔ انٹر انڈسٹریز کا انٹر الزام دھرنہ کہ وہ تقریباً بالکل غیر پیداوار ہیں، مبالغہ سے خالی نہیں ہے۔ قائد صنعت (Leader of Industry) یا تنظیم کارخانہ پیدائش میں بہت بڑی خدمت انجام دیتا ہے؛ گوشل ساموکار کے ممکن ہے کہ اس کا کام محض ہدایات جاری کرنا، مزدوروں کو منتخب کرنا، اور ترقی دینا ہی ہو، اور وہ صنعت کی تنظیم میں براہ راست کوئی حصہ نہ لے۔ وہ اشیاء کی مقدار میں کثیر اضافہ کرنے اور احتیاجات کو پورا کرنے میں نمایاں حصہ لیتا ہے۔ لیکن ہاں ہم یہ امر بے شبہ صحیح ہے کہ ہر صنعتی مرکز میں کاروبار کرنے والے اشخاص کی ایسی کافی تعداد ملے گی جو دوسروں کی دست نگر ہے، اور جن کی جدوجہد کی طفیلی نوعیت ہے؛ وہ اپنے لیے ایک آسان اور آرام طلب ذریعہ معاش منتخب کر لیتے ہیں، اور چھوٹے موٹے لین دین کر کے آمدنی پیدا کرتے ہیں، خرید و فروخت میں انتہائی چالاکی دکھاتے، اور زمینوں اور تمکات کی قیمت کے اضافہ کی تاک میں لگے رہتے ہیں۔ یہ اشخاص بالعموم سنجیدہ، معقول اور شخصی طور پر قابل قدر و عزت ہوتے ہیں۔ چنانچہ تمسک دلال جو

لے۔ دیکھو مقابلے کے لئے باب گیارہ، حصہ دوم۔

لے۔ Ticker

باب
پیداوار
اور محنت

28

تیار بازی کرنے والے غنوں کے لیے سہولتیں ہم پہنچاتے ہیں، بالعموم اسی قماش کے لوگ ہوتے ہیں۔ اس عزت دار طبقے سے اگر یہ کہا جائے کہ وہ طفیلی ہے اور اس کے کام کی نوعیت غیر پیداوار و تاجر ارجی ہے تو وہ حد درجہ طیش میں آئے گا۔ لیکن دنیا کے عجیب و غریب مظاہر میں سے ایک مظہر جو معاشیات کے طالب علم کے سامنے آتا ہے یہ ہے کہ ان مختلف اشخاص میں سے کوئی بھی یہ نہیں جانتا کہ صنعتی دنیا میں ان کی حیثیت اور ان کا منصب کیا ہے۔ دلال اور تاجر بلکہ ایک حد تک میکانک اور محرر بھی اس چھوٹے سے حلقے سے تو واقف ہوتا ہے جس میں وہ کام کرتا ہے؛ لیکن اس کا قوم سے من حیث المجموع کیا تعلق ہے اس سے بالکل لاعلم ہوتا ہے۔ کسی پیشہ یا ملازمت کے معزز ہونے سے یا اس انداز و ذوق سے جس کے مطابق وہ پیشہ یا ملازمت انجام دی جاتی ہے، اس امر کا ٹھیک پتا نہیں چل سکتا کہ عام فرقہ الحالی پر اس کے کیا اثرات پڑتے ہیں۔

ہم جس قانونی نظام کے تحت رہتے رہتے ہیں اس کا یعنی قانون ملکیت انفرادی کا مقصد یہ ہے کہ تاجر ارجی جدوجہد کو روکا جائے۔ اس بنا پر نہ صرف جسمانی مندر رسائی بلکہ دعا اور قریب کے متعلق بھی امتناعی قوانین نافذ کئے گئے ہیں، اور ان کو قابل منہاجرم قرار دیا گیا ہے؛ قانون کا یہ مقصد تو بڑی حد تک حاصل ہو جاتا ہے۔ جو شخص جائزہ اور قانونی طریقہ سے آمدنی پیدا کرتا ہے، وہ عام طور سے افادوں کی مجموعی مقدار میں اضافہ کرتا ہے۔ وہ دہری کام انجام دیتا ہے جس کے انجام دینے کے واسطے دوسرا شخص اس کو معاوضہ ادا کرنے کے لیے تیار ہے، یا معاشیات کی اصطلاحی زبان میں وہ افادے پیدا کرتا ہے؛ اور اس طرح ایک پیداوار خرد درجہ ہے۔ اثرات کی مضیفین نے اس خیال کو کم و بیش واضح طور سے تسلیم کر لیا ہے کہ محض جسمانی محنت کرنے والے اشخاص کا کام ہی پیداوار ہے، اور دوسرے خوشحال طبقے جو محض آمدنی پیدا کرتے اور روپیہ کھاتے ہیں غیر پیداوار ہیں! یہ خیال موجودہ نظام کے خلاف نا واجب اور حد سے زیادہ الزام عائد کرتا ہے۔ لیکن اس امر کی بنا پر کہ انفرادی ملکیت کے نظام کے خلاف مبالغہ آمیز اعتراضات کئے گئے ہیں ہم کو یہ واقعہ فراموش بانظر انداز نہ کرنا چاہیے کہ قانون کے مقرر کردہ حدود کے اندر آمدنی پیدا کرنے یا زرا کا اندوختہ

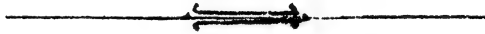
کرنے کے ذرائع و مواقع موجود ہیں؛ لیکن پھر بھی وہ ایسی نوعیت رکھتے ہیں کہ عالم معاشیات ان کو لازماً تاجر ارجی اور اس طرح غیر پیداوار خیال کرے گا۔

اس قسم کے بعض مواقع، قانون میں نقائص موجود ہونے کی وجہ سے پیدا ہو گئے ہیں۔ جو انہی معاشی حالات میں تبدیلی جاتی ہے، وہ طریق عمل جو کبھی عام مردہ الحال کی نشو ورتی کے لیے فائدہ بخش اور کارآمد معلوم ہوتا تھا یا کسی ایک حالت میں کارآمد تھا، کوئی فائدہ نہیں پہنچا سکتا، یا صرف خفیف حد تک فائدہ پہنچا سکتا ہے۔ اس طرح مشترک سرمایہ دار کمپنیوں یا مجالس کا قیام صنعتوں کی ترقی کی رفتار تیز کرنے اور پیداوار کو مختلف النوع اور کثیر بنانے میں بہت موثر طریق کار ثابت ہوا ہے۔ اس کے برعکس وہ قوانین اور ضابطے جن کے تحت اس قسم کی منظم مجالس قائم کی جاسکتی ہیں، خاص کر امریکا کی ریاستوں میں، تو وہ بالعموم ٹھیک اسی خرابی کا امکان پیدا کرتی ہیں جس کے متعلق اشتراکی معترضین کو شکایت ہے؛ یعنی دوسروں کو لوٹنا اور دھوکا دینا۔ اس وقت ریاستہائے متحدہ امریکا کے اہم سوالات میں سے ایک سوال یہ ہے کہ صنعتی مجالس کے قوانین کی اصلاح کس طرح کی جائے کہ ان میں خوبیاں رہ جائیں اور صواب خرابیاں نکل جائیں۔

19 ایک عمدہ غیر جانب دار حکم کے لیے نتائج کو اجمعی طرح جانچنے کے بعد بھی اس امر کا اختیار اور فیصلہ کرنا کہ کون سا کاروبار اختیارات کو پورا کرنے کے لیے انجام کار کارآمد ہے، اور کون سا کارآمد نہیں ہے، بعض اوقات ناممکن ہو جاتا ہے؛ مثلاً قانون مان معاہدات کی اجازت نہیں دیتا جن کی نوعیت جوے کی ہو۔ بائیں ہند ایسے معاملات کو جو ”جو“ ہیں اسی قسم کے ان دوسرے معاملات و کاروبار سے تمیز نہیں کیا جاسکتا جو معاشرے کے لیے مفید ہیں۔ عوام الناس کے ذہن میں ایک مبہم احساس اس امر کا پایا جاتا ہے کہ چند اشخاص و جائزہ کاروبار میں مصروف ہیں، اور باقی دوسرے اشخاص جو ہی قسم کا کام کرتے ہیں، ختم یا مختار باز ہیں اور ناجائز کاروبار میں مصروف ہیں۔ لیکن ان دونوں جماعتوں یعنی ایک طرف تو وہ اشخاص جن کا کام پسند کیا جاسکتا ہے، اور دوسری طرف وہ اشخاص جن کا کام پسند نہیں کیا جاسکتا، ان دونوں کے مابین باریک اور بین اختیار قائم کرنا جس طرح ایک حاکم عدالت یا عالم معاشیات کے لیے مشکل ہے، اسی طرح ایک

کاروبار فی شخص کے لیے بھی مشکل ہے، خواہ وہ کتنا ہی ذہین اور وسیع انجھال کیوں نہ ہو۔ یہی حال فریب اور دغا کے متعلق قانون کا ہے۔ جس وقت تک انسان کو اپنے لیے انتخاب کرنے اور اپنے ارادے اور فیصلے کے مطابق کام کرنے کی آزادی حاصل رہے گی، اس وقت تک چالاک، تیز فہم اور متعدد اشخاص، کامل، بے پروا اور غافل اشخاص کے مقابلے میں بازی بے جلتے اور زیادہ نفع حاصل کرتے رہیں گے۔ یہ سوال کہ ایک شخص دوسرے شخص کو کس وقت دھوکا دیکر مغلوب کر لیتا ہے، اور کس وقت اس کی اپنے ذاتی اغراض و مفاد کے متعلق خود فیصلہ کر لینے کا موقع دیتا ہے؟ اغلب یہ ہے کہ انفرادی ملکیت اور مقابلے کے کاروبار سے عام طور سے جو کچھ منافع ملتا ہے، اس کے حصول کی خاطر حکم کو بعض ایسے کاروباروں کو ہمیشہ جائز قرار دینا پڑے گا جو پیداوار اور تاجر اجماعی محنت کے درمیانی حفظ فارق پر ہیں۔ اگر بذریعہ قانون اس کا انتظام ہو سکے کہ محنت زیادہ تر احتیاجات کی تکمیل کے کام میں صرف و استعمال کی جائے، اگر قانون اکثر غیر پیداوار کاروبار کی تحدید کر دے، اگر مقرر کردہ انتظام بحیثیت مجموعی عمدگی سے کام کرے اور اس کے بعد بھی تاجر اجماعی کاروبار خفیف مقدار میں جاری رہیں، تو ان کو ناگزیر تسلیم کرنا اور اس خفیف خرابی کو فوائدِ عظیم کے مقابلے میں نظر انداز کرنا زیادہ مناسب ہو گا۔ اس لیے کہ انسانی معاملات میں کسی شے کے قطعی طور پر مکمل اور بے عیب ہونے کا امکان نہیں ہے۔

باب
پیدائش کی تنظیم



باب سوم

(*)

تقسیم عمل اور زمانہ حال کی صنعتوں کی ترقی

30

(۱) تقسیم عمل کی دو شکلیں، ایک سادہ اور دوسری پیچیدہ۔ (۲) سادہ شکل کے فوائد۔
پھرتی، مہارت، تسلسل اور رجحان طبع کا توافق۔ (۳) پیچیدہ شکل کے فوائد۔ کلہوں کے
استعمال میں اضافہ، اٹھارویں صدی کا صنعتی انقلاب، قدرتی قوی کا استعمال۔ (۴) تقسیم
عمل کا نہیم فیئر سوس امداد باہمی ہے۔ مبادلہ۔ (۵) مبادلہ کا معاشی دائرہ پہلے بہت
محدود تھا، ارزان ذرائع نقل و حمل (ریل، جہاز) اس دائرہ کو بہت وسیع کر دیتے ہیں۔
(۶) بازاروں میں مصحت پیدا ہو جانے کی وجہ سے تقسیم عمل میں مزید باہمی پیدا ہو گئی ہے۔
نصاب کے پیشہ کی مثال۔ (۷) جغرافیائی تقسیم عمل، برطانیہ اور ریاستہائے متحدہ امریکا کی
مثال۔ (۸) جغرافیائی تقسیم عمل کے دو فوائد۔

۱۔ تقسیم عمل دور جدید کے بڑے مرکزی واقعات میں سے ایک واقعہ ہے۔ اس سے
معاشی نظریہ کے بعض مشکل ترین سوالات، عام مفالطے، اور وضع قوانین کے متعلق بہت پیچیدہ
سوالات پیدا ہوتے ہیں۔

تقسیم عمل کو دو قسموں میں تحلیل کیا جا سکتا ہے: ایک قویہ می سادی قسم کی تقسیم عمل
ہے جس کے تحت ایک مزدور پیدائش کے مرحلوں میں سے ایک مرحلہ کو کاملاً انجام دیتا
ہے، مثلاً خیاط، بنجار اور موچی اپنے اپنے مختلف پیشوں کا کاروبار انجام دیتے ہیں۔
دوسری ایک زیادہ پیچیدہ شکل ہے جس کے تحت پیدائش کے ایک ہی مرحلہ یا پیشہ کے
متعلق جو متعدد عمل ہوتے ہیں ان کی تقسیم کی جاتی ہے۔ صنعتی ترقی کی ابتدائی حالت میں

باب
تقسیم عمل اور
زمانہ حال
کی ضرورت
کی ترقی

موجی جوتے ہی نہیں بناتا تھا بلکہ چوڑے کی دباغت بھی کرتا تھا۔ اس طرح خام چوڑے کو سکھا کر صاف کرنے اور پھر اس کا جوتا تیار کرنے کا طویل عمل ایک ہی شخص کے ہاتھوں انجام پاتا تھا۔ موجودہ زمانے میں محض ایک جوتا بنانے کا کام ہی کارخانے کے متعدد مزدور مل کر انجام دیتے ہیں، اور تنہا ایک شخص متعلقہ کام انجام نہیں دیتا۔ مثلاً بعض اشخاص کا کام محض چمڑا کا ٹنا یا قطع کرنا ہے، بعض اشخاص ان کٹے ہوئے ٹکڑوں کو جوڑنے اور سینے کا کام کرتے ہیں، ایک گروہ تلوچڑھاتا ہے، اور دوسرا گروہ ایڑی لگاتا ہے، وغرض اس طرح ایک ہی کام مختلف چھوٹے چھوٹے حصوں میں تقسیم ہو کر مختلف ہاتھوں سے انجام پاتا ہے۔

31

بظاہر ان دو فکلوں کے مابین کوئی تین اور باریک خط فارق قائم نہیں کیا جاسکتا۔ کوئی ایک دستکار یا صنّاع پیدائش کے کسی ایک عمل کو شروع سے لے کر آخر تک خود ہی انجام نہیں دیتا۔ درزی محض لباس تیار کرتا ہے، وہ کپڑا تیار نہیں کرتا؛ بلکہ پارچہ فرش یا نورباف سے خرید لیتا ہے۔ نورباف خود اون یا سوت نہیں تیار کرتا؛ بلکہ ان اشیا کو گڈرینہ یا چرواہے سے خرید کرتا ہے۔ اور پھر نورباف اور چرواہا اپنے آلات و ہتھیار میکانک یا کاریگر سے خرید کرتے ہیں، یہ کاریگر اور میکانک بھی اشیاء خام آہنگر اور نجار سے خرید کرتے ہیں۔ دوسری طرف درزی اپنے پیشہ کے متعلق پورا کام تنہا خود انجام نہیں دیتا ممکن ہے یہ کام دو حصوں میں تقسیم ہو جائے، ایک شخص صرف کپڑے کی قطع دیرید کرے اور دوسرا کپڑا یا کوسے۔ اسی طرح نورباف کا کام بھی کاتنے والے، بننے والے اور رنگنے والے کے درمیان تقسیم ہو سکتا ہے۔ تقسیم عمل کی سیدھی سادی اور پیچیدہ قسموں کے مابین جو فرق ہے وہ لازمی طور سے مدارج کا فرق ہے؛ لیکن ہر حالت میں یہ مدارج کا فرق اہم ہے۔ ان دونوں قسم کے انتظامات سے کسی قدر مختلف فوائد حاصل ہوتے اور مختلف معاشری حالات رونما ہوتے ہیں۔

۲۔ ہم کو اول تقسیم عمل کی سیدھی سادی شکل پر غور کرنا چاہیے؛ اس کی بنیادیں قدیم ترین زمانے میں ملتی ہیں۔ اس زمانے میں عام طور سے دستکاری کے جو پیشے دکھائی دیتے ہیں، ان کا رواج بہت قدیم زمانے سے چلا آتا ہے۔ ان کے نام آج تک جس لقب سے یاد کئے جاتے ہیں، اس سے ظاہر ہوتا ہے کہ انکی قوموں کے سیدھے سادے

معاشیہ میں قرون وسطیٰ کے معاشرے کی طرح کیونکی مشینوں کی تقسیم ہوتی تھی جبکہ ان مشینوں و خفوں کی تشکیل عمل میں آ رہی تھی۔ نجار، معمار یا راج، آہنگر، سار، نوربافت، درزی، موچی، نان بانی، پیپے بنانے والے، زمین سار، بزاز، رنگ ریز، پن چکی بنانے والے، اور اسی قسم کے دوسرے معروف ناموں سے جانا جاتا ہے کہ متعدد صدیوں سے کسی تبدیلی کے بغیر عمل کی کس طرح تقسیم عملی آ رہی ہے۔

تقسیم عمل کی اس شکل سے پیدائش میں سب سے بڑا فائدہ یہ ہے کہ ایک ہی پیشہ یا کام کو دائمی طور پر کرتے رہنے سے مشق و مہارت حاصل ہوتی ہے؛ ایک کام کی متواتر مشق کرنے سے جو چیز حاصل ہوتی ہے اسی کو ہم عام بول چال میں مہارت کہتے ہیں۔ لکھنا پڑھنا بغیر دقت کے کپڑے پہننا، جو توتوں کا فیتہ باندھنا، یہ سب کام بغیر کسی خاص محنت اور مکان کے اسی وجہ سے انجام دیئے جاتے ہیں کہ ان کو انجام دینے کی مشق اور عادت ہو گئی ہے۔ چنانچہ جو شخص پیا نو بجانے اور ٹائپ کرنے میں زیادہ مشاق ہوتے ہیں وہ حیرت انگیز کمال دکھاتے ہیں۔ مشق و مہارت حاصل ہو جانے کے بعد یہ حالت ہو جاتی ہے کہ یہ شخص بغیر کسی دقت کے بلکہ بعض اوقات بغیر کسی خاص اہتمام کے بھی اس کام کو بخوبی کر سکتے ہیں۔ جب دستکار اور میکانک اپنے کاموں میں مشاق ہو جاتے ہیں تو ان کی پیدائش قوت میں اس حالت کی نسبت جبکہ ہر ایک کو تقریباً ایک درجن کام ادھورے پن سے انجام دینے پڑتے تھے، بدرجہا زیادہ اضافہ ہو جاتا ہے۔

تقسیم عمل کی سیدھی سادی شکل سے دوسرے بہت سے فوائد بھی حاصل ہوتے ہیں۔ جب ایک ہی کام مسلسل بغیر کسی رکاوٹ کے انجام دیا جاتا ہے تو دقت کی بچت ہوتی ہے۔ ایک کاشتکار کی نسبت جو اپنی فرصت کے اوقات میں نجاری کا کچھ چھوٹا موٹا کام کر لیتا ہے، پیشہ درنجار (اگرچہ وہ کاشتکار کے مقابلے میں زیادہ مہارت نہ رکھتا ہو) ایک گھنٹہ یا ایک دن میں بہت زیادہ کام انجام دے سکتا ہے۔ مہارت حاصل ہونے یا کام کے جلدی طے پانے کا ایک راز یہ بھی ہے کہ کام مزدور کی قابلیت کے مطابق ہو۔ اس میں شک نہیں کہ کسی کام میں مہارت حاصل کرنے کے لیے اہم ترین اسباب مشق و عادت ہیں؛ لیکن افراد کی جلی قابلیتوں کے اختلافات بھی قابل لحاظ اثر رکھتے ہیں۔ میکانکوں میں صرف چند ہی فٹوئس ایسے ملیں گے جو کسی شکل کام کو بھی طرح سمجھ سکیں اور صفائی کے ساتھ انجام دے سکیں۔

بابت
تقسیم عمل اور
زمانہ حال کی
منصوبگی تھی

بغا ہراس میں زیادہ فائدہ ہے کہ ان مشاق و ماہر انخاص سے وقت طلب کام لیا جائے تاکہ آسان کام کم مہارت اور معمولی قابلیت کے انخاص کے انجام دینے کے لیے رہ جائے۔ جو کام اس کے مقابلہ میں زیادہ آسان اور سیدھے سادے ہیں ان کے لیے بھی انفرادی مزدوروں کی قابلیتوں میں اختلافات ہوتے ہیں۔ برقی ریل یا ٹرام چلانے والے میکانک کا کام بغا ہر بہت خشک اور یکسان قسم کا ہوتا ہے جس کو ایک بالغ آدمی آسانی کے ساتھ کر سکتا ہے۔ برقی ہم اس کام میں متقل مزاجی کی اور بہت تن توجہ اور ہوشیار رہنے کی ضرورت ہے اور یہ صفات سب مزدوروں میں نہیں ہوتے۔ اس قسم کے اختلافات طبائع کس حد تک محض جلی خصلات کا نتیجہ ہیں، یا کس حد تک وہ تعلیم اور ماحول کی بنا پر پیدا ہوتے یا بڑھتے ہیں؟ اس سوال پر بحث کرنے کی یہاں ضرورت نہیں ہے۔ جس وقت تک یہ اختلافات موجود ہیں، اس وقت تک فائدہ اسی میں ہوگا کہ ہر شخص سے وہی کام لیا جائے جس کے لیے اس کی طبیعت موزوں یا سب سے زیادہ راغب ہو۔

تقسیم عمل کا یہ عنصر جس کا ابھی ذکر کیا گیا: یعنی افراد کی طبیعت کے میلان یا موزونیت کے اعتبار سے کام تفویض کرنا، نہ صرف جسمانی کام کرنے والوں کی حد تک بلکہ دماغی کام کرنے والوں کی حد تک بھی بہت اہمیت رکھتا ہے۔ اگرچہ ایک وکیل کی جس طرح دماغی تربیت ہوتی ہے اسی طرح ایک میکانک کی دستی تربیت ہوتی ہے، اور اگرچہ اس تربیت و تعلیم اور شوق کا اثر جس قدر وکیل کے پیشہ پر پڑتا ہے اسی قدر میکانک کے پیشہ پر بھی پڑتا ہے، لیکن جلی رجحانات اور قابلیتوں کا اثر اول الذکر کے پیشہ کے بارے میں بدرجہا زیادہ اہمیت رکھتا ہے۔ اور یہ خاص طور سے زیادہ تر ان کاموں اور پیشوں کا حال ہے جن میں اختراعی قوت صرف کرنی پڑتی ہے اور نگرانی اور انتظام کا کام سرانجام دینا پڑتا ہے۔ جو انخاص صنعتی دنیا میں یا مذہبی و علمی دنیا میں پیشوائی یا قیادت کا کام کرنے کی خاص قابلیت رکھتے ہیں ان کے اور معمولی طبقے کے انسانوں کے درمیان بہت بڑا فرق ہوتا ہے جس کا اثر بہت دور رس ہوتا ہے۔ اگر قیادت کی پیدائشی قابلیت رکھنے والے انخاص سے محض وہ کام لیا جائے جس کو صرف وہی انجام دے سکتے ہیں، یا جس کو وہ بہترین طریقہ پر انجام دے سکتے ہیں؛ اور باقی دوسروں سے جو اس قسم کی قابلیتیں نہیں رکھتے سیدھا سادہ کام یا معمولی کھنسنے پڑھنے کا کام لیا جائے تو اکثر

صورتوں میں بہت فوائد حاصل ہوتے ہیں۔

یہ بات
تقسیم عمل اور
زمانہ حال کی
منصوبہ کی ترقی

ہاں ہر مجموعہ انسان کی کثیر تعداد میں کوئی خاص قابلیت یا کوئی خاص رجحانات نہیں ہوتے۔ کسی خاص قسم کے کام میں ان کو جو مہارت حاصل ہوتی ہے اس کا اہل اور بڑا سبب (اگرچہ ممکن ہے کہ یہی ایک واحد سبب نہ ہو) مسلسل مشق ہے جس کی ابتداء باقاعدہ تربیت سے ہوتی یا جو باقاعدہ تربیت کی اعانت سے حاصل ہوتی ہے غرض تقسیم عمل زیادہ تر تخصیص یافتہ پیشوں یا قابلیتوں کا سبب ہے نہ کہ نتیجہ۔ اکثر ماہر اشخاص اس وجہ سے ماہر ہو جاتے ہیں کہ انھوں نے کسی خاص صنعت یا فن میں بہت عرصہ تک مشق کی ہے؛ وہ اس صنعت میں اس وجہ سے مشق نہیں کرتے کہ وہ پیدائشی ماہر ہیں۔ ۳۔ اب تقسیم عمل کی زیادہ پیچیدہ شکلوں کو لیجئے! اس طریق کار و اہل استعمال گزشتہ ڈیڑھ صدی سے صنعت و حرفت کی ترقی کی اساسی مین خصوصیت بنا ہوا ہے؛ اور اس ترقی کی رفتار میں گزشتہ چند سالوں سے روز افزوں اضافہ ہو رہا ہے صنعت میں اور نئے نظام اشیاء کی نوعیت میں جو انقلاب ہوا ہے اس کو مختصر طور سے یوں بیان کیا جاسکتا ہے کہ دستی آلات کی جگہ گلوں نے لے لی ہے۔

اگر تقسیم عمل سے کارکردگی میں جو اضافہ ہوتا ہے اس کی بڑی وجہ وہ مہارت اور ہاتھ کی صفائی ہے جو ایک ہی کام کو متواتر انجام دینے سے حاصل ہوتی ہے؛ لیکن ہم نے دیکھا کہ جو پیشے سیدھے سادے تقسیم عمل کے طریق کے تحت کام کرتے ہیں ان میں کام کی تحلیل یا تجزیہ ایک ہی قسم کے کام کے اجزاء کو مسلسل و متواتر انجام دینے کے اصول پر نہیں کیا گیا۔ بخار، راج، آہنگر، درزی، ان میں سے ہر ایک اپنے پیشے سے متعلقہ کام کو بحیثیت مجموعی خود ہی انجام دیتا تھا، اور اس طرح گو اس کو مسلسل مشق کی وجہ سے مہارت حاصل ہو جاتی تھی، مگر ہم وہ کبھی اپنے کام کے ایک جز کو انجام دیتا تھا اور کبھی دوسرا جز کو۔ یہ کاریگر مختلف قسم کے آلات استعمال کرتے تھے جو ان کے کاموں کے مختلف اجزاء کو انجام دینے کے مطابق و موزوں ہوتے تھے۔ داکہ، سے مطلب، جیسا کہ عرف عام میں اب تک اس کے معنی لیے جاتے ہیں، موسیقی آلہ، ہے جس کو استعمال کرنے میں انسان کے طبیعی قوی صرف ہوتے ہیں، اور جس سے کام لینے کے لیے موزونیت طبع و قوت ضعیف تغیر پذیری اور پلکاری کی ضرورت ہے۔

باب
تفصیل اور
تفصیل کی
مستند کی
34

طریق تقسیم عمل کے بتدریج وسیع اور پیچیدہ ہوتے جانے سے نہ صرف پیشوں کی تعداد میں آہستہ آہستہ اضافہ ہوتا گیا، بلکہ ہر پیشہ کی وسعت گھٹتی گئی اور ہر پیشہ ایک ہی قسم کے کام کو متواتر و مسلسل انجام دینے کی حیثیت اختیار کرتا گیا۔ مثلاً پانچو بان کا پیشہ سوت کاتنے والوں، بیفنے والوں، صاف کرنے والوں اور رنگنے والوں میں تقسیم کیا گیا۔ کپڑا بیفنے والے، اور سوت کاتنے والے کے مابین کام کی تقسیم بجائے خود بہت قدیم ہے، لیکن بالآخر وہ بہت اہم ہو گئی۔ اس لیے کہ اس نے کلوں اور قدرتی قوی کے عہد آفرین استعمالوں میں سے ایک کا موقع بہم پہنچایا۔ جب ایک ہی حرکت کا متواتر اعادہ کسی صنعتی فن کا اہم جزو بن جاتا ہے تو انسان کے رگ پٹھوں کے علاوہ دیگر قوی کا استعمال ممکن ہو جاتا ہے۔ کوئی کل خواہ موجودہ زمانے کی بنی ہوئی اعلیٰ درجہ کی اور پہلا رآمد کیوں نہ ہو، انسانی ہاتھ کی پکاک اور صفائی کا مقابلہ نہیں کر سکتی؛ لیکن جب ایک ہی کام کو متعدد دفعہ دہرانا پڑتا ہے تو قدرتی قوی کا عمل بھی کلوں کے ذریعہ سے اس کو اس خوبی سے انجام دے سکتا ہے جس قدر کہ انسانی ہاتھ۔ بلکہ اکثر انسانوں سے بہتر طریقہ پر کل کے ذریعہ سے کام انجام پاتا ہے۔ تقسیم عمل کی سیدھی سادی شکل ترقی کر کے بتدریج ایسی حالت پہنچ گئی کہ قدرتی عاملین کا استعمال ممکن ہو گیا، اور قدرتی قوی کا استعمال اس قدر مفید و نفع بخش ثابت ہوا کہ تقسیم عمل پر اس کا اثر پڑا اور اس میں انقلاب عظیم رونما ہوا۔ مثلاً عمل پیداؤش کے مختلف اجزاء اور مرحلوں کی مزید تقسیم عمل میں آئی، اور مختلف کاموں کی انجام دہی روز بروز ایک ہی قسم کے حرکات کو بار بار دہرانے کی شکل میں تحلیل ہوتی گئی، اور اس طرح قدرتی قوی کے استعمال کرنے کے امکانات بدرجہا زیادہ بڑھ گئے۔

کلوں اور قدرتی قوی کے استعمال کی شکل میں جو انقلاب عظیم رونما ہوا اس کا آغاز اٹھارویں صدی کے نصف آخر سے ہوتا ہے۔ کلوں کا رواج سب سے پہلے پارچہ بانی میں شروع ہوا۔ ۱۸۰۰ء میں ہارگر یوس نے سوت کاتنے کی کل ایجاد کی؛ ۱۸۱۰ء میں آرک رائٹ نے اس کے مقابلے میں ایک زیادہ باقاعدہ کل بنادی؛ ۱۸۱۰ء میں کرامپ ٹن نے ان دونوں کلوں کی ترکیبوں کو ملا کر ایک تیسری کل بنا ڈالی؛ اور اس طرح سوت کاتنے کی کل کو بہت زیادہ مکمل اور ترقی یافتہ حالت میں پیش کیا۔

گروں سب کلوں سے دھا گانے یا سوت کا تنے کا کام لیا جاتا تھا، اور بہت زمانہ گزرنے
 نہیں پایا کہ ان کو چلانے کے لیے پانی کی قوت بھی استعمال کی جانے لگی۔ اس کے تھوڑے ہی
 عرصہ بعد کپڑے کی بنائی کے لیے بھی کلیں بن گئیں؛ کپڑا بننے کی کل پہلے پہل ہاتھ سے چلائی
 جاتی تھی، مگر من بعد اس میں اس قسم کی ترمیم و تبدیلی کر دی گئی کہ انیسویں صدی کے
 آغاز سے یہ کل ہاتھ کی بجائے آبی قوت سے چلائی جانے لگی؛ اس کا رواج بڑھتا گیا
 یہاں تک کہ انیسویں صدی کے ختم تک انگلستان اور ریاستہائے متحدہ امریکا جیسے ترقی یافتہ
 ممالک میں قدیم وضع کے نور بافوں کا پیشہ معدوم ہو گیا۔ کپڑا جن اشیائے خام سے بنا جاتا
 ہے ان میں روئی سب سے پہلی شے ہے جس کا سوت کا تنے کے لیے کلوں کا استعمال کیا گیا
 اس لیے کہ ایک کل کو معمولی رفتار سے مسلسل چلا کر روئی کے ریشوں کو آسانی و صفائی اور
 عمدگی کے ساتھ ہوا ربٹ سکتے ہیں۔ اون اور ریشم جن کے ریشے زیادہ ناہموار ہوتے ہیں
 روئی کے بہت بعد کلوں کے ذریعہ سے پٹے جانے لگے؛ اور ان کے لیے خاص قسم کی کلیں مسلسل
 کوششوں اور ترمیموں کے بعد بنیں۔ ریشم کے ریشے بہت نازک اور سب سے زیادہ ناہموار
 ہوتے ہیں چنانچہ بڑے پیمانہ پر ریشم کا تنے کی کلیں حال حال میں تمام و کمال بن کر تیار
 ہوئیں۔

کپڑا بننے کی صنعت میں ابتداء پانی کی قوت سے کام لیا گیا؛ لیکن کلوں کو چلانے
 کے لیے پانی کی قوت کی جگہ بہت جلد بھاپ کی قوت نے لے لی۔ اس میں دو چیزیں
 بھاپ کا ایسا انجن تیار کر لیا جو موثر طریقے سے کام کر سکتا تھا، چنانچہ یہ انجن معنیاتی بخور
 سے پانی اوپر کھینچنے کے لیے سب سے پہلے بڑے پیمانہ پر استعمال کیا گیا، قوت کے استعمال کی
 یہ ایک آسان شکل تھی اس لیے کہ وہ سادہ حرکت کے ساتھ یکساں اور مسلسل متحرک رہتا تھا
 اس انجن سے بہت جلد دوسرے کام بھی لیے جانے لگے، اس کا استعمال صنعت پارچہ بانی
 کے علاوہ دوسرے متعدد مصنوعات میں ہونے لگا؛ بلکہ بار برداری اور نقل و حمل کا کام بھی اس سے
 انجام پانے لگا۔ سن ۱۸۵۰ء میں فلشن نے سب سے پہلے دریائے ہڈسن پر بھاپ کی قوت
 سے چہار رانی کا کام پایا؛ اس کے بعد نقل و حمل میں بھاپ کا اس سے بھی زیادہ اہم
 استعمال اس وقت شروع ہوا جبکہ اسٹیفن سن نے ۱۸۲۵ء میں بخور دار انجن کی مکمل کر لیا چنانچہ
 اسی کی بدولت موجودہ زمانے کی ریلین عالم وجود میں آئیں اور جیٹا کہ ہم غور کریں

اب
 تقدیر عمل
 زمانہ حال کی
 صنعتی ترقی

بابت
تقسیم عمل اور
زمانہ کاری
مضمون کی ترقی

بیان کریں گے، اس ایجاد نے تقسیم عمل کے طریق میں مزید کلنگناگوں ترقی کا راستہ کھول دیا۔
عظیم ایجادات کے ایک سلسلہ نے، جن میں سے چند اہم ایجادات اوپر
بیان کئے گئے، وہ حالت پیدا کی جس کو صنعتی انقلاب کہا جاتا ہے۔ اس انقلاب
سے صرف فنون اور صنعتوں میں ہی تغیر نہیں ہوا بلکہ اس کے نتیجہ کے طور پر معاشی
و معاشری حالات میں بھی تبدیلی ہو گئی اور ایسا عظیم اٹان انقلاب ہوا کہ اس سے
قبل انسانی تاریخ کے کسی دور میں اتنی مختصر مدت میں اتنا عظیم اٹان انقلاب
نہیں ہوا۔ اس انقلاب کی اساسی معاشی خصوصیت تقسیم عمل کی تقسیم و تقسیم تھی،
جس کا نتیجہ یہ ہوا کہ شعبہ ہائے پیداوار کے مختلف النوع مراحل جب جدا جدا
کثیر التعداد ہنروں میں بٹ گئے، اور ان میں سے ہر ایک ہنر کے بعد دیگرے
سلسلہ وار تنظیم کے ساتھ کلوں کے ذریعہ سے انجام دیا جانے لگا۔ بخاری کا ہر ایک ہنر
یعنی آرکشی، کلکاری کاٹنا، جوڑنا، موڑنا، اب علیحدہ علیحدہ کلوں سے انجام دیا جاتا
ہے؛ اس کے لیے عام طور سے بڑے بڑے کارخانے قائم ہیں، جن کی وسعت
میں روز بروز اضافہ ہوتا جا رہا ہے؛ اور تقسیم شدہ ہنروں کی بھی مزید ذیلی تقسیم عمل
میں جا رہی ہے۔ قدیم زمانے میں موجی، پورا جوتا اکیلا تیار کر لیتا تھا؛ لیکن آج کل
کارخانے میں جوڑنے کی تیاری کے اتنی مختلف سلسلہ بلسلہ ہنریں ہیں کہ بڑے کارخانوں میں تار
کی تیاری کے لیے مختلف عمل ہوتے تھے؛ گویا لوہا کارخانے میں داخل ہونے کے بعد
سے تار کے مکمل ہو کر فروخت کے لیے نکلنے تک مختلف النوع نوے مرحلے طے ہوتے
تھے یہی حال دیگر آہنی اشیاء کی تیاری، صنعت پارچہ بانی، طباعت اور صحافی
کا ہے؛ اور خود آلات اور کلوں کی ساخت انہی طریقوں سے عمل میں آتی ہے۔
ابتداءً جب پانی یا بھاپ کی قوت استعمال کی جاتی تھی تو سیدھی سادی قسم کی
کلیں کام میں لائی جاتی تھیں؛ لیکن اب ان کلوں کی ساخت بہت پیچیدہ
ہو گئی ہے اور ان کی کارکردگی میں بھی گونا گوں اور پہلے سے بدرجہا زائدہ اضافہ
ہو گیا ہے۔ پہلے جو ہنر کلوں کے ذریعہ سے انجام دینے کے ناقابل سمجھے جاتے تھے
اب ان ہی ہنروں میں کلوں کے مسلسل و یکساں حرکات کے خود بخود اعادے کے
اصول کو وسیع کیا گیا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ انسان کے دستی کام میں جیسی خوبی

باب
تقسیم عمل اور
ترانہ مال کی
مستند کی ترقی

اور صفائی ہوتی ہے کل کے کام میں ویسی صفائی اور نزاکت تا حال معقود ہے، اور اس لحاظ سے ماہر کار نگاروں اور ان کے کارآمد متی آلات کا وجود صنعتوں میں ابھی بڑی حد تک پایا جاتا ہے، لیکن ان کے کام کی وسعت میں روز بروز کمی کا میلان پایا جاتا ہے۔ صنعت کے ہر ایک شعبے میں جوں جوں ایک مرحلہ کے بعد دوسرا مرحلہ میکائی عمل کے تابع ہوتا جا رہا ہے، بقیہ غیر میکائی مرحلوں کا دائرہ تنگ اور سادہ ہوتا جا رہا ہے اور ان میں بھی قوت کو استعمال کرنے کے لیے اختراع پسند طبیعتیں ہمیشہ نئے مواقع کمال رہی ہیں۔ اس طرح تقسیم عمل کے طریق کی نوعیت اور اس کے عمل پر بہت گہرا اثر پڑا، اور اس میں عام طور سے بہت کچھ ترمیم ہو گئی۔

موجودہ زمانے میں تقسیم کار کے طریق کی ترقی و اصلاح سے جو عظیم الشان فوائد حاصل ہو رہے ہیں، اس کا نفع اصل میں قدرتی قوت کا غیر محدود ذخیرہ ہے۔ جب کسی کام میں حرکات کی یکسانیت پیدا ہو جاتی ہے تو مشکل سے مشکل اور نازک سے نازک کام بھی کلوں کے ذریعہ سے شب و روز مسلسل انجام پاسکتا ہے۔ قدیم زمانے میں انسان مید سے سادے آلات و اوزار کو بڑی مشقت کے ساتھ تیار کر کے اور ہاتھ سے استعمال کر کے جس قدر کام انجام دے سکتا تھا، موجودہ زمانے میں اسی نوعیت کے کام کو چند کلیں تیار کر کے اور ان کی تنصیب کے بعد ان کو متحرک کرنے والے قدرتی قوی کو اپنی محرکاتی میں رکھ کر انسان بہت تھوڑی سی محنت کے ساتھ ہر جہاز زیادہ مقدار میں انجام دے سکتا ہے۔ برقی قوت پیدا کرنے کا اصل ذریعہ آبشار اور کوئلہ ہے، اور اگرچہ قدرت نے ان اشیاء کو غیر محدود مقدار میں پیدا نہیں کیا، لیکن باری ہر انسانی ضرورتوں کے لیے کلوں کے استعمال میں نہ تو اب تک کوئی رکاوٹ پیدا ہوئی ہے اور نہ آئندہ کے لیے کسی رکاوٹ کا امکان ہے۔ گزشتہ صدی میں جو صنعتی تغیرات ہوئے ہیں ان کی بنا پر ایک ہنر کے لیے جو محنت درکار ہوتی تھی اس میں بڑی حد تک کمی ہو گئی ہے، اور بظاہر اس کا امکان پایا جاتا ہے کہ موجودہ صدی میں بڑی حد تک اور زیادہ سرعت کے ساتھ محنت میں اور کمی ہو جائے۔

ہمارے موجودہ زمانے کو کلوں کا دور بڑی مناسبت سے کہا گیا ہے۔

بابت
تقسیم عمل اور
زمانہ حال کی
منفعتوں کا کلی

اس دور کے مخصوص مظاہر زیادہ تر ملکوں کے استعمال کے نتائج ہیں؛ ہم ان کی طرف اپنی بحث کے دوران میں وقتاً فوقتاً اشارہ کریں گے۔ یہ نتائج حسب ذیل صورتوں میں دیکھے جاسکتے ہیں:- اصل کی مقدار میں اضافہ، اصلداروں اور اہل کاروں کی قوت اور اہمیت میں ترقی، پیدائش برپانہ کبیر کے اصول کا عام رواج، صنعت کے متعدد شعبوں میں اجارہ کی جانب میلان، مزدوروں کی حالت میں تبدیلی، آجر و مزدور کے درمیان عناد و مخالفت، اور اس کے نتیجہ کے طور پر مزدوروں کی انہوں اور آجروں کی انہوں کا قیام، کارخانوں میں بچوں اور عورتوں کی ملازمت کے متعلق بعض پیچیدہ معاشرتی سوالات، مزدوری ہمیشہ طبقے میں انفرادیت کا فقدان اور معمول طبقے اور ادنیٰ طبقے میں فرق و امتیاز۔

تقسیم عمل کے طریق کی پیچیدہ شکلوں کے ان سب نتائج پر ہم آگے چل کر بحث کریں گے۔

۴۔ تقسیم عمل کا مطلب بظاہر یہ ہے کہ جو اشخاص صنعت کے کسی مقررہ شعبہ کے سلسلہ بسلسلہ متعدد کمزروں کو انجام دیتے ہیں، وہ متحدہ طور پر ایک آخری نتیجہ پیدا کریں۔ اس کے معنی صاف الفاظ میں یہ ہیں کہ مختلف صنعتوں میں جو اشخاص کام کریں وہ متحدہ طور پر قوم کی مختلف النوع احتیاجات کو پورا کریں۔ ہر شخص ایک خاص شے اس لیے تیار کرتا ہے کہ اس کو سب استعمال کریں، اور ہر شخص ان اشیاء کو استعمال کرتا ہے جو دوسرے تیار کرتے ہیں۔ اس طرح تقسیم عمل کی تعریف یہ کی جاسکتی ہے کہ وہ محنت کا تعامل یا اتحاد یا بھی ہے۔

تعامل یا امداد یا بھی کو برے عمل لانے کا طریقہ بظاہر یہ ہو سکتا ہے کہ پہلے کچھ اصول قائم کر لیے جائیں، اور مقرر کردہ اصول کے تحت ایک خاص تنظیم، امتیاز اور یا قواعد کی گنجائش کام کیا جائے اور اس متحدہ کوشش کا جو مشترکہ حاصل ہو، اس کو سب شرکاء میں تقسیم کر دیا جائے، اور کوئی مبادلہ نہ ہو۔ یونان اور روما کے قدیم قدون کے ایروں اور حقوق یافتوں میں ایسی تنظیموں کی جھلک پائی جاتی ہے جن کی رو سے اکثر حرفتیں خلاصوں سے چلائی جاتی تھیں اور منافع کل خاندان حاصل کرتا تھا، پسندائی توں سبلی میں زمینداری یا جاگیر داری نظام کا وجود پایا جاتا ہے جس میں سرف یا غلام تھیں یا فتنہ

۱۲
ماہ
۱۳
۱۴
۱۵
۱۶
۱۷
۱۸
۱۹
۲۰
۲۱
۲۲
۲۳
۲۴
۲۵
۲۶
۲۷
۲۸
۲۹
۳۰
۳۱
۳۲
۳۳
۳۴
۳۵
۳۶
۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

88

پیشے رکھتے تھے اور اپنے جاگیردار کی ضرورتوں کو شکل جنس پورا کرتے تھے، موجودہ زمانے میں بھی ہم کو اشتراکی جماعتوں کی مثالیں ملتی ہیں۔ ان جماعتوں کے افراد کے درمیان تقسیم عمل ہوتی ہے لیکن مبادلہ نہیں ہوتا۔ ہر فرد مشترکہ آمدنی میں اپنا حصہ ادا کرتا ہے اور پھر اس آمدنی سے ہر فرد کو مساوی حصہ ملتا ہے۔ اس قسم کا معاشرہ انہی سب ضرورتوں کو اسی طریقہ سے خود ہی پورا نہیں کرتا جیسا کہ قدیم زمانے کے خاندان کا طریق یا قرون وسطیٰ کا جاگیردار کی نظام پورا کر لیتا تھا۔ اس کے لیے یہ ضروری ہے کہ وہ بیرونی دنیا سے بڑے پیمانہ پر خرید و فروخت کرے اور اس کے برعکس قدیم جماعتیں بہت کم اشیاء خریدتی تھیں (مثلاً صرف نمک اور لوہا)۔ تاہم تقسیم عمل کا طریق خود اپنے حدود کے اندر افراد کے مابین مبادلہ کی طرف رہبری نہیں کرتا۔

بائیں ہم تقسیم عمل کے ساتھ ساتھ بطور نتیجہ مختلف مزدوروں کی تیار کردہ متعدد اشیاء کا مبادلہ بھی شروع ہوا۔ اوپر جو مثالیں بیان کی گئیں ویسی مثالیں معاشی تاریخ میں مقابلہ بہت کم ملتی ہیں، اور اگر دستیاب بھی ہوتی ہیں تو ان سے جدید صنعتی دنیا کے مظاہر حاصل بالکل نہیں ہوتا۔ جدید صنعتی دنیا میں تقسیم عمل کے معنی تقریباً ہمیشہ مبادلہ کے ہیں، اور مزدوروں کے درمیان جو تعلق ہے وہ اس تعلق سے بہت مختلف ہے جو کہ قوم میں ہے، جہاں محنت کا اتحاد قصداً اور بالارادہ عمل میں لایا جاتا ہے۔ یہ کہنا بالکل صحیح ہے کہ موجودہ زمانے کے مزدور تعامل یا اتحاد باہمی کے ساتھ ایک مشترک حاصل یا پیداوار تیار کرتے ہیں؛ لیکن اس صورت میں اتحاد بالارادہ نہیں ہوتا۔ کوئی مزدور انفرادی حیثیت سے مشترکہ پیداوار کا خیال ذہن میں رکھ کر کام نہیں کرتا؛ صرف ایسی صورت میں جبکہ اس کو کتا میں مطالعہ کرنے اور معاشی مضامین کے نظریات سمجھنے کا موقع ملا ہو، اور یہی خیالات کام کرتے وقت اس کے ذہن میں چکر لگاتے ہوں، البتہ وہ واقف ہوتا ہے کہ ایک مشترک پیداوار حاصل کرنے میں دوسروں کے ساتھ وہ بھی اپنی محنت سے شریک ہے۔ جن اشیاء کی تیاری میں اس سے کام لیا جاتا ہے وہ کسی مشترک ذخیرہ کا جزو نہیں ہوتی؛ بلکہ خانگی یا انفرادی ملک ہوتی ہیں، جن کو ایک فرد خریدتا اور فروخت کرتا اور جن کی دیکھ بھال اور حفاظت خود کرتا ہے۔ اس کے ذہن میں وہی خاص شے ہوتی ہے جس کو

بابت
تقسیم عمل اور
زمانہ جاری
منفردی عملی

وہ فروخت کرتا ہے، یا وہ قیمت چینی نظر ہوتی ہے جس سے دوسری قسم کی پیداوار خرید سکتا ہے، اس طرح اس کی توجہ مبادلہ کے نتائج پر ہوتی ہے جس کو وہ عمل میں لاتا ہے: اور یہ کوشش کرتا ہے کہ اس مبادلہ کے عمل سے اس کو بیشترین نفع ملے۔ انفرادی ملک اور مبادلہ دونوں تشریباتی عام طور سے تقسیم عمل کے نتائج ہیں، اور مبادلہ کے مظاہر موجودہ دور کے نمایاں اور مخصوص مظاہر ہیں۔

۵۔ اٹھارویں صدی کے صنعتی انقلاب سے قبل چند صدیوں تک مبادلہ کی عام شکل یہ تھی کہ چھوٹے شہر یا قصبے اور ان کے اطراف و اکناف کے زرعی رقبوں کے مابین مبادلہ ہوا کرتا تھا۔ یہ وہ زمانہ تھا جبکہ تقسیم عمل کا طریق سیدھی سادی شکل میں رائج تھا، اور دستکاری کا عام رواج تھا۔ گویا یہ زمانہ ہمارے موجودہ زمانے یعنی 'کلوں کے دور' کے قبل کا تھا جبکہ آلات استعمال کئے جانے لگے تھے۔ موجودہ دور کے آغاز میں شہر صنعتی آبادی کا مرکز تھا جو زیادہ تر اپنی ضروریات کی بھر سائی خود ہی کر لیتی تھی۔ شہر کے حدود کے اندر دستکار مختلف صنعتوں کا کام کرتے تھے، اور انہی حدود کے اندر مصارفات کی وہی رعایا سامان خورد و نوش اور اشیائے خام لاکر فروخت کرتی اور مصنوعات خریدتی تھی۔ شہر کے دستکار جتھوں میں منقسم و منظم تھے جو اس دور کی معاشی تنظیم کی ایک نمایاں خصوصیت ہے۔ دستکاری کا ہر پیشہ صرف اس جتھے کے امکان کے لیے ہی مخصوص تھا، ہر جتھا اپنے ہی طبقے کے کار آموزوں سے اور روزانہ جسرتی کارندوں کو ملازم رکھ کر کام لیتا تھا؛ اس طرح ہر پیشہ ور کا ہنر اور علم اپنے پیشے کی حد تک نسلاً بعد نسل منتقل ہوتا چلا گیا۔ جتھوں کی اس طرح کی تنظیم اور اس کے افراد کی تحدید و انضباط نہ صرف ناگزیر بلکہ ابتداء مفید بھی ثابت ہوا؛ اس لیے کہ اوّل تو وہ صنعت کی حفاظت و تباہی نہیں کرتے تھے، اور تعامل و امداد باہمی کے طریق کی ترویج کرتے تھے؛ اور دوم یہ کہ اپنے فنی پیشوں میں مہارت اور خوبی کار کی بنیاد قائم کرتے تھے۔ بعد کے زمانے میں اس طرح کی تنظیم کو اجارہ کا ذریعہ بنا لیا گیا تھا، اور ان جتھوں کا وجود اس وقت تک بھی باقی رہا جبکہ ان سے کوئی خاص فائدہ حاصل نہ ہوتا تھا مان باقی اثرات کا خاتمہ صنعتی انقلاب کے زمانے کی ایجادات کے ساتھ ہوا؛ لیکن یہ جتھا بندی کے نظام کے جدا گانہ پہلو ہیں جو ہماری موجودہ بحث سے کوئی علاقہ نہیں رکھتے۔ اس

نظام کا جہاں تک تقسیم عمل سے تعلق ہے یہ نظام اسی چیز کا ایک جزو تھا جس کو اہل جرمنی صنعت کی شہر کی تنظیم کہتے تھے۔ ۱۲۵۰ء سے ۱۳۵۰ء کے زمانے کا انگلستان اور مغربی یورپ کا نقشہ دیکھنے سے معلوم ہوتا ہے کہ چھوٹے چھوٹے شہروں کی ایک کثیر تعداد موجود ہے، اور ان میں کا ہر ایک شہر کم و بیش ایک دوسرے سے علحدہ رقبے کا مرکز ہے۔ اس میں شک نہیں کہ مختلف ممالک کے درمیان اور ایک ہی ملک کے مختلف معاشی رقبوں میں بعض خاص خاص اشیا کا مبادلہ ہوتا تھا، لیکن تجارت اور مبادلہ کا بیشتر حصہ شہروں اور اس کے ارد گرد کے زرعی اضلاع کے مابین ہوتا تھا۔ ان صنعتوں کی مخصوص حالت جن میں آلات استعمال کئے جاتے تھے، اسی نوع کی تقسیم عمل کی سی تھی جو دور وسطیٰ کی حرفتی انجمنوں یا جمعوں کی شکل میں تنظیم یافتہ عام حرفتوں کے درمیان تھی۔

قدیم صنعتی تنظیم نے جن عملوں کو طے کر کے جدید صنعتی تنظیم کی خاص شکل اختیار کی وہ ابتداءً ایک تدریجی اور سست رفتار عمل تھا، لیکن اٹھارھویں صدی کے صنعتی انقلاب نے ہر چیز میں دفعۃً تغیر و تبدل پیدا کر دیا۔ یوں تو سولھویں اور سترھویں صدی کے واقعات نے ان تغیرات کے لیے راستہ تیار کیا تھا، لیکن ہم ان واقعات پر غور اور بحث کرنے کے لیے توقف کئے بغیر آخری نتیجہ کا اور محنت کی ابتداءً سیدھی سادہ تقسیم کا باہم مقابلہ موازنہ کر سکتے ہیں، جس سے خود ہمارے زمانے کے حالات بہتر طریق پر سمجھ میں آجائیں گے۔

موجودہ زمانے میں معاشی رقبہ بہت وسیع ہو گیا ہے، اس میں نہ صرف پورا ایک ملک داخل ہو گیا ہے، بلکہ بعض اعتبارات سے تمام دنیا داخل ہو گئی ہے۔ محنت کی تقسیم صرف ایک ہی شہر کے مختلف دستکاروں کے مابین عمل میں نہیں آتی، بلکہ مختلف شہروں اور ملکوں کے مابین بھی اسی طریقے سے عمل میں آتی ہے۔ دوسری طرف خود دستکاری کے پیشے متعدد چھوٹے چھوٹے اور ذیلی پیشوں اور ہنروں میں تقسیم ہو گئے ہیں اور ان میں سے ہر ایک کے مختلف اجزاء ایک دوسرے سے الگ اور در در افتادہ

بابت
تقریر اور
زمانہ جاری
مستحقان

مقامات میں انجام دیے جاتے ہیں۔ ان عظیم نشان ترقیات و رجحانات کا سبب بڑی حد تک ذرائع نقل و حمل کی اصلاح و ترقی ہے، جو بیشتر ممالک کی ایجاد اور ان کے رواج کا نتیجہ ہے۔ یوں تو قدرتی قوی کا استعمال ہی بھاپ کے انجن کی صورت میں صنعتی انقلاب کا سب سے بڑا اور اہم عامل تھا، لیکن ان قوی کے استعمال کا اثر کسی دوسری سمت میں اس قدر زیادہ نہیں پڑا جس قدر کہ نقل و حمل اور جہاز رانی کے شعبوں پر پڑا۔

ریل کے انجن کی ایجاد ایک عہد آفرین یا اس دور کی ممتاز ایجاد تھی، انگلستان میں اٹھارہویں صدی کے آخری حصے میں جب ٹیل فورڈ اور مکاڈم نے سرک تعمیر کرنے کا نیا طریقہ نکالا تو انگلستان میں ریلوں کی بہت اصلاح ہو گئی۔ اسی زمانے میں انگلستان اور فرانس دونوں ملکوں میں نہریں کھودی گئیں اور ان کے ذریعے سے آمد و رفت ہونے لگی۔

انیسویں صدی کے اول ربع میں اہل امریکا نے، جو اپنے ملک کے خاص صنعتی حالات کے اعتبار سے ذرائع نقل و حمل میں اصلاح کرنے کی طرف ہمیشہ مائل رہتے ہیں، ریلوں اور نہروں کا مال ملک کے گوشہ گوشہ میں پھیلا دیا۔ لیکن سترہویں صدی میں ریل کا انجن ایجاد ہوا، بھاپ کے انجن اور تقریباً کل بڑی صنعتی ترقیات کے مثل اس صورت میں ہی ایجاد کو مکمل بنانے میں آخری کامیابی متعدد دماغوں اور ہاتھوں کی مسلسل اور ان تھک

کوششوں اور تجربوں کے بعد ہوئی۔ سترہویں صدی میں اسٹیمفنسن نے اصل میں انجن ایجاد نہیں کیا، بلکہ اس سے قبل جو شکلیں موجود تھیں محض ان میں ترمیم کر کے ان کو زیادہ مکمل شکل میں پیش کیا، اور اس طرح موجودہ زمانے کی ریلوں کی ابتدا ہوئی۔ ان ریلوں نے دوسرا صنعتی

انقلاب پیدا کیا یا ایسی حالت پیدا کی جس کو صنعتی انقلاب کا دوسرا رخ یا دور کہا جاسکتا ہے۔ ریلوں کی ترویج و ترقی کے ساتھ ساتھ بحری نقل و حمل میں بھی بہت کچھ ترقیات نمودار ہوئیں؛ شروع شروع میں تو سیدھے سادے طریقے پر یعنی چکر کھانے والے پہیے کی مدد سے بھاپ کو جہاز رانی میں استعمال کیا گیا، اور انیسویں صدی میں اس طریقہ میں

مکمل کامیابی حاصل ہوئی۔ لیکن چکر کھانے والے پہیے سے چلنے والا جہاز بدلتا اور بجدا تھا، اور اس کو زیادہ دور تک طوفانی سمندر میں چلانا خطرے سے خالی نہ تھا۔ انیسویں صدی کے وسط میں جب ابرک سن نے پیچیدہ اریکل کی ترکیب نکالی تو اس وقت جہاز رانی میں گونا گونا گون ترقی و تبدیلی ہوئی۔ مگر جہاز رانی کا اثر ترقی ریلوں کے اثر ترقی سے مقابلہ زیادہ

دور رس نہ تھا؛ اس لیے کہ بحری وسائل آمدورفت ہمیشہ نسبتاً ارزان ہوتے تھے اور اس کے برعکس بری وسائل آمدورفت گراں، اور نسبتاً سست رفتار تھے؛ اس مقابلہ گرانی کے سبب سے زمین کے بڑے بڑے رقبوں میں محنت کی تقسیم کرنے میں بڑی رکاوٹیں پیدا ہو گئیں۔

۶۔ جیسا کہ آدم اسمتھ نے سلسلہ میں کہا تھا، موجودہ دور کی حالتوں میں عمل کی تقسیم بازار کی وسعت کے اعتبار سے محدود ہوتی ہے۔ دیہی موچی اتنے ہی جوتے تیار کر کے گا جتنوں کی ضرورت یا طلب اس کے مرکز کے آس پاس قصبہ میں ہو۔ ایک کام کو مختلف ہندوں مثلاً: چمڑا قلع کرنا، سینا، ایڑی لگانا، اور بالآخر جوتے کی شکل بنادینا وغیرہ، میں تقسیم کرنا، اس وقت تک ضروری اور قابل عمل نہیں ہو سکتا جب تک کہ اس متحدہ محنت سے جتنے جوتے تیار ہوں ان کی کھپت بھی بازار میں ہو سکے۔ موجودہ زمانے کے جوتوں کے کارخانوں میں جہاں ہر کام کلوں سے لیا جاتا ہے، اور محنت کی تقسیم نہایت منظم اور اعلیٰ درجہ کی ہوتی ہے، روزانہ ہزاروں جوڑے تیار ہوتے ہیں؛ ان جوتوں کی نکاسی صرف ان ہی مقامات میں ہو سکتی ہے جہاں آبادی گنجان اور کثیر ہو۔

اس قسم کی متعدد مثالیں اس امر کی تشریح کی غرض سے دی جا سکتی ہیں کہ وسائل آمدورفت کی ارزانی کے سبب سے بازاروں میں کس طرح توسیع ہوتی، اور اس توسیع کے ساتھ ساتھ محنت کی تقسیم کس قدر وسیع اور سلسلہ در سلسلہ مربوط ہو گئی۔ موجودہ دور میں فرنیچر کی تیاری کے لیے بڑے بڑے کارخانے قائم ہیں، وہ اکثر ایسے مقامات پر واقع ہیں جہاں سے لکڑی باسانی مہیا ہو سکتی ہے؛ اور جو اشخاص اس فرنیچر کو استعمال کرتے ہیں وہ اس سے بہت دور دراز مقاموں پر رہتے ہیں۔ قدیم زمانے میں ایک بخارتہا الماری بناتا تھا، اب اسی الماری کو متعدد مزدور انجام دیتے ہیں، اور ان کو سوائے چند کلوں کے گھمانے یا کھٹکے دہانے کے کوئی دوسرا کام نہیں کرنا پڑتا؛ آکرہ کشی کرنا، تختے کاٹنا، لکڑی پر بیل بوٹے کاٹنا، کیلیں جڑنا، جوڑ ملانا، اور پالش کرنا مغرض سب کام ہی ہیں مسلسل انجام دیتی ہیں۔ دیہات کے آہنگروں کو آلات کشا و رزی بنانے کی ضرورت نہیں ہے؛

تقسیم عمل اور
نظام کا نام
مشتق ہے
42

زمین جو تھے کامل اور اس کے سب لوازم نہایت آسانی کے ساتھ کارخانوں میں بٹتے ہیں جہاں سے شخص ان کو بغیر تعداد میں ہر وقت خرید سکتا ہے؛ یہاں بھی کام کو مختلف چھوٹے چھوٹے شعبوں میں تقسیم کر دیا جاتا ہے۔ بازاروں کی توسیع کے نہایت عجیب و غریب نتائج میں سے ایک نتیجہ قصاب کے پیشہ کا انقلاب ہے۔ گزشتہ تین سال قبل تک بھی قصاب اپنا کام اسی طرح انجام دیتے تھے جس طرح کہ ہزار ہا سال پیشتر سے رواج چلا آ رہا تھا؛ قصاب گائے اور مینڈھے قریب کے کاشتکاروں اور گڈریوں سے خرید کرتا تھا اور اپنی دوکان کے آس پاس کے مکانوں میں جمیل چھال کر ان کا گوشت بحال لیتا تھا۔ ریاستہائے متحدہ امریکا کے بیشتر حصہ میں قصابیوں اور بوڑھوں کی جگہ بڑے بڑے کارخانوں نے لے لی ہے، جہاں گائے اور بکرے ہزاروں کی تعداد میں ذبح کئے جاتے ہیں اور ان کا گوشت ڈبوں میں بند کر کے دور دور بھیجا جاتا ہے۔ یہ کام کئی درجن مختلف شعبوں میں تقسیم کر دیا گیا اور ہر کام میں مزدوروں کی بیشتر تعداد مشغول رہتی ہے۔ اگرچہ ان کاموں کو انجام دینے میں کلوں کا ایسا وسیع پیمانہ پر استعمال شروع نہیں ہوا ہے جیسا کہ دوسری صنعتوں میں ہے۔ پھر بھی جہاں تک ممکن ہے کلوں سے مدد لی جاتی ہے؛ اور جہاں کلوں سے کام نہیں ہو سکتا مزدوروں کو ایک ایک کام ہاتھوں سے مسلسل دہرا نا پڑتا ہے۔ اس تمام محنت کا حاصل مختلف

لے ایسی کوئی دوسری صنعت بمثل مل کے گی جس میں محنت کی تقسیم اس قدر پیش رفتی اور باریکی کے ساتھ کی گئی ہو! جانور کا امتحان اور معائنہ کر کے اس کی تشریح ایک نقشہ کی صورت میں واضح کر دی گئی ہے۔ بکرے کو کاٹ کر اس کا پوست چھیلنے اور گوشت کے ٹکڑے کلٹنے کا کام تیس سے زائد مختلف مراحل میں تقسیم کیا گیا ہے، اور ہر قسم کا کام وہی لوگ انجام دیتے ہیں جو اس ہنر میں بہارت رکھتے ہیں۔ ان میں خواہ کی بیس سے زائد شخص ہیں؛ ۶۰ سنٹ سے ۵۰ سنٹ تک فی گھنٹہ کے حساب سے ہیں؛ ۵۰ سنٹ پانے والے شخص کا کام صرف یہ ہے کہ چیلے کے نازک ترین حصہ میں چاقو استعمال کرے (Floorman) یا ریل کی ڈی کو توڑنے کے لیے راتوں رات استعمال کرے (Splitter) اسی طرح اس سے کم اجرت یعنی ۱۵ سنٹ سے لے کر ۲۵ سنٹ پانے والوں کے لیے بھی مختلف کام تقسیم کر دیئے گئے ہیں۔ اور ایک خاکہ بنا دیا گیا ہے جس میں صرف چیلے پر کام کرنے کے ہنر کو مختلف حصوں میں تقسیم کیا گیا ہے اور آٹھ مختلف شعبوں سے اجرت دی جاتی ہے۔ بیس سنٹ اجرت پانے والا کم پگھتا

شکلوں میں یعنی گوشت، چربی، چمڑا، ہڈی، سینک اور بال اس کارخانے سے سینکڑوں بلکہ ہزاروں میل کے فاصلے پر لاکھوں انسان استعمال اور صرف کرتے ہیں جو ان کے پاس بند ڈبوں میں بھیجے جاتے ہیں۔ اس سب اہتمام، انتظام، اور تقسیم کا دار و مدار اس امکان پر ہے کہ ماحصل دور دراز مقامات کو منتقل ہو سکے گا، اور اس طرح ایک مرکزی مقام سے کثیر آبادی کی مانگ کو پورا کیا جاسکے گا۔

۷۔ انیسویں صدی کے دوران میں وسائل نقل و حمل اور ذرائع آمد و رفت میں جو عظیم ترقیات نمودار ہوئیں ان سے محنت کی تقسیم کی ایک خاص صورت میں ہم نے ہم نے ابھی تک غور نہیں کیا ہے بہت بڑی حد تک وسعت پیدا ہو گئی ہے۔ یہ صورت محنت کی جغرافیائی تقسیم کی ہے۔

قرون وسطیٰ اور ابتدائی جدید دور میں صرف وہی اشیاء کسی فاصلہ کے مقام پر منتقل کی جاتی تھیں جن کی جسامت چھوٹی اور قدر و قیمت زیادہ ہوتی تھی۔ اس قسم کی اشیاء، ادویہ، مسالے، قیمتی پکڑے، ریشم، روئی، ہتھیار اور لکڑی تھے۔ یہ اشیاء زیادہ تر

بقیمہ حاشیہ ماسبق ہے، ۲۲ سنٹ پائے والا ایک دوسرا جزو کا ٹکڑا ہے جہاں عمدہ چمڑا نہیں ملتا اور ہینٹ پانڈولا دوسرے حصے پر چاقو چلایا ہے اور ہینٹ پائے والے کو مختلف کام انجام دینے پڑتے ہیں غرض تشریح جسم کی مناسبت سے ہمارے بھی تفصیل یافتہ ہو گئی ہے۔

”تقسیم عمل نے صنعت کی ترقی کے ساتھ ساتھ ترقی کی چنانچہ انیسویں صدی کے ساتویں عشرے میں بنائے ہوئے گوشت کو بازار تک پہنچانے کا انتظام کاروں کے ذریعے سے ہونے لگا اور اس میں گوشت کو تازہ اور ٹھنڈا رکھنے کی کلیں ایجاد کی گئیں ان انقلاب آفریں ایجادوں کے ذریعے بازار میں وسعت پیدا ہونے سے بیشتر ترقی گزراہی ڈلیاں قلیل التعداد تھیں اس لیے کہ محض مقامی ضرورتوں کو پورا کرنا پڑتا تھا۔ لیکن جب روز بروز زیادہ تعداد میں ہونے لگی مثلاً ایک ہزار یا اس سے زیادہ تو ان ڈیلیوں میں بھی اضافہ کرنا پڑا اور سب سے مشکل کام کے لیے بہترین آدمی مقرر کئے گئے۔“ (دیکھو بر وینسر جے۔ آر۔ کامنز کا مضمون کوآرڈرلی جو ریل آف اکنامکس میں جلد ۱۹) صفحات ۱۶۳-۱۶۴ اس سے معلوم ہو گا کہ ہاں تقسیم عمل کے اس فائدے کی گمانش و وسعت معلوم ہوتی ہے جو مختلف اشخاص کو ان کی مختلف قابلیتوں کی مناسبت سے کام تفویض کرنے سے حاصل ہوتا ہے۔ (متبادل کردہ صفحہ 32۔ متن سے۔)

یہاں
تقسیم عمل اور
ذرائع مال کی
منصفیاتی

باب
تعمیر میں دور
زمانہ حال کی
صنعت کی فہم

متمول طبقے کی فہم تعداد استعمال کرتی تھی اور ان کی تجارت بقیہ کثیر آبادی پر کوئی اثر نہیں ڈالتی تھی۔ جہاں جہاں بحری راستے استعمال کئے جاسکتے تھے وہاں بڑی جہازت کی اشیا کی تجارت اور مبادلہ کا کچھ موقع اور امکان تھا۔ اس سبب سے جزیرہ انگلستان اپنے دندانہ وارسائل کی بدولت اون، تانبا اور مین، جیسی اشیا مقابلہ بہت عرصہ پیشتر سے برآمد کرنے اور ایک حد تک محنت کی جغرافیائی تقسیم کو ترقی دینے کے قابل ہو گیا۔ جب فن جہاز رانی میں ترقی ہوئی، بڑے بڑے جہاز تعمیر ہوئے، اور آلہ قطب نما ایجاد ہوا، اور اس طرح بحری سفر محفوظ خیال کیا جانے لگا تو بحری راستوں کی تجارت میں روز افزوں توسیع و ترقی ہونے لگی۔ اٹھارھویں صدی کے آخری حصے میں جبکہ بعض تہذیب یافتہ ملکوں کے اندرونی حصوں میں متحدہ نہیں کھودی گئیں، اس میں مزید توسیع ہوئی؛ لیکن محنت کی جغرافیائی تقسیم کی سب سے اہم ترقی ریلوں کی توسیع سے ہوئی۔ اس لیے کہ ریل کے ذریعہ سے زمین کا فاصلہ بہت کم ہو گیا، اور اسی زبردست حال نے تقریباً دنیا کے ہر حصہ کی صنعت میں انقلاب پیدا کر دیا۔ موجودہ زمانے میں ریاستہائے متحدہ امریکا اس چیز کی مثال پیش کرتی ہیں جو اوزان و وسائل نقل و حمل کے اثر کے تحت محنت کی اعلیٰ درجہ کی ترقی یا تہذیب جغرافیائی تقسیم کی غالباً سب سے انتہائی صورت ہے۔ نیو انگلینڈ کا جنوبی حصہ مختلف صنعتوں کا مرکز و مستقر ہے، یہاں جو اشیا بنے خام و اشیا بنے خورد و نوش استعمال کی جاتی ہیں وہ دنیا کے سب حصوں سے آتی ہیں۔ گھیوں اور دوسرا غلہ سی سی پی اے و سوری کی دایوں سے آتا ہے؛ گوشت اور دوسری اشیاء اسی قسم کی حیوانی پیداوار اٹھنی حصوں سے اور کچھ مغربی علاقوں سے آتی ہے؛ روئی جنوبی ریاستوں سے آتی ہے؛ اون علاقہ ماوراء السوری سے اور آرجنٹائن، آسٹریلیا، چین اور ساؤتھ ریاست سے آتا ہے۔ ان اشیا کے معاوضہ و مبادلے میں نیو انگلینڈ سے ہر قسم کے مصنوعات بھیجے جاتے ہیں؛ مثلاً سوتی اور ادنیٰ کپڑے، ہر اقسام کے جوتے، مختلف دھاتوں کی بنی ہوئی چیزیں، آلات ہتھیار اور ٹکلیں وغیرہ۔ مشرقی پن سلوانیا کا علاقہ معدن زغال ہے؛ اس حصے کی جتنی ضرورتیں ہیں ان کی بھر سائی باہر سے آتی ہوئی اشیا سے ہوتی ہے۔ علیٰ ہذا القیاس پن سلوانیا کے مغربی علاقے میں پٹس برگ کوئلہ کا مخزن ہے جو وہیں کی لوہے فولاد

اور شیشہ کی صنعتوں میں استعمال ہوتا ہے؛ یہاں آرام و تعیش کی جتنی چیزیں صرف موتی ہیں وہ ریا تہلے متحدہ امریکا اور دنیا کے سب حصوں سے آتی ہیں۔ ملک کا کوئی خطہ ایسا نہیں ہے جو اپنی سب ضرورتیں خود ہی پوری کر لیتا ہو! ہر خطے کی پیداوار دور دراز مقامات کو جاتی رہتی ہے اور اس کے معاوضہ میں ان دور افتادہ مقامات کی پیداوار درآمد ہوتی رہتی ہے۔

محنت کی جغرافیائی تقسیم کی جو مثال برطانیہ عظمیٰ میں ملتی ہے وہ اس سے کچھ کم حیرت انگیز نہیں ہے؛ برطانیہ اپنی اشیائے خورد و نوش کا بیشتر حصہ یعنی اپنی ضرورت کا چھ حصہ غلہ اور نصف سے زائد گوشت اور دوسری اشیاء باہر سے درآمد کرتا ہے؛ گھیوں ریا تہلے متحدہ امریکا، روس اور آرجنٹائن سے آتا ہے؛ گوشت زیادہ تر ریا تہلے متحدہ امریکا اور آسٹریلیا سے آتا ہے۔ برطانیہ کی مجموعی آبادی کے لباس کے لیے جتنی روئی درکار ہوتی ہے وہ سب باہر سے آتی ہے؛ اور جتنا اون درکار ہوتا ہے اس کا بیشتر حصہ بیرونی ممالک سے درآمد کیا جاتا ہے۔ یہ سب اشیائے خام اور دوسری متعدد چیزیں جو گرم ممالک سے انگلستان میں درآمد کی جاتی ہیں ان کے معاوضے اور مبادلے میں انگلستان ان ممالک کو مصنوعات تیار کرنے بھیجتا ہے۔ انگریزوں کے یہ سب اشیائے خام اپنے ملک ہی میں پیدا کرنے سے ان کو جتنا فائدہ ہوتا اس سے بدرجہا زیادہ فائدہ وہ مصنوعات کی تیاری میں محنت کر کے اور ان مصنوعات کو درآمد کردہ اشیاء خام کے مبادلے میں بیرونی ممالک میں درآمد کر کے حاصل کر لیتے ہیں۔ نیو انگلینڈ اور انگلستان تقریباً بحال صنعتی حیثیت رکھتے ہیں؛ یہ امر واقعہ ہے کہ ان دونوں ملکوں میں سے کوئی ملک بھی اپنی پوری آبادی کی ضرورت کی اشیاء محض اپنی ہی زرعی جدوجہد سے فراہم نہیں کر سکتا۔ اور اس طرح غذا، لباس، مکان جیسی لازمی ضروریات حیات کی تکمیل نہیں کر سکتا؛ بجز اس کے کہ اس کی سعی بیش خرچ ثابت ہو اور نتائج بے مایہ ہوں۔ ہر ملک کا دار و مدار دوسرے ممالک کے ساتھ تجارت پر ہے؛ اور دونوں میں کوئی بڑا فرق ہے تو وہ یہ ہے کہ ایک صورت میں تمام تجارت غیر اقوام اور بیرونی ممالک سے ہوتی ہے؛ اور دوسری صورت میں زیادہ تر ایک ہی ملک کے مختلف اجزاء کے درمیان۔

بابت
بمقام
نیوٹن
میں

محنت کی اس اعلیٰ درجہ کی تقسیم کا نتیجہ یہ ہے کہ قرون وسطیٰ کی نسبت موجودہ زمانے میں شہروں کی حیثیت بہت بدل گئی ہے۔ موجودہ زمانے کے شہر اپنی ضرورت کی اشیاء اور غذا کے لیے اپنے ارد گرد کے زرعی خطوں کے محتاج نہیں ہیں؛ اور نہ یہ زرعی علاقے اس پاس کے شہروں اور قصبوں پر مطلوبہ مصنوعات کے لیے انحصار کرتے ہیں۔ ارد گرد کے علاقوں کی حد تک یہ شہر پیدائش کا مرکز اس قدر نہیں ہیں جس قدر کہ اشیاء و مصنوعات تقسیم کرنے کا مرکز ہیں۔ اکثر شہر خاص خاص مصنوعات کے لیے مخصوص و مشہور ہیں، اور اس لحاظ سے وہ پیدائش کا مرکز ہیں؛ لیکن ان کی تیار کردہ خاص خاص اشیاء تقسیم کرنے والے مرکزوں کی وساطت سے تمام دنیا میں بھی جاتی ہیں۔ بڑے اور وسیع رقبے کے شہروں میں متعدد اور مختلف قسم کے مصنوعات تیار ہوتے ہیں، اور یہاں سے بڑے پیمانہ پر تقسیم کئے جاتے ہیں اور باہر بھیجے جاتے ہیں؛ چنانچہ دوسرے شہروں کی نسبت ان کے معاشی رقبے بھی خوب وسیع ہیں۔

۸۔ محنت کی جغرافیائی تقسیم سے دو طرح کے فوائد ہیں، اور یہ فوائد ان فوائد کے مشابہ ہیں جو افراد کے درمیان تقسیم محنت سے حاصل ہوتے ہیں۔ یہ فوائد ایک تو مختلف علاقوں میں خاص خاص قسم کی اشیاء تیار کرنے سے پیدا ہوتے ہیں؛ اور دوسرے اس مہارت اور کارکردگی سے حاصل ہوتے ہیں جو کسی ایک کام کی تخصیص طلبی کا نتیجہ ہے۔ گرم اور معتدل ممالک کے مابین محنت کی تقسیم کرنے سے وہی فائدہ حاصل ہوتا ہے جو کہ کام کو تخصیص طلب بنانے سے ہوتا ہے۔ گرم ملکوں کی پیداوار؛ مثلاً میوے، کافی، چائے، شکر وغیرہ کا مبادلہ معتدل ملکوں کے گیہوں اور غلہ سے کیا جاتا ہے۔ ریاستہائے متحدہ امریکا کے جنوبی علاقے کی آب و ہوا روئی کی کاشت کے لیے خاص طور سے مناسب ہے، اور وسطی علاقوں میں بڑے بڑے رقبوں پر غلہ اور گیہوں کی کاشت کی جاتی ہے؛ یہاں کی آب و ہوا اور زمین، ان اجناس کی تیاری کے لیے خاص طور سے موافق ہے۔ مغربی پنسلوانیا میں کوئلے کی بکثرت کا یہ موجودہیں، چنانچہ یہ حصہ کوئلے کے معدنیات اور ان صنعتوں کے لیے جن میں ازراں کوئلے کی فراہمی درکار ہوتی ہے مخصوص ہے۔ خام لوہے کے طبقات کثیر مقدار میں لیکس سوپی ریر کے سوا حل بہ دریافت ہوئے ہیں، چنانچہ

اسے
تقسیم
اور
تقسیم
۵۸

یہاں ہزاروں مزدوروں کی کانوں میں کام کرتے ہیں، جن کی ضرورتوں کو پورا کرنے کے لیے ملک کے دوسرے علاقوں سے اشیاء درآمد کی جاتی ہیں۔ اٹلی کی آب و ہوا وہاں کی زمین کو انگوڑا اور دوسرے رس دار میوؤں کی کاشت کے لیے خاص طور سے مناسب بناتی ہے؛ چنانچہ یہاں کے میوؤں کی دور دور مانگ ہے۔ اٹلی میں کوٹیلے کی کانیں مفقود ہیں، اس کی یہ مانگ انگلستان اپنے لازوال معدنوں سے پوری کرتا ہے۔ اسی طرح تمام دنیا کے مختلف علاقوں کے متعلق مختلف خصوصیات قیاس کر لی جاسکتی ہیں۔ یہ ظاہر ہے کہ نائدہ اسی صورت میں ہوتا ہے جبکہ روٹی، گھنوں اور غلہ وغیرہ کی کاشت ایسے مقامات میں کی جائے جہاں کی آب و ہوا اور زمین ان کی پیداوار کے موافق و مناسب ہو اور کوٹلا ایسے مقامات سے نکالا جائے جہاں اس کی کثیر مقدار کانوں میں دستیاب ہو۔ حقیقت یہ ہے کہ محنت کی جغرافیائی تقسیم عام اور یکساں نہیں ہے؛ اس طریق کے عام طور سے استعمال کرنے کی راہ میں رسم و رواج اور نقل و حرکت کے مصارف جیسے قویٰ اور اسباب رکاوٹیں پیدا کرتے ہیں۔ بایں ہمہ اس کا قوی رجحان پیدا ہو چلا ہے کہ پیداوار کے کسی شعبے کو اسی مقام پر قائم کیا جائے، جہاں اس کے لیے بیشترین قدرتی سہولتیں اور فوائد موجود ہوں۔

مختلف علاقوں کے درمیان تقسیم محنت کی ایک شکل جو بلحاظ نوعیت و اساس مذکورہ بالا شکل سے مختلف ہے، اگرچہ عملاً اسی کے مشابہ ہے، تخصیص طلبی اور انساب بھارت پر مبنی ہے۔ افراد کے مابین جو مبادلہ ہوتا ہے، وہ اگرچہ ایک حد تک خلقی و ملکی رجحانات کے اختلافات پر مبنی ہوتا ہے، لیکن اس کی بنیاد زیادہ تر اکتسابی ہنرمندی و شائق پر قائم ہوتی ہے۔ یہی بات بہت بڑی حد تک مختلف ممالک اور علاقوں پر صادق آتی ہے؛ چنانچہ جب ایک مرتبہ کوئی صنعت بڑے پیمانہ پر چلائی جاتی ہے اور اس میں کثیر مقدار میں پیداوار تیار کرنے کی غرض سے سکوں کا استعمال وسیع پیمانے پر کیا جاتا ہے، تو اس میں مرکزیت و تخصیص لا بد ہے۔ لیکن یہ ممکن ہے کہ کسی ایک مقام کی نسبت دوسرے مقام پر اس صنعت کے مرکزیت حاصل کرنے کی کوئی قوی وجہ نہ ہو۔ قدرتی حالات و ذرائع کے اعتبار سے کوئی وجہ نہیں معلوم ہوتی

بات
تقریباً
زبان
منصوبہ

مکہ کنکٹی کسٹ میں برنج پورٹ اور نیو میوں دھات کے مصنوعات کے مرکز کیونکر بنے، ماساچوسٹس، میں براک ٹن جو تلوں کی صنعت کا، نیو یارک میں کوہوز جالی کے کپڑوں کی صنعت کا، انگلستان میں بریڈ فورڈ اور ٹامسٹک ہام افنی کپڑوں اور گوڈ کناری کی صنعت کا، فرانس میں لائٹرز شیکر کی صنعت کا اور سکسنی جرمنی میں شٹمنٹر جراب سازی کا مرکز کیوں کریں گئے۔

بعض قسم کی صنعتوں میں محض ایسی صورت ہی میں فائدہ ہوتا ہے جبکہ ایک ہی قسم کا کاروبار کرنے والے متعدد کارخانے ایک مقام پر جمع ہوں، چنانچہ یہاں متعدد ذیلی صنعتیں قائم ہو جاتی ہیں جو بڑی صنعتوں کو اشیائے خام اور دوسری مطلوبہ چیزیں بہم پہنچاتی ہیں۔ عیسائی ہند جب کبھی خاص قسم کے مہارت یافتہ مزدوروں کی ضرورت ہوتی تو یہاں باسانی مل سکتے ہیں، اور ان کے انتخاب میں بڑی سہولت ہوتی ہے اور محض اس بنا پر کہ شہر میں اکثر اشخاص کی دیکھی کا سامان ہوتا ہے یہاں مزدوروں کی رسد ہر وقت کافی ہوتی ہے۔ کسی خاص مقام پر کسی صنعت کے جاری کئے جانے کی بڑی اور پہلی وجہ بعض اوقات کسی فرد واحد کی جفاکشی، محنت، جدت پسندی اور ذہانت ہوتی ہے۔ کوئی ایک شخص جس میں قیادت ورہ نمائی کی صلاحیت ہوتی ہے، سب سے پہلے ایک کارخانہ قائم کرتا ہے، اس کی رہنمائی میں دوسرے بھی اس میدان میں گام زن ہوتے ہیں۔ بعض اوقات کسی مقام کے قدرتی حالات کسی خاص صنعت کے وہاں ابتداء قائم ہو جانے کی مساعدت کرتے ہیں، اور اس کے بعد اس سے جو فوائد حاصل ہوتے ہیں وہ اس صنعت کو وہاں مستقل و مستحکم کر دیتے ہیں۔ چنانچہ نیو انگلینڈ کے بعض شہروں مثلاً بویل اور لارنس میں مصنوعات کے کارخانے ابتداءً ان کے محل وقوع کی بعض خوبیوں اور سہولتوں کی بنا پر قائم ہوئے۔ مثلاً یہاں پانی کی قوت باسانی ہوتا ہو سکتی تھی، اور یہ وہ زمانہ تھا جبکہ بھاپ کی قوت نے بعد کے زمانہ کی نسبت بہت معمولی سی ترقی کی تھی اور کوئلے کے نقل و حمل کے مصارف زیادہ تھے۔ یہ امر مشکوک ہے کہ آیا اب بھی پانی کی قوت ان مرکزوں کی آبادی کو قائم کرنے اور ترقی دینے کا سبب ہو سکتی ہے، لیکن چونکہ یہ مرکز اب قائم ہو چکے ہیں، اسلئے وہ بھی رہیں قائم رہیں گے۔ وادی مسیسیپی کے

بابت
تعلیم اور
زمانہ مال کی
مدد دینی

وسیع رقبے میں ہر طرف متحد دھنراد قصبات آباد ہو گئے ہیں، کسی میں موٹر کے کارخانے قائم ہیں، کوئی فرنیچر سازی کا مرکز ہے، اور کوئی انجنیوں اور ملکوں کے بنانے کے لیے مخصوص ہے؛ اور بظاہر اس کا کوئی سبب نہیں دکھائی دیتا کہ مختلف صنعتیں جہاں جہاں قائم ہیں، وہی مقام ان کے لیے کیوں مختص کیا گیا؛ اور دوسرا مقام اس کے مقابلے میں کیوں پسند نہیں کیا گیا۔ جہاں کہیں کوئی صنعت قائم ہے وہاں اس صنعت کو ارتکاز کے فوائد اور سہولتیں حاصل ہیں؛ وسائل نقل و حمل کی ارزانی کی وجہ سے بازار کا دائرہ وسیع ہو گیا ہے، جس کا نتیجہ یہ ہے کہ صنعت بڑے پیمانہ پر چلائی جاسکتی ہے؛ اور اس طرح کثیر مقدار میں اصل ملکوں، غصیہ طلب مزدوروں، اور دقیق تقسیم عمل کے طریق کو استعمال کیا جاسکتا ہے۔

قوموں کے مابین احمیت کی تقسیم کا بیشتر حصہ اور ان کے مابین تجارت کی کثیر مقدار بظاہر اس دوسرے سبب پر منحصر ہے؛ خاص کر جہاں تک مصنوعات کا تعلق ہے، بعض ملکوں کو پیدائش کی سہولتیں حاصل ہوتی ہیں، جن کا انحصار قدرتی ذرائع پر نہیں ہوتا بلکہ کارکردگی اور اکتساب مہارت پر ہوتا ہے۔ اس کی مثالیں انگلستان کی بعض قسم کی اونی اشیا، فرانس کی ریشمی مصنوعات، اور شمالی امریکہ کی سوتی پارچہ بانی کی صنعت میں ملتی ہیں۔ چنانچہ صنعتوں کو ان کی ابتدائی اور کمزور حالت میں مامون اور محفوظ کرنے کے استدلال کی یہی حقیقی بنیاد ہے۔ جہاں تک ملکوں کے مابین تقسیم عمل اور ان کی تجارت قدرتی اختلافات پر مبنی ہے، اس حد تک یہ بہتر ہوگا کہ ان اختلافات کو انہی کی حالت پر چھوڑ دیا جائے اور ان کے نتائج کو بے روک ٹوک مرتب ہونے دیا جائے لیکن جہاں تک یہ اختلافات اکتسابی مہارت پر مبنی ہیں اس حد تک کم از کم یہ امکان ہوتا ہے کہ ترقی یافتہ ملکوں کی طرح کی تقسیم عمل و تجارت قائم کر کے ایسے اختلافات کو نائمے کے ساتھ رفع کیا جائے۔

باب چہارم

پیدائش برہمنیائہ کبیر

48

(۱) پیدائش برہمنیائہ کبیر کی ترقی بعض صنعتوں میں: مثلاً سوتی اشیاء اور آہنی و کٹاوری آلات۔ (۲) پیدائش برہمنیائہ کبیر کے فوائد:۔ کلون کا استعمال عام اخراجات کی بحیثیت خرید و فروخت، ذیلی پیداوار کا استعمال، تجربات کا موقع۔ (۳) پیدائش برہمنیائہ کبیر پر معد بندیاں جو زیادہ تر کھجانی کی مشکلات سے رونما ہوتی ہیں، زراعت کی مثال، دوسری صنعتیں، قابل آجروں اور ٹھیکوں کی قلت اس حد بندی کی ایک وجہ ہے، اس انسانی عامل کو اشتراکیتیں بالعموم نظر انداز کرتے ہیں۔ (۴) عمودی اور افقی اتحاد، فولادی کارخانے کی مثال اور دیگر مثالیں، افقی اتحاد کے بھجان کے مقابلہ میں عمودی اتحاد کا بھجان کم قوی ہے۔ (۵) مقابلہ بالعموم بے کار اور ضرر و نقصان ثابت ہوتا ہے، اگرچہ ضرر و نقصان ظاہر ہوتا ہے اس کے مقابلہ میں حقیقت میں کم ہوتا ہے، صنعت کا صرف ایک جزو اتحاد کے قلع ہوتا ہے۔

۱۔ صنعتی انقلاب کے بعد سے سب تہذیب یافتہ ملکوں میں پیدائش برہمنیائہ کبیر کا بھجان ظاہر ہوا۔ اس طریق نے معاشی و معاشری حالات کو بڑی حد تک متاثر و متغیر کیا، اور مستقبل کے لیے بھی یہ طریق ہی خوش آئند توقع دلاتا ہے کہ اس سے

پیداوار
برہانہ

حالات میں ادھر بھی بہت کچھ تغیر و تبدل رونما ہو گا۔
پیداوار برہانہ کبیر کے رجحان کی اہم خصوصیات یہ ہیں کہ کارخانوں کی وسعت
دو گجانی انفرادی طور پر بڑھ جاتی ہے، اور مجموعی حیثیت سے ان کی تعداد کم ہو جاتی
ہے۔ کسی ایسے دور میں جبکہ ترقی کی رفتار بہت تیز ہو یہ ممکن ہے کہ نہ صرف ہر کارخانہ
اپنی وسعت میں ترقی کرے بلکہ مجموعی حیثیت سے بھی ان کی تعداد بڑھ جائے: یاں یہ
عام طور سے یہ ہوتا ہے کہ مجموعی تعداد گھٹ جاتی ہے، یا کم از کم ایک ہی حالت پر
قائم رہتی ہے؛ اور اس کے برعکس انفرادی کارخانے وسعت و گنجائی میں بڑھ جاتے
ہیں اور صنعت کی پیداواری میں بحیثیت مجموعی بہت کچھ اضافہ ہو جاتا ہے۔
ریاستہائے متحدہ امریکہ کی آبادی کے مطابعمہ اعداد و شمار سے مندرجہ ذیل اعداد بحسن سے
۱۹۱۵ء سے ۱۹۱۵ء تک بعض بڑی صنعتوں کی ترقی ظاہر ہوتی ہے، مثال کے طور پر
پیش کیے جاسکتے ہیں:-

تخمینہ (۱) آلات کشاورزی

سال	کارخانوں کی تعداد	مزدور	اصل (ملین)	پیداوار (ملین)
۱۸۵۰	۱۳۳۳	۷۲۲۰	۷۳۵	۷۳۵
۱۸۶۰	۱۹۸۲	۱۴۸۱۴	۱۱۵	۱۱۵
۱۸۷۰	۲۰۷۶	۲۵۲۴۹	۲۲۵	۲۲۵
۱۸۸۰	۱۹۴۳	۳۹۵۸۰	۶۲۵	۶۲۵
۱۸۹۰	۹۱۰	۳۸۸۲۷	۱۲۵۵	۱۲۵۵
۱۹۰۰	۷۱۵	۴۶۵۸۲	۱۵۷۵	۱۵۷۵
۱۹۰۵	۶۴۸	۴۷۳۹۴	۱۹۶۵	۱۹۶۵
۱۹۱۰	۶۴۰	۵۰۵۵۱	۲۵۶۵	۲۵۶۵
۱۹۱۵	۶۰۱	۴۸۴۵۹	۳۳۸۵	۳۳۸۵

پیدائش
برہنہ انداز

تختہ (۲) لوہا اور فولاد

سال	کارخانوں کی تعداد	اجرت پانچواںے مزدور	اصل (ملین)	پیداوار (ملین)
۱۸۵۰	۴۶۸	۲۴۸۴۴	۲۱۶۹ ڈالر	۲۰۶۴ ڈالر
۱۸۶۰	۵۴۲	۳۵۱۸۹	۴۴۶۶	۵۲۶۸
۱۸۷۰	۸۰۸	۷۷۵۵۵	۱۲۶۶۸	۲۰۷۶۲
۱۸۸۰	۷۹۲	۱۴۰۷۹۸	۲۰۹۶۹	۲۹۶۶۶
۱۸۹۰	۷۱۹	۱۷۱۱۸۱	۲۰۵۶۸	۷۷۸۶۷
۱۹۰۰	۶۶۸	۲۲۲۴۹۰	۵۷۳۶۴	۸۰۴۶۰
۱۹۰۵	۶۰۵	۲۴۲۶۴۰	۹۳۶۶۳	۹۰۵۶۸
۱۹۱۰	۶۵۴	۲۷۸۵۰۵	۱۴۶۲۶۳	۱۳۷۷۶۳
۱۹۱۵	۵۸۷	۲۷۸۰۷۲	۱۷۶۰۷۷	۱۲۶۳۶۳

تختہ (۳) سوتی اشیاء

سال	کارخانوں کی تعداد	اجرت پانچواںے مزدور	اصل (ملین)	پیداوار (ملین)
۱۸۵۰	۱۰۹۴	۹۲۲۸۶	۷۶۵ ڈالر	۶۱۶۹ ڈالر
۱۸۶۰	۱۰۹۱	۱۴۲۲۲۸	۹۸۶۶	۱۱۶۶۷
۱۸۷۰	۹۵۶	۱۳۵۳۶۹	۱۴۰۶۷	۱۷۷۶۷
۱۸۸۰	۱۰۰۵	۱۸۵۴۷۲	۲۱۹۶۷	۲۱۰۶۹
۱۸۹۰	۹۰۵	۲۱۸۸۷۶	۳۵۴۶۰	۲۶۸۶۰
۱۹۰۰	۱۰۵۹	۳۰۲۸۶۱	۴۶۷۶۶	۳۳۹۶۶
۱۹۰۵	۱۱۵۴	۳۱۵۸۱۴	۶۱۳۶۱	۴۵۰۶۵
۱۹۱۰	۱۳۲۴	۳۷۸۸۸۰	۸۲۶۶۶	۶۲۸۶۴
۱۹۱۵	۱۳۲۸	۳۹۳۴۰۴	۸۹۹۶۸	۷۰۱۶۳

تینوں صورتوں میں جو اعداد و شمار درج کئے گئے ہیں، ان سے لازمی طور پر ایک ہی بات ثابت ہوتی ہے: یعنی مجموعی اصل، مجموعی پیداوار، اور مزدوروں کی مجموعی تعداد میں بہت سریع اضافہ ہوا۔ لیکن کارخانوں کی تعداد میں کوئی اضافہ نہ ہوا؛ سوتی اشیاء کی حد تک تعداد بحیثیت مجموعی یکساں رہی، لوہے اور فولاد کی حد تک کسی قدر کمی ہوئی، آلات کشا و زری کی حد تک بہت سریع کمی ہوئی؛ — اس طرح پوری نصف صدی کے دوران میں اوسط اصل، اوسط پیداوار، اور مزدوروں کی اوسط تعداد میں بحیثیت مجموعی خاصا اضافہ ہوا۔

۱۰۔ یہ اعداد و شمار صرف ایک کی مردم شماری کے خاص داخلوں سے اخذ کئے گئے ہیں۔ مثلاً آلات کشا و زری کے اعداد جزو چارم جدول (۱) سے، آہن کے اعداد جزو چارم صفحہ (۴) سے، متفرق مصنوعات پارچہ جدول (۱) خاص رپورٹ متعلقہ سے)۔ آہن کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک سسٹم اور سسٹم کے اعداد و شمار میں ان سالوں کی مردم شماری کے داخلوں سے اضافہ ہو گیا ہے، ان کی اہمیت مشتبہ ہے۔ سسٹم میں سوتی مصنوعات کے کارخانوں کی تعداد اسی قسم کے بعض اور کارخانے شامل کر لینے سے بڑھ گئی ہے، مگر ان اسباب اور دیگر اسباب کی بنا پر مندرجہ ذیل اعداد قابل تصحیح ہیں، لیکن بحیثیت مجموعی ان پر کافی اتقاد کیا جاسکتا ہے۔

بائیں ہر ان اعداد کی تشویش میں یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ یہ حقیقی واقعات کا پورا آئینہ نہیں ہیں۔ آلات کشا و زری کی صورت میں کارخانوں کی تعداد میں سسٹم اور سسٹم کے درمیان بہت سریع تغیر ہوا، اس کی وجہ زیادہ تر یہ ہے کہ محکمہ اعداد نے اس کی نظر ثانی کر کے بہت کچھ ترمیم کر دی۔

سسٹم کے بعد کے سالوں میں نہ صرف اوسط فی کارخانہ بہت گھٹ گیا ہے، بلکہ آلات کشا و زری اور آہن و فولاد دونوں کی حد تک پیدا کیے گئے عمل کی ترقی بھی مدعم ہو گئی ہے جس کا باعث یہ واقعہ ہے کہ قلیل تعداد بڑے کارخانوں کے پہلو پہ پہلو کثیر تعداد چھوٹے کارخانے قائم ہیں۔ یہ چند بڑے کارخانے حقیقت میں صنعتی حالت کی نمائندگی کرتے ہیں؛ مگر اعداد و شمار سے یہ واقعہ مترشح نہیں ہوتا۔ علاوہ ازیں ان تینوں صنعتوں میں خاص کر آہن سازی اور آلات کشا و زری بنانے کی صنعت میں انعام اور پائیدار پرمیٹ ایسی شکلوں میں جاری رہا ہے جن کا اعداد و شمار میں کوئی لحاظ نہیں کیا گیا ہے۔ اعداد و شمار میں ہر مقام کے کارخانے کو الگ اور منفرد تصور کر لیا گیا ہے خواہ وہ ایسے اشخاص اور جماعتوں کی ملک و گزرائی میں ہیں کیوں

باب
پیدائش
برپائیاں کبیر

تین موزوں بطور مثال پیش کی گئیں اس لیے کہ وہ پیدائش برپائیاں کبیر کے طریق کی ترقی کی مختلف حالتوں اور منزلوں کی نمائندگی کرتی ہیں۔ سویتی مصنوعات میں نصف صدی کے دوران میں بہت ہی کم تبدیلی واقع ہوئی۔ سولہ ملک صنعت کارخانہ کی بنیاد پر قائم ہو چکی تھی اور اس کے بعد سے تعلیم کی کوئی ضروری نئی شکلیں ترقی پذیر نہیں ہوئیں۔ آہنی صنعت (یعنی خام لوہا اور فولاد بیسناتا) میں مقابلہ بہت تبدیلی ظاہر ہوئی؛ مگر سب سے زیادہ نمایاں تیسری صورت کی تبدیلی و ترقی ہے۔ سولہ میں آلات کشاوری بیشتر یا مینر اور دستکاری کے طریق پر بنائے جاتے تھے؛ اس کے بعد سے پیدائش برپائیاں کبیر نے صنعت میں اس حالت کی نسبت جو اعداد سے ظاہر ہوتی ہے بدرجہا زیادہ انقلاب پیدا کر دیا۔ اسلئے کہ کارخانوں کی مقررہ تعداد میں اضافہ ہو گیا، اور اوسط فی کارخانہ میں کمی ہو گئی؛ جس کی وجہ یہ ہے کہ گھٹیا کارخانوں کی بڑی تعداد باقی رہی۔

51

اسی کے مائل عام ہجوان سب ترقی یافتہ ملکوں میں ظاہر ہو رہا ہے: پیدائش برپائیاں کبیر ترقی پذیر ہے۔ تاہم یہ خیال نہ کرنا چاہیے کہ یہ ایسی ترقی ہے جو چھوٹے پیمانے یا مستقل حیثیت کے کاروبار کو معدوم کر رہی ہے، یا یہ کہ اس سے ایسے آثار پائے جاتے ہیں کہ رفتہ رفتہ چھوٹے پیمانے کے کاروبار کا کلیہ معدوم ہونا ضروری ہے۔ ایسے اعداد یہ آسانی دستیاب نہیں ہو سکتے جن کی بنا پر یکے بعد دیگرے آنے والے دوروں کا اور کسی مقررہ ملک کی جملہ صنعتوں کا موازنہ و مقابلہ کیا جاسکے۔ حسب ذیل نہایت اہم اعداد جرمنی کی بابت دستیاب ہوئے ہیں، ان سے

بقیہ حاشیہ صفحہ گزشتہ نہ ہو جو اسی قسم کے کارخانے دوسرے مقاموں پر بھی چلا رہے ہوں۔ واقعہ یہ ہے کہ گزشتہ ایک یا دو عشروں میں مختلف مقامات کے کارخانے زیادہ تر ایک ہی قسم کی جماعتوں یا افرادی نگرانی میں آگئے ہیں۔ اسی وجہ سے امکان کا میلان اس سے بہت زیادہ نمایاں ہو گیا ہے جتنا کہ اعداد و شمار سے ظاہر ہوتا ہے۔ اور سب سے آخر میں اس امر کا بھی لحاظ کرنا چاہیے کہ اس دور پیداوار کی جو مقدار برجان کی گئی ہے اس پر قیمتوں کے کیا اثرات پڑے۔ سولہ تک کے زمانے میں تنجہ اشیاء کی قیمتیں گھٹ رہی تھیں، اسی لیے ہر کارخانے کی پیداوار کا اضافہ یکساں قیمت جتنا ظاہر ہوا اس سے زیادہ بہ شکل مقدار (یعنی لوہا، عسب، فن، اور کپڑا) بحساب گزرتا تھا۔ اس کے برخلاف سولہ کے بعد قیمتوں میں اضافہ کا میلان دو نما ہوا، لہذا مقدار کی حد تک اسی کے مائل لیکن برعکس ترمیم کرنی پڑے گی۔

انقلاب آفرین تغیرات میں پائے جاتے ہیں جو گزشتہ ڈیڑھ صدی میں رونما ہوئے۔ ان سب کی تہ میں روز افزوں تقسیم عمل اور کھلوں کا روز افزوں استعمال مضمر ہے؛ ان کی ایک ضروری شرط ارزاء و مسائل نقل و حمل کے تحت بازاروں کی توسیع رہی ہے۔

کوئی آلہ یا کل اسی وقت مفید ثابت ہوتی ہے جبکہ اس سے منسلک کام لیے چلے جائیں۔ ایک آلے سے جس قدر زیادہ کام لیتے جائیں گے اسی قدر اس آلے کی تعمیر و ترقی زیادہ ہوگی اور اسی قدر ایسے پیچیدہ آلے کے بنانے میں زیادہ محنت صرف کرنا فائدہ بخش ہوگا۔ جو کل قوت کے ذریعے سے چلائی جائے وہ ایک اصلی درجہ کی کل ہوگی جس کے بنانے میں خاص ہنرمندی صرف ہوگی؛ چنانچہ جتنے بڑے پیمانہ پر کوئی کارہ بار چلایا جائے گا اسی قدر کھلوں کو فائدے کے ساتھ استعمال کرنے کا زیادہ بہتر موقع حاصل ہوگا۔ کھلوں کے استعمال سے جو فائدہ حاصل ہوتا ہے وہ مختلف ذرائع سے حاصل ہوتا ہے؛ جیسے جیسے قوت کو بڑے پیمانہ پر استعمال کیا جاتا ہے ویسے ویسے قوت کی لاگت فی اکائی کم ہو جاتی ہے۔ ایک چھوٹے انجن کے مقابلہ میں بڑے انجن سے کام لینے میں نہ صرف اس کی قائم کرنے کے اخراجات کم پڑتے ہیں بلکہ روزمرہ کے مصارف کا اوسط بھی فی گھوڑے کی قوت کے حساب سے کم پڑتا ہے۔ جس کے معنی یہ ہیں کہ اگر کارخانہ اتنا بڑا ہو کہ اس میں انجن کی بوری قوت سے کام لینے کا موقع ملے تو اخراجات میں کفایت ہوگی۔ پھر ذیلی کام بھی کل کے ذریعہ سے نہایت فائدہ کے ساتھ انجام دئے جاسکتے ہیں۔ مٹی کو ٹکڑے اور لوہا کانوں کے اندر سے اوپر کر لانے کے لیے جو برقی جھولے اور جہازوں پر سامان لادنے اور خالی کرنے کے لیے اسی قسم کے جو آلات استعمال کئے جاتے ہیں، ان کے استعمال کا دار و مدار اس چیز پر ہے کہ ایک ہی مقام پر کثیر مقدار میں کام موجود ہو۔ ایک پانچ ہزار ٹن کے جہاز کے مقابلہ میں دس ہزار ٹن کے وزنی جہاز میں سامان بہت کم اور ارزاء خرچ پر بھیجا جاسکتا ہے۔ علیٰ ہذا القیاس میں ہزار ٹن والے جہاز میں سامان کے نقل و حمل کے مصارف اور بھی کم ہوں گے۔ جن مقامات کے مابین سامان کا نقل و حمل بکثرت ہو جیسا کہ یورپ اور امریکا کے مابین ہے وہاں بڑے جہازوں کے چلانے میں کفایت ہوتی ہے، اور جہاں تجارتی سالانہ کا نقل و حمل کثیر مقدار میں نہیں ہوتا جیسا کہ شمالی امریکا اور جنوبی امریکا و لمحقات کے مابین حالت ہے، وہاں معمولی پیمانہ کے جہاز ہی زیادہ کارآمد اور موزوں ثابت ہوتے ہیں۔

باسط
پیدائش
پر پیمانہ کثیر

انٹرنیشنل بارو سٹر کمپنی امریکا کا آلات کشا و زری بنانے والا سب سے بڑا کارخانہ ہے۔ اس میں ایک کل ایسی ہے جس کا کمحض دیگنون اور غلہ کی بار برداری کی گاڑیوں کی بلیاں پیدا کرنا یا چوب تیار کرنا ہے۔ اس کل کی قیمت دو ہزار پانچ سو ڈالر ہے، اس سے کام لینے میں ہر پانچ گیارہ فی چوب ایک سنٹ کی بچت ہوتی ہے، اس کل کے استعمال سے محض اس وجہ سے فائدہ ہوتا ہے کہ اس کارخانے میں بڑے پیمانہ پر اشیا تیار کی جاتی ہیں۔ چنانچہ اس میں کوئی مبالغہ نہیں کہ ہر سال کروڑوں کی تعداد میں بلیاں یا چوبیں تیار ہو کر نکلتی ہیں۔

دوسرے اسباب نے بھی جو کلوں کے روز افزوں استعمال سے کم و بیش ترقی تعلق رکھتے ہیں پیدا کرنا شروع کر دیے۔ رحمان کو تقویت دی۔ جس طرح پیراڈیو کی زیادتی کے ساتھ ساتھ کل اور قوت کے متعدد مصارف فی اکائی کم ہونے لگے ہیں۔ ٹھیک اسی طرح گرائی، انتظام اور محاسبی کے اخراجات بھی کم پڑتے ہیں۔ کام بڑے پیمانہ پر چلنے سے محروموں کی تلیل تعداد زیادہ عرصہ تک اور مسلسل مشغول بننا رکھی جاسکتی ہے، اور ان میں محنت کی تقسیم نہایت عمدہ اور اعلیٰ طریقہ پر کی جاسکتی ہے۔ کارخانہ کا منظم اور فورمین اپنے اپنے تخت کے مزدوروں کی پوری نگرانی کر سکتے اور ان سے بہترین فائدہ کے ساتھ کام لے سکتے ہیں۔ ایک جوگیر ایک انجینیر اور ایک داروغہ ایک بڑے کارخانہ میں اسی موثر طریقہ سے کام کر سکتے ہیں جتنا کہ چھوٹے کارخانے میں۔ اس طرح عام انتظام کے متفرق مصارف کثیر المقدار پیداوار کی نسبت سے بہت کم ہو جاتے ہیں۔ کسی بڑے کاروبار کے تجارتی انتظام میں یعنی اشیاے خام خریدنے اور پیداوار فروخت کرنے میں بھی کفایت شعاری اور کارکردگی دکھانے کا خاصا موقع ہوتا ہے۔ اشیاے خام بہتر سے بہتر اور فائدہ کے ساتھ خریدی جاسکتی ہیں؛ گو ایسا عمل عام طور سے اسی صورت میں ممکن ہے جبکہ تھوک خریدار میں عمدہ مال کم نرخ سے خریدنے کی اہلیت موجود ہو، اور جو اشخاص اس کو مال فروخت کریں ان میں باہم شدید مقابلہ ہو؛ لیکن اس کا سبب زیادہ تر یہ واقعہ ہے کہ خود تجارتی کاروبار اور خاص کر تھوک کاروبار جب بڑے پیمانہ پر انجام پاتے ہیں تو کفایت ہوتی ہے۔ محوری کے کام کے مصارف، محارتوں اور مکانوں کے کرایے، اور اسی قسم کے دوسرے اخراجات جن سے تھوک فروش تاجر کے اصل کا بیشتر حصہ مرکب ہوتا ہے، بڑے کاروبار میں چھوٹے

کاروبار کی نسبت زیادہ نہیں ہوتے۔ اسی بنا پر تھوک فروش تاجر اور دلال اپنا مال ان
 انخاص کو جو کثیر مقدار میں خرید کرتے ہیں عمدہ کم داموں سے فروخت کر سکتے ہیں۔
 اس کے علاوہ ایک چھوٹے کارخانے کی نسبت بڑے کارخانہ کو پیداوار فروخت
 کرنے کے مصارف کا اوسط فی اکائی کم پڑتا ہے۔ علیٰ ہذا القیاس ایک ایسے کارخانہ
 کی نسبت جو معتدل پیمانہ پر چلا یا جا رہا ہو ایک بہت بڑے کارخانہ میں مصارف
 کا اوسط اور بھی کم پڑتا ہے۔ متفرق اشیا کو فروخت کرنے میں اشتہار و اعلان کا بھی خاصا
 اثر پڑتا ہے؛ جب ایک محدود مقامی بازار میں مال کا اشتہار نہیں دیا جاتا بلکہ کسی وسیع
 رقبہ آبادی کی توجہ بذریعہ اشتہار منعطف کرائی جاتی ہے تو ایک جدید کارخانہ کے تیار کردہ
 مال کو کثیر مقدار میں فروخت کرنا ختم کارخانہ کے لیے مشکل کام نہیں ہوتا۔ مال کا اشتہار
 دینے اور اس کے متعلق ڈسٹنڈ وراپیٹے کا سب ساز و سامان یعنی سفری خرچہ و شدے،
 فرسٹ ہائے مال اور دیگر لوازم چھوٹے پیمانے کی نسبت بڑے پیمانے کے کاروبار میں
 زیادہ موثر ہوتے ہیں، اور ان کے مصارف پیداوار کی فی اکائی کے حساب سے بہت
 کم پڑتے ہیں۔ اشتہار اس وقت سب سے زیادہ موثر ثابت ہوتا ہے جبکہ مال کی
 شہرت ہر قسم کی ممکنہ تدبیروں سے ملک کے طول و عرض میں کی جائے، اور اس کے
 باقاعدہ انتظام کے لیے علحدہ ہتھم یا فنظم ملازم رکھا جائے۔ مال کی فروخت کے متعلق
 اس قسم کا اہتمام بڑے پیمانہ پر کرنا نہ صرف وسیع اور کثیر المقدار کاروبار کا نتیجہ ہے بلکہ
 اس کا باعث بھی ہے۔

54

پیدائش برپانہ کبیر کے فوائد کے منجملہ ایک فائدہ فیملی پیداوار سے استفادہ
 ہے۔ ریاستہائے امریکا کے گوشت کے کارخانوں میں جہاں بہت بڑے پیمانہ پر بکرے
 کائے جاتے اور ان کا گوشت ڈبوں میں بند کر کے دور دور بھیجا جاتا ہے، کٹے ہوئے
 جانور کا ہر عضو اور وہ تمام اجزا جو چھوٹی دوکان میں ضائع جاتے ہیں، منافع عظیم کا ذریعہ
 ثابت ہوتے ہیں۔ اٹلن کے ساتھ چربی بھی بڑی مقدار میں ہمدست ہوتی ہے جو چھڑے
 سے نکلتی ہے، بڑا اون کا کارخانہ اس چربی سے بھی خاصا منافع حاصل کر لیتا ہے؛ یہ چربی

لے اس سے بہتر اصطلاح ”شترک پیداوار“ ہوگی۔ دیکھو باب ۱۱ فصل (۱)۔

باسم
پیدائش
پر چاہیے

جو اون کو چھوٹے سے علحدہ کرتے وقت بہر صورت نکالنی پڑتی ہے، چھوٹے کارخانوں میں بالکل ضائع جاتی ہے؛ اور اس کے برعکس ایک بڑا کارخانہ خاص کر چربی نکالنے کے لیے ایک کل سے کام لیتا ہے اور اس کل کے مصارف کو منہا کرنے کے بعد بھی اس کو منافع ہوتا ہے۔ بڑے بڑے آہنی اشیاء کے کارخانے پتھر کے کوئلہ کو صاف کرنے کے دوران میں جو گیس نکلتی ہے اس سے بھی بہت کام لیتے ہیں؛ یعنی اس گیس کو صاف کر کے کسی پاس کے شہر میں فروخت کر دیتے ہیں یا خود اپنی بھٹیوں میں اس سے ایندھن کا کام لیتے ہیں۔ ایک بڑی آرکس گرنی میں کلوں کو جلانے والے انجنوں کے ایندھن کا کام لکڑی کے برادے سے لیتے ہیں جو کئی کئی من اس کارخانے میں جمع ہوتا ہے۔

پیدائش برہنہ کبیر سے دوسرے فوائد بھی نئے نئے طریقوں سے تجربات کرنے سے حاصل ہو سکتے ہیں؛ بعض تدابیر میں کامیابی ہوتی ہے اور بعض میں ناکامی۔ بڑے کارخانے میں اس کا امرکان قوی ہوتا ہے کہ کامیابیوں کا پلہ ناکامیوں سے بھاری ہو؛ گویا کارخانہ کی وسعت و عظمت خود تجربات کے ناگزیر خطرات سے بچاؤ کی ضامن ہوتی ہے۔ جہاں کاروبار چھوٹے پیمانہ پر کیا جاتا ہے، وہاں ایک تجربہ کی ناکامی پیرے کاروبار کو تباہ کر سکتی ہے؛ اس کے علاوہ بڑے کارخانہ میں بہترین صنعت اور ماہران فن، مشاق انجنیر اور تجربہ کار کیمیا دان بہت آسانی اور زیادہ کفایت کے ساتھ ملازم رکھے جاسکتے ہیں جو حال ایک بیش خراج مگر اعلیٰ درجہ کی کلکتہ ذی ان کا بھی ہے؛ یعنی ان سے کام لینے میں صرف بڑے کارخانے ہی فائدہ حاصل کر سکتے ہیں، اور ان کے پیداوار کی کثیر مقدار تیار کرنے کی صورت میں ہی کفایت و بچت ہوتی ہے۔

۳۳۔ پیدائش برہنہ کبیر پر جو حد بندیاں ہیں وہ زیادہ تر انسانی فطرت کی کمزوریوں سے پیدا ہوتی ہیں۔ کاروبار کے پیمانہ کی توسیع کے معنی یہ ہیں کہ اجرت پانے والے مزدوروں پر روز افزوں زیادہ انحصار کیا جائے، اور من مانے ذاتی اغراض و مفاد پر انحصار کرنے میں زیادہ سے زیادہ کمی کی جائے۔ اگر سب مزدور اپنے آجروں اور آقاؤں کے لیے اسی قوت اور جوش کے ساتھ کام کریں جیسا کہ

بار
پیدائش
برہمچاریہ

وہ خود اپنے لیے کرتے ہیں تو پیدائش برہمچاریہ کی توسیع غیر محدود طریقہ پر ہوگی۔ اس حد بندی قائم کرنے والے فعال کے اثر کی ایک عجیب و غریب مثال زراعت اور صنعت کے مختلف وقتوں و قبائل رجحانات سے ملتی ہے۔ زراعت کا کاروبار لازمی طور پر ایک وسیع رتبہ پر پھیلا ہوا ہوتا ہے، اور اس میں کوئی مقررہ عمل یا قاعدگی اور سہولت کے ساتھ انجام نہیں دیا جاسکتا۔ ان دونوں حالات کی بنا پر نگرانی کا کام وقت طلب بن جاتا ہے۔ اس کے برعکس مصنوعات میں سینکڑوں اور ہزاروں مزدور ایک چھوٹے سے رتبہ میں یا ایک ہی عمارت کے اندر مل کر کام کرتے ہیں؛ اس کے علاوہ مصنوعات میں کلیں استعمال کی جاتی ہیں جس کے معنی یہ ہیں کہ مزدوروں کو ان کلوں کے ذریعہ سے ایک ہی مقررہ کام شل، یا قاعدگی، اور تواتر کے ساتھ انجام دینا پڑتا ہے۔ چنانچہ یہاں ایک یا قاعدہ نظام العمل مقرر کیا جاسکتا ہے اور مختلف مزدوروں کو مختلف کام تفویض کئے جاسکتے ہیں اور ان کے کام کی خوبی کی جانچ اور نگرانی مقابلہ بہت سہولت کے ساتھ کی جاسکتی ہے۔ لیکن زراعت میں ہر مزدور مزدور کی ذمہ داری اور اس کے جو ش بہ بہت کچھ انحصار کرنا اور اس کو اسی کے حال پر چھوڑ دینا ضروری ہے۔

نتیجہ یہ ہے کہ زراعت میں پیدائش برہمچاریہ کی ترویج و توسیع کا رجحان اس کثرت کے ساتھ ظاہر نہیں ہوا ہے جس قدر کہ مصنوعات میں۔ یہ صحیح ہے کہ بعض ملکوں میں بڑے بڑے رقبوں پر کوئی ایک فرد یا جماعت زراعت کرتی ہے؛ مثلاً اس کی مثال میں انگلستان کا مالک پیش کیا جاسکتا ہے۔ یہ بھی صحیح ہے کہ دیا ستہائے متحدہ کے بعض حصوں میں (مثلاً شمالی وسطی حلقے میں) مزدور خطوں کے رتبہ کو بڑھانے کا ضعیف رجحان پیدا ہو چلا ہے؛ لیکن ایک مزدور خطہ جو بڑا کہلاتا ہے ایک صنعتی اکائی جوتی ہے، جو مقابلہ چھوٹے پیمانہ کی ہوتی ہے۔ ایک خطہ جس میں بیس آدمی سال بھر تک کام کریں بڑا تصور کیا جاتا ہے؛ اس کے مقابل ایک کانغانہ جس میں بیس آدمی کام کریں گھٹیا کانغانہ خیال کیا جاتا ہے۔ بیس آدمیوں کا کام جو زراعت میں مصروف ہوں گی سو گیز نہیں ہو پھیلا ہوا ہوتا ہے، اور یہ یقین ہے کہ ان میں آدمیوں میں کام کی تقسیم کرنے والوں کی نگرانی کرنے میں وقت طلب اور پیچیدہ سوالات پیدا ہوں گے؛ اس پیمانہ کے ذریعے

بڑی حد تک نایاب ہیں۔ عام طور سے یہ ہوتا ہے کہ ایک مزرعہ پر ایک ہی شخص دوسرے ایک آدمی یا چند آدمیوں کی مدد سے کھیتی باڑی کا کام انجام دیتا ہے؛ چنانچہ ریاستہائے متحدہ کے بعض علاقوں کی نشو و ترقی کے ابتدائی زمانے میں نام نہا خوش کاشت یا زرخیز زمینوں کا وجود کچھ مدت تک پایا جاتا تھا۔ جہاں جہاں زرخیز زمین کے بڑے بڑے خطے زیر کاشت آتے گئے؛ جیسے کہ کیلی فورنیا کی اندرینی وادی یا ٹیکساس کی ریڈ ریلوے کی وادی — وہاں 56 گیہوں کی کاشت کچھ عرصہ تک ہزاروں ایکڑوں پر ضد ہا آدمیوں کی محنت اور بیش خج گائیوں اور گلوں کی مدد سے جاری رہی؛ لیکن یہ محض ایک عارضی حالت ثابت ہوئی۔

جیسے جیسے تازہ اور غیر مزدور زمینوں کی زرخیزی میں انخطا ہوتا گیا، اور مختلف پیداواروں کے لیے مختلف زمینوں کے انتخاب کی ضرورت محسوس ہوتی گئی، ویسے ویسے بڑے بڑے خطے چھوٹے چھوٹے ٹکڑوں میں تقسیم ہوتے گئے کسی بڑے کارخانہ کا صدر اپنے تحت کے آدمیوں کی نگرانی کرنے اور ان سے اپنے احکام کی پابندی کرانے کے تدابیر وضع اختراع کر سکتا ہے؛ لیکن ایک مزرعہ کا مالک اجرت پانے والے مزدوروں سے کام بلکہ اسی صورت میں فائدہ اٹھا سکتا ہے جبکہ وہ خود ان کے لیے نمونہ بنے اور بذات خود ان کی نگرانی کرے تاکہ مطلوبہ نتیجہ کی کمی پوری ہو۔

بعض شخصیات، اگرچہ بڑے رقبہ پر پھیلی ہوئی ہوتی ہیں اور اس طرح ان میں کام کرنے والے مزدوروں کی نگرانی کرنے میں مشکلات پیش آتی ہیں؛ جب بڑے پیمانہ پر چلائی جاتی ہیں تو اس قدر موثر ثابت ہوتی ہیں کہ ان تمام نقصانات کا ازالہ ہو جاتا ہے۔ اس کی ایک مثال ریلیں ہیں: ریلوں کے طائرین لازمی طور پر ملک کے وسیع قبضوں میں پھیلے ہوئے ہوتے ہیں، بے شمار ایجنٹوں اور نگاشتوں کی نگرانی کے لیے قواعد و ضوابط کا بیچیدہ اور بیش خرچ ساز و سامان لازمی ہے۔ اس کے علاوہ اس پورے کاروبار کا حساب اور اس کی جلیج بھی کرنی پڑتی ہے؛ لیکن یہ کام بے پیمانہ بھروسہ قدر ارزان طریق پر انجام پاتا ہے کہ مختلف وقتوں اور اخراجات کا مخالف اثر کافی حد تک زائل ہو جاتا ہے۔

! بے
پیدائش
برہنہ

اس کے برعکس بعض اوقات بڑے پیمانہ پر کاروبار کرنے سے صنعتوں میں کفایت شعاری کے جو امکانات پیدا ہوتے ہیں وہ چند اسباب کی بنا پر محدود ہوتے ہیں۔ گو خردہ فروشی کا کاروبار بڑے پیمانہ پر کر کے فائدہ اٹھایا جاسکتا ہے، نہ صرف یہ کہ اشیا کی خریداری اور عام انتظام کرنے میں کفایت سے بچت ہوتی ہے، بلکہ عمارتوں کو بہتر طریقے پر استعمال کیا جاسکتا ہے اور فروشروں کے ذریعے سے کثیر المقدار مال کی نکاسی کر کے کاروباری گراں گرمی مسلسل قائم رکھی جاسکتی ہے۔ پھر بھی خردہ فروشی کی چھوٹی دوکانیں اب بھی بخوبی چل رہی ہیں۔ خردہ فروشی کا کاروبار بڑے پیمانہ پر کرنے کے جو مواقع ہیں ان سے ہمارے شہروں کے نام نہاد شعبہ واری ذخائر استفادہ کرتے ہیں۔ یہ کوٹھیاں بڑی بڑی کاروباری انجمنیں ہیں، جنہوں نے گزشتہ چند سالوں سے مفعلات کے وسائل آمدورفت کی اصلاح کی بدولت مقبول ترقی کی ہے؛ لیکن اس کے باوجود کسی بڑے شہر میں بھی اور خاص کر اس کے مضافات میں بھی چھوٹی یا درمیانی پیمانہ کی خردہ فروشی کی دوکانیں بکثرت موجود ہیں۔ اس کی وجہ یہ ہے کہ گاہکوں کی ضرورتوں کو پورا کرنے کے لیے مال کے ذخیرہ کو ان سے قریب رکھنا ضروری ہوتا ہے؛ چنانچہ سخت اور شدید باہمی مقابلہ کے باوجود گھریلو علاج کی ادویہ کی چھٹی چھٹی دوکانیں امریکا کے شہروں کی ہر سڑک اور ہر گلی کے کونے گوشے میں ہر وقت کھلی ہوئی دکھائی دیتی ہیں۔ موجودہ زمانے کی سب سے عالمیہ اختراع یا جدت ایک انتظام کے تحت متعدد ذخیروں اور کاروباری انجمنوں کا اجتماع یا اتحاد ہے؛ لیکن ان کی شاخیں ہر طرف اس قدر کثرت سے پھیلی ہوئی ہوتی ہیں کہ ان میں سے ہر ایک اپنے گاہکوں سے قریب ہوتی ہے! — ان شاخوں کے حسابات کی جانچ کا بڑا اہتمام کرنا پڑتا ہے۔

57

ریاستہائے متحدہ کے کارخانوں کی تعداد اور مختلف قسم کے تجارتی کاروبار کی مقدار کا حال مختصراً ایک کتاب 'ریاستہائے متحدہ کا اعدادی گوشوارہ' سے معلوم ہوتا ہے۔ اس کتاب

کے مطالعہ سے بحیثیت مجموعی یہ بھی ثابت ہوتا ہے کہ کارخانوں اور کاروبار کی رفتار ترقی کیا ہے۔ مصنوعات تیار کرنے والے کارخانوں سے موجودہ زمانے کی تحریک کے ساتھ خصوصاً پیداؤش ظاہر ہوتے ہیں؛ اور اگرچہ کاروبار کی مقدار میں مستند اضافہ ہو گیا ہے، کارخانوں کی تعداد کھنٹی جا رہی ہے۔ یہی حال آلات کشادہ رزی، جوتے، قالین، کیمیاوی اشیاء، شکر، اسلحہ، نیشہ، سوئی، ادنیٰ اور ریشمی کپڑوں اور کپڑا سونے کی کلوں کی صنعت کا ہے۔ ان صنعتوں میں جویش خریذہ فروشی کی دوکان کے، مال براہ راست خریدار یا صارف کے پاس پہنچاتی ہیں، یا جن کا دیگر وجوہ کی بنا پر اپنے گاہکوں اور لین دین کرنے والوں سے قریب رہنا ضروری ہے۔ کارخانوں کی تعداد اضافہ آبادی کے تناسب اور کثرت کاروبار کے تناسب سے بڑھتی ہے۔ اس کی مثال، آمینگری، نجاری، نانہائی، طباعت، مصوری، اور کاغذ سازی کی صنعتیں ہیں۔ ان صنعتوں میں انفرادی کارخانہ کے پیمانہ کی توسیع کی طرف کوئی نمایاں میلان نہیں پایا جاتا، اور پیداؤش بریجانہ کبیر کے طریق نے کوئی ترقی نہیں کی ہے۔

انسان کی جبلی کمزوریوں اور دماغی قابلیت کے محدود ہونے کے سبب سے پیداؤش بریجانہ کبیر کا طریق خود مصنوعات میں بھی پوری طرح کامیاب نہیں ثابت ہوا ہے۔ سطور بالا میں جو کچھ بیان کیا گیا اس سے بظاہر یہ مطلب نکلتا ہے کہ چھوٹے پیمانے سے بڑے پیمانے میں جو تبدیلی ہوتی ہے، وہ تقریباً قدرتی طور پر اور از خود واقع ہوتی ہے؛ حالانکہ واقعہ اس کے برعکس ہے۔ اس کا دار و مدار انفرادی اشخاص کی حوصلہ مندی بصیرت اور جوش و ہمت پر ہے۔ ہر نئی کل کے استعمال کرنے میں اور ایک حالت سے دوسری حالت میں تبدیل ہونے میں خطرہ مضمر ہوتا ہے، اور افراد کو غم، تدبیر اور استقلال کے ساتھ کام کرنے کی ضرورت پڑتی، اور اپنی قوت اختراع کے کام لینا پڑتا ہے۔ اگر افراد کی ایک غیر محدود تعداد میں اس قسم کا کام کرنے کی صلاحیت پیدا ہو جائے تو ترقی کی رفتار تیز تر ہو جائے گی، اور پیداؤش بریجانہ کبیر کا طریق بہت سرعت اور استقلال کے ساتھ فروغ حاصل کرے گا۔ ان تبدیلیوں کا دار و مدار زیادہ تر ان چند افراد کی تحریک پر ہوتا ہے جو صنعتی قیادت کی صلاحیت رکھتے ہیں۔ کلہے کلہے کوئی ایک ایسا شخص اپنے کاروبار کو بڑے پیمانہ پر منظم کرتا ہے، اور اپنے کارخانے میں

اب
پیدائش
پر کیا تدبیر

نئی کلیں قائم کرتا ہے، تو دوسرے اس کی تقلید کرتے ہیں اور اس کی رہبری میں قدم بہ قدم چلتے ہیں، اور اس طرح پوری صنعت برصغرت کے ساتھ تغیر پذیر ہو جاتی ہے۔ گزشتہ دو عشروں کے دوران میں لوہے کی مصنوعات میں خاص کر ریاستہائے متحدہ و جرمنی میں یہی صورت رونما ہوئی: اول الذکر ملک میں کاریگری نے اور موخر الذکر ملک میں کرب سے ایک زبردست اور نمایاں تحریک ترقی کی رہبری کی۔ بایں ہمہ عام طور سے ترقی مند ترقی اور آزمائشی طور پر ہوئی؛ بالکل اسی طرح جس طرح کی سمندری جہازوں کے پیمانہ کی ترقی ہوئی۔ صنعتی انقلاب، جہاں تک اس کی رفتار کا تعلق ہے، حقیقت میں انقلاب نہیں تھا؛ بلکہ ایک تدریجی ارتقاء تھا جو افراد کی جدوجہد قوت اور جدت طرازی پر مبنی تھا۔ لیکن یہ اس لحاظ سے محدود تھا کہ اس قسم کی قابلیت و صلاحیت رکھنے والے اشخاص کی تعداد ذلیل تھی۔

اس انسانی عامل کو انٹرکینٹین اور معماران عبقریات بالعموم نظر انداز کرتے ہیں۔ ان کی دانست میں پیدائش و صلاحیت کا اضافہ بظاہر ایک معمولی سی چیز ہے اور مصنوعات میں تو سب سے فقیر ہے۔ وہ یہ خیال کرتے ہیں کہ پیداوار کو بڑھانے اور نئی نوع انسان کے لیے سہولتیں بہم پہنچانے کا آسان طریقہ یہ ہے کہ انفرادی کارخانوں کا پیمانہ دگنٹا یا چوگنٹا کر دیا جائے؛ چھوٹے کارخانے بند کر دیئے جائیں، اور ان میں کام کرنے والے خود دروں کو بڑے کارخانوں میں منتقل کر دیا جائے۔ اسی طرح یہ خیال بھی، نفعی عبقریات یا خیالات کا ایک جزو ہے کہ میکانیکی آلات اور کلکوں میں مسلسل اور لا متناہی اصلاحات و ترمیمات، خواہ سوسلٹی کی تنظیم کسی قسم کی ہو، مستقبل کا ایک یقینی اور قیمتی اساس ہیں۔ واقعہ یہ ہے کہ فنون میں عظیم ترقیات خواہ وہ نئی ایجاد یا بہتر انتظام پر مبنی ہوں، یا جیسا کہ عام طور سے ہوتا ہے دونوں عناصر پر مشتمل ہوں، انفرادی رہبری، اور انفرادی تدبیر و تدبیر سے رونما ہوتی ہیں۔ اٹاک کے نظام کے مثل اقتدار کی ملکیت کے تحت بھی سوال یہ ہو گا کہ انسانوں کو نئی تدبیر میں نکالنے کے لیے ایجادات کرنے، اپنے قویٰ کو ترقی دینے، اور ان کی بہترین طریقہ پر اصلاح کرنے کی کس طرح ترغیب دی جائے۔ رہا یہ سوال کہ موجودہ

حالت میں ترقی کا راستہ اس طرح کھولنے کے لیے کون سے محرکات انسان کے لیے محرک ہوتے ہیں، اور مختلف معاشری حالات میں کون سے دوسرے محرکات بظاہر محرک ہو سکتے ہیں، تو کسی متعاقب بحث کے لیے اس کو قطعی کر دینا ضروری ہے۔ لیکن یہ خیال نہ کر لینا چاہیے کہ معاشرے کی ہر تنظیم کے تحت پیدائش کا اضافہ یقینی ہے۔

۴۔ موجودہ دو تین عشروں کے دوران میں پیدائش بریطانہ کیر کی ایک

59

نئی صورت رونما ہوئی جو اگرچہ ایک حد تک زبوں ہے، بہت اہمیت رکھتی ہے۔ اس کو پیدائش بریطانہ کیر کہنے کی بجائے انتظام بریطانہ کیر کہنا زیادہ مناسب ہوگا؛ اس لیے کہ وہ انفرادی کارخانوں کے پیمانہ کے اضافہ پر اس قدر مبنی نہیں ہے جس قدر کہ ایک انتظام کے تحت متعدد کارخانوں کے اجتماع و اتحاد کے پیمانہ کو وسیع کرنے پر مبنی ہے۔ یہ دو شکلیں اختیار کر لیتی ہے: جن میں ایک کو افقی اور دوسرے کو عمودی کہا جاتا ہے۔

افقی اتحاد سے مطلب ایک ہی قسم کے متعدد کاروباروں کا واحد انتظام کے تحت اجتماع و اتحاد ہے۔ ایسے کارخانے بالعموم کم ہوتے ہیں اور ان میں سے ہر ایک بڑے پیمانہ پر کاروبار کرتا ہے۔ جب کسی صنعت میں کسی نمائندہ کارخانے کی وسعت میں اضافہ ہوتا ہے، اور انفرادی کارخانوں کی تعداد گھٹ جاتی ہے، تو بالآخر ایسی حالت نمودار ہوتی ہے جس میں بہت کم کارخانے باقی رہ جاتے ہیں؛ اور ان کی مجموعی تعداد ایک درجن سے زائد نہیں ہوتی۔ اس کے بعد یہ متحد ہو جاتے ہیں؛ لیکن یہ اتحاد اس مہنی میں نہیں قائم ہوتا کہ ایک بڑا کارخانہ ایک درجن کارخانوں کو اپنے میں ضم کرے۔ بلکہ بارہ کارخانے ایک طرف تو اپنی صنعتی آزادی قائم رکھتے ہیں، اور دوسری طرف وہ واحد نگرانی اور انتظام میں آ جاتے ہیں۔ اگرچہ ممکن ہے کہ جہاں تک پیدائش کے میکانیکی ساز و سامان کا تعلق ہے وہاں تک پیدائش بریطانہ کیر اپنی انتہائی حد پر پہنچ گئی ہو، لیکن پھر بھی متحدہ تنظیم بریطانہ کیر سے بہت سمجھ فائدہ حاصل کیا جاسکتا ہے۔ اس کی عمدہ مثال امریکا کی شکر صاف کرنے کی کمپنی ہے۔ اس قسم کے کارخانوں

باب
پیدائش
برہانہ کبیر

میں بہت بڑے پیمانہ پر کاروبار کیا جاتا ہے اور ہر ایک میں لاکھوں ڈالر بطور اصل
لگائے جاتے ہیں؛ اور روزانہ دس ہزار یا پندرہ ہزار پیسے نگر تیار ہوتی ہے۔ ہاں ہر ایسے
کارخانہ کا پیمانہ محدود ہوتا ہے؛ کیونکہ ایک موقع ایسا آتا ہے کہ اس سے آگے بڑھنے کا نتیجہ
کاروباری کفایت نہیں ہوتا؛ جب ایک کارخانے سے مقررہ مقدار سے زائد شکر کی
مانگ ہو تو اسی قسم کا دوسرا کارخانہ قائم کر لیا جاتا ہے اور مجموعی رسد کی تکمیل کر لی جاتی ہے۔
ہاں ہر ان سب کارخانوں کا انتظام ایک مشترکہ مرکز سے کیا جاسکتا ہے جس میں کم از کم
کفایات کے تو امکانات ضرور موجود ہوں۔ ان کو جو اشیاء مطلوب ہوں ان کی خریداری
مشترکہ طور سے کی جاسکتی ہے، اور ان اشیاء کو ان کے درمیان ایسے طریقہ پر تقسیم کیا جاسکتا
ہے کہ اس سے ہر ایک کے کام کا سلسلہ جاری رہے اور کوئی رخنہ نہ پڑنے پائے، اور
اشیاء کے نقل و حمل میں بھی مصارف کم ہوں۔ یہ آخری عنصر یعنی مصارف نقل و حمل کی کفایت
اس وقت بہت اہم اور نتیجہ خیز ہوتی ہے جبکہ مطلوبہ اشیاء مثلاً لے ٹھکانے دراز سے آتی
ہے؛ اور جبکہ ان کی جلد جگہ بچت ہونے کی وجہ سے ان کی مسلسل و باقاعدہ یا بجائی ضروری
ہوتی ہے۔ سب کارخانوں میں ایک سی کلون کا استعمال کیا جاسکتا اور ان سب کا
ایک سمیار قائم کیا جاسکتا ہے؛ اور اس طرح ان کی درستی، درست، یا تبدیلی میں
بہت سہولت ہو سکتی ہے۔ ممکن ہے کہ اس قسم کی دوسری کفایات کلاً یا جزواً انتظام
برہانہ کبیر کے اندرونی خشکات اور خاص کر نگرانی کی وقت کی بنا پر زائل ہو جائیں۔
محض تجربہ اور خاص کر مقابلہ کا امتحان ہی قطعیت کے ساتھ اس کا فیصلہ کر سکتا ہے۔
آیا فوائد نقصانات کو زائل کرتے ہیں؟

80

انفی اتحاد کی عام مثال نام نہاد و بھتا بندی ہے جس کو انگریزی میں ٹرسٹ
کہتے ہیں۔ واحد انتظام کے تحت اس قسم کے اتحاد کی غرض و غایت دہری ہے؛ ایک تو
یہ کہ انتظام سے کفایت حاصل کی جائے؛ اور دوسری زیادہ تجویہ کہ مقابلہ کو معیوم
کیا جائے اور کم فیش موثر اجارہ کی شکل پیدا کی جائے۔ جہاں تک کفایت حاصل ہوتی
ہے اس حد تک یہ تو ایک عوام الناس کے لیے مفید ہو سکتی ہے؛ لیکن اگر اجارہ نمودار
ہو تو اس سے عوام الناس کو نقصان پہنچنے کا قوی امکان ہے۔ انفی اتحاد سے حقیقتہً
اجارہ کے پیدا ہونے کا کہاں تک امکان ہے اور اس سے پیدائش کے مصارف کی

باسم
پیداوار
برہانگیر

کی کسی حد تک نمودار ہوگی، یہ اب بھی ایک غیر یقینی امر ہے، جس کو صرف مرد و ایام اور تجربہ ہی ثابت کر سکتا ہے۔ لیکن یہ ظاہر ہے کہ کم از کم بعض اعتبارات سے بعض صنعتوں کے لیے اس قسم کے اتحاد سے پہلے میں اضافہ ہوتا ہے اور انتظام میں مرکزیت پیدا ہوتی ہے۔

عمودی اتحاد پر اعتبار اساسی خصوصیات کے اس سے مختلف ہے؛ اس کو بعض اوقات انضمام صنعت بھی کہا جاتا ہے۔ تقسیم عمل کا نتیجہ عام طور سے یہ ہوا ہے کہ پیداوار کے مختلف مراحل جو ہر اعتبار وقت کے بعد دیکھے آتے ہیں آزاد اور علیحدہ کارخانوں میں طے پاتے ہیں۔ لیکن بعض بیٹوں میں اس قسم کے بچے بعد درگمہ بننے والے مراحل کو واحد انتظام کے تحت متحد کرنے کا رجحان ظاہر ہوا ہے؛ مثلاً صنعت آہنگری تنظیم کی تدبیر شکل کے اعتبار سے متعدد علیحدہ علیحدہ شعبوں میں تقسیم تھی، ایک اصلدار یا پیدا کرنے والا مزدور کو اجرت پر رکھ کر اور ان سے اپنی زیر نگرانی کام لے کر کچا لوہا معدن سے برآمد کرتا تھا، اور دوسرے پیدا کرنے والوں کے ہاتھ فروخت کرتا تھا جو اس کو پگھلا کر بیٹر بناتے تھے۔ اسی طرح ایک اور پیدا کرنے والا لکڑی کا ٹکڑا تھا اور اس کو جلا کر کوئلہ بنا دیتا تھا (یہ اس زمانے میں ہوتا تھا جبکہ لوہا بنانے کے لیے لکڑی سے بطور ایندھن کام لینے کی ضرورت پڑتی تھی)۔ یا مصنوعی کوئلے کی بجائے پتھر کے کوئلے کا استعمال جب شروع ہوا تو معدنوں سے کوئلہ نکالاجانے لگا اور اس سے پتھر کا کوئلہ تیار ہونے لگا بیٹر بنانے والا جو کچا لوہا اور ایندھن خریدتا تھا تو اپنی پیداوار فولاد ساز کے ہاتھ فروخت کرتا تھا۔ فولاد ساز اپنی پیداوار ریل بنانے والے یا تار بنانے والے کے ہاتھ فروخت کرتا تھا۔ عمودی اتحاد یا صنعتوں کا انضمام، اس وقت نمودار ہوتا ہے جبکہ یہ بچے بعد دیگرے آنے والے مراحل ایک انتظام کے تحت متحد ہو جاتے ہیں؛ یعنی جبکہ لوہا اور فولاد بنانے کے یہ مختلف مراحل ایک بڑے کاروبار کی شکل میں مربوط ہو جاتے ہیں۔

(۱۲)

اس قسم کے اتحاد کی سب سے عمدہ مثال یونائیٹڈ اسٹیل کارپوریشن ہے، جو بہت بڑے پیمانہ پر کاروبار کرتی ہے۔ یہی نہیں کہ موجودہ زمانے میں اس نے اتنی وسعت و عظمت حاصل کر لی ہے بلکہ ابتدائی حالت میں بھی اس کا کاروبار خاصا بڑا تھا؛ اور اب تو کچا لوہا کو ٹکڑا اور چھلنے کے کنکر کے معدنوں کا ایک وسیع رقبہ

باید
پیداوار
برہنہ

اس کی ملک ہے۔ یہ سب کانین لیک سوچی پریر کے ساحل پر واقع ہیں، اور کوئلے کی کانین پنسلو انیا میں ہیں۔ کچے لوہے کا بیشتر حصہ کوئلے کی کانوں کے رقبہ میں بھیجا جاتا ہے، اور اس رقبہ کے مرکزی مقام یعنی چس برگ میں پگھلایا جاتا ہے؛ لیکن کوئلے کا کچھ حصہ شمال اور جنوب میں لے جایا جاتا ہے، اور کریٹ لیکس میں جہاں جہاں کچا لوہا ہے اس کوئلے سے پگھلانے کا کام لیتے ہیں۔ ان اشیاء کی نقل و حرکت کے لیے کارپوریشن نے خود اپنی طرف سے لیک سوچی پریر کے علاقہ میں اور چس برگ سے لے کر لیک ایمری کے علاقہ میں ریلین بنائی ہیں۔ اور جھیلوں کے اندر اس کے دفانی جہاز اور کشتیاں ملتی ہیں۔ یہ کارپوریشن جو اپنی ہی بھٹیوں میں پڑتیار کرتی ہے، اور اس ریز سے اپنی فولاد کی گرنیوں میں مختلف قسم کا فولاد تیار کرتی ہے؛ پھر اس فولاد سے ریل کی پٹریاں، چادریں، نلیاں عمارتوں اور پلیوں کے سانچے، اور تار بنانے کا کام دوسرے کارخانوں میں انجام دیا جاتا ہے۔ خلاصہ یہ ہے کہ اس کارخانہ میں جتنے بڑے پیمانہ پر کاروبار کیا جاتا ہے اتنے بڑے پیمانہ پر نہ تو کسی دوسری صنعت میں کام ہوتا ہے اور نہ کوئی دوسرا ملک اس قسم کے عمودی اتحاد کی نظیر پیش کر سکتا ہے۔

لوہے اور فولاد کے مصنوعات کا میدان عمودی اتحاد کے لیے خاصی ترغیبات پیش کرتا ہے، اور اس کی سب سے بڑی وجہ بظاہر کوئلہ اور لوہا جیسی اشیاء خام کا ایک جگہ دستیاب ہونا ہے۔ جو لوگ لوہے یا کوئلے کی کانوں کے مالک ہوتے ہیں ان کے لیے بڑی ہوائی مالک کی ہر حالت بہت موافق ہوتی ہے؛ اسی لیے یہاں کے لوہے اور فولاد کے صناعات نے معدنیات کو خریداری یا انضمام کے ذریعے سے اپنے قابو میں لانے کی کوشش کی۔ یہ رجحان خفیف حد تک انگلستان میں بھی ظاہر ہوا ہے اور جرمنی میں تقریباً اس حالت پر پہنچ گیا ہے جس حالت میں یکمیدیا سٹہائے متحدہ اس وقت ہیں۔ اپنی صنعت کی تنظیم کا معمولی طریقہ اب ایک سلسلے کے متعدد کارخانوں کا اتحاد و انضمام قرار پایا ہے۔

اسی قسم کے بعض رجحانات دوسری صنعتوں میں بھی پائے جاتے ہیں۔ یہ انٹریشنل پیپر کمپنی سردار صنوبر کے بڑے بڑے اور گھنے جنگلوں کی مالک ہے۔ درختوں سے جو لکڑی کاٹی جاتی ہے وہ دریاؤں اور ندیوں میں بہا کر گودا تیار کرنے والی جہیزوں میں

پہنچائی جاتی ہے، اور ہمیں سے کاغذ بنکر نکلتا ہے جس کو ہمارے اخبارات وغیرہ مقدار میں استعمال کرتے ہیں۔ ہاروسٹک کمپنی جس کا اوپر ذکر آچکا ہے بڑے بڑے جنگلوں کی مالک ہے، اور لکڑی کاٹتی ہے، اس کی ملک میں لوہے اور کوئلے کے معدن ہیں اور وہ اپنا لوہا اور کوئلہ تیار کر لیتی ہے۔ شوگر رفاٹمنٹ کمپنی کے پاس بھی بڑے بڑے صحرائی خطے ہیں، اور وہ ان کی لکڑی کے پیپے تیار کرتی ہے۔ دوسری صنعتوں میں ایک اور سمت میں اسی طرح کی ترقی رونما ہوئی ہے اور وہ اشیا کی فروخت کا انتظام ہے، یعنی عام طور سے اشیا کی تیاری اور ان کی فروخت کا جدا گانہ انتظام کیا جاتا ہے۔ جوتے بنانے والا کارخانہ جوتے تیار کر کے اپنا مال بالعموم تھوک خریدار یا ایجنٹ کے ہاتھ فروخت کرتا ہے۔ یہ تھوک خریدار یا تو براہ راست خرده فروش تاجروں کو ان کی طلب کے مطابق مال ہم پہنچاتا ہے یا بعض اوقات ایک درمیانی شخص کی وساطت سے مال فروخت کرتا ہے۔ لیکن بعض کفش ساز کارخانے ایسے بھی ہیں جو صرف جوتے ہی نہیں تیار کرتے بلکہ اپنے جوتے خود ہی راست خرده فروش کے ہاتھ فروخت کرتے ہیں۔ یہ ملک کے سب شہروں میں متعدد خرده فروش دوکانیں قائم کرتے ہیں اور ان کے ذریعے سے براہ راست عام خریداروں اور گاہکوں سے معاملہ کرتے ہیں۔ اسی طرح امریکن ٹوباکو کمپنی بھی کثیر تعداد میں اپنی خرده فروشی کی دوکانیں قائم کر کے اشیا کی پیداوار اور تقسیم کو متحدہ طور پر انجام دیتی ہے۔

یہ بھی ممکن ہے کہ افقی اتحاد اور عمودی اتحاد دونوں کو ایک ساتھ عمل میں لایا جائے۔ امریکن ٹوباکو کمپنی نے نہ صرف پینے اور چبانے کا تمباکو تیار کرنے والے سب کارخانوں کو متحد کرنے کی کوشش کی ہے، بلکہ وہ ان سب کا تیار کردہ مال اپنی ہی خرده فروشی کی دوکانیں قائم کر کے فروخت بھی کرتی ہے۔ اسٹیل کارپوریشن میں متعدد لوہے کی بھٹیاں، فولاد کی چکیاں، نلی بنانے کے کارخانے، فولاد اور ٹین کی چادر بنانے کے کارخانے شامل ہیں جس سے دونوں قسم کے اتحاد کے اجتماع کی بین مثال ملتی ہے۔ اسٹیل کارپوریشن نے بعض شعبوں میں افقی اتحاد کو ترقی دیکر اس درجہ تک پہنچا دیا ہے کہ تقریباً کامل اجارہ کی صورت پیدا ہو گئی ہے۔ مثلاً ریاستہائے متحدہ کے فولادی چادر ٹین کی چادر اور نلی بنانے والے سب کارخانوں کی ایک متحدہ جماعت بن گیا ہے۔ لیکن یہ جماعت ٹریڈ جمنی مقدار تیار کرتا ہے وہ مجموعی مقدار کے نصف سے کچھ زائد ہے، اور ریل کی ٹریلوں

یہ سب
پیداوار
پر کیا گیا

68

اور عمارتوں کے فولادی سانچوں کا اس کو اجارہ حاصل نہیں ہے۔ جرمنی میں فولادی کارخانوں کی تخمینہً آٹھ سو فولادی مصنوعات کے کاروباروں ایک بڑا جھنڈا ہے، گو یہ واحد شخص یا جماعت کی ملکیت میں نہیں ہے۔ اس کے برعکس انگلستان میں جہاں بڑے بڑے کارخانوں نے ایک طرف تو معدنوں کے کاروبار کو ہاتھ میں رکھا ہے اور دوسری طرف مصنوعات تیار کرتے ہیں، افقی اتحاد بہت کم پایا جاتا ہے؛ متعدد بڑے بڑے کارخانے اپنا اپنا کاروبار خود ہی آزادانہ طور پر انجام دیتے ہیں۔ جو توں کے کارخانوں میں جن کا ذکر ابھی کیا جا چکا ہے اور جہاں دباخت چرم کے علاوہ کارخانے اور خوردہ فروشی کی علیحدہ دوکانیں قائم ہیں، صرف عمودی اتحاد پایا جاتا ہے؛ اور افقی اتحاد قائم کرنے کی کوئی کوشش نہیں کی گئی ہے۔

عمودی اتحاد کی تحریک افقی اتحاد کی تحریک سے بہت کمزور ہے؛ لوہے کی تجارت، جو افقی اتحاد کی عجیب و غریب مثال پیش کرتی ہے، اس سے مستثنیٰ ہے۔ محدود یا کم از کم مرکز خام مال کو تصرف میں لانے کی خواہش نے، جس نے آہن کی صنعت کے اجتماع کو متنی دی ہے، ان دوسری صنعتوں کو متاثر نہیں کیا ہے جن میں اشیائے خام کے منبع بہت زیادہ منتشر اور دور دور پھیلے ہوئے ہیں۔ سوت، ریشم، اون اور سن یا کتان کی مصنوعات میں اشیائے خام کی رسد پر قابو حاصل کرنے یا کسی دوسرے طریقے پر عمودی اتحاد کی تحریک کی کوئی علامت نہیں پائی جاتی۔ اس کے برعکس بظاہر جرمانہ خرید و بیع تقسیم عمل کی جانب معلوم ہوتا ہے۔ انگلستان اور برادر اعظم یورپ کی پارچہ بانی کی صنعتیں ریاستہائے متحدہ کی پارچہ بانی کی صنعتوں کی نسبت بدرجہا زیادہ مختلف مدایع میں ہیئت تقسیم کی جاتی رہی ہیں۔ یورپ میں سوت کاتنا، کپڑا بنانا، چھاپنا، رنگنا وغیرہ بالعموم علیحدہ علیحدہ صنعتیں ہیں؛ مگر امریکا میں شروع سے یہ طریقہ رہا ہے کہ ان میں سے دو یا زائد مرکز مل کو؛ مثلاً سوت کاتنا اور کپڑا بنانا، اکیلے ایک انتظام کے تحت متحد کیا جاتا ہے۔ بایں ہمہ یہاں بھی گزشتہ چند سالوں سے تحریک مخالف سمت میں ترقی کر رہی ہے۔ کفٹن سازی کی صنعت میں اگرچہ جو توں کی تیاری اور ان کی فروخت کا

انتظام ویسا ہی ہے جیسا کہ پہلے بیان کیا جا چکا ہے، اور بعض صورتوں میں چمڑے کی دافعت اور کفش سازی کو ایک ہی انتظام کے تحت چلایا جاتا ہے، پھر بھی عام رجحان یہ نہیں معلوم ہوتا کہ ایک انتظام کے تحت زیادہ شے لیے جائیں۔ بعض کارخانے محض تلے تیار کرتے ہیں اور بعض کارخانے جو تلوں کے بیجوں کے چوبی سانچے تیار کرنے کے سوا اور کچھ نہیں کرتے، دقت علیٰ ہذا۔

اتحاد کی تحریک خواہ وہ افقی ہو یا عمودی ایک حد تک اس شدید متقابلہ کا نتیجہ ہے جو اصل قائم کی کثیر مقدار کے شغل سے اور علیحدہ علیحدہ حوصلہ مند انہ کاروبار کے پیمانہ کی وسعت و عظمت سے پیدا ہوا ہے۔ لیکن یہ تحریک زیادہ تر تنظیم کے امکانات کے دریافت ہونے کا نتیجہ ہے۔ ایسے کاروبار کی وسعت و گنجائی کے حدود کیا ہیں جس کا بطور ایک اکائی کے انتظام کیا جاسکتا ہے؟ زمانہ حال تک پیمانی 64 کیا جاتا تھا کہ متوسط حیثیت کا ایک بڑا کارخانہ یا دوکان ان حدود کی غایتی کرتی ہے؛ لیکن چونکہ صنعت کا پیمانہ وسیع ہو گیا ہے، اس کا کاروبار زیادہ باقاعدہ طریق پر انجام دیا جاتا ہے، اور اس کی زیادہ مکمل طور سے نگرانی کی جاتی ہے۔ انتظام کا کام خود ذیلی حصوں میں تقسیم کر دیا گیا ہے، اشیائے خام کی خریداری، پیداوار کی فروخت، پلانٹ (Plant) کا قیام و انتظام، مزدوروں سے اجرت پر کام لینا اور ان کی نگرانی کرنا، اور حسابات کی جانچ پڑتال کرنا، یہ سب کام جداگانہ اشخاص کے تفویض کئے جاتے ہیں۔ زمین اور طباع اشخاص کی قیادت لے، جو کاروبار کی جلی صلاحیت رکھتے ہیں، انتظام کو درجہ کمال پر پہنچا دیا ہے۔ ٹیلیگراف، ٹیلی فون، اور ڈاک کے انتظام کی اصلاح نے جس طریقے سے پیدائش برپا نہ کیے کو ترقی دی اسی طریقہ سے نظام برپا نہ کیے کو بھی ترقی دی۔ یہ عجیب و غریب تغیرات و انقلابات ایک طرف قائمین صنعت کی مہارت، باریک بینی اور انتظامی قابلیت کا نتیجہ ہیں؛ اور دوسری طرف اسی قسم کے خواص و اوصاف رکھنے والے اشخاص کی برور افزوں مانگ کا سبب بھی ہیں۔

بیس ہزار کاروبار کا پیمانہ جس قدر وسیع ہوگا اسی قدر زیادہ اس میں نقصان ظاہر ہوتے ہیں۔ بڑے کارخانے کے انتظام و نگرانی کا خرچ بہت ہوتا ہے، حساب کتاب

باب
پیدائش
ہوتا ہے

رکھنے، حسابات کی جانچ کرنے اور مزدوروں سے موثر طریقے پر اور کفایت شعاری کے ساتھ کام لینے میں بیش خرچ انتظام ضروری ہے۔ مقابلہ کی زوہد بالآخر اس امر کا تصفیہ کرتی ہے کہ آیا پیدائش میں اتحاد و تنظیم بڑا کارخانہ زیادہ مفید و مفید عامل ہے؟ اگر اتحاد و تنظیم کم مصارف سے اشیاء تیار کر سکتا ہے تو وہ ارزاں نرخ پر پیداوار فروخت کر سکتا اور اس طرح مقابلہ حریفوں کو میدان سے ہٹا سکتا ہے۔

۵۔ باوجود اس کے کہ مقابلہ نقصان رسان ہے اور پیدائش بے نیامہ کی بیوقوفی کے امکانات ہیں، صنعتی میدان کے بیشتر حصے پر قریب و حریف کارخانوں کا قبضہ نہ صرف ہے۔ موجودہ حالت میں اس کی کوئی توقع نہیں معلوم ہوتی کہ مقابلہ معدوم ہو جائے گا اور اس کی جگہ اتحاد و اجارہ لے لیتے۔

یہ امر کہ مقابلہ نہایت مضرا و محض فضول خرچی ہے بعض صورتوں میں یہی معلوم ہوتا ہے۔ مثلاً شہر میں متعدد تاجر دودھ کی سربراہی کرتے ہیں، اور ہر تاجر کے گاہکوں کا طیفہ الگ اور ایک وسیع رقبے پر بے قاعدگی کے ساتھ پھیلا ہوا ہوتا ہے؛ اگر ایک شہر کے سب باشندوں کی دودھ کی مانگ کو ایک ہی تاجر پورا کرے تو سربراہی کے مصارف میں نمایاں کفایت ہوگی۔ اگر پورے شہر کی ضرورت کی ہم رسانی کا واحد انتظام بیجانہ کبیر ہو تو اس کا امکان ہے کہ دودھ اور دہی زیادہ ارزاں نرخ پر ملے اور دودھ کی خوبی میں بھی بہت کچھ اصلاح ہو جائے۔ خاص کر کرانہ اور کھانے پینے کی اشیاء فروخت کرنے والے غروہ فروش ایک دوسرے سے مقابلہ کرنے میں کثیر رقم فضول خرچ کرتے ہیں اور بالعموم وہ سبے جن میں حریف صنایع اشیاء کی رسد کا انتظام کرتے ہیں، ایک دوسرے کے حدود سے تجاوز کرتے اور بڑھ جاتے ہیں۔ علاوہ ازیں اشتہار کا مقصد بظاہر محض یہی معلوم ہوتا ہے کہ گاہکوں کو ایک تاجر کے پاس سے ہٹا کر دوسرے کی طرف رجوع کیا جائے۔ اگر دوسرے سے مقابلہ ہی نہ ہو یعنی دس حریف دکانوں یا کارخانوں کو ہٹا کر ایک بڑا کارخانہ یا دوکان ان کی جگہ لے لے تب بھی غالباً یہی احتیاجات محسوس ہوں گی، اور دہی اشیاء فروخت کی جائیں گی؛ مگر اشتہارات کے مصارف کم ہو جائیں گے اور اشیاء زیادہ ارزاں نرخ پر فروخت کی جا سکیں گی۔

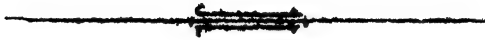
اگرچہ فضول خرچی اور نقصان کو کم کرنے کی جانب ایک مدت تک رجحان

پیدا ہو چکا ہے، اور دیکھا بھی نہیں جاتا ہے؛ مگر یہ رجحان بہت زیادہ نمایاں نہیں ہے۔ اس میں شک نہیں کہ بڑے بڑے شہروں کے گھوڑوں کے لئے کے ساتھ ساتھ بڑی بڑی کھینچیاں یہاں دودھ کی سریرا بھی کرنے کی غرض سے بڑی حد تک قائم ہوتی جا رہی ہیں۔ بایں ہمہ اس کی کوئی علامت نہیں پائی جاتی کہ آیا ان میں مکمل اور باقاعدہ اتحاد بھی قائم ہو رہا اور بڑھ رہا ہے؟ مصنوعات تیار کرنے والے بڑے ٹرسٹ یا جتنے دوسرے مصارف محل یہ نقل سے بچنے اور ان کو کم کرنے کی غرض سے اپنے کارخانوں کی قریب ترین شاخ سے مطلوبہ مقام کو مال بذریعہ جہاز یا ریل روانہ کرتے ہیں لیکن بالعموم ایسا ہوتا ہے کہ مصلح مقابلے کی ہوس میں قرب و بعد مقام کا لحاظ کئے بغیر بے قاعدگی کے ساتھ سامان بھیجتے رہتے ہیں۔ خوردہ فروشی کے کاروبار کے بارے میں بھی یہی کہنا صحیح ہوگا۔ چنانچہ تمام تنگنیں، خواہ چھوٹی ہوں یا بڑی، گاہکوں تک رسائی حاصل کرنے اور ان کو بہ سہولت تمام مال فراہم کرنے کی غرض سے عادی اور بظاہر نقصان رساں طریقے پر ایک دوسرے سے سخت مقابلہ کرتی ہیں۔

تفصیل غالباً اس سے کم ہوتی ہے جتنی کہ بظاہر معلوم ہوتی ہے؛ اس لیے کہ مقابلہ ہر ایک کو اس کے جتنی تک پہنچاتا ہے؛ چالاک اور ہوشیار کے لیے مہینہ اور نالائق کی گردن پر چھری ہوتا ہے۔ انتہا صرف مقابلے ہی کا جزو لا ینفک نہیں ہے بلکہ اتحاد کا بھی۔ اور سب سے بڑھ کر یہ کہ مقابلہ خریدار کو اشیاء خریدنے کے بارے میں انتخابی حق اور آزادی عطا کرتا ہے۔ وہ خریدار پر یہ پابندی عائد نہیں کرتا کہ یا تو ایک ہی فروشنہ کے پاس رجوع ہو یا بطور سیل البدل امتیاج کو یوراکرنے سے دست کش ہو جائے۔ جب سب سے نیک دل اور پامبراجارہ دہری بالعموم براہ کشتی پیدا کر دیتا ہے تو معمولی تاجر مقابلے کے شے سے باہر رہ کر کیا کچھ برائی نہیں پیدا کرے گا! اس امر کا انتخاب کو کوئی شے، کب اور کس طرح خریدی یا حاصل کی جائے ایک گہری انسانی جبلت کی تسکین و تشفی کرتا ہے۔ اشتراکی یا اجتماعی تعلیم کی وکالت میں متحدہ رسد کے فوائد پر بہت زور دیا جاتا ہے؛ لیکن اشتراکی ملکیت میں خریدار کو مختار کل جمہوری تنظیم کی پیش کردہ شے خواہ وہ کیسی ہی اور کسی قیمت پر کیوں نہ ہو، قبول کرنی پڑے گی۔ پس آزادی انتخاب سے متعلق پذیر یا مقابلے کو برقرار رکھنے کی بڑی حد تک توجہ دینی چاہیے۔

باب
پیدائش
پر توجہ دیکھو

تحریک اتحاد چند سالوں سے اس قدر نمایاں رہی ہے کہ اس کے میدان کی وسعت کو بیان کرنے میں مبالغے سے کام لیا گیا ہے۔ یہ تحریک زراعت میں سب سے کمزور اور نقل و حمل خاص کر بری نقل و حمل میں سب سے زیادہ قوی معلوم ہوتی ہے۔ چنانچہ معدنیات میں ایک نمایاں مثال آہنی تجارت کی ہے، اور ریاستہائے متحدہ میں ایک نمایاں مثال کوئلے کی بھی ہے؛ ورنہ کے معدود رقبوں کو ریلوں کے ذریعے سے ملکر نہایت مؤثر طریقہ پر اتحاد قائم کیا گیا ہے۔ تاہم اکثر مقامات میں کان کنی ابھی تک آزادانہ طریق پر بلحاظ اتحاد انجام پا رہی ہے۔ اکثر صنائع اتحاد کی منزل میں داخل نہیں ہوئے ہیں۔ صنعتی میدان کے بیشتر حصے میں اگرچہ پیدائش کا رجحان پہاڑ کبیر کی جانب ہے، ملکوں کا استعمال روز افزون ترقی پر ہے اور تقسیم محنت کی تقسیم در تقسیم کی جا رہی ہے، ابھی تک مقابلے ہی کا دور دورہ ہے۔



باب پنجم

اصل

(۱) پیدائش کا اعلیٰ وقت طلب ہے؛ تقسیم عمل اس واقعے کو پوشیدہ رکھتی ہے، موجودہ زمانے میں تقسیم عمل اور کلوں کا روز افزوں استعمال۔ (۲) پیدا کرنے والوں کی دولت اور صارفوں کی دولت؛ اصل۔ (۳) اصل کا انحصار بچت یا حاصل زائد پر ہوتا ہے۔ (۴) اصل کس منہوم میں پس اندازی پر مبنی ہوتا ہے؛ انداختہ کرنا اور اصل اصل کے خیال سے پس اندازی کرنا اور مستغنا دکام میں۔ (۵) نفل اصل مزدوروں کو ”بیشگی“ اور ادا کرنے کے مرادف ہے؛ اطلاق کی عدم مساوات ”بیشگیوں“ کی کیفیت سے؛ مثلاً اصل اور بیشگیوں میں درمیانی انخاص یا بجہ لیے۔ (۶) اصل کے قیام و انتظام اور اس کی تخلیق کا دار و مدار پس اندازی پر ہے۔

۱۔ تقسیم عمل کی روز افزوں پیچیدگی اور کلوں کے روز افزوں استعمال کی وجہ سے پیدائش کے جداگانہ تدبیریں عملوں کی تعداد میں اور ان کے انجام پانے کے وقت میں اضافہ ہو گیا ہے۔ اسی وجہ سے پیدائش کے سائنس دانوں اور آلات کی بہم رسانی کی ضرورت اور اصل کی اہمیت بہت بڑھ گئی ہے، اور یہ سب مسائل، مسائل، مسائل اور اصل کی آمدنی سے تعلق رکھتے ہیں۔

قدیم ترین دور بربریت کے بعد کے ہر ترقی یافتہ معاشرے میں پیدائش کا اعلیٰ وقت طلب بن گیا ہے۔ اور یہ امر صرف پیدائش کے ذیلی اعمال اور منقسمہ حصوں ہی پر

باب
اہل

نہیں بلکہ ہمیشہ مجموعی کل پیدائش پر بھی صادق آتا ہے۔ یہ بالکل بدیہی ہے کہ زراعت
تخم بونے کے کام سے لے کر فصل کٹنے تک وقت چاہتی ہے؛ لیکن نہ تو تخم ریزی کاشت
کی ابتدا ہے اور نہ فصل کی کٹائی اس کی انتہا۔ بویا ہوا تخم خود لازمی طور سے اس سے
پیشتر بویا گیا ہوگا اور اس کی تیاری میں کاشت کار کو محنت کرنی پڑی ہوگی، علیٰ ہذا
آلات کٹاؤری بھی لازمی طور سے پیشتر سے تیار کر لئے گئے ہوں گے۔ یہ ممکن ہے کہ
فصل کٹتے ہی فوراً اقلہ انسانی احتیاجات کو پورا کرنے کے لیے مل جائے؛ چنانچہ پانی تمام
ضرورتیں خود ہی پوری کرنے والی چھوٹی سی جماعت یا برادری میں بعینہ ہی ہوتا ہے!
اور ہندوستانی گاؤں میں ابھی تک یہی حالت پائی جاتی ہے۔ لیکن زیادہ تہذیب یافتہ
اور معاشی ہمیشہ سے زیادہ ترقی یافتہ ملکوں میں ریل یا جہاز کے ذریعہ سے غلہ پہلے
غالبا دور افتادہ جگہوں یا گرنیوں میں بھیجا جاتا ہے، وہاں پس کر آٹا بننے کے بعد ایک
اور فاصلہ دراز طے کر کے سودا گروں کے پاس پہنچایا جاتا ہے؛ اور بالآخر بہت خاصے
دقیقے کے بعد عام خریداروں کے ہاتھوں میں پہنچتا ہے۔ ان میں سے ہر ایک عمل میں
صرف وقت صرف ہوتا ہے بلکہ سابقہ زمانے میں وقت صرف کر کے تیار کردہ آلات
وساز و سامان کا وجود بھی مضمر ہے؛ یعنی ریل یا جہاز آٹے کی چکی، گودام و ذخائر، اور
بھولیوں کی دوکانیں۔ پیدائش کے تقریباً تمام عمل اولاً یہ چاہتے ہیں کہ اشیائے خام
کو قدرتی ذرائع سے حاصل کیا جائے، اس کے بعد ان کو آلات اور مکینوں کی مدد سے
مناسب شکلیں دی جائیں۔ چنانچہ اگر ناظرین ہمارے روزمرہ کے استعمال کی اشیاء مثلاً
لباس، جوتے، فرنیچر اور اسباب خانہ داری و ظروف، کتاہیں، زیورات، آرائشی
چیزیں اور خود مکان وغیرہ پر غور کریں تو معلوم ہوگا کہ ان میں سے ہر شے کی تیاری
کا عمل سلسلہ پلسلہ کتنا طویل رہا ہوگا، تقسیم عمل کتنے پیچیدہ طریقے پر کی گئی ہوگی، اور
پیدائش، آفاقی سے لے کر اس شے کے آخری اور قابل متغ یا قابل استعمال شکل اختیار
کرنے تک کتنے عرصے میں مکمل ہوئی ہوگی۔

68

یہ اسامی واقعہ پیچیدہ تقسیم عمل پر مبنی ہونے کے باوجود اسی تقسیم کی بنا پر پوشیدہ
رہتا ہے۔ کھال کی دباغت کرنے والا اپنا چرم، کاشتکار اپنا سن، اور تاجر انہیں اپنا
آہن و فولاد بازار میں فروخت کرتا ہے، اور ہر ایک اپنی اپنی جگہ پر یہ خیال کرتا ہے کہ

وہ ایک مکمل پیداوار فروخت کر رہا ہے۔ ان کو فروخت کر کے ہر ایک زر حاصل کرتا ہے، اور اس زر کی مدد سے اپنی ذاتی احتیاج کو پورا کرنے کے لیے قابل تنفع اشیاء یا پیدائش کا سلسلہ جاری رکھنے کے لیے دوسری ضروری اشیاء پر دسترس حاصل کرتا ہے؛ وہ یہ غور کرنے کے لیے ہرگز توقف نہیں کرتا کہ اس کی فروخت کردہ شے پورا دگنی زیادہ محنت صرف کرنی پڑیگی؟ اور آخری احتیاج کو تمام و کمال پورا کرنے اور قابل صرف بننے سے پیشتر پیدا کرنے والوں اور سوداگروں کے کتنے طویل سلسلے کو دست بدست طے کر گئی؟

فی زمانہ پیدائش میں وقت کے اس عنصر کا اہم ترین پہلو ہر قسم کی کلکوں اور پلانٹ کے روز افزوں رواج میں ملتا ہے؛ اگرچہ ممکن ہے کہ کل، آلے ہی کی ایک زیادہ پیچیدہ قسم ہو، لیکن وہ ابتدائی تیاری کے کام کو بہت بڑھادیتی ہے اور اس طرح پیدائش کے کلکوں میں وقت طلبی کے غماز کو بہت نمایاں اور اہم بنا دیتی ہے۔ ایک فیکٹری تیار کرنے کے لیے ایک یا کئی سال درکار ہوتے ہیں، اور ان میں کام کرنے والی کلکوں کے تیار کرنے کیلئے اس سے بھی زیادہ مدت لگتی ہے؛ ریلوں کی تعمیر میں کئی سال لگ جاتے ہیں، نہر سوئٹزر یا نہر پناما کی سی نہر کھودنے کے لیے پوری ایک نسل درکار ہے۔ فیکٹری اور اس کی کلکیں محض قابل تنفع و قابل صرف اشیاء تیار کرنے کی غرض سے وجود میں آتی ہیں۔ ریلیں اور نہریں، جغرافیائی تقسیم عمل میں سہولتیں بہم پہنچاتی ہیں، اور ان وسائل نقل و حمل کے مکمل طور سے تیار ہو جانے کے بعد جب مختلف عمل سلسلہ یا سلسلہ شروع کئے جاتے ہیں، تو ان کی دس طاقت سے انجام کار کثیر القدر قابل صرف و تنفع اشیاء کی تیاری میں مدد دیتی ہیں۔ ایک صدی سے سادے واقعہ سے اس کی تشریح ہوتی ہے کہ صنعتی انقلاب کے شروع ہونے کے بعد سے کلکوں کے روز افزوں استعمال، روزانہ کار بجان کس طرح نمایاں رہا ہے؛ گزشتہ نصف صدی میں دنیا کے مجموعی لوہے کی پیداوار دس گنی اور گزشتہ ایک صدی میں ساٹھ گنی بڑھ گئی،

لے دنیا کی ٹیکر کی سالانہ پیداوار حسب ذیل تھی:-

۸۰۲۵۰۰۰ ٹن

(۱) ۱۸۵۰ء میں

۴۷۰۵۰۰۰ ٹن

(۲) ۱۸۵۰ء میں

۱۱۹۱۰۰۰ ٹن

(۳) ۱۸۵۰ء میں

۶۱۰۵۱۰۰ ٹن

(۴) ۱۸۵۰ء میں

باب
اصل

لوہا محض آتش پیدائش کے طور پر استعمال کیا جاتا ہے (اس کی مستثنیات حقیر اور غیر اہم ہیں) وہ تہذیب و تمدن کے مادی ساز و سامان اور لوازم کی بنیاد و اساس ہے: وہ بلانات، آلات اور کلوں کا مرادف ہے۔ موجودہ زمانے میں کانوں سے اس کی کثیر مقدار برآمد کی گئی ہے جس سے صرف یہی ظاہر نہیں ہوتا کہ نہایت جنس بہا، دقیق اور مہتمم بالشان ساز و سامان غیر معمولی طور سے کثیر مقدار میں تیار ہو گیا ہے۔ بلکہ یہ بھی کہ اس کے بالمقابل عمل پیدائش میں بھی زیادہ وقت صرف ہونے لگا ہے، اور اس کی مدت میں توسیع ہو گئی ہے۔

۲۔ اگر ہم کسی وقت کسی قوم کی املاک و مقبوضات کا جائزہ لیں تو ہمیں معلوم ہو گا کہ وہ بے حد مختلف النوع ہیں۔ سب سے اول، پیر، کچا لوہا، فولادی سلاح، لکڑی، اون، روئی، کارخانے، ریلیں، جہاز، گوداموں اور خوردہ فروش دوکانوں کے سب ذخائر اور اشیا ملیں گی۔ دوسرے، مکانات، فرنیچر، لباس، اشیاء خورد و نوش وغیرہ ملیں گی جن کو استعمال کر کے مخلوق اپنی احتیاجات پوری کرتی ہے۔ پہلی قسم کی اشیا کو ہم اصل یا اشیائے اصل سے تعبیر کریں گے، اور دوسری قسم کی اشیا کی تعریف اشیاء صرف کی اصطلاح سے کریں گے: یعنی ایسی دولت جو اصل نہ ہو۔ قسم اول کی اشیا کو ہم نامکمل اشیا یا اشیائے خام کہیں گے؛ دوسری قسم کی اشیا کو مکمل اور قابل تمتع اشیا کہیں گے۔ معاشی تحلیل کے بعض اغراض کے لیے وہ ایک دوسرے سے مماثلت رکھتی ہیں؛ لیکن بعض دوسرے اغراض کے لحاظ سے غیر مماثل یا غیر مشابہ ہیں۔ ان کے درمیان جو فرق ہے وہ اساسی طور سے مدارج کا فرق ہے؛ تاہم یہ فرق اتنا بڑا ہے کہ ان میں تفریق و تمیز کرنا حق بجانب ہے۔ ہر دست سہولت کی خاطر ہم اصل کی اصطلاح کا استعمال خاص طور سے قسم اول یعنی پیدا کرنے والوں کے اصل کے لیے کریں گے؛ اور قسم دوم کو قابل استعمال یا قابل تمتع، یا مکمل اشیا سے تعبیر کریں گے۔ اور ان کا ذکر صرف ان اعتبارات اور تعلقات کے لحاظ سے کرتے وقت جن میں کہ وہ پہلی قسم کے مشابہ ثابت ہوں گی ہم انہیں اصل صارت کہیں گے۔

70

۱۔ مابہد کا فرق اس وقت سے متعلق ہے جب سے کہ افادہ پیدا ہوتا ہے۔ یہ وقت اشیاء صرف کی صورت میں بالعموم قریب تر ہوتا ہے اور اشیائے اصل کی صورت میں بعد تر ہوتا ہے۔ دیکھو اس بارے میں باب کے مضامین۔

اس طرح اصل یعنی پیدا کرنے والوں کا اصل قابل تمتع شکل میں نہیں ہوتا، وہ موجودہ زمانے میں تسکین پذیری کا ذریعہ نہیں ہے، اس کے وجود کا مقصد مصارف کی دولت میں اضافہ کرنا ہے۔ قابل تمتع اشیاء سے اس کا دہرا تعلق ہے: یعنی ایک طرف تو یہ کہا جاسکتا ہے کہ وہ ”تیار“ ہو کر ہندوچ ان مکمل اشیاء کی شکل اختیار کر لیتا ہے، اور دوسری جانب یہ کہ وہ ان مکمل اشیاء کی رسد میں اضافہ کرنے کا ذریعہ ہے۔

یہ معلوم کرنا آسان ہے کہ اشیاء خام (جیسا کہ ان کو اس نام سے عام طور سے موسوم کیا جاتا ہے) تیاری کے مراحل طے کر کے مکمل اشیاء یا مصنوعات بن جاتی ہیں۔ کچے بعد دیگرے آنے والے مراحل طے کرنے کے بعد اداون کپڑے کی صورت، اور غلہ روٹی کی شکل اختیار کرتا ہے۔ اسی طرح لکڑی اور پتھر مکان کی شکل اختیار کر لیتے ہیں، لیکن اساسی امور کے لحاظ سے آلات اور مکلوں میں بھی اسی کے مماثل عمل ہوتا ہے۔ فرض کرو کہ طباعت کی کل صرف ایک سال تک کام دیکھتی ہے، اور ایک سال کے بعد فرسودہ اور بے کار ہو جاتی ہے۔ اس کی مصنوعات صرف شدہ کاغذ اور دوسرے مال سالہ کی تیاری کی محنت اور کمپوزٹروں اور دوسرے مزدوروں کی عرق ریزی کی ہی پیداوار نہیں ہیں بلکہ چھاپنے کی کل بنانے کی محنت کی بھی پیداوار ہیں۔ اگر یہ فرض کیا جائے کہ سال بھر میں سو کتابیں چھپ کر نکلتی ہیں تو یہ کہا جاسکتا ہے کہ کل نے اپنے آپ کو اتنی قابل تمتع اشیاء کی شکل میں تبدیل کر دیا، اور ان میں سے ہر کتاب میں کل بنانے کی محنت کا ایک حصہ شامل ہے۔ اس لحاظ سے کل غائب یا صرف ہو گئی، ٹھیک اسی طرح جس طرح کہ کاغذ اور سیاہی غائب یا صرف ہوئی، گویا ان تینوں چیزوں کی بجائے ہمیں مطبوعہ کتابیں حاصل ہوئیں۔ اگر کل دس یا بیس سال تک چالو رہے تو کل بنانے کی محنت کتابوں کی زیادہ تعداد کی صورت اختیار کرے گی، اور کل کی تیاری کی محنت کا بہت صغیر جز ہر کتاب میں شامل ہو گا۔ یہی حال ہر شے کی کل اور پلانٹ کا ہے، سب کلیں اور سویر فرسودہ ہوتی ہیں، اور اسی لحاظ سے یہ کہا جاسکتا ہے کہ وہ جلدی یا دیر سے ہماری احتیاجات پوری کرنے والی اشیاء کی صورت میں تبدیل ہوتی ہیں۔

مصنوعات اور قابل تمتع اشیاء کی بہتات کا سب سے اہم واحد سبب اور

اب
اصل

71

اس طرح بنی نوع انسان کی مادی خوش حالی کی اصل ملک و ترقی کا بہت بڑا باعث، اصل کی ان شکلوں میں پایا جاتا ہے جن کو بالعموم قائم، کہا جاتا ہے: یعنی آلات، کلیں اور پلانٹ۔ حقیقت یہ ہے کہ گزشتہ صدی کے دوران میں مہذب ممالک کی مادی مزید اگالی کی نمایاں ترقی کا اہلی سبب یہی ہے۔ اگر روٹی یا ادن کی بڑی گرنی قائم کی جائے، یا جوئے کا، یا شکر صاف کرنے کا کارخانہ، یا آٹا پیسنے کی مکی قائم کی جائے، تو اس کے لیے مطلوبہ سادہ وسامان ہتیا کرنے میں نہ صرف خاصہ وقت صرف ہوتا ہے بلکہ کافی محنت بھی لگتی ہے، اور انجام کار پیدائش کے مقدار میں حاصل ہوتی ہے؛ اور بحیثیت مجموعی پیداوار کی ہر اکائی میں نسبت کم محنت شامل ہوتی ہے۔ کلوں کے بنانے کے کارخانے میں خود یہ رجحان دوسری صنعتوں کی طرح بہت زیادہ نمایاں طریقے سے ظاہر ہوا ہے۔ آہن و فولاد برے پیمانے پر تیار کئے جاتے ہیں تو ان کی تیاری میں بھی بہت بیش قیمت آلات اور کلیں استعمال کی جاتی ہیں، اور ان کی مدد سے دوسرے کثیر التعداد مغیہ آلات پیدائش تیار کئے جاتے ہیں۔ گویا کوئی لے اور تیل سے چلنے والے آہن، پارچہ بانی کی کلیں، آلات کشا و رزی اور ان کے علاوہ مختلف دستکاروں کے سیدھے سادے دستی آلات، کلوں ہی کے ذریعے سے بنائے جاتے ہیں۔

ان مختلف کلوں اور دیگر سادہ وسامان کے ذریعے سے یہ سہولت و سرعت اور مزید طریقے پر کام لینے کی غرض سے یہ ضروری ہو جاتا ہے کہ ان میں اشیائے خام کی رسد اور بھر سانی بھی بڑے پیمانہ پر کی جائے، اور اس بھر سانی کے لیے بھی لاکھ طویلانی سلسلہ کار ضروری ہے۔ ایک بڑی لوہے کی بھٹی میں جو دن رات سال بھر تک دھتی رہتی ہے، کچا لوہا، کوئلہ اور چونے کے کنکر کثیر مقدار میں جھونکے جاتے ہیں؛ اور نہ صرف بھٹی کو بلکہ ان اشیائے خام کو بھی پہلے سے تیار کر لینا ضروری ہوتا ہے۔ اس طریقے سے پارچہ بانی کی گرنی کو ادن، روٹی یا ریشم، جوئے کے کارخانے کو جوہر، اور شکر صاف کرنے والے کارخانے کو بیشکر درکار ہوتی ہے۔ ان سب پیچیدہ عملوں کے دوران میں نہ ہی ایک رجحان پایا جاتا ہے: یعنی بیشتر سے تفصیلی اور طویل تیاری عمل پیدائش کے وقت میں طوالت، اصل کی کثیر مقدار اور آخر کار مکمل اشیاء کی فراوانی اور اندازنی۔

۳۔ اصل فراہم کرنے اور وقت طلب عمل پیدائش کو جاری رکھنے کے لیے

ضروری ہے کہ اس سے پیشتر ہی سے پس انداختہ موجود ہو۔ جس قدر زیادہ اصل درکار ہوں اس
مناسبت سے کثیر المقدار پس انداختوں یا حاصل درآمد کا وجود ضروری ہے۔

فراہمی اصل کی قدیم ترین حالتوں میں یہ درآمد پس انداختہ یا حاصل درآمد براہ راست
اوقات فرصت کی شکل میں ظاہر ہوتا تھا؛ مثلاً پھر اور کانسٹی کے ابتدائی اور بعد کے آلات
ایسے اوقات میں بنائے گئے ہوں گے جبکہ زندگی کی لازمی ضروریات کی تکمیل کے لیے
محنت مطلوب نہ ہوگی۔ یعنی ایسے وقت میں جبکہ کوئی دوسرا کام انجام دینے کا موقع
ملا ہوگا، اس حالت میں انسان کو متاثر کرنے والے کون کون سے محرکات ہوں گے؟
اور کس کس موقع پر ابتدائی آلات تیار کئے گئے ہوں گے؟ سیم اس کا کوئی اندازہ نہیں کر سکتے
بہت ممکن ہے کہ اختراع و جدت طراری کا جذبہ ہی محض اس کا محرک ہوا ہو؛ یا
اس سے بھی زیادہ معقول یہ بات ہو سکتی ہے کہ آلات اور اشیائے خام کی رسد مہیا
رکھنے کا فائدہ بہت جلد محسوس ہو گیا ہو۔ بہر حال سادہ ترین حالات میں انتخاب
حال اور مستقبل کے مابین یعنی موجودہ زمانے کی کاہلی یا تفرغ اور مستقبل کی ضروریات
کی کھم رسانی کے مابین ہوتا ہے۔

بجٹ یا حاصل درآمد کی مقدار جس قدر زیادہ ہوگی وہی قدر مستقبل کے
ضروریات کے لیے زیادہ وقت اور زیادہ محنت صرف کی جا سکتی ہے۔ اگر صنعتیں ہی
ابتدائی اور ادنیٰ حالت میں ہوں کہ معمولی ضروریات حیات و مایحتاج زندگی کے سوا
کوئی دوسری اشیاء تیار نہیں کی جاتی تو مستقبل کی ضرورتوں کی کھم رسانی کا انتظام صرف
بہت ہی چھوٹے اور گھٹیا پیمانے پر کیا جاسکتا ہے۔ دوسری جانب قلت اصل محنت
کی پیداوری اور اس طرح کثیر المقدار حاصل درآمد کی راہ میں مزاحم ہوتی ہے۔ اس طرح
ایک عرصہ دراز تک بنی نوع انسان دہری مشکلات میں مبتلا رہے؛ ایک تو یہ کہ اصل
کے بغیر محنت کی پیداوری بہت قلیل اور معمولی سی تھی، اور دوسرے یہ کہ محنت کی ہی
قلیل اور معمولی پیداوری کی وجہ سے زیادہ مقدار میں اصل فراہم کرنے کا بہت کم
امکان تھا۔

اس سے یہ نتیجہ نکالنا چاہیے کہ حاصل درآمد کی قلت ہی اصل کی تخلیق کے روتے
کی ایک واحد رکاوٹ تھی۔ تو انہی قدرت اور آلات بنانے کے امکانات سے لاطمی

بٹ
ہسل

اور مستقبل کے بارے میں بے پروائی بھی رکاوٹ پیدا کرنے والے اہم اسباب تھے؛ لیکن زائد چمکت اور حاصل زائد کے بغیر پیدائش کے موثر آلات و ساز و سامان کی توقع بالکل بے بنیاد تھی۔ دوسری اکثر صورتوں کے مثل اس صورت میں بھی ابتدائی منزل بہت کڑی تھی؛ ایک مرتبہ جب انسان کے قبضے میں اصل آگیا تو اس کی معنت کی پیداواری ہو گئی اور اس کے نتیجے کے طور پر مزید اصل کی تخلیق آسان ہو گئی۔

۴۔ اس سے قبل کی فصل میں ہم بیان کر چکے ہیں کہ اصل تخلیق یا پیدا کیا جاتا ہے؛ لیکن یہ بھی کہا جاتا ہے کہ اصل جمع یا پس انداز کیا جاتا ہے۔ یہ دونوں تعریفیں جائز و صحیح ہو سکتی ہیں؛ اگر ہم یہ تصور کریں کہ صرف ایک شخص یا متعدد اشخاص مختلف عملوں کے ذریعے سے انفرادی طور سے اصل کی تخلیق کا باعث ہوتے ہیں، تو ہم معلوم کر سکتے ہیں کہ یہ شخص نہ صرف مستقبل کے لیے پس انداز کرتا ہے بلکہ اپنی پس اندازی کو آلات بنانے یا اشیائے خام کو نئی شکلیں دینے میں بھی استعمال کرتا ہے۔ لیکن ایسے معاشرے میں جس میں تقسیم عمل دقیق اور اہتمام طلب ہو، بہت کم ایسا ہو سکتا ہے کہ دونوں چیزیں ایک ہی شخص انجام دے؛ یعنی اصل کی خاص شکل کی حد تک ایک ہی شخص دونوں چیزوں کو ایک ساتھ انجام نہیں دیتا۔ ممکن ہے کہ ایک کل ساز پس انداز کرے؛ لیکن اس کے موجودہ پس انداز میں اور اس کے موجودہ کام میں جو وہ کلوں پر انجام دے رہا ہے کوئی باہمی تعلق نہیں ہوتا۔ اس کے پاس کی اشیائے خام یا کلیں اس سے پیشتر کے دیگر اشخاص کے پس انداختہ کا نتیجہ ہیں۔ جب سب محاصل و مخارج زر کی صورت میں ہوتے ہیں تو جنس کی شکل میں اندوختہ فراہم نہیں کیا جاتا بلکہ مستقبل کی ضروریات کو پورا کرنے کے خیال سے زر کی شکل میں رقم پس انداز کی جاتی ہے۔ اس کے برعکس جو اشخاص آلات اور پیدائش کا دوسرا ساز و سامان تیار کر کے بازار میں بیچتے ہیں وہ مستقبل کے لیے جان کر سامان کی سربراہی نہیں کر رہے ہیں۔ چنانچہ اس ساز و سامان اور ان آلات کو دوسرے اشخاص، شغل، کی غرض سے خرید کرتے ہیں۔ یہ تدبیر کی کل جو متعدد و جدا جدا مراحل پیدائش کی شکل اختیار کرتا ہے اور صنعت کی جدید تنظیم میں ان ہی کے ذریعے سے مشترکہ نتیجہ پیدا کیا جاتا ہے، امتیاط کے ساتھ غور کئے جانے کا مستحق ہے۔

رقم پس انداز کرنے کی سیدھی سادی شکل اندوختہ ہو سکتی ہے۔ مثلاً ایک

بخیل آدمی زہریا سکے کا ذخیرہ جمع کرتا ہے تو خود اپنی یا دوسروں کی مستقبل کی ضرورتوں کو بھول کر پورا کرنے کے لیے پس انداز کرتا ہے۔ لیکن اس قسم کے اندوختوں سے پیدائش کے آلات یا ساز و سامان میں کسی قسم کا اضافہ نہیں ہوتا۔ ان ملکوں میں جہاں املاک و مقبوضات کسی جاہر حکمران یا آمر مطلق کے ظلم و تعدی کی وجہ سے غیر محفوظ ہوں یا جہاں حکومت کی کمزوری کی وجہ سے بیرونی حملہ آوروں سے رعایا کی جان و مال محفوظ نہ رہ سکے، وہاں بعض اوقات بڑے پیمانے پر اسی طرح اندوختے فراہم کئے جاتے ہیں۔ چنانچہ برطانوی ہندوستان میں، انگریزوں کے قبضہ و تسلط سے پیشتر صدیوں تک عدم تحفظ کے یہ دونوں اسباب پائے جاتے تھے۔ اسی وجہ سے اہل دولت و ثروت اپنے مال و متاع کا زیادہ تر فلز اور جواہرات کی شکل میں اندوختہ کرتے تھے، اس لیے کہ ان کی تحلیل سی مقدار میں قدر کی زیادہ مقدار سما سکتی ہے، اور ان کو آسانی کے ساتھ چھپایا اور اپنے ساتھ لے جایا جاسکتا ہے۔ یورپ کے حملہ آوروں کو ہندوستان میں شہنشاہوں اور اٹھارویں صدی میں اس قسم کے مال و دولت کے ذخیرے اور خزانے کثیر مقداروں میں دستیاب ہوئے۔ اس کی وجہ یہ تھی کہ یہاں قیمتی فلزات کی زر خیز کانیں تھیں بلکہ یہ کہ یہاں کے باشندے متمدن، تہذیب یافتہ اور خوش حال زندگی بسر کرتے اور ایک عرصہ دراز سے اندوختے جمع کرتے آ رہے تھے۔ باوجود اس امر کے کہ برطانوی حکومت نے بہت کافی زمانے سے امن و امان اور تحفظ جان و مال کا معقول انتظام کر رکھا ہے، ہندوستان میں جمع و فراہم کردہ مال و دولت کے اندوختہ کرنے کی عادت موجودہ زمانے میں بھی بدستور جاری اور قائم ہے۔ فرانس میں انقلاب عظیم سے قبل بہت زمانے تک کاشتکار (یعنی ان میں سے وہ قلیل التعداد کاشتکار جن کے پاس پس اندوختوں کے طور پر کچھ ہوتا تھا) و دو گش یا مسکان کی بالائی منزل میں زر مسکوک فرد افراد چھپا کر رکھتے تھے۔ یہاں تک کہ جب کافی رقم جمع ہو جاتی تھی تو اس سے خطہ ہائے زمین خرید لیتے تھے۔ تاخت و تاراج کا خوف اور زر کو صرف کر سنے کے دوسرے طریقوں سے لاعلمی ہی ان کی پس انداز کردہ رقوم کو اندوختوں کی شکل میں رکھنے کا باعث تھی۔ اس کی وجہ سے اضافہ اصل کو فروغ نہ ہو سکا اور سکے و فیٹوں اور اندوختوں سے زمین خریدنے کے لیے باہر نکالے جانے کی صورت میں بھی اصل کی مقدار میں کوئی اضافہ نہ

اب
اصل

نہ ہوتا تھا۔ جاگیردار یا امران کے ہاتھ زمین کا خطہ فروخت کر کے اس کی قیمت کو اپنے قیضات میں صرف یا ضائع کیا کرتے تھے۔ اس طرح کاشتکار کی پس اندازی کا فوری یا متصل نتیجہ محض یہ ہوتا تھا کہ زمین ایک کے ہاتھ سے دوسرے کے ہاتھ میں منتقل ہو جاتی تھی۔ انقلاب کے بعد بلکہ انیسویں صدی کے کل دوران میں بھی فرائض میں اس قسم کا غل جاری رہا۔ جنگ فرائض و جرنی (۱۸۵۷ء تا ۱۸۵۸ء) اور اس کے بعد جنگ عظیم (۱۹۱۴ء تا ۱۹۱۸ء) میں مختلف ذرائع سے کثیر المقدار قرضے حاصل کئے گئے جس کا نتیجہ یہ ہوا کہ کاشتکاروں کی رقم اندوختہ کرنے کی اس عادت میں بہت بڑی حد تک رخنہ پڑ گیا۔

بایں ہمہ موجودہ زمانے میں پس اندازی کا بیشتر حصہ شغل اصل کی صورت اختیار کرتا ہے۔ اگر اندوختہ کرنے کے عمل کا مقابلہ اس واقعہ سے کیا جائے کہ زر ایک سیونگ بینک میں ڈال دیا جاتا ہے تو دونوں کا فرق و تضاد ظاہر ہو جائے گا۔ مومن الذکر عمل کو ہم اس بات کی مثال کے طور پر پیش کر سکتے ہیں کہ جدید قوم میں شغل اصل کے کیا طریقے ہیں۔ جو شخص سیونگ بینک میں اپنا نقد امانت رکھتا ہے وہ عام طور پر یہ سمجھ کر اطمینان سے گھر میں بیٹھ رہتا ہے کہ اس کی رقم محفوظ ہے اور اس کو اس کا سود وصول ہوگا۔ لیکن یہ محفوظ کردہ رقم بینک کی تجویزوں میں نہیں رکھی رہتی؛ بلکہ اس کا صرف ایک قلیل جزو بینک اپنے پاس رکھتا ہے تاکہ عند الضرورت اس سے جمع کرنے والوں کے ممکنہ مطالبات پورے کئے جائیں؛ اور بقیہ بڑا حصہ کاروبار کر کے منافع حاصل کرنے والوں کو بطور قرض دیدیا جاتا ہے۔ لیکن منافع ایک مقررہ مدت کے بعد عمل پیدائش کے نتیجے کے طور پر حاصل ہوتا ہے؛ اور قرض گیرندہ اس رقم کو پیدائش کے لیے مطلوبہ اشیائے خام کی خریداری میں صرف کرتا ہے۔ ممکن ہے کہ یہ قرض گیرندہ صنایع ہو جو عمارت بنانا، کلیں اور اشیائے خام خریدنا اور مزدوروں سے اجرت ہر کام لینا چاہتا ہو۔ یا کوئی تاجر جو اپنے گاہکوں کی مانگ پوری کرنے کے خیال سے صنایع سے مصنوعات خریدنا چاہتا ہو؛ یا ہر حال پیدائش کی تنظیم و نگرانی کرنے والا ہر شخص، خواہ وہ صنایع ہو یا تاجر، اپنے ذاتی ذرائع کے بیشتر حصے کو اشیائے خام یا آلات اور کلوں، یا ذخائر کو اپنے بیشتر و پیدا کرنے والوں (یا اس کی منزل پیدائش سے قبل کی منزل والوں) سے خریدنے میں صرف کرتا ہے اور اس طرح ان اشیاء کے تیار

کرنے والوں یا فروختندوں کو ان کی محنت یا لاگت کا صلہ یا نعم البدل دیتا ہے۔ اس طرح اصل کاروبار کے لیے فراہم کردہ رقم بحیثیت مجموعی پیدائش کے مادی ساز و سامان میں اضافہ کرنے والا ایک اہم ذریعہ ہے۔

۵۔ رتسم کی پس اندازی و شغل اصل کے اس اہتمام طلب نظام کا اساسی واقعہ یہ ہے کہ مزدوروں کو 'پیشگیاں' دی جاتی ہیں۔ اشخاص کی ایک جماعت رقم پس انداز کرتی اور الگ رکھ دیتی ہے، اور دوسری جماعت متعدد وسائل سے ان رقم پر دسترس پاتی، اور مزدوروں کو کام پر لگانے میں ان کو استعمال کرتی ہے۔ لیکن یہاں یہ بات کمر ثابت ہوتی ہے کہ پیدائش کے یکے بعد دیگرے آنے والے عملوں کو انجام دینے والے اشخاص کے درمیان تقسیم عمل ان کے کاموں کی اساسی نوعیت کو پوشیدہ رکھتی ہے۔ صنایع اپنے ذرائع کا صرف ایک جزو مزدوروں سے براہ راست کام لے کر ان کی اجرت ادا کرنے میں صرف کرتا ہے، بقیہ حصے کو وہ کلوں، اشیائے خام، اور پیدائش کے دوسرے مصارف میں لگاتا ہے؛ لیکن اس کی خرید کردہ اشیاء کو بھی مزدوروں نے تیار کیا ہوگا اور ان مزدوروں کی اجرت بھی کسی سابق اصل دار کو ادا کرنی پڑی ہوگی۔ تھوک فروش یا خریدہ فروش تاجر کو نسبت بہت ہی تلیل القعداد مزدور اجرت پر رکھنے پڑتے ہیں؛ یعنی صرف چند محرو اور دو ایک حامل یا قلی؛ لیکن جب وہ کوئی سامان یا مال کا ذخیرہ خریدتا ہے تو وہ گویا ان خریداریوں سے اپنے سلسلہ در سلسلہ پیشرو آجروں کی ادا کردہ 'پیشگیوں' کے نقصان کی تلافی کرتا ہے اور اس طرح بطور خود پیدائش کے عملوں کے طویل سلسلے کی آخری کڑی جوڑتا ہے۔ اصل داروں اور آجروں کے عمل بد بحیثیت مجموعی نظر ڈالنے اور ان کے اور ان کے مزدوروں کے مابین تقسیم عمل کے نتیجے کی تحلیل کرنے سے ہمیں یہ معلوم ہوتا ہے کہ کل اصل، محنت ہی کی پیداوار ہے اور اصل داروں کے طبقے کا کل کاروبار مزدوروں کو یکے بعد دیگرے پیشگیاں، ادا کرنے کا مرادف ہے۔

یہ پیشگیاں (جن کی تعریف اہم مزدوروں کو ادا کردہ زریا 'اجرت' کی گئی) انجام کار مزدوروں کے استعمال کی اشیاء کی بھم رسانی پر مشتمل ہوتی ہیں۔ رہا زرا تو وہ محض ایک اکہ یا ذریعہ ہے جس کی مدد سے مزدور اپنی ضرورت کی قابل خرید اشیاء حاصل کرنے پر

باب
اہل

قادر ہوتا ہے۔ یہ اشیاء یعنی خورد و نوش، لباس، مکان وغیرہ، آخری ترکیب میں مزدوروں کے طبقے کو آجروں کی حاجت بہم پہنچاتی ہے۔ بعض پیشگیاں زمانہ ماضی میں ادا کی گئیں، چنانچہ ان کی نمایندگی ہر زمانہ موجودہ اس پلانٹ اور ساز و سامان سے ہوتی ہے جو اب بھی زیر استعمال ہے؛ اور جس کا نعم البدل یا معادل کامل نہ مکمل اشیاء کی شکل میں ابھی تک از سر نو تیار نہیں ہوا ہے۔ کچھ پیشگیاں، رائج کاموں کے لیے روزمرہ دی جاتی ہیں، اس طرح موجودہ الوقت مجموعی اصل کی یہ تعریف کی جاسکتی ہے کہ وہ پس انداز یوں کا عظیم المقدار ذخیرہ ہے جس کو مزدوروں کے زمانہ ماضی کے مصارف زندگی ادا کرنے کے لیے استعمال کیا گیا، اب بھی استعمال کیا جا رہا ہے، اور مستقبل کے لیے بھی استعمال کیا جائے گا۔ اس اثنا میں پیدائش کے ابتدائی مراحل میں مزدوروں میں کام تقسیم کرنے اور ان کو کام پر متعین کرنے کا عمل ہر وقت جاری رہتا ہے۔ علیٰ ہذا اشیائے خام کو مکمل بنانے اور آخری قابل صرف، شکل میں ترتیب دینے کا کام بھی ہر وقت جاری رہتا ہے۔

76

جدید العصر معاشروں میں اصل کی پیدائش و آفرینش کے لئے دو عمل ضروری ہیں: یعنی رقم پس انداز کرنا، اور محنت کرنا، لیکن ان کی وسیع تفریق و علیحدگی زیادہ تر عدم مساوات کا نتیجہ ہے۔ خوش حال طبقے کے افراد کی ضرورتیں پوری ہو جاتے ہیں، گندہ خاصا حاصل زاد گنج رہتا ہے اور وہ بہ ہولت تمام پس انداز کر لیتے ہیں۔ چنانچہ پیدائش کے ساز و سامان کے بیشتر حصے کے وہی مالک ہوتے ہیں۔ لیکن ہمارے زمانے کے جدید معاشروں میں بیشتر افراد خوش مال نہیں ہوتے اور ان کا حاصل زاد بہت قلیل ہوتا ہے یا بالکل نہیں ہوتا۔ ان کی پس اندازیاں قلیل المقدار ہوتی ہیں اور زیادہ تر پیدائش کے وقت طلب عملوں کو انجام دینے، اصل کی تخلیق کرتے اور اس کو برقرار رکھنے کے لیے ان کو اجرت دے کر کام لیا جاتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ فردوری پیشہ طبقہ تھوڑی بہت رقم پس انداز کرتا ہے، اور سیونگ بنکوں اور اسی قسم کے دوسرے اداروں کی وساطت سے ان پس انداز کردہ رقم کی مقدار تیزی کے ساتھ بڑھتی ہے۔ تاہم کوئی نسبہ ان کی مقدار زیادہ ہے، مجموعی فراہم شدہ اصل کے مقابلے میں، مقدار بہت حقیر ہے۔ موجودہ تھوڑی کے ملوکہ اصل کا بیشتر حصہ قلیل المقدار والد اور خوش نصیب

بطریقے کی پس انداز کردہ رقوم کی پیداوار ہے۔

رقم پس انداز کرنے والے شخص اور پیشگیاں پانے والے فردوں کے مابین تھل حاصل قائم کرنے والا عام طور سے اویسٹا کا ایک طویل سلسلہ ہوتا ہے۔ اگرچہ ہمیشہ کچھ نہ کچھ اپنے ذاتی ذرائع استعمال کرتا ہے، بالعموم دوسروں سے قرضہ حاصل کرتا ہے؛ تاہم وہ رقم جمع کرنے والوں سے براہ راست قرضہ نہیں لیتا۔ بلکہ ان کے متعدد گاہکوں اور نمائندوں سے لیتا ہے؛ مثلاً سینگ بنک عام افراد کی پس انداز کردہ رقوم اپنے پاس جمع کرتا ہے، لیکن وہ اس رستم میں سے آجروں کو، دلالوں اور دوسرے درجیانی اشخاص کے توسط سے قرضہ دیتا ہے۔ وہ دلالوں اور بینک کا کاروبار کرنے والی جماعتوں سے قسقات (یعنی اسٹاک اور بونڈ) خرید کرتا ہے۔ ان قسقات و دستاویزات کو بینک کا کاروبار کرنے والی جماعتیں (بنکنگ فرمز) کاروباری اشخاص سے طویل گفت و شنید کے بعد جاری کرتی ہیں؛ چنانچہ کل معاملات کے سلسلے کا رخ انجام کار ان ہی اشخاص کے کاروبار کی جانب پھیر دیا جاتا ہے۔ بینک کا ریا سا ہوا اویسٹا کی عمدہ مثال ہیں، ان کا اساسی کام آمدنیوں سے پس انداز کردہ رقم کے مجموعے کا رخ کسی نہ کسی سمت میں پھیر دینا اور اس کو آجروں کی کسی نہ کسی جماعت کے قبضے یا قابو میں دیدہ تلبے، تاکہ وہ مزدوروں کو کام پر لگا سکیں۔ جان کی بیمہ کمپنیاں مستقبل کی ضرورتوں کو پورا کرنے کے خیال سے رقم الگ رکھنے والے اکثر افراد سے قسطیں وصول اور تقسیم کرتی ہیں اور موجودہ زمانے میں رقم پس انداز کرنے کے بڑے آلوں میں سے ایک آلہ ہیں۔ سیونگ بنکوں کے مثل یہ کمپنیاں بھی صرف براہ راست آجروں کو قرضہ دینے کی شکل میں شغل اہل نہیں کرتیں بلکہ پیدائش کے ابتدائی خطرات اور جو حکم برداشت کرنے والے اور شغل اہل کرنے والوں کو ان کی امانت اور سود ادا کرنے کی ذمہ داری لینے والے ساہوکاروں اور اویسٹا کے ذریعے سے بھی قرضے دیتی ہیں۔ گزشتہ نصف صدی میں ایسے اشخاص کی جانب سے پس انداز کردہ رقوم اور مشاغل اہل کی مقدار بہت بڑھ گئی ہے، جو نہ تو عمل پیدائش میں براہ راست عملی حصہ اور اس کی تنظیم کرنے کی خواہش رکھتے ہیں اور نہ اس کی صلاحیت؛ چنانچہ ان کے اور قسطیں پیدائش کے مابین کام کرنے والوں کی جماعت کو بہت فروغ ہو گیا ہے۔ ان اویسٹا کے نفع حاصل کرنے کے امکانات میں بہت اضافہ ہو گیا ہے

اور اسی کے ساتھ اعتماد سے ناواقف فائدہ حاصل کرنے کے امکانات بھی بہت بڑھ گئے ہیں۔ لیکن پس انداز کردہ رقوم کو جمع اور مصروف کرنے کے بارے میں ان اوسط کی خوش سیلیگی اور انتظامی عمدگی ہی موجودہ زمانے کی قوموں کے مجموعی اصل کی عظیم المقدار ترقی کی اساسی بنیاد ہے۔

۶۔ صرف اصل کی تخلیق ہی میں محنت اور رقم پس انداز نہیں کرنی پڑتی بلکہ اصل کا انتظام و قیام بھی محنت دیں اندازی پر مبنی ہوتا ہے۔ ہرادی دولت مرور زمانہ کے ساتھ فرسودہ ہو جاتی ہے۔ بعض قسم کے اصل حقیقت میں بہت دیر پا ہوتے ہیں؛ مثلاً آب پاشی کے بند اور سنگ بستہ گودیاں۔ بعض شکلیں خاصی مدت تک قائم رہتی ہیں؛ مثلاً عمارتیں اور کلیں۔ بعض شکلیں صرف میں آکر بہت جلد غائب ہو جاتی ہیں؛ مثلاً کھوٹا جواجن میں جلایا جاتا ہے۔ ہر حال مرور زمانہ کے ساتھ ان سب کی پابجائی ضروری ہوتی ہے۔

فرق صرف اس قدر ہوتا ہے کہ جو دیر پا ہوتی ہیں ان کی پابجائی دیر سے، اور جو چیزیں جلدی ختم ہو جاتی ہیں ان کی پابجائی جلد کرنی پڑتی ہے۔ پیداوار کا موجودہ ساز و سامان برقرار رکھنے کے لیے یہ ضروری ہے کہ اس کی تجدید دیا جائے کے لیے تسلسل و باقاعدگی کیساتھ کچھ مقررہ محنت صرف کی جائے۔ اس محنت کی اجرت ادا کرنا ضروری ہے، اور اجرت ادا کرنے کے معنی حاصل زمانہ اور پس انداز کردہ رقوم کے ایک جزو کا متواتر مطالبہ ہیں۔

اس طریق عمل کی واقعی مثال ہر صنعتی کارخانے کی حسابی بیاضوں میں مندرجہ مطالبات فرسودگی سے دیکھا سکتی ہے۔ صنایع جاتا ہے کہ اس کی کلیں استعمال ہوتے رہنے سے فرسودہ ہو جاتی ہیں اور یہ کہ اس کو اپنا اصل ثبات و سالم برقرار رکھنا ہو تو اس کی پابجائی کی غرض سے ہر سال ایک بستہ رقم الگ رکھ چھوڑنا ضروری ہے۔ صرف یہی نہیں ہوتا کہ مرور زمانہ کے ساتھ اس کی کلیں فرسودہ ہو جاتی ہیں، بلکہ ہمارے زمانے کی طرح سریع ترقی اور ایجادات کے زمانے میں بہت جلد دقیا نوسی بھی ہو جاتی ہیں؛ چنانچہ صنایع کے لیے یہ ضروری ہے کہ بدلتی کلیں ناکارہ ہونے سے قبل ان کو بدل دینے کے امکان کے لئے تیار رہے۔ اگر ہم یہ فرض کریں کہ ایک کل کی عمر دس سال ہے تو صنایع کے لیے ہر سال اس کی قیمت کے پچھلے حصہ کے مساوی رقم الگ رکھ دینا ضروری ہے؛ یا زیادہ صحیح طریقہ یہ ہم یوں کہہ سکتے ہیں کہ اس کو اتنی رقم ہر سال الگ رکھ دینی چاہئے کہ بحالت غفل

سود در سود ملا کر دس سال کے بعد اس کل کی قیمت کے مساوی رقم ہو جائے۔ اگر وہ مستقل منافع حاصل کرنا چاہتا ہو تو یہ ضروری ہے کہ وہ ان رقوم کو اپنے مصارف کا جزو قرار دے تاہم یہ رقوم بچت یا فاضلات ہونے کی حیثیت سے مصارف کے کام میں لائی جا سکتی ہیں لیکن روزمرہ کے مصارف میں ان کو استعمال کرنے کی توقع نہیں کی جاتی۔ فرسودہ کلوں کی پابجائی کرنے کی غرض سے نئی کلوں اور نئے ساز و سامان کے خریدنے کے لیے انھیں غالباً استعمال کیا جاتا ہے؛ لیکن لازمی طور سے ان کو اس طرح استعمال نہیں کیا جاتا۔ عام طور سے یہ ہوتا ہے کہ اصل جس حالت میں ہے اسی حالت میں قائم و برقرار رکھا جاتا ہے، اس لحاظ سے نہیں کہ وہی کلیں یا وہی اشیاء غیر معین مدت تک قائم رکھی جائیں، بلکہ اس لحاظ سے کہ جوں جوں وہ فرسودہ ہوتی جائیں ان کی قائم معاشی کے لیے دوسرا ساز و سامان اور دوسری کلیں مہیا کر لی جائیں۔ فرسودگی کی پابجائی کے لیے الگ رکھی ہوئی رقمیں یا تو دوبارہ اسی کاروبار میں اور انہی آلات میں بطور اصل مصروف کی جاتی ہیں یا کسی دوسرے کاروبار میں لگا دی جاتی ہیں۔ خوش حال طبقوں میں رستم پس انداز کرنے کی عادت بہت گہری اور باعتماد رہتی ہے۔ وہ اسراف و فضول خرچی شاذ ہی کرتے ہیں۔ اور جو تھوڑی بہت فضول خرچی ہوتی ہے اس کو نئے نئے رقم پس انداز کرنے والے اور اصل کو مصروف کرنے والے متوازن کر دیتے ہیں۔ نتیجہ یہ کہ نئے اصل کی پیدائش:

۱۔ عموماً غالباً ایسا بہت شاذ ہوتا ہے کہ یہ رقم فی الواقع الگ رکھ دی جاتی رہو اور فرسودگی کے سلسلے میں علمدار خد کے طور پر اس کو متعدد سالوں تک مصروف رکھا جاتا ہو۔ عام طور سے یہ ہوتا ہے کہ فرسودگی کی مدہر سال کتابوں میں آمدنی کے مقابلے میں مصارف کی مدیں درج کی جاتی ہے۔ اس کے برخلاف کل کے کسی نہ کسی پرزے کی ہر سال پابجائی یا مرمت کر دی جاتی ہے؛ اس لیے کہ پوری کل یا یک دم ناکارہ نہیں ہو جاتی؛ اور اس طرح جو مصارف عائد ہوتے ہیں؛ ان کا اندراج فرسودگی کی مدیں منہائی کا عمل کہہ کر کیا جاتا ہے۔ کسی ایک سال میں جتنی رقم اس مدیں خرچ ہوئی ہے وہ اس رقم سے زیادہ یا کم ہوتی ہے جو فرسودگی کے لیے الگ رکھی جاتی ہے۔ اگر اس سے کم رقم خرچ ہو اور فرسودگی کا خد بڑھ جائے تو اس کو کسی منفعت بخش کاؤ باز میں بالعموم لگایا جاتا ہے۔ مثلاً زائد کلیں خریدنے یا خرید ترقیات عمل میں لانے میں اس کو استعمال کیا جاتا ہے۔ گو یا موجودہ پلانٹ کے لیے اس کو مصروف کرنے کی بجائے موجودہ پلانٹ میں مصروف کیا جاتا ہے۔

بائیں
اصل

یعنی کلوں، اخیائے خام، اور ہر قسم کے آلات کی تیاری ہر وقت جاری رہتی ہے۔ مقررہ تقسیم عمل کے لحاظ سے کل سازی کا پیشہ کرنے والے انھیں بجا طور پر یہ توقع رکھتے ہیں کہ ان کی تیاری کی ہوئی کلیں فرسودہ کلوں کی بجائے کی خریدی جائیں گی۔ چنانچہ صنایع نئی کلیں تیار اور مکمل حالت میں پاتا ہے۔ تقسیم عمل کے تحت پیش آئند ضرورتوں کے لحاظ سے انتظام ہمیشہ پیشگی کیا جاتا ہے، اور منجملہ ان ضرورتوں کے اصل کی بجائے کی ضرورت ہمیشہ محسوس ہوتی رہتی ہے۔

۳۹

اصل قائم کی مرمت و درستی اور اس کی کامل بجائی، جب وہ فرسودہ ہو جائے، یہ چاہتی ہے کہ رقم مسلسل دستور میں انداز کی جائے۔ بعض قسم کے ساز و سامان کو بخوبی چالو رکھنے کے لیے روزانہ صاف اور درست کر لینا ضروری ہوتا ہے۔ اس کی مثال ریل گاڑی کا راستہ ہے، چنانچہ اس پر تقریباً ہر گھنٹہ توجہ صرف کرنے کی ضرورت پڑتی ہے، اور اگر چند ہفتے توجہ نہ دی جائے تو وہ بالکل ناقابل استعمال بن جاتا ہے۔ اس کے علاوہ ریل کے انجن کو ہمیشہ بہت بھاری بوجھ کھینچنا پڑتا ہے، چنانچہ اس کو دفعتاً قوتاً کل درست کرنے کے کارخانے میں بھیجنا ضروری ہے۔ یہاں تک کہ آخر میں ایک نسل تک باری باری استعمال ہوتے ہوئے اور مرمت پاتے پاتے وہ بالکل ازکار رفتہ ہو جاتا ہے اور اس کی بجائے نیا انجن خریدنے کی ضرورت پڑتی ہے۔ اس قسم کے عملوں کے ذریعے سے اصل کو مسلسل قائم و برقرار رکھنے کے معنی یہ ہیں کہ اپنے اصل کو برقرار رکھنے والے انھیں ضرورتوں سے اجرت بد (تقریباً ہمیشہ اساط کے یکے بعد دیگرے آنے والے سلسلے کے ذریعے سے) دیا گیا مسلسل کام لیتے رہیں۔



باب ششم

صنعت کی اجتماعی تنظیم

(۱) شراکت کاروباری اور سرمایہ مشترک کی بڑی انجمن، محدود ذمہ داری، بڑی تجارتی انجمن یا قانونی و معاشی نقطہ نظر سے۔ (۲) اجتماعی تنظیم کے فوائد اور بہتیاں: وہ بڑے پیمانے پر کاروبار کرنے کی سہولت پیدا کرتی، نئے اور حوصلہ مند کاروبار میں شغل اصل کو فروغ دیتی، با رقوم کی پس اندازی اور شغل اصل کے حق میں بھیج کا کام کرتی ہے۔ (۳) انتقال اصل کی سہولت، خطرات کو تقسیم کر دیتی، مشاغل اصل کو ترقی دیتی اور لائق اشخاص کے ہاتھوں میں صنعت کی نگرانی دیتی ہے۔ لیکن یہ سہولت بڑی بڑی خرابیاں بھی پیدا کرتی ہے: یعنی فریب دہی، صرافے کی قمار بازی، اور غیر محتاط دے والے اصول اشخاص کے ہاتھوں میں نگرانی کی منتقلی۔ (۴) مالی کاروبار کرنے والے اوساط کی روز افزوں اہمیت، مستہر ساہوکاروں اور غصیلوں کی قوت۔ (۵) کثیر المقدار سرمایہ مشترک کی اعلیٰ حفاظت، آرام طلب طبقے کو اور زیادہ ستم رسانی ہے۔

۱۔ کاروبار پر پیمانہ کبیر کی ترقی، پیدا کرنے والوں اور اصل داروں کے متحدہ عمل کی عظیم نشان ترقی کا موجب ہوئی ہے۔ یہاں پیدا کرنے والوں سے مطلب وہ اشخاص ہیں جو پیدائش کے عمل کی رہنمائی کرتے ہیں؛ اور اصل داروں سے مطلب وہ اشخاص جو پیدائش کے ساز و سامان کے مالک ہیں جیساں محنت کرنے والے مزدور بھی

باب
صنعت کی
تنظیم

عمل پیدائش کو انجام دینے کی غرض سے اتحاد قائم کرتے ہیں، مگر یہ اتحاد جداگانہ حیثیت رکھتا ہے۔ بظاہر ممکن ہے کہ یہ اتحاد صنعتی تنظیم کی ایک اہم اور غالب شکل معلوم ہو مگر حقیقتہً ایسا نہیں ہے۔ یہ موجودہ زمانے میں صنعتی تنظیم کی سب سے اہم شکل اصل داروں کی تنظیم صنعت اور اجروں کا کاروباری اتحاد ہے۔

اس قسم کے اشخاص کے اتحاد کی سب سے سادہ شکل دو یا تین اشخاص کی ایک کاروبار میں عملی مشارکت ہے۔ قانونی نقطہ نظر سے مشارکت کا طغرائے امتیاز ابتداً تمام قرضوں کے لیے شرکار کی مشترکہ اور انفرادی ذمہ داری تھا، اور یہ شکل اب بھی اکثر صورتوں میں باقی ہے۔ چنانچہ کاروباری انجمن کے شرکاء میں سے ہر شخص انفرادی طور سے اور غیر محدود حد تک اس انجمن کے سب قرضوں کے لیے ذمہ دار ہوتا ہے۔ اگر لین دار کے مطالبات معاہدہ کے مقررہ شرائط کے مطابق پورے نہ کیے جائیں تو وہ شرکار میں سے کسی ایک شخص پر اس کی ذمہ داری عائد کر سکتا اور اسی سے اپنے کل مطالبات کی پابجائی کر سکتا ہے۔ اس صورت میں سب شرکار جمعی مطالبات کو آپس میں کسی طریقہ سے تقسیم کر لیتے ہیں، لیکن وہ ایک ایسا معاملہ ہے جس سے لین دار کو نہ تو کوئی سروکار ہوتا اور نہ اس میں اس کو پڑنے کی ضرورت ہے۔

81

بڑی تجارتی انجمن یا ”کارپوریشن“ کا طغرائے امتیاز محدود ذمہ داری ہے۔ انجمن کے متعدد شرکار اس کاروبار کو چلانے کے لیے مطلوبہ مقررہ رقم کی سربراہی حصص یا تمسک کی خریداری کے ذریعے سے کرتے ہیں۔ اس طرح قرضوں کی بابت ہر شرکار کی ذمہ داری اس کی اعانت رقمی یا خریداری کی مناسبت سے عائد اور محدود ہوتی ہے۔ عام طور سے یہ ہوتا ہے کہ ٹھیک اس کے حصے کی رقم تک اس کی ذمہ داری محدود ہوتی ہے، جب وہ ایک مرتبہ اپنے اپنے حصص کی رقم کا ملاؤ ادا کر دیں تو ان سے پھر کسی زائد رقم کے ادا کرنے کا مطالبہ نہیں کیا جاتا۔ بعض اوقات اس سے مختلف قسم کی ذمہ داری بھی عائد ہوتی ہے: مثلاً امریکا کے قومی بنکوں کی انجمنوں میں دہری ذمہ داری ہوتی ہے۔ حصہ دار سے نہ صرف اس کے اصلی حصص کی رقم کی حد تک شرکت کرنے کا مطالبہ

۱۔ چنانچہ اس کے لیے دیکھو بالا جس میں مزدوروں کے اتحاد پر بحث کی گئی ہے۔

کیا جاسکتا ہے بلکہ (ادائی قرضہ جات کی ضرورت پیش آنے کی صورت میں) اس پر اپنے حصص کے بعد کسی خرید و فروخت سے اعانت کرنے کی ذمہ داری بھی عائد کی جاسکتی ہے! — تقریباً ہر صورت میں کسی نہ کسی قسم کی حد بندی ضرور ہوتی ہے۔ ریاستہائے متحدہ میں (تقریباً بلا کسی استثناء کے) علی شریک کاریا مشارکت کرنے والے کی طرح بڑی تجارتی انجمن کے حصہ دار کو اس کے ذرائع کی پوری حد تک ذمہ دار قرار نہیں دیا جاتا۔

مشارکت کاروباری اور بڑی کاروباری انجمن یا انجمن سرمایہ مشترک کے درمیان قانونی فرق و امتیاز اس فرق و امتیاز کے متوازی نہیں ہے جو معاشی تحقیق کے لفاظ کیلئے اہمیت رکھتا ہے۔ عالم معاشیات اس امر پر اپنے اہم فرق و امتیاز کو نہیں قرار دیتا ہے کہ ایک جماعت میں بہت ہی ظلیل التعداد انخاص کاروباری اتحاد قائم کرتے، ایک دوسرے سے بخوبی واقف ہوتے اور کاروبار میں عملی حصہ لیتے ہیں؛ اور دوسری جماعت میں کثیر التعداد انخاص کاروباری اتحاد میں شریک گراہک دوسرے سے بالکل نا بلکہ ہوتے ہیں اور غفل اصل کرنے کے باوجود کاروباری تنظیم میں کوئی حصہ نہیں لیتے۔ کاروبار کی بہت یا اس کا پیمانہ، اگرچہ لازمی طور سے اہم عنصر نہیں ہے، تاہم معاشی تنظیم کی ان دونوں قسموں میں ادھورا فرق و امتیاز قائم کرتا ہے۔ یہ صحیح ہے کہ اکثر کاروباری انجمنیں چھوٹی اور بعض کاروباری شراکتیں بہت بڑی ہوتی ہیں؛ لیکن عام طور سے کاروبار کو بڑے پیمانے پر اور کثیر التعداد حصہ داروں کے ساتھ چلانے کا کام بڑی کاروباری انجمنوں ہی سے مخصوص ہے، اور اس کے برخلاف شراکتیں عام طور سے زیادہ معتدل بلکہ معمولی پیمانے پر کاروبار انجام دیتی ہیں۔

ابتدائی زمانے میں شراکت کاروباری (Partnership) اور سرمایہ مشترک کی بڑی کاروباری انجمن (Corporation) کے امین قانون نے جو بار یک امتیاز قائم کیا تھا اس میں گزشتہ نصف صدی کے دوران میں انگریزی ہونے اور سمجھنے والے ملکوں میں وضع آئین و قوانین کے ذریعے سے بہت بڑی حد تک ترمیم کردی گئی ہے۔ قدیم قانون عامہ کے سخت گیر قواعد نے شراکت کاروباری کی تنظیم کو ناقابل عمل اور تکلیف دہ بنادیا تھا۔ چنانچہ کسی شریک کار کے مرنے پر شراکت کو اپنا کاروبار بند کرنا پڑتا تھا، اور دوسرے متعدد طریقوں سے بھی اس کے کاروبار کا سلسلہ جاری رہنے میں رکاوٹیں

باب
صنعت کی
تفصیلی تعلیم

پیدا ہوتی تھیں۔ مگر قوانین موضوعہ نے شراکتوں کو مشترک سرمایہ کی بڑی انجمنوں کی بعض خصوصیات اختیار کرنے کی اجازت عطا کر دی ہے، یعنی کاروبار کا سلسلہ جاری رکھنا اور ان کا عملی حصہ نہ لینا، اور ان کا ان کی ذمہ داری کی تحدید وغیرہ۔ اور دوسری طرف بڑی انجمنوں کو اس کی اجازت مل گئی ہے کہ سب قسم کے صنعتی شعبوں میں، جن کے دروازے ابتداء ان کے لیے بند تھے، حصہ لے سکیں۔ ابتداء سرمایہ مشترک کی صنعتی انجمنوں کو صرف ان صورتوں میں کاروبار کرنے کا پروانہ عطا کیا جاتا تھا جن میں فرض کیا جاتا تھا کہ عوام الناس کا کوئی خاص مفاد پیش نظر ہے: چنانچہ سترھویں اور اٹھارہویں صدی میں اس قسم کی بڑی کمپنیاں تجارت خارجہ میں حصہ لیتی تھیں، بنک کا کاروبار انجام دیتی تھیں؛ اور اس کے بعد کے زمانے میں نہریں کھودنے، ریل چلانے، ٹرکیں اور جلی تعمیر کرنے کا کام، اور دیگر کاروبار بھی کرنے لگیں۔ لیکن شراکت کاروباری کی دفتروں کے مقابلے میں مذکورہ بالا قسم کے متحدہ عمل کی سہولتیں، مشترک سرمایہ کی بڑی انجمنوں کی ترقی کا میدان بتدریج وسیع کرنے کا موجب ہوئیں۔ یہاں تک کہ موجودہ زمانے میں ہر قسم کا صنعتی کاروبار ان انجمنوں کے طریقہ پر انجام دیا جاسکتا ہے۔

نتیجہ یہ کہ اکثر کاروباری انجمنیں پیانہ صغیر پر کاروبار کرتی ہیں، ان کی تملیک اور ان کا انتظام قلیل التعداد افراد کے ہاتھ میں ہوتا ہے، اور ان کے باہمی تعلقات بیشتر ویسے ہی ہوتے ہیں جیسے کہ شراکتوں کے عملی شراکوں کے مابین ہوتے ہیں۔ اس قسم کی کاروباری انجمن اور قدیم الوضع شراکت کے مابین انتخاب کا تعین عمل کی بجائے بالعموم قانون کی خصوصیات، اس کے حصول کے طریقوں، اور اس کے قانونی طریق عمل کی بنا پر ہوتا ہے؛ ذمہ داری کی تحدید کا اساسی اختیار اب بہت زیادہ اہمیت نہیں رکھتا۔ یہ صحیح ہے کہ ایک شراکت جس کی ذمہ داری غیر محدود ہو اسی طرح قرضہ حاصل کر سکتی ہے اور اس کی ساتھ حملہ ہو سکتی ہے، اس لیے کہ جو انخاص اس کو قرضہ دیتے ہیں ان کو قرض داروں کی غیر محدود ذمہ داری کی وجہ سے قرض واپس لینے میں زیادہ آسانی ہوتی ہے۔ لیکن موجودہ زمانے میں قرضہ اور اعتبار کا انحصار زیادہ تر قرض گیروں کی شخصیت اور کاروباری شہرت و نیک نامی پر ہوتا ہے، یا اگر ان کی کاروباری نیک نامی کے بارے میں کوئی شبہ ہو تو قرضہ کا دار و مدار براہ راست اطلاق کے مابین ضمانت پر ہوتا ہے۔

بڑی کاروباری انجمن یا اجتماعی تنظیم کی دوسری سہولتیں اعتبار کی خرابی یا نقص کو زائل کر دیتی ہیں؛ اسی وجہ سے موجودہ زمانے میں محض سیدھے سادے 'اسٹیمپ اینڈ جوئس' کی بجائے ترجیحاً 'اسٹیمپ اینڈ جوئس' ان کارپوریٹڈ، یا 'اسٹیمپ اینڈ جوئس لیمیٹڈ' یا دی 'اسٹیمپ اینڈ جوئس کمپنی' نام رکھے جاتے ہیں۔ لیکن تنظیم کی قانونی شکل کی یہ تبدیلی معاشی حیثیت سے کچھ زیادہ نتیجہ خیز نہیں ہے۔

یہاں اس کا اعادہ کرنا نامناسب نہ ہوگا کہ جس چیز کو ہم حقیقی 'کارپوریشن' یا 'بڑی کاروباری انجمن' کے نام سے موسوم کر سکتے ہیں اس کی معاشی اہمیت بہت مختلف ہے؛ چنانچہ اس میں حصہ داروں کی کثیر تعداد ہوتی ہے، ان ہی میں سے دائرہ کاروں کا انتخاب عمل میں آیا ہے، اور یہ منتخب شدہ دائرہ کار یا اظہار تنظیم کا تقرر کرتے ہیں؛ بالفاظ دیگر ملکیت و تنظیم میں نمایاں تفریق ہو جاتی ہے اور مالکوں اور تنظیموں کی جو 83 الگ جماعتیں بن جاتی ہیں۔ چنانچہ جب پیدائش کا کام بڑے پیمانے پر انجام دیا جاتا ہے تو زیادہ تر اسی قسم کی صنعتی تنظیم پائی جاتی ہے۔

خود ہمارے زمانے میں اور ریاستہائے متحدہ امریکا میں 'کارپوریشن' کے لفظ کے ساتھ اکثر اشخاص اس سے بھی بہت زیادہ مختلف خصوصیت منسوب کرتے ہیں؛ یعنی صرف قلیلک کی تقسیم، ملکیت و انتظام کی تفریق اور کاروباری پیمانے کی وسعت، یہی نہیں بلکہ مخصوص جمہوری اہمیت۔ چنانچہ وہ کارپوریشن کو اجارے کے اقتدار کا مالک تصور کرتے ہیں، اور اسی بنا پر اس کے قواعد کا عوام الناس کی جانب سے مقرر کیا جانا خاص طور سے ضروری خیال کرتے ہیں۔ کارپوریشن کو عوام الناس کی خدمت کی کارپوریشن کے مرادف سمجھا جاتا ہے کہ گویا یہی ٹھیکہ کارپوریشن ہے۔

اس سوال پر کہ آیا نام نہاد جمہوری، کارپوریشن اور دیگر قسم کی کارپوریشن کے مابین کوئی نمایاں فرق موجود ہے کہ نہیں، اور آیا وسیع پیمانے کے کاروبار ہی کی بنا پر اجارہ اور جمہوری ذمہ داری پیدا ہوتی ہے یا نہیں؟ کسی دوسرے مقام پر بحث کی جائے گی۔ سردست ہم کارپوریشن کی ترقی کے ان پہلوؤں سے بحث کریں گے جن کا تعلق موجودہ

باب
سنت کی
اجتماعی تنظیم

زمانے میں پیدائش برپائے کبیر کی ترقی سے اور رقم میں انداز کرنے والی اور اصل کو مصروف کرنے والی اینجنیوں سے ہے۔ نہ صرف خدمت عامہ یا مفاد عام کی مشترکہ انجمن بلکہ دوسری بڑی کاروباری انجمنیں بھی جن سے عام طور سے عوام الناس کی کوئی خاص خدمت متعلق خیال نہیں کی جاتی، ان پہلوؤں کو پیش کرتی ہیں: چنانچہ متعاقب فصلوں میں ہم کارپوریشن (بڑی کاروباری انجمن یا انجمن سرمایہ مشترک) کی بحث مذکورہ بالا مفہوم ہی کے لحاظ سے کریں گے: یعنی یہ کہ وہ بیجانہ کیسوی وسیع پر کاروبار کرتی ہیں، ان کے حصے داروں کی تعداد کثیر ہوتی ہے، اور ان میں مالکوں یا اہل داروں اور منتظمین کی جماعتیں نمایاں طور پر ایک دوسرے سے علیحدہ ہوتی ہیں۔

۲۔ صنعت کی نشوونما اور ترقی میں انجمن سرمایہ مشترک کے طریق نے عظیم الشان سہولتیں پیدا کیں۔ چنانچہ سب سے اول پیدائش برپائے کبیر میں بہت سہولتیں پیدا ہو گئی ہیں، عصر جدید کے حوصلہ مندی کے اکثر کاروبار اس قدر کثیر المقدار اصل پا جتے ہیں کہ کوئی ایک شخص اس کی بھر سانی تنہا نہیں کر سکتا۔ معاشیات کی بعض قدیم کتابوں میں یہ کہا گیا تھا کہ اس قسم کے کاروبار کو صرف سلطنت یا مملکت انجام دے سکتی ہے: چنانچہ کسی کاروبار کا پیمانہ نہ ہی محض اس امر کے اندازہ کرنے کا معیار تھا کہ اس کاروبار کو عوام الناس انجام دیں یا سلطنت! مگر موجودہ زمانے میں سلطنت کے انتظام کے تحت کاروبار انجام پانے کے متعلق اس قسم کا معیار قائم کرنا کوئی معنی اور قوت نہیں رکھتا۔ گو کوئی فرد واحد یا افراد کی قلیل جماعت کسی بڑے کاروبار کے لیے مطلوبہ رقم کی بھر سانی نہیں کر سکتی؛ لیکن اگر متعدد اشخاص کارپوریشن کے اصول پر متحد ہو کر کام کریں تو بڑے سے بڑے کاروبار کے لیے بھی، خواہ اس کی وسعت کتنی ہی زیادہ ہو، ذرائع فراہم کر سکتے ہیں۔

متحدہ یا اجتماعی تنظیم کے تحت بڑے پیمانے پر کاروبار کو ترقی دینے میں سب سے بڑا عامل ذمہ داری کی تحدید رہا ہے۔ ہر حوصلہ مند ان کاروبار میں کچھ نہ کچھ خطرہ یا جو کم ضرور ہوتا ہے، خاص کر اس کے ابتدائی مرحلوں میں۔

جب کاروبار کا پیمانہ وسیع ہو گا تو اس میں لگی ہوئی رقم کا خطرہ یا جو کم اور نتیجہ اس کی ذمہ داری بھی اسی تناسب سے زیادہ ہوگی۔ اگر ہر فرد واحد جو حصے خریدتا ہو

قرضوں اور نقصانات کے لیے غیر محدود طریقے پر ذمہ دار قرار دیا جائے؛ جیسا کہ پارٹنرشپ یا شراکتی کاروبار میں مختلف ارکان ذمہ دار قرار دئے جاتے ہیں تو اس سے شغل اصل رک جائے گا۔ بعض اوقات ایسے اتفاقات ہوئے ہیں کہ کاروبار وسیع پہلے ہی پر اور زیادہ تر کارپوریشن کے اصول پر چلا یا گیا، لیکن اس میں محدود ذمہ داری کا قانون کوئی تحفظ نہیں کیا گیا؛ اور انجام کار اس میں ناکامی ہوئی اور دیوالہ نکل گیا۔ اس صورت میں ہر حصہ دار کو اپنی املاک کے بقدر نقصانات کا بار برداشت کرنا پڑا؛ چنانچہ جب شدت میں گلاسگو بینک دیوالیہ ہوا تو اسکاٹ لینڈ کے سینکڑوں چھوٹے چھوٹے حصہ دار تباہ ہو گئے، اس لیے کہ ہر حصہ دار غیر محدود طریقہ پر قرضوں کا ذمہ دار تھا۔ ان انخاص نے جب حصص خریدے ہوں گے تو وہ غالباً اس حادثہ کے امکان سے بالکل نا بلدی ہو گئے! مگر اس قسم کی گنجینوں کے حامی رواج اور فروغ نے اور نتیجہ ذمہ داری کی تحدید نے انہیں آنے والے خطرے سے غافل کر دیا تھا۔ اگر آئے دن اس قسم کے حادثات وقوع پذیر ہونے لگیں تو متعدد و منتشر افراد سے اعانت حاصل کر کے بڑے کاروبار کے لیے اصل فراہم کرنا ناممکن ہو جائے گا۔

علاوہ انہیں نئے نئے کاروبار، بڑے اور چھوٹے دونوں، اور خاص کر بڑے کاروبار ذمہ داری کی تحدید کی وجہ سے فروغ پا رہے ہیں۔ موجودہ زمانے میں ایجادات کی ترقی، صنعتوں کی گونا گونی، اور پیداوار و قوت کا اضافہ، یہ سب چیزیں یکے بعد دیگرے سے مہیا کا نہ کاروبار کرنے کی وجہ سے وقوع پذیر ہوئی ہیں؛ جن میں سے ہر ایک میں ابتداء علم یقین اور جو کم موجود تھا۔ ایک شخص کو ایسے کاروبار میں جس میں نفع کے امکانات قوی ہوں چند یا کثیر تعداد میں حصص خریدنے کی ترغیب دینا مقابلہ آسان کام ہے؛ لیکن اگر ایسے کاروبار میں شرکت اس کی مجموعی دولت کے اتلاف یا نقصان کے امکان پر مبنی ہو تو اس کو شرکت میں تامل ہو گا۔ اس قسم کا خطرہ عظیم صرف اس صورت میں برداشت کیا جاسکتا ہے جب کہ منافع کثیر مقدار میں وصول ہونے کا بہت ہی قوی امکان موجود ہو؛ یعنی جبکہ متعلقہ اشیا یا خدمات کی اتنی کافی اعلیٰ قیمت وصول ہونے کی توقع ہو کہ غیر معمولی طور سے زیادہ منافع مل سکے۔ ذمہ داری کی تحدید اور نتیجہ پر خطر کاروبار میں اہل مصروف کرنے کی مستعدی کے معنی صرف یہی نہیں ہیں کہ اس قسم کے مزید کاروبار انجام دئے جائیں گے،

باب
صنعت کی
تجارتی تعلیم

85

بلکہ یہ بھی کہ قوم کو پیداوار یا مصنوعات زیادہ معتدل یا ارزاں منفع پر مل سکیں گی۔
 مشترک سرمایہ کی تعلیم نے متعدد طریقوں سے صنعت کو ترقی اور فروغ دیا ہے،
 ان میں سے غالباً اہم ترین طریقہ اصل مصروف کرنے کی سہولت اور اس کے نتیجے کے طور پر
 پس اندازی اور تخلیق اصل کا بھیج ہے۔ اٹھارویں صدی میں تمسکات میں اصل کو مصروف
 کرنے کا تقریباً واحد امکان سرکاری قرضہ حیات کو خریدنے میں مضمر تھا؛ اور ان قرضہ جات
 کے اجراء سے، اگرچہ افراد اپنے اصل کو مصروف کر کے نائدہ اٹھا سکتے تھے، مگر عام طور سے
 قوم کے اصل میں اضافہ نہ ہوتا تھا۔ یہ صحیح ہے کہ کاروبار میں عملی حصہ لینے والے انخاص اور
 تاجرانہ اپنی درآمد رقوم کو مختلف کارخانوں، گوداموں، جہازوں وغیرہ میں مصروف کرنے کا
 انتظام کر سکتے تھے؛ لیکن سیدھا سادہ خالص شغل اصل کرنے والا اس قسم کے کاروبار
 کی طرف رجوع ہی نہیں کر سکتا تھا۔ اگر وہ سرکاری تمسکات نہ خریدتا تو اس کے لیے
 بجز جائیداد غیر منقولہ خریدنے اور اس کی درستی کرنے کے اور کوئی چارہ کار نہ رہتا۔ لیکن
 جائیداد غیر منقولہ کو سہولت کے ساتھ مختلف حصوں میں تقسیم نہیں کیا جاسکتا، اس کا
 بہت کچھ انتظام کرنا پڑتا ہے، اور اس میں بہت کچھ خطرات بھی ہوتے ہیں۔ اس کے
 برعکس موجودہ تمسک کے بازار میں پس انداز کردہ رقوم کو (خواہ وہ چھوٹی ہوں یا بڑی)
 مصروف کرنے کا یہاں تقریباً بالکل غیر محدود ہوتا ہے۔ ریلیں، فیکٹریاں، مکان کئی
 اور دفائی جہازیں سب سرمایہ مشترک کے اصول پر چلائے جاتے ہیں؛ اور ان کے فیناکی
 سرمائے، یعنی حصص کو کوئی ایک شخص ہی ایک لمحہ پیشتر اطلاع ملنے پر باسانی خرید سکتا ہے۔
 گویا پس انداز کردہ رقوم نقل پذیر یا سیال بن گئی ہیں اور جس کاروبار میں پیشین فاؤ
 کی توقع ہو بڑی سے بڑی مطلوبہ رقم کو منتقل کر دیا جاسکتا ہے۔ مشترک سرمائے کے کاروبار
 میں اصل کو مصروف کرنے کی سہولت نے رقوم پس انداز کرنے کے حق میں بہت کم کام کیا
 ہے اور اس کا حکمانی اثر یہ ہوا ہے کہ کم مقدار میں رقوم مسلسل پس انداز کئے جانے کی وجہ
 سے سرمایہ مشترک کی تعلیم کے تحت مادی اصل کی مقدار میں گوناگوں اضافہ ہو گیا ہے۔
 ۳۔ کسی کاروباری کمپنی کے حصص کی انتقال پذیری کی سہولت کے متعلق
 خاص توجہ کے مستحق ہیں۔ انتقال پذیری انجمن سرمایہ مشترک کے لوازم میں سے نہیں
 ہے؛ اس لیے کہ بظاہر یہ ممکن ہے کہ کمپنی کے حصہ دار اپنے آپ کو اس کمپنی سے مستقل

طور سے وابستہ کر لیں، خواہ انھیں فائدہ ہو یا نقصان۔ لیکن انتقال پذیری اس قدر قیوم بائٹ اور اس قدر تقریباً عام ہے کہ اس کو بالعموم سرمایہ مشترک کی تنظیم کا نظری لازماً اور نسبت کی جزو لاینفک خیال کیا جاتا ہے۔

محور و ذمہ داری کے مثل انتقال پذیری کسی جماعت یا معاشرے کے لیے اس لحاظ سے مفید ہے کہ وہ خطرات کی وسیع تر تقسیم کو ممکن بناتی ہے۔ ایک شخص کسی مقررہ انجمن سرمایہ مشترک میں حصے خرید کر اپنا اصل مصروف کرنا ہے تو اپنے اس عمل کی وجہ سے جماعت مذکور سے اس کے ناموافق حالات میں بھی اپنا تعلق قائم رکھنے پر مجبور نہیں ہوتا۔ اگر وہ مستقبل میں اس سے کسی منافع کی توقع نہیں رکھتا، یا کسی دوسرے کاروبار میں اپنا اصل لگانا زیادہ منفعت بخش خیال کرتا ہے، تو وہ اپنے حصص دوسرے ایسے شخص کے ہاتھ جو خود اس کی نسبت جماعت مذکور کے مستقبل کو زیادہ امید افزا خیال کرتا جو فروخت کر سکتا ہے۔ جیسا کہ آگے چل کر تخمینہ اور مضامین 86 کی بحث میں پوری طرح تشریح کی جائے گی، جب کسی شرم کے تجارتنی کاروبار میں اشیاء باسائی فروخت ہو سکتی ہیں، تو اس سے بے لگانہ کاروبار کرنے میں سہولت پیدا ہوتی ہے؛ اور قلیل سے منافع پر اس کاروبار کو انجام دینا ممکن ہو جاتا ہے؛ چنانچہ نرسک مراٹھے میں نرسکات کی فروخت اور تخمینہ کاروبار کی لینڈ بھی حالت ہے۔ اس شرم کے کاروبار کا بڑا فائدہ حوام کے لیے یہ ہوتا ہے کہ وہ خطرات سے تحفظ کی ضمانت کے طور پر کام انجام دیتے ہیں، اور اس طرح شغل اصل کو فروغ دیتے ہیں، خاص کرنے پیدا ہوتے ہیں۔

حصص کی انتقال پذیری کا غالباً ایک اور فائدہ بھی ہے، اور وہ یہ ہے کہ اس سے قلیل اور انتظام ہو شیاء اور ماہر اشخاص کے ہاتھوں میں آجاتے ہیں۔ جو اشخاص کسی کاروبار کے مستقبل توقعات کے متعلق زیادہ صحیح اندازہ قائم کر سکتے ہیں اور جو اس کی باقاعدہ اور ماہرانہ تنظیم زیادہ بہتر طریق پر کرنے میں ذہانت سے موثر طریقہ پر کام لے سکتے ہیں، وہ دوسرے فیراہل حصے داروں کے حصص خرید کر خود کلاً

باب
منفعت کی
اجتماعی تنظیم

مالک بن بیٹھے ہیں۔ تجارتی کاروبار میں ترقی حاصل کرنے کے لیے سب سے اہم صفت آئندہ کی بابت صحیح اندازہ اور فیصلہ ہے، اور اس کا افراد کی زراعت و زری پروم کے محنت و اس کو عمدہ طریقے سے استعمال کرنے پر بہت گہرا اثر پڑتا ہے۔ یہ سوال کہ آیا اس فیصلے یا اندازے کے نتیجے کے طور پر حاصل ہونے والا معاوضہ یا منافع (جو اکثر صورتوں میں کثیر المقدار اور بہت قلیل مدت میں حاصل ہوتا ہے) انجام دادہ خدمات کے متناسب ہوتا ہے یا نہیں؟ — ایک کھلا ہوا سوال ہے۔ لیکن صنعت کی اعلیٰ درجے کی تنظیم پر اس بات رائے کا بہت گہرا اثر پڑتا ہے، اور انجمن کے حصص کی انتقال پذیری اس اثر کو کارگر بنانے میں معاون ہوتی ہے۔

بائیں ہند انتقال پذیری سے بعض ایسے نتائج پیدا ہوئے ہیں جو بظاہر اس قدر منفعت بخش نہیں ہیں۔ موجودہ زمانے کے 'کارپوریشن' یا انجمن سرمایہ مشترک کے حصہ داروں میں مشترکہ اغراض کے لیے اجتماعی مساعی کا احساس بالکل مفقود ہو گیا ہے۔ اگرچہ ایک گٹھی ہونی گھر بیرو انجمن میں (جس کی حیثیت شرکت کے مثل ہوتی ہے) جس کے ارکان آپس میں قریبی تعلق رکھتے ہوں، یہ اب بھی موجود ہے، لیکن جہاں حصہ دار کثیر تعداد میں اور دور دور پھیلے ہوئے ہوں، اس کا فقدان ہے۔ ہر شخص محض اپنے ہی ذاتی مفاد کو پیش نظر رکھتا ہے اور متوقع نقصان کی صورت میں اس کاروبار سے ہاتھ اٹھا لیتا ہے؛ اسی طرح جس طرح کرچہ اڈو پینے والے جہاز کو چھوڑ دیتا ہے۔ یا اگر اس کو اس کاروبار میں آئندہ زیادہ منافع ملنے کی توقع معلوم ہوتی ہے، تو اپنی ذاتی منفعت کی خاطر دوسرے ساتھ والے حصہ داروں سے حصص کثیر تعداد میں خرید لیتا ہے۔ جب کمپنی کے معاملات خراب حالت میں ہوں تو حصے فروخت کر دینا اور جب حالت رو بہ اصلاح ہو تو خرید لینا یہ کاروبار کا خاص گرس ہے۔ یوں تو یہ مشترکہ منافع یا مشترکہ نقصان کے لیے مشترکہ کاروبار کے ابتدائی خیال کے بالکل ہم آہنگ نہیں ہے؛ لیکن لمحہ بھر کے لیے بھی یہ خیال نہیں پیدا ہوتا کہ اس سے کسی اخلاقی اصول کی شکست و ریخت ہوگی یا انصاف کا خون ہوگا۔ اس میں شک نہیں کہ اس سے مذکورہ بالا فوائد حاصل

87

ہوتے ہیں: یعنی مسلسل خرید و فروخت افراد کے لیے خطرات کو گھٹا دیتی ہے، اور انتظام لائق اور ہوشیار ہاتھوں کے سپرد کرتی ہے؛ لیکن یہ انفرادیت کی ان شکلوں میں سے ایک شکل ہے جن سے نازک ترین اخلاقی جس کو تھیس لگتی ہے۔

باب
ضمت کی
اجتماعی تعلیم

انجمن ہائے سرمایہ مشترک کے کاروبار کی غیر معمولی ترقی اور ان کے حصص کی انتقال پذیری، ان جدید تمسک صرافوں کی آفرینش کی ذمہ دار ہے جن کے اثرات نمایاں اور ہمہ گیر ہیں۔ حصص اور دیگر تمسکات کی ایک جنسی و یکسانی کا یہ فائدہ ہے کہ ان کو ہر شخص خرید و فروخت کر سکتا ہے اور اس طرح ان میں تخصیصی کاروبار کرنے کی خاص طور سے مناسبیت پائی جاتی ہے۔ صرافوں کے معاملات اور لین دین کے بیشتر حصے کو حقیقی شغل اصل کے عمل سے براہ راست کوئی سروکار نہیں ہوتا؛ چنانچہ بالعموم شغل اصل کا عمل تمسکات کے جاری ہونے سے قبل انجام پا جاتا ہے۔ سہولت انتقال کی توقع کا بالواسطہ اثر یہ ہوتا ہے کہ پیشگی تخمینہ اور کاروبار کیا جاتا ہے اور پیشگی تخمینوں کی صورت ہی میں صرافے کے کاروبار، کارخانوں، ریلوں، اور مادی اصل کے اضافہ کو فروغ دیتے ہیں۔ گو نفع اور فائدہ اس شکل میں حقیقی ہوتا ہے، لیکن اسی کے ساتھ تمسکات کی تھار بازی کی شکل میں بہت کچھ غیر پیداوار محنت بھی صرف ہوتی ہے: اس طرح یہ کہنا کسی طرح آسان کام نہیں ہے کہ بحیثیت مجموعی معاشری نقصان کی نسبت معاشری فائدہ کا پلہ بھاری ہے یا نہیں۔ ان معاملات پر بحث کرنے والے اکثر اشخاص اس امر کا بہت ہی مبہوم تصور رکھتے ہیں کہ معاشری نقصان یا فائدہ کس چیز پر مشتمل ہے۔ وہ سرمایہ مشترک کے اصول کو صنعت کی تنظیم کا ایک قطعی یا فیصل شدہ واقعہ تو فرض کرتے ہیں، لیکن یہ تمیز نہیں کرتے کہ اس کا حامی فائدہ فی الحقیقت کس چیز میں مضمر ہے۔ علیٰ ہذا وہ حصص کی انتقال پذیری کو ایک قطعی

لہ۔ حصہ داروں کے امین اتحاد کے احساس کا یہ فقدان، واضح طور سے جرمنی کے اس عمل میں تسلیم کیا گیا ہے: کہ عامل کو صداقت نامہ دیا جاتا ہے، اسی طرح جس طرح تمسکات عام طور سے جاری کئے جاتے ہیں؛ اور مقررہ تاباؤں میں جو مقصود لگتا ہے، اس کے لیے کوپن یا پرچے منسلک کر دئے جاتے ہیں۔

لہ۔ موازنہ کردہ باب ۱۱ سے۔

باب
صنعت کی
اجتماعی تعلیم

88

یا فیصل شدہ واقعہ تصور کرتے ہیں، لیکن اس امر پر غور کرنے کے لیے توقف نہیں کرتے کہ آیا شغل اصل کی تیز رفتاری کے فائدے کا پلہ تمار بازی کے مادی و اخلاقی نقصان سے زیادہ بھاری ہے یا نہیں؟ اور اس بارے میں تو اور بھی کم غور کرتے ہیں کہ آیا زیادہ لائق اور ہوشیار اشخاص کی خوش انتظامی کا فائدہ تقسیم دولت کی روز افزوں عدم مساوات کی معاشری خرابی کو زائل کر دیتا ہے یا نہیں؟

حصص کی انتقال پذیری سے بالعموم دوسرے اور بھی ناگوار نتائج پیدا ہوتے ہیں: یعنی انتظام صرف لائق اور ہوشیار ہاتھوں میں نہیں آتا بلکہ غیر محتاط اور بے اصول ہاتھوں میں بھی چلا جاتا ہے۔ کمپنی کے نظام اور دیگر اندرونی موافقت کا انہیں جنہیں کمپنی کی آئندہ توقعات کے متعلق بہترین معلومات حاصل ہوتی ہیں، حصص کی خرید و فروخت میں معمولی حصہ داروں سے ناجائز طریقے پر فائدہ حاصل کرتے ہیں۔ قانون اور رائے عامہ کی نظر میں اس عمل کو دیسا جواز حاصل نہیں ہے جیسا کہ معمولی حصہ داروں کی خرید و فروخت کو! قانون کی نظر میں ڈاکٹر کٹر یا ناظم کمپنی امین یا مستند علیہ کی حیثیت رکھتا ہے، لہذا وہ اس بات کا مجاز نہیں ہے کہ جن اشخاص کے اغراض کا وہ محافظ و امین مقرر کیا گیا ہے ان سے معاملہ کرے خود فائدہ حاصل کرے اور اس قسم کے غیر دیانت دارانہ فعل سے حاصل کردہ منافع کو لوٹانے یا اگل دینے کا وہ از روئے معاہدہ یا بند ہوتا ہے۔ کسی معمولی اور معتدل پیمانہ کی کمپنی میں، جس کے حصص ایک گھسی ہوئی جماعت کے قبضے میں ہوتے ہیں، امانتی فرض کی خلاف ورزی سے رائے عامہ بھی چین جھین ہوتی ہے۔ لیکن بڑی کمپنیوں میں اندرونی معلومات سے فائدہ اٹھا کر فرضی خرید یا استحکار اور تخمینہ کاروبار کے ذریعے سے نفع حاصل کرنے کو کاروباری حلقوں میں بنجیدگی کے ساتھ مذموم نہیں سمجھا دیا جاتا؛ اور اس کی وجہ زیادہ تر یہ ہے کہ ایک کثیر تعداد ایک ہی کھیل کھیلتی یا کھیلنے کی کوشش کرتی ہے۔ شرکت کے خریداروں اور فروشندهوں کی پوری جماعت ایک دوسرے کو دھوکا دینے کی تاک میں رہتی ہے؛ اگر کسی کو ناکامی ہوتی ہے تو وہ بدقسمتی کے باعث یا تیز طبعی یا ہوشیاری کی کمی کی وجہ سے ہوتی ہے، نہ کہ جالب منفعت کے ارادہ و نیت کی عدم موجودگی کی وجہ سے۔ صرفے کی تمار بازی

میں، پانسہ پھینکنے یا تاش کھیلنے اور غلہ یا روٹی کی تخمین کے مثل، حریص اور خود غرض بات
کثیر التعداد اشخاص کی موجودگی ہی معدودے چند قوی، ہوشیار، چالبار اور موقع جو
اشخاص کے لیے مقابلہ مواقع پیدا کرتی ہے۔

منفعت کی
اہمائی تکمیل

یہاں اتنا اوکھ پینا نا واجب نہ ہوگا کہ انجمن سرمایہ مشترک کے دائرہ کار میں
اور عہدہ داروں نے اپنے فرائض کو اکثر نہایت دیانت داری کے ساتھ انجام دیا ہے؛
خاص کر ایسی کمپنیوں کی صورت میں جو معتدل پیمانے پر کام کرتی ہیں، اور جن میں —
جیسا کہ ابھی بیان کیا جا چکا ہے، عوام الناس کی رائے بددیانتی کو مذموم قرار دینے میں
اب بھی بہت قوت اور اثر رکھتی ہے۔ اور تقریباً بلا امتثنا ایسی کمپنیوں میں بھی،
جن کی ملکیت متفرق ہاتھوں میں ہوتی ہے، حصہ داران جرطر شدہ کے حقوق کی
نگہداشت پوری طرح کی جاتی ہے اور ان کا احترام کیا جاتا ہے حصہ دار کمپنی کے
ہر منافع میں شریک ہوتا ہے، خواہ وہ کمپنی مذکور کے تفصیل و فردی انتظامات سے
کتنی ہی ناواقف و لاعلم کیوں نہ ہو۔ حصہ دار کے حقوق کا اس طرح لحاظ فی حقیقت
مشترکہ شغل اصل کی اساسی و ناگزیر شرط ہے۔ وہ دلالوں کی نیک نیتی اور دیانت داری
کے مشابہ ہے کہ ایک ہی اشارہ سو یا فروغ میں ایک ہی جنبش قلم سے طے کردہ معاملے کی
بر حزم و اعتیاد پابندی کی جاتی ہے۔ اگر لین دین کی قرارداد اور معاہدات کی
پابندی کا اطمینان جنبش انتظام نہ ہو تو مشترکہ شغل اصل کی عمارت پوری کی پوری منہدم
ہو جائے گی۔ حصص کی خرید و فروخت کرنے اور حصہ دار بننے کے عمل ہی میں چابکدستی
اور الٹ پھیر کا موقع ملتا ہے۔ چنانچہ یہاں بھی اصابت رائے سے کام لینے، اور
مہدے کا غلط اور نا واجب استعمال کرنے، کے مابین صمیم اور باریک امتیازی خط
کھینچنا، بعض اوقات مشکل ہو جاتا ہے۔

89

۴۔ سرمایہ مشترک کی انجمنوں کی ترقی کا ایک اور نتیجہ مالی کلاو بار کرنے والے
بچوں کیوں یا اوساط کی روز افزوں قوت ہے۔ شغل اصل کرنے والا نہ صرف اصل کے
انتظام سے دست کش ہو گیا ہے؛ بلکہ پیدائش اصل کے لیے اپنی پس انداز کردہ رقم
کو استعمال کرنے کے بارے میں بھی خود غور و فکر کرنے اور اصابت رائے سے کام لینے سے
دست بردار ہو گیا ہے۔ شغل اصل کی شکل کی تعیین و رہنمائی کرنے والے اہم ترین عامل

باب
منفعت کی
تجانی تعلیم

شغل اصل کرنے والے بنک ہیں: چنانچہ انگلستان اور ریاستہائے متحدہ امریکا کے تاریخی خانگی
ساہوکارے یا بنک کار کوٹھیاں مثلاً بیئرگنس، روٹھس چائلڈز، اور مارگنس
یہی شغل کرتی تھیں؛ مگر ہذا موجودہ زمانے کے ترقی یافتہ ملکوں میں (اور جرمنی میں غالباً
سب سے نمایاں طور سے) بنک کاروں کو بار کرنے والے جدید الوضع اداروں کا یہی وظیفہ
ہے۔ ان سے عوام الناس، تمسکات اور خاص کر سرمایہ مشترک کی انجمنوں کے اشاک
اور بونڈ حسب ضرورت خریدتے ہیں: یہ خریداری، کوٹھی کا کاروبار کرنے والے بنک
کی شہرت اور عرف عام سے بہت کچھ متاثر ہوتی ہے اور فرد واحد کی مدت تک شغل اصل کا
عمل ہوتی ہے۔ کس طرح کی کاروباری انجمنوں کی تعلیم کرنی پڑے گی، مگر صنعتیوں کو چلانا
ہوگا، کوٹھنی ریلوں، معدنیات اور کارخانوں میں سامان ہتیا کرنا ہوگا۔ یہ سب
امور کوٹھی کا کاروبار کرنے والے اوساط صنعت کے عملی متعلموں سے مشورہ کر کے طے
کرتے ہیں۔

اسی بنا پر کثیر التعداد شغل اصل کرنے والوں کی تائید اور ان کا اعتماد حاصل ہونے
کی وجہ سے ساہوکاروں کو عظیم الشان قوت حاصل ہو رہی ہے۔ عام طور سے یہ کہا جاتا ہے
کہ کسی ایک جوصلہ مند کاروبار یعنی کسی ایک ریل، فیکٹری، یا متعدد فیکٹریوں، ایک معدن،
یا متعدد معدنوں کی ”نگرانی“ کسی فرد واحد یا چند افراد کے ہاتھ میں ہوتی ہے؛ اور عوام الناس
کو روٹوں اور ریلوں ڈالر قیمتی اصل تنہا مارگنس یا روٹھس چائلڈز کے زیر تسلط دیکھ کر حیرت
ہو جاتے ہیں! مگر اس قسم کی نگرانی کے معنی لازمی طور پر عام طور پر یہ نہیں ہیں کہ ان
ارہوں ڈالر کے مالک تنہا بنک ہی ہیں؛ بلکہ واقعہ یہ ہے کہ اس کا مطلب ارتکاز قوت
ہے جو اس اعتماد اور بھروسے پر مبنی ہے جو لاکھوں شغل اصل کرنے والے اشخاص، چند
ذی حیثیت و مغز شخصیتوں کی اصابت رائے اور رہنمائی پر رکھتے ہیں۔

چند ہاتھوں میں ”نگرانی“ کا ارتکاز سب سے زیادہ نمایاں طریقے پر برائیاں تھیں

80

۱۔ Barings

۲۔ Roths childs

۳۔ Morgans

امریکا میں ظاہر ہوتا ہے۔ اگرچہ امریکا والے سیاسی انتظام دگرگانی میں مرکزیت پیدا کرنے سے خاص طور سے اعراض و پہلو تہی کرتے رہتے ہیں؛ لیکن صنعتی انتظام کی مرکزیت کو قبول کرنے میں انھوں نے کوئی پس و پیش یا تامل نہیں کیا۔ یہ امر عجیب و غریب ہے کہ انگلستان کے سیاسی معاملات میں تو انتظام یا ذمہ داری کی مرکزیت انتہائی مقام تک پہنچی ہوئی ہے (کم از کم مرکزی حکومت کی حد تک تو ضروری ہے) لیکن صنعت میں انتظام ایک منتظم کے بجائے متعدد نظماؤ یا ڈائریکٹروں کے ہاتھوں میں ہوتا ہے، اور مجلس نظما کے صدر نشینوں کے انتظامی اختیارات اب بھی سختی کے ساتھ محدود ہیں۔ اس کے برعکس ریاستہائے متحدہ امریکا میں سیاسی تنظیم میں تو بھی تک ”تحدیدات و فاضلات“ کے روایات پر عمل درآمد ہے اور مرکزیت کا فقدان ہے! اور دوسری جانب صنعت میں بڑی بڑی مشترکہ انجمنوں کے نظما، بالعموم بالکل بے اختیار اور مجلس نظما کے صدر نشین تقریباً با اختیار امر مطلق ہوتے ہیں۔ اس میں شک نہیں کہ اس یک شخصی طریق حکمرانی کی ترقی نے ہمت و بے باکی اور کارکردگی و پیداواری کو فروغ دیا ہے اور صنعتی ترقی کی رفتار کو تیز کر دیا ہے۔ لیکن اس نے قوت و اقتدار میں اس حد تک ارتکاز پیدا کر دیا ہے کہ موجودہ بے اطمینانی حق بجانب ثابت ہوتی ہے۔

۵۔ مشترک سرمایے کی تنظیم کی ترقی و تہذیب کا ایک اور نتیجہ ہے، اس نتیجے میں نہ صرف شغل اصل کی سہولتوں کا اضافہ ہے بلکہ معمولی شغل اصل کرنے والے کی حیثیت کی ثبات پذیری کی ترقی بھی ہے۔ رقم پس انداز کرنے والوں کے انبوه کثیر کی تائید اور گاہکی حاصل کرنے کے لیے مالی کاروبار کرنے والے واسطہ یا بچولیوں کی باہمی مسابقت اور جدت طرازی شغل اصل کے زیادہ سے زیادہ محفوظ اور بہتر طریقے ہیا کر رہی ہے۔ ہر قسم کے تمسکات بغرض فروخت پیش لئے جاتے ہیں، نہ صرف وہ جن میں خطرات اور جوہم کی زیادتی کے ساتھ زیادہ منافع ملنے کا امکان ہوتا ہے؛ بلکہ وہ تمسکات بھی جو کم نفع آور لیکن خطرات سے خالی اور بالکل محفوظ ہوتے ہیں۔ خطرات سے محفوظ ہونے کے اعتبار سے سرکاری تمسکات اب بھی ایک خاص امتیازی حیثیت رکھتے ہیں؛ چنانچہ ان سے بہت قلیل شرح سود وصول ہوتی ہے۔ انجن سرمایہ مشترک کے تمسکات بھی جو ان سے

باب
منفعت کی
اجتماعی تنظیم

باب ۲
منفعت کی
قائم نگہداشت

کسی طرح کم محفوظ نہیں ہوتے، بغرض فروخت پیش کئے جاتے ہیں، اور ان کے خریدار انہیں خرید کر اپنے اصل اور آمدنی کو برقرار رکھنے کی تمام فکروں کو دور کر دیتے ہیں۔ جائیداد غیر منقولہ کے مالک کی حیثیت اگر وہ قلیل شرح منافع پر قانع ہو، نہایت مستحکم اور محفوظ ہوتی ہے۔ قدیم زمانے میں یہ مقولہ زبان زد خاص و عام تھا اور اب بھی لگا ہے گا ہے اس کا احادہ کیا جاتا ہے کہ، ”دولت کا جمع کرنا دولت پیدا کرنے کے مساوی قابلیت چاہتا ہے“، یہ کہ ”دولتمندی کے پرہوتے ہیں“، یہ کہ ”دولت صرف تین پشت تک ہی جون کی تون متقل ہو جاتی ہے“، لیکن اگلے زمانوں کے یہ مقولے اب صادق نہیں آتے۔ خصوصاً مشترک تنظیم کے نتیجے کے طور پر ایک قسم کی بے مش اور خالص مادہ پیدا ہو گئی ہے جو صنعتی انقلابات سے محفوظ ہے۔ یہ متحمل اور خوش حال طبقہ، اگر وہ منافع کی قلیل شرح پر قانع ہو تو اپنی دولت مند کی کو نقصان نہ پہنچا سکتا، اور از روئے تواریت اس کو غیر معین مدت تک برقرار رکھ سکتا ہے۔ ایک آرام طلب طبقہ جس کی بنیاد نظام جاگیریت پر قائم نہیں ہے، بلکہ رقوم میں انداز، شغل اصل اور حاصل خیز حوصلہ طلب کا دوبارہ ہے، جدید معاشرے کا ایک مستقل جزو بن گیا ہے۔

91

باب ہفتم

پیدا آوری پر اثر ڈالنے والے بعض اسباب

(۱) اعلیٰ اجرت (دافرغذا) کا اثر محنت کی پیدا آوری پر؛ اعلیٰ اجرت زیادہ تر کارکردگی کا نتیجہ ہے نہ کہ سبب۔ (۲) پیدا آوری پر مہارت اور ذہانت کے اثرات؛ عام تعلیم؛ فنی و صنعتی تعلیم؛ اس کا اثر فرد واحد اور قوم پر۔ (۳) رہنمائی یا قیادت؛ کاروباری شخص؛ سائنس دان؛ آزادی اور نقل پذیری رہنمائی کو ترقی دیتی ہے؛ رہنمائی کے محرکات۔ (۴) قوم کی غیر مادی دولت؛ اس کو توریت و تربیت کس طرح متاثر کرتی ہے۔

۱۔ صنعت کی پیدا آوری پر، تقسیم محنت، پیدائش برہمائی نہ کبیر کی ترقی، اصل کا استعمال اور اس کی ترقی وغیرہ، جس طرح اثر ڈالتے ہیں، اس پر گزشتہ بابوں میں بحث کی گئی۔ اب بعض دوسرے عاملوں پر جو مزدور کی کارکردگی پر اثر ڈالتے ہیں موجودہ باب میں بحث کی جائے گی۔

ان دوسرے عاملین میں سے ایک مزدوروں کی قابلیت و لیاقت یا کیفیت ہے۔ پیدائش کی ترقی و بحیثیت کاردار و مدار نہ صرف مزدوروں کی عمدہ تعلیم و تربیت اور ان کو اصل کی سربراہی کرنے پر ہے؛ بلکہ فرداً فرداً مزدوروں کی قوت اور مہارت پر بھی ہے۔ "قوت" اور "مہارت" ان دونوں عاملوں پر علحدہ علحدہ بحث کی جائے گی۔

ایک نظریہ ہے جس کو دفاعی انجمن کا "نظریہ کارکردگی محنت" کہا جاسکتا ہے:

اس کا مطلب یہ ہے یا غالباً یہ اخذ کیا جاسکتا ہے کہ مزدور متنا کھا تا ہے اسی کے متناسب اس کو قوت اور توانائی حاصل ہوتی ہے؛ جتنی زیادہ اس کو غذا دی جائے گی اتنا ہی زیادہ وہ قوی اور کام کرنے کے قابل ہوگا۔ اس کو یوں سمجھو کہ انجن میں جس قسم کا ایندھن جلا یا جائے گا اسی قسم کی قوت بھی حاصل کی جاسکے گی۔ مزدور کو بہتر اور عمدہ غذا دو تو وہ تمھارے لیے بہتر اور عمدہ کام انجام دے گا۔ یہ نظریہ بظاہر یہ بتلاتا ہے کہ مزدور کو اعلیٰ اجرت دینا آجر کے لیے ہمیشہ فائدہ بخش ثابت ہوگا؛ کم از کم اس کے منافع کو برقرار رکھنے کے لیے ناگزیر ہوگا۔

اس خیال میں بڑی حد تک صداقت موجود ہے؛ چنانچہ نظریہ سادہ ترین بے بہارت محنت پر جو محنت اور مسلسل جسمانی مشقت چاہتی ہے خاص طور سے صادق آتا ہے۔ بعض اوقات جسمانی محنت کرنے والے مزدوروں کو اس قدر کم غذا ملتی ہے کہ اس سے ان کی طاقت و توانائی پریڑا اثر پڑتا ہے۔ مزدوروں کی بڑی بڑی جماعتوں سے اپنی ہنگامی میں کام لینے والے آجروں کو معلوم ہے کہ مزدوروں کو اشیائے خور و نوش کی وافر مقدار بہم پہنچانا منفعت بخش ہوتا ہے۔ فوجی کارروائیاں جن میں سخت محنت کرنی پڑے؛ خاص کر جب کڑی منہ زبانی کرنی پڑیں، اس وقت زیادہ کامیاب ثابت ہو سکتی ہیں جبکہ عام لشکریوں اور سپاہیوں کو اچھی خوراک کافی مقدار میں دی جائے۔ پس ماندہ اور نیم مہذب ملکوں؛ مثلاً چین اور ہندوستان میں لاکھوں آدمی ناقوں بسر کرتے ہیں اور انھیں پیٹ بھر کھانے کو نہیں ملتا۔ یہ بہت ممکن ہے کہ ان کو زیادہ غذا اور بہتر مکان دیا جائے تو ان کی کارکردگی میں اضافہ ہو جائے۔ ترقی یافتہ ملکوں میں بھی مزدوروں کی خاصی بڑی تعداد کے بارے میں یہی صورت حالات پائی جاتی ہے۔ مسٹر راولن ٹری نے انگلستان میں شہر یارک کے معاشی حالات کے بارے میں تحقیقات کر کے اس اجرت متعارفہ (اجرت بصورت زر) کا ایک تخمینہ مرتب کیا تھا، جو مزدور کی کارکردگی کو قائم رکھنے کی غرض سے انگلستان کی موجودہ قیمتوں کے حساب سے کھانے پینے کی چیزیں خریدنے، مکان کا کرایہ ادا کرنے، اور لباس خریدنے کے لیے از بس مزدوری تھا۔ یہ رقم پانچ آدمیوں کے ایک خاندان کے لیے ۲۰ شلنگ

باب
پیدائش
مزدور
بعض

98

ب۔ بیہوش ہوتی تھی۔ مگر یارک میں مزدوری پیشہ طبقہ کا ۱۲ حصہ ایسا تھا جس کی اجرت اس اوسط رقم سے بھی بہت کم تھی بلکہ یورپ کے اکثر دوسرے حصوں میں بھی کمزور تعداد مزدوروں کے لیے اسی قسم کے مایوس کن اور محبت فرسا حالات پائے جاتے ہیں؛ اور باوجود اس کے کہ ریاستہائے متحدہ امریکا میں اجرت کی عام سطح اس سے بہت زیادہ بلند ہے، یہاں ممکن ہے کہ بعض مزدور ایسے ہوں (گو دوسرے ملکوں سے مقابلہ بہت کم ہیں لیکن فی نفسہ ان کی مجموعی تعداد حقیقہ اور نظر انداز کرنے کے قابل نہیں ہے) جن کی حالت بھی اسی طرح خستہ اور یاس انگیز ہو۔

بظاہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ جہاں مزدوروں کو ادنیٰ ترین اور کم مقدار میں غذا ملتی ہے وہاں ان کی اجرت کو قوت لایوت کے ایسے معیار تک بڑھا دیتا وقت طلب نہ ہوگا جو ان کی کمال جسمانی مستعد کاری کو برقرار رکھنے کے لیے کافی ہو۔ اس لیے کہ وہ جب زیادہ کام کر سکیں گے تو زیادہ مقدار میں اشیاء تیار ہوں گی اور ان زائد اشیاء کی قیمت سے ان کی زائد اجرت ادا کی جاسکتی ہے؛ لیکن صورت معاملہ اس قدر سیدھی سادی نہیں ہے جیسی کہ بادی النظر میں معلوم ہوتی ہے۔ گو ممکن ہے کہ مزدوروں کی مستعد کاری میں بڑھیا غذا سے اضافہ ہو اور گو اس طرح ممکن ہے کہ قوم زیادہ صحت ور اور خوشحال جماعت بن جائے؛ لیکن یہ ضروری نہیں ہے کہ اس شخص کو بھی لازماً فائدہ حاصل ہو جو مزدوروں کو پیشگیاں، ادا کرتا ہے۔ اگر فی الحقیقت مزدور غلام ہوتے تو ان کو بڑھیا غذا دینے سے براہ راست کچھ نہ کچھ فائدہ حاصل ہوتا؛ اس لیے کہ وہ مستقلاً آقا ہی کی ملک رہتے، اور آقا ہی کو اس تخم ریزی کا پورا اثر ملتا۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ غلاموں کے بارے میں بھی داخلہ غذا کی سربراہی کے مصارف برداشت کرنا ہمیشہ منفعہ بخش نہیں ہوتا؛ بلکہ اس کی بجائے ممکن ہے کہ یہ طریقہ زیادہ کم خرچ اور نفع بخش ہو کہ۔ انہیں کم غذا دے کر زیادہ کام لیا جائے، چند برس کے اندر ان کو تھکا کر بے کار کر دیا جائے، اور اس مذموم سلسلے کو جاری رکھنے کے لیے از سر نو غلام ہٹیا کئے جائیں، چنانچہ رسم غلامی کے رواج کے زمانے میں ریاستہائے متحدہ

باب
94
پیداوی
اثریاتی
بعض باب

امریکا کے جنوبی علاقوں میں یہی عمل درآمد تھا۔ بہر طور یہ ظاہر ہے کہ آزاد اشخاص کی مثال اس سے اساسی طور سے مختلف ہے: بڑھیا غذا سے کارکردگی میں جو اضافہ ہوتا ہے اس سے خود مزدور ہی متمتع ہوتا ہے۔ کوئی آجر جو مطلوبہ پیشگیاں ادا کرتا ہے اس بات کی ضمانت نہیں حاصل کر سکتا کہ اس کی خرچ کردہ رقم اُسے واپس لمبا چچی یا اس کے نقصان کی تلافی ہو جائے گی؛ کارکردگی پر بڑھیا غذا کے اثرات فوراً یا یقینی طور سے ظاہر نہیں ہوتے۔ اس کا عمل سرے نہیں ہوتا، اس لیے کہ کمزور اور انحطاط پذیر مزدوروں کی جسمانی حالت کی اصلاح کرنے اور ان کو طاقت و رہبانے میں وقت لگتا ہے۔ یہ عمل یقینی اس لحاظ سے نہیں ہوتا کہ مزدوروں میں سے بعض مسلسل سخت محنت کی وجہ سے اس قدر کمزور ہو جاتے ہیں یا پیدا کنشی طور سے اس قدر ناتوان ہوتے ہیں کہ ان کا صحت و در اور تندرست بننا قطعی نہیں ہوتا۔ اگر اس طرح کے کمزور اور کم غذا پالنے والے مزدوروں پر باقاعدہ محنت اور نگہداشت کر کے ان کو پورا تندرست و توانا بھی بنا دیا جائے تو بھی ان میں بے اعتباری اور خطرات پائے جاتے ہیں اور یہ امکان بھی ہوتا ہے کہ مزدور حیات تازہ اور از سر نو صحت پاکر کسی دوسری جگہ ملازم ہو جائیں؛ چنانچہ جو پائے منافع آجر اس قسم کا برتاؤ کر کے مزدوروں سے ابھی توقعات نہیں قائم کر سکتا۔ صرف ایسے خاص اور غیر معمولی حالات میں جبکہ مزدوروں کی بڑی جماعتیں دو رافقہ مقامات میں کام کر رہی ہوں، اور اپنے کام پر جے رہنے کے لیے کم و بیش مجبور ہوں: مثلاً نہر بنانا کی کھدائی میں یا ریلوے لائنوں اور رٹرکوں کی تعمیر میں مصروف ہوں۔ البتہ آجر کے لیے یہ چیز منفعت بخش اور سود مند ہو سکتی ہے کہ وہ مزدوروں کے مطلوبہ ضروریات کی افراط کے ساتھ بھر سانی کرے۔

جن مزدوروں کو پیٹ بھر کھانا نہیں ملتا، خواہ ان کی تعداد موجودہ زمانے کی قوموں میں کتنی ہی کم کیوں نہ ہو، ان کی حالت ایک تکلیف دہ اور روع فرسا سوال پیش کرتی ہے۔ ان کو کم اجرت اس وجہ سے دی جاتی ہے کہ ان کی استعداد کار گھٹیا ہوتی ہے؛ اور ان کی استعداد کار ایک مدت تک اس وجہ سے گھٹیا ہوتی ہے کہ ان کو کم اجرت ملتی ہے۔ تاہم وہ بہت سرعت کے ساتھ مائل بہ انحطاط ہوتے ہیں،

اور اگر انہیں خیراتی فنڈوں سے اچھی خاصی مالی امداد بھی دی جائے تو بھی بالعموم ان کی استعداد کاری میں اضافہ نہیں ہوتا؛ وہ اصلاحی تدابیر کو مستعدی کے ساتھ نہ تو اخلاقاً قبول کرتے ہیں نہ ہی طبعی طور پر۔ بالغ اور مسن اشخاص بالعموم اصلاح پذیر نہیں ہوتے، صرف نابالغ بچوں ہی کو نگرانی میں لے کر کامیابی کی توقع کی جاسکتی ہے۔ اس وجہ سے ایسی صورتوں میں بھی جبکہ اضافہ ہجرت کے ذریعے سے مزدور کی استعداد کاری بڑھانے کی دلیل بننا ہر قوی معلوم ہوتی ہے، اس نتیجہ کو حاصل کرنے کے لیے مناسب وسیع تجویز مرتب کرنا دشوار ہوتا ہے۔ اس سوال کو صرف سرکاری یا نیم سرکاری عمل کے ذریعے سے ہی حل کیا جاسکتا ہے؛ اور اس عمل میں دو امور کا شامل کرنا ضروری ہے: ایک تو نااہلوں کا استیصال یا انسداد اور دوسرے فطری دامن کا فیصلہ جیت رکھنے والوں کی حوصلہ افزائی۔

بایں ہمہ یہ سب استدلال اور خیال آرائی صرف غذا کی اتنی اقل مقدار کے متعلق ہے جو صحت اور طاقت کے لیے ضروری ہے۔ واضح رہے کہ یہ اقل مقدار صحت و طاقت کے لیے ناگزیر ہے نہ کہ قوت لایموت کے لیے۔ انسان کو پورا کام کرنے کے قابل بنانے کے لیے جتنی غذا درکار ہے اس سے کم مقدار پر بھی وہ زندہ رہ سکتا اور کام کر سکتا ہے۔ مستعد کاری کے لیے مقدار غذا کا اوسط کم خوراک کی دنیا بھر سے زیادہ ہے۔ لیکن جب انسان کو اپنی پوری جسمانی توانائی قائم رکھنے کے لیے حسب ضرورت مل جائے تو اس سے آگے کی رسد زائد از ضرورت ہے؛ اس لیے کہ وہ مستعد کاری میں مزید اضافہ نہیں کرتی۔ اور اگر وہ حاصل ہوئی تو یقیناً بھارت اور زیادہ کمائی کا نتیجہ ہوگی، ایسی صورت میں وہ اعلیٰ مستعد کاری کا نتیجہ ہوگی نہ کہ سبب الغرض سرگرم محنت کے لیے اوسط مقدار غذا کچھ زیادہ بڑھایا نہیں ہے۔ کھانے کے لیے کافی مقدار میں ترکاریاں، رہنے کے لیے چھوٹا موٹا مکان، پہننے کے لیے سادہ سا وہ لباس، یہی وہ چیزیں ہیں جو انسان کو سخت سے سخت کام کرنے کے لیے درکار ہوتی ہیں اور جن کی وجہ سے انتہائی محنت اٹھائی جاسکتی ہے۔ ایک محتاط اطالوی یا چاول کھانے والے چینی کو اگر سیدھی سادی کافی مقدار غذا دستیاب ہو جائے تو وہ اسی قدر کام انجام دے سکتا ہے جس قدر کہ ایک گوشت خوار آئرلینڈی امریکن۔ زندگی کے بعض شائستہ مشغلوں میں مستعد کاری کے لیے مقدار غذا کا اوسط فراخ دلی

بابت
پیداوری پر
اثر ڈالنے والے
بعض لباس

سے متفرک کرنا لازمی ہے۔ یہاں مستعد کاری کے لیے اس اوسط سے بڑھیا غذا درکار ہے جو عضلاتی مستعد کاری کے لیے ناگزیر ہے۔ چنانچہ وکیل، طبیب، معلم اور تاجر کا کام جسمانی محنت کرنے والے کے مقابلے میں زیادہ دماغی مستعدی اور تندرستی چاہتا ہے۔ اگر ماحول، دماغ کو کند و مچھول بنا دے یا شوق و ولولے کو سرد کر دے تو مطلوبہ تیز طبیعت و ذہانت بالعموم مفقود ہوگی۔ اسی وجہ سے ذہنی و دماغی کام میں مستعد کاری کو قائم رکھنے کے لیے متنوع غذا، رہنے پہننے کے لیے آرام کا مکان، اور پہننے کے لیے صاف ستھرا لباس اہم ضروریات و لازمت میں سے خیال کر سکتے ہیں۔ اس کا ٹھیک طور سے تعین کرنا کسی قدر مشکل ہے کہ سرت و انبساط بڑھانے والے ایسے ذرائع جو زائد آمدنی سے حاصل ہوتے ہیں دماغی قوتی سے بہتر میں طریقے پر کام لینے کے لیے کس حد تک حقیقت میں ضروری ہیں۔ جو اشخاص آرام کی زندگی بسر کرنے اور خوش آئند تفریحات میں وقت گزارنے کے عادی ہو جاتے ہیں وہ یہ کہہ کر اپنا دلی اطمینان کر لیتے ہیں کہ انھیں شگفتہ و تازہ دم رہ کر اپنا کام انجام دینے کے لیے یہ چیزیں ضروری ہیں۔ یہ خیال کرنا کہ یہ چیزیں اس لیے ناگزیر ہیں کہ جس کام کے انجام دینے سے زیادہ آمدنی حاصل ہوتی ہے وہ زیادہ فراخی کے ساتھ زندگی بسر کئے بغیر (جو محض زائد آمدنی سے نصیب ہوتی ہے) انجام نہیں دیا جاسکتا! آمدنی کی موجودہ الوقت عدم مساوات کو ایک طرح کا عذر یا حق بجانب قرار دینا ہے۔ بائیں ہمدیدھی سادی زندگی اور بلند خیالی ایک دوسرے کے متضاد نہیں ہے یا باہمی تناقص نہیں رکھتی خوش حال طبقے کے اکثر اشخاص جس تعیش اور آرام طلبی کے ساتھ زندگی بسر کرنے کے عادی ہو گئے ہیں اس کو تو انسانی یا شگفتگی کے نقصان کے بغیر ترک کیا جاسکتا ہے۔ بہترین دماغی کام انجام دینے کے لیے تھوڑا سا آرام، تھوڑی سی فرصت، اور تفریح یقیناً ضروری ہے، لیکن اس کے لئے معتدل آمدنی اور مصارف کا ایسا اوسط بالکل کافی ہوگا جو خوش حال طبقے کے اکثر و بیشتر افراد کے اعلیٰ مصارف سے بہت زیادہ کم ہو۔

96

۲۔ مہارست و ذہانت، طاقت و قوت سے جدا گانہ امور ہیں۔ ان کا اثر انفرادی مزدور کی کارکردگی اور بحیثیت مجموعی صنعت کی پیداوری پر بہت قوی پڑتا ہے۔

صنعت و فنون میں جو اصلاحات عمل میں لائی جاسکتی ہیں ان میں سے اکثر کا بار دار و مدار اعلیٰ درجہ کی ذہانت پر ہے: آفریقہ کا ہاٹن ٹاٹ بہت ہی سیدھے سادے آلات بھی استعمال نہیں کر سکتا؛ اس لیے کہ اس کی داغی قوت کی پوری طرح نشوونما نہیں جوتی؛ جنوبی آفریقہ کی سونے اور میرے کی کانوں میں جیشیوں کی کثیر تعداد کام پر لگائی جاتی ہے، مگر ان سے معمولی قسم کے کھرپے اور کدال کا کام لیا جاتا ہے۔ بکلوں کے چلانے اور اہتمام کے لیے سفید چٹری کے ماہر اور زمین میکا کوں (کل کاروں) سے کام لینا ضروری ہے۔ زراعت کے اکثر عملوں میں زمین کھودنے اور ہل چلانے کے سوا بہت کم دوسرا کام کرنا پڑتا ہے؛ لیکن ترقی یافتہ قوموں کی حامل خیز و زبر و زہ زراعت احتیاط، باریک بینی اور ذہانت چاہتی ہے، ایسے کام ہندوستانی کا خشکار قطعاً اور روسی کسان غالباً انجام نہیں دے سکتے موجودہ زمانے کی صنعت کے معمولی روزمرہ کے اکثر کاموں کو ہر وہ شخص انجام دے سکتا ہے جو استقلال کے ساتھ توجہ صرف کرنے کی صلاحیت رکھتا ہو؛ لیکن یہ قوت و صلاحیت، دیر تک اور مسلسل جسمانی محنت کرنے کی آمادگی و قابلیت کی طرح بلا تربیت و محنت حاصل نہیں ہو سکتی۔ وہ وحشی اقوام میں نہیں پائی جاتی، بلکہ تہذیب یافتہ انسان کا بتدریج حاصل کردہ انسانی وصف ہے۔ اس میں شک نہیں کہ بکلوں کے چلانے میں ایسا کام روز افزوں بڑھ رہا ہے جس میں اخلاقی و ذہنی صفات کسی حد تک مطلوب ہوتے ہیں۔ چنانچہ موجودہ زمانے کی اکثر فیکٹریوں کے کاموں میں مزدور کی حیثیت استقلال اور یقین کے ساتھ از خود چلنے والی کل سے زیادہ نہیں ہوتی۔ پھر بھی اس قسم کی محنت کے ساتھ ساتھ کچھ مناسب ایسی محنت کا بھی ہمیشہ رہنا ضروری ہے جو زیادہ تنوع پذیر زیادہ تیز نظر اور اعلیٰ درجہ کی تربیت و مہارت یافتہ ہو۔ چنانچہ معمولی مزدوروں کے مقابلے میں میکا کوں کے کام میں یہی امتیازی صفت پائی جاتی ہے: اس میں صحت، باریک بینی، ہوشیاری، مہارت اور ذہانت کے ساتھ کام کرنے کی ضرورت ہے، اور یہ صفات خوبی کار کے لیے ناگزیر ہیں۔

باس
۹۶
پہلے درجے پر
اثر ڈالنے والا
بعض اسباب

محنت کی پیداواری پر تعلیم کا اثر معمولی نہیں پڑتا۔ بعض اعتبارات سے کسی ملک کی وسیع آبادی کی کارکردگی کو بڑھانے کے لیے تعلیم کی عام نشر و اشاعت بہت مفید ثابت ہوتی ہے، اور بعض دیگر اعتبارات سے تعلیم کی توسیع سے ایسے معاشی سوالات پیدا ہوتے ہیں جن کا حل کرنا آسان نہیں ہے۔

کدال اور کھرپے کا سادہ ترین کام تعلیم یافتہ آدمی جتنی عمدگی سے کر سکتا ہے اسی قدر بہتر اور عمدہ طریقہ پر جاہل مزدور بھی انجام دے سکتا ہے۔ چنانچہ جیسا کہ ابھی بھی بیان کیا گیا، یہی حال بڑی حد تک موجودہ زمانے کی فیکٹریوں میں محنت کا ہے؛ اور بیشتر دستکار یوں میں بھی کتابی تعلیم اعلیٰ درجے کی مہارت کے لئے لاہدی نہیں ہوتی۔ قرون وسطیٰ میں یورپ اور موجودہ زمانہ میں جاپان بلکہ فی الحقیقت اکثر ملاقہ ملے یورپ کے دستکاروں کا کام بھی ثابت کرتا ہے کہ مہارت اور تعلیم سے بے بہرہ ہونا اعلیٰ درجے کی مہارت کے ساتھ آلات کو استعمال کرنے کی راہ میں کوئی رکاوٹ نہیں پیدا کرتا۔

بائیں ہمہ حقیقت ناقابل تردید رہتی ہے کہ تعلیم کی عام نشر و اشاعت پیداواری کو بڑھانے کا ایک نہایت ہی موثر ذریعہ ہے۔ خاص کر اس لحاظ سے کہ تعلیم کارکردگی میں نئی جان ڈالتی اور اس کو فروغ دیتی ہے۔ جب کوئی صنعت یا فن تدبیر کے مراحل طے کر کے سیکھا جاتا ہے (چنانچہ انسان نے جیسا کہ تاریخ سے ثابت ہوتا ہے) اکثر فنون مصنوع بھی طریقہ سے حاصل کئے تو محض ایک نسل سے دوسری نسل میں اس کا انتقال اور قیام و دوام بلکہ اس کی تکمیل بھی کتابی تعلیم کے بغیر محض تقلید یا نقالی سے انجام پاتی ہے؛ لیکن اصلاحات و ترقیات کی سرچ تو وسیع اور ان سے استفادہ اس وقت بہت سہل ہو جاتا ہے جبکہ ذہن کی تعلیم و تربیت کی جائے۔ محض نوشتہ و خواندگی قابلیت ہی پورے طور پر نئی دنیا کو پیش نظر کر دیتی ہے جو شخص اتنی قابلیت کا مالک ہوتا ہے وہ تمام نئی نوع انسان کے تجربات کی معلومات حاصل کر سکتا ہے، اس طرح معلومات ہم پہنچانے کا ذریعہ محض اس کے معلم اور والدین ہی نہیں رہتے۔ نئی زمانا کلوں میں جو سب سے بڑی ترقی رونما ہوئی ہے وہ یہ ہے کہ مختلف النوع کلوں کے متحد الاغراض اجزاء یا پرزوں میں یکسانیت پیدا ہو گئی ہے اور ایک دوسرے کے بدل کے طور پر استعمال کیا جاسکتا ہے، اس توسیع ترقی کا دار و مدار بیشتر ابتدائی تعلیم کی وسیع نشر و اشاعت

پدر ہا ہے۔ ایک پیچیدہ آلہ یا کل: مثلاً ہل، درانتی، سائیکل اور موٹر کار موجودہ زمانے میں معیاری نمونہ کے مطابق تیار کی جاتی ہے اور ہر کل کے خاص خاص اجزاء اور پرزے سب ایک ہی پیلانے پر بنائے جاتے ہیں۔ جب کل کا کوئی حصہ بگڑ یا ٹوٹ جاتا ہے تو اس کی جگہ نیا مطلوبہ جزو فوراً نصب کر دیا جاسکتا ہے۔ اس طریق سے اتنا فائدہ ہوا ہے کہ جہاں مرمت کے کارخانے فاصلہ پر واقع ہیں وہاں بھی پیچیدہ کلوں کا استعمال ممکن ہو گیا ہے؛ لیکن کلوں کو چلانا اور ان کے استعمال سے فائدہ اٹھانا اسی صورت میں ممکن ہے جبکہ کسی قدر ذہانت کے ساتھ ساتھ ان ہدایات کو پڑھ اور سمجھ سکیں جن میں کلوں کو چلانے کا طریق درج ہوتا ہے۔ ریاستہائے متحدہ امریکا میں محنت کی کفایت کرنے والے ایسے آلات کشاورزی بہت کثیر تعداد میں استعمال ہو رہے ہیں جن کے اجزاء ایک دوسرے کے مثل اور باہم قابل مبادلت ہیں، ایسے عدیم النظیر استعمال کا دار و مدار نہ صرف وہاں کی عام ذہانت و تیز فہمی پر ہے بلکہ ابتدائی تعلیم کی نشرو اشاعت پر بھی ہے۔ گزشتہ تین عشروں کے دوران میں جرمنی نے صنعت و حرفت میں جو حیرت انگیز ترقی کی ہے اس کا سبب زیادہ تر یہی عاملین ہیں۔

فنی و صنعتی تعلیم بظاہر ایک راست معاشی اثر رکھتی ہے: سیول انجینئروں، میکانیکل انجینئروں اور برقی انجینئروں کی تعلیم و تربیت، مثلاً بعد نسل اکتسابی فنون کو باقی اور محفوظ رکھتی ہے، وہ فنون کی ترقی کے حق میں بہمینہ کا کام کرتی ہے۔ زمانہ گزشتہ کے عظیم ایجادات و ترقیات کسی تجربہ خانہ سے جس قدر عام طور سے رونما ہوئے اسی قدر کارخانوں سے بھی رونما ہوئے۔ موجودہ زمانے کے حالات کے تحت اور خاص کر ایسی حالت میں جبکہ نیچرل سائنس کو فنون میں بات اعدہ طریقوں سے استعمال کیا جا رہا ہے، اس کا قرینہ ہے کہ تجربے خانے روز افزوں زیادہ سے زیادہ کام انجام دیں، نہ صرف براہ راست ایجادات کی شکل میں جو ان تجربہ خانوں سے زور و شور کے ساتھ آئے دن رونما ہوتے رہتے ہیں؛ بلکہ بالواسطہ ان اشخاص کے کام کی شکل میں جو ان تجربہ خانوں کی تعلیم و تربیت سے فیضیاب ہو کر نکلتے ہیں۔

بابت
پیداوری پر
آزادانہ دلائل
بعض اسباب

موجودہ زمانے میں متعدد صنعتوں اور پیشوں کی تعلیم و تربیت کا میلان روز افزوں باقاعدگی کی طرف ہے؛ انجینیر یا مہندس اپنے فن کی اساسی تعلیم و تربیت کسی کارخانے یا میدان میں نہیں پاتا بلکہ متعلقہ فن یا صنعت کی مخصوص درس گاہ میں پاتا ہے۔ طبیب یا وکیل اپنی اساسی تعلیم و تربیت کسی پیشہ و طبیب یا وکیل سے حاصل نہیں کرتا؛ بلکہ ان پیشوں کی تعلیم دینے والے ادارہ یا مکتب سے۔ عام میکانیکی صنائع و فنون میں صنعتی تعلیم کی توسیع میں بھی یہی تحریک دکھائی دیتی ہے۔ گزشتہ کئی صدیوں سے ان فنون کی تعلیم اور ان کے قیام و دوام کا یہ طریقہ مروج رہا ہے کہ کسی دستکار کی گرانہ میں اور اس کے تحت کار آموز مبتدی کام سیکھا کرتے تھے؛ لیکن موجودہ زمانے کے صنعتی حالات نے کار آموزی کے طریق کو بالکل غیر موثر اور متروک العمل بنا دیا ہے۔ گزشتہ زمانے کا معلم، یا استاد، تقریباً مفقود ہو گیا ہے؛ اس کی جگہ موجودہ زمانے میں بڑے آجر لے لے لی ہے، جو اپنے تحت کے انفرادی مزدوروں سے خواہ وہ جوان ہوں یا بوڑھے بالکل بے تعلق اور الگ تھلگ رہتا ہے۔ صنعتی تعلیم و تربیت کے ابتدائی مرحلے گزشتہ زمانے میں کار آموزی کے طریق سے ملے پاتے تھے، اب انھیں باقاعدہ فنی درس گاہوں کے ذریعہ سے ملے کرنا پڑتا ہے؛ اور وہ عوام کی تعلیم کے انتظام عمومی کا جزو بن گئے ہیں۔ وہ وقت دور نہیں ہے جبکہ مختلف صنائع اور پیشوں میں معمولاً اس قسم کی مختلف فنی درس گاہوں کے ذریعے سے داخلہ اسی طرح ہوا کرے گا جس طرح نام نہاد آزاد و شریف پیشہ مشاغلہ بابت وغیرہ میں متعلقہ درس گاہوں کے ذریعے سے ہوتا ہے۔ اس قسم کی تعلیم کا جو اثر افراد پر اور قوم پر پڑتا ہے اس کے درمیان بڑی باریک امتیاز قائم کرنا ضروری ہے۔ جہاں تک افراد کا تعلق ہے تعلیمی مواقع کی عام توسیع کا نتیجہ محض یہ ہوتا ہے کہ یکسانیت اور مساوات رونما ہوتی ہے؛ اور قوم کا جہاں تک تعلق ہے اس سے عام خوبی کا ریں اضافہ ہوتا ہے۔ لیکن اس میں عام خوبی کا رکو بڑھانے کا اس درجہ قرینہ نہیں ہے جس درجہ کہ بعض افراد کی اجرت کو بڑھانے کا امکان ہے۔ اس کا یہ میلان ہو سکتا ہے کہ وہ ان اشخاص کے درمیان کسی حقوق یافتہ حیثیت کو جو اب صنعتی یا پیشہ ورانہ مہارت رکھتے ہوں منہدم کر دے؛ اور اس کا یہ بھی میلان ہو سکتا ہے کہ ان کی اجرت میں کمی کر دے۔ اس کے برعکس وہ ایسے اشخاص

کی اجرت میں اضافہ کر دیتی ہے جو آسانی کے ساتھ اس قسم کی مہارت حاصل کرنے کے قابل ہوتے ہیں۔ مزدور سبہائیں عام طور سے تجارتی یا پیشہ ور درس گاہوں کے قیام کے خلاف ہیں؛ ان کو یہ خوف ہے کہ درس گاہوں کا قیام ایسے پیشوں میں جن میں اعلیٰ اجرت ملتی ہے اجرت کی شرح کو کم کر دے گا۔ گو یہ خوف بڑی حد تک مبالغے سے ملو ہے لیکن کلیہً بے بنیاد نہیں ہے؛ جو لوگ تعلیم کے فوائد کے متعلق خدو مدد کے ساتھ گفتگو کرتے ہیں اور خاص کر صنعتی تعلیم کے فوائد کے متعلق، وہ ایک ماہر مزدور یا تربیت یافتہ انجینئر کی اعلیٰ اجرت کے مقابلے میں ایک غیر مہارت یافتہ مزدور کی ادنیٰ اجرت کو پیش کرتے ہیں، اور یہ خیال کرتے ہیں کہ ان دونوں کا فرق دونوں کی اضافی پیداواری کا پیمانہ ہے۔ وہ اس امر کو فراموش کر دیتے ہیں کہ اگر سب آدمی اس پیشے کی تربیت با آسانی حاصل کر سکیں جس میں اعلیٰ اجرت ملتی ہو تو اس پیشے میں انخاص کی تعداد کثیر ہو جائے گی اور بنا بریں اس میں اجرت کی سطح کم ہو جائے گی۔ اس میں کوئی شبہ نہیں کہ تمام قسموں کی پیشہ ورانہ تعلیم و تربیت کو عام طور پر اور آزادی کی ساتھ وسیع کرنے سے قوم کی پیداواری بحیثیت مجموعی یقیناً بہت بڑھ جائے گی؛ لیکن یہ توسیع اجرت کے موجودہ فرق و اختلافات کو رفع کر دے گی اور محدود سے چند خوش نصیب افراد اور طبقوں کی آمدنی میں بھی تقلیل پیدا کرے گی۔

عام تعلیم اپنے تمام مدارج میں یعنی ابتدائی مدرسوں سے لے کر جامعات تک، اگرچہ واضح طور سے کسی معین صنعتی مقصد کی طرف رہبری نہیں کرتی، بلاشبہ اپنے اندر بڑے بڑے معاشی اثرات رکھتی اور معاشی حیثیت سے بلاشبہ بہت بڑی حد تک اثر انداز ہوتی ہے۔ یہ صحیح ہے کہ وہ بڑی حد تک بجائے خود ایک مقصد ہے یا کم از کم صنعتی مہارت کے سوا دوسرے مقاصد کے حصول کا ایک ذریعہ ہے۔ چنانچہ بعض علم و معلومات کی تحصیل ہی بجائے خود ایک خواہش کی تسکین پذیر کرتی ہے، اور بعض اشخاص کے لیے علم انسان ہمت بہم پہنچاتی ہے؛ انسانی خصوصیات میں کوئی اور خصوصیت اس قدر نمایاں نہیں ہے جس قدر کہ زمین و آسمان کی تمام اشیاء کے متعلق معلومات بہم پہنچانے کا

بارہ
۶۰۱
پہلوں کا
آواز دینے
بعض باب

غیر حکمین پذیر اشتیاق ہے، اور اس اشتیاق کی شکلیں پذیریری انسانی جدوجہد کے مستقل مقاصد میں سے ایک ہے۔ علاوہ ازیں یہ کہنے کی چنداں ضرورت نہیں ہے کہ علم بہتر طریقہ پر زندگی سے متبع ہونے کا راستہ کھولتا ہے۔ لیکن بایں ہمہ عام تعلیم کے اثرات معاشی اعتبار سے اس سے بھی زیادہ قوی ہیں۔ گو لکھنا پڑھنا، کھدائی کرانے والے مزدور کو زیادہ طاقتور نہیں بناتا اور اقلیدس و ادب، میکاتک کی مہارت میں براہ راست اضافہ نہیں کرتا۔ لیکن تعلیم تمام تر ذہانت اور قوت تیز کو نشوونما دیتی، مواقع سے فائدہ اٹھانے کی صلاحیت پیدا کرتی، اور اصلاحات و ترقیات میں مدد ہوتی ہے۔ تعلیم کا مقصد سنجیدگی، دیانت اور مستقل جدوجہد کا دلولہ پیدا کرنا بھی ہے؛ اس سے خصائل و اوصاف کا معیار بلند کرنے اور دماغی قوی کی تربیت کرنے میں جس قدر زیادہ کام لیا جائیگا اسی قدر وہ کند ذہنی کو زیادہ رونق کرے گی اور زیادہ سے زیادہ مفید نتائج پر پہنچائے گی۔ جن صورتوں میں وہ ان مقاصد کو حاصل کرنے میں ناکام رہیگی تو اس کا علاج صنعتی مہارت کے اغراض کے لیے بھی یہ نہیں ہے کہ تعلیم کو محدود کر دیا جائے بلکہ یہ کہ اس میں اصلاح کی جائے۔

۳۔ محنت کی پیداواری پروجہ قوی اثر انداز ہوتے ہیں ان میں رہنمائی کچھ کم اہمیت نہیں رکھتی۔ اس رہنمائی کو کاروباری خنظم، انجینیر، صنعتی ماہر اور سائنس دان انخاص انجام دیتے ہیں؛ جو قوم اچھے رہنما و قائد حاصل کرنے میں کامیاب ہوتی ہے اس کی معاشی کارکردگی پر اس کامیابی کا بہت گہرا اثر پڑتا ہے۔

جب ہمچیدہ آلات اور کلوں کو ماہر میکاتک ایک دوسرے سے جوڑتے اور مربوط کرتے ہیں اور دوسرے ماہر میکاتک ان کو جلاتے ہیں تو یہ کہنے کی ترغیب ہوتی ہے کہ یہ مزدور دولت کے حقیقی پیدا کرنے والے ہیں؛ لیکن خفیف غور و غوص سے معلوم ہوگا کہ اس گروہ میں مجوز رہنمی موجود ہیں اور انجینیر بھی شامل کئے جاسکتے ہیں، اور مزید غور کرنے سے ڈاکٹروں اور آجروں کو بھی اس میں شامل کرنا ضروری معلوم ہوگا۔ یہ آخری طبقہ یعنی کاروباری جماعت، بعض انخاص اور خاص کراؤٹر اکسیں کی نظر میں، محض دولت کا استحصال کرتی ہے۔ اصلی کام تو بظاہر دوسرے انجام دیتے ہیں اور کاروباری انخاص بیٹے بیٹے منافع کھاتے ہیں؛ اس سے زیادہ ناجائز استحصال اور کیا ہو سکتا ہے! صنعت کی موثر پیداواری کا کاروباری شخص کی رہنمائی پر تقریباً ایسا ہی انحصار ہے،

جیسا کہ فوج کی غولی کار کا افسر تقسیم عمل کے پیچیدہ نظام کے تحت یہ ضروری ہے کہ پیدائش کے متعدد عوامل کجا کئے جائیں اور موزونیت کے ساتھ متحد کئے جائیں۔ محنت اور اصل کی مختلف قسموں کا بہترین قدرتی ذرائع کے ساتھ استعمال کرنا ضروری ہے۔ پیدا کرنے والے اور صارف کی درمیانی طویل کھائی پر عمل باندھنا ضروری ہے۔ کاروباری رہنما کی امداد و نگرانی کے بغیر عام طور سے ماہر میکانک اور انجینیر بھی کچھ نہیں کر سکتے؛ یہ صورت خاص کر وہاں پیش آتی ہے۔ جہاں صنعت سرعت کے ساتھ ترقی کر رہی ہو۔ معاشی ترقی کے لیے جراثیم، محنت، باریک بینی، قوت فیصلہ اور اصل پر دسترس ناگزیر ہے؛ جیسے جیسے ہم آگے بڑھیں گے صنعتی رہنمائی کی اہمیت پر تفصیلی روشنی ڈالیں گے۔

101

دوسری قسم کی رہنمائی سامعین داں شخص کی ہے۔ مادی تہذیب و تمدن کی ترقی کا دار و مدار قوانین قدرت کے متعلق معلومات حاصل کرنے پر ہے؛ ہنریت داں ماہر کیمیا داں، اور ماہر حیاتیات، صنائع و فنون کی ترقی کی بنیاد قائم کرتے ہیں۔ اکثر انہماک کے برعکس ان اشخاص کی کوششوں کا محرک بالعموم زیادہ مادی قسم کا مقصد، یعنی حقیقت کی ہمد تن جستجو اور تلاش ہوتا ہے یا شہرت حاصل کرنے کی خواہش ہوتی ہے؛ کوئی مادی صلہ حاصل کرنے کا خیال نہیں ہوتا۔ فنون و صنائع پر سائنٹیفک تحقیقات کا اثر، گو اکثر بالواسطہ اور غیر متوقع ہوتا ہے، پھر بھی دور رس نتائج پیدا کرتا ہے۔ مثلاً فیریلے نے جب برقی لہر کا انخشاف کیا تو صنعتی امکانات اس کے حاشیہ خیال میں بھی نہ تھے، بایں ہمہ برقی قوت بنانے کے انجن: یعنی ڈائی نامو نے معاشی ترقی پر کس قدر گہرا اثر ڈالا!

القصد رہنماؤں کا کمال ہے۔ اکثر رہنما سرسری ہوتے ہیں۔ صنعت کو فروغ دیتی

۱۱۔ میرے رفیق کار پروفیسر سی۔ ایل۔ جیکسن نے میری توجہ حسب ذیل امور کی جانب متعلقہ کرائی ہے: (۱) پکن کا اورغوانی رنگ کا انخشاف جس نے اتنی لائن رنگ کی صنعت کی جانب رہبری کی (۲) گوب اور لٹیران کی تحقیق الیٰ زین کے بارے میں جس نے اس رنگ کے مادے کو کونے کے ڈائنامیٹر سے نکالنے کی صنعت کی جانب رہبری کی۔

ای طے خالص سامعین کے انخشافات کے نتیجے کے طور پر صنعت میں جو انقلابات ہوئے انکی متعدد مثالیں ہیں۔

باب
پیدائشی
اندر لے دے
بعض باب

دینے کے ذرائع میں کوئی دوسرا ذریعہ اس قدر اہم نہیں ہے جس قدر کہ اعلیٰ درجے کی قابلیت رکھنے والے اشخاص کی تلاش اور ان کی ترغیب و تحریک۔

آزادی انتخاب اور تعلیم کی نشر و اشاعت ہی غیر معمولی ذہانت و قابلیت رکھنے والے اشخاص کی تلاش کا ذریعہ ہے۔ ایسے اشخاص کے طبقے میں جو اس وقت

تعلیم سے بے بہرہ ہیں اور جو کم علم گرد و پیش میں فرو مانده ہیں، ممکن ہے کہ اکثر افراد اچھی استعداد والے ہوں اور اکادکا بہت ذہین جو تعلیم کی وسیع نشر و اشاعت

سے عام فائدہ کے علاوہ ایک فائدہ یہ بھی ہے کہ تعلیم کسی شخص کی خاص قابلیت و صلاحیت کو ابھارتی اور جلا دیتی ہے۔ یہ امر تقریباً یقینی ہے کہ اعلیٰ درجے کی

جہلی قابلیت و صلاحیت عام طور سے ایسے اشخاص میں پائی جاتی ہے جن کے لیے تعلیم اور سہولت کی راہیں کھلی کہوئی ہیں۔ یہاں ہم معاشری طبقوں کی نوعیت و

اہمیت کے متنازعہ فیہ سوال میں جا پڑتے ہیں۔ یہ ثابت کرنے کے لیے کافی شہادت موجود ہے کہ خوش حال طبقے زیادہ مرفہ الحالی اور آرام سے اس وجہ سے (نئی زندگی

بسر کرتے ہیں کہ وہ بحیثیت مجموعی نسبتاً زیادہ عقلی و ذہنی قابلیت رکھتے ہیں! لیکن

اگر یہ کلیہ صحیح مان لیا جائے تو بھی وہ بہت سے شرائط و مستثنیات کا تابع ہے؛ اور اس کا اقبال کرنا یقیناً ضروری ہے کہ کم خوشحال طبقے کی قابلیت کا کچھ حصہ ظاہر

ہونے سے محروم رہتا ہے۔ گو خدا داد قابلیت رکھنے والے اشخاص کی تعداد، ادنیٰ طبقوں کی تعداد کے تناسب سے کم پائی جاتی ہے لیکن ممکن ہے کہ ایسے لوگ

بہت ہوں ان طبقوں کی کامل تربیت، ان تمام اوصاف کے مد نظر جو بہترین صلاحیت اور سب سے بڑھ کر رہنمائی کے لیے درکار ہیں، تعلیم کی وسیع اشاعت

کا اہم ترین نصب العین ہے۔ آزادی اور جمہوریت، رہنماؤں کی تلیل تعداد کو پوری طرح نشو و ترقی

دینے میں بہت بڑا اثر رکھتی ہے: چنانچہ موجودہ زمانے میں جماعتی حقوق کی منہج سے نہ صرف سیاسی اور معاشری نتائج پیدا ہوئے ہیں بلکہ راست معاشی اثرات

بھی مترتب ہوئے ہیں۔ اٹھارویں اور انیسویں صدی کے دوران میں انگلستان کے صنعتی ثنوق کا موجب و سبب زیادہ تر اس کے آزاد ادارے تھے۔ انگلستان

102

ب ا ب میں غریب آدمی کے بچے کے لیے ترقی کرنے کے مواقع کو محدود تھے لیکن براعظم کے مقابلے میں بہت زیادہ تھے۔ چنانچہ انگلستان نے اس سے بہت فائدہ اٹھایا۔ ریاستہائے متحدہ میں موجودہ زمانے میں اس قسم کی سہولتیں اور مواقع پہلے کی نسبت بہت زیادہ بڑھ گئے ہیں جن کی نظیر دنیا کے دوسرے ممالک میں ملنا دشوار ہے۔ چنانچہ ملک کی عجیب و غریب مادی خوش حالی سب سے زیادہ اسی عامل کا نتیجہ ہے۔

جو اشخاص رہنمائی کے اوصاف سے متصف ہوتے ہیں انہیں نہ صرف ایک آزاد میدان دینا ضروری ہے بلکہ انہیں اپنی خداداد قابلیتوں سے پوری طرح کام لینے کے مواقع بہم پہنچانے چاہئیں۔ بظاہر کسی نہ کسی قسم کی عدم مساوات، ترغیب و تحریص دینے کے آلے کے طور پر ناگزیر معلوم ہوتی ہے۔

یہ ظاہر ہے کہ یہاں ہمارے سامنے ایک ایسا سوال ہے جو ان سوالات سے جن پر ہم نے گزشتہ صفحات میں بحث کی بالکل مختلف ہے۔ ایک خداداد قابلیت رکھنے والے شخص کو بہترین طریقے پر کام انجام دینے کے لیے مواقع بہم پہنچانے میں اور اس کو بہترین طریقہ پر کام کرنے کا معاوضہ دینے میں بہت بڑا فرق ہے۔ اس کے موثر، غیر معمولی، اور کمیاب دماغی قوی و صفات کے تناسب سے اس کو معاوضہ دینا بظاہر اس کو اپنا کام بہترین طریقہ پر انجام دینے کی ترغیب دلانے کے طور پر ضروری معلوم ہوتا ہے۔ صنعتی رہنمائی کی خداداد قابلیت کا جہاں تک تعلق ہے بنی نوع انسان کا بہر نوع ہی تجربہ رہا ہے۔ معاشی جدوجہد کی تشوین و ترغیب کا کوئی اور ذریعہ اس قدر موثر ثابت نہیں ہوا ہے جس قدر کہ کثیر منافع ملنے کی خوش آئند توقع۔ آمدنی اور جائیداد کی عدم مساوات، جہاں تک کہ وہ صنعتی کارکردگی کے اختلافاً سبب بنتی ہے، پیدائش میں عام اور بہتر کارکردگی کے لیے ایک بہت قوی محرک ہے۔

واقعہ یہ ہے کہ یہ ایک انفرادی نقطہ خیال ہے؛ اس میں یہ فرض کیا گیا ہے کہ اکثر انسان اپنے لین دین میں اور آمدنی پیدا کرنے کی جدوجہد میں خود غرضانہ محرکات سے متاثر ہوتے ہیں۔ انتہائی اجتماعی نقطہ خیال یہ ہے کہ انسان کو اپنے قوی کے پوری طرح استعمال کرنے کے لیے خود غرضانہ محرکات کے مقابلے میں دوسرے محرکات سے بہت جلد ترغیب دی جاسکتی ہے۔ مگر ان دونوں نقطہ ہائے خیال میں سے

کوئی خیال ایسا نہیں ہے جس کو بلا ترمیم قبول کیا جاسکتا ہو۔ رہنمائی کی بعض قسمیں ایسی ہیں کہ ان میں معاوضے کا لحاظ کئے بغیر بھی کام انجام دیا جاسکتا ہے۔ جو اشخاص ادبیات، فنون لطیفہ اور خاص مسائل میں اعلیٰ درجہ کی خدا داد ذہنی قابلیت رکھتے ہیں، وہ اس سے مسلسل اور معاوضے کی توقع کے بغیر کام لیتے ہیں۔ اس کے برعکس صنعتی رہنمائی اور صنعتی کارکردگی کا انحصار بطور مختصر پر ہے۔ آیا ان صفات کو عدم سادات یا عظیم عدم سادات کے بغیر فروغ دینے کے امکانات ہیں یا نہیں؟ ایک ایسا سوال ہے جس کا تعلق معاشیات کے مشکل ترین سوالات سے ہے: چنانچہ اس کی بحث کسی اور موقع کے لیے ملتوی کر دینا ضروری ہے۔ یہاں اتنا اور کہہ دینا کافی ہے کہ اعلیٰ آمدنی یا بڑے مبالغہ کا مادی معاوضہ اب تک معاشی رہبری میں تشویق و ترغیب کا عجیب و غریب، موثر اور ناگزیر آلہ ثابت ہوا ہے۔

۴۔ خلاصہ یہ کہ صنعت کی پیداواری کارآمدی نہ صرف مادی ساز و سامان پر ہے بلکہ اس چیز پر بھی ہے جس کو ہم غیر مادی ساز و سامان کہہ سکتے ہیں: یعنی وہ صرف اصل کی شکل میں فراہم کردہ دولت ہی پر منحصر نہیں ہے؛ بلکہ اخلاقی اور ذہنی صفات کے مجموعہ پر بھی منحصر ہے۔ اس غیر مادی اصل کے لیے نگہداشت اور تبلیغ و تقیل اتنی ہی اہم اور ضروری ہے جتنی کہ قوم کے مادی اصل کے لیے۔

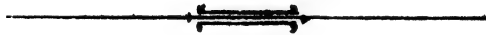
تعلیم ایک نسل سے دوسری نسل کو قوم کے محصلہ و مکتبہ خصوصیات و صفات منتقل کرتی ہے۔ اور یہ خصوصیات ابتدائی نوشتہ و خواندہ تک محدود نہیں ہیں؛ بلکہ اعلیٰ درجہ کی اور پیچیدہ ترین صنعتی تعلیم و تربیت بھی ان میں شامل ہے۔ نہ صرف یہ ذہنی اکتسابات بلکہ ان کے مثل اخلاقی صفات بھی لازمی طور پر ایک نسل سے دوسری نسل میں یکے بعد دیگرے منتقل ہوتے رہتے ہیں۔ محنت و مشقت کے عادات، صداقت شعاری، دیانت داری، سنجیدگی، تدبیر، دوسروں کا پاس و لحاظ، اور مشترکہ مفاد کا خیال، ان سب چیزوں کی نشو و نما ترقی و تدریج اور آہستہ آہستہ عمل میں آتی ہے؛ اور ان کا دار و مدار مثال کے اعادے اور تقلید پر ہے۔

بائیں
پیداواری
ذہنی و اخلاقی
بہت

یہ چیزیں ایک حد تک دراثہ بھی ایک سے دوسرے میں منتقل ہوتی ہیں۔
 علمائے حیاتیات میں اب تک اس امر کے بارے میں اختلاف ہے کہ آیا مکتبہ و مصلہ
 خصوصیات تو ریخی ہوتے ہیں یا نہیں؛ بلکہ عام خیال یہ معلوم ہوتا ہے کہ یہ
 خصوصیات تو ریخی نہیں ہوتے، اور یہ کہ صرف جبلّی صفات باپ سے بیٹے میں منتقل
 ہوتے ہیں۔ اگر قدرتی اشیائیں ہی قاعدہ عام ہے تو انسان پر بھی اس کا صادق آنا
 ضروری ہے؛ چنانچہ ایک تہذیب یافتہ و تمدن انسان کے صفات میں سے کم از کم
 چند صفات کو صرف مقررہ تعلیم و تربیت کے ذریعے سے قائم رکھا جاسکتا ہے۔
 دوسری صفات ایسی ہوتی ہیں جو اس کی فطرت میں عمل انتخاب کے ذریعے سے ولایت
 ہوتی ہیں؛ یعنی کم تہذیب یافتہ رجحانات بدرجہ اور بہت طویل عرصے میں مسائل
 ہو جاتے اور ان کی جگہ زیادہ مہذب رجحانات جڑ پکڑتے ہیں۔ انسان کی فطرت
 تبدیل پذیر اور اصلاح پذیر ہے۔ ہزاروں سال قبل انسان میں جو صفات موجود
 تھے ان کے مقابلہ میں اب بدرجہا زیادہ مہذب اور عمدہ صفات پائے جاتے ہیں۔
 ایسے تدابیر بھی پیش کئے جاتے ہیں جن سے اس عمل کی رفتار سریع ہو جائے؛ یعنی
 انسانوں کی پرورش و تربیت انھی طریقوں پر کی جائے جن پر کہ جانوروں کی پرورش
 و تربیت کی جاتی ہے۔ لیکن اس قسم کی تجاویز سے جو دور رس سوالات پیدا ہوتے
 ہیں ان پر بحث کئے بغیر یہ کہا جاسکتا ہے کہ زمانہ مستقبل کے لیے محض غیر ارادی
 انتخاب کا تدبیر، غیر معین اور بے قاعدہ عمل ہی صفات کو موثر طریقہ سے منتقل
 کر سکتا اور جبلّی صفات میں اصلاح کا امکان پیدا کر سکتا ہے۔ جہاں تک عمومی
 قابلیت اور اخلاق کے اعتدال کا تعلق ہے وہاں تک یہ خصوصیت سلاً بعد نسل
 وراثتہً یکساں منتقل ہوتی رہتی ہے۔

لیکن مسلسل مستقل تعلیم و تربیت انسان کو نہ صرف اس کی موجودہ حالت
 پر برقرار رکھتی ہے بلکہ ترقی کے بہت متصل امکانات بھی پہنچاتی ہے۔ موردی صفات
 جس حد تک مہذب انسان اور وحشی انسان میں فرق و اختلاف قائم کرتے ہیں،
 اس قسم کی تعلیم و تربیت اس سے کچھ کم درجہ پر فرق قائم نہیں کرتی جس طرح انسان
 کا مادی اسل ان تک اور مسلسل کوششوں سے قائم رکھا جاتا ہے اسی طرح انسان کے

اخلاقی، ذہنی اور تعلیمی سرمایہ کا بھی مسلسل کوششوں سے قائم و محفوظ رکھنا ضروری ہے؛ اور اول الذکر کے شل میں بھی اضافہ کیا جاسکتا ہے۔ دونوں صورتوں میں جو کوشش کی جاتی ہے اس کا مقصد زیادہ تر ذاتی مفاد کی بجائے دوسروں کا مفاد ہوتا ہے۔ یہ کوشش نتیجہ ہوتی ہے والدین کے ایشیاد افکار کا اور قوم کے اس احساس کا کہ اس کے اپنے سب افراد کے صفات کی تعلیم کی نشر و اشاعت کے ذریعہ سے اصلاح ہو۔ لیکن یہ کوشش بڑی مدت تک ذاتی اغراض و مفاد پر مبنی ہوتی ہے؛ یعنی اس کا محرک وہ خواہش ہوتی ہے جو کہ ہر انسان اپنی حالت اور اپنے خاندان کی حالت کو بہتر بنانے اور اس کی اصلاح کرنے کے متعلق رکھتا ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ انسان کو ہر وقت اپنی اصلاح کرنے اور اپنی حالت بہتر بنانے کا موقع حاصل رہتا ہے، اور اس کی موجودہ حالت مزید ترقی کی بنیاد ثابت ہوتی ہے، اور مزید ترقی کا امکان پیدا کرتی ہے۔ تہذیب و تمدن کے لیے جو صفات ضروری ہیں ان میں سے بعض صفات کا وہ وراثۂ مالک ہوا ہے، اور بعض کا وہ اکتساب کرتا اور مسلسل و مستقل کوششوں کے ذریعے سے منتقل کرتا ہے۔ ان سب چیزوں کا نتیجہ اور حاصل قوم کا عظیم الشان غیر مادی اصل ہے؛ اور یہ ایسی جاگہ ادیا ملک ہے جو عام مرفہ الحالی اور انسانی بہبود کے لیے مختلف آلات اور مادی اشیاء کے مقابلہ میں کسی طرح کم اہمیت نہیں رکھتی۔



تعلیقات

حصہ اول

پسداد اور غیر پیداوار محنت کے بارے میں دیکھو آدم اسمتھ 'دولت اقوام' حصہ دوم باب (۳) کے مضامین جن کا بخت حوالہ دیا جاتا ہے؛ اور جے ایس میل کی کتاب 'اصول معاشیات' حصہ اول باب (۲)؛ روشری کی کتاب 'معاشیات' حصہ اول باب (۲) میں نہایت عمدہ تاریخی و تنقیدی بیان ہے۔ جدید مباحث میں کوئی مضمون توجہ کا اتنا مستحق نہیں ہے جتنا کہ پروفیسر لی یویب لن کا مضمون 'مصنعی پیشے' اور آمدنی کے پیشے پر انجمن ترقی معاشیات امریکا کی رودادیں سالانہ نمبر (۱)۔

تقسیم عمل کے بارے میں چارلس میچ کی کتاب

On the Economy of Machinery and Manufactures شائع شدہ ۱۸۳۳ء بمبئی قابل مطالعہ ہے۔ جدید ترقیات

کے متعلق *The Thirteenth Annual Report of the Commissioner*

of Labor (U. S.) on Hand and Machine Labor (1899).

ریاستہائے متحدہ کے ایک کمیشن کی تیسرے سو سالانہ رپورٹ میں مثالوں کا ذخیرہ ملتا ہے۔ تقسیم عمل اور اس کے تاریخی ارتقا کا مفصل بیان ایک

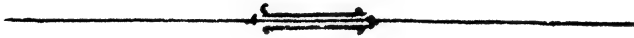
کتاب موسوم *Die Entstehung der Volkswirtschaft* مصنف

کے ہیوشر میں ملتا ہے جس کا انگریزی ترجمہ تیسرے جرمانی ایڈیشن سے 'مصنعی ارتقاء'

تعلیمات

(سنہ ۱۹۰۶ء) کے نام سے ہوا ہے۔ اٹھارویں صدی کے صنعتی انقلاب کے بارے میں دیکھو
 مانتو کی کتاب (1906) *La revolution industrielle*؛ اور اس سے
 کم باقاعدہ لیکن زیادہ فلسفیانہ بحث کے لیے دیکھو اے۔ ٹاٹن بی کی تصنیف
 (Lectures on the Industrial Revolution)۔

اصل کے بارے میں دیکھو تعلیمات حصہ پنجم۔ اجتماعی کاروبار اور
 اجتماعی تنظیم کے بارے میں چونکہ آجکل بہت کچھ لکھا جا چکا ہے اس لیے باب ششم کے
 مسائل زیر بحث پر کارآمد حوالہ جات مصنف کی نظر میں نہیں ہیں۔
 افغانی اور عمودی اتحاد کے بارے میں ایک عمدہ بحث جی۔ آر۔ کارٹر
 کی کتاب *The Tendency toward Industrial Combination* میں ہے
 جس میں برطانوی حالات کا خاص طور سے حوالہ ہے۔



حصه دوم

مبادله و قدر

باب ششم

تہید: مبادلہ، قدر، قیمت۔

(۱) مبادلہ تقسیم عمل کا نتیجہ ہے۔ (۲) زربحیثیت آلہ مبادلہ (۳) قدر و افادہ؛
مبادلہ میں قدر کا تصور۔ (۴) قدر میں عام اضافہ؛ قیمتوں میں عام اضافہ؛
عام قیمتوں کی ثبات پذیری عارضی طور سے فرض کی جاتی ہے۔



۱۔ تقسیم محنت کے نتیجہ کے طور پر اشیا کا مبادلہ ان اشخاص کے مابین ہوتا ہے
جو پیدائش کے جداگانہ عملوں کو انجام دیتے ہیں؛ اور مبادلہ کے نتیجہ کے طور پر قدر، زر
اور قیمتوں کے مظاہر رونما ہوتے ہیں۔ چنانچہ موجودہ اداس کے بعد کے حصے میں ہم انہی مظاہر
سے بحث کریں گے۔

جیسا کہ پہلے بیان کیا جا چکا ہے، مبادلہ تقسیم عمل کا لازمی نتیجہ نہیں ہے بلکہ
ممکن ہے کہ ایک انفرادی خاندان موجود ہو جو ایک بزرگ خاندان کی زیر نگرانی مشترک
آمدنی و خرچ رکھتا ہو، اور اس خاندان کے افراد کے درمیان مبادلے کے بغیر تقسیم

بابت
مبادلہ قدر
قیمت

عمل میں آتی ہو یا اس خاندان کے مائل ایک اشتراکی سوسائٹی موجود ہو جو اپنی جمہوری چھوٹی
ضعیف ضروریات خود ہی پوری کر لیتی ہو۔ موجودہ زمانے کے خاندان میں بھی شوہر
اور بی بی کے درمیان ایک طرح کی تقسیم عمل ہوتی ہے؛ لیکن عام طور سے ہم خاندان
پر بطور ایک اکائی یا فرد کے بحث کرتے ہیں، اور اہل خانہ کو جب وہ شوہر اور افراد
خاندان کے لیے کام کرتی ہے، یہ تصور کرتے ہیں کہ وہ اس جماعت کے لیے کام کرتی ہے
جس کی وہ خود ایک فرد ہے۔ اس طریقہ پر اپنی خاندان اور اشتراکی سوسائٹی کو مل سکے
ارکان معاشری و معاشی اکائیاں تصور کرتے ہیں۔ مبادلہ اغراض کی علیحدگی و تفریق
سے رونما ہوتا ہے؛ چنانچہ خانگی ملک کی ترقی کے ساتھ ساتھ اس کی ترقی رونما
ہوئی ہے۔ موجودہ زمانے کی صنعت کے بیشتر حصے میں محنت کی تقسیم کا طریق رائج
ہے، اور اس کے ساتھ خانگی ملک کا طریق اور شخص کا اپنے لیے اور اپنے خاندان
کے لیے محنت کرنے کا طریق رائج ہے؛ چنانچہ مبادلہ اور اس کے لوازم یعنی قدر و
قیمت، اسی کی پیداوار ہیں۔

یہ امر کہ ایک شخص اپنی ہی ذات اور اپنی ہی ضرورتوں کو پورا کرنے کے لیے
پیدائش کا عمل انجام دے سب سے زیادہ زراعت میں پایا جاتا ہے؛ لیکن اس میں
بھی محنت کی تقسیم اور مبادلہ بہت سرعت کے ساتھ زمانہ حال کے اعلیٰ ترقی یافتہ
ملکوں میں پھیل رہا ہے۔ ریاستہائے متحدہ میں اپنی ضرورتوں کو آپ پورا کرنے والے
اگلے وقتوں کے کاشتکار تقریباً معدوم ہو چکے ہیں، ایدوہوپ کے کاشتکار بھی
آمد و رفت کی سہولت اور خرید و فروخت کی آسانی کے جدید طریقوں کی بدولت اپنے
درمیانہ خصوصیات سے محروم ہوتے جا رہے ہیں، اور نئے قالب میں ڈھل رہے ہیں۔
اگرچہ کاشتکار اب بھی اپنی اخیائے خورد و نوش خاص کر ترکاری اور میوے کا ایک
جزوہ خود ہی تیار کرتا ہے؛ بایں ہمہ ایسی زرعی پیداوار کی مقدار کو بڑھانے کی جانب
جس کی خرید و فروخت محل میں آتی ہے مستقل رجحان پیدا ہو چلا ہے۔ ایک اکیلا
کاشتکار گھروں فروخت کرتا ہے اور آٹا خریدتا ہے، مویشی فروخت کرتا اور گوشت
خرید لیتا ہے، دودھ اور بالائی فروخت کرتا اور کھن خرید لیتا ہے؛ زراعت کے علاوہ
دوسرے پیشوں میں بھی تقسیم عمل اس قدر جزئی سے جزئی انتہا تک پہنچ گئی ہے کہ بہت

اہم نتائج پیدا ہو رہے ہیں۔ ہر مزدور اپنی احتیاجوں کو پورا کرنے کے لیے براہ راست بائیں خود ہی محنت نہیں کرتا۔ ہر چیز جو تیار ہوتی ہے وہ دوسروں کی احتیاجات کو مبادلے کے ذریعے سے پورا کرنے کی غرض سے تیار کی جاتی ہے؛ چنانچہ فرد خست، قیمت، قدر اور مبادلہ، یہ سب موجودہ زمانے کے مخصوص معاشی مظاہر ہیں۔

۲۔ تقسیم عمل کا جب سے رونج شروع ہوا تقریباً اسی زمانے سے مختلف اشیاء کو ایک دوسرے سے مبادلہ کرنے کے لیے ایک آلہ مبادلہ استعمال ہونا شروع ہوا۔ اشیاء کا ایک دوسرے سے ادل بدل کرنا؛ تقسیم عمل کے بہت عرصے سے سادہ نظام کے تحت انجام دیا جاسکتا ہے؛ بائیں ہمہ اس میں دو قسمیں موجود ہیں؛ اور چوٹی و حقیقتہً طریق زندگی کے ابتدائی مراحل طے ہو جاتے ہیں کسی نہ کسی آلہ مبادلہ کا استعمال رونما ہوتا ہے۔

لاحالہ کوئی ایسی شے جو عام طور سے استعمال کی جاتی ہو آلہ مبادلہ کا فعل انجام دیگی: ایک شخص جو اپنی کسی شے کو فرد خست کرنا چاہے اور اس کو فوراً ٹھیک اسی قسم کی اشیاء جنہیں وہ خریدنا چاہتا ہے مبادلے میں نہ مل سکیں تو ایک ایسی معیاری اور عام استعمال میں آنے والی شے کو قبول کر لے گا جس سے وہ جلدی یا بدیر اپنی مطلوبہ اشیاء خریدنے کے قابل ہو سکے۔ چنانچہ تمدن کے مختلف مراحل میں اشیاء کے طریق مبادلہ کی دقتوں سے بچنے کے لیے مختلف اشیاء بطور آلہ مبادلہ استعمال ہوتی رہی ہیں۔ ہومو سیرپنٹائی کے زمانہ میں اشیاء کی قدر کا اندازہ میلوں کی تعداد کے حوالے لگایا جاتا تھا۔ اس قدیم زمانے میں آبادی بیشتر زراعت پیشہ اور مویشی چراتی تھی؛ چنانچہ ان کے لین دین میں بقول مسٹر وکسٹیل مویشی معیار قدر تھے۔ نوآبادی و رجینا

لے مسٹر وکسٹیل اپنی کتاب *The Common Sense of Political Economy* میں لکھتے ہیں کہ ہومو سیرپنٹائی کے زمانے میں "زیادہ تر اس امر کا ثبوت ہم پہنچتا ہے کہ باندیوں، عیبیاؤں یا سونے اور پتیل کے ٹکڑوں اور غروت کی خرید و فروخت عام طور سے مویشیوں کی تعداد کے حوالے سے ہوا کرتی تھی؛ لیکن اس کا ثبوت ہمیں ملتا کہ آیا ان اشیاء کے مبادلے و معاوضے میں مویشیوں کی راست تقییل مل رہی تھی؟" متن میں دوسری اشیاء کا ذکر کیا گیا ہے ان کے بارے میں بھی غائبانہ کہنا صحیح ہے کہ وہ مبادلات انجام دینے کی غرض سے

کی ابتدائی تاریخ میں ایک عرصہ دراز تک صرف تبا کو ہی کی برآمد ہوا کرتی تھی، اور بازار اور کے لیے عادات تیار کی جانے والی اہم شے بھی تھی چنانچہ وہاں ہی شے سلمہ طور پر ذریعہ مبادلہ قرار پانگی۔ دوسرے ملکوں میں نمک، چائے، چرم، وغیرہ سبھی کام لیا جاتا رہا، لیکن اس قسم کے مبادلہ میں سب سے زیادہ وسیع پیمانے پر جو اختیار استعمال کی گئیں وہ قیمتی دھاتیں، سونا اور چاندی تھے۔ یہاں ہم کو اس تفصیلی بحث میں پڑنے کے لیے زیادہ توقف نہ کرنا چاہئے کہ ان اشیاء کو معیار قدر یا آلہ مبادلہ بننے کے قابل بنانے والے صفات و خواص کیا ہیں! صرف اس قدر کہہ دینا کافی ہے کہ ان فلزات میں ایک خاص قسم کی جھک ہوتی ہے اور ان کا بطور زبور استعمال خاص طور سے مرغوب خاطر ہوتا ہے، ان کو زنگ نہیں لگنے پاتا، ان میں ثبات پذیری، یکسانیت، ہم جنسی اور ہم پذیری کی خوبیاں موجود ہیں۔ ہم کو اس امر پر بھی غور کرنے کی ضرورت نہیں ہے کہ ان فلزات کے سکے مضروب کرنے سے عام اشیاء کی خرید و فروخت میں کس قدر سہولت پیدا ہو گئی ہے، اور نہ یہ بحث کرنے کی ضرورت ہے کہ ان کا نائب: یعنی 'کاغذی زر' موجودہ زمانے میں ان کی بجائے کس طرح عام رواج پا گیا ہے! — ان سب مسائل کا بحث زر سے تعلق ہے، جس پر آئندہ حصے میں مفصل توجہ کرنا ضروری ہے۔

یہاں اس قدر کہہ دینا کافی ہو گا کہ زر کے استعمال کے ذریعے سے تقسیم عمل اور مبادلہ کس طرح مکمل طور پر اپنا فعل انجام دیتے اور اہم نتائج مترتب کرتے ہیں؟ ہر پیدا کرنے والا اپنی محنت اور اپنے اصل کا حاصل زر کی شکل میں حاصل کرتا ہے۔ معاشی حیثیت سے ترقی یافتہ ملکوں میں اس کے مستثنیات اس قدر کم ہیں اور جو کچھ ہیں وہ اس قدر سرعت کے ساتھ خائب ہو رہے ہیں کہ ان سے مذکورہ بالا اصول کے عام اور عالمگیر ہونے کا مزید ثبوت ہم پہنچتا ہے۔ مبادلے کا عمل اشیاء یا خدمات کو بمعاضہ زر فروخت کرنے، اور اس کے بعد اس محصلہ زر سے مطلوبہ اشیاء یا خدمات خریدنے پر مبنی ہوتا ہے۔ اس طرح مبادلہ کے اساسی واقعہ کو ٹھیک وہی نظام مبہم بنا دیتا

بقیہ مانتہ صفحہ گزشتہ :- اس قدر متحمل نہیں کی جاتی تھیں جس قدر کہ اضافی قدر کی پیش کش کرنے کی غرض سے۔

یہ ہے جو اس میں اس قدر مکمل طور سے سہولتیں بہم پہنچاتا ہے۔ جس طرح امداد باہمی اور اتحاد جو عظیم عمل کے اساسی خصوصیات ہیں، متحدہ عمل کے احساس کے بغیر انجام پاتا ہے اسی طرح مبادلہ کا عمل بھی اس احساس کے بغیر انجام پاتا ہے کہ وہ ہر قسم کی خرید و فروخت کا مقصد اور نتیجہ ہے۔

۳۔ معاشیات میں کسی شے کی قدر کا مفہوم دوسری اشیا کو مبادلے میں حاصل کرنے کی قدرت یا قوت ہے۔ قدر سے وہ شرح مراد ہے جس پر ایک شے کا دوسری شے سے مبادلہ ہوتا ہے۔ اگر ایک من گہیوں کا دوسری اشیا کی کثیر مقدار سے: یعنی کئی سیر لوہے، کئی گز پارچہ، یا کئی ادنس نمک، سے مبادلہ کیا جاسکتا ہے تو گہیوں کی قدر اعلیٰ ہوگی؛ اس کا مالک اس قسم کی اشیا کثیر مقدار میں حاصل کر سکتا ہے۔ لیکن اگر ایک من گہیوں کے مبادلے میں چند ہی سیر لوہا، چند گز پارچہ، یا چند ادنس نمک، دستیاب ہو تو گہیوں کی قدر ادنیٰ ہوگی؛ اس کا مالک ان اشیا کی بہت کم مقدار حاصل کر سکے گا۔ اس امر سے کہ مبادلہ براہ راست یا بلا واسطہ نہیں واقع ہوتا بلکہ بالواسطہ ہوتا ہے، پہلے آلہ مبادلہ یعنی زر کے معاوضہ میں گہیوں فروخت کئے جاتے ہیں، اور اس کے بعد اس محصلہ زر سے لوہا، پارچہ، نمک اور دوسری مطلوبہ اشیا خریدی جاتی ہیں، نفس معاملہ یہ کوئی اثر نہیں پڑتا۔ اس دوسرے عمل کا نتیجہ ایک ہی ہے کہ گویا مبادلہ، اشیا کے راست ادل بدل سے وقوع پذیر ہوا۔ اگر فرق ہے تو بس یہی کہ وہ زیادہ سہل طریقے پر انجام پاتا ہے۔ اس طرح کسی شے کی قدر کا یہ تصور دراصل دو قدر مبادلہ کے موشوم کیا جاسکتا ہے۔ یہ قدر اس شے کے مفید با اہم ہونے یا اس کے ”افادہ“ سے بہت مختلف چیز ہے۔ روزمرہ کی انگریزی بول چال میں لفظ ”قدر“ (ویلو Value) کو بعض اوقات ”قدر مبادلہ“ کے مفہوم میں استعمال کیا جاتا ہے، اور بعض اوقات ”افادہ“ یا ”اہمیت“ کے مفہوم میں: مثلاً ہم کہتے ہیں کہ لوہے کی ”قدر“ سونے کی ”قدر“ کے مقابلے میں بہت زیادہ ہے، اور گہیوں کی ”قدر“ ہیرے جواہرات کی ”قدر“ سے مقابلہ بہت زیادہ ہے۔ اس طرح کہنے میں ہمارا مطلب یہ ہوتا ہے کہ لوہا اور گہیوں انسانی زندگی کے لیے نسبتہ زیادہ اہمیت رکھتے ہیں،

باب
تہذیب مبادلہ
قدر و قیمت

باب
تہجد مبادلہ
قدر قیمت

ان سے سونے اور جواہرات کے مقابلہ میں زیادہ شدید اور اہم احتیاجات کی تکمیل ہوتی ہے۔ باوجود اس کے ہم یہ بھی کہتے ہیں کہ لوہے اور گھیہوں کی نسبت سونا اور جواہرات زیادہ "قابل قدر" یا "بیش قدر" (قیمتی ہیں)۔ گویا ہم "قدر" اور "بیش قدر" یا "زیادہ قابل قدر" الفاظ کو "قدر مبادلہ" کے مفہوم میں استعمال کرتے ہیں، اور ان سے یہ مطلب لیتے ہیں کہ سونے اور جواہرات کی مقابلہ میں قلیل مقدار سے ان کا مالک لوہے اور گھیہوں کی کثیر مقدار حاصل کر سکتا ہے۔ معاشیات کے اغراض کے لیے یہ مؤخر الذکر مفہوم یعنی "قدر مبادلہ" نسبتاً زیادہ اہمیت رکھتا ہے۔

اس کے علاوہ ایک تیسرا مفہوم بھی سرسری طور پر متابل ذکر ہے: بعض اوقات لوگ کسی شے کی "قدر" اس سے زیادہ یا کم بتاتے ہیں جتنی کہ حقیقی مبادلہ کے کاروبار میں اس کی ہے۔ مثلاً وہ کہتے ہیں کہ مکان کی قیمت اس سے زیادہ ہے جتنی کہ انھوں نے ادائیگی یا یہ کہ کوئی شے یا صرائے کا ٹک اس کی "ذاتی قدر" سے کم قیمت پر فروخت ہو رہا ہے۔ ایسا کہنے سے ان کا مطلب یہ ہوتا ہے کہ "موجودہ قیمت" اس قیمت سے بہت مختلف ہے جو کہ ایک طویل مدت کے بعد انجام کار وصول ہوگی یا اس قیمت سے بہت مختلف ہے۔ جس کو وہ داہجی اور مناسب خیال کرتے ہیں۔ جس عام مفہوم میں ہم نے لفظ قدر کو استعمال کیا اس کے لحاظ سے قدر کے معنی "حقیقی شرح مبادلہ" کے ہیں اور اس سے مراد محض وہی قیمت ہے جو اشیا کی فروخت اور مبادلوں میں قرار پاتی ہے۔ رہا یہ امر کہ یہ لفظ اس تیسرے مفہوم یعنی "مناسب" یا "ذاتی" قدر میں بھی استعمال ہوتا ہے! تو اس سے صرف یہ ظاہر ہوتا ہے کہ روزمرہ کی بول چال کے مصطلحات کس قدر غیر معین اور مبہم ہیں۔ چنانچہ علمائے معاشیات کو یہ عام طور سے شکایت ہے کہ انھیں اپنی بحث اور اپنے تفکر میں اکثر ایسی عام مصطلحات جیسے اصل قدر وغیرہ استعمال کرنی پڑتی ہیں جو عام بول چال میں متعدد مفہوم اور معنی رکھتی ہیں۔ معاشیات کے اغراض کے لیے کوئی ایک معنی یا تعریف منتخب کر لینا چاہیے اور احتیاط کے ساتھ اس پر جے رہنا چاہیے۔ آئندہ صفحات میں لفظ "قدر" عموماً اسی مفہوم میں استعمال کیا جائے گا جو کہ علمائے معاشیات نے اس کے لیے مختص کیا ہے، یعنی "نسبت مبادلہ"۔

کسی شے کی قیمت سے مراد زر کی وہ مقدار ہے جو اس شے کو فروخت کرنے سے وصول ہو: دوسرے الفاظ میں جب قدر کا انہار مسئلہ المبادلہ کے ذریعہ سے کیا جاتا ہے تو وہ قیمت کہلاتی ہے۔ قیمت کا تصور عام طور سے واضح ہے اور صحیح طریقہ سے سمجھا جاتا ہے؛ لیکن قدر کا مفہوم اس کے برعکس کسی قدر پیچیدہ سا ہے اور معاشیات کے مبتدی کو اس کا شاق واقف کار ہونا ضروری ہے۔ موجودہ زمانے میں قیمت کے معنی تقریباً سب متمدن و مہذب ممالک میں ان کے مسئلہ و مقررہ المبادلہ: یعنی سونے کی وہ مقدار ہے جو اشیاء کے مبادلے میں وصول ہوتی ہے۔ سونے کے بدل یا نائب: یعنی کاغذی زر اور دیگر فلزی زر بھی اکثر استعمال ہوتے ہیں جو مبادلہ میں سونے کے مساوی قدر رکھتے ہیں؛ اور ٹھیک اسی طریقے سے المبادلہ کا کام انجام دیتے ہیں جیسا کہ سونا۔ کاغذی زر پابندی اور تاجی کے بحیثیت زر جو خصوصیات ہیں ان پر مناسب موقع سے بحث و توجہ کی جائے گی؛ سردست ہم یہ فرض کریں گے کہ سونا المبادلہ ہے اور یہ کہ قیمت کی پیمائش طلائی سکوں: مثلاً ڈالروں کے ذریعہ سے کی جاتی ہے۔ یہ کہنے کی چنداں زیادہ ضرورت نہیں ہے کہ سکے صرف سونے کے ٹکڑے ہوتے ہیں جو احتیاط کے ساتھ مضروب کئے جاتے ہیں اور ان میں سے ہر ایک میں یکسانیت کے ساتھ ایک ہی قسم و خوبی کی دھات موجود ہوتی ہے۔

۴۔ قدر کی تعریف سے یہ نتیجہ نکلتا ہے کہ قدر میں عام اضافہ یا کوئی عام تخفیف نہیں ہو سکتی۔ قدر ایک ایسی اصطلاح ہے جس سے اشیاء کے مابین مبادلہ کا تعلق یا تناسب ظاہر ہوتا ہے۔ اگر کسی مقررہ وقت میں کسی ایک شے کے مبادلے میں اس کے قبل کے کسی زمانے کی نسبت دوسری اشیاء کم مقدار میں مل جائیں تو اس شے کی قدر کو تخفیف شدہ کہا جائے گا؛ لیکن اسی کے ساتھ دوسری اشیاء کی قدر کو اضافہ شدہ کہا جائے گا۔ ان سب اشیاء کی قدر میں ایک ساتھ تخفیف یا اضافہ ناممکن ہے۔ ان میں سے کسی ایک شے یا قسم اشیاء کی قدر کی تبدیلی کے معنی بقیہ اشیاء کی قدر میں معکوس تبدیلی کے ہیں۔ اس کے برخلاف عام قیمتوں میں تبدیلی نہ صرف ممکن ہے بلکہ معاشیات کے ایسے مظاہر میں سے ایک مظہر ہے

باب
نہید: مبادلہ
قدر قیمت

114

جس کا عام طور سے اور روزمرہ تجربہ و مشاہدہ ہوتا رہتا ہے۔ گیہوں، لوہا، میرے اور دوسری عام اشیاء کی قیمت میں دس سال قبل کی قیمت کے مقابلے میں بجوالہ ڈالر اب بہت زیادہ اضافہ ہو گیا ہے؛ یعنی اب ڈالروں کی زیادہ مقدار کے مبادلے میں یہ اشیاء دستیاب ہوتی ہیں۔ ممکن ہے کہ دس سال بعد یہی اشیاء موجودہ حالت کی نسبت ڈالروں کی کم مقدار کے معاوضے میں ہمدست ہوں۔
بظاہر قیمتوں میں عام تخفیف یا اضافہ، زر یعنی سونے کی قدر میں تغیر و تبدل کو ظاہر کرتا ہے۔ جب سب قیمتوں کی سطح بلند ہو جاتی ہے اور ڈالروں کی زیادہ مقدار کے مبادلے و معاوضے میں اشیاء ہمدست ہوتی ہیں تو اس کے معنی یہ ہیں کہ ڈالر سے پہلے کی نسبت کم مقدار میں اشیاء خریدی جاسکتی ہیں؛ اس کی قوت خرید میں تخفیف ہو گئی ہے اور اس کی قدر گھٹ گئی ہے۔ جب ہر ایک شے ڈالروں کی قلیل مقدار کے معاوضے میں حاصل ہو یعنی جب قیمتوں میں تخفیف ہو جائے تو اس کے معنی یہ ہیں کہ ڈالر سے پہلے کی نسبت زیادہ اشیاء خریدی جاسکتی ہیں اور اس کی قدر میں اضافہ ہو گیا ہے۔ زر کی قدر، قیمتوں کی سطح کے معکوس ہوتی ہے؛ جب قیمتوں میں اضافہ ہوتا ہے تو زر کی قدر گھٹ جاتی ہے، اور جب قیمتوں میں تخفیف ہوتی ہے تو زر کی قدر بڑھ جاتی ہے۔

اس لحاظ سے محض کسی ایک شے کی قیمت میں تخفیف یا اضافہ کا واقعہ ہی یہ ظاہر نہیں کرتا کہ آیا اس کی قدر میں تبدیلی ہوئی ہے یا نہیں۔ ممکن ہے کہ محض اسی ایک شے کی قیمت میں تخفیف ہوئی ہو اور باقی اشیاء کی قیمتیں وہی ہوں جو پہلے تھیں۔ اس صورت میں قیمت کی تخفیف سے قدر کی تخفیف کا ثبوت بہم پہنچتا ہے، یا ممکن ہے کہ اس طرح دوسری اشیاء کی قیمت میں بھی اس حد تک تخفیف ہوئی ہو؛ چنانچہ اس صورت میں زر کی قدر میں اضافہ ہو گا اور سونے کے مقابلے میں سب اشیاء کی قدر میں تخفیف ہوگی؛ لیکن اشیاء کی قدر میں کوئی دوسری تبدیلی نہ ہوگی۔

طلا کی قدر: یعنی قیمتوں کی عام سطح، بدلتی رہتی ہے؛ لیکن تبدیلی بہت آہستہ آہستہ ہوتی ہے۔ گو انفرادی اشیاء کی قیمتوں میں جلد جلد تبدیلی ہوتی ہے؛

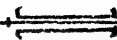
لیکن سب اشیاء کی قیمتوں میں اس سمت میں سرعت کے ساتھ تبدیلی نہیں ہوتی۔ کسی ایک شے کی قیمت میں اضافہ ہو تو ممکن ہے کہ دوسری شے کی قیمت میں تخفیف ہو جائے اور ان کے ماسوا دوسری اشیاء کی قیمتوں میں نہ اضافہ ہو نہ تخفیف۔ قیمتوں کی عام سطح میں تبدیلیاں اس قدر تدریجی ہوتی ہیں اور پیچیدہ التفسر ہی تبدیلیوں کا مفہام بلکہ دازالہ کرنا اس قدر غیر یقینی ہوتا ہے (یعنی ایک شے کی قیمت میں اضافہ ہوتا ہے، دوسری شے کی قیمت میں تخفیف ہوتی ہے اور تیسری شے کی قیمت یکساں رہتی ہے) کہ یہ معلوم کرنا نہایت مشکل ہو جاتا ہے کہ آیا ایک طویل عرصے کے دوران میں واقعہ کوئی عام تبدیلی واقع ہوئی ہے یا نہیں! اگر حقیقت میں تغیرات و تبدلات کا سلسلہ متعدد سالوں تک جاری رہے تو اس میں تبدیلی کا صحیح اندازہ قائم کیا جاسکتا ہے۔ اس صورت میں ہم اس امر کی تحقیق کر سکتے ہیں کہ آیا زر کی قدر میں اضافہ ہوا ہے یا تخفیف، اور سرعت کے ساتھ اس تبدیلی کی وسعت کی پیمائش کر سکتے ہیں۔ لیکن تا وقتیکہ دو یا تین سال کی مدت نہ گزر جائے یہ معلوم کرنا کہ عام میلان کدھر ہے اور کیا ہے، اکثر مشکل ہو جاتا ہے، اور واقعہ تو یہ ہے کہ قلیل مدت میں قیمتیں عام طور سے غیر متبدل و ثبات پذیر رہتی ہیں۔ یہ کہہ دینا ضروری ہے کہ قیمتوں کی عام سطح کا یہ ثبات کسی طرح یکسانی و غیریت 115 کے ساتھ قائم نہیں رہتا۔ یہ صحیح ہے کہ جس وقت تک کہ آلہ مبادلہ سونے پر یازد کی دوسری مخلوق بدستل و مبنی ہو جو سونے سے قابل مبادلہ ہوں، اس وقت تک اس بارے میں ہم نے اوپر جو کچھ کہا اس میں کسی قسم کی ترمیم و تبدیلی کرنے کی ضرورت یا موقع نہیں ہے۔ تاہم ایسے نظام زر کی صورت میں بھی جو طلا پر مبنی ہو سب اشیاء کو متاثر کرنے والی بڑی اور سریع تبدیلیاں ایک قلیل مدت یعنی ایک یا دو سال میں وقوع پذیر ہو سکتی ہیں، جیسا کہ جنگ عظیم کے زمانے میں ریاستہائے متحدہ میں سب قیمتوں کے سریع و عظیم اضافہ سے ظاہر ہوتا ہے۔ سونے کے روان کو ترک کر دینے اور خالصاً کاغذی زر کو استعمال کرنے کی صورت میں اس سے زیادہ عظیم اور شدید تغیرات رونما ہو سکتے ہیں مگر ہم زر کے ایسے مسائل و مظاہر پر کسی مابعد موقع پر بحث کریں گے۔ قیمتوں کی تبدیلی پر اثر انداز ہونے والے دو اسباب و قوتوں کے مابین صحیح اور واضح

اب
تہجد مجادلہ
قدر قیمت

اقتیاز قائم کرنا ضروری ہے: ایک تو وہ اسباب جو کسی مقررہ وقت میں سب قیمتوں پر اثر ڈالتے ہیں؛ — ہم ان اسباب کو مالی قوتیں کہہ سکتے ہیں۔ اور دوسرے ان سے زیادہ وسیع اور تغیر پذیر قوتیں جو ایک شے کی قیمت کو دوسری شے کے مقابلے میں متعین کرتے ہیں۔ آنے والے بابوں میں انہی سو خرا الذکر اسباب دقویٰ پر بحث کی جائے گی۔

گو عام قیمتوں میں اور زر کی قدر میں بالعموم بہت آہستگی کے ساتھ تبدیلی ہوتی ہے، انفرادی اشیاء کی قیمتوں میں بہت سریع اور عظیم تبدیلیاں ہوتی ہیں۔ ایک مہینہ کے دوران میں اون یا لوہے کی قیمت دس فیصدی بڑھ سکتی ہے، اور انفرادی اشیاء: مثلاً گیہوں، روئی، تانے، کوئلے کی قیمت میں ایک سال کے دوران میں دس، بیس، اور پچاس فی صد کی بھی تبدیلیاں ہو سکتی ہیں۔ جب ایک شے کی قیمت میں تبدیلی ہوتی ہے اور دوسری اشیاء کی قیمت یکساں رہتی ہے تو نئی قیمت بظاہر اس شے کی قدر کی تبدیلی کو ظاہر کرتی ہے: اس طرح اشیاء کی قیمتوں کے معمولی تغیرات بالمقابل ان کی قدر کے تغیرات کو ظاہر کرتے ہیں۔

چنانچہ معاشی اصول کی ایک منظر اور باقاعدہ تشریح کے اغراض کے لیے ہم سر دست عام قیمتوں میں ثبات پذیری فرض کریں گے؛ کیونکہ کسی شے کی قیمت کا تغیر اس کی قدر کے تغیر کو ظاہر کرتا ہے۔ اگر ان حالات میں کسی انفرادی شے کی قیمت میں اضافہ ہو تو اس کے مبادلے میں اشیاء کی زیادہ مقدار وصول ہوگی، اور اس کی قدر بڑھ جائے گی۔ اس کے برعکس اگر اس کی قیمت میں تخفیف ہو تو اس کے مبادلے میں اشیاء کی کم مقدار حاصل ہوگی اور اس کی قدر گھٹ جائے گی۔ ہم قیمت اور زر کی عام فہم مثالیں اپنے تشبیہات، تشریحات اور اشکال میں استعمال کریں گے اور قیمتوں کی عام اسطے کے تغیرات کی بحث کو کسی آئندہ مناسب موقع کے لیے ملتوی رکھیں گے۔



باب نہم

قدر اور افادہ

116

(۱) افادہ قدر کی ایک ضروری شرط ہے؛ مگر قدر افادہ کے مناسب نہیں ہوتی۔
 (۲) رسد کے اضافہ سے قدر میں تخفیف واقع ہوتی ہے؛ ایک تو ذرائع آمدنی کے فرق کی وجہ سے اور
 دوسرے اساسی طور سے قانون تقبیل افادہ کی وجہ سے قدر کی تخفیف واقع
 ہوتی ہے؛ مختلف النوع اشیا کی بھر سانی کے اثرات؛ یا عام ہوں کے مکملہ مستثنیات۔
 (۳) افادہ کی افادہ انتظامی - (۴) قدر کا دار و مدار اختتامی افادہ پر ہے؛
 تشریحات و تمیلات؛ اختتامی ہند وخت پذیری؛ زر کا افادہ مختتم - (۵) نفع
 صارف؛ اس کے مفہوم کی وسعت اور اس کی پیمائش کے امکان کے مختلف۔
 تحدیدات - (۶) قوم کی آمدنی کی کس طرح پیمائش کی جاتی ہے اور اس کو
 بیان کرنے کا طریقہ کیا ہے؟ (۷) قانون تقبیل افادہ اس نتیجہ کی طرف
 رہنمائی کرتا ہے کہ عدم مساوات بہترین مرفہ اعلیٰ میں کمی کرتی ہے۔

۱۔ ایک شے میں جب تک کوئی افادہ موجود نہ ہو اس کی کوئی قدر نہیں
 ہوتی۔ کوئی شخص ایک شے کے معاوضے میں کچھ دینے کے لیے اس وقت تک تیار
 نہ ہوگا جب تک کہ اس شے سے اس کی کوئی اطمینان پوری نہ ہو۔ اس میں شک
 نہیں کہ لوگ بعض اوقات محض نادانی سے اور کسی مقصد کے بغیر اشیا خریدتے ہیں جس طرح
 بچے لمحہ بھر کو جی خوش کرنے کے لیے خریدتے ہیں؛ لیکن اس لمحہ کے لیے کم از کم وہ یہ خیال ضرور

باب ۹

مبادلہ و افادہ

کرتے ہیں کہ ان کی ایک خواہش قابل تکمیل ہے۔ اس میں بھی شک نہیں کہ بعض اشخاص اکثر ایسی اشیاء بھی خریدتے ہیں جو کچھ بھر کے لیے ان کی خوشی کو پورا کرتی ہیں یا تکلیف کا التوا کرتی ہیں؛ لیکن انجام کار مضرت رساں ثابت ہوتی ہیں۔ مگر یہاں بھی جیسا کہ اوپر بیان کیا جا چکا ہے، ہمیں صارف ہی کو آخری فیصلہ کنندہ تصور کرنا ضروری ہے۔ یہ واقعہ کہ وہ ایک شے حاصل کرنے کی غرض سے کوئی چیز دینے کے لیے آمادہ ہے قطعی طور پر اس امر کو ثابت کرتا ہے کہ وہ شے اس کے لیے افادہ رکھتی ہے؛ یعنی وہ ایک احتیاج کو پورا کرتی ہے۔

دوسری طرف یہ بھی بالکل ظاہر ہے کہ ایک شے کی قدر اس کے افادہ کے تناسب سے نہیں ہوتی۔ قدرتی یا غیر معاشی اشیاء مثلاً تازہ ہوا، صاف پانی، بخوش نما مناظر قدرت میں ممکن ہے کہ افادہ بدرجہ اعلیٰ موجود ہو، چاہے قدر بالکل نہ ہو۔ دوسری اشیاء جن میں افادہ بدرجہ اعلیٰ موجود ہو، ممکن ہے کہ ان میں بہت کم قدر ہو۔ ہمارے موجودہ زمانے کی تہذیب یافتہ قوموں میں سادہ تمیز اور مفید ترین اشیائے خورد و نوش کی بھی قدر بہت ادنیٰ ہوتی ہے، چنانچہ وہ ارزاء قیمت پر مبنی ہیں؛ پھر بھی وہ اہم ترین اور اشد ضروری احتیاج پوری کرتی ہیں اور بہت بڑا افادہ رکھتی ہیں۔ یہی حال دیگر ضروریات زندگی؛ مثلاً لباس، مکان یا گرم رکھنے کے سامان کا ہے۔ بالعموم افادہ کی بیشی اور قدر کی کمی ساتھ ساتھ پائی جاتی ہے؛ علاوہ ازیں بعض اشیاء جن کی قدر مبادلہ اعلیٰ ہوتی ہے، ایسے افادے رکھتی ہیں جنہیں ہم بالعموم بڑا نہیں سمجھتے۔ جو اہرات، بھدے زیورات، اور دنیاوی مہل کتابیں، اور ایسی شے کی دوسری اشیاء بعض اوقات بہت بڑی قیمت طلب کرتی ہیں، گوان سے جو تسکین پذیری حاصل ہوتی ہے وہ کسی اعلیٰ قسم کی نہیں ہوتی نہ بظاہر اتنی بیش قیمت معلوم ہوتی ہے۔

117

۲۔ جیسا کہ ہم سب جانتے ہیں، کسی شے کی رسد، اس کی قدر پر بہت قریبی اور گہرا اثر ڈالتی ہے۔ اگر کسی مقررہ وقت میں ایک شے کی مقدار میں اضافہ ہو جائے تو اس کی قیمت کم ہو جاتی ہے؛ اگر اس شے کی رسد میں تخفیف ہو جائے تو اس کی قیمت بڑھ جاتی ہے۔ ان تغیرات کے دو اسباب ہیں جو لمحاظ نوعیت و معانی

اہمیت کے بہت مختلف ہیں:-

ایک ظاہری سبب اور وہ سبب جو اکثر اشخاص کے اولاد میں آسکتا ہے، متمول طبقے اور مفلس طبقے کے مابین ذرائع کا فرق ہے۔ جو لوگ زیادہ سے زیادہ قیمت ادا کرنے کی قابلیت رکھتے ہیں وہ بازار میں آنے والی اشیاء کو پہلے ہی کھسپ میں مائل کر لیتے ہیں۔ اگر ان کھسپوں کی مقدار مقابلہ کم ہو تو ان میں سے ہر ایک شے اعلیٰ قیمت پر بیچ سکتی۔ جوں جوں ان کی رسد میں اضافہ ہوتا جائے گا ان کی قیمت میں بہت کمی کرنی پڑے گی تاکہ کم متمول طبقے کی ان اشیاء تک رسائی ہو۔ آخر میں اگر رسد میں بہت زیادہ اضافہ ہو جائے تو قیمت میں بہت زیادہ تخفیف کرنا ضروری ہے تاکہ مفلس اور نادار طبقہ ان کو خرید سکے۔ لیکن اگر متمول اور مفلس طبقوں میں کوئی فرق نہ ہو یعنی اگر سب انسانوں کی آمدنی یکساں ہو تب بھی وہی نتیجہ ظاہر ہوگا۔ اس صورت میں بھی اضافہ بہت تخفیف قیمت کا نتیجہ پیدا کرے گا۔ وہ اصول جو اس امر کی توجیہ کرتا ہے کہ کمیوں مساوی آمدنی کی صورت میں وہی معکوس تغیر ظاہر ہوگا ۹ اصول نقیض افادہ ہے۔ اور یہ دوسرا سبب زیادہ اساسی اور اہم سبب ہے؛ اس لیے کہ درحقیقت وہ پہلے سبب کی تہ میں مضمر ہے۔

روزمرہ کے استعمال کی عام اشیاء مثلاً: بیکری کی چھری، کلنٹے اور چیمے، پہننے کا لباس، رہنے پہننے کا مکان وغیرہ میں سے کسی شے پر غور کیجیے؛ اگر کسی شخص کے پاس چھری کا ٹوٹا کا ایک سٹ ہے، تو وہ نفاست کے ساتھ کھانا کھانے کے لیے ضروری ہے؛ اگر وہ دوسرا سٹ خرید لے گا تو اس سے اس کو بہت سہولت اور آرام حاصل ہوگا۔ اگر تیسرا سٹ خریدے گا تو اس کے نزدیک اس کا افادہ سابق سٹ کی نسبت کم ہوگا؛ اسی طرح ہر مزید اضافے سے افادہ میں کمی ہوتی چلی جائیگی حتیٰ کہ ایک قیمت ایسی آئے گی کہ وہاں پہنچ کر مزید اضافہ کرنے کا نتیجہ بجائے آرام و افادہ کے اعدام افادہ اور تکلیف ہوگا۔ یہی حال لباس کا ہے؛ اگر ایک سوٹ (جوڑا) ہو تو وہ منجملہ ضروریات ہے، دوسرا اور تیسرا سوٹ آرام میں اضافہ کرتا ہے۔ اب ان سے زائد جتنے سوٹ استعمال کئے جائیں گے ان میں علی الترتیب

باب ۹
قدر اور
افادہ

ہر نئے صوٹ کا افادہ بہ نسبت مابقی صوٹ کے کم ہوتا چلا جائے گا۔ سکونت کے لیے مکان کا ایک کمرہ یا ایک کمرے والا مکان ضروریات حیات میں سے ہے، دوسرے فاضل کمرہ مل جانے سے آرام و آسائش میں بہت خاص اضافہ ہو جائے گا؛ علیٰ ہذا اس قسم کے کمروں کی مزید تعداد کے اضافے سے افادہ اور تسکین پذیری برابر حاصل ہوتی رہے گی؛ لیکن اس افادہ میں بتدریج تغلیل جوتی جائے گی۔ گو ممکن ہے کہ تغلیل افادہ کی رفتار تھوڑے عرصہ تک نسبت بہت دھیمی رہے؛ لیکن میلان برابر موجود رہے گا اور اس کے وجود سے انکار نہیں کیا جاسکتا اور بہت عرصہ نہ گزرے گا کہ ایک نوبت ایسی آئے گی، جبکہ مزید کمروں کا اضافہ محض نمائش و تعیش کے شوق کو پورا کرے گا اور ان سے کوئی مادی آرام نہ ملے گا۔ یہ کہا جاسکتا ہے کہ ایسی سبب اشیا جن سے نمائش کا شوق پورا ہوتا ہے اس قسم کے افادہ کا امکان بڑی حد تک رکھتی ہیں۔ محض یہ واقعہ کہ ایک شے کیاب ہے یعنی ایسی شے ہے جو دوسروں کے پاس نہیں ہے، اور اس طرح مالک کو سب سے ممتاز و متمیز بناتی ہے، ایسی اشیا میں بھی افادہ پیدا کر دیتا ہے جو کمیابی کی صفت کی عدم موجودگی میں بے کار ہوتیں۔ اس کی ایک نمایاں اور قابل ذکر مثال ڈاک کے قدیم اسٹامپ ہیں۔ اگر انفرادی اشیا میں تغیر تبدیل کیا جاتا رہے اور ان سے نمائش یا امتیاز کی خواہش پوری ہوتی رہے تو ان کے قسم کی چیزیں بہت طویل مدت تک زائد تسکین پذیری کا موجب ہو سکتی ہیں۔ اس کی مثال متول طبقے کے کپڑے اور مکان ہیں؛ لیکن اس کے باوجود تغلیل افادہ کے رجحان کا وجود باقی رہے گا۔ اگر کسی شخص کے پاس کوٹوں کی کثیر تعداد موجود ہو اور مزید ایک کوٹ کا اضافہ کیا جائے تو نئے کوٹ کے اضافہ سے جو افادہ حاصل ہوگا وہ بہ نسبت سابقہ کوٹ کے افادہ کے کم ہوگا؛ علیٰ ہذا القیاس ایک مکان کے متعدد کمروں کے علاوہ اگر کسی کو مزید ایک کمرہ سکونت کے سلسلے میں مل جائے تو

۱۔ اس میں شک نہیں کہ ان کتاب کرنے، حاصل کرنے، یا جمع کرنے کی جہلت، ان اشیا کی حد تک نمائش امتیاز حاصل کرنے کی جہلت کے ساتھ مل کر کام کرتی ہے۔

اس نئے کمرے کا افادہ سابقہ کمرے کے افادہ سے یقیناً کم ہوگا۔
 اس عام رجحان کو ہم "اصول یا قانون تقلیل افادہ" کے نام سے موسوم کرتے ہیں۔
 ایک ہی شے یا خدمت کے یکے بعد دیگرے آنے والے متعدد ہر معنوں سے جو افادہ
 حاصل ہوتا ہے وہ بتدریج کم ہوتا جاتا ہے؛ حتیٰ کہ غیر محدود طریقہ پر ان جرحوں کا اضافہ
 کرنے سے ایک نقطہ ایسا آجائے گا کہ وہاں اس شے یا خدمت کا حاصل کرنا یا نہ کرنا
 دونوں مساوی ہو جائیں گے۔ اس صورت میں مزید اضافہ کا نتیجہ بچائے افادہ کے
 اعدام افادہ ہوگا۔ یہ اصول جیسا کہ اس کو ابھی بیان کیا گیا، اور جیسا کہ آگے بھی
 اس کی مزید تشریح کی جائے گی، صحیح معنی میں صرف ایک ہی قسم کی شے یا خدمت
 کی اکائیوں کے بارے میں استعمال ہو سکتا اور صادق آتا ہے۔ جن اشیاء کی سربراہی
 کی جا رہی ہے اگر ان میں تغیر و تبدل کر دیا جائے، خواہ وہ تغیر و فرق بہت ہی خفیف
 درجہ کا کیوں نہ ہو، تو وہی یکساں نتیجہ ہرگز برآمد نہ ہوگا۔ اس سے ممکن ہے کہ افادہ
 کی تقلیل میں رکاوٹ یا فزاحت پیدا ہو، اور سیری کا نقطہ غیر معین حد تک
 ملتوی ہو جائے۔

لیکن اس واقعہ سے کہ کسی شے کے جرحوں میں اضافہ کرنے سے اس کے
 افادوں میں کمی ہو جاتی ہے یہ نتیجہ اخذ نہ کرنا چاہئے کہ جب سب اشیاء بحیثیت مجموعی
 لی جائیں تب بھی افادے میں کمی ہوگی۔ اس عام اصول کو دوسرے الفاظ میں
 اس طرح بیان کیا جاسکتا ہے کہ ہر قسم کے تمناات کا اعداد یا کلاری سیری اور کراہت پیدا کرتا ہے۔
 اگر ہم میں سے کسی شخص سے موجودہ تمناات میں تخفیف کرنے یا بعض کو حذف کرنے
 کے لیے کہا جائے تو اس کو معلوم ہوگا کہ سب سے پہلے وہ ان چیزوں سے قطع تعلق
 کرے گا جن سے اس کو سب سے کم افادہ حاصل ہو رہا ہے۔ اور اس کے بعد دوسری
 متعدد چیزوں سے ان کے افادے کی نسبت سکوس کے لحاظ سے یکے بعد دیگرے
 کنارہ کش ہوتا جائے گا؛ اعلیٰ سے نہ صرف یہ اچھی طرح واضح ہو جائے گا کہ بعض
 اشیاء دوسری اشیاء کی نسبت زیادہ افادہ رکھتی ہیں، بلکہ یہ بھی کہ ایک ہی شے کے
 بعض جرحے اسی شے کے دوسرے جرحوں کی نسبت زیادہ افادہ رکھتے ہیں۔
 اسی تقلیل افادہ کا واقعہ اس امر کی تشریح و توجیہ کرتا ہے کہ کیوں صنوعات کی

۱۱
قدر اور
افادہ

مختلف قسمیں تیار کی جاتی ہیں، اشیا کی پیدائش میں تنوع روز افزوں ترقی پر ہے، اور پیدائش و صرف دولت کی پیچیدگیوں میں اضافہ ہو رہا ہے۔ جیسے جیسے بنی نوع انسان کی پیدائش و قوت میں اضافہ ہوتا جا رہا ہے اور جیسے جیسے عام استعمال کی اشیا کثیر مقدار میں تیار ہو رہی ہیں ویسے ویسے محنت ہمیشہ نئی نئی سمتوں میں صرف کی جا رہی ہے۔ محنت ایک ہی قسم کی اشیا کو زیادہ مقدار میں تیار کرنے کی جانب صرف نہیں ہو رہی ہے بلکہ نئی نئی اور مختلف اشیا کے تیار کرنے میں بھی شے کی افراط بغیر تغیر یا تنوع کے یہ معنی رکھتی ہے کہ سیری کی منزل بہت جلدی طے ہو جائے گی۔ اکثر تہذیب یافتہ ملکوں میں روٹی بہت ارزاں بنتی ہے؛ اس لیے کہ اس کی تیاری میں مقابلہ بہت کم محنت صرف ہوتی ہے۔ اگر محنت کی پیدائش میں اضافہ ہو جائے تو محنت کی وہی مقدار روٹی کی زیادہ مقدار تیار کر سکتی ہے؛ لیکن جب روٹی ارزاں قیمت پر بکنے لگتی ہے تو اس محنت میں سے ٹھوڑی سی مقدار دوسری قسم کی اشیا کے خورد و نوش؛ مثلاً گوشت، انڈے، کھن، ترکاری، پھل اور شکر تیار کرنے میں صرف اور متوجہ ہوتی ہے۔ مختلف الانواع غذا ایسی کہ موجودہ زمانے میں ممکن اور میراقتی ہے، نہ صرف وحشی اقوام کی غیر متنوع دیکھاں غذا بلکہ گزشتہ ایک یا دو صدی پیشتر کی مہذب قوموں کی محدود الاقسام غذا کے مقابلے میں نہایت عظیم الشان ترقی کو ظاہر کرتی ہے۔ ضروری لباس بھی بہت افراط کے ساتھ اور ارزاں ملتا ہے، نفاست و صحت کے ساتھ زندگی گزارنے کی غرض سے جتنے سیدھے سادے لباس کی ضرورت ہے، اس کی تیاری کے لیے موجودہ زمانے کے ایک ترقی یافتہ ملک میں مقابلہ کم محنت صرف ہوتی ہے۔ البتہ آرام و دہ پر تکلف اور جاذب نظر کپڑوں کی تیاری میں بہت زیادہ مقدار میں محنت صرف کی جاتی ہے۔ اگر کسی شے کے صرف یا استعمال کو بڑھا نا مقصود ہو تو یہ نہایت ضروری ہے کہ اشیا کی پیدائش میں تنوع ملحوظ رکھا جائے۔

بعض اشیا ایسی بھی ہیں جن پر قانون تقلیل افادہ اس قدر صحت اور قطعیت کے ساتھ صادق نہیں آتا جیسا کہ اوپر کی مثالوں میں مذکور ہوا۔ اگرچہ اس میں شک نہیں کہ اس صورت میں بھی بحیثیت مجموعی رجحان افادہ یا تنوع پذیر ہی کی کی جانب

ہوتا ہے؛ لیکن ابتدائی چند چیزوں کا محسوسہ اثر ہمیشہ اس کو نہیں ظاہر کرتا۔ ممکن ہے کہ شراب کے دوسرے یا تیسرے قدر سے اسی قدر لطیف و کیف حاصل کیا جائے جس قدر کہ ابتدائی قدر سے؛ یا اعلیٰ تر چیزوں کا ذکر کرتے ہوئے یہ کہا جاسکتا ہے کہ کسی پزیرکیت و دلکش نظم کی دوسری یا تیسری قرأت یا کسی خوش آئند موسیقی کی دوسری یا تیسری مرتبہ سماعت، بالعموم ابتدائی قرأت یا سماعت کی نسبت زیادہ فرحت بخش و دل خوش کن ثابت ہو۔ علاوہ انہیں ایسی متعدد مثالیں ہیں جن میں کہ مشتبہ شکلیں پذیریری کے ابتدائی مرحلے کے بعد کے مرحلوں میں عادت کی وجہ سے افادہ یا حکمیں پذیریری یقیناً بڑھ جاتی ہے؛ مثلاً تمباکو یا آئس ٹریچمل کے استعمال میں رہی ہوتا ہے۔ اکثر نئی چیزوں کو مقبول عام بنانے کے لیے یہ ضروری ہوتا ہے کہ عوام الناس کو اشتہارات کے ذریعے سے ترغیبات دی جائیں اور ان پر اثر ڈالا جائے۔ اور جب کسی شے کا اثر دلوں پر قائم ہو جاتا ہے تو وہ شے ایسی نوبت پر پہنچ جاتی ہے کہ اس کی زیادہ مقدار، کم قیمت کنی اکائی کے حساب سے فروخت نہیں ہوتی بلکہ اعلیٰ قیمت سے فروخت ہونے لگتی ہے۔ لیکن ان صورتوں کے متعلق یہ کہا جاسکتا ہے کہ اس مدت کے دوران میں خریداروں کا ذوق بدل گیا ہوگا۔ چنانچہ ذوق و قبولیت عام کی کسی ایک مقررہ حالت میں ہی اصول تعلیل افادہ کا عمل ظاہر ہوگا۔ اب اس فروغی بحث میں پڑنا فضول سے کہ آیا مذکورہ بالا صورتوں میں عام اصول کے مقابلے میں جو مستثنیات ہیں وہ حقیقی ہیں یا محض سطحی! شرائط و تشریحات، جن کی ضرورت ہو سکتی ہے، کوئی زیادہ اہمیت نہیں رکھتے۔ یہ رجحان اس قدر وسیع اور عام طریقہ سے ظاہر ہوتا ہے اور اس کے مستثنیات اس قدر قلیل ہیں کہ اگر اس کو عام اور عالمگیر اصول کہا جائے تو بالکل غیر صحیح نہ ہوگا۔

۴۔ قانون تعلیل افادہ، افادہ کنی اور افادہ ختم کے تصورات کی جانب ہماری رہبری کرتا ہے۔ معاشی تحقیق کے اغراض کے لیے افادہ کی صرف ایک طریقے سے پیمائش کی جاسکتی ہے؛ یعنی اس رقم سے جو ایک شخص کوئی شے یا خدمت حاصل کرنے کے واسطے دے گا۔ متبع یا حکمیں پذیریری ایک ذہنی شے ہے، اس کی خارجی کوئی قیمت ادا کرنے کی مستعدی و رضا مندی ہے۔ ایک شخص کسی شے کے استعمال سے اجتناب نہ کر سکنے کی

باب ۱
قدراور افادہ
وجہ سے اس کی کیا قیمت ادا کرے گا، محض یہی وہ معیار یا کسوٹی ہے جس کے ذریعے سے ہم صحت کے ساتھ یہ معلوم کر سکتے ہیں کہ اس شے سے کس قدر فائدہ یا تسکین پذیری حاصل ہوگی؛ چنانچہ قیمت ہی، خواہ وہ حقیقی ہو یا ارکانی، افادہ کا معاشی پیمانہ ہے۔ اس قسم کے مسائل کی بحث میں بعض اوقات یہ کہا اور سمجھا جاتا ہے کہ کسی شے کا افادہ اس کی وہ قیمت ہے جو شے مذکور طلب کرتی ہے یا کر سکتی ہے۔ یہ ایک واقعہ کا غیر صحیح طریق بیان ہے۔ قیمت تو محض افادے کو ظاہر کرنے کی ایک شکل یا اس کا اشاریہ ہے۔

اب یہ غور کرنا چاہئے کہ ایک شخص کے لیے کسی مقررہ شے کی متعدد اکائیوں؛ مثلاً پانچ نارنگیوں کا جو افادہ ہوتا ہے، اس کی بیاباں قیمت کس طرح کر سکتی ہے۔ فرض کرو کہ یہ نارنگیاں یکے بعد دیگرے بغرض فروخت بازار میں لائی جاتی ہیں اور ان میں سے ہر ایک نارنگی اس خیال کے بغیر کہ مزید نارنگیاں ملیں گی خریدی جاتی ہیں۔ ہم یہ خیال کر سکتے ہیں کہ پہلی نارنگی اس قدر خوش ذائقہ اور فرحت بخش معلوم ہوتی ہے کہ وہ شخص اس کے استعمال سے محترز نہیں رہ سکتا بلکہ اس سے لطف اندوز ہونے کی غرض سے ۵ سینٹ ادا کرتا ہے؛ دوسری نارنگی سے اول الذکر کی نسبت کم تسکین حاصل کیا جاتا ہے اور وہ شخص اس کی قیمت صرف ۴ سینٹ ادا کرتا ہے؛ اسی طرح تیسری نارنگی کی قیمت اس سے بھی کم یعنی ۳ سینٹ؛ چوتھی کی تیسری سے کم یعنی صرف ۲ سینٹ؛ اور پانچویں کی سب سے کم یعنی ۱ سینٹ ہوگی۔ اب ان پانچوں نارنگیوں سے جو مجموعی افادہ حاصل ہوا وہ ان متعدد اکائیوں کی انفرادی قیمتوں کے مجموعہ سے ظاہر ہوگا، وہ ہوا ہذا:-

پہلی نارنگی کے لیے	۵۰ سینٹ
دوسری " "	۴۰ " "
تیسری " "	۳۰ " "
چوتھی " "	۲۰ " "
پانچویں " "	۱۰ " "

۱۰۰ سینٹ

میزان پانچ نارنگیوں کے لیے

اب اس کے برعکس یہ فرض کرو کہ اسی شخص کے پاس پانچ نارنگیوں کا ذخیرہ ایک ساتھ موجود ہے؛ سب یکساں اور مشترک صفت سے متصف ہیں۔ اگر ان میں سے ایک کم کر دی جائے تو اس سے افادے کا جو نقصان ہوگا وہ اتنا ہی ہوگا جتنا کہ کسی دوسری نارنگی کے کم کر دینے سے ہوتا۔ گویا ان میں سے ہر ایک اس شخص کے خوش کرنے میں اہمیت کا یکساں اور ایک ہی درجہ رکھتی ہے۔ بحیثیت اقساط یا یکے بعد دیگرے آنے والی اکائیوں کے وہ مختلف افادے رکھتی ہیں؛ لیکن جب وہ ایک ساتھ کسی کے پاس ہوتی ہیں تو معاشی حیثیت سے ان کی اہمیت یکساں ہوتی ہے، ان میں سے کسی ایک کو الگ کرنے کے لیے وہی شرائط درکار ہوں گے جو کسی دوسری کو۔ اور یہ شرائط معنی قیمت، اس افادے سے متعین ہوگی جو ان اشیا میں سے سب سے آخری شے (جس پر ایک وہ یکے بعد دیگرے استعمال میں آئیں) حاصل ہوگا۔ پانچویں نارنگی جس قیمت پر خریدی (یا فروخت) کی جائے گی وہی وہ قیمت ہے جس پر پانچویں نارنگیوں میں سے کوئی ایک خریدی (یا فروخت) کی جائے گی۔ یہی قیمت اس شخص کے لئے ان اشیا کے 'افادہ مختتم' یا 'اختتامی افادہ' کی پیمائش کرتی ہے۔ معاشی اہمیت، افادہ مختتم، اختتامی افادہ، اور تسکین پذیری جو اشیا کے ذخیرہ میں سے کسی ایک شے سے حاصل ہوتی ہے، ان سب اصطلاحوں کا ایک ہی مفہوم ہے۔

یہ کہنا بظاہر ایک سمجھا سا معلوم ہوتا ہے کہ ایک ذخیرے کے تمام اجزاء ترکیبی یکساں معاشی اہمیت رکھتے ہیں، اور یہ کہ بایں ہمہ بعض اجزاء دوسرے اجزاء کی نسبت زیادہ افادہ رکھتے ہیں؛ مگر حقیقت میں یہ کوئی زیادہ پیچیدہ معاملہ نہیں ہے۔ یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ افادے کا مطلب تسکین پذیریاں یا نعمات ہیں، کسی ذخیرہ کی ملکیت اس کی تمتع پذیری کو ظاہر نہیں کرتی (بجز اس صورت کے جس میں کہ ارتباط خیالات کے ذریعے سے محض تسکین ہی مسرت بخشی ہے؛ جیسا کہ بخیل کا اپنے اند وختے سے تمتع اور حظ اٹھانا۔) ذخیرے سے لازماً من حیثیت اکل تمتع حاصل نہیں کیا جاتا؛ بلکہ یہ اقساط تمتع حاصل کیا جاتا ہے اور جب اس سے اس طرح تمتع حاصل کیا جاتا ہے تو یکے بعد دیگرے آنے والے اقساط کا افادہ بتدیی کم ہوتا جاتا ہے۔ معاشی اہمیت

باب

مبادلہ

افادہ

اس سے کسی قدر مختلف شے ہے؛ ایک ایسی شے کہیں پذیر ہی جس کا دار و مدار مجموعی ذخیرے پر نہیں ہوتا، بلکہ ذخیرے کے اجزائیں سے کسی ایک پر۔ اگر اس لحاظ سے غور کرو تو سب اجزائیں ہوتے ہیں، گو حقیقی استعمال میں آتے وقت تمناات کے ذرائع ہونے کے لحاظ سے، وہ مختلف افادے رکھتے ہیں۔

۴۔ اب ہم کسی شے کی رسد اور اس کی قیمت کے مابین جو تعلق ہے اس کی جانب متوجہ ہوتے ہیں۔ ایسا کرنے میں ہمیں افراد کے تمناات سے گزر کر جماعتوں کے تمناات پر غور کرنا پڑے گا، اور اس طرح ہم نہ صرف افادہ مختم کی بحث پر پہنچتے ہیں بلکہ مختم فروخت پذیری پر بھی روشنی پڑنے لگتی ہے۔

رسد کے اضافہ کا مطلب قیمت کی کمی ہے؛ اس کے معنی یہ بھی ہیں کہ اکاثول کے اضافہ سے افادے میں بتدریج کمی ہو جائے گی۔ کسی شے کی قیمت کا دار و مدار، جیسا کہ صورت حالات عام طور سے بیان کی جاتی ہے، آخری افادے یا ان افادوں میں سب سے کم افادے پر ہوتا ہے جو رسد سے حاصل ہوتے ہیں؛ قیمت یا قدر آخری جرے کے افادے پر منحصر ہوتی ہے؛ اگر اس اصول کو مناسب طریقے پر مشروط کر دیا جائے اور اس کو مناسب طریقے سے سمجھنے کی کوشش کی جائے تو یہ نہایت معقول اور صحیح اصول ہے، اور نہ صرف یہ بلکہ نہایت اساسی اور اہم اصول ہے۔

پہلے شرائط کو دیکھئے! اگر سچ بوجھ تو یہ اصول صرف اس صورت میں صحیح اور صادق آتا ہے جبکہ ہم متعدد خریداروں اور فروشندوں کا وجود فرض کریں۔ اور واقعہ بھی یہی ہے کہ بازار میں جو اشیا آتی ہیں ان میں سے اکثر کے لانے والے، ایک دوسرے سے مقابلہ کرنے والے فروشندے ہوتے ہیں؛ اور علیٰ ہذا القیاس خریدنے والے بھی مقابلہ کرنے والے خریدار ہوتے ہیں۔ اب فرض کیجئے کہ فروشندے ایک مقررہ رسد یعنی ایک ہزار نارنگیاں بغرض فروخت پیش کرتے ہیں، خریداروں میں سے بعض ایسے ہیں جن کے ذرائع وسیع اور معقول ہیں، اور بعض ایسے ہیں جو نارنگیوں کے بہت خواہش مند ہیں۔ یہ دونوں طبقے نارنگیوں کے استعمال سے محترز رہنے کی بجائے چند نارنگیوں کے لیے بھی اعلیٰ قیمت ادا کرنے کے لیے آمادہ

اب
قدر اور
افادہ

ہوں گے؛ لیکن ایسے اشخاص جتنی نارنگیوں کے طالب ہیں ان سے زیادہ نارنگیاں بازار میں موجود ہیں۔ اب باقی اشخاص کو نارنگی خریدنے یا حکومت مند اور شوقین اشخاص کو مزید نارنگیاں خریدنے کی ترغیب دینے کے لیے یہ ضروری ہے کہ قیمت میں کمی کی جائے؛ چونکہ فروشندوں کی تعداد کم ہے اور ان کے آپس میں مسابقت جو رہی ہے لہذا اکل رسد کی قیمت یکساں ہوگی۔ اگر کوئی فروشندہ شوقین خریداروں سے اعلیٰ قیمت وصول کرنے کی کوشش کرے تو دوسرے فروشندے اس سے کم قیمت پر فروخت کر کے اس کو زک دینگے! نارنگیوں کا پورا ذخیرہ ایک ہی قیمت پر فروخت ہوگا، اور یہ وہی قیمت ہوگی جو آخری خریدار کو نارنگی خریدنے کی ترغیب و تحریک دے گی؛ یا اور زیادہ صحت کے ساتھ یوں کہا جاسکتا ہے کہ یہ وہی قیمت ہوگی جو خریداروں میں سے کسی ایک خریدار کو آخری خریداری کرنے کی ترغیب دے گی۔ یہ آخری خریدی اور وہ قیمت جو خریدنے کی ترغیب دینے کے لیے مقرر کرنی ضروری ہے، پورے لین دین کے لیے قیمت کا تعین کر دے گی۔

128

اب رہا اصول کا صحیح طریقے سے سمجھنا، تو یہ واضح ہو کہ ہم نے آخری خریدار یا آخری خریداری کہا نہ کہ آخری یا اختتامی افادہ۔ قدر کے اس اساسی اصول کو جس طرح عام طور سے بیان کیا جاتا ہے، اس میں محض یہ کہا جاتا ہے کہ قیمت فروخت یا قدر مبادلہ کا دارو مدار افادہ مختتم پر ہوتا ہے۔ یہاں یہ مفروضہ واضح طور سے قائم کیا جاتا ہے کہ سب خریداروں کی حیثیت یکساں ہے، اور سب کے ذرائع یکساں ہیں! — اس سے یہ نتیجہ نکلیگا کہ زر کی جو کم مقدار ادا کی گئی وہ کم افادے کو ظاہر کرتی ہے، اور یہ کہ جس شخص نے پوری رسد کی آخری اکائی خریدی وہ نہ صرف آخری خریدار تھا، بلکہ وہ خریدار تھا جس کو اس اکائی سے سب سے کم افادہ مل گیا تھا۔ تاہم واقعہ یہ ہے کہ خریداروں کے ذرائع بہت مختلف ہوتے ہیں، اور حسیہ کہ بیان کیا گیا، یہ واقعہ قیمت کی تخفیف کی تشریح کرنے میں (جو درحقیقت اس وقت وقوع پذیر ہوتی ہے جبکہ رسد میں اضافہ ہوتا ہے) بہت وسیع اہمیت رکھتا ہے۔ آخری خریدار پر (یا آخری خریداری پر) قیمت فروخت کا جو دارو مدار ہے اس پر آدمیوں کی عدم مساوات کا کوئی اثر نہیں پڑتا؛ لیکن رسد کی آخری قسط کے افادہ

باب
قدر اور
افادہ

یا احتیاج پوری کرنے والی قوت پر آخری خریداری کا جو دار و مدار ہے وہ آمدنیوں کی عدم مساوات سے بڑی حد تک متاثر ہوتا ہے۔

چنانچہ ہم 'اختصاصی فروخت پذیری' کی اصطلاح استعمال کر سکتے ہیں۔ علمائے معاشیات کا قائم کردہ یہ عام کلیہ کہ قیمت کا دار و مدار افادہ مختم پر ہوتا ہے۔ عدم مساوات کے اثرات کو مریخا نظر انداز کرتا ہے۔ 'فروخت پذیری' کی اصطلاح اس قیمت کی عام اور غالب حیثیت کی طرف اشارہ کرتی ہے جس پر کہ آخری اکائی فروخت کی جاتی ہے، اور اس قیمت کے ادا کرنے والے شخص کو جو تسکین پذیری حاصل ہوتی ہے اس کے متعلق اس اصطلاح میں کوئی حوالہ یا اشارہ نہیں ہے۔ 'اختصاصی فروخت پذیری' دو قوتوں کا نتیجہ یا حاصل ہے: یعنی یکے بعد دیگرے آنے والی اکائیوں کے تقییل افادہ کا اور آمدنیوں کی عدم مساوات کا۔ جہاں تک قیمت کے فوری تعین اور رسد و طلب کے عملدرآمد کا تعلق ہے، یہ واقعہ کوئی اہمیت نہیں رکھتا، کہ ایک مقررہ حالت میں ان دونوں قوتوں میں سے کس کا اثر زیادہ ہوگا؟۔ نتیجہ ایک ہی ہے: رسد کا اضافہ قیمت کی تخفیف کی طرف رہبری کرتا ہے۔ لیکن قیمت کے تغیرات کی اور رسد و طلب کے عمل کی معاشری اہمیت لمحاظ اول الذکر یا آخر الذکر کے اثر انداز ہونے کے بہت مختلف ہوتی ہے۔

یہ سیدھا سادہ اور عام واقعہ کہ ایک متمول آدمی جب زر کی ایک مقررہ مقدار ادا کرتا ہے تو اس کا حاصل شدہ افادہ بہ نسبت اس افادے کے کم ہوتا ہے جو ایک کم استطاعت آدمی کو زر کی اسی مقدار کے ادا کرنے سے حاصل ہوتا ہے، اصطلاحی زبان میں اس طرح بیان کیا جاسکتا ہے کہ زر کا افادہ مختم بہ نسبت کم استطاعت آدمی کے متمول آدمی کے لیے کم ہوتا ہے۔ ایک خوش حال انسان کے لیے جس کے ذرائع آمدنی وسیع ہوں، ایک ڈالر کوئی حقیقت نہیں رکھتا؛ اگر وہ اپنا ڈالر کسی دوسرے شخص کو دیدے تو اس کی خوش حالی کی کمی اس کی سے بہت ہی خفیف ہوگی جو ایک غریب آدمی کو اپنا ڈالر کسی دوسرے کو دینے سے محسوس ہوگی۔ اس لحاظ سے کسی شے کی اعلیٰ قیمت لازمی طور پر یہ ثابت نہیں کرتی کہ جو لوگ اس کو ادا کرتے ہیں انہیں بہت زیادہ افادہ حاصل ہوتا ہے؛ اس سے صرف یہ ظاہر

ہو سکتا ہے کہ زر کا افادہ ختم بہت کم یا ادنیٰ ہے۔

۱۔

قدر اور
افادہ

بائیں ہمہ زر کا افادہ ختم کی اصطلاح بہت احتیاط کے ساتھ استعمال کرنی چاہئے! دوسری اشیا سے جس طریقے پر افادہ حاصل ہوتا ہے زر کا افادہ اس سے مختلف طریقے پر حاصل ہوتا ہے۔ زر کی قدر اس وجہ سے نہیں کی جاتی کہ وہ بدلے خود احتیاجات پوری کرتا ہے بلکہ اس لحاظ سے کی جاتی ہے کہ وہ مبادلہ کا ذریعہ یا آلہ ہے؛ اور دوسری اشیا کو خریدنے کی قوت رکھتا ہے۔ جو اہرات اور سونے کے زیورات ٹھیک اسی طرح قانون نقیل افادہ کے تابع ہیں جس طرح کہ دوسری اشیا؛ لیکن سونے کا سکہ یعنی زر، اس قانون کا صرف اس لحاظ سے تابع ہے کہ ایک شخص پہلے وہ اشیا خریدتا ہے جو اس کو سب سے زیادہ محبوب و مرغوب یا ضروری معلوم ہوتی ہیں، اور ان کے بعد درجہ بدرجہ کم افادہ رکھنے والی اشیا خرید کرتا ہے سچ پوچھو تو یہ بیان کرنا کہ زر مختلف افادے رکھتا ہے، اور یہ کہ زر کا ایک افادہ ختم ہوتا ہے؛ — دراصل اس واقعہ کو دوسرے الفاظ میں یوں ادا کرنا ہے کہ زر سے جو اشیا خریدی جاتی ہیں، وہ مختلف افادے رکھتی ہیں؛ اور یہ کہ ان میں سے بعض افادہ کی اختتامی حد پر پہنچتی ہیں۔

۵۔ افادہ کلی اور افادہ ختم کے تصورات، ہماری رہبری نفع صارف کی جانب کرتے ہیں۔ پروفیسر مارشل (جنہوں نے علمائے معاشیات میں سب سے زیادہ واضح طریقے پر اس بحث کی تشریح کی ہے) نفع صارف کی اصطلاح اس فرق کو ظاہر کرنے کے لیے استعمال کرتے ہیں جو افادہ کلی اور مجموعی قدر مبادلہ کی پیمائش کرنے والی رقموں کے مابین ہوتا ہے۔ کسی قسم کی اشیا کی مجموعی قدر مبادلہ بظاہر وہ قیمت فی اکائی ہے جو متعدد اکائیوں سے مغلوب ہو؛ لیکن استعمال میں آنے والی اکائیوں کے افادہ کلی کی مقدار اس سے مختلف ہوتی ہے؛ مثلاً، نارنگی کھانے والا ہمارا مغروہ آدمی پہلی نارنگی کے لیے ۵۰ سینٹ ادا کرنے کے لیے آمادہ ہو جاتا، مگر اس کو صرف ۵ سینٹ ادا کرنے پڑے، گو یا اس کو ۵۰ سینٹ کے ہمعدر افادہ کا

لہ۔ اس بارے میں اب میں تفصیلی بحث کی گئی ہے، اور متعدد زر کی خصوصیات بیان کی گئی ہیں۔

۱۔
قدر اور
افادہ

125

نفع حاصل ہوا۔ اس سے قبل ہم نے پانچ نارنگیوں کی مفروضہ مثال میں جو اعداد استعمال کئے تھے انہی اعداد کو اس موقع پر استعمال کرنے سے ہمیں دو قیمتوں کا فرق (یعنی وہ دو قیمتیں جو ادا کی جانے والی تھیں اور دو قیمتیں جو درحقیقت ادا کی گئیں) حسب ذیل طریقے پر حاصل ہو گا، اور ان ہی دو قیمتوں کا فرق 'نفع صارف' کو ظاہر کرتا ہے؛

اشیاء	امکانی قیمت جو افادہ کھلی کی بیاضی دکھاتی ہے	حقیقی قیمت	نفع صارف
پہلی نارنگی کے لیے	۵۰	۵	۴۵
دوسری " "	۲۵	۵	۲۰
تیسری " "	۱۵	۵	۱۰
چوتھی " "	۱۰	۵	۵
پانچویں " "	۵	۵	۰
مجموعی رسد کے لیے	۱۰۵	۲۵	۸۰

یہاں یہ مثال سیدھے سادے طریقے پر اور اس مفروضے پر بیان کی گئی کہ نارنگیوں کی اس تسلسل رسد کی قیمت اشیا کی عام بڑی مقدار کی قیمت کے مثل اس قیمت سے متعین ہوتی ہے جس پر کہ آخری اکائی اٹھتی ہے ماب یہاں اس امر پر غور کئے بغیر کہ یہ مفروضہ اس صورت میں درحقیقت کس حد تک صادق آتا ہے جس میں کہ چند اشیا فروخت کے لیے پیش کی جاتی ہیں؟ ہمیں نفع صارف کی نوعیت پر (جس طرح اس کو یہاں مثل کے ذریعے سے بیان کیا گیا) غور کرنا چاہیے۔

نفع کس حد تک ہوتا ہے اور اس کی بیاضی کرنے کا یہ طریقہ کس حد تک اطمینان بخش ہے؟ — یہ سوالات دوسرے الفاظ میں اس طرح کئے جاسکتے ہیں کہ

لے دیکھو! باب ۱، فصل (۱)

باب
قدر اور
افادہ

افادہ کلی کس حد تک ہوتا ہے، اور ہم افادہ کلی کی کس حد تک پیمائش کر سکتے ہیں؟
افادہ مختتم پر اور طلب سے اس کے تعلق پر غور کرتے وقت، ہم ایک حد
جو بہت اہمیت رکھتی ہے بیان کر چکے ہیں۔ اگر سب اشخاص کی آمدنی یکساں ہو تو
ایک شخص کے لیے رقم کی کوئی مقررہ مقدار ادا کرنے کی آمدگی کے متعلق
واجبیت کے ساتھ یہ فرض کیا جاسکتا ہے کہ وہ شخص کے لیے یکساں افادہ
رکھتی ہے؛ لیکن بعضوں کی آمدنی زیادہ ہوتی ہے اور بعضوں کی کم؛ زر کا افادہ
مختتم متمول طبقے کے لیے کم ہوتا ہے، اور ان کی جانب سے زیادہ رقم کی ادائی
افادے کی زیادتی کو نہیں ظاہر کرتی۔ قیمت کا دار و مدار، جیسا کہ ہم دیر قبل
بیان کیا گیا، امتیازی فروخت پذیری پر ہوتا ہے؛ اور صرف افادہ مختتم پر نہیں ہوتا۔
ایک متمول شخص گرم خانوں hot hous کے تیار شدہ فوڈ اکریا
ترکاریوں کے لیے ایسی رقم یا سانی ادا کر سکتا ہے جو ایک معمولی متوسط آمدنی والے
شخص کے لیے بالکل ناممکن ہے؛ بلکہ جس فصل میں فوڈ اور ترکاریاں بہ افراط
ملتی ہیں اس فصل میں موخر الذکر شخص کو نسبتاً کم قیمت بدل سکتی ہیں۔ متمول آدمی
اعلیٰ قیمت پر خریدنے کی بدولت بہت زیادہ منفع حاصل نہیں کرتا، یا اگر وہ زیادہ
منفع حاصل کرتا ہے (بشرطیکہ منفع اور مسرت کے جزو کے طور پر جب جاہ اور امتیاز کی
خواہش بھی شمار کی جائے) تو بھی وہ منفع اس کی ادا کردہ اعلیٰ قیمت کے کسی طرح
مقابلہ نہیں ہوتا۔ اگر تہذیب یافتہ زندگی کی بعض عام آرام کی چیزیں بشکلاً
تازہ دودھ یا عمدہ روٹی کیاب ہو جائیں تو ان کی قیمت میں اضافہ ہو جائے گا،
خواہ سب انسانوں کی آمدنی مساوی اور یکساں ہی کیوں نہ ہو۔ لیکن اگر ایسے
اشخاص کی ایک جماعت موجود ہو جو اپنی آمدنیوں میں معتد بہ کمی کئے بغیر اعلیٰ قیمت
ادا کرنے کی قابلیت اور استعداد رکھتے ہوں تو قیمت میں اس سے بھی زیادہ اضافہ
ہو جائے گا۔ اس آخر الذکر واقعے کے نتیجے کے طور پر قیمت میں جو خاص اضافہ ہوتا
ہے اس سے یہ نہیں ثابت ہوتا کہ خرید کردہ شے کوئی خاص طور پر زیادہ افادہ
رکھتی ہے؛ بلکہ یہ ثابت ہوتا ہے کہ افادوں کو خریدنے کے لیے وسیع ذرائع موجود
ہیں۔

بائیں
قدر اور
افادہ

عدم سادات کے واقعہ سے ایک اور شرط پر بھی روشنی پڑتی ہے۔ اکثر اشیا جن کی قیمت اعلیٰ ہوتی ہے، محض نمائش کے جذبے کی تکمیل کرتی ہیں؛ مثلاً قیمتی پتھر، نادر قلمی تصاویر اور مجسمے۔ اس میں شک نہیں کہ اس قسم کی اکثر چیزیں؛ یعنی فن کاری اور صنعتی کے نمونے بہت خوبصورت ہوتے ہیں اور ان سے دائمی اور بے تکرار خوشی حاصل ہوتی ہے؛ چنانچہ ان کی ذاتی خوبصورتی اور قدامت کی بنا پر ان کی قدر اس قدر اعلیٰ ہوتی ہے۔ لیکن چونکہ وہ کمیاب و نایاب ہیں اور اسی کے ساتھ حسن ظاہری بھی رکھتی ہیں؛ اس لیے ان کی تملیک امتیاز و نمائش کے ایک قوی جذبہ کی تسکین پذیری کرتی ہے۔ وہ ایک 'وصفی قدر' رکھتی ہیں، ان کی قیمت صرف اس وجہ سے زیادہ ہوتی ہے کہ وہ ہمیشہ بہا ہوتی ہیں۔ اب فرض کرو کہ اس قسم کی اشیا کسی وجہ سے عام اور ارزان ہو جاتی ہیں؛ مثلاً یہ کہ میرے بافراط دستیاب ہوتے ہیں، اور یہ کہ ان کی قیمت گھٹ کر کچھ ایسی ہی سطح پر آجاتی ہے جیسی کہ کالج کے لئے ہوئے سیج کے دانوں یا منکوں کی۔ میرے کی ذاتی خوبیاں بیشک باقی رہن گی یعنی ان کی چمک دمک اور سختی بدستور قائم رہے گی؛ چنانچہ سابقہ محدود درسد سے جو افادہ یا تسکین پذیری حاصل ہوتی تھی اس کے متعلق یہ خیال کیا جائے گا کہ اس میں کمی نہیں ہوئی ہے؛ تاہم درحقیقت اس میں بہت بڑی حد تک کمی ہو جائے گی؛ اس لیے کہ اب میرے دولت اور معاشری رتبے اور جاہ کے شواہد اور ثبوت نہ رہیں گے۔ یہ الفاظ دیگر نفع صارف بحیثیت اس کے کہ اس کی پیمائش سابقہ اعلیٰ قیمت سے کی جاتی ہے، غائب ہو جائے گا۔

اس طرح نفع صارف اشیا کی یہی اکثر قسموں کے لیے جن کی بہت قدر ہے اور جن کے لیے ان کی قیمتیں ادا کی جاتی ہیں معمولی سا رہے گا۔ اس زمرے میں نہ صرف معمول طبقے کے جمع کردہ نوادہ؛ مثلاً نایاب قلمی تصاویر اور کتابیں، بلکہ اکثر دوسری اشیا بھی جو عام طور سے اس زمرے سے خارج تصور کی جاتی ہیں، داخل ہیں۔ خوبصورت مکانوں، پتہ تکلف لباس، حتیٰ کہ اعلیٰ درجہ کی غذا میں افادے پہنچانے کی جو قوت موجود ہوتی ہے اس کے بیشتر حصے کی بنیاد محض اس امر پر ہے کہ وہ امتیاز و نمائش کے احساس کی تسکین پذیری کرتے ہیں۔ جہاں تک ان سب چیزوں کا تعلق ہے، وہاں تک

افادہ ملی اور نفع صارف بڑی حد تک فائز ہوتے ہیں۔ ان کے برعکس جو افسیا ہیں: یعنی سیدھی سادی ضرورت کو پوری کرنے والی اشیا، ان کے متعلق بھی ایک شرط قابل تشریح ہے۔ ابتدائی اکائیوں کے لیے جو قیمت ادا کی جائے گی اس کے لحاظ سے اگر پیمائش کی جائے تو روٹی، لباس اور مکان کے کمرے کے لیے (یعنی) اقل حد تک غذا، پارچہ اور موسمی حالات سے بچاؤ کے لیے) نفع صارف بہت زیادہ ہوتا ہے۔ ان کے صرف سے مختار رہنا چونکہ ناممکن ہے اس لیے ان کا زیادہ سے زیادہ معاوضہ ادا کیا جائے گا؛ وجہ یہ کہ حیات انسانی ہی کا دار و مدار ان پر ہوتا ہے؛ ان سے جو افادہ ملی اور نفع صارف حاصل ہوتا ہے اس کو غیر محدود خیال کیا جاسکتا ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ اگر وہ کیا بھوجائیں تو ان کی قیمت میں بہت زیادہ اضافہ ہو جائے گا، اور بلا لحاظ اس امر کے کہ خریداروں کی آمدنیوں میں عدم مساوات ہے یا نہیں، یہ اضافہ ہوگا۔ لیکن ضروریات زندگی سے جو افادے حاصل کئے جاتے ہیں ان کی نوعیت کے بارے میں ایک سوال اٹھایا جاسکتا ہے: ان سے جو افادہ حاصل ہوتا ہے اس کی نوعیت کتنی ہے؟ لوی اور کلارک نے براعظم امریکا میں یہ حقیقت کی جو ہم اختیار کی تھی اس کا ساوغ نکھار لکھتا ہے کہ ایک موقع پر ان بیاہوں نے سوکھی پھلی کا سفوف بنا کر بطور غذا کے استعمال کیا، گو یہ بد مزہ اور ناگوار تھا مگر انھیں اپنی بھوک کو رفع کرنے کی غرض سے اس کی ایک مناسب مقدار مجبوراً استعمال کرنی پڑی۔ کچھ اس ہی قسم کی صورت حالات ایک مشہور و معروف عالم معاشیات پروفیسر میٹن کے بھی پیش نظر ہے جنھوں نے 'عصری معیشت'، اور 'سیری معیشت' کے مابین فرق و امتیاز قائم کیا ہے۔ پہلی اصطلاح اس معاشی حالت کو بیان کرتی ہے جس میں انسانی جدوجہد صرف ناگزیر اور اقل ضروریات حاصل کرنے کے لیے کافی ہوتی ہے؛ یعنی بھوک پیاس کو رفع کرنے کے لیے اور سردی اور گرمی سے بچانے کے لیے، کفایت کتنی ہے؛ گویا محض تکلیف کو رفع کرنا اس جدوجہد کی غایت ہے، تا کہ افادہ حاصل کرنا۔ دوسری اصطلاح اس اعلیٰ

باب
قدر اور
افادہ

معاشی حالت کو بیان کرتی ہے جبکہ اساسی اور اولین ضروریات کی تکمیل ہو چکی ہے اور قطعی طور سے سرور اور راحت شروع ہوتی ہے: یعنی جبکہ غذا مرغوب خاطر ہونے کے علاوہ کافی مقدار میں ملتی ہے، اور جبکہ لباس اور مکان دل کش و جاذب نظر ہوتے ہیں۔ اب افادہ کلتی اور نفع صارف کی پیمائش کے لیے بہتر ہو چکا کہ ہم صرف اسی صورت میں پیمائش کریں جن میں کہ یہ دوسری حالت رونما ہو۔ ہمیں ان افادوں کو جو ناگزیر نوعیت رکھتے ہیں نظر انداز کرنا چاہیے، صرف اس حالت میں جبکہ ممکنہ آرام کی صورت پیدا یا موجود ہو: یعنی جبکہ رقم خرچ کرنے میں قوت انتخاب سے کام لیا جاتا ہو، حقیقی نفع صارف یا افادہ کا احصل زائد وصول ہو سکتا ہے۔

128

یہ بات صرف قطعی ضروریات کی حد تک ہی نہیں، بلکہ رسمی ضروریات میں بھی بڑی حد تک صادق آتی ہے۔ بڑا عظیم پورپ کے اکثر متمول اور رئیس طبقوں میں گاڑیاں، گھوڑے اور خدمتگار رسمی ضروریات ہیں؛ اگر کسی شخص کو ان ضروریات سے دست کش ہونا پڑے تو اسے سخت ناگواری ہوگی اور ان کی عدم موجودگی اس کے آرام میں خلل انداز ہوگی: بایں ہمہ یہ شبہ ہے کہ ان سے حقیقی نفع حاصل ہوتا ہے۔ یہی حال خوشحال طبقے کے مکلف اور کف دار کپڑوں اور بہت پوشاک کا ہے، جو پہننے والوں کے حق میں اس امر کا ثبوت بہم پہنچاتے ہیں کہ وہ جسمانی محنت کرنے والے طبقے سے غیر ممتاز ہیں۔ ان سے حاصل شدہ افادہ زیادہ تر بلی ہوتا ہے، ان کی موجودگی سے جتنی خوشی حاصل ہوتی ہے اس سے زیادہ شدت سے ان کی کمی یا عدم موجودگی محسوس ہوگی قطعی افادہ بہت ہی غیر معین حد تک اس نسبت سے ظاہر ہوتا ہے جو کہ ایک شخص اس قسم کی اشیاء کے لیے ان سے احتراز ناممکن یا کر رسم و رواج کے دباؤ کے تحت ادا کرتا ہے۔

امکانی قیمتوں سے افادوں کی پیمائش کرنے کے طریق میں جو دقتیں ہیں ان میں سب سے بڑی عملی دقت یہ ہے کہ ہمارے لیے یہ معلوم کرنے کا کوئی ذریعہ نہیں ہے کہ ایک شے کی متعدد اقساط کے لیے، اگر وہ یکے بعد دیگرے پیش کی جائیں تو کیا قیمت ادا کی جائے گی۔ ہم نے اوپر کی ایک مثال میں یہ فرض کیا تھا کہ

یا
تقدیر اور
افادہ

پہلی نازگی سے اس قدر زیادہ افادہ حاصل ہوگا کہ وہ اپنی قیمت سینٹ طلب کرے گی؛ لیکن کسی حقیقی مثال یا صورت میں ہم کسی طرح یہ نہیں معلوم کر سکتے کہ پہلی قسط کی یا ابتدائی اقساط کے سلسلے کی کیا قیمت اٹھنیگی۔ جو کچھ ہم جانتے ہیں وہ صرف یہ ہے کہ حقیقی رسد کی اختتامی فروخت پذیری سے جو قیمت قرار پائے گی اس سے ابتدائی اقساط کی قیمت بہت زیادہ ہی اٹھنیگی۔ ہم کو قیمت کے تغیرات کے متعلق اپنی عام اطلاعات کی حد تک کم و بیش صحیح اندازہ قائم کرنے میں تھوڑی بہت کامیابی ہو سکتی ہے۔ ہم روزمرہ یہ دیکھتے ہیں کہ کس طرح نازگی، سنگار، روٹی، گوشت، اور شکر کی قیمت میں بازار میں جو رسد بغرض فروخت پیش کی جاتی ہے اس کی مقدار کی کمی بیشی کے لحاظ سے وقتاً فوقتاً تغیرات ہوتے رہتے ہیں؛ لیکن ہمیں اس کا صحیح علم نہیں ہوتا کہ اگر معمولی مقدار میں کوئی بڑی کمی بیشی ہو تو اس کا کیا نتیجہ ہوگا؟ خواہ قیمتوں کے اعداد و شمار کتنے ہی مکمل کیوں نہ ہوں ان سے اس امر پر روشنی نہیں پڑتی کہ اگر رسد میں بہت قلت ہو جائے تو اشیاء کی قیمت کتنی اعلیٰ سطح تک ادا کی جائے گی۔

ان تمام دقتوں کی بنا پر افادہ کلی یا نفع صارف کی صحیح طریقے پر پیمائش کرنا ناممکن ہو جاتا ہے۔ مثال کی عرض سے جو اعداد پیش کئے گئے وہ صرف تصورات کو واضح کرنے کی حد تک مفید ہیں؛ لیکن یہ خیال کرنا کہ ان سے صحیح پیمائش بھی ہوتی ہے غلطی ہے۔ ہم قیمتوں کی ایک مکمل جدول مرتب نہیں کر سکتے، اور اگر ہم مرتب کر بھی سکیں تو آدمیوں کے فرق، ان کی خاص اختیار کی دلفروبی، اور غصہ و عصبیت کی مشتبہ تسکین پذیری وغیرہ امور مل ملا کر حقیقی قیمت کی پیمائش کو ناممکن اہل بنا دیتے ہیں۔ دولت سے جو افادہ یا تسکین پذیری حاصل ہوتی ہے اس کی پیمائش ہم کسی قریبی صحت کے ساتھ بھی نہیں کر سکتے۔

بائیں ہمہ افادہ کلی اور نفع صارف خیالی چیز میں نہیں ہیں۔ یہ امر کہ وہ حقیقی اور واقعی ہیں عام اصطلاحوں اور فقروں سے ان کے تطابق سے ثابت ہوتا ہے۔ چنانچہ ہم روزمرہ کی بول چال میں یہ کہتے ہیں کہ ایک چیز ہمارے لیے جتنا افادہ رکھتی ہے اس سے بہت کم قیمت میں ملی۔ اس کا مطلب یہ ہے کہ

باب
قدر اور
افادہ

جو چیز ہم خریدتے ہیں اس کا افادہ اس افادہ سے زیادہ ہے جو ہماری ادا کردہ رقم (قیمت) رکھتی ہے۔ اس کو زیادہ صحت اور امتیاط کے ساتھ دوسرے الفاظ میں یوں ادا کیا جاتا ہے کہ نفع صارف حاصل ہوا۔ گو یہ نفع، صرف کے زینے کے زیرین حصے میں جہاں محض ضروریات زندگی خریدی جاتی ہیں یا بالائی حصے میں جہاں محض تماش و امتیاز کی خواہش پوری کی جاتی ہے صاف ظاہر نہ ہو! لیکن ان چیزوں کی حد تک جنہیں حقیقی تقاضات زندگی کہا جاتا ہے، یہ بلا شک و شبہ ظاہر ہوتا ہے۔ وافر و متنوع غذا، یہ افراط کمرے، پوشاک اور ساز و سامان جو دائمی طور سے ذوق کے لیے خوش کن ہوتے ہیں، وہ تسکین پذیری جو نقل و حرکت فن کاری سے سب کو حاصل ہوتی ہے، اور وہ تفریح جو تھکا دینے والے مسلسل کام کے بعد میر آتی ہے، یہ سب ایسی چیزیں ہیں جن سے یہ افراط و ارزان دستیاب ہونے کی صورت میں کم نفع حاصل نہیں کیا جاتا! ان کی قیمت سے جتنا افادہ ظاہر ہوتا ہے اس کے مقابلے میں وہ بالعموم بدرجہا زیادہ افادہ رکھتی ہیں۔ گوان کا افادہ قابل پیمائش نہ ہو لیکن افادہ کلی یقیناً زیادہ ہوتا ہے اور اس کے بالمقابل نفع صارف بھی زیادہ ہوتا ہے۔

۶۔ افادہ، افادہ کلی اور نفع صارف کی بحث ہماری رہبری ایک دوسرے سوال کی طرف کرتی ہے، اور وہ سوال یہ ہے کہ قوم کی آمدنی کی پیمائش کس طرح کی جائے اور اس کو کس طرح بیان کیا جائے؟

کوئی ایک شخص اپنی آمدنی کا تصور بحوالہ زر کرنا اور اس کی پیمائش بحوالہ زر کرتا ہے۔ جس وقت تک اشیاء کی قیمتیں اور خدمات کے معاوضے مستقل سطح پر رہیں، آمدنی کی پیمائش کا طریقہ اکثر اغراض کے لیے کافی ہے۔ ابھی جو شرط بیان کی گئی (یعنی ثبات پذیر قیمتیں) وہ بدیہی طور سے اہم ہے۔ اگر تمام آمدنیاں گہنی ہو جائیں اور سب قیمتیں بھی گہنی ہو جائیں تو قوم کی مرز و محالی میں کوئی تبدیلی نہیں ہوگی۔ البتہ قوم اپنے مبادلات کو آمد مبادلہ کے ایک جدا گانہ معیار کے ذریعے سے انجام دے گی۔

چنانچہ ہم ایک اہم نتیجہ پر پہنچتے ہیں — آمدنی شکل زر صرف اس لحاظ سے اہمیت رکھتی ہے کہ وہ اشیاء کی اس مقدار کی پیمائش کرنے کا ذریعہ ہے جو زر کے معاوضے

باب
تقدر اور
افادہ

میں خریدی جاتی ہے۔ ہم آمدنی پنسل زر کے مقابلے میں حقیقی آمدنی یعنی اشیاے ضروری، آرام و راحت کی چیزیں، سامان تھیش کا تصور قائم کر سکتے ہیں، اور ہمیں حقیقی آمدنی کے جزو کی حیثیت سے ان انخاص کی خدمات بھی شمار کرنا ضروری ہیں جو غیر پیداوار کھلاتے تھے؛ مثلاً ایکٹر، گویے، خدمتگار وغیرہ۔ اس قسم کی حقیقی آمدنی جس قدر زیادہ حاصل ہوگی اسی قدر ہم بطور افراد اور بحیثیت قوم کے زیادہ خوشحال ہوں گے۔ لیکن ہم ایک اور قدم آگے بڑھا سکتے ہیں: یہ بیان کیا جا چکا ہے کہ پیدائش کا مطلب محض افادے پیدا کرنا ہے۔ اب جس طرح ہر قسم کی پیدائش آخری تکمیل میں افادوں کی تخلیق پر مشتمل ہوتی ہے، اسی طرح ہر قسم کی آمدنی افادوں یا تسکین پذیریل پر مبنی ہوتی ہے۔ 'معاشی اشیا' بجائے خود مقاصد نہیں ہیں؛ بلکہ احتیاجات کو پورا کرنے کے مقصد کا ذریعہ ہیں۔ کسی گزشتہ باب میں ہم اصل اور دولت کے فرق کی (جو اصل نہیں ہے) توضیح کر چکے ہیں، یا دوسرے الفاظ میں صارف کی دولت اور پیدا کرنے والے کی دولت (یا اصل) کے فرق کو بیان کر چکے ہیں۔ لیکن پیدا کرنے والے کی دولت (یا اصل) جس طرح ایک آلہ ہے اسی طرح صارف کی دولت بھی ہمیں کو ہم ایک لحاظ سے 'حقیقی' آمدنی شمار کر سکتے ہیں، ایک آلہ ہے؛ وہ بھی ایک ذریعہ ہے نہ کہ مقصد۔ یہ کہا جا سکتا ہے کہ ہماری غذا، ہمارے لباس اور فرنیچر سے ایک طرح کی نفسی آمدنی حاصل ہوتی ہے؛ گو یا جب تک وہ موجود ہیں ان سے افادہ برابر حاصل ہوتا رہتا ہے۔ آخری تکمیل میں کسی فرد واحد یا قوم کی آمدنی ان افادوں کے مجموعے پر مبنی ہوتی ہے جو مستقل طریقہ بہ اس فرد یا قوم کی اشیا یا خدمات کے ذریعے سے حاصل ہوتے ہیں؛ یعنی وہ جملہ اشیا و خدمات کے افادہ کلی پر مشتمل ہوتی ہے۔

ہاں ہمہ معاشی تحقیق کے تقریباً سب اغراض کے لیے ہمارے واسطے یہی زیادہ بہتر ہو گا کہ ہم آمدنی پنسل زر یا حقیقی آمدنی کی پیمائش پر توجہ کرین۔ آمدنی کو بجوالہ افادہ بیان کرنے اور اس آمدنی کی پیمائش کرنے کی کوشش کرنا بے سود ہے۔ ایک ایسے اصول کو جو فی نفع معقول اور صحیح ہے اس طرح مسترد کر دینے کا سبب

یا قدر اور افادہ

اس نتیجہ میں منفرجہ جو ہم افادہ کلی اور نفع صارف کے بارے میں ابھی قائم کر چکے ہیں؛ یعنی یہ کہ افادہ کلی اور نفع صارف کی پیمائش نہیں کی جاسکتی۔

آمدنی کو بحوالہ زیر بیان کرنے اور اس کی پیمائش کرنے کے طریقے ہماری درمیانی ایسے نتائج تک کرتے ہیں جن میں ایک حد تک یقین و قطعیت موجود ہے۔ ہم آمدنی بشکل زر کی پیمائش کر سکتے ہیں، گو ہمارے اعداد و شمار مثلاً ریاستہائے متحدہ امریکا کے باشندوں کی مجموعی آمدنی بشکل زر کے متعلق نامکمل ہوں؛ لیکن اس آمدنی کی مقدار معلوم کرنے کے کام میں کامل مایوسی ہرگز نہیں ہو سکتی حقیقت یہ ہے کہ بعض ملکوں کے متعلق یہ کام نہایت کامیابی اور کافی صحت کے ساتھ انجام دیا جا چکا ہے۔ علیٰ ہذا ہم قیمتوں کی عام سطح کی بھی پیمائش کر سکتے ہیں؛ چنانچہ یہ معلوم کیا جاسکتا ہے کہ آیا زر کی ایک مقررہ مقدار ایک مقررہ وقت میں، زر کی اسی مقدار کی نسبت کسی دوسرے وقت میں، زیادہ قدر و قیمت رکھتی ہے یا نہیں؛ اگر ہم کو یہ معلوم ہو جائے کہ آمدنی بشکل زر میں اضافہ ہو گیا ہے اور یہ کہ قیمتوں کی سطح میں کوئی تغیر نہیں ہوا ہے تو ہم یقین کے ساتھ یہ کہہ سکتے ہیں کہ حقیقی آمدنی میں بحوالہ اشیائے قابل صرف اضافہ ہو گیا ہے۔

131

علاوہ ازیں ہم حقیقی آمدنی کی براہ راست کم و بیش پیمائش کر سکتے ہیں؛ ہم یہ معلوم کر سکتے ہیں کہ کسی آبادی میں بحساب نی کس اس قسم کی اشیاء کے صرف کا اوسط مختلف اوقات میں کیا رہا؛ جیسے کہ آٹا، شکر، چائے، کافی، روٹی، اون وغیرہ وغیرہ۔ اضافہ آمدنی بحوالہ اشیاء کی حد تک نتائج معنی خیز امور ظاہر کرتے ہیں؛ ہم جانتے ہیں کہ موجودہ زمانے میں اس قسم کی اشیاء کے صرف میں بہت خاصا اضافہ ہو گیا ہے، اور اس لحاظ سے مادی خوشحالی میں اس حد تک ترقی ہوئی ہے۔

لیکن افادہ کلی یا 'نفسی آمدنی' میں کس حد تک اضافہ یا ترقی ہوئی ہے اس کا ہم صحیح اندازہ نہیں قائم کر سکتے۔ ہم یہ یقین کے ساتھ کہہ سکتے ہیں کہ کسی حد تک اضافہ ہوا ہے لیکن ہمیں یہ نہیں معلوم ہو سکتا کہ آیا یہ اضافہ اسی حد تک ہوا ہے یا نہیں جس حد تک کہ اشیاء صرف میں اضافہ ہوا یا اس سے بڑھ کر ہوا

باب
قدر اور
افادہ

یا اس سے کم ہوا! ہم اس چیز کی پیمائش نہیں کر سکتے کہ معاشی اشیاء کی رسد میں اضافہ ہونے سے قبل افادہ کمالی کی مقدار کیا تھی، اور اضافہ ہونے کے بعد افادہ کمالی کی مقدار کتنی رہی۔ جو اشیاء تمتعات بہم پہنچاتی ہیں ان کی رسد کی پیمائش کی جاسکتی ہے لیکن خود ان تمتعات کی پیمائش کرنا ناممکن ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ حقیقی آمدنی کے حوالے سے جو نتائج مرتب ہوں ان کے مطابق وضع آئین اور عملی معاشیات کے سارے سوالات حل اور تصفیہ کیے جاسکتے ہیں، اور علی العموم عملاً ایسا ہو بھی رہا ہے؛ چنانچہ ہمارے لیے یہی زیادہ بہتر ہوگا کہ تقریباً کل معاشی استدلال میں ہم صارف کی دولت کے مادی اور قابل پیمائش واقعات سے تبادلاً نہ کریں۔ خواہ اشیاء صارف کی نوعیت اصل ہی کی سی کیوں نہ ہو اور خواہ افادہ کمالی ہی آخری تحلیل میں حقیقی آمدنی کیوں نہ ہو، واقعہ یہ ہے کہ حقیقی آمدنی ہی (جو قابل تمتع اشیاء پر مشتمل ہوتی ہے) وہ واحد قسم کی آمدنی ہے جس کے متعلق ہم صحت کے ساتھ مقداری نتائج مرتب کر سکتے ہیں۔

182

۷۔ اصول تقییل افادہ کو اگر کلاً استثناء استعمال کیا جائے، تو اس نتیجہ کی طرف ہم سر کر رہے ہیں کہ آمدنیوں کی مساوات کے مقابلے میں آمدنیوں کی عدم مساوات انسان کی مجموعی منفہ الحالی میں کمی کر دیتی ہے؛ اور یہ کہ عدم مساوات جس قدر زیادہ ہوگی اسی قدر خوشحالی کے بیشتر من مجموعے میں کمی ہوگی۔ اگر کسی شخص کے زائد مدجروں سے سابقہ مدجروں کی نسبت کم افادہ حاصل ہوتا ہے تو یہ بات آمدنی کے زائد مدجروں کے بارے میں بھی اسی طرح عام طور سے صادق آتی ہے۔ فرض کرو کہ ایک آدمی کے پاس ایک ہی نارنگی موجود ہے اور اس کو دوسری نارنگی دی جاتی ہے؛ اور ایک دوسرا آدمی ہے جس کے پاس پانچ نارنگیاں موجود تھیں اور اس کو چھٹی نارنگی دی جاتی ہے۔ اب پہلے کو دوسری نارنگی سے جتنا افادہ حاصل ہوگا اس سے

۸۔ اگر ہم حری معیشت اور پیری معیشت کا ابھی فرق تسلیم کریں اور افادہ کمالی اور نفع صارف کو اسی وقت سے شل کرنا شروع کریں جب سے کہ ضروریات میں اضافہ رونما ہوتا ہے تو ہم یہ نتیجہ اخذ کر سکتے ہیں کہ زائد مقدار کے پہلی دفعہ رونما ہونے کے بہت بعد تک افادہ کمالی میں نفع صارف کے مقابلے میں مدد باز زیادہ اضافہ ہوتا ہے۔

۱۷۴

تقدیر اور
افادہ

ہم جہاں کم دوسرے آدمی کو چھٹی نارنجی سے ہوگا۔ ایک شخص کی آمدنی دس ہزار ڈالر اور دوسرے کی ایک ہزار ڈالر ہو اور ہر ایک کو ایک ایک سو ڈالر فاضل دیئے جائیں تو اول الذکر شخص کو دوسرے شخص کے مقابلے میں کم نفع ہوگا۔ اسی طرح یہ بھی بیان کیا جاسکتا ہے کہ اگر دوسری آدمی رکھنے والے انعام کے مابین قمار بازی ہو تو اس کا نتیجہ ہمیشہ معاشی نقصان ہوگا۔ اگر دوسری آدمی جن میں سے ہر ایک کے پاس ایک ایک ہزار ڈالر ہوں، ایک سو ڈالر کی شرط بدھیں تو جیتنے والے کو اس کی رقم بڑھ کر ۱۱۰ ڈالر ہو جائے گی جو نفع ہوگا وہ اس نقصان سے کم ہوگا جو اس دوسرے شخص کی آمدنی گھٹ کر ۹۰ رہ جائے گی ہوگا۔ یہ سب نتائج نفس لذتی احصاء یعنی اصول قانون تقبیل افادہ سے مستخرج ہوتے ہیں۔

ہم ابھی بیان کر چکے ہیں کہ قانون تقبیل افادہ کو غیر شرط طریقے پر یا بلا استثناء استعمال نہیں کیا جاسکتا؛ مثلاً ضروریات حیات یعنی عسری معیشتہ دوسری معیشتہ کے نقطہ نظر سے استعمال کرنے میں اس کو شرط کرنے کی ضرورت ہے۔ خاص ضروریات حیات کے پورا ہونے کے بعد آمدنی میں جو اضافہ ہوتا ہے (یعنی قابل خرید اشیاء) اس کا مطلب صرف یہی نہیں ہو سکتا کہ خوشحالی میں اضافہ ہوا بلکہ یہ کہ تناسب سے زائد اضافہ ہوا۔ چنانچہ اگر کسی قوم کی نصف تعداد کے پاس ان کی ضروریات کو پورا کرنے کے بعد بڑا ذخیرہ زائد کا موجود ہو اور بقیہ نصف جزو کے پاس نہری ضروریات حیات ہوں تو تمتعات کا مجموعہ بہ نسبت اس صورت کے جبکہ سب کی آمدنی یکساں ہو (یعنی جبکہ زائد پوری جماعت پر قلت کے ساتھ تقسیم کیے جائیں) زیادہ ہو سکتا ہے۔

اور یہ کہنے کی چنداں ضرورت نہیں ہے کہ لذتی احصاء ایسی صورتوں میں بھی جہاں وہ واضح طور سے اس نتیجہ کی طرف رہبری کرتا ہے، کہ تمتع، تقبیل، حاصل کا ملمع ہے، انسانی خوشحالی کی پوری داستان نہیں سناتا۔ امتیاجات کی تکمیل یا تکلیف کے دائمی ذرائع میں سے ایک ذریعہ جو فطرت انسانی میں بہت قوت کے ساتھ جاگزیں ہے، مسابقت اور امتیاز کے جذبات کی قبولیت ہے؛ لیکن امتیاز کا مطلب عدم مساوات ہے۔ گو دوسری صورتوں میں یعنی

باب ۱
قدر اور
افادہ

188

شہرت یا مرتبہ میں فرق و امتیاز کی موجودگی ممکن ہے؛ لیکن معاشی املاک یا مقبوضات کا فرق تقریباً سب انسانوں کے لیے ہمیشہ ایک بہت بڑا آلہ ترغیب و تخریب یا بھیج رہا ہے؛ اگر عام طور سے مساوات و یکسانیت قائم ہو جائے اور متنوع باقی نہ رہے تو زندگی کے اکثر نعمات اور لطف اندوزیوں میں کمی ہو جائے گی۔

بائیں ہمہ اس واقعہ کی صحت پر کوئی اثر نہیں پڑتا کہ عدم مساوات اور بیشترین خوش حالی کے مابین تضاد اور تخالف موجود ہے؛ یہ تضاد اس وقت ظاہر ہوتا ہے جبکہ عدم مساوات بہت زیادہ ہو۔ اگر آدمیوں میں بڑی حد تک عدم مساوات پیدا ہو جائے تو اس کا مطلب تمتعات میں خاصی تخفیف ہے۔ متحمل طبقے کا جتنا فائدہ ہوتا ہے وہ کم استقامت طبقے کے نقصان سے کم ہوتا ہے۔ گو مسابقت و امتیاز اچھی طرح اور خوش حال زندگی بسر کرنے کے لیے ضروری ہے اور گوا امتیاز کا قدرتی نتیجہ آمدنی کی کھوڑی بہت عدم مساوات ہے لیکن اس قسم کی بڑی عدم مساواتیں، جیسی کہ موجودہ زمانے میں عام طور سے اور خصوصاً ان تمام قوموں میں جو وحشانہ طرز زندگی کے درجہ سے ترقی کر کے آگے بڑھ گئی ہیں، پائی جاتی ہیں، تمتعات کے مادی ذرائع کی موثر ترین تقسیم کو کسی ممکن طریقے سے عمل میں نہیں لاسکتیں۔ تفاخرو خود نمائی میں مسابقت بے لطفی پیدا کرتی ہے، امتیاز سے جتنی تسکین پذیریاں حاصل ہوتی ہیں ان سب میں یہ مسابقت کم دیر باہر ہے۔ بیشترین خوش حالی اور عظیم عدم مساوات کے مابین جو تضاد و تناقض پایا جاتا ہے اس کا احساس ہی (گو دکھ و بیش ہو ہو ماسا ہے) موجودہ زمانے کی پوری معاشری تحریک کی تہ میں مضمر ہے؛ اس لیے کہ خاص کر اس تحریک نے اپنا مقصد آمدنی کی زیادہ مساوی تقسیم قرار دے کیا ہے۔ چنانچہ اسی سے ہمارے موجودہ زمانے کے مخصوص رجحانات؛ یعنی اجاروں کا استیصال، سرکاری نگرانی میں صنعتوں کی ترویج، مزدوروں کے معاملے میں وضع آئین و قوانین، محصولات متزاہد اور سب سے بڑھ کر اشتراکیت وغیرہ رونما ہو رہے ہیں۔ یہ ممکن بلکہ اغلب ہے کہ عدم مساوات، انسانوں کے بہترین قویٰ کو پوری طرح استعمال کرنے کے لیے تشویق و تخریب دلانے کا زبردست

محک یا آلہ ہو، اور پر جوش اور آزاد محنت کا لازمی نتیجہ ہو، لیکن بادی النظر میں وہ خوش حالی کی بہترین تقسیم تک رہبری نہیں کرتی۔ وہ ہمیشہ مدافعانہ پہلو پر رہتی ہے؛ چنانچہ وہ جس قدر زیادہ دیر پا ہوگی اسی قدر اس کی مدافعت زیادہ محنت ہوگی۔

باب ۹
قدر اور
انفادہ



باب دہم

بازاری قدر - طلب و رسد

184

(۱) طلب کے شرائط اور طلب کا خفی (۲) طلب علی العموم مسلسل ہوتی ہے، لیکن اس میں عدم تسلسل بھی ممکن ہے؛ تغیر پذیر و غیر تغیر پذیر طلب۔ (۳) متورہ و مبین اسد کی حد تک قدر کس طرح اختتامی فروخت پذیری سے متعین ہوتی ہے؛ رسد و طلب کی مساوات۔ (۴) تغیر پذیر رسد؛ توازن رسد و طلب۔ (۵) مبین و تغیر پذیر رسد کا مفروضہ واقعات سے کس حد تک تطابق رکھتا ہے؛ روزمرہ کی ادوسی قیمتوں پر اثر ڈالنے والے حالات۔ (۶) اشیائے اصل کی بازاری قدر کے بارے میں چند شرائط۔ (۷) خودہ فروشی کی قیمتیں بظاہر تھوک فروشی کی قیمتوں کے تابع معلوم ہوتی ہیں، لیکن انجام کار تھوک فروشی کی قیمتوں کو مبین کرتی ہیں؛ خودہ فروشی کی قیمتوں کی قیمتیں کا فائدہ۔ (۸) مردوبہ بازاری قیمتیں؛ وہ قیمتیں ہیں جن سے لوگ "مناسب و درجہ قیمتوں" کا منہم خوب کرتے ہیں اور بعض صورتیں جن میں فروشندهوں کے افادے سے قدر متاثر ہوتی ہے۔

اب گزشتہ باب میں قدر کا ابتدائی اصول بیان کیا جا چکا ہے؛ کسی شے کی قدر اس کی اختتامی فروخت پذیری یا پختہ ہوتی ہے۔ وہ وہی قیمت ہے جس پر کہ آہستہ قسط فروخت کی جا سکتی ہے؛ یعنی وہ قیمت جو بازار میں مقابلہ کے عام

باب
بازاری قدر
قلبہ رسد

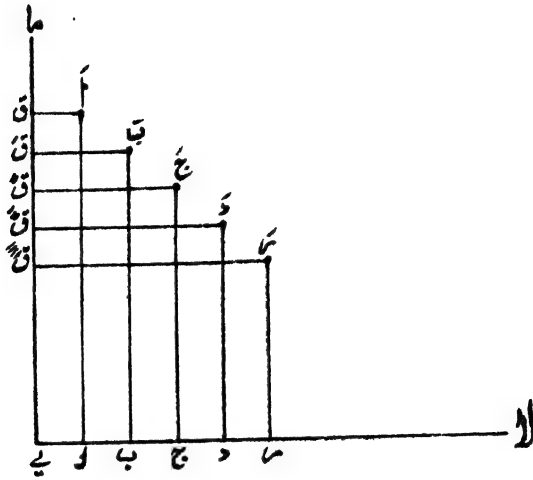
حالات کے تحت اس قیمت کا تعین کرتی ہے جس پر کہ پوری رسد فروخت کی ہوگی۔ اس اصول کی مزید تشریح کرنا اور یہ بیان کرنا باقی رہ جاتا ہے کہ حقیقی زندگی کی پیچیدگیوں میں اس کا عملدرآمد کس طرح ہوتا ہے ؟

اب ہم عام اصول کی ترسیم کے ذریعہ سے تشریح کریں گے :- شکل (۱۱) میں قیمتیں عمومی محور یے ماپہ درج ہیں ؛ اور مقداریں یعنی وہ متعدد اقساط جو بازار میں پیش کی جاتی ہیں ، افقی محور یے لا پیر درج ہیں ۔ اب فرض کرو کہ پہلا جرہ کسی شے مثلاً شکر کا افقی خط یے ۱ سے ظاہر ہوتا ہے ، اور یہ کہ اس جرہ کی قیمت یہ ق وصول ہوتی ہے ؛ پس اس کی قدر کی نمائندگی پے ق لڑکے رقبہ سے ہوگی ، یعنی قیمت مغرب بمعہ لار سے ۔ یہ بھی فرض کرو کہ دوسرا جرہ پیش کیا جاتا ہے جس کی نمائندگی خط اب سے ہوتی ہے ؛ قانون تقییل افادہ کے آخر کے تحت اس کی قیمت گھٹ کر یے ق ہو جائیگی اور پوری رسد اس صورت میں اس قیمت پر (یا جیسا کہ مغرب تو بیع کی جائے گی کسی صورت میں اس سے زیادہ قیمت پر) فروخت نہ ہوگی (فروخت کی جائے گی ۔ اس زائد رسد کی مجموعی قدر اب رقبہ یے ق ب ب سے ظاہر ہوگی ۔ اس کے بعد ایک اور جرہ پیش کیا جاتا ہے اور رسد یے ج ہو جاتی ہے ، تو قیمت ، میں مزید تخفیف واقع ہوتی ہے ۔ اور پوری رسد کی قدر یے ق ج ج ہو جاتی ہے ۔ علیٰ ہذا القیاس رسد یے د ہو جانے سے قیمت یے ق ہوگی اور مجموعی قدر یے ق د د ہوگی ؛ اور رسد یے م کی قیمت یے ق ہوگی اور مجموعی قدر یے ق م م ہوگی ۔

185

سچ بچھو تو یہاں جو حالات فرض کئے گئے ہیں ان کے تحت ہمیں یہ نہ معلوم ہونا چاہئے کہ مقدار یے ب کی قیمت وہ رقم مقرر ہوئی جو خطوط یے ق یا ب ب سے ظاہر ہوتی ہے ۔ ہمیں صرف اتنا معلوم ہونا چاہئے کہ یہ قیمت یے ق سے زائد نہ تھی اور یے ق (ج ج) سے کم نہ تھی ۔ رسد یے ب کو فروخت کر دینے کی ترغیب دینے کی غرض سے یہ ضروری ہے کہ قیمت کم از کم یے ق کے برابر کم ہو ؛ ورنہ خریدار اس کو نہ خریدے گا ۔ لیکن اگر خریدار یے ق سے کم قیمت دینے کے لیے تیار ہو تو فروشنده پھر بھی یہ چاہے گا کہ بجائے مال کو اپنے پاس رکھنے کے اپنا مال فروخت کر دے ؛ اور تا دقینکہ کوئی دوسرا طاقتور ماحتمل نہ

باب
بازاری قدر
طلب رسد



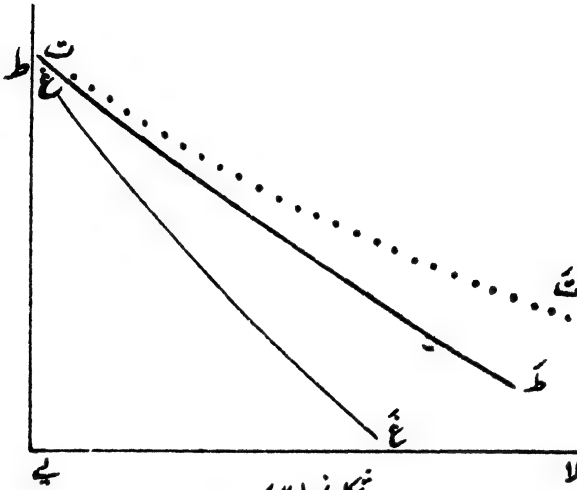
شکل نمبر (۱)

186

خریدار منظر پر نہ آئے یہ کہنے کی ضرورت نہیں کہ فروشنده کو منفی قیمت قبول نہ کر سکے گا۔ لیکن اگر وہ سراسر خریدار آجائے جس کے لیے اس شے کا افادہ اس قدر ہوتا ہے جتنے کی کہ پیمائش پے ق سے ہوتی ہے، اور یہ خریدار وہ قیمت ادا کرنے کے لیے آمادہ ہو جس کی پیمائش کی گئی تو فروشنده دوسرے خریدار کو جو ب پر قائم ہے اتنی قیمت کم از کم ادا کرنے کے لیے مجبور کر سکتا ہے جتنی کہ تیسرا خریدار جو ج پر قائم ہے ادا کرے گا۔ چنانچہ قیمت یے ق اور یے ق کے مابین یا ب اور ج کے مابین کسی جگہ ہوگی۔ علیٰ ہذا القیاس ہی حالت یکے بعد دیگرے آنے والے مصلوں میں سے ہر ایک میں ہوگی۔ یہ ضروری ہے کہ قیمت کم از کم اتنی کم ہو جو آخری خریدار کو (جس کو پوری رسد فروخت کرنے کے لیے طلب کرنا ضروری ہے) خریدی کرنے کی ترغیب دینے کے لیے کافی ہو۔ قیمت میں اس سے بھی کسی قدر زائد تخفیف ممکن ہے یہاں تک کہ ایک ایسا مقام آجائے گا جہاں پر کہ ایک نیا خریدار آئے گا اور زیادہ خواہشمند خریدار کو (جسے بعض اوقات زیادہ ’ہل‘ خریدار کہا گیا ہے) فروشنده کو زک دینے سے باز رکھے گا۔ اگر کچھ بعد دیگرے آئے والے خریداروں کو جو انبیاہ اقاط ملتی ہیں ان کے افادوں کے مابین کوئی بڑا فرق موجود ہو تو وہ رتبہ یا وہ حدود

یا نابل
بازاری قدر
طلبیہ رسد

بہت وسیع ہو گا یا ہوں گے جس کے اندر قیمت غیر متعین رہے گی۔



شکل نمبر (۱۲)

۲۔ میں ہمہ ہم یہ بیان کر چکے ہیں کہ کاروباری لین دین کے دوران میں علی العموم طلب کے ایسے مروج نہیں ہوتے جیسے کہ اوپر کی شکل میں فرض کئے گئے ہیں۔ بازار میں عام طور سے نہ تو نیم درجن خریداروں کی تلیل تعداد ہوتی ہے اور نہ جو اشیا بغرض فروخت پیش کی جاتی ہیں ان کی مقدار تلیل ہوتی ہے۔ بلکہ خریدار متعدد ہوتے ہیں جن کے سامنے اشیا کی کثیر مقداریں بغرض فروخت پیش کی جاتی ہیں۔ ان متعدد خریداروں میں بعض ہمیشہ ایسے ہوتے ہیں جو زیادہ قیمت دیکر مزید جرعے خریدنے پر آمادہ ہوتے ہیں، اور بعض ایسے ہوتے ہیں جن کے نزدیک زائد جرعے کا افادہ سابقہ جرعے کے افادے کی نسبت خفیف حد تک کم ہوتا ہے، اور جو اسی بنا پر کم قیمت سے متاثر ہو کر بازار میں بغرض خریدی آنے کی ترغیب ہوتی ہے۔ اس صورت حال کو معاشیات کی عام اصطلاح میں "تسلل طلب" کہا جاتا ہے۔ جہاں مختلف خریداروں کو مختلف افادے حاصل ہوں اور ان کے مابین فرق مبالغہ موجود ہو تو ان قیمتوں کے مابین بھی یہی کیفیت ہوگی جو خریدار دینے پر آمادہ ہوں گے۔ ایسی حالت کے تحت طلب میں تسلسل قائم نہ ہو سکے گا اور یہ حالت "عدم تسلسل" کی

سمجھی جاسکتی ہے۔ شکل (۱۱) میں ڈ سے ب، ج، د، س، تا تک یکے بعد دیگرے جو ریڑھیاں ہیں ان سے طلب میں اس قسم کا عدم تسلسل ظاہر ہوتا ہے۔ یہ نقطے یا مقامات ایک دوسرے سے جس قدر قریب ہوں گے، ہر درجہ یا ریڑھی اسی قدر چھوٹی ہوگی اور وہ حدود یا رقبہ اسی قدر کم ہوگا جس کے اندر کہ قیمت غیر متعین رہتی ہے۔ موجودہ زمانے کی قوموں کے اکثر و بیشتر کاروبار میں یہ مقامات ایک دوسرے سے اس قدر نزدیک ہوتے ہیں، یعنی افادہ اور طلب کا تشعب و فراز اس قدر متصل اور قریبی ہوتا ہے کہ ان کو ایک خط یا منحنی سے ملا کر ظاہر کیا جاسکتا ہے۔ یہ منحنی، ایک ایسی شکل میں جو کہ اس قسم کے اصول کی تربیتی تشکیل میں عام طور سے استعمال کی جاتی ہے، ہمیشہ بائیں جانب سے دائیں جانب کو تدریجی نشیبی میلان رکھتا ہے، جیسا کہ شکل (۱۲) میں ط ط سے ظاہر ہوتا ہے۔ یہ منحنی یہ بتاتا ہے کہ کسی شے کے یکے بعد دیگرے آنے والے جرعوں کی فروخت پذیری میں تدریجی تغلیل ہوتی ہے اور اس لئے ضرورتاً ہے کہ جوں جوں مقدار میں اضافہ ہوتا جائے انھیں ایسی قیمتوں پر پیش کیا جائے جو غیر محسوس طریقہ پر بتدریج کم ہوتی جائیں۔ اس کو ”طلب کا منحنی“ کہا جاتا ہے۔

منحنی جو شکل اعتبار کرتا ہے اس سے یہ ظاہر ہوتا ہے کہ کسی شے کی طلب کی نوعیت کیا ہے۔ اگر منحنی میں نشیبی میلان تدریجی ہو، جیسا کہ شکل (۱۲) میں نقطہ زدہ یا منقوطہ خط سے ظاہر ہوتا ہے، تو وہ یہ بتاتا ہے کہ جیسے جیسے بازار میں کثیر مقادیر بغرض فروخت پیش کی جاتی ہیں ویسے ویسے نئے خریدار مستعدی کے ساتھ بغرض خریدی آتے ہیں اور قیمت میں تدریجی اور صغیری تخفیف ہوتی ہے۔ اس صورت میں اس شے کی طلب کو لچک دار یا ”تغیر پذیر“ کہا جاتا ہے۔ اس کے برعکس ایک ایسا منحنی جس میں فوری تنزل پذیری کا میلان پایا جائے جیسا کہ شکل (۱۳) میں خط غ غ سے ظاہر ہوتا ہے، یہ بتاتا ہے کہ افادہ یا قوت خرید میں سریع تخفیف ہوتی ہے، یہ کہ نئے خریدار مستعدی کے ساتھ نہیں آتے اور یہ کہ بڑھنے والی رسد کے ساتھ قیمت کی تخفیف فوری اور اچانک ہوتی ہے۔

ایسی صورت میں اس شے کی طلب کو غیر یکساں دار یا غیر تغیر پذیر کہا جائے گا۔ اس میں قیمت کی تخفیف کے مقابل اور جواب میں اشیاء کے صرف میں سرچ زیادتی نہیں ہوتی۔ یہ ضروری ہے کہ اس غیر تغیر پذیری کا سبب ایک حد تک زائد اقساط کے افادے کی سرچ تخفیف ہو لیکن اس سبب کو آمدنیوں کی عدم مساوات سے تقویت ہو سکتی ہے۔ اگر چند خریدار متحمل ہوں، چند متوسط درجے کے اور باقی اکثر خریدار غریب و مفلس ہوں تو بازار میں اشیاء کی طلب بہت ہی غیر تغیر پذیر ہوگی۔ لیکن اشیاء کے افادے یا نوع انسان کی احتیاجات پوری کرنے کی قوت میں اس کے بالمقابل لازمی طور سے کوئی تخفیف نہ ہوگی۔

”طلب کی تغیر پذیری“ اور ”عدم تغیر پذیری“ کے مابین جو فرق ہے، جیسا کہ ابھی بیان کیا گیا، وہ محض درجہ کا فرق ہے۔ اگر ہم ”غیر تغیر پذیر“ کی اصطلاح اس کے عام معنوں میں استعمال کریں تو ہم یہ کہیں گے کہ طلب صرف اس صورت میں غیر تغیر پذیر ہوگی جبکہ خرید کردہ مقدار یکساں رہے خواہ اس کی قیمت کچھ ہو۔ اس صورت میں طلب کا خمی ایک عمودی خط ہوگا؛ اور ”طلب تغیر پذیر ہے“ اس وقت کہا جائے گا جبکہ خرید کردہ مقدار میں قیمت کی تخفیف سبب سے بھی اضافہ ہو۔ چونکہ ہر شے (مستثنیات، جیسا کہ ابھی بیان کیا گیا، نظر انداز کئے جاسکتے ہیں) قیمت کم ہونے کی صورت میں کسی قدر زیادہ مقدار میں خریدی جاتی ہے اس لیے ہر شے کی طلب اس صورت میں تغیر پذیر ہوگی۔ اصطلاح کے اس مفہوم میں تغیر پذیری میں مدارج پائے جاتے ہیں لیکن عدم تغیر پذیری کبھی رونا نہیں ہوتا اور طلب کا خمی کبھی عمودی خط کی شکل میں نہ ہوگا۔

بائیں ہم ان اصطلاحوں کو کسی قدر وسیع مفہوم میں اور محض مدارج کے فرق کو ظاہر کرنے کے لیے استعمال کرنا بہتر ہوگا؛ یعنی یہ کہ تخفیف قیمت کی صورت میں بعض اشیاء کی خریداری اور صرف میں دوسری اشیاء کے مقابلے میں زیادہ اضافہ ہو جاتا ہے، اس طرح ”تغیر پذیری“ اور ”غیر تغیر پذیری“ کے مابین امتیازی خط اس نیت پر قائم کیا جاتا ہے جہاں کہ اصطلاحی زبان میں طلب کی تغیر پذیری اکائی ہوتی ہے۔ ایک ایسی شے فرض کرو جس کے لیے ایک ہی رقم یکساں طور سے خریدار

ہمیشہ خرچ کرتے ہیں۔ اس میں شک نہیں کہ جب قیمت میں تخفیف ہو تو خرید کردہ مقدار میں یقیناً اضافہ ہوگا۔ لیکن یہ اضافہ ایسے تناسب سے ہوتا ہے کہ مقدار کو قیمت سے ضرب دینے پر ہمیشہ ایک ہی نتیجہ حاصل ہوگا۔ اور اس کے برعکس جب خرید کردہ مقدار قیمت کے اضافہ کے ساتھ کم ہو جائے تو یہ تخفیف اس قسم کی ہوتی ہے کہ اعلیٰ قیمت نی اکائی کے حساب سے مجموعی خرچ کردہ رقم غیر متبدل رہے گی اس قسم کی حالت کے لیے ہم یہ فقرہ استعمال کرتے ہیں کہ "طلب کی تغیر پذیری اکائی ہے" اس قسم کی کسی شے کا مقابلہ ایک ایسی شے سے کرو جس کی خرید کردہ مقدار قیمت کی تخفیف کے ساتھ بہت زیادہ اضافہ ہوتا ہے، اور اس قدر زیادہ اضافہ ہوتا ہے کہ ہر انفرادی مرحلے پر جو رقم خرچ کی جاتی ہے اس کا مجموعہ سابقہ مرحلہ کی نسبت زیادہ ہوتا ہے۔ اس صورت میں طلب کی تغیر پذیری وحدت کی نسبت زیادہ ہوگی۔ اس کے برعکس اگر کوئی ایسی شے موجود ہو جس کی خرید کردہ مقدار اگرچہ قیمت کی تخفیف کی وجہ سے بڑھ جاتی ہے، اس قدر کم بڑھتی ہے کہ ہر انفرادی مخففہ قیمت پر جو رقم خرچ کی جاتی ہے اس کا مجموعہ سابقہ حالت کی نسبت حقیقتہً کم ہوتا ہے، تو اس صورت میں طلب کی تغیر پذیری اکائی کی نسبت کم ہوگی۔ پہلی صورت میں طلب کی تغیر پذیری اکائی کی نسبت زیادہ تھی، اور دوسری صورت میں اکائی کی نسبت کم تھی۔ اس فرق مدارج کو صحت کے ساتھ بیان کرنے کے لیے یہ کہنا مناسب ہے کہ پہلی صورت "تغیر پذیر طلب" کو ظاہر کرتی ہے اور دوسری صورت "غیر تغیر پذیر طلب" کو ظاہر کرتی ہے۔

شرویات کی طلب غیر تغیر پذیر ہوتی ہے؛ خواہ قیمت کچھ ہو، روٹی کی ایک

لے کسی ایسی شے کی طلب کا منحنی جس کی طلب کی تغیر پذیری اکائی جو، قائم قطع زائد ہوتا ہے۔ ایسا منحنی ہے کہ مذکورہ بالا شکل کے "محوروں" (یا محور کی اصطلاح میں "مستطابوں") کے متوازی کھینچا جاوے اور مستطیل جس کا گوشہ منحنی کے اوپر آئے لگتا ہے، ایک ہی مقررہ رقبہ رکھتا ہے جیسا کہ مستطاب (۱۸، ۱۹، ۲۰) بیان کیا جائے گا، زر کی طلب کی تغیر پذیری اکائی ہے، زر کی طلب کا منحنی قائم قطع زائد ہے۔

اُست
مانا ہی قدر
طلب رسد

مقررہ مقدار ہی خریدی جائے گی۔ اس میں شک نہیں کہ اعلیٰ قیمت روٹی کے صرف کو کسی حد تک ضرور متاثر کرے گی اور ادنیٰ قیمت زیادہ کشادہ دلی یا غیر محتاط طریقے پر روٹی صرف کرنے کا موقع بہم پہنچائے گی۔ لیکن جب اتنی مقدار حاصل ہو جائے مبنی کہ لابی اور ناگزیر ہے تو مزید مقداروں کے افادے میں سریع تخفیف ہوتی جائیگی۔ اس قسم کی اشیا کی حد تک رسد کی مقابلہ معمولی سی تخفیف بھی قیمتوں کو بہت بڑھا دیگی اور مقابلہ تخفیف سا اضافہ بھی قیمتوں کو بہت کم کر دے گا۔ طلب کے سنی غوغا کا سریع منزل ترسیمی طریق پر اس امر کا ثبوت پیش کرتا ہے کہ ضروریات کے لیے طلب غیر تغیر پذیر ہوتی ہے اور رسد میں معمولی اور تخفیف سی تبدیلیاں مہلے سے بھی قیمت میں سریع اور اچانک تغیرات واقع ہوں گے۔

اسی طرح ایک ایسی شے کی طلب جو گو ضروری نہ ہو مگر بایں ہمہ لوگ اس کو بالائزہام استعمال کرتے رہیں، ”غیر تغیر پذیر“ ہوتی ہے۔ مثلاً گوشت، اگرچہ ضروری نہیں ہے، ایک خوش حال طبقے کی حد تک غیر تغیر پذیر طلب رکھتا ہے۔ اس کے برعکس زندگی کی مادی آرام کی چیزیں یعنی ایسی اشیا جو ناگزیر نہیں ہیں لیکن جن کو تمام دنیا قدر و وقعت کی نگاہ سے دیکھتی ہے، اکثر تغیر پذیر طلب رکھتی ہیں۔ یہی حال ان اشیا کے خورد و نوش کا ہے جو اگرچہ ضروری نہیں ہیں لیکن اپنے تنوع اور خوش ذائقگی کی بنا پر لطف بہم پہنچاتی ہیں، بجز خوشحال طبقے کے تقریباً سب کے لیے گوشت اس قسم کی شے ہے۔ رسد کے بالائی حصے میں اس کی طلب غیر تغیر پذیر ہوگی اور زیریں حصے میں بہت ہی تغیر پذیر ہوگی۔ شکر، میوے، ترکاریاں، چائے، کافی اور نارنگیل، رسد کے کل زنجیرے یا سلسلے میں غالباً تغیر پذیر طلب رکھتے ہیں؛ اور اعلیٰ ہذا القیاس کتابوں، فوچر، مکان کے کمرے اور صاف ستھرے لباس کے متعلق بھی یہی کہا جاسکتا ہے۔

140

عام طور سے طلب کی تغیر پذیری میں دولت کی مساوی تقسیم سے اضافہ ہو جاتا ہے اور اس کے برعکس غیر مساوی تقسیم غیر تغیر پذیر طلب کی جانب رہبری کرتی ہے۔ عدم مساوات کے اس اثر سے دوبارہ اس حزم و احتیاط کی مثال ملتی ہے جس کو مظاہر قدر کے بارے میں (جیسے کہ وہ موجودہ قوموں میں

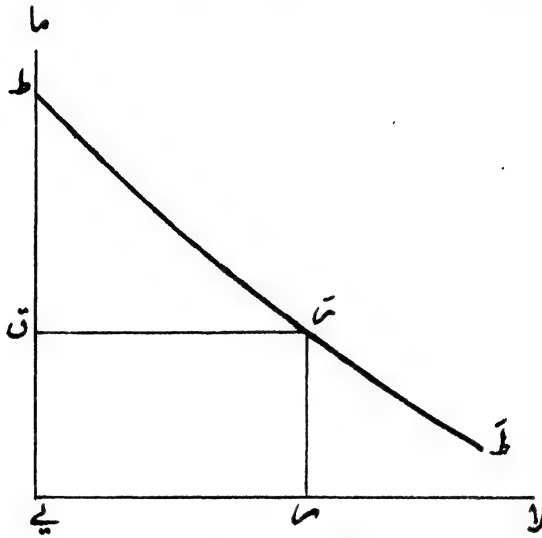
پائے جاتے ہیں) اصول تقلیل افادہ کو استعمال کرتے وقت پیش نظر رکھنے کی ضرورت پڑتی ہے۔ اگر سب انسانوں کی آمدنیاں یکساں ہوں تو تقلیل افادہ ہی ایک واحد و سبب ہو گا جو طلب کی تغیر پذیری پر اثر ڈالے گا اور طلب کے منحنی کے میلان سے یہ ثابت ہو گا کہ کچھ بعد دیگرے آنے والے زائد جرعوں کے افادوں کی شرح تخفیف کیا ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ طلب کے منحنی پر اس واقعے سے بہت اثر پڑتا ہے کہ متحمل اشخاص ابتدائی جرعوں کے لیے اعلیٰ قیمت ادا کر سکتے ہیں اور اس کے برعکس کم استطاعت اشخاص کی ایک تعداد اعلیٰ قیمت ادا نہیں کر سکتی بلکہ قیمت کم ہوتے تک انتظار کرتی ہے۔ قیمتوں کی کمی جس پر تقلیل آمدنی والے خریداری کرتے ہیں اور جو طلب کے منحنی کے ایک جزو کے نمایاں نشیب سے ظاہر ہوتی ہے اس کے منحنی افادے میں کمی کے اس قدر نہیں ہیں جس قدر کہ مالی ذرائع میں کمی کے۔

۳۔ اب ہم بازاری قدر کے سوال کی بحث شروع کریں گے یعنی یہ کہ کسی خاص وقت میں کسی شے کی قدر یا قیمت کس طریقے سے متعین ہوتی ہے؟ فرض کرو کہ ایک شے کی رسد معین ہے، نیز فرض کرو کہ وہ بازار میں مقابلہ کرنے والے فروشندوں کی جانب سے پیش کی جاتی ہے، اور کسی قسم کی بندش یا رکاوٹ کے بغیر پیش کی جاتی ہے۔ اس صورت میں اس شے کی قدر اس کی اختتامی فروخت پذیری سے متعین ہوگی۔ اگر تمام اشیاء کو مقابلہ کرنے والے فروشندے اس قیمت پر فروخت نہ کریں، تو اشیاء کے ذخیرے کا کچھ جزو فروخت نہ ہوگا۔ اس صورت حال کی توضیح ترسیم کے ذریعے سے شکل (۲) میں کی گئی ہے۔ اگر رسد بے سہ ہو تو اس کے نتیجے کے طور پر جو قیمت ہوگی وہ اس مقام پر ہوگی جہاں کہ عمودی خط سراسر طلب کے منحنی طوط کو قطع کرے گا۔ یہ خط (سراسر = بے قی) رسد بے سہ کی اختتامی فروخت پذیری کی پیمائش کرتا ہے، اور اس طرح اس قیمت کا پیمانہ ہے جس پر کہ یہ رسد فروخت کی جائے گی۔

رسد کی مجموعی قدر مبادلہ رقبہ بے قی سراسر یعنی قیمت مضروب بہ مقدار سے ظاہر ہوتی ہے۔ مجموعی افادہ طے سراسر کے بے قاعدہ رقبہ سے ظاہر ہوتا ہے، اور نفع صاف طوط سراسر کے کم و بیش ٹکڑے رقبہ سے۔ ایسے خریدار جو اس شے

باب
ازاری قدر
طلب رسد

کے استعمال سے اجتناب غیر ممکن پا کر مجبوراً سہما سے زائد قیمت یعنی بے ط کے



شکل نمبر (۳)

مساوی قیمت ادا کرنے کے لیے آمادہ ہوں خفیف ساقع صارف حاصل کرتے ہیں۔ اسی اصول کو جو کسی مقررہ وقت میں کسی شے کی قیمت کے تعین کے بارے میں ہے، قدیم مصنفین نے کسی قدر مختلف طریقے سے بیان کیا ہے۔ انھوں نے کہا تھا کہ بازاری قدر رسد و طلب کی مسادات سے متعین ہوتی ہے۔ عام زبان میں اس کو محض یوں بیان کیا جاسکتا ہے کہ ایک شے کی قدر رسد و طلب سے متعین ہوتی ہے۔ یہ ایک نامربوط بیان ہے اس لیے کہ اس کا یہ مطلب ہے کہ رسد و طلب ایسے اسباب ہیں جو آزادانہ طور سے عمل کرتے ہیں اور ان پر قیمت کا کوئی اثر نہیں پڑتا۔ لیکن ہماری مفروضہ مثال میں طلب پر قیمت کا یقیناً اثر پڑتا ہے۔ کسی شے کی قیمت جتنی کم ہوگی اسی قدر اس کی مانگ زیادہ ہوگی، اور کسی شے کی قیمت زیادہ ہوگی اسی قدر مانگ بھی کم ہوگی اس لحاظ سے یہ کہنا کہ قیمت کا دار و مدار طلب پر ہے بظاہر ایک دوری استدلال معلوم ہوتا ہے۔ اس لئے کہ اگر قیمت پر طلب کا اثر پڑتا ہے تو طلب قیمت سے اس کی نسبت کم متاثر

باب ۱۴۲
بازاری قدر
طلبہ رسد

نہیں ہوتی۔ چنانچہ جیسا کہ ابھی کہا گیا 'رسد و طلب کی مساوات کا فقرہ احتیاطاً استعمال کیا جاتا ہے۔ اگر رسد کی مقدار معین ہو تو جس قیمت پر مطلوبہ مقدار مقررہ مقدار رسد کے ٹھیک مساوی ہوگی وہ ایک ہی قیمت ہوگی۔ یہ فرض کرنے کا مطلب کہ اس قسم کی ایک ہی قیمت ہوگی اور ایک سے زائد نہ ہوگی طلب کا تسلسل فرض کرتا ہے جیسا کہ گزشتہ فصل میں بیان کیا گیا اور یہ مفروضہ بازار میں جن اشیاء کی خرید و فروخت کی جاتی ہے ان کی بیشتر تعداد کے بارے میں صادق آتا ہے۔ یہ ایک قیمت بظاہر رسد کی اختتامی فروخت پذیری کی نائیدگی کرتی ہے۔ گویا اختتامی فروخت پذیری یا "اختتامی افادہ" کی اصطلاحوں کو قدیم معنی میں استعمال نہیں کیا ہے لیکن انھوں نے 'رسد و طلب کی مساوات کو جس طرح بیان کیا ہے اس سے ٹھیک ویسا ہی اصول پیش ہوتا ہے جیسا کہ ہمارا موجودہ اصول ہے جس کے استدلال کی بنیاد تقییل افادہ یعنی اختتامی افادہ اور اختتامی فروخت پذیری پر ہے۔

۴۔ - بازاری قدر کے اصول کے ان دونوں بیانات میں دیہلا اور قدیمی بیان رسد و طلب کی مساوات کے متعلق ہے اور دوسرا اور جدید بیان رسد کی اختتامی فروخت پذیری پر مشتمل ہے جو بنیادی مفروضہ ہے وہ یہ ہے کہ بازار میں ایک مقررہ اور معین مقدار پیش کی جاتی ہے۔ لیکن کیا یہ مفروضہ عملاً صحیح ہو سکتا ہے؟ کیا وہ علی العموم صورت واقعات کے مطابق ہوتا ہے؟ ہم ابھی ابھی کہہ چکے ہیں کہ طلب، مطلوبہ مقدار کے مفہوم میں قیمت سے آزاد اور بے تعلق نہیں ہے۔ کیا یہی امر رسد کے بارے میں بھی صادق نہیں آتا؟ معمولی حالات میں یہ کہنا صحیح نہیں ہے کہ بازار میں جو مقدار پیش کی جاتی ہے وہ معین ہوتی ہے اور قیمت سے متاثر نہیں ہوتی یا اس سے آزاد ہوتی ہے۔ جیسے جیسے قیمت میں اضافہ ہوتا ہے فروختندوں کی کثیر تعداد بازار میں اپنا مال پیش کرے گی اور رسد میں اضافہ ہوتا جائے گا۔ جیسے جیسے قیمت میں کمی ہوگی ویسے ویسے رسد میں کمی تخفیف ہوتی جائے گی۔ پس کیا یہ ضروری نہیں ہے کہ بازاری قدر کا نظریہ جس طرح تغیر پذیر طلب کے بارے میں استعمال کیا جاتا ہے اسی طرح تغیر پذیر رسد کے بارے میں بھی استعمال کیا جائے؟

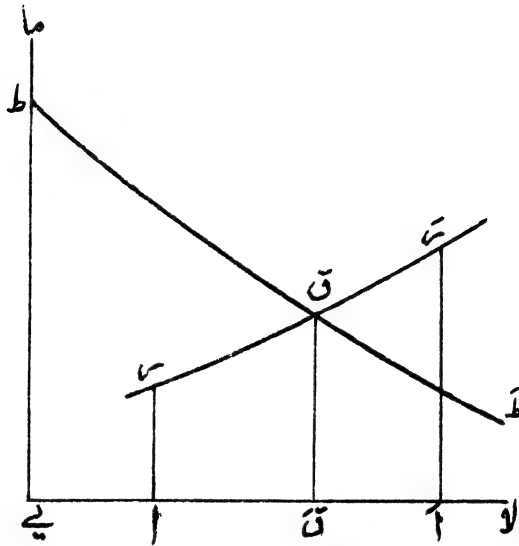
نات
انزازی قدر
طلب رسد

بعض صورتوں میں معین رسد کا مفروضہ واقعات سے واضح طور پر تطابق رکھتا ہے۔ منجلی میری کا ایک بڑا ذخیرہ جب بازار میں آتا ہے تو یہ ضروری ہے کہ اس کو فوراً فروخت کر دیا جائے اور دیر تک نہ رکھا جائے۔ ایک ایسی شے کو جو سریع الزوال یا جلد خراب ہو جانے والی ہو، زیادہ عرصہ تک نہیں رکھا جاسکتا۔ تمام مقدار کو خواہ اس کی کچھ قیمت اٹھے، اختتامی قیمت پر فروخت کر دینا ضروری ہے۔ ایک قلیل زمانہ پیشتر اس قسم کی اشیاء کی فہرست بہت طویل تھی۔ اس میں تازہ پھل تمام تر کاریاں، اور میوے اور جانوروں کے گوشت بھی شامل تھے۔ لیکن اس قسم کی تقریباً سب چیزوں کی حفاظت کی غرض سے موجودہ زمانے میں جو ترقی یافتہ طریقے اختیار کئے گئے ہیں یعنی سرد مقام میں اشیاء کو رکھنا اور ٹین کے ہوا بند ڈبوں میں بند کرنا وغیرہ ان سے سریع الزوال اشیاء کی فہرست میں بڑی حد تک کمی ہو گئی ہے۔ اکثر اشیاء ایسی ہیں کہ انھیں اپنا ایک فروخت کی غرض سے یکشت پیش نہیں کیا جاتا، بلکہ بہ اقساط اور یکے بعد دیگرے پیش کیا جاتا ہے۔ وہ بازار میں ایک سیلاب یا دریا کی طرح آتی ہیں نہ کہ ایک ذخیرے کی شکل میں اپنا ایک پیش کی جاتی ہیں۔ اب وہ کس رفتار سے بازار میں آتی ہیں اور کس مقررہ وقت میں ان کی کتنی مقدار پیش کی جائیگی اس کا دارومدار قیمت پر ہے۔ اگر قیمت زیادہ ہے تو اس سیلاب کی رفتار تیز تر ہو جاتی ہے، رسد میں مزید اضافہ ہو جاتا ہے، اور اگر قیمت کم ہے تو سیلاب کی راہ میں رکاوٹ پیدا ہو جاتی ہے۔

143

انزازی قدر کے نظریہ کو تغیر پذیر رسد کی حالت کے بارے میں بحث کے ساتھ استعمال کرنا وقت طلب امر نہیں ہے۔ شکل (۲) میں فرض کرو کہ خط سراسر ایک ایسی رسد کے حالات کی نمائندگی کرتا ہے جو قیمت کے ساتھ تغیر پذیر ہے، یعنی اس میں قیمت کے اضافہ کے ساتھ اضافہ ہوتا ہے اور قیمت کی تخفیف کے ساتھ تخفیف ہوتی ہے۔ یہاں بھی مثل سابقہ شکلوں کے مقادیر انہی محور پر لاپریاس کے متوازی درج ہیں، اور قیمتیں عمودی محور پر ماپریاس کے متوازی درج ہیں۔ اگر قیمت سراسر ہو تو ہم یہ فرض کر سکتے ہیں کہ مقدار پر بازار میں آئے گی۔ جو یہی قیمت میں اضافہ ہوتا ہے مقدار بڑھ جاتی ہے۔ اگر قیمت ق ق ہو تو پیش کردہ مقدار پر ق ہوگی۔ قیمت سراسر آ

یا نیل
بازاری قدر
طلبیہ رسد



شکل نمبر (۴)

144

ہونے کی صورت میں پیش کردہ مقدار یہ ا ہوگی۔ بنیاد پر خط ساقی سا جو رسد کا منحنی ہے، بالائی میلان رکھتا ہے اور یہ میلان طلب کے منحنی (ط ح) کے میلان (نشیبی) کا بالکل برعکس یا ضد ہے۔ قیمت کا اضافہ جس کے سبب سے مطلوبہ مقدار اشیا میں کمی واقع ہوتی ہے، پیش کردہ اشیا کی مقدار کے اضافہ کا سبب ہوتا ہے۔ رسد اور طلب کے منحنیات کا جو ایک دوسرے سے برعکس سمتوں میں متحرک ہوتے ہیں، باہم دو متقاطع ہونا ضروری ہے۔ چنانچہ ہماری شکل میں وہ قی پر ایک دوسرے کو قطع کرتے ہیں۔ قیمت قی قی قیمت متوازنہ یا بازاری قیمت ہے جو تغیر پذیر رسد و طلب کے توازن سے قرار پاتی ہے۔ اس مقام پر پیش کردہ رسد اور مطلوبہ مقدار ایک دوسرے کے مساوی ہوتی ہے، یعنی رسد و طلب ایک دوسرے کو متوازن کر دیتی ہے۔ اگر اس سے زائد قیمت طلب کی جائے تو مطلوبہ مقدار کم ہوگی اور پیش کردہ رسد میں اضافہ ہو جائے گا۔ گویا گاہکوں کو جتنے مال کی ضرورت ہے اس سے زیادہ مقدار فروخت نہ بازار میں پیش کریں گے؛ اس کا نتیجہ یہ ہوگا کہ قیمت میں کمی ہوگی۔ اس صورت میں بعض

باب
بازاری
طلب رسد

فروختندے بازار سے ہٹ جائیں گے، اور بعض نئے خریدار بازار میں آئیں گے یہاں تک کہ طلب درسد میں توازن قائم ہو جائے گا۔ اسی طرح اس کی برعکس حالت میں ہوگا، قیمت میں کمی ہونے کی صورت میں بعض فروختندے ہٹ جائیں گے اور بعض نئے خریدار آجائیں گے اور از سر نو توازن قائم ہو جائے گا قیمت بمقام توازن قی پر آجائے گی۔

۵۔ ہم ابھی بیان کر چکے ہیں کہ ان دونوں طریقہ ہائے بیان میں سے (یعنی ایک تو وہ جن میں رسد کے مفروضے سے شروع ہوتا ہے اور دوسرا وہ جو تغیر پذیر رسد کے مفروضے سے شروع ہوتا ہے) دوسرا طریقہ واقعات سے بہت زیادہ تطابق رکھتا ہے۔ بایں سبب پہلا بھی اسی کے مثل تطابق رکھتا ہے۔ بازار میں قیمتوں کی رفتار کو سمجھنے کے لیے دونوں طریقوں کو ذہن میں رکھنا ضروری ہے۔

ایک منظم بازار میں کسی مقررہ دن 'بازاری قیمت' کا حقیقی تعین 'رسد و طلب' کے توازن کے ہوتا ہے۔ روٹی کے صرافہ میں یا پیداوار کے صرافہ میں یا کسی ایسے مقام میں جہاں دلال اور معاملہ کرنے والے یکجا ہوں اشیاء کی خرید و فروخت تکرار سے اور قیمت چکانے سے عمل میں آتی ہے۔ قیمتوں کے تغیرات کے ساتھ کم یا زیادہ اشیاء طلب اور پیش کی جاتی ہیں اور ان قیمتوں سے اس دن کے لیے قیمت متوازن نہ بنتی ہوتی ہے۔ لیکن اس یومیہ قیمت متوازن نہ بخود ایک بنیادی اور زیادہ اہم قیمت متوازن کا اثر پڑتا ہے۔ گو کہ جو مقدار بازار میں یوٹائیو گاپیش کی جاتی ہے اس کی رسد بڑی حد تک تغیر پذیر رہتی ہے اور اسی مقدار میں جو تغیر ہوتا ہے وہ قیمتوں کی تبدیلیوں کے جواب میں ہوتا ہے لیکن ایک طویل مدت میں جس مجموعی مقدار کی سربراہی کی جاسکتی ہے وہ بالعموم معین ہوتی ہے۔ اس کی عام مثال روٹی کی قیمت ہے، جو صرافوں میں رسد و طلب کے دائمی تغیر پذیر عمل کے جواب میں یوٹائیو تغیر پذیر رہتی ہے۔ روٹی کی مجموعی مقدار جو اس موسم میں فراہم ہو سکتی ہے کوئی تغیر پذیر مقدار نہیں ہے۔ اس موسم میں جو فصل تیار ہوتی ہے اس سے ایک معین مقدار برآمد ہوتی ہے جس میں اضافہ ناممکن ہے۔ اب یہ مجموعی مقدار کس قیمت پر فروخت کی جائے گی اس کا دارومدار اس کی انتہائی فروخت پذیر یا طلب و رسد کی مساوات پر

ہے (ان دونوں طریقوں میں سے جو طریقہ قابل ترجیح ہو) اور نتیجہ مجموعی رسد کا جو ایک شخص مقدار ہے۔ غرض اسی مجموعی قیمت متوازنہ کے قرب و جوار میں وقتاً فوقتاً قیمت میں تغیرات ہوتے رہتے ہیں۔

طلب رسد

روٹی کے بازار اور روٹی کی قیمتوں کو بطور مثال لے کر ہم یہ کہہ سکتے ہیں کہ جبکہ ایک موسم کے لیے رسد معین ہوتی ہے کوئی شخص قبل از قبل یقین کے ساتھ یہ نہیں کہہ سکتا کہ اس رسد کی مقدار ٹھیک کس قدر ہے؛ اور اگر رسد کا صحیح علم بھی ہو جائے تو بھی اس کی قیمت کے متعلق اس سے بھی کم یقین کے ساتھ پیش اندازہ قائم کیا جاسکتا ہے۔ اسی بنا پر دلال، تاجر و صنایع یا وہ اشخاص جو روٹی کے بازار میں کاروبار کرنا چاہتے ہوں، صحت و یقین کے ساتھ کسی چیز کے متعلق کوئی تخمینہ نہیں قائم کر سکتے، محض افواہوں قیاسات پر خرید و فروخت عمل میں آتی ہے؛ القہر معینی کاروبار کے تمام مظاہر وقوع پذیر ہوتے ہیں۔ ریاستہائے متحدہ امریکا کی روٹی کی فصل (جس کی مانگ عالمگیر ہے) موسم خزاں میں جینی اور کاٹی جاتی ہے اور اس فصل سے جتنی مقدار برآمد ہوتی ہے اس کا علم یکم دسمبر تک ہو جاتا ہے لیکن پورے موسم گرما کے دوران میں بڑھنے والے پردوں کے متعلق حالات اور کیفیتیں شائع ہوتی رہتی ہیں جن سے تیار ہونے والی فصل کی مقدار کا قبل از قبل تخمینہ پوری صحت کے ساتھ نہیں لیکن پھر بھی ایک حد تک کیا جاسکتا ہے۔ جس زمانہ میں فصل جینی جاتی ہے اس میں زیادہ صحیح اور بہتر معلومات حاصل ہوتی ہیں اور آخر میں اس قسم کی اطلاعات فراہم کرنے کے موجودہ طریقوں کے تحت، صحیح مقدار کا پوری طرح علم ہو جاتا ہے۔ اس کے بعد یہ سوال پیدا ہوتا ہے کہ مقدار سے قیمت کس حد تک متاثر ہوگی۔ یہ یقینی ہے کہ اگر فصل سے کم مقدار حاصل ہو تو اس کی قیمت اعلیٰ ہوگی، اور فصل کی مقدار زیادہ ہونے کی صورت میں قیمت بہت کم ہوگی۔ لیکن طلب یا صرف کے حالات میں ہر سال اس طرح تغیر و تبدل ہوتا رہتا ہے، جس طرح کہ رسد کے حالات میں۔ کوئی شخص قبل از قبل اس کا صحیح تخمینہ نہیں قائم کر سکتا کہ کسی فصل کی ایک مقررہ مقدار کے لیے اس موسم میں قیمت متوازنہ کیا مقرر ہوگی۔ یہ قیمت، متعدد تجزیہ، 'بازاری قیمتوں' کے تغیر و تبدل کے بعد ماکر قائم ہوتی ہے۔ کسی ایک دن یا ایک مہینے کے دوران میں 'بازاری قیمت' ان تغیر پذیر

بنا
بازاریت
طلبہ

146

مقداروں کے مطابق قرار پاتی ہے جو کہ بازار میں فروختندے پیش کرتے ہیں۔ پورے ہو کم کے لیے 'بازاری قیمت' اس تطابق کی بنا پر قرار پاتی ہے جو مبین رسد اور اس احتمالی قیمت میں جوتا ہے جس پر کل رسد فروخت کی جائے گی۔

یہ فرض نہ کرنا چاہئے کہ کسی ایک دن بھی ایک ہی قیمت ہوگی جو محض طلب و رسد کے توازن سے مستقلاً قرار پاتی ہے۔ یہ ممکن ہے کہ سب سے اعلیٰ درجہ کے منظم بازاروں میں بھی وقت و واحد میں مختلف قیمتوں پر ایک ہی شے فروخت ہو؛ اور جہاں نئے مکتشفہ حالات پورے موسم پر اثر انداز ہوں، جیسے فصل کی رپورٹ، دہاں ایک دن کے دوران میں بھی بہت بڑی حد تک قیمت میں تغیرات ہو سکتے ہیں۔ یہ تغیرات تیز فہم اور ہوشیار کاروباری شخص کو موقع دیتے ہیں۔ بعض خریدار جو ٹھنڈے دل سے صبر و انتظار نہیں کر سکتے و قیمت متوازنہ سے زیادہ قیمت ادا کریں گے اور اس کے برعکس بعض فروختندے اس خیال سے کہ مبادا ان کی انیا زیادہ عرصے تک ان کے پاس پڑی رہیں، قیمت متوازنہ سے کم قیمت پر سامان فروخت کر دیں گے۔

ایک چالاک اور مستقل مزاج شخص، جو کاروبار کی رفتار پر پورے غور کے ساتھ نظر جمائے رکھے گا، بہت زیادہ بے صبر فروختندوں سے کم قیمت پر سامان خریدے گا اور خرید کردہ مال اسی دن بہت خواہشمند خریداروں کے ہاتھ منافع سے فروخت کر دے گا۔ بعض اوقات یہ کہا جاتا ہے کہ ایک نمٹن کے لیے جو اصل درکار ہے وہ صرف ایک پھل اور سادے کاغذوں کا ایک پلندہ ہے اور اس کو جن معلومات کے حاصل کرنے کی ضرورت ہے وہ صرف فطرت انسانی کا علم ہے۔ اگرچہ اس سے مجموعی صورت حالات کی کامل تشریح نہیں ہوتی، بایں ہمہ یہ صحیح ہے کہ ایک پیشہ ور کاروباری انسان کے لوازم کی حیثیت سے ایک تو فطرت انسانی کا اندازہ کرنے کی تھوڑی بہت صلاحیت اور دوسرے مستقل مزاجی بہت اہمیت رکھتے ہیں اور آئندہ باب میں جن نمٹنی کاروبار پر بحث کی گئی ہے ان پر ان دونوں لوازم کا بہت بڑی حد تک اثر پڑتا ہے۔

کسی بازار میں حقیقی کاروبار اور ہوشیار، باخبر اور ہوشیار اشخاص کی حد تک جس قدر محدود ہوگا اسی قدر اس کا امکان قوی ہوگا کہ ایک صحیح قیمت متوازنہ قرار پائے۔ اس کے برخلاف کسی بازار میں، جہاں کاروبار بالعموم بڑے پیمانہ پر انجام پاتے

ہیں، وہاں گو قیمت متوازن نہ پوری طرح توازن طلب و رسد سے قرار نہیں پائے گی لیکن یہ قیمت (متوازنہ) مقابلہ محدود دائرے میں قائم رہے گی؛ اور یہ قیمت اس صورت میں اس رائے اور اندازے کی نمائندگی کرے گی جو اس موسم کی قیمت کے بارے میں قائم کیا جائے گا۔ یہاں، تمام معاشی تحلیلوں کے مثل ہمیں کسی مستقل یا معین مظاہر سے سابقہ نہیں ہے بلکہ بنی نوع انسان کے تغیر پذیر اعمال سے۔ ان کی تہ میں جو عام غنیمت (اور یہ غنیمت اکثر اس قدر برصی ہوئی ہوتی ہے کہ یقین کا درجہ رکھتی ہے) منظر ہوتی ہے اس کی توضیح کرنے اور اس کو ثابت کر دکھانے کے لیے ہم اپنے استدلال اور نتائج کو نیم ریاضی شکل میں بیان کرتے ہیں، جیسا کہ اس کے قبل کی شکلوں میں کیا گیا۔ لیکن یہ ذہن نشین رکھنا ضروری ہے کہ یہ نتائج ریاضی قطعیت کے ساتھ صادق نہیں آتے بلکہ محض ایسے رجحانات کے بیان کی حیثیت رکھتے ہیں جن سے حقیقی بازاری حالات کم و بیش تطابق رکھتے ہیں۔

147

روٹی کے بارے میں جو بات صادق آتی ہے وہ دوسری زرعی پیداوار پر بھی صادق آتی ہے جن کی رسد ہر موسم کی فصلوں سے معین ہوتی ہے؛ مثلاً گیہوں، غلہ، بھنگ، سن، گھاس، شکر، چائے اور کافی، ان کی ہمیشہ ایک موسمی قیمت ہوتی ہے جس کے قرب و جوار میں قلیل مدتوں کے لیے بازاری قیمتوں میں تغیرات ہوتے رہتے ہیں۔ واقعہ تو یہ ہے کہ دوسری اشیاء کے بارے میں مجددی بات صادق آتی ہے۔ یہ صیح ہے کہ زرعی اشیاء کی رسد دوسری اکثر اشیاء کی نسبت عارضی طور سے معین ہوتی ہے، مصنوعات کی رسد میں مسلسل طریقے سے اور بہت سرعت کے ساتھ تغیرات ہوتے رہتے ہیں اور بازار میں جو مقدمات پیش کی جاتی ہیں ان میں اثرات و ترقی کے قدرتی عمل کا اختلا رکئے بغیر بالعموم اضافہ اور تخفیف کی جاسکتی ہے؛ لیکن ان صورتوں میں اہم حدود موجود ہیں۔ کسی قلیل مدت مثلاً ایک سال یا نصف سال کے لیے رسد تقریباً معین ہوتی ہے۔ مثلاً لوہا مسلسل پیدا ہوتا ہے، اور پیداوار کی مقدار خفیف مدت تک قیمت کے تغیرات کے تابع ہوتی ہے۔ لیکن کسی مقررہ مدت میں جو مقدار دستیاب ہو سکتی ہے اس کا دار و مدار خام لوہے اور کوئلے کی ان کانوں پر ہوتا ہے جن سے پیداوار برآمد ہو رہی ہو، اور دوسرے

بابت
بازاری قدر
طلبہ رسد

اس سے زیادہ ان بھٹیوں اور کارخانوں پر ہوتا ہے جو لوہا گھلانے اور اس سے آلات اور اوزار بنانے کے لیے تیار ہوں۔ رسد میں اضافہ یا تخفیف بدقت تمام عمل میں لائی جاسکتی ہے۔ رسد میں اس لیے سرعت کے ساتھ تخفیف نہیں کی جاسکتی کہ موجودہ لوہے کی کانیں اور لوہے کے کارخانے اس وقت تک اپنا عمل جاری رکھینگے جب تک کہ حقیقت میں منافع ملنے کے توقعات بہت کم نہ ہوں؛ مجموعی حیثیت سے، مسلسل عمل منافع حاصل کرنے کی ناگزیر شرط ہے۔ اسی طرح رسد میں سرعت کے ساتھ اضافہ بھی نہیں کیا جاسکتا۔ نئی کانوں اور نئے کارخانوں کا درحقیقت اضافہ کیا جاسکتا ہے لیکن اس کے لیے دقت اور مدت درکار ہے۔ علاوہ انہیں کو موجودہ کارخانوں کی پیداوار بازار میں کسی مقررہ یا باقاعدہ شرح سے نہ آئے لیکن یہ تقریباً یقینی ہے کہ وہ موجودہ کاروباری موسم میں بازار میں بغرض فروخت پیش کی جائے گی۔ چنانچہ رسد و طلب کا موسمی توازن خود بخود قائم ہو جائے گا۔ اور جیسے جیسے روز بروز مختلف مقدار میں بازار میں پیش اور طلب کی جاتی ہیں اس موسمی قیمت سے مروجہ بازاری قیمتیں ٹھنٹی برہستی رہتی ہیں۔

بعض اوقات تاجر عاقبت اندیشی سے کام لے کر اپنے ذخیروں کو طویل مدت تک بغیر فروخت کئے ہوئے رکھ چھوڑتے ہیں۔ اس طریقے سے بازار کی رسد اور موسمی رسد بھی قابل لحاظ حد تک متاثر ہو سکتی ہے اور موسمی بازاری قیمت بھی اس کے بالمقابل متاثر ہو سکتی ہے۔ مثلاً اگر کسی سال گہیوں کی فصل بہت بڑی مقدار میں ہو اور قیمت غیر معمولی طریقے پر ادنیٰ ہو تو ممکن ہے کہ بعض سوداگر اس کی کثیر مقدار کو بازار میں جانے سے روک لیں، اس کا ذخیرہ کر رکھیں اور اس کو ایک سال بعد جبکہ رسد کی قلت محسوس ہو اور قیمت بڑھ جانے کی توقع ہو، منافع کے ساتھ فروخت کرنے کا انتظار کریں۔ لیکن یہ ایک بڑے خطر عمل ہے۔ اس میں ایک بڑی رقم بے کار بڑی رہتی ہے۔ علاوہ انہیں آئندہ موسم میں ممکن ہے کہ فصل سے معقول پیداوار حاصل ہو، ذخیرہ کیا ہوا گہیوں گل مٹ جائے اور اس سے پوری قیمت وصول نہ ہو۔ واقعہ تو یہ ہے کہ کسی سال کی مجموعی مقدار کا بہت ہی قلیل جزو دوسرے سال کے لیے ذخیرہ کیا جاتا ہے اور سالانہ قیمت تقریباً اسی سال کی فصل کی مقدار سے متعین ہوتی ہے۔ دیرپا اور

شہات پذیر اشیا کی حالت اس کے برعکس ہے۔ اگر تانبا اور لوہا غیر معمولی طور سے ارزان ہو جائیں تو ان کا ایک خاص بڑا ذخیرہ خریداجا سکتا ہے اور اس کو علیحدہ رکھ دیا جاسکتا ہے، ان کو اس طرح ذخیرہ کرنے کے مصارف بھی معمولی سے ہوں گے اور پھر ان اشیا کے بیڑنے گلنے کا بہت کم اندیشہ ہوتا ہے۔ چنانچہ آئندہ ایک یا دو سال کے بعد قیمتوں میں اضافہ ہونے کی توقع میں ان کا ذخیرہ کیا جاسکتا ہے۔ بایں ہمہ ان دیرپا اشیا کی حد تک بھی اس قسم کا عمل بہت شاذ ہوتا ہے۔ اکثر اشخاص جو مستعدانہ طریقے سے کاروبار انجام دیتے ہیں اور خاص کرتاجر اور دلال مستقبل پر بہت زیادہ دور تک نظر ڈالنے کی کوشش نہیں کرتے۔ وہ موجودہ حالات اور مستقبل قریب کے حالات کا مطالعہ کرتے ہیں اور اسی کے مطابق اپنے عمل کو منظم کرتے ہیں۔ موسمی بازار سے ذخیروں کی بازگشت طلب و رسد کے عمل میں بظاہر کوئی قابل لحاظ عامل نہیں ہے۔

۶۔ اگر سچ پوچھو تو افادہ، افادہ مختتم، اور اختتامی فروخت پذیری کی بحث کا اطلاق صرف صارف کی دولت کے بارے میں ہوتا ہے۔ اصل سے برہ رکت کوئی افادہ حامل نہیں ہوتا۔ مادی اشیا، آلات اور اوزار، اور کلیں محض کسی مستقبل نامانے کے لیے افادے حامل کرنے کا ذریعہ ہیں اور بس۔ ان سے جو افادہ حامل ہوتا ہے وہ بالواسطہ اور طفیلی ہے۔ جس کا دار و مدار اس افادے پر ہے، جو قابل استعمال و قابل صرف اشیا سے بن کے تیار کرنے میں وہ آلات وغیرہ مدد و معاون ہوتے ہیں حامل ہوتا ہے۔ گو اصول اختتامی فروخت پذیری کے نتائج کا عملدرآمد اصل سے خریدی ہوئی اشیا کے لیے بھی ہو سکتا ہے۔ لیکن یہ عملدرآمد صرف ایک پیچیدہ عمل کے ذریعے سے اور بعض پیچیدگیوں کے ساتھ ہوتا ہے۔

مثلاً جب روٹی کی فصل کی مقدار قلیل ہو تو روٹی کی قیمت میں اضافہ ہو جاتا ہے؛ گویا قلیل رسد کے لیے اختتامی فروخت پذیری بہت زیادہ ہوتی ہے۔ لیکن روٹی کی کاشت کرنے والے کسان اپنا مال پہلے غمتوں اور تھوک فروش تاجروں کے ہاتھ فروخت کرتے ہیں اور یہ لوگ صناعتوں کے ہاتھ فروخت کرتے ہیں اور پھر صناعت دلالوں اور درمیانی اشخاص کے توسط سے روٹی کے بنے ہوئے کپڑے عام مخلوق

بازار
بازاری قدر
طلبہ

149

کے ہاتھ جو ان کیٹروں کو استعمال کرتی ہے، فروخت کر دیتے ہیں گویا ان آخری صارفوں کو جو افادے حاصل ہوتے ہیں انہی کی بنا پر انجام کار ایک مقررہ رسد کی قیمت متعین ہوتی ہے۔ لیکن صنایع چونکہ مستقل خریداری میں اس لیے بازار کی اصطلاح میں انہی کو عام طور سے 'روئی کے صارف' کہا جاتا ہے۔ ان کی حیثیت ایسی ہے کہ ان کو روئی لازمی طور پر خریدنی پڑتی ہے۔ ان کے پاس جو کلیں ہوتی ہیں، ان سے اگر منافع حاصل کرنا ہے، تو ان سے مسلسل کام لیتے رہنا ضروری ہے اور مزدوروں کی جماعت کو جو ان کے کارخانوں میں کام کرتی ہے، اگر ان کی کارکردگی کو برقرار رکھنا ہے، تو ان کو اکٹھا رکھنا اور ان سے کام لینا ضروری ہے۔ ہر صنایع یہ چاہتا ہے کہ اس کا کارخانہ پوری قوت کے ساتھ چلتا رہے اور اس کے مزدور پوری طرح کام میں مصروف رہیں۔ بایں ہمہ اگر کسی فصل سے روئی کی کم مقدار حاصل ہو تو ان مزدوروں کے کرنے کا بہت کم کام رہ جائے گا۔ دوسری طرف یہ امر کہ روئی کی نقل مقدار کے لیے صارف کتنی اعلیٰ قیمت ادا کرنے کے لیے تیار ہوں گے ایک غیر یقینی عامل ہے۔ چونکہ صنایع روئی کی خریداری کے لیے زیادہ قیمت ادا کرتا ہے اسی مناسبت سے وہ ان تاجروں اور دلالوں سے جن کو وہ تیار شدہ کپڑا فروخت کرتا ہے زیادہ قیمت وصول کرنے کی کوشش کرتا ہے۔ کاروباری اشخاص کی یہ دونوں جماعتیں یکہیں گی کہ کپڑے کی قیمت کے اضافے کا سبب روئی کی قیمت کا اضافہ ہے۔ بایں ہمہ صورت حال حقیقت میں اس کے برعکس ہوتی ہے؛ یعنی اس سبب کی بنا پر کہ کپڑا گراں رخ پر فروخت کیا جاسکتا ہے خام روئی کی اعلیٰ قیمت وصول ہوتی ہے۔ اب قیمتوں میں کس حد تک اضافہ ہوگا؟ مناعوں کا شغل اہل اور لین دین کس حد تک صورت حالات کو متاثر کرے گا؟ اور روئی کے تاجروں اور مخمنوں، تاجران پارچہ اور خریداروں کے تخمینے کسی ایک موسم کے دوران میں اور کسی ایک مقررہ دن قیمتوں پر کس حد تک اثر ڈالیں گے؟ یہ سب ایسے معاملات ہیں جن پر اساسی معاشی قوی کا عمل بہت دھیمہ، تدریجی اور غیر یقینی ہوتا ہے۔ جس وقت روئی کی فصل بانسہ اطمینان ہوتی ہے تو اسی کے مشابہ پیچیدگیاں رونما ہوتی ہیں۔ اس صورت میں صنایع خام روئی غیر معمولی طور سے کم قیمت میں خریدنے کے لیے تیار

نہیں ہوتے، تاجروں اور خوردہ فروشوں کو اس امر کا یقین نہیں ہوتا کہ روٹی سے تیار کردہ پارچوں کی زائد مقدار کو وہ بازار میں کس حد تک اور کن قیمتوں پر فروخت کر سکتے ہیں۔ گو سوئی کپڑا ایک ایسی شے ہے جس کی مانگ تغیر پذیر ہوتی ہے، لیکن خام روٹی کی قیمت میں (باوجود اس امر کے کہ اس کی جو طلب ہے وہ کپڑے کی طلب سے پیدا ہوتی ہے) ہر موسم میں اسی قسم کے تغیرات ہوتے رہتے ہیں جیسے اس شے کی قیمت میں جس کی طلب غیر تغیر پذیر ہوتی ہے۔ آلات گھوں اور دیگر دیر پا اہل کے لیے کوہ، تانبا، لکڑی، اینٹ، پتھر وغیرہ استعمال کئے جاتے ہیں۔ آخر کار ان اشیاء کی مانگ بھی ان قابل متع اشیاء کے اندازہ پر منحصر ہوتی ہے جو ان سے (اول الذکر) بنائی جاتی ہیں۔ ان کا افادہ ہی فضلی ہوتا ہے۔ لیکن ان اشیاء کی مانگ تقریباً ایسے اشخاص کی جانب سے ہوتی ہے جو جدید مشاغل اہل کے سلسلے میں ان کو استعمال کرنا چاہتے ہیں۔ جب منافع کی توقع ابھی ہوتی ہے تو ان اشیاء کی قیمتوں میں اضافہ ہو جاتا ہے اور جب معقول منافع ملنے کی توقع نہیں ہوتی تو ان کی قیمتوں میں تخفیف ہو جاتی ہے۔ چنانچہ ان کی قیمتوں کا تعلق گرم بازاری، سرد بازاری، عمدہ فصلوں اور خراب فصلوں سے جو پیچیدہ ترین معاشی مظاہر میں سے ہیں، بہت قریبی ہوتا ہے۔ یہ صحیح ہے کہ ان کی بازاری قیمت اس رقم کی مقدار سے متعین ہوتی ہے جو کہ آخری خریدار یعنی سب سے کم خواہش رکھنے والا خریدار ادا کرنے کے لیے تیار ہو۔ اور اس میں شک نہیں کہ آخر میں خریدار جتنی رقم ادا کرنے کے لیے آمادہ ہوتا ہے اس کا دار و مدار اس چیز پر ہوتا ہے کہ اہل سے خرید کردہ اشیاء کی مدد سے بنی ہوئی قابل صرف اشیاء کے معاوضے میں اس کو (خریدار کو) کیا حاصل ہو سکتا ہے۔ لیکن ربط و تعلق کا سلسلہ بہت طویل اور بے قاعدہ ہے، اور بازاری قیمت عام طور سے ان موجودہ توقعات سے متاثر ہوتی ہے جو فعل اہل کی گرم بازاری کے بارے میں ہوتی ہیں۔ ان اشیاء کے بارے میں اختتامی فروخت پذیری کا اصول سختی کے ساتھ استعمال کرنا مہمل سا ہو گا۔ یہ اصول، معاشیات کے دیگر اصول کے مثل صرف

بائبل
ازاری قدر
للہ ہے رسد

ایک عرصہ دراز کے بعد نتائج پیدا کرتا ہے اور ان میں بھی ہر قسم کی پیچیدگیاں اور مستثنیات و شرائط ہوتے ہیں۔

۷۔ خردہ فروشی کی قیمتوں سے سب سے واضح طریقے پر انصافی فروخت پذیری کے عمل کی تشریح کی جاسکتی ہے۔ کیونکہ اس میں قابل تنوع اشیاء ان کے صارفوں کے ہاتھ فروخت کی جاتی ہیں اور یہی صارف ہیں جو ان اشیاء سے بلا واسطہ افادہ حاصل کرتے ہیں۔ بایں ہمہ خردہ فروشی کی قیمتیں تھوک فروشی کی قیمتوں کے مقابلے میں بظاہر طلب و رسد کے عمل کے بہت کم تابع معلوم ہوتی ہیں۔

خردہ فروشی کی قیمتیں زیادہ تر رسم و رواج کی بنا پر منظم و متعین ہوتی ہیں۔ مخلوق وہی قیمت ادا کرتی ہے جو مروج ہے یا جو روایت مقرر چلی آتی ہے۔ یہاں تک کہ عام لوگ اشیاء کی جو مقداریں خرید کرتے ہیں وہ بھی رسم و رواج سے متعین چلی آتی ہیں۔ عام طور سے اتنی ہی مقداریں خریدی جاتی ہیں جتنی مقداروں کو خریدنے کی ایک مرتبہ عادت ہو چکی ہو۔ اور خردہ فروشی کی قیمتیں جو رواج میں مستقل حیثیت اختیار کر لیتی ہیں بظاہر تھوک فروشی کی قیمتوں سے متعین ہوتی ہیں۔ جب تھوک فروشی کی قیمتوں میں خاصا اور بظاہر متعین اضافہ ہو جاتا ہے تو خردہ فروش بھی زیادہ قیمت وصول کرتے ہیں؛ لیکن ان کا اپنا آپس کا مقابلہ ان کو کم قیمت وصول کرنے پر مجبور کرتا ہے چنانچہ قیمتوں میں بڑی اور دیرپا تخفیف ہو جاتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ خردہ فروشی اور تھوک فروشی کی قیمتوں میں جو تطابق ہوتا ہے وہ بہت دیر سے اور آہستہ آہستہ ہوتا ہے۔ جب تھوک فروش کی قیمتوں میں اضافہ ہوتا ہے تو دوکاندار اپنے گاہک سے زیادہ قیمت طلب کرنے میں متامل ہو جاتے ہیں۔ اس کی وجہ ایک حد تک یہ ہے کہ ہر شخص کو یہ خوف ہوتا ہے کہ ایسا نہ ہو کہ اس کا مد مقابل کچھ عرصہ تک قدیم قیمت پر قائم رہے اور اس طرح گاہکوں کو ترغیب دیکر اس سے نہ چھین لے۔ اس کے برعکس جب تھوک فروش کی قیمتوں میں تخفیف ہوتی ہے تو کوئی دوکاندار بھی خوشی سے اس تبدیلی کا نفع اپنے گاہکوں کو نہیں دیتا۔ وہ اس وقت تک انتظار کرتا ہے جب تک کہ کوئی مد مقابل

سبقت کر کے قیمت کم کرے۔ لیکن یہ دونوں قسم کی قیمتیں انجام کار ایک ساتھ نقل و حرکت کرتی ہیں۔ گو بظاہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ خردہ فروشی کی قیمتیں کم و بیش رسم درواج سے منظم ہوتی ہیں لیکن انجام کار تھوک فروشی کی قیمتوں کے تابع ہوتی ہیں۔

بازاری قدر
طلبہ رسد

لیکن یہ سب صرف ظاہری صورت ہے۔ ہر شے کا صرف اس کی قیمت سے متاثر ہوتا ہے، قیمت کا اضافہ خریداروں کو مزید اشیاء خریدنے سے باز رکھتا ہے اور قیمت کی تخفیف زیادہ اشیاء خریدنے کے لیے ابھارتی ہے۔ گو بظاہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ مخلوق عام طور سے اتنی ہی اشیاء خریدتی رہے گی جتنی اشیاء خریدنے کی اس کو عادت ہے لیکن یہ صرف ان خریداروں کے بارے میں صیح ہے جو اختتامی حد سے اوپر ہیں، یعنی وہ جو نفع صارف حاصل کرتے آرہے ہیں۔ ہمیشہ بعض ایسے خریدار بھی اختتامی حد پر ہوتے ہیں جو مردہ قیمت پر خریدی کر کے مطمئن ہو جاتے ہیں کہ انھوں نے جو شے خریدی وہ ادا کردہ قیمت کا ٹھیک معاوضہ ہے، اور جو قیمت بڑھ جانے کی صورت میں خریداری ترک کر دیتے ہیں۔ اور اس کے برعکس جب قیمت میں تخفیف ہو جاتی ہے تو ہمیشہ زائد خریداریاں کی جاتی ہیں۔ قیمت کے اضافہ یا تخفیف کے ساتھ صرف میں کتنی عظیم تبدیلیاں ہوں گی اس کا دار و مدار طلب کی تغیر پذیری پر ہوتا ہے۔ لیکن کم و بیش اترو تغیر ہمیشہ ضرور ہوتا ہے، اور یہ تغیر اس قدر یقینی ہے کہ تھوک فروش تاجر جو بڑے سے اس کا اندازہ قائم کر لیتے ہیں اور تھوک فروشی کے بازار میں اس کے لحاظ سے قیمت قائم کر لیتے ہیں۔ عام صورت حالات کے متعلق بہترین واقفیت بالعموم تھوک فروش تاجروں ہی کو ہوتی ہے؛ وہ جانتے ہیں کہ کوئی فصل کم ہے یا یہ کہ رسد کا کونسا نیا ذریعہ کھل گیا ہے یا یہ کہ کونسی نئی ایجاد پیدائش کے مصارف میں کمی اور بازار میں پیش کردہ مقدار میں اضافہ کر رہی ہے۔ اور یہی بہترین طریقہ پر اس امر کا اندازہ قائم کر سکتے ہیں کہ اشیاء صرف کرنے والوں کی عادات میں کب تغیر واقع ہو رہا ہے اور اس طرح اشیاء کی خریدی پر کیا اثر پڑے گا۔ طلب میں اضافہ ہونے کی صورت میں کوئی ایک خردہ فروش یہ معلوم کر سکتا ہے کہ اس کے گاہک پہلے کی نسبت زیادہ مال خرید رہے ہیں۔ لیکن ممکن ہے کہ وہ اس

بائبل
بازاری قدر
طلبہ رسد

واقعہ کوئی الحقیقت محتاج توجہ خیال نہ کیے۔ وہ صرف تھوک فروش تاجر کے پاس خرید اشیا کی فرمائش بھجودے گا، اور قہیم قیمت بدکثیر المتعداد اشیا فروخت کرنے کی توقع رکھے گا۔ لیکن جب متعہ خرده فروشوں کے پاس سے زائد سامان کی فرمائش متعدد تھوک فروش تاجروں کے پاس آئیں گی تو بازار میں اس کا فوری اثر رونما ہوگا اور قیمتیں اوپر کو چڑھ جائیں گی۔ اس حالت میں خرده فروش اپنے گاہکوں سے زیادہ قیمت وصول کرے گا، اس لیے کہ اس کو خود تھوک فروش کے ہاتھ زیادہ قیمت ادا کرنی پڑی؛ مگر اس وقت جو چیزنی الحقیقت اثر انداز ہوتی ہے وہ یہ واقعہ ہے کہ بحیثیت مجموعی گاہکوں کو زیادہ سامان کی خواہش ہے۔ اس صورت میں قدر و قیمت کے جملہ مظاہر کی طرح تاجروں کے ذخائر کا، خواہ وہ ذخائر تھوک فروش تاجروں کے ہوں یا خرده فروش تاجروں کے، اثر فوری اور اچانک تغیرات کو روکنے میں قوی ہوگا اور اس طرح بعض اوقات طلب و رسد کے توازن کے عملدرآمد میں التوا ہو جائے گا۔ بایں ہمہ آخر میں یہ توازن، جو اختتامی خریدار کی طلب پر اور اس طرح اختتامی فروخت پذیری کے اصول پر مبنی ہے، تھوک فروش اور خرده فروشی دونوں کی قیمتوں کا تعین کرتا ہے۔

152

صنعتی زندگی کی ابتدائی حالت میں اور اکثر ایسے ملکوں میں جہی جو مقابلہ ایک ترقی یافتہ حالت پر پہنچ چکے ہوں خرده فروشی کی قیمتیں فروختندوں اور خریداروں کی براہ راست باہمی تکرار سے طے پاتی ہیں۔ سب سے ابتدائی اور قہیم حالتوں میں جبکہ مبادلات بہت مقدار میں اور غیر منظم طریق پر ہوتے ہیں قیمتوں کو باہمی گفت و شنید اور کھینچ تان سے طے کرنے کا عمل بہت اہمیت رکھتا ہے۔ اس صورت میں کوئی بازاری قیمت یا رواجی قیمت نہیں ہوتی؛ بلکہ معاملہ کرنے والوں کی مستقل مزاجی، اس لمحہ کی ضروریات اور ادھام اور خود طبعی قوت کا امکان بھی مبادلہ کے شرائط اور قیمت کو متاثر کرتا ہے۔ لیکن جیسے جیسے تقسیم عمل نے ترقی کی اور مسلسل مبادلہ اور فروخت کا عمل وسیع ہوتا گیا، بازاری قیمت کی شکل میں ایک نئی چیز نے اپنے آپ کو پیش اور قائم کر لیا۔ اس بازاری قیمت میں بہت جلد رواجی قیمت بن جانے کا امکان پیدا ہوا جو مروجہ طلب و رسد کے

توازن کی تخفیفی طور سے نمائندگی کرتی ہے۔ گو یہ قیمت، رواجی قیمت ہے لیکن اس کا بھی قرینہ ہے کہ لین دین کی گفتگو کے بعد وہ طے پائے اور اس طرح رواجی شرح سے کم و بیش مختلف ہو۔

بائبل
بازاری قدر
طلب رسد

موجودہ زمانے کے اعلیٰ درجے کے ترقی یافتہ ملکوں میں چھوٹے موٹے لین دین میں باہمی تکرار گفتگو سے قیمت چکانے کا طریق تقریباً بالکل ترک کر دیا گیا ہے۔ فرد شدہ ایک قیمت مقرر کر لیتا ہے جس پر کہ وہ اپنا مال فروخت کرے گا اور خریدار یا تو اسی قیمت پر اس شے کو خرید کر سکتا ہے یا اس کی خریدی سے دست کش ہو سکتا ہے۔ اس میں مقررہ سمجھوتہ یہ ہوتا ہے کہ اس طرح جو قیمت مقرر کی جائے گی وہ مردہ یا بازاری قیمت ہوگی اور یہ کہ اس دوکان پر آنے والے سب گاہکوں سے وہ قیمت یکساں ہو۔ یہی جائے گی قیمتوں کو مقرر کر دینے کے طریق میں یہ فائدہ ہے کہ اول تو وقت کی بچت ہوتی ہے دوسرے نزاع کی نوبت نہیں آتی، اور خریدار کو انتظار کرنے یا اس امر کی جستجو کرنے کی ضرورت نہیں ہے کہ دوسرے دوکاندار اس مال کو کس قیمت پر فروخت کر رہے ہیں اور مردہ قیمت کیا ہے۔ لیکن اگر وہ اختتامی خریدار نہیں ہے بلکہ اس کو تھوڑا بہت نفع صارف حاصل ہو رہا ہے تو اس کو اس خطرے سے محفوظ رہنے کی کوشش کرنے کی ضرورت نہیں ہے کہ مبادلہ تاجر اس کی قوی طلب سے فائدہ اٹھائے۔ قیمت کی مقررہ شرح ہونے سے ایک فائدہ یہ بھی ہے کہ روزمرہ کی خریداریوں میں بہت سہولت پیدا ہو جاتی ہے، اور خوردہ فروشی کے کاروبار میں مزدور کی کارکردگی میں بہت ترقی ہوتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ بڑے پیمانے پر خوردہ فروشی کا کاروبار مقررہ قیمتوں کے طریق کے بغیر ناممکن ہے۔ بر اعظم یورپ کے اکثر علاقوں میں ابھی یہ طریقہ پوری طرح رائج نہیں ہوا ہے۔ یہاں خوردہ فروش تاجر مختلف گاہکوں سے فرداً فرداً جدا گانہ قیمتیں وصول کرتا ہے۔ اگر کسی چالاک اور ہوشیار گاہک سے اس کو سابقہ بڑے تو وہ قیمت میں کمی کر دیتا ہے۔ اس کا نتیجہ یہ ہے کہ وقت بہت ضائع جاتا ہے، کارکردگی زائل ہوتی ہے۔ اور باہمی نزاع کی نوبت آتی ہے۔

باب
بازاری قدر
طلب رسد

۸۔ 'مردودہ بازاری شرح' ہی بالعموم عوام کے پیش نظر ہو کرتی ہے جس وقت وہ واجب یا مناسب قیمت کا ذکر کرتے ہیں۔ اور یہ توقع کی جاتی ہے کہ خوردہ فروش بھی یہی قیمت بطور مقررہ قیمت طلب کرے گا۔ ایک ہی شے کے لیے دوسرے تاجر جتنی قیمت گا بلوں سے طلب کریں اگر اس سے زیادہ قیمت کوئی تاجر طلب کرے یا ایک گا بل کے مقابلے میں دوسرے گا بل سے زیادہ قیمت طلب کرے تو یہ کہا جائے گا کہ وہ ناجہبی قیمت وصول کر رہا ہے اور دھوکا دے رہا ہے، اور اس طرح ممکن ہے کہ وہ اپنے گا بلوں کو کھونٹے پھینک دے۔ تھوک فروشی کی قیمتوں کے بارے میں بھی اس قسم کا طرز یا بھان ظاہر ہوتا ہے۔ اعلیٰ درجہ کے تہذیب و ترقی یافتہ ملکوں میں تھوک فروشی کے بازار میں کاروبار کا بیشتر حصہ مقررہ قیمتوں کے اصول پر طے پاتا ہے۔ کبھی صنایع یا تاجر کو اشیا کی ضرورت ہوتی ہے تو وہ کسی مشہور ایجنٹ یا گھاسٹہ کو نرسرمائٹس لکھ بھیجتا ہے، اور اس کو یقین ہوتا ہے کہ اشیا کی ایک واجب قیمت یعنی مروجہ و مقررہ بازاری قیمت وصول کی جائے گی۔ یہاں بھی مثل خوردہ فروش کے کاروبار کے دوسروں کی دیانت پر اعتماد کرنا اور مقررہ قیمتوں کو قبول کر لینا کاروبار کے طے کرنے میں مہموتیں پیدا کرتا ہے۔ اس سبب عمل کی تہ میں یہ واقعہ مضمر ہوتا ہے کہ طلب و رسد کے مناسب و متوازن ایک تخمینی قیمت مقرر کر لی جاتی ہے۔ واجب قیمت کا اساسی مفہوم کیا ہے؟ یعنی اشیا حقیقت میں کتنی قیمت پر فروخت کرنی چاہئیں تاکہ انھیں واجب کہا جاسکے؟ ان نفوس کو استعمال کرنے کو تو اکثر اشخاص استعمال کرتے ہیں لیکن ان سوالات کی پیچیدگی کی نوعیت کو جس قدر یہ اشخاص تصور کرتے ہیں اس سے مذکورہ سوالات کہیں زیادہ دقت طلب ہیں۔ یوں تو بہت سے اشخاص واجب قیمت اور غیر واجب قیمت کے فقرے استعمال کرتے ہیں لیکن حقیقت ایسے اشخاص بہت کم ہیں جو متعلقہ سوالات کو سمجھ سکیں یا حل کر سکیں۔ یہ سوالات مبادلہ کے متعلق نہیں ہیں، بلکہ ان کا تعلق تقسیم دولت سے ہے۔ چنانچہ ان پر تحقیق کے مابعد حصے میں بحث و توجہ کی جائے گی۔

۹۔ گزشتہ صفحات میں جو بحث کی گئی وہ اس مفروضہ پر مبنی تھی کہ خریدار کا افادہ ہی افادے کا وہ واحد پہلو ہے جس کا لحاظ کرنا ضروری ہے۔ فروشنہ کے متعلق یہ خیال کیا جاتا ہے کہ وہ بازار میں اپنا سامان بغرض فروخت بھیجتا ہے

اور دیر سے یا جلدی اس کو ایسی قیمت پر فروخت کرنا چاہتا ہے جو کہ خریداروں کے اقلیہ اسباب کے نظر کرتے اس کو وصول ہو سکے۔ لیکن کیا اس کے ساتھ فروشندوں کا افادہ رسد پر بازاری قدر اثر انداز ہونے کی وجہ سے قیمت کو متاثر نہیں کر سکتا؟ کیا رسد کے کسی جز کو فروشنده طلب رسد اپنے ذاتی استعمال کے لیے نہیں روک سکتا؟ کیا اس روک کی وسعت کا دار و مدار 154 قیمت پر نہیں ہے؟ اور کیا اس طرح اس کی وجہ سے بازاری قدر کے نظریہ میں مزید پیچیدگیاں نہیں پیدا ہوتیں؟

یہ تصور کرنا بالکل ممکن ہے کہ فروشندوں کا افادہ اس طرح قیمت پر اثر ڈال سکتا ہے۔ اوپر ہم نے پانچ نارتھیوں کی جو مثال فرض کی تھی اس میں یہ تصور کیا جاسکتا ہے کہ ان کا مالک ان میں سے ایک کو خود ہی استعمال کرنے کے امکان پر غور کر سکتا ہے اور جوں جوں اس شے کی قیمت میں کمی ہوتی جائے گی اس کا یہ رجحان ترقی پذیر ہوگا۔ جب نارتھی کی قیمت ۵۰ سینٹ ہو تو وہ خوشی سے ایک نارتھی فروخت کر دے گا، لیکن جب نارتھی کی قیمت ۵ سینٹ ہو تو ممکن ہے کہ وہ ایک نارتھی خود کھا لینے کا فیصلہ کرے اور اس طرح رسد کے ایک جز کو واپس لے لے۔ اگر ہم یہ فرض کریں کہ فروشنده ایک نہیں ہے بلکہ متعدد فروشنده ہیں جن کے پاس نارتھیاں کثیر مقدار میں موجود ہیں اور یہ بھی فرض کریں کہ ان فروشندوں میں اس امر کا قوی امکان پایا جاتا ہے کہ وہ اپنے استعمال کے لیے رسد سے اجزا واپس لیں گے، تو ہمارے سامنے ایک بالکل نیا سوال پیش ہوتا ہے جو ان سوالات سے بدرجہا زیادہ پیچیدہ ہے جن میں کہ اشیا محض خریداروں کے افادے کے لحاظ سے فروخت کی جاتی ہیں۔ اس سوال کی تحلیل میں اور متعدد مفروضہ حالات کے تحت مبادلہ کی جو قدر متعین ہوگی اس کو بیان کرنے میں علمائے معاشیات نے بہت کچھ قابلیت اور دماغی محنت صرف کی ہے۔

لیکن یہ باریک تحلیل تقریباً سب کی سب بے کار ثابت ہو رہی ہے۔ تقیم عمل کے ترقی یا نفع نظام کے تحت، فروشندوں کے افادے کا قدر و قیمت پر کوئی اثر نہیں پڑتا۔ موجودہ زمانے میں جو اشیا تیار کی جاتی ہیں ان کو تیار کرتے وقت انسان محض اپنی ذاتی احتیاجات و ضروریات کو خاطر میں نہیں رکھتے؛

باب ۱
بازاری قدر
طلبہ رسد

وہ تو محض بازار کے لیے اشیاء تیار کرتے ہیں۔ اور تیار کردہ اشیاء کی اتنی کثیر مقدار ان کے ہاتھ میں ہوتی ہے کہ ان میں سے کسی ایک اکائی کی اہمیت ان کے نزدیک صفر ہوتی ہے۔ وہ بغیر کسی رکاوٹ کے اپنی ساری اشیاء بازار میں بھیج دیتے ہیں۔ اس میں شک نہیں کہ اگر پیداوار کی مقدار حقیقت میں بہت کثیر ہو اور اتنی کثیر ہو کہ ان سے خریداروں کو اختتامی افادہ صفر حاصل ہوتا ہے، تو فروشنده ممکن ہے کہ یہ غور کرنے کے لیے توقف کریں کہ آیا اس پیداوار کے ایک جزو کو وہ خود استعمال کر سکتے ہیں یا نہیں۔ مثلاً اگر سیب کے درخت کسی فصل میں کثرت کے ساتھ بار آور ہوں یہاں تک کہ سیب کی قیمت گھٹ کر بہت کم ہو جائے تو باغبان پہلے سے بہت زیادہ مقدار میں ان کو ذاتی طور پر استعمال کر سکتا ہے۔ لیکن کوئی رسد جو محنت سے تیار کی گئی ہو اور فروخت کرنے کی غرض سے تیار کی گئی ہو، اتنی زیادہ مقدار میں نہیں ہوتی کہ اس کی بنا پر قیمت گھٹ کر صفر ہو جائے۔ اور اگر کبھی سوء اتفاق سے قیمت میں بہت بڑی حد تک کمی ہو جائے تو بھی فروشنده ان کا ان کو اپنی ذات کے لیے استعمال کرنے کا جواز نہ ہو گا وہ اس قدر خفیف ہو گا کہ اس کو نظر انداز کیا جاسکتا ہے۔ عام صورت یہ ہے کہ تقریباً تمام رسد بازار میں ہمیشہ کے لیے بغرض فروخت پیش کر دی جاتی ہے۔

155

اگر اشیاء اس طرح ہاتھ آئیں کہ ان کے فروخت کرنے یا ان کا مبادلہ کرنے کا خیال شروع ہی سے نہ ہو تو یہ صورت جدا گانہ ہوگی۔ اگر ان اشیاء کی قلیل مقداروں میں آسمان سے بارش ہو تو ان کی قیمتوں پر خریداروں کے افادے کا جتنا اثر پڑے گا اسی قدر فروشندهوں کے افادے کا بھی پڑے گا۔ ہم یہ تصور کر سکتے ہیں کہ قدیم زمانے میں یعنی مبادلہ اور تقسیم عمل کے نظام کے ترقی پانے سے پیشتر کے زمانے میں ان ہی بظاہر سیدھے سادے مگر حقیقت میں پیچیدہ حالات کے تحت غیر منظم مبادلات وقوع پذیر ہوتے تھے۔ مگر یہ مبادلات یا تو افادہ کے بہت ہی مبہم احساس کے ساتھ ہوتے تھے یا رسم و رواج کے اثر کے تحت ہوتے تھے جن کی بنا پر مبادلہ کے حقیقی شرائط طے پاتے تھے۔ دشمنی اقوام میں جو مبادلات بے قاعدہ طور سے ہوتے تھے ان کے عمل پر افادہ منقسم کے نقطہ نظر سے بہت کم روشنی پڑتی ہے۔

بائیں ہر موجودہ زمانے میں ایسی بھی چند مثالیں ملتی ہیں جن میں مبادلہ پر فروخت ہونے والے اشیاء کے افادہ کا اثر پڑتا ہے۔ جب کوئی عمدہ قدیم تصویر یا مال منقولہ متروکہ بازار میں آتا ہے تو اس کی قیمت کا دار و مدار بہت کچھ اس دلچسپی اور جاذبیت پر بھی ہو سکتا ہے جو کہ اس کا مالک اس کے لیے محسوس کرتا ہے۔ اس قسم کی اشیاء کی قیمت جن کی آمد آمد محدود ہے اور غیر معمولی حیثیت رکھتی ہے بہر صورت بیشتر غیر متعین سی ہوتی ہے؛ اس لیے کہ ان کے خریدار بہت کم ہوتے ہیں اور ان کی مانگ غیر مسلسل ہوتی ہے۔ ان کی قیمت اس واقعے کی بنا پر اور بھی زیادہ غیر متعین رہتی ہے کہ فروشنده (یا فروشنده) ان اشیاء کے چند نمونوں کا ذخیرہ رکھتے ہیں۔ یہ بات ان مکانات کے بارے میں بھی صادق آتی ہے (اگرچہ کسی قدر کم درجہ تک) جو انفرادی ذوق و شوق کے مناسب و مطابق ہوتے ہیں۔ ایک معمولی مکان جو متعدد دوسرے مکانوں کے نقشے کی طرح بنایا جائے بازار میں قیمت کی تقریباً اسی شرح پر اٹھتا ہے جس پر کہ دوسرے اسی قسم و نوعیت کے مکان فروخت ہوں گے۔ لیکن اگر کوئی عجیب و غریب وضع کا مکان تعمیر کیا جائے جو محض بنانے والے کے ذہنی ذوق کو پورا کرے تو اس کی قیمت بھی دوسروں کی قیمت سے نرالی ہوگی۔ یہ مکان کس قیمت پر فروخت ہوگا اس کا دار و مدار نہ صرف اس مردود قیمت پر ہو سکتا ہے جو کہ اس قسم کے مکانوں کی قبولیت کے لحاظ سے (یعنی خریداروں کے نقطہ نظر سے) بازار میں ہوگی بلکہ اس دلچسپی و انس پر بھی ہو سکتا ہے جو مالک کو اس خاص وضع کے مکان سے ہوگی۔

باب دوازدهم

تخمین

156

(۱) تخمین کا اساسی اثر تفرات کو کم کرتا ہے۔ (۲) ”مستقبلات“ کا کاروبار قیمت کے تفرات کو گھٹا دیتا ہے۔ (۳) مبادلات؛ معیاریت۔ (۴) تخمین کی خرابیاں؛ جوا؛ غیر پیداوار محنت۔ (۵) تنک کے مرنے کی تخمین کی خرابیاں۔

۱۔ تخمین کے مظاہر اپنا تعلق بازاری قیمتوں کے تصفیہ و تقرر سے قائم کر لیتے ہیں؛ اب تخمین کا کاروبار کے اچھے اور بُرے پہلوؤں پر مزید روشنی ڈالی جاسکتی ہے۔ تخمین کی اصطلاح متعدد معنوں میں استعمال ہوتی ہے؛ بالعموم اس کے معنی یہ لیے جاتے ہیں کہ ایسے اشخاص کی جانب سے اشیا کی خرید و فروخت کرنا جن کا پیشہ کاروبار نہیں ہے بلکہ وہ کوئی دوسرا پیشہ رکھتے ہیں۔ — بالفاظ مختصر ”اخیار کا بازار میں کبھی کبھار آن کر حصہ لینا“ لیکن وہ اتنی ہی عمومیت کے ساتھ اس معنی میں بھی استعمال ہوتی ہے: — ”ایسے اشخاص کی جانب سے خرید و فروخت ہونا جو ایک ہی شے یا متعدد اشیا کا کاروبار کر کے ذریعہ آمدنی پیدا کرنا یا کثیر نفع حاصل کرنا چاہتے ہوں؛ یعنی یہ وہ اشخاص ہیں جو پیشہ و درخمن کہلاتے ہیں۔“ لیکن اس گروہ کو بعض اوقات ”باقاعدہ اور حقیقی سودا گروں“ سے، مثلاً — گہیوں کے تاجر یا روٹی کے اڑھتے سے میسر قرار دیا جاتا ہے، جو ایک ہی شے کی سال بھر تک خرید و فروخت کرتا رہتا ہے؛

اور ان اشخاص کے مابین ایک مستقل بیچ والے کی حیثیت رکھتا ہے جو اس کی خرید و فروخت کرنا چاہتے ہیں۔ ان مختلف و متعدد قسم کے اشخاص کے مابین متعدد غیر محسوس یا موجدوم سے مدارج ہیں، ان سب کا عمل بازاری قیمت کو متعین کرنے میں اثر رکھتا ہے، اور ان سب کا عمل کم بیش تعین کاروبار کی نوعیت رکھتا ہے۔ تعین کا اساسی اثر رسد و طلب کے توازن کے قیام کو ترقی دینا ہے تعین کا رجحان یہ ہے کہ وہ روزمرہ کی بازاری قیمتوں کو موسمی بازاری قیمت کے مطابق بناتی ہے؛ اور موسمی بازاری قیمت کو اس طرح مقرر کرتی ہے کہ اس کی بنا پر پوری موسمی رسد فروخت ہو جائے جو اشخاص محنت شاقہ اٹھا کر موسمی رسد کا تخمینہ قائم کرنے میں ہمارے پیدا کر لیتے ہیں، اور اتنے تجربہ کار اور ہوشیار ہو جاتے ہیں کہ قیمت پر ایک مقررہ رسد کے اثر کا پیش اندازہ کر سکتے ہیں، اگر وہ تعین کریں تو ان کے متعلق اس کا قرینہ ہوتا ہے کہ وہ زر کھائیں۔ وہ اس وقت کوئی شے خریدتے ہیں، جبکہ دوسرے اشخاص اس شے کو اس قیمت سے کم پر فروخت کریں جس کی ضمانت بازار کے حالات کرتے ہیں؛ اور اس وقت کوئی شے فروخت کر دیتے ہیں جبکہ دوسرے اس قیمت سے زیادہ کی بولی بولتے ہیں جس کی ضمانت بازار کے حالات کرتے ہیں۔ 157 اس قسم کے ماہر تجربہ کار اور ہوشیار تاجروں کے مابین خرید و فروخت کی حد تک بازار کے کاروبار جتنے زیادہ محدود رہیں گے، اسی قدر اس کا قرینہ زیادہ ہوگا کہ بھی قیمت، سرعت و سہولت کے ساتھ قائم ہو جائے اور قیمت میں اسی قدر کم تغیرات ہوں۔ چونکہ آنے والی رسدوں کی مقداروں اور طلب و صرف کے حالات کے متعلق صحیح علم ہونا ناممکن ہے، اس لیے ماہر ترین تاجروں کے مابین بھی اندازے اور صحیح رائے کے متعلق فرق و اختلاف ہمیشہ ہوگا۔ چنانچہ قیمت میں تغیرات ہوں گے؛ قیمت کبھی بڑھے گی کبھی گھٹے گی، اور کبھی غیر متوقعہ نقصانات اور کبھی غیر متوقعہ منافع یعنی ”تخمین“ نفع و نقصانات ہوں گے۔ لیکن ”تخمین“ کا عام اثر تغیرات کو گھٹانا اور مبادلہ و صرف کی ہموار رفتار کو ترقی دینا ہے۔

تغیرات کی تفصیل نہ صرف عام صارفوں کے لیے مفید ہے، بلکہ ان صناعات کے حق میں بھی فائدہ رساں ہے جن کو عام کاروباری اصطلاح میں ”اشیائے خام“ کے

۱۱۔
تخمین

صارف، کہا جاتا ہے: مثلاً گھیوں کے آخری صارفوں کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک قیمت کو شروع ہی سے اور صحیح طریقہ پر متعین کر دیا جائے تو رسد موجودہ سے بہت زیادہ یکسانیت کے ساتھ استفادہ کیا جاسکتا ہے۔ اگر فصل کی مقدار کم ہو تو صرف میں کسی حد تک تخفیف کرنا ناگزیر ہے؛ اور بہتر یہ ہے کہ یہ کمی پورے موسم پر پھیلا دی جائے! جتنی زیادہ سرعت کے ساتھ اور جتنی زیادہ صحت کے ساتھ قیمت میں اضافہ ہوگا اتنا ہی زیادہ اس نتیجہ کا امکان قوی ہوگا۔ اس کے برعکس، کثیر المقدار فصل کو تمام موسم کے دوران میں کم قیمت پر فروخت کرنا، اس کی نسبت بہتر ہوگا کہ موسم کی ترقی کے ساتھ ساتھ بندرج قیمت کم کی جائے۔

اس معاملے میں تخمین کا جو چھانڑ پڑتا ہے، اس کو قدیم زمانہ کے تجربات سے تمثیلاً بیان کیا جاتا ہے، جبکہ غذا کی قیمت میں وسیع تغیرات عام طور سے ہوتے تھے۔ موجودہ حالات کے تحت جبکہ رسد کے بڑے بڑے رقبوں کے مابین ریلیوں اور دفائی جہازوں کی سہولت کی وجہ سے مقابلہ ہوتا ہے، اکثر اشیائے خورد و نوش و خام کی رسد میں پاباگ اور غیر متوقعہ تغیرات بہت کم بلکہ شاذ ہی ہوتے ہیں؛ اگر کسی ایک ملک یا خطہ ملک میں فصل خراب ہو تو اس کا اثر دوسرے ملک یا خطہ ملک کی عمدہ فصل کے ذریعے سے زائل کر دیا جاسکتا ہے۔ یہ سچ ہے کہ موسمی رسدوں میں تغیر ہوتا ہے، اور ان کے اثرات کے تحت قیمتیں برصغری گھٹتی رہتی ہیں؛ تاہم یہ تغیرات بہت شاذ ہی وسیع و عظیم ہوتے ہیں؛ لیکن ایسے حالات میں، جیسے کہ اٹھارھویں صدی کے قبل محمد و جغرافیائی تقسیم محل کے تحت پائے جاتے تھے، عظیم تغیرات روزمرہ کا تجربہ تھے۔ اس وقت کوئی نسل یا شہر اپنی غذا جس رقبہ سے حاصل کرتا تھا وہ رقبہ بہت محدود ہوتا تھا؛ اگر فصل کم ہوتی تو اس نے موسمی رسد کی قلت کے تھے، اور اس قلیل رسد کے مطابق صرف میں بھی کمی کرنا لازمی تھا؛ تاجر یا مخزن یا دلال، جو اس رسد کو حاصل کرتے تھے، اور اس کے معاوضے میں فوراً اعلیٰ قیمت طلب کرتے تھے، اس قسم کا ناگزیر تطابق پیدا کرتے تھے اور موجودہ ذخیرہ سے بہت زیادہ یکسانیت کے ساتھ استفادہ کا موقع بہم پہنچاتے تھے! قدیم علمائے معاشیات نے ان سب امور پر بحث کی اور اس بحث مباحثہ نے ان کی رہبری اس جانب کی کہ مخمنوں کی سرگرم مدافعت کی جائے اور تخمین کے خلاف جو قوانین بنائے گئے تھے ان کو

بازار
نہ موم قرار دیا جائے۔ بہت اغلب ہے کہ تخمین کی انھوں نے جو مداخلت کی وہ بہت زیادہ
حد سے آگے بڑھ گئی ہو! مقابلہ نہ تو کاشت کاروں سے پیداوار خریدنے کے عمل میں مخمنوں
اور تاجروں کے مابین لازمی طور سے ہوتا تھا، اور نہ صارفوں کو مال فروخت کرنے میں
غرض مخمنوں کو جو نفع حاصل ہوتا تھا اس میں کاشت کاروں اور صارفوں دونوں کی
جہالت و غفلت کی وجہ سے بہت کچھ اضافہ ہو جاتا تھا: اور اس طرح بظاہر وہ بھی
حد سے زیادہ خیال کیا جاسکتا تھا۔ اس ابتدائی اور قدیم دور کے تفصیلی حالات
ہمیں بہت کم معلوم ہیں، بلکہ ہم اپنے زمانے کے تجربات کی بنا پر جو نتائج و خیالات قائم
کرتے ہیں انہی کے مطابق اس زمانے کے متعلق بھی قیاسات کر لیتے ہیں۔ بایں ہر اغلب
یہ ہے کہ اس قدیم زمانے میں بھی تخمین کا اثر زیادہ تر تغیرات کو گھٹانا اور صرف کی شرح کو
مناسب طریقے پر تبدیل کرنا تھا۔ یہ امر یقینی ہے کہ وسیع بازار، وسیع اطلاعات، اور
سرگرم مقابلہ کے موجودہ حالات کے تحت تخمین کا یہی رجحان ہے۔

موجودہ زمانے میں اشیاء کے ذخیرے کو تازہ اور ٹھنڈا رکھنے کا جو طریقہ نکلا ہے
اس نے ایسے کاروبار کے اثر کے تحت جو لازمی طور سے تخمین ہی ہے، رسد کی ٹھیک اسی
قسم کی مساویانہ تقسیم کی جانب رہبری کی؛ چسنا بچہ بازار میں میوہ، انڈا اور چھلی، گلی
سڑی حالت میں اور بے قاعدہ مقداروں میں نہیں آتی۔ اگر کسی وقت رسد کی مقدار
کثیر ہو تو تاجر بہ سہولت اس کا ذخیرہ قائم کر لیتے ہیں، اور جس زمانہ میں رسد کی مقدار
گھٹ جاتی ہے اس کو نکال کر فروخت کر دیتے ہیں۔ قیمتوں کی سطح بہت زیادہ
ہموار ہو گئی ہے، اور بحیثیت مجموعی تاجروں کے منافع میں کمی ہو گئی ہے۔ تاجروں کے لیے
جو کم اور خطرات بہت گھٹ گئے ہیں، اور قوم کو اپنی سب مطلوبہ ضروریات درمیانی
تاجروں کی خدمات کا کمتر معاوضہ ادا کرنے پر مجبور ہونے لگی ہیں۔

۲۔ قیمت کے تغیرات کو گھٹانے اور خطرات کو تقسیم کرنے کا عمل ”مستقبلات“
کے کاروبار کے عمل سے ترقی پاتا ہے۔ ”مستقبلات“ کے کاروبار کے عمل سے ”تخمین“
کی اصطلاح خاص طور سے منسوب کی جاتی ہے۔ اشیاء کی خرید و فروخت نہ صرف فوری
حوالگی یا بھر سانی کے لیے کی جاتی ہے، بلکہ وعدہ پر مبنی ”مستقبل“ کی بھر سانی کے لیے بھی
کی جاتی ہے۔ ایک شخص، مثلاً، ایک تاجر، جو گہیوں کی کسی مقدار کو کسی قیمت پر فروخت

بلکہ تخمین کر کے مستقبل کے کسی زمانہ میں خریدار کو اس کی بہر سانی کا ذمہ لے، اس کے لیے یہ ضروری نہیں ہے کہ فروخت کردہ گیموں اس کے قبضہ و تصرف میں ہو! حقیقت یہ ہے کہ جدید بازاروں میں اس قسم کا جو کاروبار طے پاتا ہے، اس میں عام طور سے یہی دیکھا جاتا ہے کہ گیموں فروشنده کے قبضہ و تصرف میں نہیں ہوتا، تاہم مستقبل کے وقتی امکانات کے متعلق اندازہ قائم کر لیتا ہے اور ان امکانات کے لحاظ سے مستقبل میں سامان ہٹایا کرنے کا ذمہ لے لیتا ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ وہ مستقبل کے لیے اپنے ذہن میں ایک تخمینی قیمت مقرر کر لیتا ہے اور نفع نقصان کو اسی قیمت کے فیصلے پر چھوڑ کر قسمت آزمائی کرتا ہے! — اس طرح خریدار کو کوئی خطرات برداشت نہیں کرنے پڑتے۔ اس قسم کے ضمانتی کاروبار میں جو فائدہ ہے وہ آسانی کے ساتھ معلوم کیا جاسکتا ہے: مثلاً ممکن ہے کہ آٹا پیسنے کی مکی کا مالک، مستقبل میں آٹا فروخت کرنے کے لیے ایک معاہدہ کرے، اور جب وہ کسی مقررہ قیمت پر مطلوبہ گیموں خرید کر لیتا ہے تو پھر اس کے لیے قیمتوں کے اتار چڑھاؤ کے خطرات باقی نہیں رہتے، اور وہ اپنی کامل توجہ آٹا بنانے کے کام میں صرف کر سکتا ہے۔

چنانچہ اسی کا نتیجہ ہے کہ پیداوار کے مراٹوں کے قائم ہو جانے اور ان کے مختلف البیج کا رد و باؤ کی ترقی کے بعد سے، آٹا پیسنے کی جگیوں کے مالک پہلے کی نسبت بہت ظلیل شرح منافع کے ساتھ اپنا کاروبار انجام دیر ہے یہاں گیموں اور ٹے کی قیمت کا فرق ان کے ایک مقررہ وزن کے لحاظ سے تیس یا چالیس سال قبل جتنا تھا

۱۔ اگر وہ مقررہ قیمت پر آٹے کو مستقبل میں فروخت کرنے کا معاہدہ بھی نہ کرے، بلکہ محض بازار کے لیے مسلسل آٹا تیار کرنا رہے، تب بھی اس طریقے سے وہ گیموں کی قیمت کے تغیرات کے خطرات بچ سکتا ہے۔ جس وقت وہ آٹا پیسنے کے لیے گیموں کی مقررہ مقدار خریدتا ہے تو وہ گیموں کی یہی مقررہ مقدار مستقبل میں فروخت کرنے کا وعدہ کر سکتا ہے، اس کے بعد جوں گیموں کی قیمتیں اضافہ یا تخفیف ہوتی ہے اسکو کسی معاملے سے نقصان اسی طرح ہوتا ہے جس طرح کسی معاملے سے نفع ہوتا ہے۔ باقی قیمتوں کے تغیرات اس کو نہیں ستاتے، چنانچہ ”قدامت پند“ ہکی والوں میں عام طور سے یہی طریقہ رائج ہے۔ سوت کے صناع بھی اپنی خام روٹی

باب
تیس

160

اس کی نسبت اب بہت کم ہے، اور اس مدت تک عام مخلوق فائدہ میں ہے؛ مثلاً جو وقت امریکا میں آٹا پیسنے کی صنعت، مینیا پولس میں ابتدائو قائم ہوئی تھی (جہاں دریائے میسیپی کے آبشاروں سے قوت حاصل کر کے اس کے اطراف و اکناف کے زرخیز خطوں کے گہیروں کو پھین کر آٹا بنایا جاتا تھا) چکی کے مالک کے لیے منافع کا امکان بہت زیادہ تھا؛ مگر اس کے لیے اس کا بھی امکان تھا کہ گہیروں کی قیمت کے تغیرات کی وجہ سے نقصان برداشت کرنا پڑے۔ جیسے جیسے صرافوں میں ترقی ہوتی گئی، اور اس کے ساتھ ساتھ ”مستقبلات“ کے کاروبار کا طریقہ رائج ہوا، چکی کے مالک کو ان خطرات سے بچنے اور رہائی حاصل کرنے کا موقع ملتا گیا۔ نتیجہ یہ ہوا کہ صنعت باقاعدگی کے ساتھ منظم ہو گئی، اور اس کو بڑے پیمانے پر باقاعدہ ترقی دینے میں اور اٹے کی قیمت کو اڑاں کرنے میں بہت بڑی مدد ملی۔ اس میں شک نہیں کہ ایجادات و اصلاحات کا بھی اس ترقی و اڑانی میں بہت بڑا حصہ تھا؛ لیکن بازار کے خطرات کی کمی گہیروں اور آٹے کی اضافی قیمت کو گھٹانے میں بہت اہم حصہ رکھتی تھی۔ تجارت اور صنعت دونوں میں کاروبار سبباً نہ کبیر کی ترقی دینے، اگرچہ ان افراد کے منافع میں اضافہ کر دیا ہے جو بڑے پیمانے پر کاروبار انجام دینے کی قابلیت رکھتے ہیں؛ لیکن اس کے ساتھ ساتھ قیمت خرید اور قیمت فروخت کے فرق کو بہت گھٹا دیا ہے، اور اس طرح عام مخلوق کے استعمال کے لیے اشیاء کو اڑاں بنانے کا وہ موجب ہوئی ہے۔

تاجر یا محسن، جس نے ”مستقبل“ پر بھروسہ کرنے کے لیے مال فروخت کیا ہے، اس کو بالعموم کاروبار کے سبب خطرات خود ہی برداشت نہیں کرنے پڑتے؛ مگر ہے کہ وہ مستقبل سربراہی کے لیے اشیاء کی کل مقدار یا اس کا ایک جزو، بہت جلد دوسرے تاجر سے خرید کر لیے، اور یہ دوسرا تاجر کسی تیسرے تاجر کو کاروبار کا ایک جزو تفویض کر دے، دس علی ہذا کسی ایک معاملے کے لیے محض ایک ہی شخص بازار کے تغیرات کی رفتار کا اندازہ قائم کرنے کا عمل نہیں کرتا؛ خود تاجروں اور سوداگروں کے مابین ہمیشہ خرید و فروخت کا عمل جاری رہتا ہے؛ چنانچہ خطرات، منافع اور نقصانات

بقیہ ماثیہ صفحہ گزشتہ کی خریداریوں میں اسی طرح اپنے کو نقصان سے محفوظ کرنے کیل کی جانب اندہ بروز زیادہ مائل ہیں۔

بال
تفہین

ان سب پر تقسیم ہوتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ ایسا بہت کم ہوتا ہے کہ کوئی ایک تاجر یا کوئی ایک شخص کسی موسم میں کمترین قیمت پر اشیا خریدے، اور سب سے اعلیٰ قیمت پر ان کو فروخت کرے! — اور اس طرح بیشترین ممکنہ فائدہ حاصل کرے۔ یا یہ کہ کوئی ایک تاجر موسم کی بیشترین قیمت پر سامان خریدے اور موسم کی کمترین قیمت پر اس کو فروخت کرے! — اور اس طرح نقصان برداشت کرے۔ ہر تاجر کو نقصان بھی برداشت کرنا پڑتا ہے اور منافع بھی حاصل ہوتا ہے۔ بحیثیت مجموعی اگر تاجر ہوشیار اور تجربہ کار شخص ہو تو اس کو نقصان کی نسبت منافع زیادہ ہوگا۔ ممکن ہے کہ ایک موسم میں اس کو نقصان ہو، اور دوسرے موسم میں اس کی تلافی ہو جائے اور انجام کار اس کو ایک 'پیشہ ورانہ آمدنی'، مستقل طور سے وصول ہوتی رہے۔ اگر اس قسم کے کاروبار کو انجام دینے کی اس میں غیر معمولی استعداد و صلاحیت موجود ہے، تو یہ بھی ممکن ہے کہ اس کو بالاتر از منافع ہی حاصل ہو، اور بڑے بڑے کاروبار سے معقول نفع ملے، جس سے وہ ایک مقبول شخص بن جائے۔

۳۔ جب دوران قادمہ بازاروں کے لیے، اور فخر خریداروں کے لیے اشیا بڑے پیمانے پر تیار کی جاتی ہیں، اور تقسیم عمل میں درمیانی اشخاص کا وجود بحیثیت ملائے والی کڑیوں کے ضروری ہو جاتا ہے، تو یہ امر ناگزیر ہے کہ درمیانی اشخاص اپنے کاروبار کی سہولت انجام دہی کے لیے ایک دوسرے سے قریب رہنے کا انتظام کریں، شریک کا کوئی گوشہ بھی ان کے باہم مل کر بات چیت کرنے کے مقام کی حیثیت سے کام دے سکتا ہے۔ ایک ہی قسم کی اشیا کے تاجر کسی مقررہ کوچہ میں ایک دوسرے سے متصل رہ کر کاروبار کرتے ہیں، چنانچہ ہر بڑے شہر میں خشک اشیا کی دوکانیں ایک شریک پر ہوتی ہیں: منظوف، جو قوتوں اور چرم اور اسی طرح دوسری اشیا کی دوکانوں کی مختلف اور جدا جدا شریکیں ہوتی ہیں۔ جب ایک آباد اور خوش حال ملک میں اشیا کثیر مقدار میں تیار کی جاتی ہیں، اور ان کے کاروبار میں اشخاص کی ایک کثیر تعداد شریک ہوتی ہے، تو ایک بازار یا صرافہ یا مقام مبادلہ یعنی ایک کمرہ یا عمارت جہاں سب تاجر مقررہ اوقات میں جمع ہو کر باہم معاملات طے کرتے ہیں قائم ہو جاتا ہے۔ اس کے لیے چند قواعد و ضوابط بنائے جاتے ہیں اور ان کے تحت بڑے بڑے

کاروبار اکثر مقدار میں ایک جنبش قلم یا اشارہ سر سے فوراً طے پا جاتے ہیں؛ اور ان کا تحریری عمل کاغذ کے پرزوں پر چند اعداد اور دستخطوں کے ساتھ ہوتا ہے۔ صرفوں میں حقیقی کاروبار اکثر صرف دلال انجام دیتے ہیں جو درمیانی اشخاص کے مابین درمیانی اشخاص کا کام انجام دیتے ہیں؛ وہ محض بطور گماشتوں یا ایجنٹوں کے کام کرتے ہیں اور خرید و فروخت پر جو کمیشن ملتا ہے اسی پر ان کی گزراوقات ہوتی ہے (بالعموم اس کی شرح بہت غیر معمولی طریقہ پر قلیل ہوتی ہے)۔ وہ ہر شخص کے لیے خرید و فروخت کا کام انجام دیتے ہیں جو ان کے ذریعہ سے اس کو انجام دینا چاہے۔ صرفوں میں کاروبار کو بسہولت انجام دینے میں اس طرح بھی مدد ملتی ہے کہ جن اشیاء کا کاروبار کیا جائے، ان میں مختلف معیار مقرر کر دئے جائیں؛ مثلاً، خوبیوں اور صفات کے لحاظ سے ان کے مختلف درجے قائم کر دئے جائیں یا ان کو مختلف ابواب میں تقسیم کر دیا جائے۔ اس عمل سے قابل بیع و شری اشیاء کی خوبیوں کے متعلق سب نزاعات ختم ہو جاتے ہیں؛ چنانچہ خنیکا گو کے بازار میں جب غلہ بغرض فروخت آتا ہے، تو سرکاری ناظر اس کا امتحان کرتے ہیں، اور خوبیوں کے لحاظ سے ان کے مختلف درجے۔ یعنی، درجہ اول، درجہ دوم، درجہ سوم، وغیرہ، مقرر کرتے ہیں؛ اس کے بعد جب گھیہوں کے کسی خریدار کو غلہ وصول ہو جاتا ہے، تو اس کو اور فروختندے کو یہ دریافت کرنے کی ضرورت نہیں ہوتی کہ آیا اس میں مقررہ خوبیاں موجود ہیں یا نہیں بلکہ وہ انہیں بالاکو دام (غلہ) کے صرف بصد در سادہ جن پر غلہ کے مدارج درج ہوتے ہیں، خریدار کے حوالہ کر دئے جاتے ہیں اور معاملہ طے پا جاتا ہے۔ ہر شے کو جو خوبیوں کے لحاظ سے ہم جنس ہو، اور جس کو آسانی کے ساتھ مختلف اور نیز درجوں میں تقسیم کیا جاسکتا ہو، اقل ترین فراہمت و نزاع کے ساتھ خرید و فروخت کیا جاسکتا ہے۔ غلہ، اسی قسم کی اشیاء کی ایک عام مثال ہے، روٹی بھی اسی قسم میں داخل ہے؛ اس لیے کہ اس کی خوبی کے ایسے مدارج قائم کئے جاسکتے ہیں کہ ہر درجہ میں یکسانیت ہو۔ ان کے بکثرت انواع و اقسام ہوتے ہیں اس لیے اس کی بھی خرید و فروخت اتنی سرعت کے ساتھ انجام نہیں پاسکتی۔ لوہے کی قسموں کے معیار مقرر کرنے کی کوشش کی گئی ہے، اور

یا
تھیں

162

انگلستان میں ہم سرکاری طور پر درجہ بندی کرنے کا قاعدہ موجود ہے، جس کے تحت وہاں بڑے بڑے کاروبار طے پاتے ہیں؛ لیکن ریاستہائے متحدہ امریکا اور براعظم یورپ میں لوہے کا کاروبار اس طسریقی پراجمی عام طور سے رائج نہیں ہوا ہے۔

۴۔ پیشہ ورانہ تخمینہ کاروبار کے جو فوائد ہیں ان کے مقابلے میں شدید نقص پیش کئے جاتے ہیں۔ جن سہولتوں کی بنیاد پر تخمینہ کاروبار سے عہدہ نتائج پیدا ہوتے ہیں، انھی سے ان نقصان پیدا ہوتا اور ان میں اضافہ ہوتا ہے۔ جب ایک شے کے مختلف معیار ایک مرتبہ مقرر کر دئے جاتے ہیں، تو ایک نیا امکان پیدا ہوتا ہے؛ ہر کس و نا کس اس کا کاروبار کر سکتا ہے۔ عام طور سے جو شخص اشیا خریدتا ہے اس کے لیے ضروری ہے کہ ان کے متعلق کچھ معلومات حاصل کرے۔ اس کے لیے یہ جاننا ضروری ہے کہ جو شے اس کو دی جا رہی ہے، آیا وہ اچھی ہے یا بری؟ خریدنے کے قابل ہے یا نہیں؟ لیکن ایسے صرافوں میں جہاں اشیا کے درجہ سرکاری طور سے مقرر کئے جاتے ہیں، اس قسم کے سوالات نہیں پیدا ہوتے۔ صرف موجودہ اور آئندہ قیمت کا لحاظ کرنے کی ضرورت پڑتی ہے۔ ہر شخص کسی شے کو، اگر اس کی موجودہ قیمت کو کم خیال کرے خرید سکتا ہے؛ یا اگر وہ اس کی قیمت زیادہ خیال کرے تو فروخت کر سکتا ہے۔ چنانچہ اس قسم کی خرید و فروخت بہت بڑے پیمانے پر ایسے اشخاص کی کثیر تعداد کرتی ہے جن کے قبضہ و تصرف میں نہ تو اشیاے خرید کردہ یا فروخت کردہ ہوتی ہیں، اور جو نہ ان کو اپنے قبضے میں لانے کی خواہش رکھتے ہیں؛ اور جن کی واحد فکر و خواہش قیمت کے تغیرات سے فائدہ اٹھا کر نفع کمانا ہوتی ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ یہ اشخاص اشیا کی مستقبل قیمت پر شرط دھتے یا بازی لگاتے ہیں؛ اور اس معاملہ میں اسی طرح کی قمار بازی کرتے ہیں، جس طرح کی قمار بازی تاش میں اور گھڑ دوڑ میں ہوتی ہے۔ ان کے کاروبار کی شکل بظاہر صرافے کے دوسرے اشخاص کے کاروبار کی سی ہوتی ہے۔ دلالوں کو ان ”بیرونی اشخاص“ سے صرفہ میں خرید و فروخت کرنے کی منسرتائشیں وصول ہوتی ہیں اور یہ مقررہ وقت پر سامان پہنچانے کے لیے ذمہ دار قرار پاتے ہیں؛ پھر یہ بھی اپنے

باب
تخمین

طور پر اپنے گاہکوں پر اسی قسم کی ذمہ داری عائد کرتے ہیں۔ اس طرح گویہ معاملات بظاہر مشہور مصارفوں میں سے، مثلاً، غلہ اور روئی کے مصارفوں کے کسی دوسرے معاملے سے مماثلت رکھتے ہیں؛ لیکن ان معاملات کے اکثر و بیشتر حصے ایسے ہوتے ہیں جن میں کوئی حقیقی کاروبار مقصود نہیں ہوتا؛ بلکہ صرف قیمت خرید و قیمت فروخت کے فرق سے فائدہ حاصل کرنا پیش نظر ہوتا ہے۔ کاروبار کو یہ سہولت و برسرعت انجام دینے کے لیے جو ذرائع و تدابیر اختراع و اختیار کئے گئے ہیں ان کو فار بازی بر پیمانہ کمیر کے کام میں لایا جا رہا ہے۔

یہاں ہمیں غیر پیداوار محنت کی مثال ملتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ تاجر درمیانی اشخاص، اور دلال مفید ہیں، اور ان کی محنت پیداوار ہے، خصوصاً جہاں تک کہ وہ تقسیم عمل کے ایک مکمل نظام کے تحت مبادلات میں سہولت پیدا کرنے کی خدمت انجام دیتے ہیں؛ لیکن یہ کہنا بہت مشکل ہے کہ اس قسم کے کام کے لیے ٹھیک کس قدر محنت فائدہ کے ساتھ دی جاسکتی ہے۔ اگر صرف ایسے تاجروں اور اہل معاملہ کی جماعت اس قسم کے کاروبار میں مصروف ہو جو باقاعدگی اور تسلسل کے ساتھ اپنا وقت اور اپنی کوشش اس میں صرف کرے، تو ان کی تعداد خود بخود مطلوبہ کام کے مطابق منظم و مرتب ہو جائے گی؛ ٹھیک اسی طریقہ سے جس طرح کہ اطباء یا بخاروں کی تعداد حقیقی ضرورتوں کے مطابق منظم و مرتب ہو جاتی ہے۔ لیکن جہاں ”ناجائز“ تخمین بڑے پیمانے پر ہوتی ہے، وہاں دلالوں اور تاجروں کی تعداد ان کے خدمات کی اس نئی طلب کے مطابق منظم ہو جاتی ہے؛ نہ صرف مخمنوں کی محنت، بلکہ ان کے گھماشتوں کی محنت بھی، غیر پیداوار ہے۔ اس سے قوم یا جماعت کی پیداوار میں کوئی اضافہ نہیں ہوتا۔ ریاستہائے متحدہ امریکا میں سب ممالک سے بڑھ کر اس طفیلیانہ جدوجہد کا وجود پایا جاتا ہے؛ اس لیے کہ یہاں وہ سب حالات، جو اس کے لیے موافق ہیں پائے جلتے ہیں؛ مثلاً۔ عمل کی تقسیم نہایت اعلیٰ درجہ کی ترقی یافتہ ہے، بازاروں اور مصارفوں میں بڑے پیمانے پر کاروبار انجام پاتا ہے، اور آبادی نہ صرف خوش حال ہے بلکہ اولوالعزم اور بلند حوصلہ بھی ہے۔ امریکا کے اکثر باشندوں کے نزدیک ”کاروبار“ کا مفہوم

باب
تخمین

محض ”تخمین قمار بازی“ ہے۔

اس میں شک نہیں کہ ”بیرونی“ نحن یا ”عوام“ تمام شوقین اور غیر پیشہ ور قمار بازوں کے مثل بحیثیت مجموعی نقصان اٹھاتے ہیں! اور ان میں سے اکثروں کو انجام کار انفرادی طور پر نقصان برداشت کرنا پڑتا ہے۔ لیکن جو انخاص پیشہ کے طور پر اس کاروبار کو انجام دیتے ہیں، اور جو نہایت ہوشیار اور تجربہ کار ہوتے ہیں، اول الذکر طبقہ کی نسبت قیمتوں کی ممکنہ رفتار کو زیادہ بہتر جانتے ہیں: چنانچہ وہ جو خرید و فروخت کرتے ہیں، اس سے ان کو فائدہ ہوتا ہے، اور بحیثیت مجموعی ان کو ایک مستقل آمدنی حاصل ہوتی ہے۔ بعض اوقات کوئی قابل اور خوش قسمت شخص صرافہ میں کاروبار شروع کرتا ہے تو کامیابی اس کا استقبال کرتی ہے، اور وہ بہت کچھ کما لیتا ہے۔ اس کی کامیابی دوسروں کے لیے موجب ترغیب بنتی ہے، اسی طرح جس طرح کہ قرعہ اندازی میں کسی کے ہاتھ کوئی بڑا انعام لگ جاتے سے قرعہ اندازی کی ترغیب ہوتی ہے۔ تخمین کاروبار کرنے والے انخاص کے لیے نقصانات کے امکانات و مواقع اتنے ہی قوی ہوتے ہیں، جتنے کہ قرعہ اندازی کے ٹکٹ خریدنے والے انخاص کے لیے بحیثیت مجموعی ہو سکتے ہیں؛ بلکہ تخمین کاروبار میں یہ امکانات تقریباً یقین کا درجہ رکھتے ہیں۔

تخمین قمار بازی کے نقصان جتنے قطعی اور یقینی ہیں، اسی قدر وضع آئین و قوانین کے ذریعے سے ان کو روکنا یا ان کا استیصال کرنا انتہائی مشکل چیز ہے۔ عام قانون ایسے کاروبار کو ممنوع قرار دیتا ہے، جس میں فروخت محض ظاہری کے لیے ہوتی ہے، اور جس میں یہ سمجھوتہ ہوتا ہے کہ اس معاملہ کی تکمیل اس فرق کی بناء پر کی جائے گی جو موجودہ اور مستقبل قیمت کے مابین ہوگا؛ لیکن مشکل یہ ہے کہ صرافوں میں جو کاروبار طے پاتے ہیں، ان کا ظاہری مقصد ایشیا کی حقیقی بہمرسانی ہوتا ہے: چنانچہ اس پر اس عام قانون کا اطلاق نہیں کیا جاسکتا۔ بظاہر اس کا علاج یا اصلاحی تدبیر یہ ہو سکتی ہے کہ ”مستقبلات“ یا ”وعدہ“ کا کاروبار جس میں ایشیا کی حقیقی بہمرسانی کے لیے مستقبل کی کوئی تاریخ مقرر کی جاتی ہے، اس کو ممنوع قرار دیا جائے؛ اس لیے کہ اسی قسم کے معاہدات کے سلسلے ہی میں قمار بازی کا کاروبار بالعموم وقوع پذیر

باب ۱۱
تخصیص
164

ہوتا ہے۔ لیکن اس کا نتیجہ یہ ہوگا کہ مستقبل کی بہتر سانی کے معاہدات سے جو منافع قوم کو وصول ہوتے ہیں، وہ ایک قلم موقوف ہو جائیں گے؛ اور اس وقت یہ سوال پیدا ہوگا، کہ اس طرح جو نقصان ہوگا آیا وہ نفع سے زیادہ نہ ہوگا؟ امریکا اور انگلستان کے علمائے معاشیات کا عام خیال یہ ہے کہ ”وعدہ“ کے کاروبار اور مستقبل کے معاہدات کو ممنوع قرار دینا مضر ہوگا؛ چنانچہ غلہ کی حد تک جرمنی میں اس خیال کو عملی جامہ پہنایا گیا ہے۔ بایں ہمہ تخمینہ تمار بازی کے نقائص اس قدر عظیم ہیں کہ ان کو کم کرنے کی غرض سے کچھ خطرات برداشت کئے جاسکتے ہیں۔ قرعہ اندازی کے کھیلوں اور جوئے خانوں کو قانوناً ممنوع قرار دیا گیا ہے، اور گھڑ دوڑ میں بھی منظم اور باقاعدہ شرط بدھنے کے طریق کو روکنے کی قانونی حتی الوسع کوشش کرتا ہے۔ اعلیٰ ہذا تمار بازی کی دوسری شکلوں کا استیصال کرنے کے لیے قانون جو کچھ کر سکے وہ ممکن ہے۔ اس میں شک نہیں کہ سب سے زیادہ موثر علاج یہ ہوگا کہ تمام صنعتوں کے لیے ایک زیادہ بہتر اخلاقی معیار مقرر کیا جائے، اور تمار بازی کی سب قسموں کے خلاف عوام میں رائے پیدا کی جائے؛ لیکن دولت کی پرستش، سہل طریقوں سے زرہ کمانے کی تقریباً عام خواہش (خواہ زر و وسیروں کو نقصان پہنچا کر ہی کیوں نہ کمایا جائے)، اور جائز و حقیقی کاروبار سے اس قسم کی تخمین کا قریبی تعلق و اتحاد، — یہ سب چیزیں مل ملا کر عوام کی رائے کو موثر بنانے میں مشکلات پیدا کرتی ہیں۔

۵۔ گزشتہ فصلوں میں جو کچھ کہا گیا، اس کا اطلاق عام طور سے تمسک کے مصروفوں کے تخمینہ کاروبار پر بھی ہوتا ہے۔ لیکن سوالات یہاں زیادہ شبہ و دہ کے ساتھ ظاہر ہوتے ہیں، یہاں بھی فوائد کو نقصانات کے مقابلے میں پیش کرنا پڑتا ہے۔ یہ سچ ہے کہ غلہ اور روٹی کے مصروفوں میں جو فوائد حاصل کئے جاتے ہیں، ان سے یہ فوائد مختلف ہیں۔ یہ فوائد تغیرات کے کم ہونے سے یا بڑے پیمانے کے کاروبار میں سہولت پیدا ہونے سے نہیں برہنہ ہوتے بلکہ تغیرات کی ترقی سے بنتے ہیں؛ اور حقیقی اور

! بلکہ
تجربہ

اہم فوائد ہیں۔ لیکن نقائص اس سے کچھ کم حقیقی نہیں ہیں! اور اسی قسم کے کاروبار میں شرکت کرنے کے لیے غیر معمولی سہولتیں موجود ہونے کی وجہ سے ان نقائص میں زیادتی ہو جاتی ہے۔ تمسک کے صرافہ میں تمسکات کے معیار باقاعدہ طور سے مقرر کئے جاتے ہیں اور ان میں عجیب و غریب طریقے پر یکسانیت اور ہم جنمی ہوتی ہے۔ ایک انجمن سرمایہ مشترک یا مجلس تجارت کا تمسک کسی دوسری انجمن یا مجلس کے تمسک کے حامل خوبی رکھتا ہے۔ اگر کسی شخص کے لیے غلہ یا روٹی بغیر دیکھے خریدنے میں سہولت پیدا ہو گئی ہے، تو تمسکات اور دستاویزات کے خریدنے میں، اس سے بھی زیادہ سہولت ہے۔ خواہ خریداران تمسکات کو جاری کرنے والی انجمن کے متعلق کچھ بھی معلومات رکھتا ہو یا نہ رکھتا ہو! اسی کے ساتھ تمسکات کی قیمتوں میں بہت جلد اور عظیم تغیرات ہوتے ہیں۔ ان کی ممکنہ رفتار کے متعلق جو رائے قائم کی جاتی ہے، اس کا حقیقی (یا ظاہری) دار و مدار عام قوت تیز فیصلہ اور عام توقعات پر ٹھیک اسی قدر ہوتا ہے جس قدر کہ ماہرانہ معلومات پر! اسی بنا پر بازار کے اندر ادبہ باہر کے اشخاص بخوبی کاروبار اتنی تیز مقدار میں فی الفور انجام دیتے ہیں۔ اس میں بھی مثل اشیا کے تخمینے کاروبار کی صورت کے ”معوام“ کاروبار کے بیشتر حصے میں نقصان اٹھاتے ہیں، پیشہ ور مخمن اور کاروباری اشخاص، عام مخلوق کی نادانی سے نفع کماتے ہیں۔ اس کی وجہ صرف یہی نہیں کہ وہ ان انجمنوں اور مجالس تجارت کے کاروبار کے توقعات سے جنھوں نے تمسکات جاری کئے ہیں بہتر طریقہ پر واقف ہیں، بلکہ اس وجہ سے بھی کہ وہ انسانی فطرت کو جانچنے اور پہچاننے کی خاص طور سے بہارت رکھتے ہیں، اور ایک متزلزل اور مذہب انسان کی کمزوریوں سے فائدہ اٹھانے میں تیز ہوتے ہیں۔ دائمی طور سے نقصانات برداشت کرنے کے باوجود بھی ایسے اشخاص کی کثیر تعداد صرافوں میں ٹڈیوں کی طرح اٹھ چلی آتی ہے۔ امریکا میں خوش حال طبقے میں ایسے افراد بہت کم ملیں گے جنھوں نے تمسک کے تخمینے کاروبار میں کسی نہ کسی وقت کچھ حصہ نہ لیا ہو، اور اکثر اشخاص ایسے ہوں گے جو عادیہ تمسکات میں قمار بازی کرتے ہیں۔ اس قسم کے کاروبار کے بیشتر حصے کا صدر مرکز نیویارک کا تمسک کا صرافہ ہے، جو نہ صرف شغل اصل میں سہولت کیم پہنچانے والا

باب
نہم

دنیا کا سب سے بڑا ادارہ ہے، بلکہ دنیا کا سب سے بڑا کاروباری جو اخصانہ بھی ہے۔ اس صورت حال سے جو خرابی پیدا ہوتی ہے وہ محض یا زیادہ تر ناکام محضوں کے نقصانات سے نہیں پیدا ہوتی۔ ان کو جو نقصان ہوتا ہے اس کو دوسرے لوگ نفع کی شکل میں حاصل کرتے ہیں؛ اور ہم اس مقام پر ان کے نفع و نقصان سے بحث کرنا نہیں چاہتے۔ معاشی نقصان زیادہ تر غیر پیداوار اعمال میں دماغی اور طبعی قوت کے ضائع جانے سے پیدا ہوتا ہے۔ یہ زیان براہ راست صرف کردہ محنت، یعنی دلالوں اور ذیلی کارندوں اور خود محضوں کی محنت، کے زیان کی نسبت بہت زیادہ ہوتا ہے؛ اس میں قوم کے اکثر ایسے افراد کی بد اطواری کی وجہ سے اضافہ ہو جاتا ہے، جو محض میں کوئی براہ راست بڑا حصہ نہیں لیتے۔ ہر قسم کی تمار بازی کے مثل یہ تضييع معقول اور سلیم الطبع طبقے کی توجہ مسلسل کام سے پھیر لیتی ہے جس بدعام خوشحالی کا دار و مدار ہے؛ اخلاقی حیثیت سے بھی وہ کچھ کم نقصان رساں نہیں ہے پھر حال ہر لحاظ سے موجودہ زمانے کی سوسائٹی کی یہ سب سے بڑی خرابیوں میں سے ایک ہے۔

یہاں اس امر کا اقبال کرنا ضروری ہے کہ اب تک خرابیوں کا کوئی لہجہ انفرادی علاج تجویز نہیں کیا گیا ہے۔ نیویارک میں بعض خرابیوں کو دور کرنے کے لیے اصلاحات تجویز کی گئی ہیں، جن میں ان قواعد کی نظر ثانی جو صرافوں نے اپنے لیے مقرر کئے ہیں اہمیت رکھتی ہے۔ ان قواعد کی نظر ثانی کا یہ مقصد ہو گا کہ صرافہ کے اس عمل کو، جیسے قیمتی مصنوعی طریقے پر گھسانا بڑھانا، ”دکھا دے کے لیے تمسک فروخت کرنا“ قیمت گھٹے تو پھر خرید لیے جائیں، اور ”محض دھوکا دینے کی نیت سے قیمتوں میں توڑ جوڑ کرنا“ اس کو روک دیا جائے۔ لیکن اگر یہ سب فریب کاریاں روک بھی دی جائیں تب بھی اصلی اور بڑی خرابی باقی رہتی ہے۔ جرمنی میں اس سے زیادہ عام اور سخت علاج اور اصلاحی تدبیر کو یہ عمل لانے کی کوشش کی گئی؛ یعنی تمسک، کیے کاروبار میں اشتہار و اشاعت لازمی قرار دی گئی، اور کتابوں میں کاروبار کرنے والوں کے نام اور کاروبار کی مقدار کا اندراج اور ان کتابوں اور رجسٹروں کا وقتاً فوقتاً معائنہ ضروری قرار دیا گیا۔ یہ توقع کی جاتی تھی کہ ان تدبیروں سے لوگ تمسک کی تمار بازی میں حصہ لینے سے ہی طرح باز رہیں گے۔

باب
تھیں

جس طرح کہ اکثر لوگ مشتبہ نوعیت کے اعمال سے اس خوف سے باز رہتے ہیں کہ مبادا کوئی اُن کو ان اعمال میں مشغول دیکھ نہ پائے۔ اس قسم کے لڑوم یا التزام کے متعلق امریکا میں یہ اعتراض کیا جائے گا کہ وہ کاروبار کے مفاد میں اسرار میں مداخلت کرتا ہے؛ اور یہ ایسا اعتراض ہے جو ہر قسم کی سرکاری نگرانی کے خلاف پیش کیا جاتا ہے! تاہم یہ فی نفسہ کچھ بھی وزن یا اہمیت نہیں رکھتا۔ اس سے زیادہ بخیرہ اور قوی اعتراض یہ ہے کہ جرمنی میں بندشیں عائد کرنے کا کوئی موثر نتیجہ نہیں نکلا۔ تسک کی ٹھین ہلچاظ نوعیت و مقدار دیکھی ہی رہی جیسے اس سے قبل تھی۔ اس کے جواب میں یہ کہا جاسکتا ہے کہ ممکن ہے کہ ان بندشوں کو موثر طریقہ سے عائد کرنے کی دقتوں کی وجہ سے ایسا ہوا ہو۔ بہر حال کوئی واضح علاج جس پر براہ راست عمل کیا جاسکے، ذہن میں نہیں آتا؛ اگرچہ وہ خرابی حسب حال موجود ہے۔ بظاہر ایک علاج یہ ہے کہ تمام صنعتوں کی ایسی تنظیم کی جائے کہ ان میں باقاعدگی و استعکال پیدا ہو جائے، جس کی وجہ سے ان صنعتوں کے تسکات وغیرہ کی قیمتوں میں تغیرات نہ ہونے پائیں گے اور یہ جوئے بازی خود بخود منقود ہو جائیگی لیکن اس پر عمل صرف اسی وقت کیا جاسکتا ہے جبکہ ترقی کا خون کیا جائے۔ عوام کے خیالات کی بہتر طریقہ پر تربیت کرنے سے ”بیرونی“ ٹھین میں کمی ہو سکتی ہے، لیکن اس کا کیا علاج کہ خیالات کے ارتفاع کی رفتار بہت دھیمی اور سست ہے۔



باب دوازدہم

(+)

یکسان یا استقراری مصارف کے تحت قدر و قیمت

(۱) سیدھا سادہ مفروضہ: قلمی طور سے تغیر پذیر رسد آزاد متبادل استقراری معاش؛ اس صورت میں قدر مصارف سے متعین ہوتی ہے۔ (۲) شکل کے ذریعے توضیح۔ (۳) یہ اصول محض ایک رجحان کو ظاہر کرتا ہے کہ ”سکوئی“ حالت میں کیا واقعہ ہوتا ہے نہ کہ ”حرکی“ حالت میں کیا واقعہ ہوتا ہے۔ (۴) بعض تو منجیات و تغیرات رسد کی تغیر پذیری کبھی مکمل نہیں ہوتی بلکہ بالعموم اس کی راہ میں مزاحمت ہوتی ہے، فیشن کی وجہ سے طلب میں تغیرات؛ آزاد مسابقت کا کس حد تک دور دورہ ہے؛ شہرت و نیک نامی؛ قیمت بحساب مصارف سے اوپر تلیس حاصل زائد کے معنی کثیر المقدار منافع کے ہو سکتے ہیں۔

اگر گذشتہ باب میں قدر و قیمت کے تقریر پر اس مفروضے کے تحت بحث کی گئی کہ رسد معین تھی۔ رسد حقیقت میں کسی ایک دن یا ایک ہفتہ یا کسی مقررہ مدت یا مبادا کے لیے معین فرض نہیں کی گئی تھی؛ بلکہ پورے موسم یا پیدائش کے دور کے لیے معین خیال کی گئی تھی۔ لیکن زرعی اشیاء کی حد تک بھی جنگی پیداوار موسمی ہوتی ہے، متعدد موسموں تک رسدیں تغیر و تبدیل ہوتا رہتا ہے۔ دوسری اشیاء کے لیے اکثر بہت خاصا اور بعض اوقات بہت سریع تغیر ہوتا ہے؛ جو مقدار تیار کی جاتی ہے اور بازار میں پیش کی جاتی ہے اس میں کم و بیش آسانی کے ساتھ تغیر ہوتا ہے۔ اب سوال یہ ہے کہ

بیمانی
مصارف کے
تحت قدر

رشد میں تغیرات کس طریقہ سے واقع ہوتے ہیں، اور کس طرح سے وہ افراط کی قدر و قیمت پر اثر ڈالتے ہیں؟

ہم ابتداءً ایک نہایت سیدی سادی مثال لیں گے اور پھر ایک اصول کو واضح کرنے کی غرض سے ایک انتہائی مفروضہ قائم کریں گے۔ رشد و طلب اور بازاری قدر کی گزشتہ بحث میں ابتداءً ایک بالکل بیعیں رشد فرض کی گئی تھی، اب دوسری انتہائی صورت فرض کی جا سکتی ہے: یعنی — ایک ایسی رشد جو قطعاً تغیر پذیر ہو۔ فرض کرو کہ سادہ ترین حالات کے تحت اشخاص کی ایک بڑی تعداد ایک شے تیار کرتی ہے، فرض کرو کہ ان سب اشخاص میں باہم مقابلہ ہوتا ہے، اور یہ کہ ان میں سے ہر شخص شے کو تیار کرنے میں باسانی حصہ لے سکتا ہے، اور اس کی پیدائش سے باسانی دست کش ہو سکتا ہے۔ فرض کرو کہ سب اشخاص یکساں حالات کے تحت کاروبار شروع کرتے ہیں، اور کوئی شخص دوسرے کی نسبت زیادہ اذراں طریقہ سے پیدائش نہیں کرتا۔ یہ شے بازار میں دائمی یا استقراری مصارف کے حالات کے تحت آئے گی، اور ایسی قیمت پر فروخت ہوگی جو ان مصارف سے توافق و تطابق رکھتی ہو حقیقت یہ ہے کہ کسی موقع پر بھی اس کی قیمت براہ راست اس کی مقدار سے متعین ہوگی، یعنی — 'اقتصادی فروخت پذیری سے'، جیسا کہ گزشتہ تین بابوں میں اس کا تجزیہ کیا گیا۔ لیکن اگر اس طرح مقرر کردہ قیمت اس کے مصارف سے زائد ہو تو اور زیادہ اشخاص کو اس شے کی پیدائش میں حصہ لینے کی ترغیب و تحریک ہوگی، جس سے رشد میں اضافہ ہو جائے گا اور قیمت گھٹ جائیگی۔ اگر کسی وقت اس کی قدر و قیمت اس کے مصارف سے کم ہو، تو چند اشخاص اس کی پیدائش سے دست کش ہو جائیں گے، جس کا نتیجہ یہ ہوگا کہ رشد میں کمی ہو جائے گی اور قیمت میں اضافہ ہو جائے گا۔ کئی صنعت میں شریک ہونے کے لیے اور اس سے ہٹ جانے کے لیے جتنی زیادہ سہولت ہوگی، اتنا ہی زیادہ سرعت و تیش کے ساتھ

168

لے مستقل یا استقراری مصارف کا مطلب یہ نہیں ہے کہ مصارف یکساں ہیں بلکہ یہ کہ مصارف 'خواہ پیدائش زیادہ ہو یا کم'، ایک ہی ہوں۔

یا اصل
نکاح یا عقد
مصارف کے
تحت تدبیر

رسد کو اس مقدار کے مطابق منظم کیا جاسکتا ہے جو ٹھیک مصارف پیدائش کی قیمت پر فروخت ہوگی۔ اگر رسد میں کامل تغیر نہیری فرض کی جائے تو قدر و قیمت کا مصارف سے تطابق مکمل ہوگا؛ اور وہ شے ہمیشہ ٹھیک اتنی ہی قیمت پر فروخت ہوگی، جتنے کہ اس کی پیدائش کے مصارف ہوئے ہوں۔

اب اس سے آگے بڑھنے سے قبل مصارف پیدائش کے مفہوم کی تشریح جیسا کہ یہاں اس کو استعمال کیا گیا، بہ نظر احتیاط ضروری ہے۔ یہ اصطلاح تقریباً معمولی کاروباری مفہوم میں استعمال کی جاتی ہے، وہ اس خسر و جحش کی طرف اشارہ کرتی ہے جو اصل دار کو اشیاء بازار تک لانے کی غرض سے برداشت کرنا ضروری ہے۔ ان اخراجات میں سے ایک خرچ ادائی اجرت کی بات ہے، اشیاء خام کی خریدی دوسری آمد ہے۔ یہ سچ ہے کہ دوسرے اصل دار نے اس سے قبل مزدوروں کو ان اشیاء کے تیار کرنے کے لیے اجرت ادا کی تھی؛ چنانچہ یہی تیار کردہ اشیاء ہی خاص آجر متعلقہ کے ہاتھ فروخت کی گئیں۔ اسی بنا پر یہ کہا جاسکتا ہے کہ موخر الذکر نے ان دوسرے مزدوروں کو بھی بالواسطہ اجرت ادا کی۔ غرض مصارف پیدائش میں نہ صرف وہ اجرت شمار کرنی ضروری ہے جو مزدوروں کو براہ راست یا بالواسطہ ادا کی گئی ہو، بلکہ وہ معاوضہ اور صلہ بھی جو کہ آجر کو اس کی محنت اور اس کے وقت خرچ کرنے کے لیے ملتا ہے۔ اس معاوضہ کا شمار مزدوروں کی محنت کے معاوضہ کے مثل مردوبہ بازاری معیاروں کے مطابق کرنا چاہئے؛ یعنی — یہ کہ اس قسم کے ایک مزدور یا آجر کو اس کی محنت کے صلے میں عام طور سے کیا ملے گا۔ اس کے علاوہ پیدائش میں جو اصل استعمال کیا جاتا ہے، اس کا سود بھی مصارف میں شمار کرنا چاہئے، اور اس کو بھی مردوبہ بازاری شرح کے مطابق شمار کرنا چاہئے۔ اگر آجر اصل قرض لیتا ہے تو اس کے لیے ضروری ہے کہ اس اصل کی مردوبہ شرح سود ادا کرے، اگر وہ اصل کا مالک ہے تو وہ یہ خیال کرتا ہے کہ اسی شرح پر دوسروں کو قرض دینے سے اصل کا کچھ معاوضہ مل جائے گا؛ اور وہ اپنے اصل کے سود کا ٹھیک اسی طرح لحاظ کرتا ہے جس طرح کہ خود اپنی محنت کے معاوضہ کا — یعنی، کوئی ایسی چیز جس کے لیے معمولی شرح پر کسی نفع کی توقع کی جاسکتی ہو۔ یہ معلوم ہوگا کہ زمین کے استعمال کے لیے جو لوگان یا کرایہ ادا کیا جاتا ہے وہ

پیشانی یا پیشواری
مصارف کے
وقت قدرتی

اس لاگت میں شامل نہیں کیا جاتا؛ اگرچہ ایک کاروباری شخص اپنے مصارف پیدائش کا حساب کرتے وقت اس لگان کو بھی شامل کرے گا۔ اخراجات پیدائش میں لگان کو شامل نہ کرنے کے وجوہ کی توضیح لگان کی بحث میں آئندہ کی جائے گی۔

ان متبہد اخراجات یا لاگت کو بعض اوقات 'اخراجات پیدائش'

(Expenses of production) کہا جاتا ہے؛ بعض اوقات یہ اصطلاح 'مصارف پیدائش'

(Cost of production) کے مفہوم سے کسی قدر جدا گانہ مفہوم میں استعمال کی جاتی ہے؛

اور اس کا مطلب یہ ہوتا ہے کہ آجرو اصل دار کا تعلق محض ان موادوں سے ہے

جو کہ وہ محنت اور اشیائے خام کے اور اصل دار یا اصل قائم کے استعمال کے لیے ادا کرتا ہے۔

جب اس کے برعکس 'مصارف' پیدائش کی اصطلاح 'اخراجات پیدائش' سے

اس کے فرق و امتیاز کو ظاہر کرنے کے لیے استعمال کی جاتی ہے؛ تو اس کا اشارہ محض

اس محنت و ایثار کی طرف ہوتا ہے جو پیدائش میں کیا گیا؛ یعنی اس محنت

کی طرف اشارہ ہوتا ہے جو کہ ایک مزدور نے صرف کی نہ کہ اس کی اجرت کی طرف؛

اس مشقت، سوچ بچار اور نگرانی کے کام کی طرف جو آجرو سے متعلق ہیں نہ کہ اس کے

معنوی منافع کی طرف؛ اور سابقہ ہیں اندازی اصل کی طرف ہوتا ہے نہ کہ اس اصل

کے سود کی طرف۔ جیسا کہ بعد میں چل کر معلوم ہوگا، معاشیات کے بعض سب سے

اہم اور دقت طلب سوالات، اپنا تعلق اس فرق و امتیاز سے قائم کرتے ہیں جو کہ

مصارف پیدائش (محنت اور ایثار کے مفہوم میں) اور اخراجات پیدائش (مدات

خرج کے مفہوم میں) کے مابین ہے۔ بایں ہمہ فی الحال اس فرق و امتیاز کی جانب

اغیارہ کر دینا کافی ہوگا تاکہ اس کی توضیح ہو جائے کہ ہم مصارف کو کس مفہوم میں

استعمال کر رہے ہیں۔ 'مصارف' سے ہمارا مطلب 'محنت و ایثار نہیں ہے؛ بلکہ

اخراجات پیدائش' یعنی اصل دار کی لاگت ہے۔ اگر ہم یہ خیال کریں کہ ایک

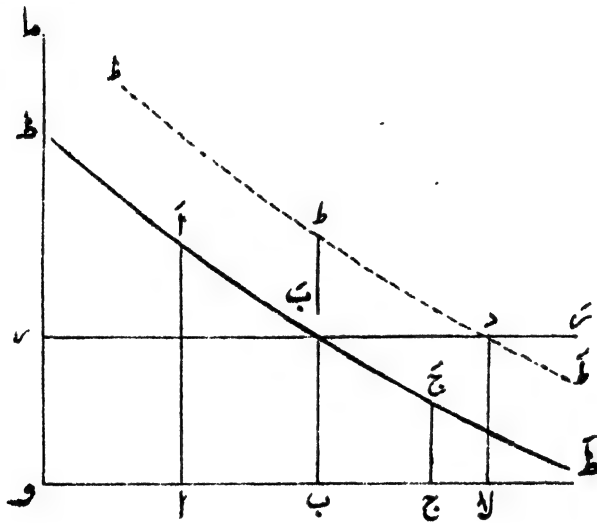
مزدور یا مزدوروں کی جماعت آجروں کے پاس اجرت پر کام کرنے کی بجائے آزادانہ

طور پر خود ہی کام انجام دیرہی ہے، تو ہمیں 'موجودہ بحث کے اغراض کے لیے' انکے

بارب
بحران یا اتقوی
معارف کے تحت
قد و قیمت

170

معارف پیدائش کا شمار کام کے گھنٹوں یا ایام (یعنی محنت) کے حوالے سے نہ کرنا چاہئے؛ بلکہ اس اجرت کے حوالے سے جو کہ وہ معمولاً اپنے کام کے لئے پائیں۔
۳۔ استقراری معارف اور ایک قطعی تغیر پذیر رسد کے حالات کے تحت قدر و قیمت کس طریقہ پر مبین و نظم ہوگی، اس کی توضیح شکل (۵) کے ذریعہ سے کی گئی ہے۔ شے کی پیدائش کے معارف، خط سراسر و سے یعنی اس فاصلہ سے جو کہ محور ولا اور خط سراسر کے مابین ہے، ظاہر ہوتے ہیں۔ خواہ تیار کردہ اشیا



شکل نمبر (۵)

کی مقدار کچھ ہو، یہ معارف ہر اس اکائی کے لیے جو بازار میں لائی جاتی ہے یکساں رہتے ہیں؛ خواہ مقدار دو اہو یا وب، یا وج، ہر صورت میں معارف فی اکائی یکساں ہوں گے۔ چنانچہ خط سراسر رسد کے حالات کو ظاہر کرتا ہے، محور ولا کے متوازی ہے۔ اب ان لو کہ خط ط ط سابقہ شکلوں کے مثل طلب کے حالات کو ظاہر کرتا ہے، جیسے جیسے مقدار میں اضافہ ہوتا جاتا ہے یہ خط مائل بہ نزول ہوتا جاتا ہے؛ گو یا رسد کے اضافہ اور اس کے نتیجے کے طور پر خسروخت پذیر کی کمی کے ساتھ قیمت گرتی جاتی

۱۲
سان یا غنوں
مصارف کے تحت
اور قیمت

171

ہے۔ اس طرح شے کی رسد مقدار وب یا سبب پر معین ہو جاتی ہے۔ طلب و رسد کے خطوط نقطہ ب پر ایک دوسرے کو قطع کرتے ہیں؛ گویا مقدار وب اور قیمت ب ب (= س) ہو تو توازن قائم ہوگا۔ اگر رسد گھٹ کر د ہو جائے تو ممکن ہے کہ قیمت عارضی طور پر بڑھ کر آ ہو جائے، اور آ وہ نقطہ ہوگا جہاں رسد کا خط د ا طلب کے خط کو قطع کرتا ہے۔ اس گٹھی ہوئی رسد کی اختتامی فروخت پڑی پڑھ کر آ ہو جائیگی؛ یعنی — قلیل رسد (د) زیادہ قیمت پر فروخت ہوگی۔ لیکن قیمت کی یہ زیادتی، استقراری مصارف کے حالات کے تحت، رسد میں سوجھ اضافہ کی طرف رہبری کرے گی۔ دولت پیدا کرنے والوں کو اس کی نسبت زیادہ معاوضہ ملے گا جو کہ ان کو شے بازار میں لانے کے لیے ترغیب دینے کے لیے کافی ہوتا۔ ان میں باہم مقابلہ شروع ہوگا، جس کا نتیجہ رسد کی زیادتی ہوگی اور اس طرح قیمت میں تخفیف ہو جائے گی۔ اگر رسد میں اضافہ کر دیا جائے؛ یعنی — صرف ب تک ہی نہیں بلکہ ج تک (جس کی مجموعی مقدار وج ہوگی) تو اس صورت میں رسد ضرورت سے زائد ہو جائے گی۔ مقدار وج کے لیے قیمت ج ج ہوگی؛ کیونکہ اس صورت میں طلب و رسد کے خطوط کا انقطاع ج ج ہوتا ہے۔ لیکن یہ رقم (یعنی ج ج) مصارف سے کم ہے! — اس لیے بعض پیدا کرنے والے فوراً دست کش ہو جائیں گے، اور رسد پھر گھٹ جائے گی۔ مقدار وب کے لیے جو قیمت ملتی ہے، وہ ٹھیک اتنی ہے جو سب کے لیے پیدائش کے کام کو نفع کے ساتھ جاری رکھنے کے لیے کافی ہے، اور اسی مقدار پر رسد معین ہوگی۔

اگر اب کسی وجہ سے طلب بڑھ جائے تو رسد میں اس طرح اضافہ ہوگا کہ قیمت پھر بھی اسی نقطے پر رہے گی۔ فرض کرو کہ فیشن میں تبدیلی ہوتی ہے، یا کوئی دوسرا سبب طلب کی بیشی کی طرف رہبری کرتا ہے؛ اس کا اظہار طلب کے خط کے بدل کر دائیں جانب کو ہٹ جانے سے ہوتا ہے۔ گویا طلب کا خط بجائے طط کے طط ہو گیا۔ اس میں ہر انفرادی قیمت پر، پہلے جتنی اشیا اس قیمت پر طلب کی جاتی تھیں ان سے زیادہ طلب کی جائیں گی، اور کسی مقررہ رسد کی اختتامی فروخت پذیر، پہلے کی نسبت اب زیادہ ہوگی۔ رسد وب ہونے کی صورت میں طلب کے

بائیں بائیں
معارف کے تحت
قدر و قیمت

ان نئے حالات کے تحت قیمت ب ب نہ ہوگی، بلکہ ب ب ط ہوگی جو معارف سے زیادہ ہے۔ اس کی وجہ سے برسد میں پھر اضافہ ہوگا، یہاں تک کہ مجموعی رسد ولا ہو جائے گی۔ اس طرح خط طلب رسد کے خط سے نقطہ ۲ پر ملے گا، اور قیمت لا د = ب ب ہوگی؛ گویا توازن از سر نو قائم ہو جائے گا، لیکن قیمت کے تغیر کی بنا پر نہیں، بلکہ رسد کی مقدار کے تغیر کی بنا پر۔

استقراری معارف اور آزاد مقابلے کے حالات کے تحت، طلب یا اختتامی فروخت پذیری، قیمت کو متعین نہیں کرتی، بلکہ رسد کی مقدار کو متعین کرتی ہے۔ کوئی قریبی حالت جو قدر کو متعین کرتی ہے، وہ ہمیشہ اختتامی فروخت پذیری ہوتی ہے۔ جہاں رسد معین ہوتی ہے وہاں قیمت ہمیشہ کے لیے اختتامی فروخت، پذیری سے متعین ہوتی ہے؛ لیکن جہاں معارف استقراری ہوں اور رسد کا ملا تغیر پذیر ہو تو قیمت اس سطح سے بہت دور نہیں ہٹ سکتی جو معارف سے معین ہوتی ہے۔ بازار میں اتنی ہی رسد ہوگی جتنی کہ قیمت بلحاظ معارف پیداؤں پر فروخت کی جاسکتی ہے۔

۳۔ اس باب کے شروع میں جو مفروضات قائم کئے گئے ہیں، یعنی — استقراری معارف، تغیر پذیر رسد، آزاد مقابلہ، وہ حقیقی معنوں میں کبھی صنعت کے واقعات کے مطابق نہیں ہوتے؛ کبھی کوئی صورت ایسی نہیں ہوتی جس میں کہ یہ شرائط صحیح طور سے مکمل اور پورے ہوں۔ بایں ہر صنعت کا بیشتر حصہ ایسا ہے جس میں ان شرائط کی تکمیل کی طرف رجحان پایا جاتا ہے، اور جس میں استقراری معارف کے تحت اصول قدر و قیمت عام اور وسیع واقعات کی تشریح و توجیہ کرتا ہے۔

سب دولت پیدا کرنے والوں کے لیے معارف کبھی صحیح طور سے مساوی نہیں ہوتے۔ اس سے قبل ہم نے جو تشریح کی اس میں اس قسم کی مساوات فرض کی گئی ہے۔ اس واقعہ سے کہ معارف میں عام تبدیلی کا امکان ہے، جو سب پیدا کرنے والوں کو متاثر کرے گی، استدلال کے اطلاق میں لازمی طور سے کوئی تبدیلی نہیں ہوتی۔ کوئی ایجاد یا اصلاح، معارف کو سب کے حق میں کم کر سکتی ہے

۱۱
یکسان یا متوازن
مصارف کے تحت
قدر و قیمت

مذکورہ بالا شکل میں رسد کا افقی خط بہت تر ہو سکتا ہے؛ لیکن نتیجہ محض ایک نئی سطح کا تعین و تقرر ہو گا نہ کہ کسی نئی صورت حالات کا ظہور۔ بایں ہمہ اگر مصارف میں سب پیدا کرنے والوں کے لیے ایک ساتھ کمی نہ ہو، اور اگر ایک ساتھ تو ہو مگر مساوی درجہ کی کمی نہ ہو تو ہمارے سامنے ایک نیا اصول اور ایک جداگانہ صورت پیش ہوتی ہے؛ یعنی — مختلف مصارف کے ساتھ پیدا شدہ — چنانچہ یہ صورت اس وقت پیدا ہوتی ہے جبکہ ایجادات مصارف میں کمی کر دیتے ہیں۔ مگر تبدیلی تدریجی طریقہ سے اور آہستہ آہستہ ہوتی ہے؛ مقابلہ کرنے والوں میں جو تیز طبع ہو تیار اور بلند حوصلہ لوگ ہوتے ہیں وہ اصلاحات کو پہلے نافذ کرتے ہیں؛ دوسرے ان کی اتباع کرتے ہیں؛ اور تدریج سب ان کو اختیار کر لیتے ہیں۔ اس طرح ایک اصلاح کے سب کی جانب سے اختیار کر لیے جانے کے بعد ممکن ہے کہ دوسرا اصلاح نافذ کی جائے، اور اس پر بھی اسی طریقہ سے عمل کیا جائے۔ اگر متواتر متعدد تبدیلیاں ہوں (جیسا کہ ان کے ہونے کا امکان موجودہ زمانے کی اعلیٰ درجہ کی ترقی یافتہ صنعتوں میں ہے) تو مصارف کی مساوات کبھی باقی نہیں رہتی۔ بعض پیدا کرنے والے دوسروں کے مقابلے میں ہمیشہ کم مصارف پر اپنی اشیاء تیار کرتے رہتے ہیں۔ بایں ہمہ مستحق میدان کے غالباً بیشتر حصے میں مصارف میں مساوات کا رجحان پایا جاتا ہے۔ مصارف میں اگر کوئی فرق ہوتا بھی ہے، تو وہ عارضی ہوتا ہے، مستقل نہیں ہوتا؛ نئی سطح فوراً اور یکسانیت کے ساتھ قائم ہونے کی بجائے بدترج اور بے قاعدگی کے ساتھ قائم ہوتی ہے۔

بعض مصنفوں نے حقیقی حالات اور طویل المدت رجحانات کے فرق کو سکونی حالت اور حرکی حالت کے فرق و امتیاز کے ذریعے سے بیان کیا ہے۔ سکونی حالت میں مقابلے کے پورے نتائج مکمل طور پر نمودار ہو چکے ہیں؛ اور تا وقتیکہ تغیر کے مستقل اسباب نہ ہوں، اس قسم کی اشیاء جن کا یہاں ذکر کیا گیا، یکساں مصارف کے ساتھ تیار کی جاتی ہیں؛ اور ہمیشہ ایسی قیمت بدترج و سخت کی جاتی ہیں جو ٹھیک ان مصارف کے مطابق ہوتی ہے۔ حرکی حالت میں رسد میں کثیر اضافہ اور تغیر ہوتا ہے، مصارف میں اختلاف ہوتا ہے، اور قیمت میں اتار چڑھاؤ ہوتا رہتا ہے۔

بائیں ہندرجان یہ ہے کہ حرکی حالت، سکونی حالت میں بدل جائے، اور تا وقتیکہ بلندی
پیدا کرنے والے قوی بار بار نہ ظاہر ہوں حرکی حالت نہیں قائم رہ سکتی۔ اس طرح حقیقی
سوال یہ نہیں ہے کہ آیا قوت ان مصارف پیدائش سے صحیح مطابقت رکھتی ہے
یا نہیں، جو سب مقابلہ کرنے والوں کے لیے یکساں ہوں؟۔ بلکہ یہ کہ آیا اس حالت
سے کم دبیش قریب ہونے کا امکان ہے یا نہیں، اور سکونی حالت میں اس کے
پوری طرح یکساں ہونے کا میلان ہے یا نہیں؟ یہاں اس کا اعادہ نامناسب
نہ ہوگا کہ اس قسم کا رجحان حقیقی میلان کے بیشتر حصہ میں پایا جاتا ہے؛ چنانچہ
اس کو بالعموم سمندر سے تشبیہ دی جاتی ہے کہ اس میں ایک سطح قائم رکھنے کا میلان
ہوتا ہے؛ موجوں کا مد و جزر، تلاطم اور طوفان اس کی سطح میں اختلال اور
نشیب و فراز پیدا کرتے ہیں۔ لہذا حقیقی معنی میں اس پر یہ بات کبھی صادق نہیں
آتی کہ ایک ہی سطح قائم رہتی ہے۔ بائیں ہند ایک معمولی سطح ہوتی ہے، اور بائیں
کی حقیقی بلندی کا رجحان اسی سطح کو قائم رکھنے کی طرف ہوتا ہے؛ یا اس رجحان
کی تشبیہ ہوا سے دی جاسکتی ہے کہ اس میں ایک مقررہ دباؤ قائم رکھنے کا میلان ہوتا
ہے۔ کہا جاتا ہے کہ یہ دباؤ (جس کی پیمائش باریک کے ذریعہ سے کی جاتی ہے) سطح
سمندر پر ۲۹.۹ انچ ہوتا ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ یہ دباؤ کم یا زیادہ ہو سکتا ہے
اور ہوتا رہتا ہے، چنانچہ باریک بہت کم میاری اور معمولی عدد بتلاتا ہے۔ بائیں ہند
جو تغیرات ہوتے ہیں وہ اسی میار کے قریب وجوہات میں ہوتے ہیں، اور ہر بھر کہ
اصلی حالت پر عود کرتے ہیں۔ سطح سمندر سے کی بلندی پر بھی اسی قسم کے تغیرات
ہوں گے، اور اگرچہ ان کا دائرہ مختلف ہوگا لیکن ان کا میلان اسی معمولی سطح
پر عود کرنے کی جانب ہوگا۔

۴۔ تمثیل و تشریح کی غرض سے یہاں غلط پیدا کرنے والے بعض اسباب
پر مختصر بحث کی جاسکتی ہے۔

سب سے بڑا عام سبب غالباً رسد میں ٹپک یا تغیر پذیری کا فقدان
ہے۔ رسد کی مقدار میں کوئی ایسا کاملاً ایک اور سرخی تغیر نہیں ہوتا جس سے کہ
رسد ٹپک اسی مقدار کے مطابق ہو جو مصارف پیدائش کی قیمت پر فروخت

اس کے
بھانپنے کے
معاوضہ کے
قدر و قیمت

174

ہوگی۔ حتیٰ کہ دستکاری کی صنعت کے سادہ ترین حالات میں بھی اس طرح کی تغیر پذیری نہیں ہوتی۔ جیسے جیسے کلوں اور شئیوں کا استعمال بڑھتا جاتا ہے، اور ان کو اہمیت حاصل ہوتی جاتی ہے، ویسے ویسے یہ تغیر پذیری کم ہوتی جاتی ہے، اور پیداوار میں کسی بڑی تبدیلی کے کرنے سے معارف لاحق ہوتے اور وقت خرچ ہوتا ہے۔ گو موجودہ کلوں سے جو پیداوار حاصل ہوتی ہے اس میں کسی حد تک تغیر پذیری ہوتی ہے؛ لیکن زیادہ تغیر مشکل ہوتا ہے۔ رسد میں کوئی مسند بہ اضافہ کرنے کے معنی نئی کلیں بنانا اور مزید کلوں کا استعمال کرنا ہیں۔ اور رسد میں کسی مسند بہ تخفیف کے معنی بعض پرانی کلوں کا اخراج ہے۔ اس قسم کی تبدیلیاں جو ابتدائی مشاغل اصل کو نئے سرے سے منظم کرنے پر مبنی ہوتی ہیں، نہ صرف بہت آہستہ اور دیر میں وقوع پذیر ہوتی ہیں، بلکہ ان پر عوام الناس کے موہوم جذبات و خیالات کا بھی اثر پڑتا ہے۔ عام لوگوں کا ساتھ دینے میں کاروباری جماعت کسی دوسرے طبقے سے پیچھے نہیں رہتی۔ جب یہ افواہ عام ہو جاتی ہے، کہ فلاں فلاں صنعت منقعت بخش ہے، تو کاروباری انخاص کسی باقاعدہ تفتیش یا تحقیق کے بغیر اس کی جانب دوڑ پڑتے ہیں۔ لیکن اس کے برعکس جب کسی صنعت میں معاملات بگڑ جاتے ہیں تو موجودہ کارخانوں کو باگراہ تمام بند کیا جاتا ہے۔ جب روز افزوں طلب کے آثار و علامات رونما ہوتے ہیں، تو نئے کارخانے ابتداء بہت آہستہ آہستہ اور غور و تامل کے بعد قائم کیے جاتے ہیں؛ اور اس کے بعد جب طلب میں مزید اضافہ معلوم ہوتا ہے تو بلا تامل کثرت کے ساتھ کارخانے قائم ہونے لگتے ہیں۔ اسی وجہ سے موجودہ زمانے میں صنعتوں میں انقلابات و تغیرات رونما ہوتے ہیں، جن کے باعث بالعموم اکثر صنعتوں پر فوری اثر پڑتا ہے؛ اور انجام کار صنعتی کساد بازاری اور صنعتی بحران نمودار ہوتا ہے۔ ایسی اشیاء کی قیمتیں جو طلب کی سریع تبدیلیوں کی تابع ہیں، خاص طور سے تغیر پذیر ہوتی ہیں، خواہ وہ کم و بیش استقراری معارف کے حالات کے تحت کیوں نہ تیار کی جائیں۔ تقریباً ہر قسم کے پارچے کی قیمت پر جو لباس کے لیے استعمال کیا جاتا ہے، فیشن اور موہوم وضع کا اثر پڑتا ہے۔ جوڑ میں جن کپڑوں کو استعمال کرتی ہیں ان کی حد تک طلب میں کثرت سے اور غیر معمولی تبدیلیاں ہوتی ہیں۔ ایک ایسا کپڑا

پس اس کا قریبی
مصارف کے تحت
قدر و قیمت

جس کا کسی خارجی زمانہ کے لیے پہنچنے کا فیشن جو محورتوں کی طلب کے مطابق سرعت کے ساتھ نہیں تیار کیا جاسکتا اور اس کے برعکس ایک کپڑے کو جس کا ایک سال قبل تک فیشن تھا، کسی قیمت پر بھی آسانی کے ساتھ فروخت نہیں کیا جاسکتا۔ طلب میں جب اس قسم کی سرخی اور اچانک تبدیلیاں ہوں، تو رسد کو آسانی کے ساتھ اس کے مطابق بنانے میں مشکلات پیش آتی ہیں اور مصارف پیدائش کے ساتھ قیمت کا مطابق اپنے آپ کو صرف ایک تخمینی اوسط کی شکل میں ظاہر کرتا ہے۔

مصارف پیدائش سے قیمت کے مطابق کا دار و مدار یقیناً پیدا کرنے والوں کے آزاد مقابلہ پر ہوتا ہے۔ جہاں تک اتحاد یا اجارہ کا تعلق ہے وہاں تک یہ تطابق رونما نہیں ہوتا۔ بیچ و صنعت کے غیر معین و پیچیدہ سوالات میں سے ایک سوال اجارہ دارانہ اتحاد کی وسعت ہے۔ یہ اتحاد اس قدر موثر ہوتا ہے کہ اس میں قیمت تقریباً تخمینی مصارف پیدائش کی بنا پر بھی کمی متعین نہیں ہوتی۔ پیدائش بریجانہ کیر کا رجحان انفرادی مقابلہ کرنے والوں کی تعداد کو محدود کرنا، اور اجارہ کے حالات پیدا کرنا یا ان میں سہولتیں بھجھ بھجھانا ہے۔ لیکن اس سمت میں جو تبدیلی ہوئی ہے، چنانچہ گزشتہ نصف صدی میں یہ تبدیلی بہت نمایاں رہی ہے (دہائی وسیع نہیں ہوئی ہے) کہ اس کی بنا پر بجز صنعتوں کے ایک محدود دائرے کے مقابلہ و مسابقت کا کلیتہً استیصال ہو گیا ہو۔ معاشی میدان کے اکثر و بیشتر حصے میں مقابلہ کا وجود اب تک پایا جاتا ہے، گو وہ اکثر مقامات پر بے قاعدہ اور غیر منظم حالت میں ہے، اور اب بھی اشیاء کی قیمتوں میں ان کے مصارف پیدائش سے تطابق قائم ہونے کا رجحان موجود ہے۔

175

بعض اوقات آزاد مقابلہ کے عمل میں ایک اہم رکاوٹ، رسم دروان اور شہرت و نیک نامی سے پیدا ہوتی ہے۔ اس کی صورتیں نشان تجارت، ٹریڈ مارک اور سیٹیٹ اشیاء ہیں۔ جہاں پیدا کرنے والوں اور صارفوں کے مابین دوامی انجمن کے ایک طویل سلسلے سے انتراق اور دوری پیدا ہو جاتی ہے، وہاں صارف متوجع رہتے

باسئل
مکمل یا متکمل
مصارف کے تحت
تدویر قیمت

ہیں کہ کوئی خارجی یا نمایاں علامت ایسی قائم کی جائے جس کی بنا پر وہ پیدائش دولت کرنے والے مختلف حریفوں کی اشیاء میں امتیاز کر کے ایک کا انتخاب کر سکیں۔ اسی لیے کاروبار میں اشتہار کا بہت بڑا اور اہم حصہ ہے۔ کاروباری حلقوں میں عام طور سے یہ کہاوت مشہور ہے کہ کسی عمدہ شے کا اشتہار دینے سے نفع ہوتا ہے۔ اشتہار سے یقیناً نفع ہوتا ہے، اور بعض اوقات کثیر منافع وصول ہوتا ہے۔ جو شخص اپنی کسی خاص پینٹ شے کو مشہر کر کے اکثر لوگوں کو اس کے خریدنے کی ترغیب دیتا ہے، وہ اپنے سبب مقابلہ کرنے والوں کی نسبت زیادہ قیمت پر یا زیادہ مقدار میں، اور بہت زیادہ استقلال کے ساتھ اپنا مال فروخت کر سکتا ہے۔ اس میں کوئی شبہ نہیں کہ اس قسم کا فائدہ محض اتفاقیہ طور پر حاصل نہیں ہوتا؛ بلکہ ہوشیاری، صبر، استقلال و انتظار کی بدولت و پتہ ریز حاصل ہوتا ہے۔ نشان تجارت کی منفعت بخشی کا سبب ابتداء کسی فرد کی کاروباری قابلیت ہوتا ہے؛ چنانچہ اس مسئلے کی مزید توضیح اس مقام پر کی جائے گی جب ہم کاروباری اشخاص کے انفرادی منافع کے وجوہ اور ان کے تغیرات پر بحث کریں گے۔ حقیقت یہ ہے کہ مقابلہ در مصارف کا کل مسئلہ ایک اساسی مسئلہ ہے، جو معاشیات کے تمام شعبوں پر حاوی ہے۔ چنانچہ یہ نہایت ضروری ہے کہ اس بحث کے دوران میں اس کے تمام پہلوؤں پر یکے بعد دیگرے روشنی ڈالی جائے۔

جہاں پیدائش بڑے پیمانہ پر ہوتی ہے، قیمت کا خفیف فرق، یا قیمت کی خفیف سی تبدیلی، منافع میں بہت بڑا اضافہ یا تخفیف کر سکتی ہے؛ چنانچہ ریلوے کے کاروبار میں، اگر حمل و نقل کا کرایہ فی میل فی ٹن $\frac{1}{10}$ سینٹ بھی بڑھا دیا جائے، تو اس کے معنی یہ ہو سکتے ہیں، کہ اس قلیل سے اضافہ سے لاکھوں ڈالرز آمدنی حاصل ہو۔ شکر صاف کرنے کے کارخانے میں، اگر صاف شدہ شکر بدلتی پائونڈ $\frac{1}{10}$ سینٹ کا اضافہ کیا جائے، تو اس کے معنی یہ ہیں کہ اگر پہلے کم اور متوسط درجہ کا منافع حاصل ہوتا تھا تو اب زیادہ اور معقول منافع حاصل ہو گا۔ اس طرح جو چیز قیمت کے فرق کے بارے میں صادق آتی ہے، یقیناً مصارف کے فرق کے بارے میں بھی صادق آئے گی۔ جو شخص پیداوار کی فی اکائی کے حساب سے مصارف میں $\frac{1}{10}$ یا $\frac{1}{20}$ سینٹ کی کمی کر لیتا ہے، وہ بہت جلد مال دار ہو سکتا ہے۔ بڑی بڑی تجارتی کمپنیاں جن کے

باب ۱۲
یکساں مقدار
مصارف کے تحت
قدر و قیمت

متعلق خیال کیا جاتا ہے کہ وہ کثیر مقدار میں منافع کھاتی ہیں، حقیقت یہ ہے کہ بہت ہی قلیل فرق سے منافع کھاتی ہیں۔ یوں تو قیمت، مصارف سے صرف بقدر ایک کسری زیادہ ہوتی ہے؛ لیکن بحیثیت مجموعی جملہ مصارف اور جملہ قیمت کا فرق کثیر منافع کی شکل میں حاصل ہوتا ہے۔

176

ایسی عام استعمال میں آنے والی اشیا، جو ہر سال تقریباً یکساں مقدار میں استعمال ہوتی ہیں، ایسی قیمتوں پر فروخت کی جاتی ہیں، جو نہایت عجیب و غریب طریقہ سے استقراری (یا یکساں) مصارف کے قریب قریب ہوتی ہیں؛ چنانچہ آٹا، معمولی شمع کا سوتی پارچہ، اور جوتوں کا یہی حال ہے؛ یہاں سینٹ کے کسور کی بنا پر کاروبار ہوتا ہے۔ اگر مصارف میں ایک کسرنی اکائی کی زیادتی ہو جائے تو نقصان اور ایک کسرنی کی ہو تو نفع ہوتا ہے۔ ایک قابل کاروباری منتظم، جو ہر قسم کی اصلاحات کو سرعت کے ساتھ نافذ کر سکتا ہے، اپنی اشیا کو ایسے مصارف سے تیار کر لے گا جو اس کے حریفوں کے مصارف سے کچھ ہی کم ہوں گے، یا کسی خاص قسم کے کپڑے یا کسی خاص قسم و وضع کے جوتے کو نہایت وسیع پیمانے پر شہر کرنے میں کامیابی حاصل کرنے کی صورت میں ایسی قیمت وصول کر سکے گا جو دوسرے مقابلہ کرنے والوں کی قیمت سے کچھ ہی زیادہ ہوگی۔ ان دونوں صورتوں میں اس کاروباری شخص کا پلہ اس کے حریف کے مقابلے میں ایک خفیف حد تک بھاری ہوتا ہے، اور وہ بحیثیت مجموعی کثیر منافع حاصل کرتا ہے۔ دوسری اشیا عام طور سے منافع کی اعلیٰ شرح سے فروخت کی جاتی ہیں؛ یعنی۔ ان اشیا کے مصارف پیدائش اور قیمت فروخت میں وسیع فرق ہوتا ہے۔ اس کی وجہ یہ ہے کہ ان کی پیدائش میں نفع کی متوقع شرحوں کے مقابلے میں خطرات زیادہ ہوتے ہیں؛ ان کی فروخت میں نسبت زیادہ بے قاعدگی ہوتی ہے؛ اور ممکنہ نقصانات کو متوازن کرنا پڑتا ہے۔

جب یہ اصول قرار دیا جاتا ہے، کہ قیمت، مصارف پیدائش سے متعین ہوتی ہے، تو ان سب امور کا لحاظ کرنا ضروری ہے۔ اور اس کا احادہ کرنا نامناسب نہ ہوگا کہ یہ اصل صرف اس لحاظ سے صحیح ہے کہ ایک رجحان کو بیان کرتا ہے، کہ ایک سکونی حالت میں کیا کیا واقع ہونا اعلیٰ ہے۔

باب سیزدہم

قدر اور تغیر پذیر مصارف - تقییل حاصل

177

(۱) توازن قدر، انسانی فروخت پذیری اور انسانی مصارف کے توازن سے پیدا ہوتا ہے؛ تیغی کی تشبیہ۔ (۲) مصارف کے مستقل تیزات مافی تیزات کے مقابلے میں طویل المیعاد قدر پر مختلف طریقے سے اخڑاتے ہیں۔ (۳) تقییل حاصل۔ (۴) مستقل تیزات یا تقییل حاصل زیادہ تر اخراجی مصنوعات میں نمودار مہلتی ہے۔

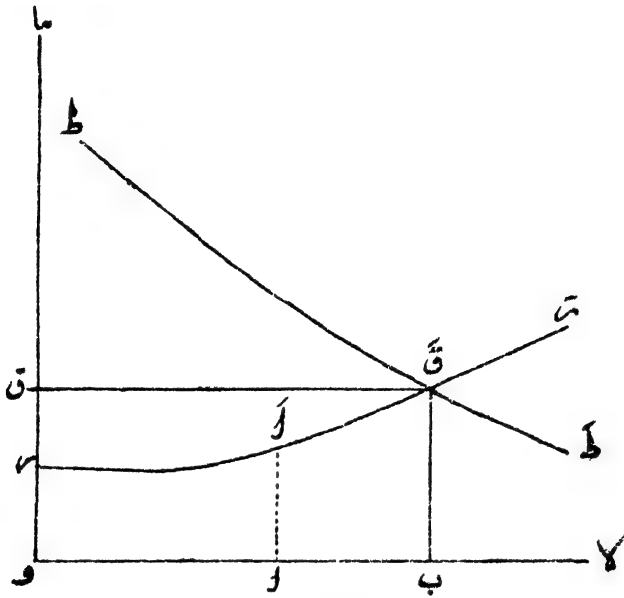
۱۔ اب فرض کرو کہ متعدد پیدا کرنے والوں کے لیے، جو بازار میں کسی شے کو لانے کی غرض سے ایک دوسرے سے مقابلہ کرتے ہیں، یکساں سہولتیں نہیں ہیں؛ اور یہ کہ ان میں سے بعض کے لیے، دوسروں کی نسبت، مصارف پیدا کنش زیادہ پڑتے ہیں؛ سردست ہمیں اس سوال سے کوئی بحث کرنے کی ضرورت نہیں ہے کہ یہ فرق و اختلاف کیوں ہے؟ یہ مان لو کہ ایسے اختلافات موجود ہیں؛ اور اس کے بعد یہ غور کرنا چاہئے کہ ان کے نتائج کیا ہیں۔

نخل (۶) کے ذریعہ سے صورت حال کی توضیح کی گئی ہے:- اس نخل میں طلب کے حالات نزولی خط طح سے ظاہر کئے گئے ہیں؛ رسد کے حالات صعودی خط سہما سے ظاہر کئے گئے ہیں؛ افقی محور دلا سے خط سہما تک جو تغیر پذیر قاصلے ہیں، ان سے رسد کے مختلف اقساط کے تغیر پذیر مصارف کی پیمائش ہوتی ہے۔ بعض پیدا کرنے والے جن کو عمل پیدا کنش میں بنسبت دوسروں کے

178

۱۳
بازار
مقدار
مصارف
تقلیل
کار

زیادہ سہولتیں ہیں، اپنی اشیاء کو بازار میں مقابلہ کم مصارف یعنی وسر پر پیش کر سکتے ہیں۔



شکل (۱۶)

بہت اغلب ہے کہ کچھ عرصہ تک کچھ مقدار اس طرح یکساں مصارف کے ساتھ تیار کی جائے! اگر طلب کے حالات ایسے ہوں کہ ان کی بنا پر صرف سبھی قلیل مقدار یکساں مصارف کی قیمت پر طلب کی جائے: یعنی۔ اگر طلب کا خط رسد کے منحنی کو نقطہ سا کے قریب منقطع کرے، تو معمولی قیمت اس صورت میں وسر ہوگی۔ اس حد تک صورت حالات اس صورت کے مشابہ ہوگی، جس پر گزشتہ باب میں ہم بحث کر چکے ہیں؛ لیکن اب طلب کے حالات، جیسا کہ خط ط ط سے ظاہر ہوتا ہے، ایسے ہیں کہ قیمت و سرنے کی شکل میں جتنی اشیاء تیار کی جاسکتی ہیں، ان سے زیادہ اشیاء اس قیمت پر مطلوب ہیں؛ نتیجہ یہ کہ بازار کی رسد میں اضافہ ہوتا ہے۔ لیکن جب رسد میں اضافہ عمل میں آتا ہے، تو زائد اقساط کی تیاری مصارف و وسر کے حساب سے نہیں ہوتی؛ مثلاً۔ اگر مقدار و سرنے کی جائے تو آخری قسط کے مصارف بڑھ کر لڑ ہو جائیں گے۔ اگر اس سے زائد مقدار تیار کی جائے تو

یا
قدر اور
مقدار
تفصیل

مصارف میں مزید اضافہ ہوتا ہے، جیسا کہ اس سے قی تک رسد کے منحنی کے صعود سے ظاہر ہوتا ہے۔ انجام کار نقطہ قی پر رسد کا منحنی، طلب کے منحنی سے آگیا ہے۔ بق (= وق) قیمت پر وہ مقدار فروخت کی جاسکتی ہے؛ گویا یہاں توازن قائم ہو جاتا ہے۔ مطلوبہ مقدار فراہم کردہ مقدار کے مساوی ہوتی ہے، اور قیمت بق قی قرار پاتی ہے۔

اب کل رسد قیمت وق (= بق) پر فروخت کی جائے گی، اور اس کل کی فروخت کی قدر، یعنی، مقدار مغرب قیمت، مستطیل وق قی ب سے ظاہر ہوتی ہے۔ یہ سچ ہے کہ جو پیدا کرنے والے زیادہ خوش نصیب ہیں وہ اس سے کم قیمت پر بھی اپنا مال فروخت کر کے فائدہ حاصل کر سکتے ہیں؛ یعنی اگر قیمت وسایا ل بھی ہو جائے تو ان کو اپنی اشیا بازار میں لانے میں نقصان نہ ہوگا۔ لیکن مجموعی مقدار جو متوازن قیمت پر طلب کو پورا کرے گی اس وقت تک فراہم نہیں ہو سکتی، جب تک کہ کم خوش قسمت پیدا کرنے والے اپنا حصہ اس میں شریک نہ کریں؛ اور یہ اس وقت تک شریک نہ ہوں گے جب تک کہ انہیں مصارف کی اعلیٰ قیمت بق وصول نہ ہو؛ اس قیمت پر کل رسد فروخت کر دی جائے گی۔ وہ پیدا کرنے والے، جن کو زیادہ سہولتیں حاصل ہیں، ایسی قیمت وصول کریں گے جو ان کے حریفوں کو (جنہیں بہت کم سہولتیں حاصل ہیں) رسد کی بھر سانی میں شریک ہونے کی ترغیب دینے کے لیے ضروری ہو۔

179

نقطہ ب تک جو پیدا کرنے والے پیدائش میں حصہ لے رہے ہوں، اور جن کے مصارف پیدائش بق ہوں، انہیں ہم 'اختتامی پیدا کنندے' کہہ سکتے ہیں۔ ان کے مصارف کی قیمت بھی شے کی اختتامی فروخت پذیری کا پیمانہ ہے۔ اس طرح اختتامی مصارف اور اختتامی فروخت پذیری میں تطابق ہوتا ہے، اور جس وقت ان میں تطابق ہوتا ہے، تو توازن قائم ہو جاتا ہے۔ اگر فراہم کردہ مقدار ب سے تجاوز ہو جائے، اور لا کی جانب بڑھے تو اختتامی فروخت پذیری گھٹ جائے گی، اور اختتامی مصارف بڑھ جائیں گے۔ نقطہ ب سے آگے رسد میں بہت زیادہ عرصہ تک اضافہ نہیں کیا جاسکتا؛ اس لیے کہ اس صورت

۱۲۰
قدر اور قدر پذیر
مصارف
تخلیل جائز

میں پیدا کرنے والوں کو مصارف سے کم قیمت ملے گی۔ جس وقت تک طلب و رسد کے حالات اسی طرح قائم رہیں، جس طرح کہ خط طوطا اس سہ سے ظاہر ہوتے ہیں، اس وقت تک قیمت مقدار بقی پر برقرار رہے گی۔

گزشتہ بابوں میں رسد و طلب اور قدر کے تعلق کی جن صورتوں سے بحث کی گئی، ان کے مقابلہ میں یہاں رسد و طلب اور قدر کے تعلقات کسی قدر مختلف ہیں۔ جہاں کسی شے کی رسد معین ہو (مثلاً وہ صورت جس پر باب (۱۰) میں بحث کی گئی ہے) وہاں اس شے کی قدر، طلب کے حالات کی بنا پر، یعنی۔

اس رسد کی اختتامی فروخت پذیری کی بنا پر، متعین ہوتی ہے۔ اس کے برعکس جہاں کسی شے کی آزادانہ پیدائش کے مصارف یکساں ہوں (اس صورت پر باب (۱۲) میں بحث کی گئی ہے)، وہاں اس شے کی قدر رسد کے حالات کی بنا پر،

یعنی۔ مصارف کے ذریعے سے، متعین ہوتی ہے۔ اس صورت میں طلب، انجام کا رصاف اس مقدار کا تعین کرتی ہے جو بازار میں پیش کی جائے گی۔ لیکن اس صورت میں جو اس وقت زیر بحث ہے، رسد و طلب دونوں کے حالات قیمت

کے تعین پر مستقل اثر ڈالتے ہیں۔ جب مقدار میں تبدیلی ہوتی ہے تو نہ صرف اختتامی فروخت پذیری میں تغیر ہوتا ہے، بلکہ اختتامی مصارف میں بھی تغیر ہوتا ہے۔ طلب کے گھٹنے سے نہ صرف بازار کی رسد میں کمی ہوگی، بلکہ اختتامی مصارف بھی گھٹ جائیں گے۔

اس کے برعکس طلب کا اضافہ نہ صرف بازار کی رسد میں اضافہ کا باعث ہوگا، بلکہ معمولی قیمت کو بھی بڑھا دے گا! اس لیے کہ زائد مقدار جو تیار کی جائے گی اس کے مصارف بھی زیادہ ہو جائیں گے۔ اس لحاظ سے طلب و رسد، یعنی۔ اختتامی فروخت پذیری، اور اختتامی مصارف، باہم دیگر معمولی قیمت کا تعین کرتے ہیں۔

پروفیسر مارشل جنھوں نے عام نظریہ قدر کو سب علمائے معاشیات سے بہتر طریقہ پر پیش کیا ہے، ہدایت سے کام لے کر رسد و طلب کے اثر کا مقابلہ و موازنہ مقرض کے دو پھلوں کے عمل سے کرتے ہیں؛ اگر مقرض کا ایک پھل غیر متحرک اور دوسرا متحرک

رہے تو یہ کہا جاسکتا ہے کہ دوسرا پھل کترنے کا فعل انجام دے رہا ہے؛ یاں ہمہ وہ پھل اس وقت تک فیصل انجام نہیں دے سکتا جب تک کہ پہلا پھل اپنی جگہ پر

قدر و تغیر
مصارف
تفصیل حاصل

موجود نہ ہو۔ اسی طرح جب رسد معین ہوتی ہے تو ہم کہہ سکتے ہیں، کہ طلب، قیمت کا تعین و تغیر کرتی ہے۔ بایں ہمہ وہ یہ فعل صرف اس وجہ سے انجام دے سکتی ہے کہ اس شے کی رسد موجود ہے اور اس رسد میں کوئی تغیر نہیں ہو رہا ہے۔ جب اشیاء استقراری مصارف کے تحت تیار کی جاتی ہیں تو ہم یہ کہہ سکتے ہیں کہ مصارف قیمت کا تعین و تغیر کرتے ہیں؛ لیکن مصارف یہ فعل اس وجہ سے انجام دے سکتے ہیں کہ اس شے کی طلب موجود ہے؛ اور رسد مستعدی کے ساتھ اس مقدار کے مطابق منظم ہو جاتی ہے، جو کہ مصارف کے مساوی قیمت پر طلب کی جائے گی۔ اگر مصارف میں اس طریقے سے تبدیلی ہو جس طرح کہ موجودہ باب میں بحث کی جا رہی ہے تو رسد و طلب، یعنی مصارف اور فروخت پذیری، قیمت پر باہم مل کر اثر ڈالتے ہیں۔ اس کے معنی یہ ہیں کہ گویا قیمتی کے دونوں پہل عامل اور متحرک ہیں۔ قدر کے مختلف مظاہر کی تحلیل (اعلیٰ درجہ کے ترقی یافتہ تقسیم عمل اور اس کے نتیجے کے طور پر مبادلے کے حالات کے تحت) رسد و طلب کے باہمی عمل و اثر سے کی جاسکتی ہے؛ یہ نہیں کہا جاسکتا کہ ان میں سے کوئی ایک آزادانہ طور سے دوسرے کے تعامل کے بغیر قدر کا تعین کرتی ہے۔

۲۔ پیدا کرنے والوں کی سہولتوں کے مابین جو فروق و اختلافات ہوتے ہیں، ان کا باعث مستقل یا عارضی اسباب ہو سکتے ہیں، یہ اسباب جیسے جیسے مستقل یا عارضی حیثیت رکھتے ہیں اس کے مطابق وہ نظریہ قدر کے لیے اور بنی نوع انسان کی خوش حالی کے لیے مختلف اہمیت رکھتے ہیں۔

عارضی قسم کے اختلافات بہت عام ہوتے ہیں، وہ اس قدر عام ہوتے ہیں کہ ایک لحاظ سے انھیں عالمگیر کہا جاسکتا ہے۔ جیسا کہ گزشتہ باب میں بیان کیا گیا، موجودہ زمانے کی قوموں میں ایسا کبھی نہیں جوتا، کہ کسی صنعت میں جو لوگ کام کر رہے ہوں، وہ سب کے سب اپنا کاروبار ایک ہی طریقہ سے انجام دیر رہے ہوں بھول کے پاس دوسروں کی نسبت بڑھیا اور اعلیٰ درجہ کی کلیں ہوتی ہیں، وہ اعلیٰ درجہ کا انتظام کر سکتے ہیں، ان کے کارخانوں کا محل وقوع بھی نسبتاً زیادہ موزوں ہوتا ہے، وہ اپنی اشیاء کو دوسروں کے مقابلہ میں بازار میں بہت کم مصارف کے ساتھ

یا سبب
مصارف
تبدیل

لا سکتے ہیں، اور دوسروں کے مائل قیمت پر فروخت کر کے ان سے زیادہ نفع کما سکتے ہیں۔

لیکن یہ اختلافات، اگر ان کے اسباب مستقل نہ ہوں، ہمیشہ رفع ہو جائیا کرتے ہیں۔ اگر ایک شخص کے پاس دوسرے کی نسبت بہتر اور عمدہ کلین موجود ہوں، اور اگر دوسرے کے لیے اسی قسم کی عمدہ کلین ہبیا کرنے کی راہ میں کوئی مستقل رکاوٹیں نہ ہوں تو وہ بھی جلد یا دیر سے اول الذکر کی طرح بہتر کلین نصب کر سکتا ہے۔ اگر وہ ایسا نہ کرے تو ممکن ہے کہ مسابقت کی زد میں آکر اس کو بازار سے کنارہ کش ہونا پڑے؛ اس لیے کہ دوسرے مد مقابل پیدا انش کے زیادہ موثر طریقے اختیار کریں گے، اور زیادہ اشیاء تیار کر کے بازار میں بھجیں گے، اور اس قابل ہو جائیں گے، کہ اس شخص کی نسبت کم قیمت پر اپنا مال فروخت کریں، اور معقول منافع سمیٹ لیں۔ جہاں ارزان طریقہ ہاے پیدا انش سب کے لیے کھلے ہوئے ہوں، وہاں یہ امر یقینی ہے کہ ان طریقوں کو سب لوگ جلدی یا دیر سے اختیار کر لیں گے۔

181

ہم نے 'جلدی یا دیر سے' اس لیے کہا کہ اس عمل میں وقت صرف ہوتا ہے، خاص کر اس صورت میں جبکہ صنعت و فنون میں بہت سریع تبدیلیاں جو رہی ہوں۔ تہذیب یافتہ دنیا نسل انسل سے ایک حرکت کی حالت میں رہی ہے، اختلافات کے اسباب ہمیشہ ظاہر ہوتے اور غائب ہو کر از سر نو ظاہر ہوتے رہے ہیں، کسی ایک مقررہ وقت میں عام حالات یکساں مصارف کے نہیں ہوتے بلکہ مصارف میں تغیر و تبدل ہوتا رہتا ہے۔

لیکن ان حالات میں یہ نہیں کہا جاسکتا کہ قدر اقتصادی مصارف پیدا انش سے متعین ہوتی ہے۔ قدر ہمیشہ تقریباً رسد کی اقتصادی فروخت پذیری سے متعین ہوتی ہے۔ اگر مجموعی رسد لی جائے جو بازار میں آتی ہے، خواہ فوری ایک ساتھ یا تدریجی اقساط میں، تو اس کی قیمت ایسی ہوگی کہ کل مقدار فروخت ہو جائے گی، خواہ قیمت اقتصادی پیدا کرنے والے کے مصارف کے مساوی ہو یا نہ ہو۔ طلب کے تغیرات اور مجموعی حالات میں بد نظمی و بگاڑ گندگی پیدا کرنے والے دوسرے متعدد اسباب جن کا پچھلے باب میں ذکر کیا جا چکا ہے، مجموعی قیمت کا تعین کرتے ہیں۔ ممکن ہے کہ یہ مجموعی قیمت اقتصادی

ماہیت
تعدیل و تغیر
معانی
تفصیل

پیدا کرنے والے کو مالدار اور خوش حال بنادے یا اس کا دوالہ نکال دے۔ اگر وہ متمول بن جائے، تو تحت اقتتانی پیدا کرنے والے جو اس کے حریف ہیں، اس سے زیادہ متمول بن جاتے ہیں، اور انھیں اپنے کاروبار کو وسیع کرنے کی ترغیب ملتی ہے۔ اگر اس کا دوالہ نکل جائے تو بھی ان کے لیے کاروبار جاری رکھنا ممکن ہوگا۔ نتیجہ یہ کہ بند سراج اس کا وجود معدوم ہو جاتا ہے؛ اور اس کے حریف جو اس سے بہتر حالت میں ہیں، اور زیادہ ساز و سامان رکھتے ہیں، اس کا استیصال کر کے اس کی جگہ خود لے لیتے ہیں۔ نیز مرد زمانہ کے ساتھ ان کے مصارف بیدارش ہی رسد پر اثر ڈالتے ہیں، اور اس طرح قیمت کو متاثر کرتے ہیں۔ دوسرے الفاظ میں، اگر عارضی اور موسمی تغیرات سے قطع نظر کر لیا جائے، تو یکساں مصارف کا اصول، اس صورت میں کہ جہاں حریف پیدا کرنے والوں کے مابین غیر مستقل اختلافات ہوں، انجام کار قدر کو منظم و تعین کرتا ہے۔ اس صورت میں طویل المدت قیمت، کا تعین و تقرر (جو بازاری قیمت) سے ہمیز اور جدا گانہ چیز ہے، بہتر صلاحیت رکھنے والے اور بہتر ساز و سامان رکھنے والے پیدا کرنے والوں کے مصارف سے ہوتا ہے، نہ کہ اقتتانی پیدا کرنے والے کے مصارف سے۔

جب متعدد پیدا کرنے والوں کے مختلف مصارف کی تہ میں مستقل اسباب مضمحل ہوتے ہیں، تو نتیجہ اس سے مختلف ہوتا ہے۔ اس صورت میں موسمی یا طویل المدت قیمت کا تعین و تقرر اقتتانی پیدا کرنے والے کے مصارف سے ہوتا ہے۔ جس نقطے کے اطراف تغیرات واقع ہوتے ہیں، اور جس پر قیمت مرکوز ہوتی ہے، وہ مصارف ہیں جو کہ سب سے کم فائدہ اور سہولت رکھنے والے پیدا کرنے والے کو برداشت کرنے پڑتے ہیں۔ اس پیدا کرنے والے کے وجود کے بغیر مجموعی رسد کو بڑھا کر اس مقام تک نہیں پہنچایا جاسکتا، جہاں معمولی رسد و طلب کا توازن ہوتا ہے۔ اگر زیادہ سہولت رکھنے والے پیدا کنندے بازار میں غیر محدود رسد پیش کر سکیں، اور یکساں مصارف کے ساتھ خوش قسمتی سے اس رسد کو تیار کر سکیں تو

۱۳۱
قدر اور
تغیر
مصارف
تقلیل حاصل

اختتامی پیدا کرنے والے کو وہ میدان سے مار بھگائیں گے، اور یکیاں مصارف کے حالات پیدا ہو جائیں گے۔ لیکن چونکہ رسد کے حدود موجود ہیں؛ اس لیے یہ ضروری ہے کہ رسد کو قائم رکھنے کے لیے اختتامی پیدائش کرنے والا موجود رہے اور انجام کار ایک ایسی قیمت کا مقرر ہونا بھی ضروری ہے، جس کی بنا پر وہ اشیا کی سربراہی میں شرکت کرنے میں اپنا فائدہ محسوس کرے۔ اس طرح قدران مصارف سے حصین ہوتی ہے جو اختتامی پیدا کرنے والے کو برداشت کرنے پڑتے ہیں؛ لیکن مصارف کی تغیر پنہی سطح میں اس پیدا کرنے والے کے مصارف کی سطح کیا ہوگی اس کا دار و مدار طلب کے حالات پر ہے۔

۳۰۔ ہم بجائے 'تغیر پنہی مصارف' یا 'تختیری مصارف' کہنے کے 'تقلیل حاصل' کہہ سکتے ہیں۔ تختیر مصارف، 'تقلیل حاصل'، ایک ہی رجحان کے مختلف پہلو ہیں۔ شکل پر دوبارہ غور کرنے سے ہمیں معلوم ہو سکتا ہے، کہ اختتامی پیدا کرنے والے کو جو نقطہ ب پر اشیا تیار کر رہا ہے، محض اسی رسد میں اضافہ کرنے کے لیے ان پیدا کرنے والوں سے زیادہ مصارف برداشت کرنے پڑتے ہیں جو ا اور و پر ہیں۔ جیسے جیسے بازار میں پیش کردہ مقدار محور و کلا پر ہمتی جاتی ہے وہی دے دے زائد ا قساط کے مصارف میں اضافہ ہوتا جاتا ہے۔ مصارف کے ہر اضافے کے تناسب سے رسد میں کم اضافہ ہوتا ہے، اور اسی رجحان کو 'تقلیل حاصل' کہا جاتا ہے۔

خواہ ہم یہ کہیں، کہ 'تقلیل حاصل' کے رجحان کا تجربہ خود تحت اختتامی پیدا کرنے والوں کو ہوتا ہے، یا یہ کہیں، کہ ان پیدا کرنے والوں کو اس کا تجربہ ہوتا ہے جن کو ہم نے اختتامی خیال کیا؛ اس کا نفس معاملہ بد اثر نہیں پڑتا۔ تا وقتیکہ اول الذکر طبقے کو اس کا تجربہ نہ ہو، وہ خاص صورت حالات جس پر اس باب میں بحث کی جا چکی ہے، یعنی — ایسی صورت حالات جس میں مستقل اسباب کی بنا پر مصارف میں تغیرات واقع ہوتے ہیں، وجود میں نہیں آسکتی۔ وہ اشخاص جو موافق حالات رکھتے ہیں، انہیں یہ معلوم ہوتا ہے کہ جو نہی وہ رسد میں اضافہ کرنے کے لیے انفرادی طور پر کوشش کرتے ہیں، انہیں وہی

۱۳
قدر اور
تغیر میں
مصارف کی
تفصیل

183

قلیل مصارف برداشت نہیں کرنے پڑتے جو کہ ابتدائی اقساط کی تیاری میں برداشت کرنے پڑے تھے؛ انہیں اب تقلیل حاصل کا مقابلہ کرنا پڑتا ہے۔ یا پہلی وقت دوسرے انخاص کو جو شروع ہی سے کم سہولتیں رکھتے ہیں، اور جو رسد میں اضافہ کرتے ہیں، محسوس ہو سکتی ہے۔ ہر صورت میں رسد کے اضافہ کے ساتھ مصارف میں اضافہ ہوتا ہے، اور اس لحاظ سے قیمت ایسی ہونا ضروری ہے کہ اعلیٰ مصارف قابل برداشت ہوں۔ نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ معمولی قیمت آخری اضافہ کے مصارف پیدائش کے نقطہ پر مقرر ہوتی ہے؛ چنانچہ یہ کہنے کے مقابلے میں کہ اختتامی پیدا کرنے والا طویل المدت قیمت کو متعین کرتا ہے اختتامی پیداوار یا اختتامی اضافہ کی اصطلاح استعمال کرنا زیادہ صحیح ہوگا۔

گو ہم نے مصارف، کی اصطلاح اسی سلسلہ ابواب میں اصل دار کے اخراجات یا لاگتوں کے معنی میں استعمال کی، اور مختصر پیر مصارف کی اصطلاح سے بھی ان ہی اخراجات یا لاگت کی زیادتی مراد لی؛ لیکن مصارف کے اس اضافہ کا سبب عام طور سے دوسرے منہوم میں مصارف کا اضافہ ہے؛ یعنی — مصارف بحوالہ محنت، مشقت، ایثار، یا ناقابلیت کار۔ جب کسی شے کی زائد رسد تیار کرنے میں اصل دار کو بحساب فی اکائی مستقلاً زیادہ مصارف پڑتے ہیں، تو اس نتیجہ کا سبب عام طور سے یہ واقعہ ہے کہ زائد محنت یا اصل کی زائد مقدار درکار ہوتی ہے۔ یہ معلوم ہوگا کہ اخراجات پیدائش اور مصارف پیدائش (یعنی محنت و ایثار) کے مابین جو فرق و امتیاز ہے، وہ اگرچہ بعض سوالات کی حد تک بہت اہمیت رکھتا ہے، تاہم یہاں کوئی اہمیت نہیں رکھتا۔ جہاں رسد کے یکے بعد دیگرے آنے والے اضافوں کے لیے اخراجات میں مستقلاً اضافہ ہوتا ہے، یعنی — اخراجات کے تناسب سے حامل گھٹتا جاتا ہے، وہاں تقلیل حاصل اس معنی میں ہوتی ہے کہ محنت کی مقررہ مقدار کی پیداوار بدستج گھٹتی جاتی ہے۔ نظریۂ تعمیر کا وہ حصہ جو اس باب میں زیر بحث ہے، ہمارے زمانے اور

بعض حالات میں فطرت، محنت کو زیادہ فائدہ اور بعض حالات میں کم فائدہ کے ساتھ استعمال کرنے کے مواقع، بہم پہنچاتی ہے؛ اور یہ کہ سب سے زیادہ سہولت رکھنے والے اور عمدہ خطے پر بھی محنت کو مسلسل استعمال کرنے کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ دیر سے یا جلدی تغلیل حاصل کا رجحان رونما ہوتا ہے۔

۴۔ کن حالات میں اور صنعتوں کے کتنے وسیع دائرے میں مصارف تغیر پذیر ہوتے ہیں یا حاصل تغلیل پذیر ہوتا ہے؟ عام طور سے مصارف کے فرق اتنا ہی صنعتوں کی یعنی — زراعت، معدنیات اور جنگلات میں مستقل ہوتے ہیں۔

زراعت میں عمدہ اور زرخیز زمین پر کم محنت سے جتنی پیداوار حاصل ہوتی ہے، وہ اتنی ہی محنت سے کم زرخیز زمین سے حاصل کی ہوئی پیداوار کے مقابلہ میں زیادہ ہوتی ہے۔ امریکا میں ضلع الائی ٹائٹس کے لائی گھاس کے میدان نیو انگلینڈ کے پتھریلے میدانوں کے مقابلے میں بہت زیادہ زرخیز ہیں۔ روس کی سیاہ زمین برائڈن برگ کی ریشلی زمین سے بہت زیادہ زرخیز ہے۔ زرخیزی پر نہ صرف آب و ہوا کی خصوصیات، مثلاً — تیز دھوپ، برف باری، اور موسموں کی طوالت کا اثر پڑتا ہے؛ بلکہ زمین کی کیمیائی ساخت اور طبعی ترکیب کا بھی اثر پڑتا ہے۔ ان عاملین اور ان کے اثرات کے متعلق ہم آگے چل کر بحث کریں گے؛ سر دست اس بدیہی واقعہ پر زور دینا کافی ہوگا کہ زرخیزی میں اختلافات — و مدارج پائے جاتے ہیں۔

یہی نہیں کہ صرف اس قسم کے اختلافات موجود ہیں؛ بلکہ یہ بھی کہ زمین کے ہر خطہ پر تغلیل حاصل کا قطعی رجحان پایا جاتا ہے۔ ایک بہترین خطہ سے جتنی پیداوار حاصل کی جاسکتی ہے، وہ محدود و معین ہوتی ہے؛ اور اس زمین سے بہترین حالات کے تحت جو مقدار حاصل کی جاسکتی ہے وہ محدود و معین ہوتی ہے کسی مقررہ خطہ زمین

باجل
قدر اور
تفصیل
تفصیل

پر زیادہ محنت اور زیادہ اصل لگانے سے عام طور سے یہ ممکن ہے کہ پیداوار میں اضافہ ہو؛ لیکن یہ ممکن نہیں کہ محنت و اصل کے اضافہ کے متناسب سے پیداوار بھی حاصل ہو۔ اس لحاظ سے نہ صرف مختلف زمینوں میں مستقل اختلافات پائے جاتے ہیں، بلکہ ایک ہی زمین پر یکے بعد دیگرے جو اصل و محنت استعمال کی جاتی ہے، ان میں اختلافات ہوتے ہیں۔ زرعی پیداوار، اصول قدر کا ٹھیک وہی اطلاق پیش کرتی ہے جس پر کہ ہم اب غور کر رہے ہیں۔

اسی کے مائل جنگلات کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک اسی قسم کے پیداوار میں اختلافات پائے جاتے ہیں۔ بعض جنگلات دوسرے جنگلات کی نسبت اچھے ہوتے ہیں؛ لکڑی کی نوعیت، اور جسامت، جنگلات کی عمرگی میں جتنا حصہ رکھتی ہے، موقع محل کی خوبی اور بازار کے قرب کی سہولت اس سے کچھ کم حصہ نہیں رکھتی؛ تاہم ہر قسم کی سہولت اپنا اثر رکھتی ہے اور اس کو شمار کرنا پڑتا ہے۔ معدنیات بھی اسی کے مائل قسم کے اختلافات پیش کرتے ہیں؛ معدنیات پر بازار کے قرب اور ذاتی پیداواری دونوں کا اثر پڑتا ہے۔ جنگلات اور معدنیات دونوں میں صنعتی خواص موجود ہیں، خاص کر ان کی ترقی یا نہ تشکیل میں، جو انھوں نے موجودہ زمانے میں حاصل کی ہے؛ لیکن دونوں کی حد تک تغیر پذیر مصارف اور تقلیل حاصل کے عام حالات صادق آتے ہیں۔

مصنوعات تیار کرنے والی صنعتیں، استخراجی صنعتوں سے حاصل کردہ اشیاء عام کی صورت و شکل میں تبدیلی پیدا کرتی ہیں۔ لہذا اصل الذکر میں تقلیل حاصل کے اصول کا پورے طور پر اطلاق نہیں ہوتا۔ اگرچہ حریف پیدا کرنے والوں کے مابین مصارف کے اختلافات بالعموم تغیری یا عمر کی نوعیت رکھتے ہیں؛ لیکن بعض اوقات ان کے اسباب مستقل ہوتے ہیں۔ ممکن ہے کہ کسی صناعت کو دوسروں کے مقابلے میں آبی قوت پر زیادہ دسترس حاصل ہو، یا بندرگاہ میں سمندر کے سائل کے قریب عمدہ موقع محل حاصل ہو۔ آبی قوت اور کھلوں کی ترقی کے ابتدائی دور میں، ایک اعلیٰ درجہ کی آبی قوت عظیم الشان سہولت پیدا کرتی تھی؛ مگر بعد بھاپ کی قوت نے بہت بڑی حد تک آبی قوت کی جگہ لے لی، اس کی وجہ ایک حد تک تو یہ تھی کہ بھاپ

۱۳۱
تبدیل اور
تعمیر
معارف
تعلیل و معلل

سے چلنے والے انجنوں کی کارکردگی اور ان کے مبنی بر کفایت ہونے میں عظیم الشان ترقی رونما ہوئی تھی؛ اور دوسرے یہ کہ ان انجنوں کو کسی مطلوبہ مقام پر قائم کیا جاسکتا تھا، اور اس طرح بازار سے اور ان مقامات سے قریب کارخانہ کھولا جاسکتا تھا، جہاں سے اشیائے خام یا سانی مہیا ہو سکتی تھیں۔ موجودہ زمانہ میں برقی قوت کی پیدائش اور تنقیل سے پھر آبشاروں کو بہت اہمیت حاصل ہو گئی ہے، اور یہ چیز مصنوعات تیار کرنے والے کارخانوں کی کارکردگی میں مستقل انقلابات کا سبب ثابت ہو سکتی ہے۔ باریں ہمہ عام طور سے کمزور اور کم استطاعت رکھنے والے کارخانے، اپنے آپ کو غیر معین مدت تک بہتر کارخانوں کے ساتھ ساتھ نہیں قائم رکھ سکتے۔ بہتر کارخانے انھیں بتدریج میدان سے مار بھگاتے ہیں، اور ان سے بھی جو بہتر ہیں وہ ان کی بھی جگہ لے لیتے ہیں؛ مگر فرق و اختلاف کے اسباب ایسے مستقل اور دیرپا نہیں ہیں اور نہ وہ پیدائش کے اتنے کثیر شعبوں پر اثر ڈالتے ہیں جیسے کہ استخراجی صنعتوں میں۔



باب چہارم

قدر اور بخیر حاصل

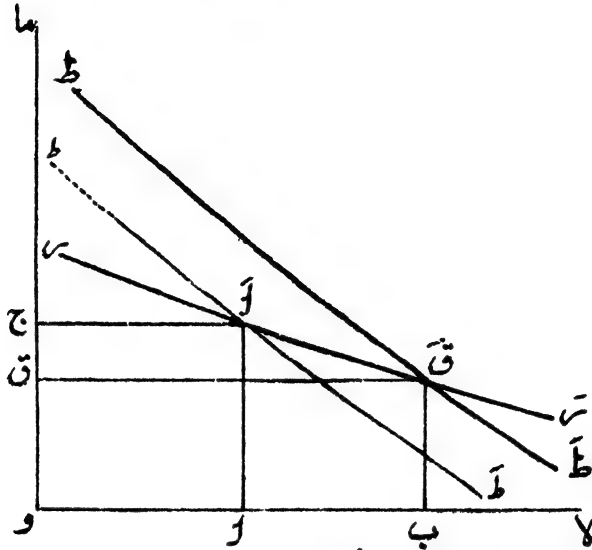
(۱) بخیر حاصل کے تحت طلب و رسد کا توازن — یہ صورت تقلیل مل سے کیونکر مختلف ہے؟ دیر پائناج (۲) کن صنعتوں میں بخیر حاصل رونما ہوتی ہے؟ اس رجحان کے اسباب کفایات خارجی، ارتکاز صنعت، محنت لگائی رسد (۳) کفایات داخلی کا سلسلہ اگر غیر معین مدت تک جاری رہے تو اجارہ کی جانب رہبری ہوتی ہے۔ (۴) توازن کے متعدد نقاط کا امکان۔ بخیر حاصل عام طور سے بہت آہستہ رونما ہوتی ہے؛ لیکن بعض اوقات بہت سریع ہوتی ہے۔

۱۔ گزشتہ باب میں نظریہ قدر کو بخیر پذیر مصارف یا تقلیل پذیر حاصل کے حالات کے بارے میں استعمال کیا گیا تھا؛ اب ہم اس کے برعکس حالات کی جانب متوجہ ہوتے ہیں، یعنی — تقلیل پذیر مصارف یا بخیر پذیر حاصل۔ فرض کیجئے کہ جب کسی شے کی زائد رسد تیار کی جاتی ہے، تو ہر اکائی کے مصارف میں اضافہ نہیں ہوتا؛ بلکہ تخفیف ہوتی ہے۔ اس قسم کے رجحان کو شکل نمبر (۵) میں ظاہر کیا گیا ہے، جہاں خط سرتا رسد کے حالات کی نمائندگی کرتا ہے، اور نزولی میلان دکھاتا ہے۔

اس شکل میں خط ط ط سے طلب کے حالات ظاہر ہوتے ہیں۔ یہ خط بھی

باسط
تذکرہ
تجربہ

لازمًا نزولی میلان رکھتا ہے، اور یکے بعد دیگرے آنے والے جرموں کی تغلیل پذیر



شکل (۷)

فروخت پذیری کو ظاہر کرتا ہے۔ توازن اس مقام پر قائم ہوگا، جہاں دونوں منحنی ملتے ہیں، یعنی — نقطہ ق پر؛ اس نقطہ پر بازار میں جو شے لائی جاتی ہے، وہ ب ق قیمت پر فروخت ہوتی ہے اور یہ قیمت مصارف پیدائش کے مساوی ہوتی ہے۔ مجموعی مقدار جو بازار میں پیش کی جائے گی، معمولاً وہ ہوگی، اور اس کی مجموعی قیمت فروخت وق ق ب ہوگی۔

یہ کہہ دینا ضروری ہے کہ یہ شکل ایسی صورت حالات کی نمایندگی کرتی ہے، جو بعض اعتبارات سے لازمی طور پر گزشتہ باب میں پیش کردہ شکل نمبر (۶) کی صورت حال سے مختلف ہے! شکل نمبر (۶) میں یہ فرض کیا گیا تھا، کہ حریف پیدا کرنے والوں میں سے بعض پیدا کرنے والے دوسروں کی نسبت کم مصارف پر رسد نہیں کرتے تھے؛ اور انھیں نفع پیدائش وصول ہوتا تھا۔ لیکن موجودہ صورت میں سب پیدا کرنے والے یکساں حیثیت رکھتے ہیں؛ سب کو مصارف کم کرنے اور حاصل میں اضافہ کرنے کا یکساں موقع اور سہولت حاصل ہے۔ رسد کا کوئی جزو

باب
۱۲
نقد اور
محیر حاصل

ایسے مصارف پر تیار نہیں ہوتا جو اختتامی مصارف سے مختلف ہو، مثلاً — اگر
 رسد و ب ہو تو تیاری ختم کے مصارف فی اکائی تمام پیدا کرنے والوں کے لئے بق
 ہوتے ہیں؛ اگر کسی سبب سے رسد میں تخفیف ہو جائے تو ہر اکائی کے مصارف
 زیادہ پڑیں گے۔ مثلاً فرض کرو کہ طلب میں تخفیف ہوتی ہے، اور طلب کا مخفی
 بائیں جانب منتقل ہو کر طوطا ہوتا ہے، اور یہ مخفی رسد کے مخفی کو نقطہ لکیر کا ٹٹا ہے
 اس صورت میں معمولاً بازار میں جو مقدار پیش کی جائے گی، وہ واپس ہوگی؛ اور یہ
 مقدار لکیر قیمت پر فروخت ہوگی۔ سب پیدا کرنے والوں کو واپس مقدار مہیا
 کرنے کی صورت میں، جتنے مصارف برداشت کرنے پڑتے تھے، اس کے مقابلہ
 میں اب زیادہ مصارف بحساب فی اکائی برداشت کرنے پڑیں گے؛ اس لیے کہ
 لکیر بق سے بڑا ہے۔ مگر ان دونوں قیمتوں میں سے کسی قیمت پر بھی پیدا
 کرنے والوں کے مابین اختلافات نہ ہوں گے۔ مجموعی مصارف کی اور مجموعی قیمت
 فروخت کی ناہمندی، ہر دو صورتوں میں، متوازی الاضلاعوں کے ذریعے سے ہوگی؛
 یعنی قیمت لکیر ہو تو رقبہ واپس سے، اور قیمت بق ہو تو رقبہ
 دق بق سے یہاں کسی پیدا کرنے والے کو زائد نفع پیدا نہیں مل سکتا۔
 علاوہ ازیں یہ صورت اس صورت سے بھی مختلف ہے جس پر باب دواہم
 کے آخری حصہ میں بحث کی گئی۔ بارہویں باب میں، رسد کے مخفی کے عام نزدیکی
 میدان کے اثر پر اس مفروضہ کی بنا پر بحث کی گئی، کہ تخفیف کا باعث کوئی خارجی
 سبب تھا جو براہ راست اضافہ رسد سے تعلق نہیں رکھتا تھا۔ مگر یہاں یہ مندرجہ
 کیا گیا ہے، کہ تخفیف کا باعث براہ راست اس قسم کا اضافہ ہے؛ محض اس
 واقعہ کی بنا پر کہ رسد میں اضافہ ہوا، رسد کی فی اکائی کے حساب سے مصارف میں
 تخفیف واقع ہوتی ہے۔ یوں تو مصارف ہر صنوع کے لیے یکساں ہوتے ہیں،
 لیکن جیسے جیسے رسد میں اضافہ کیا جاتا ہے ہر ایک کے لیے مصارف کم پڑتے ہیں۔
 لیکن جب ہم طویل مدت کے لیے ان نتائج پر غور کرتے ہیں تو ان میں
 صورتوں میں مشابہت و مماثلت پائی جاتی ہے۔ صنعت میں یہ کمی نہیں ہوتا کہ
 مصارف یکساں ہوں، اور رسد کے اضافہ کے ساتھ سب صناعات کے مصارف

۱۳۱
قدر اور
تخفیر حاصل

میں خود بخود کمی ہو جائے۔ جہاں مصارف میں عام تخفیف کے لیے حالات موافق ہوں، وہاں بعض پیدا کرنے والے، جیسا کہ ہم بیان کر چکے ہیں، دوسروں کے مقابلے میں زیادہ مستعدی کے ساتھ ان حالات سے فائدہ اٹھاتے ہیں؛ اور جب تک یہ حرکی، حالت قائم رہتی ہے، بعض پیدا کرنے والوں کو مصارف کم پڑتے ہیں؛ لیکن سب کے لیے کمی نہیں ہوتی؛ بایں ہمہ یہ صورت دیر پا نہیں ہوتی۔ جو لوگ اصلاحات و ترقیات سے فائدہ نہیں اٹھاتے، انھیں نقصان کے ساتھ کاروبار کرنا پڑتا ہے، اور وہ بالآخر میدان سے ہٹا دیے جاتے ہیں؛ اور یکساں مصارف کی سکونی حالت قریب قریب قائم ہو جاتی ہے۔ اگر وہ انخاص چھپیں زیادہ اور بہتر سہولتیں میسر ہوں، دوسروں کے مقابلے سے محفوظ ہوں، اور اگر وہ خود کم مصارف پر اپنی پیداوار میں خیر معین مدت تک اضافہ نہ کر سکیں، تو یہ صورت جدا گانہ ہوگی۔ ان کے فوائد حاصل کرنے کی راہ میں اس قسم کی رکاوٹیں اور بندشیں ہونے کی صورت میں، تغیر پذیر مصارف کی حالت پیدا ہو جائے گی، جیسا کہ گزشتہ باب میں بحث کی گئی۔ یہاں یہ فرض کیا گیا ہے کہ مصارف یکساں ہیں، نہ کہ دائمی یا استقراری، یعنی جیسے جیسے رسد کی اکائیوں میں اضافہ ہوتا ہے ویسے ویسے مصارف فی اکائی کم ہوتے جاتے ہیں۔ یہ دیر پا نتیجہ رسد و طلب کا باہمی عمل ہے۔ گویا قنچی کے دونوں پھل کام کرتے ہیں۔

۲۔ اب سوال یہ ہے کہ اختیار حاصل کن صنعتوں میں ظاہر ہوتی ہے، اور اس رجحان کے اسباب کیا ہیں؟

پہلے سوال کا جواب دینا مقابلۂ آسان ہے۔ یہ رجحان، مصنوعات، محل و نقل، اور معدنیات میں ظاہر ہوتا ہے؛ اور تقریباً ہر اس صنعت میں ظاہر ہوتا ہے، جس میں کہ ہم پیداوار میں بیکار کبیر کا رجحان دیکھ چکے ہیں۔ زراعت میں یہ رجحان عارضی حیثیت سے ظاہر ہوتا ہے، عام طور سے پایا نہیں جاتا، چنانچہ یہی حال باقاعدہ جنگلات کا ہے۔ جتنے بڑے پیمانے پر کوئی کارخانہ قائم ہوگا، اور جتنے وسیع پیمانہ پر اس میں کلیں استعمال کی جا سکیں گی، اتنی ہی زیادہ اس قسم کی صنعتیں

قدر اور
محنت حاصل

189

ایک جگہ قائم ہو جائیں گی، نپیداوار کی مقررہ مقدار اتنے ہی کم رقبہ پر تیار ہونے لگے گی، اور اتنا ہی زیادہ مصارف کی کمی اور حاصل کی زیادتی کا رجحان ہوگا۔

رہا دوسرا سوال تو اس کا جواب غور و تامل کے بعد دیا جاسکتا ہے محنت حاصل کفایات خارجی کی بنا پر یا کفایات داخلی کی بنا پر رونما ہو سکتی ہے۔ یہ دونوں اصطلاحیں پروفیسر مارشل نے استعمال کی ہیں، اور یہ ایسے قوی کی ناپندگی کرتی ہیں جو بلحاظ نوعیت و اثر ایک دوسرے سے مختلف ہیں۔ علاوہ ان میں محنت حاصل کی وجہ صنعت و فنون کا تغیر و تبدل بھی ہو سکتی ہے، یا ان کے بغیر بھی محنت حاصل رونما ہو سکتی ہے۔ محنت حاصل کے ان اسباب کو جو ملکی حالات کے تحت عمل کرتے ہیں، ان اسباب سے علیحدہ کرنا جو فنی و صنعتی ترقی کی حالتوں میں عمل کرتے ہیں، ہمیشہ آسان نہیں ہوتا۔ باوجود اگر شروع ہی میں ہم دونوں صورتوں پر الگ الگ بحث کریں تو اس سے مسئلہ کی باآسانی تفہیم ہو جائے گی۔

پہلے کفایات خارجی کو لو! یہ ایسی کفایات ہیں جو کارخانے سے باہر حاصل ہوتی ہیں، جن کی بدولت کارخانہ کی کارکردگی میں اضافہ ہوتا، اور کارخانہ کو کم مصارف پڑتے ہیں۔ اس کی سیدھی سادی اور عام مثال، گلوں اور دیگر متعلقہ چیزوں کے مصارف میں کمی ہے، جو ان کو بڑی مقدار میں تیار کرنے کی صورت میں واقع ہوتی ہے۔ روٹی کی گرنیاں جتنی زیادہ ہوں گی اور جتنی زیادہ کلیں ان میں استعمال ہوں گی، اتنے ہی بڑے پیانے پر خود وہ کلیں تیار کی جاسکتی ہیں۔ جیسے جیسے کلیں اتریں ہوتی جاتی ہیں ویسے ویسے سوت کے صنایعوں کے اخراجات میں کمی ہوتی جاتی ہے۔ علاوہ ان میں جتنے بڑے بڑے آہن پدے جہاز ایک عرصہ دراز تک برطانیہ عظمیٰ میں تیار ہوتے تھے اتنے بڑے ریا ستھائے متحدہ امریکہ میں نہ ہوتے تھے؛ چنانچہ اسی کا نتیجہ تھا کہ جہاز کی تعمیر کے لیے جتنا ساز و سامان مثلاً پرکار، لنگر کے جنج، آگے لائے جرنقیل، چھوٹے دھانی اجن اور مختلف قسم کے کل پیرزوں کی ضرورت تھی، ان کی طلب برطانیہ عظمیٰ میں کثیر المقداری تھی؛ ان کی تیاری باقاعدگی اور یکسانیت کے ساتھ اور بڑے پیمانے پر عمل میں آتی تھی؛ اور جہاز ساز کے لیے وہ اتریں قیمت پر مل سکتے تھے۔ حقیقت یہ ہے کہ امریکہ کے جہاز ساز کو بھی اس طرح کی کفایات خارجی

یہاں
سہارا
نہیں ملتا

حاصل ہو سکتی تھیں، اگر وہ اس قسم کی چیزیں بغیر کسی بندش کے برطانیہ عظمیٰ میں خرید سکتا؛ لیکن ریاستہائے متحدہ میں ان اشیاء کے داخلہ پر بہت بھاری محصول عائد کئے گئے تھے۔ چنانچہ خواہ ان کی باہر سے درآمد کی جاتی، یا وہ ملک کے اندر ہی تیار ہوتے، وہ گراں پڑتے تھے۔ اس کی ایک اور مثال جو لوں کی صنعت میں ملتی ہے۔ جب یہ وسیع پیمانے پر چلائی جاتی ہے، اور خاص کر جب متعدد کارخانے ایک ہی مقام پر جمع ہوں، تو وہاں ذیلی صنعتیں تعداد کثیر میں قائم ہو جاتی ہیں، جو کیل، کانٹے، خاص خاص پیرزے اور دیگر ساز و سامان، مثلاً۔۔۔ پارسل کرنے کے کاغذ کے ڈبے، ڈوریاں، فیتے، تھیمے اور چھلکے وغیرہ، بلکہ کلیں بھی بہت ارزاں نرخ پر فراہم کرتی ہیں۔ اس قسم کے کفایات خارجی سے جو نفع حاصل ہوتا ہے، وہ دیگر اسباب کے مقابلہ میں ایک سبب ہے، کسی ایک صنعت کے متعلق متعدد کارخانوں کے کسی ایک ہی مقام پر مرکوز ہونے کا؛ چنانچہ اس سبب سے براکشن اور لسن میں کفش سازی، پیٹر سن میں شیشی مصنوعات، ٹویل اور فال ریوریں سوتی مصنوعات اور برنج پورٹ میں دھات کے ظروف و اشیاء بنانے کے متعدد کارخانے مرکوز قائم ہیں؛۔۔۔ ان میں سے ہر ایک مقام میں جو خاص قسم کے کارخانے قائم ہیں، وہ محض اپنی تعداد کے سبب سے ایسے ذرائع اور ایسی کفایات پر قدرت رکھتے ہیں، جو کوئی تنہا کارخانہ حاصل کرنے میں بڑی دشواریاں محسوس کرتا ہے۔

اس کے فوائد میں سے ایک اہم فائدہ تجربہ کار مزدوروں کی ایک کثیر جماعت کی موجودگی ہے۔ تقریباً ہر کارخانے میں یہ حال ہوتا ہے کہ مزدور جو کم کر ایک ہی جگہ کام نہیں کرتے، بلکہ کم و بیش نقل پذیر رہتے ہیں۔ جن صنعتوں میں کوئی تغیرات ہوتے ہیں ان میں مزدوروں کی نقل پذیری بھی بہت زیادہ اور سریع ہوتی ہے، جیسے۔۔۔ کفش سازی کی صنعت جن صنعتوں میں طلب منظم نہیں ہوتی، ان میں بھی بہت سریع تبدیلیاں ہوتی ہیں؛ مثلاً۔۔۔ وہ کارخانے جو اگلیں بناتے ہیں۔ ان صنعتوں میں جو مستقل اشیاء جوں کو پورا کرنے کے لیے اشیاء تیار کرتی ہیں، جیسے صابون اور ان صنعتوں میں جو ایک مدت دراز سے اور نیک نامی کے ساتھ کاروبار کرتی آ رہی ہیں، تبدیلیاں اس قدر سریع نہیں ہوتیں؛ بلکہ تدریجی طریقہ سے ہوتی ہیں۔

بالکل
فقدانہ
محنت حاصل

بہر حال محنت کی رسد کی نقل پذیری، متعدد اعتبارات سے نقصان رساں ہوتی ہے؛ تاہم یہ نقل پذیری نہ صرف محنت کی طلب کے تغیرات کا، بلکہ کارخانوں کی محنت میں یکسانیت اور عدم لچکی کا لازمی نتیجہ ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ مزدوروں کی آمد و رفت ہمیشہ جاری رہتی ہے، اور جو مزدور کام ترک کر دیتے ہیں، ان کی جگہ نئے آدمی تلاش کر کے رکھنا ضروری ہوتا ہے۔ مزدوروں کی رسد، صنعتی مرکوزوں میں اور خاص کر ایسے مرکوزوں میں جہاں ہم جنس یا ایک ہی قسم کی صنعتیں قائم ہوں، اخراط کے ساتھ ہوتا ہو سکتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ اس قسم کے مرکوزوں میں آج کو بہت سی مشکلات کا سامنا کرنا پڑتا ہے؛ اس کے مزدوروں میں انجمنوں کے ذریعہ سے اپنے آپ کو منظم کرنے کا اور اضافہ اجرت کا مطالبہ کرنے کا قرینہ و امکان زیادہ ہوتا ہے، علاوہ ازیں اس کو شہر کے موقع محل کے اخراجات کا لحاظ کرنا ضروری ہے۔ لیکن یہ واقعہ کہ صنعتی شہر روز افزون ترقی کرتے ہیں، یہ ثابت کرتا ہے کہ ان سے خاص فوائد حاصل ہوتے ہیں۔ کسی تنہا کارخانے میں چند تربیت یافتہ اور ماہر مزدوروں کے کام چھوڑ دینے سے، پورا کاروبار تہ و بالا ہو جاسکتا ہے؛ لیکن ایسی صنعت میں جس کے حدود بہت وسیع ہو گئے ہوں، اور جو خاص خاص شہروں یا اضلاع میں مرکوز ہو گئی ہو، اس میں ہمارت یافتہ مزدوروں کی تعداد بھی مختلف شعبوں میں بڑی اور پھیلی ہوئی ہوتی ہے۔ غرض اس کفایت خارجی سے کاروبار کی بہولت اور مسلسل انجام دہی میں بہت مدد ملتی ہے۔

۳۔ کفایات داخلی، کارخانے کے اندر رونما ہوتی ہیں، اور وہ صنعت کی عام ترقی سے آزداد بے نیاز ہوتی ہیں۔ کاروبار کو وسیع کر کے بڑے پیمانے پر ملانے سے (اور یہ چیز مجموعی پیداوار کی تکثیر پذیری سے جدا گانہ ہے، جو منافع حاصل ہوتے ہیں وہی یہ کفایات ہیں۔ اور یہ منافع کارخانے کے بڑے ہونے، کلہاں زیادہ تعداد اور بڑے پیمانے پر استعمال کئے جانے، برقی قوت زیادہ موثر طریقہ سے

یہ سب
قدراور
محیر حاصل

191

خرج کئے جانے، کلوں کو خاص خاص کاموں کے لیے مخصوص کر دینے، اثباتِ ختم کو زیادہ بہتر طریقے سے کام میں لانے، مزدوروں میں محنت کی زیادہ باقاعدہ اور بہتر تقسیم کرنے، اور ہر شخص کو اس کی قابلیت اور صلاحیت کے مطابق کام سپرد کرنے کی وجہ سے، حاصل ہوتے ہیں۔ ان فوائد اور ان کے حدود کے بارے میں جو سب سے دلچسپ سوالات ہیں، ان میں سے ایک سوال اس مسئلہ کی وجہ سے ہے جو افقی اتحاد سے حاصل ہوتا ہے۔ اور افقی اتحاد سے مطلب متعدد، انفرادی کارخانوں کا ایک انتظام کے تحت اتحاد و انضباط ہے؛ جن میں سے ہر ایک نے اپنے اندر زیادہ متصل کفایات داخلی کو فروغ دیا ہو۔ یہ تحقیق طور سے نہیں کہا جاسکتا کہ افقی اتحاد انجام کار کس حد تک مزید کفایات داخلی کی جانب رہبری کرتا ہے، اور نہ یہ واضح ہے کہ کس حد تک دوسری قسم کا اتحاد، یعنی۔۔۔ عمودی اتحاد، یا صنعت کا ارتباط، کفایات داخلی کی جانب رہبری کرتا ہے۔ کوئی شبہ نہیں کہ موجودہ زمانے کی بعض بڑی صنعتوں، اور خاص کر لوہے کی مصنوعات کا جہاز تک تعلق ہے، وہاں تک یہ اتحاد کفایات داخلی کی جانب رہبری کرتا ہے؛ لیکن دوسری سمتوں میں اس قسم کی کوئی قطعی ترقی نہیں ہوئی ہے۔ اکثر صنعتوں میں کسی ایک کارخانہ کی کسی ایک مقررہ مقام سے آگے توسیع، خواہ اسی قسم کے دوسرے کارخانوں کے ساتھ افقی اتحاد کے ذریعہ سے ہو، یا متعلقہ کارخانوں کے ساتھ عمودی اتحاد کے ذریعہ سے، بظاہر قطعی طور سے کفایات داخلی کی جانب رہبری کرتی نہیں معلوم ہوتی۔

اگر ہر انفرادی کارخانے میں کاروبار کے پیمانہ کو وسیع کرنے سے کفایات داخلی غیر محدود طریقہ پر حاصل ہوں، تو نتیجہ ایسی حالت رونما ہو جائے گی، جب کہ صنعتوں میں کامل ارتکاز اور کامل اجارہ پیدا ہوگا۔ اگر ہر کارخانہ اور کارخانوں کا ہر اتحاد، اپنے کاروبار کے پیمانہ کی توسیع کے ساتھ یہ محسوس کرے کہ اس کی کارکردگی اور کفایات میں اضافہ ہو رہا ہے، تو یکے بعد دیگرے آتے والے مراحل کے ساتھ ترقی کرنے والے کارخانے، اپنے حریفوں سے، جو مسابقت کی دوڑ میں پیچھے رہ جاتے ہیں، کم قیمت پر اشیاء فروخت کر رہے گے؛ اور

باسمہ
قدر اور
مختصر حال

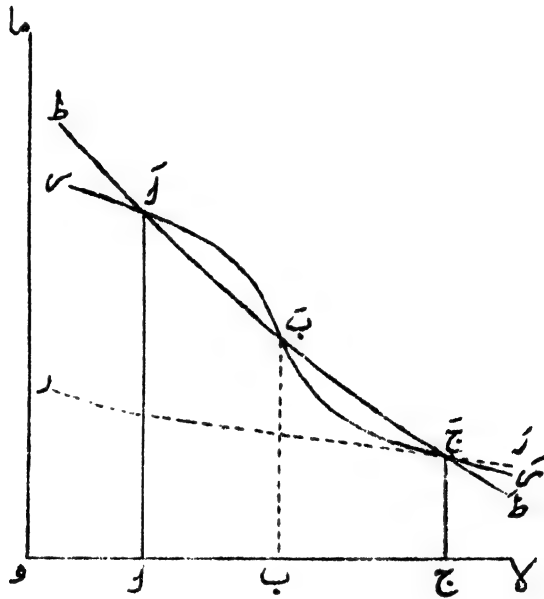
انجام کار میدان صرف ایک بہت بڑے کارخانے یا اتحاد کے ہاتھ رہ جائے گا۔ یہی نظریہ حیثیت سے کامل "ٹرسٹ" (Trust) ہوگا۔ جو محض کفایات داخلی کی بدولت اپنے تمام حریفوں کو میدان سے مار بھگائے گا۔ اس قسم کے ٹرسٹ یا جنٹھے کو اجارہ حاصل ہوتا ہے، لیکن وہ معتدل اجارہ ہوتا ہے۔ قیمتوں میں اس مقام سے آگے اضافہ نہیں کیا جاسکتا، جس پر کہ پیمانہ صغیر پر کاروبار کرنے والے اشخاص مسابقت کر سکتے ہیں۔ جس شرح سے کفایات داخلی حاصل ہوتی ہیں، اگر اس کی رفتار دھیمی ہو، اور کاروبار کے پیمانے کی ہر توسیع سے پیدائش کے مصارف میں جو کمی ہوتی ہے، اس کی رفتار سست ہو تو اجارہ کی قوت پر یہ روک بہت کافی ہوتی ہے۔

۴۔ اس باب کی پہلی فصل میں یہ مفروضہ واضح طور سے قائم کیا گیا تھا کہ مختصر حاصل کے حالات کے توازن کا صرف ایک نقطہ ہوتا ہے، چنانچہ صفحہ ۲۴۷ مندرجہ متن کی شکل اسی مفروضہ پر مبنی تھی، لیکن ذرا سے غور و تامل سے معلوم ہو جائے گا کہ توازن کے دو نقطے بھی ہو سکتے ہیں۔ چونکہ رسد و طلب کے منحنیات نزولی رجحان رکھتے ہیں، اس لیے ایک سے زائد مقامات پر ایک دوسرے کو قطع کر سکتے ہیں۔ چنانچہ مندرجہ ذیل شکل (یعنی شکل ۸) اس امکان کی تشریح کرتی ہے۔ رسد کا خط سراسر طلب کے خط ط ط کو نقطہ آ پر قطع کرتا ہے، اس کے بعد ب پر اوپر پھر ج پر قطع کرتا ہے (سردست مائیں رسد کے دوسرے خط آ کے کو نظر انداز کر سکتے ہیں)۔ آ مستقل توازن کا نقطہ ہے، یہی حال آج کا ہے، لیکن ب مستقل توازن کا نقطہ نہیں ہے۔ یہ سچ ہے کہ طلب در رسد کے منحنیات اس نقطہ پر ایک دوسرے کو قطع کرتے ہیں، لیکن ب سے آگے طلب کا منحنی رسد کے منحنی سے اوپر کو ہو جاتا ہے؛ طلب کی قیمت رسد کی قیمت سے زائد ہو جاتی ہے۔ ب سے آگے پیداوار میں اضافہ کرنے سے صناعات کو نفع ہوگا، اس لیے کہ وہ شے ب اور ج کی درمیانی مقداروں میں ایسی قیمتوں پر فروخت کی جاسکتی ہے جو مصارف پیدائش سے زیادہ ہوں گی۔ لیکن آ پھر صحیح توازن کا ایک نقطہ ہے، اس لیے کہ آ سے آگے رسد کی قیمت، طلب کی قیمت سے

۱۲۰
تبدیل اور
محیط حاصل

198

زائد ہو جاتی ہے، اور رسید میں نقطہ ج سے آگے اضافہ کرنے سے بجائے نفع کے



شکل نمبر (۸)

نقصان ہوگا۔ اس طرح ہم اس کا اعادہ کر سکتے ہیں کہ اگر رج مستقل یا مثبت پذیر توازن کے نقطے ہیں۔ ان دونوں نقطوں میں سے کسی ایک پر قیمت معین اور برقرار رہیگی۔ یہ خیال کرنا فی الحقیقت ممکن ہے کہ اولوالغرم پیدا کرنے والوں کی ایک جماعت جو حکم برداشت کر کے رسید کو نقطہ ج سے بھی آگے اس امید میں بڑھائے کہ مصارف پیدا کرنے کی اکائی پیداوار کے اضافہ کے ساتھ قطعی طور سے کم ہو جائیں، اور یہ کہ انجام کار نقطہ ب سے تجاوز ہونے کے صورت میں طلب کی قیمت پھر رسید کی قیمت سے اوپر ہو جائے۔ لیکن اس قسم کی توسیع کا لازمی طور سے یہی نتیجہ نکلنا غیر یقینی ہے۔ اگر توازن کو بر قائم ہو، تو غلبہ یہ ہے کہ وہ دہیں برقرار رہے۔ بلکہ اگر وہ ج پر قرار پائے تو بھی یہ ممکن ہے کہ وہ دہیں برقرار رہے۔ اس طرح نظری اعتبار سے مستقل توازن کے ایسے نقطے غیر محدود تعداد میں ہو سکتے ہیں۔

۱۳۱
تبادلہ
مبادلہ

گو اس طرح توازن کے متعدد نقطوں کا امکان موجود ہے، پھر بھی حقیقی حالات اس قسم کی بہت ہی نادر مثالیں پیش کرتے ہیں۔ اس شکل میں رسد کے خط سراسر کے ڈھلواؤاں نذر دلی میلان سے، اس کے نشیب و فراز میں، بہت کم صورتوں میں حقیقی حالات کی نمایندگی ہوتی ہے۔ اس کے برعکس رسد کا منقوط خط رر، جس میں تدبیری طریقے پر نذر دلی رجحان پایا جاتا ہے، حقیقی حالات کا زیادہ صحیح ترجمان ہے۔ اس کا قرینہ ہے کہ اس طرح کا منقوط خط طلب کے منفی طوطا کو صرف ایک دفعہ قطع کرے، یعنی۔ نقطہ آج پر، جو رسد کے خط سراسر کا تیسرا نقطہ انقطاع ہے، یہ خط اس افقی خط سے بہت زیادہ مختلف نہیں ہے جو استقراری مصارف کی نمائندگی کرتا ہے۔

اس کا بہت زیادہ قرینہ ہے کہ کفایات خارجی، مصارف کو اس طریقہ سے متاثر کریں جس کو اوپر سب سے آخر میں بیان کیا گیا۔ کفایات خارجی علی العموم بہت آہستہ رفتہ بہت غیر محسوس طریقے پر عمل کرتے ہیں، ان سے تدریج یہ رجحان پیدا ہوتا ہے کہ پیداوار کے اضافہ کے ساتھ مصارف کم ہوتے جائیں۔ تاہم یہ رجحان اس قدر تدبیری ہوتا ہے کہ کسی مقررہ موسم یا بیہوشوں کے سلسلے کے لیے حالات استقراری مصارف کے حالات سے بہت کم مختلف ہوتے ہیں۔ اس کے برعکس کفایات داخلی کا عمل بعض اوقات بہت جلد شروع ہو جاتا ہے۔ یہ خاص کر اس وقت ہوتا ہے، جبکہ فنون اور صنعتوں میں عظیم تبدیلیاں واقع ہوتی ہیں اور جبکہ نئی شے استعمال میں لائی جاتی ہے۔

فنون اور ایجادات کی تبدیلیاں، اگرچہ وہ لازمی طور سے مجموعی پیداوار یا انفرادی کارخانہ کی پیداوار کو متاثر نہیں کرتیں، پھر بھی عام طور سے دونوں پر اثر ڈالتی ہیں۔ اشیاء کی قیمتوں میں اصلاح و ترقی نتیجے کے طور پر جو تخفیف ہوتی ہے، وہ علی العموم طلب میں بہت بڑی حد تک اضافہ کر دیتی ہے، مجموعی پیداوار کی مقدار کو بڑھا دیتی ہے، اور اس طرح کفایات خارجی اور ان کے ساتھ زائد کفایات داخلی کو بے عمل لاتی ہے۔ اصلاح و ترقی عام طور سے بیش خرچ کل پرزوں کے اضافہ، تقسیم عمل کی توسیع، اور پیداوار میں بریائی نہ کبیر کے طریق کی ترقی کی سمت میں ہوتی ہے۔ اکثر اوقات صنعتوں اور فنون کی ترقی کی رفتار اس قدر

یا
۱۲
تدوین
میں

سرِ بیج رہی ہے، کہ اس کی بنا پر مصارف پیدائش میں فوری تخفیف واقع ہوئی ہے۔ رسد و طلب کا توازن، ساہا سال تک غیر منفصلہ یا غیر قطعی رہا ہے، اور کم از کم ایک سے زائد نقطہ توازن کے امکان کا موقع بہم پہنچا ہے۔ جسے سر کی ایجاد نے فولاد سازی کے مصارف میں بہت بڑی تخفیف کر دی، یہ ایجاد بیشِ خسرج کل پیرزوں پر مبنی تھی، اس نے پیدائش پر پیمانہ کبیر اور اعلیٰ درجہ کے انتظام کے بہت سے مواقع بہم پہنچائے، اور اس طرح اس نے مصارف کی سرِ بیج تقلیل کی طرف رہبری کی۔ گھڑائی سازی کی صنعت میں گلوں کا استعمال کرنے سے بھی اسی قسم کے نتائج تک رہبری ہوئی ہے۔ چونکہ یہ شے بہت ہی تغیر پذیر مانگ کی تابع ہے، اس لیے متعدد نقطہ ملے توازن کا امکان اس میں پایا جاتا ہے۔

جب کوئی نئی شے، صنعت یا صنعت کے ساتھ بنائی جاتی ہے تو رسد کے اضافے کے ساتھ مصارف کی تخفیف کا جہان بہت قوی ہوتا ہے، جب یہ اشیاء پہلے پیش کی جاتی ہیں تو خریداروں کے لیے وہ بالکل نئی ہوتی ہیں، پرانی عادتوں کو چھوڑ کر ان کے لیے اپنے آپ کو عادی بنانا ضروری ہے، اور دوسری احتیاجات کے ساتھ ان اشیاء کی مناسبت ہونا ضروری ہے۔ اس طرح چونکہ وہ قلیل مقدار میں فروخت ہوتی ہیں اس لیے وہ پیمانہ صغیر بدستور کی جاتی ہیں۔ جیسے جیسے وہ قبولیت عام حاصل کرتی جاتی ہیں، اور ان کا استعمال وسیع ہوتا جاتا ہے، ویسے ویسے وہ مقدار جو فروخت ہو سکتی ہے بڑھتی جاتی ہے، پیدائش پر پیمانہ کبیر ممکن ہوتی جاتی ہے اور کفایات داخلی و خارجی دونوں موثر طریقے سے حاصل ہوتی ہیں، اور مصارف پیدائش میں سرِ بیج تخفیف ہوتی جاتی ہے۔ اس قسم کی اشیاء جب عام طور سے استعمال ہونے لگتی ہیں تو ان کی طلب کے جدول سے اکثر بہت زیادہ تغیر پذیر رہی ظاہر ہوتی ہے، خاص کر نیچے کے طبقوں میں، چنانچہ اس ترقی پذیر کی مثال مائیکل کی سرگزشت سے ملتی ہے۔ ابتدائی حالتوں میں مائیکلوں کا رواج بہت آہستہ آہستہ شروع ہوا، اس کے بعد جب ان کو قبولیت عام ہو گئی، اور وہ عام طور سے استعمال میں آنے لگیں، تو ان کی مانگ بڑھتی گئی،

۱۲
قدر اور
مکمل

اور جب یہ کثیر مقدار میں اور بڑے پیمانہ پر تیار کی جانے لگیں تو ان کے مصارف اور قیمت میں بھی سریع تخفیف واقع ہوئی۔ موٹروں کی رسد اس سے کچھ کم نمایاں مثال نہیں پیش کرتی۔

ہاں ہمہ اکثر اوقات ایسا اتفاق ہوتا ہے کہ ایک نئی شے پیش منظر کرائی جاتی ہے، یا کسی دوسرے طریقوں سے وہ شے واحد نگرانی میں آ جاتی ہے۔ اس صورت حال سے نئی پیچیدگیاں پیدا ہوتی ہیں، جو اجارہ کا نتیجہ ہوتی ہیں: چنانچہ ہم اس مسئلہ پر آئندہ باب میں بحث کریں گے۔



باب پانزدہم

قدر اجارہ

(۱) اجارہ قیمت پر رسد کی تحدید کے ذریعہ سے اثر ڈالتا ہے۔ اس کلیہ کے مستثنیات بیع والوں کے کاروبار اور غاص کر امل پیدا کرنے کی حد تک۔

(۲) اجارہ دار کے پاس رسد اتفاقی و مفت ہونے کی صورت میں قیمت کس طرح معین ہوتی ہے؟ اگر وہ استقراری معارف کے ساتھ اشیاء تیار کرے تو قیمت کس طرح معین ہوتی ہے؟ منافع اجارہ؛ رسد کے ایک جزو کا اہم ممکن ہے لیکن اغلب نہیں ہے؛ قیمت اجارہ کی مثال میرے کی کان کنی۔ (۳) اجارہ کی قیمت بخیر حاصل کے تحت؛ اس کی مثالیں: گتہا میں جن کے حقوق محفوظ ہیں؛ قیمت اجارہ تغلیل حاصل کے تحت۔ (۴) اجارہ کے تحت قیمتوں کی تغیر پذیری کا امکان اکثر پوشیدہ ہوتا ہے؛ محفوظ شدہ حقوق کی کتابیں، ٹیلیفون کی شریں۔ اجارہ کے تحت، مکان قیمتوں کی برعکس حالت۔ (۵) مال پوشیدہ درآ کر نہ لگائے کی توجیہ اجارہ سے۔ (۶) غیر شرط وغیر محدود اجارہ بہت ہی شاذ ہوتا ہے؛ اس کی متعدد بندشیں اور تحدیدیں۔ (۷) کسی موسم کی رسد کا احکام انکا کھوں کے نقطہ نظر سے قیمت پر بظاہر کوئی اثر نہیں ڈالتا؛ لیکن سوداگروں اور غمنوں کو متاثر کرتا ہے۔ گاہکوں میں سے بعض احکام سے متاثر ہو سکتے ہیں؛ کامیاب احکام بہت شاذ ہوتا ہے۔

۱۵۰
تبادلہ

۱۔ کوئی شخص جو کسی شے کا اجارہ رکھتا ہو؛ اپنی شے کو ایسی قیمت پر فروخت کرے گا، جس سے بیشترین خالص آمدنی حاصل ہو۔ کم از کم ابتداءً ہم یہ فرض کر سکتے ہیں کہ جو انخاص اجارہ رکھتے ہیں، وہ بہت ہوشیاری اور باریک بینی کے ساتھ کام کرتے ہیں؛ اور اس بیشترین منافع کو حاصل کرنے کی غرض سے اپنی رسد کی ذہانت اور کامیابی کے ساتھ تحدید و تنظیم کرتے ہیں۔

ہم نے رسد کی تنظیم و تحدید کی اصطلاح استعمال کی؛ اس لیے کہ یہی وہ طریقہ ہے، جس کے ذریعے سے اجارہ دار، قیمت اور منافع پر اثر ڈال سکتا ہے۔ طلب کے حالات اس کے قابو اور بس سے باہر کی چیز ہیں۔ جب ایک مرتبہ رسد تنظیم و معین ہو جاتی ہے، اور بازار میں پیش کی جاتی ہے تو وہ قیمت جس پر یہ رسد فروخت ہوگی، طلب کے عمل پر منحصر ہوتی ہے۔ اس حد تک تو اجارہ کی قیمت کوئی خاص یا انوکھا مسئلہ نہیں پیش کرتی۔ اس کے خاص سوالات اس حد تک پیدا ہوتے ہیں، جس حد تک کہ 'اجارہ دار' رسد کو اپنے ارادے اور اپنی مرضی سے گھٹا بڑھا سکتا ہے۔ ایک مقررہ رسد کی قیمت جو بازار میں ایک کمپ میں پیش کی جائے گی، خواہ وہ رسد شخص واحد کے ہاتھ میں ہو، یا متعدد بامقصد و مقابلہ کرنے والوں کے ہاتھوں میں۔ قیمت اس شے کی فروخت پذیری کی پیمائش کرتی ہے، اسی قیمت پر پوری رسد فروخت کی جاسکتی ہے، اس پوری سود سے زیادہ مقدار فروخت نہیں کی جاسکتی۔ اور یہی قیمت طبع ہوجائے گی۔

198

یہ اصول معاشیات کے اکثر اصول کے مثل، یہ چاہتا ہے کہ اس کو مانتے میں وسعت نظر سے کام لیا جائے، کہ یہ گویا وہ ایک رجحان کا بیان ہے اور شروع کے بارے میں لفظ بلفظ صادق نہیں آتا؛ اس میں بعض اشیاء اور غیر مکمل تطابق کے لیے، ٹھیک اسی قسم کی رعایت کرنی چاہیے، جو کہ قدر قیمت کے کسی رجحان کے بیان میں کرنی ضروری ہے۔ اکثر انخاص جو عملی کاروبار میں حصہ لیتے ہیں، ہادی النظر میں اس سے انکار کرتے ہچکچاتے ہیں۔ وہ یہ کہتے ہیں کہ ایک دوسرے سے مسابقت کرنے والے انخاص متبی قیمت و وصول کر سکتے ہیں، اس کے مقابلے میں، اتحاد یا اجارہ زیادہ قیمت وصول کر سکتا ہے؛ خواہ رسد ایک

۱۰۱
تجارت

مقررہ ہی کیوں نہ ہو۔ وہ جانتے ہیں، کہ اعلیٰ قیمت، کم از کم ابتدائی حالت میں دستیابی
اشخاص سے یعنی۔۔۔ تھوک فروش یا خوردہ فروش سوداگروں سے، جن کے ہاتھ
اجارہ دار عام طور سے اپنی اشیاء براہ راست فروخت کرتا ہے، وصول کی جاسکتی
ہے۔ جب صنایع ایک دوسرے سے مقابلہ کر رہے ہوں، تو اس کا بہت ترینہ
ہوتا ہے کہ یہ سوداگر، ان کی باہمی کشمکش سے نائدہ اٹھا کر قیمت میں کچھ کمی کر لیں
اور ان حریفوں کو یہ دھمکی دے کر کہ ایک کی پھوڑ کر دوسرے کے پاس سے خریداری
کی جائے گی وہ قیمت میں کمی کرنے کی ترغیب دیتے ہیں۔ اس میں شک
نہیں کہ اگر سب سوداگر ایسا کرنے میں کامیاب ہوں تو ان کا باہم مقابلہ
انجام کا قیمت کو خوردہ خریداروں کے حق میں کم کر دے گا۔ اس آخری صورت
میں یہ معلوم ہوگا، کہ آیا قیمتیں ایسی ہیں کہ ان سے طلب درسد کا توازن
وقع پذیر ہوگا۔ لیکن سوداگروں کے مابین جو مقابلہ ہوتا ہے، اور خاص کر
خردہ فروش سوداگروں کے مابین، اس کے عمل میں بہت سی رکاوٹیں حاصل
ہوتی ہیں؛ اور قیمتوں کی تخفیف، جو صنایعوں میں باہم مقابلہ ہونے کی وجہ سے
وقع پذیر ہوتی ہے، ممکن ہے کہ ایک بڑی مدت تک تاجروں کے منافع
میں اضافہ کرے؛ اور عام صارفوں کو فائدہ نہ پہنچائے۔ اس کے برعکس، ممکن
ہے کہ اجارہ، سوداگروں کو خسارے میں مبتلا کر دے، یعنی۔۔۔ اجارہ دار سوداگروں
سے گراں قیمت وصول کر لے؛ اور سوداگر کم از کم کچھ مدت کے لیے صارفوں سے
گراں نرخ پر معاملہ کرنا مناسب نہ سمجھیں۔ اور اس صورت میں بھی جب کہ
ایسی بڑی ہوئی قیمتوں پر صارفوں کے پاس اشیاء نہیں تو ان کی خریداریوں پر
نور آیا از خود اثر نہیں پڑتا۔ اگر حقیقت قیمتوں میں بڑا اضافہ ہو، اور شے کی
طلب تغیر پذیر ہو، تو خریداریوں میں بھی سرعت کے ساتھ تخفیف ہوگی۔
اجارہ دار کو بہت جلد معلوم ہو جائے گا، کہ وہ ایک مقررہ رسد کو اعلیٰ قیمتوں
پر فروخت نہیں کر سکتا۔ لیکن اگر قیمت میں بڑا اضافہ نہ ہو تو بہت ممکن ہے کہ
لوگ کچھ مدت تک اتنی ہی اشیاء خریدتے رہیں، جتنی کہ وہ عادتہ خریدتے رہے۔
مکن ہے کہ وہ قیمت کے اضافے سے بے چین اور پریشان ہوں؛ تاہم اپنی

خریداریوں میں تخفیف کر کے نئی صورت حالات کو اپنے موافق بنانے کی کوشش نہ کریں۔ اس صورت میں، اجارہ دار بڑھی ہوئی قیمت کو تخفیف مدت کے لیے قائم رکھ سکتا ہے، خواہ اس بڑھی ہوئی قیمت کا بار، صارف ہی پر کیوں نہ پڑے۔ اس آشنا میں ایک ترقی پذیر قوم میں، نئے نئے صارفوں کا اضافہ ہو سکتا ہے؛ یا کم از کم یہ ممکن ہے، کہ قدیم گاہکوں کی آمدنی میں ہی اضافہ ہو جائے۔ ممکن ہے کہ طلب کا اضافہ، اس اصلی قیمت پر سبقت لے جائے اور اسی قیمت کو مستقل کر دے؛ اور اس طرح، ایسا معلوم ہو گا کہ گویا محض اجارے کے واقعے کی بنا پر قیمتوں میں اضافہ رونما ہوا ہے۔

درمیانی اشخاص کی حیثیت جو قوائے عاملہ کے دباؤ کو کم کرتے اور معتدل کرتے ہیں، اشیاء پیداوار کے بارے میں اثر بھی بہت زیادہ قوت کے ساتھ ظاہر ہوتی ہے۔ جیسا کہ پہلے بیان کیا جا چکا ہے، لوہا، تانبا، لکڑی اور اون وغیرہ اشیا کی قیمتوں میں طلب اور افادے کا عمل بہت مشروط ہوتا ہے۔ مکمل اشیا کی قیمت جو صارف ادا کرتا ہے، اور اس خام مال کی قیمت جس سے یہ اشیا تیار ہوتی ہیں، ان دونوں کا تعلق غیر یقینی اور موبوم ہوتا ہے۔ آلات بنانے کی اشیا مثلاً لوہے، تانبے کی قیمت، اور ان اشیا سے انجام کار بنائی ہوئی قابل صرف اشیا کی قیمت، کا درمیانی تعلق اور بھی زیادہ موبوم ہوتا ہے۔ ایسی صورتوں میں اجارہ کا اثر قیمت پر زیادہ پڑ سکتا ہے، بہ نسبت دوسری شکل کے، جہاں اجارہ دار کسی قابل متع شے کو عام گاہکوں کے ہاتھ راست فروخت کرتا ہو۔

علاوہ انہیں یہ امر بھی قابل ذکر ہے، کہ اجارہ دار پہلا قدم جو اٹھاتا ہے وہ بالعموم قیمت کا تعین کرنے کی طرف ہوتا ہے، نہ کہ رسد کے تعین کی طرف؛۔ مثلاً کسی پیٹنٹ شے کا مالک، پیٹنٹ شدہ شے کو ایک مقررہ قیمت پر ہی فروخت کے لیے پیش کرے گا، اور بہت کم ایسا ہو گا، کہ بازار میں جو شے ہمیشہ کی جائے دالی ہے، اس کی مقدار کو وہ پیشتر سے معین کر لے۔ اگر اس کو معلوم ہو کہ کسی مقررہ قیمت پر

۱۵
قدر اجارہ

وہ اپنے مال کو اپنی توقع سے زیادہ فروخت کر سکتا ہے، تو وہ رسد میں اضافہ کرے گا۔ اور اگر اس کو یہ معلوم ہو کہ وہ اتنی زیادہ مقدار فروخت نہیں کر سکتا، تو وہ اپنے پاس جس قدر مال ہے اس کو بندہ ربح کم قیمت پر فروخت کرتا جائے گا؛ اور آئندہ اس مقدار میں بہت آہستہ اور احتیاط کے ساتھ اضافہ کرے گا۔ دوسرے الفاظ میں مقررہ قیمت پر جتنی رسد کو وہ فروخت کر سکتا ہے، اس کا وہ تجربہ کرتا ہے؛ اور جیسے جیسے وقت گزرتا جاتا ہے، خریداروں کی طلب کے اضافہ یا تخفیف کے ساتھ وہ اپنی مقرر کردہ قیمت میں اضافہ یا تخفیف کرتا جاتا ہے۔ مگر غالباً وہ اس بات کو بھی طرح نہیں جانتا، کہ قیمت پر اس کو جو قدرت حاصل ہے، اس کا دارو مدار اس قدرت پر ہے جو اس کو رسد پر حاصل ہے۔ یا میں ہمہ ایک ہو شیار کاروباری شخص کو اس میں بہت شاذ ہی شبہ ہوتا ہے، کہ یہ قیمت کو تغايلي سطح سے اوپر رکھنے کی اساسی شرط ہے۔

198

۲۔ اس طرح یہ معلوم ہو جانے کے بعد کہ اجارہ دار قیمت کو اساسی طور سے رسد کی تعیین و تنظیم کے ذریعے سے اپنے قابو میں لاتا ہے، اب آگے بڑھ کر یہ دیکھنا چاہئے کہ رسد پر یہ قدرت و قابو کس طرح حاصل کیا جاتا ہے۔ ایک سب سے سادہ مثال اس رسد کی ہے، جسکی تیاری میں کچھ بھی صرف نہ ہوا ہو۔ مثلاً کوئی ایسی چیز، جو مدنون خزانہ کی طرح مفت دستیاب ہو۔ اس قسم کی مقررہ رسد، اگر بحیثیت مجموعی بازار میں پیش کی جائے تو اس کی ایک مقررہ قیمت وصول ہوگی؛ مگر اس کا مالک یہ استدلال کر سکتا ہے کہ اگر رسد اور محدود کر دی جائے تو زیادہ قیمت وصول ہوگی۔ اگر طلب غیر تغیر پذیر ہو تو رسد کے نصف حصے سے گنی قیمت سے زیادہ وصول ہو سکتی ہے، اور اس طرح بحیثیت مجموعی زیادہ رستم وصول ہو سکتی ہے۔ اس صورت میں اجارہ دار کے حق میں نصف رسد کو منافع کر دینا اور محض بقیہ نصف رسد ہی کو بازار میں پیش کرنا مفید ثابت ہوگا۔ اگر طلب تغیر پذیر ہو تو کل رسد بازار میں پیش کر دینے میں اس کا فائدہ ہوگا۔ یہ یقینی ہے کہ نصف رسد فروخت کرنے کے مقابلے میں اس صورت میں قیمت فی اکائی کم ہوگی؛ لیکن یہ کمی اتنی نہ ہوگی کہ مجموعی منافع اول الذکر کے

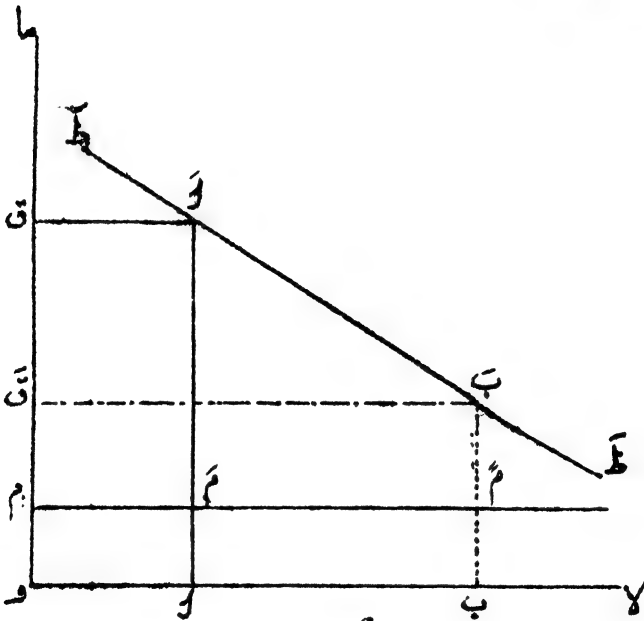
مقابلے میں کم ہو۔ عام طور سے اجارہ دار کو اس وقت فائدہ ہوتا ہے، جبکہ وہ ایک غیر تفریدی طلب کے تابع بننے کی رسد کی مناسب و معقول تحدید کرے؛ اور شے کی طلب تفریدی ہونے کی صورت میں رسد کو بڑھا دے۔

اس کے بعد یہ فرض کرو، کہ رسد مفت دستیاب نہیں ہوتی، بلکہ اجارہ دار اس کو معمولی حالات کے تحت، اصل لگا کر، مزدوروں سے اجرت پر کام لے کر، اور متعدد مصارف برداشت کر کے، تیار کرتا ہے۔ اس صورت میں اجارہ دار بحیثیت مجموعی زیادہ سے زیادہ خام قیمت وصول کرنے کی کوشش نہ کرے گا؛ بلکہ بیشتر میں خالص منافع، جو دوسرے اصل داروں کے معمولی منافع کے مقابلہ میں زیادہ ہو، وصول کرنے کی کوشش کرے گا۔ یہ فرض کیا جاسکتا ہے، کہ ہر صورت میں اجارہ دار اپنے اصل کو دوسری ہمتوں میں مصروف کر کے اس پر معمولی شرح سے سود وصول کر سکتا ہے۔ اور یہ کہ نگرانی اور انتظام کے سلسلے میں اپنی محنت کے معاوضے میں، وہ اسی شرح سے معاوضہ حاصل کرنے کے قابل ہوگا جو کہ اسی قسم کی مہارت اور مشقت کے معاوضے میں بالعموم ملتا ہے۔ ان معمولی منافع کو ہم معاوضہ پیدائش میں شمار کر سکتے ہیں، یا کم از کم ایسا منافع خیال کر سکتے ہیں، جو اجارہ کی بنا پر وصول نہ ہوا ہو۔ نفع اجارہ دراصل وہ ہے، جو ان معمولی منافع کے سوا وصول ہو۔

یہ ممکن ہے کہ بہت کم اجارہ دار واقفیت کے ساتھ اس طرح اپنے منافع کو الگ الگ شمار کریں۔ بہت کم ایسا ہوتا ہے کہ وہ اجارہ کے منافع کو، اور معمولی منافع کو، جو ان کے اصل اور محنت کے معاوضے میں ملتا ہے، علیحدہ علیحدہ شمار کرتے ہیں۔ انھیں محض اس بات کی مسرت ہوتی ہے، کہ وہ بیس فی صد یا تیس فیصد کے حساب سے مقسوم ادا کرتے ہیں؛ یا اپنی محنت کا اور اپنے رفقاء کار کی محنت کا معقول معاوضہ تنخواہ کی صورت میں ادا کرتے ہیں۔ بایں ہمہ اگر ان سے غائر سوال کیا جائے، تو وہ فوراً تفریقی و تینز کر کے یہ بتلا دیں گے کہ اس مجموعی منافع میں، اجارہ کے نفع کا کتنا حصہ ہے۔ جیسں موجودہ بحث میں صرف نفع اجارہ ہی سے اس کے اصلی معنوں میں سروکار ہے۔

باسم
قدر اجارہ

اگر اجارہ دار اپنی شے استقراری مصارف کے حالات کے تحت تیار کرتا ہے، تو وہ خالص منافع کا حساب یہ سادے طریق سے کرے گا۔ چنانچہ اس کی تشریح شکل نمبر (۹) سے ہوتی ہے۔ شے کو تیار کرنے کے مصارف کو یہاں و تمام کے فاصلے کے ذریعے سے ظاہر کیا گیا ہے، اور یہ مصارف یکساں رہتے ہیں، خواہ شے مذکور کی زیادہ مقدار تیار کی جائے یا کم، گویا، مصارف و م = ل ق م = ب م ہوتے ہیں۔ اب رہی وہ قیمت جس پر کہ مقررہ مقدار فروخت کی جائے گی۔ تو اس کا دار و مدار، طلب کے منحنی ط ط کے رجحان پر ہے۔



شکل (۹)

اگر بازار میں، مقدار و لائی جائے، تو وہ سب کی سب قیمت ل ل پر فروخت کی جاسکتی ہے۔ اس مقدار کے مجموعی مصارف و م ل ہوں گے۔ اس طرح اجارہ کا نفع، رقیہ م ق ل م سے ظاہر ہوگا، لیکن اگر مقدار و ب بازار میں لائی جائے، تو یہ فردی ہے کہ قیمت گھٹا کر ب ب کر دی جائے،

یا ۱۵
تدوین

اس لیے کہ یہی وہ قیمت ہوگی جس پر کہ وہ ب کی کل مقدار فروخت کی جاسکتی ہے۔ اس صورت میں اجارہ کا نفع م ق ب ق ب م کا رقبہ ہوگا۔ اگر پہلا رقبہ م ق ب م کی نسبت بڑا ہو تو اجارہ دار کو فائدہ اپنی رسد کو و ل کی مقدار تک محدود رکھنے میں ہوگا؛ لیکن اگر رقبہ م ق ب م دو دونوں میں بڑا ہو، تو اس کو اس وقت فائدہ ہوگا جب کہ وہ اپنی رسد کو و ب تک بڑھا دے۔ جیسا کہ ابھی بیان کیا جا چکا ہے، طلب کی تغیر پذیری، اجارہ دار کے حسابات پر بہت اہم اثر ڈالتی ہے۔ اگر طلب تغیر پذیر ہو، یعنی اگر قیمت کے کم کرنے سے اشیا کی خریداری اور صرف میں بہت زیادہ اضافہ ہو جائے، تو خط ط کا ڈھال تدریجی ہوگا، اور وقتی قیمت پر جو مقدار فروخت کی جاسکتی ہے وہ و ب سے زیادہ ہوگی۔ وہ متوازی الاضلاع بھی جو خام آمدنی اور اجارہ کے نفع کو ظاہر کرتے ہیں زیادہ لانے اور رقبے میں بڑے ہوں گے۔ ان حالات کے تحت، یہ ممکن ہے کہ اجارہ کا نفع زیادہ قیمت کے مقابلے میں کم قیمت کے لیے نسبتاً زیادہ ہو۔

گزشتہ فصل میں یہ بیان کیا گیا، کہ اجارہ دار کو اپنی رسد کے ایک جزو کو ضائع کر دینے کی صورت میں نفع ہوگا، اور وہ بقیہ نصف حصے کو فروخت کر کے مجموعی مقدار کے مقابلے میں زیادہ خام آمدنی حاصل کر سکتا ہے؛ لیکن ایسا بہت کم ہوتا ہے کہ اس طرح اشیا ضائع کر دی جائیں۔ بمشکل تمام کبھی ایسا ہوتا ہے کہ اجارہ دار کو مفت اشیا مصارف برداشت کیے بغیر دستیاب ہوں جب کسی اجارہ دار کی رسد تیار ہوتی ہے، اور اس تیاری میں اس کو کچھ مصارف برداشت کرنے پڑتے ہیں، تو اشیا کو تیار کرنے کے بعد ان کے ایک جزو کو ضائع کر دینے کے مقابلے میں، یہ طریقہ زیادہ آسان، کم خرچ اور کفایت شعارانہ ہوگا کہ پہلے ہی سے کم اشیا تیار کی جائیں۔ اجارہ دار کو اشیا ضائع کر دینے سے فائدہ صرف اسی صورت میں ہو سکتا ہے، جبکہ اسباب اس کے قابو سے باہر ہوں (مثلاً فصل کی افراط)، یا اس کا تخمینہ غلط نکلے۔ اس واقعہ میں اہمیت معلوم ہوتی ہے، کہ ٹھاروں صدی میں ڈچ ایسٹ انڈیا کمپنی نے بعض اوقات اپنی لونگ کی پیداوار کا ایک

یا
قدر

جزو اس وجہ سے جلادیا کہ بقیہ جزو کو ایسی اعلیٰ قیمتوں پر فروخت کرنے کے قابل ہو جن سے بحیثیت مجموعی زیادہ خام آمدنی وصول ہو۔ لیکن جدید ترقی یافتہ قوم میں پیداوار کو اس طرح ضائع کرنے کی ہمت پر مشکل کی جائے گی؛ ناراض رائے عامہ کے انتقام کا خوف ایسی تضحیح کو روکے گا۔

موجودہ زمانے میں اجارہ دار جس طریق سے عام طور سے رسد کی تنظیم کرنے کے لیے عمل کرتا ہے، اس کی مثال میرے کی برآمد کے حالات سے ملتی ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ سب نئے، ہیرو، جنوینی افریقہ کی کمبری کی کانوں سے برآمد ہوتے ہیں۔ یہ سب معدنیات ڈی بیئر کمپنی کی شغور ملکیت ہیں؛ سیسل رھوٹس نے اپنی نگرانی میں متعدد حریف کمپنیوں کے اتحاد و انضمام سے اس کمپنی کو قائم کیا تھا۔ ان میں سے بعض کانوں میں کام نہیں کیا جاتا؛ اور بڑی رسد عہد اور قصد اس مقدار تک محدود رکھی جاتی ہے، جو کہ بیشترین فائدے کے ساتھ فروخت کی جاسکتی ہو۔ بیروں کی طلب ایک خاص مقام کے بعد بہت زیادہ غیر تغیر پذیر ہوتی ہے؛ ان کو زیادہ تر اظہار قبول نہ نائش کی خاطر خریداجاتا ہے؛ ان کی قلت اور اعلیٰ قیمت ان کے افادے کی بنیاد ہیں؛ اگر ان کی مقدار میں بہت زیادہ اضافہ ہو جائے، تو ان کی قدر و قیمت میں تقلیل واقع ہوگی؛ اسی وجہ سے ڈی بیئر کمپنی شعلہ کا حقیقتہً اسی میں فائدہ ہے، کہ پیداوار کی مقدار اور رسد کم اور محدود کی جائے۔ اگر میرے کی بجائے تانبا یا کوئی دوسرے شے ہوتی

۱۔ جب کوئی شے کی کتاب کے محدود نسخے طبع کرتا ہے اور اس کے بعد چھٹے چوتھے کے حروف (ٹائپ) بکھیر دیتا ہے تو اس کے متعلق یہ کہا جاسکتا ہے کہ اس نے رسد کے ایک جزو کو ضائع کر دیا تاکہ اپنے مطلوبہ محدود جزو کو اعلیٰ قیمت پر فروخت کر سکے۔

۲۔ ڈی بیئر کمپنی دنیا کے مجموعی میرے کی پیداوار کا یکا نوے فیصد برآمد کرتی ہے۔ دیکھو بیس کی کتاب The Diamond Mines of South Africa جلد اول صفحہ ۲۹۱، اور جلد دوم صفحہ ۱۶۱۔ مگر اس کتاب کی اشاعت کے بعد سے حالات کی قدر بدل گئے ہیں۔ جنوی افریقہ میں دوسرے مقامات پر کثرتانات ہونے کی وجہ سے رسد میں اضافہ ہو گیا ہے، اور اگرچہ اجارہ موثر ہے، پھر بھی وہ واحد پیدا کر خوالے کے ہاتھ

با
قدرا جارا

جس کی مانگ بہت تغیر پذیر ہوتی، تو ایسی شے کے اجارہ دار کو اپنے انتہائی ذریعہ صرف کر کے زیادہ سے زیادہ مقدار میں رسد جوٹا کرنے میں ناگدہ ہوتا ہے۔

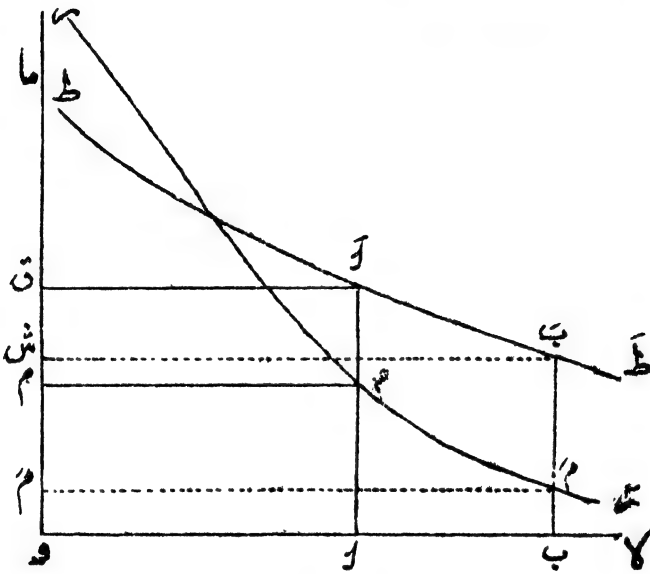
۳۔ اب فرض کرو کہ جس شے کا اجارہ مال ہے، وہ شے اتفراری مصارف کے حالات کے تحت تیار نہیں کی جاتی؛ بلکہ تعلیل مصارف (تکثیر عامل) کے حالات کے تحت تیار کی جاتی ہے۔ اس صورت میں اجارہ دار کے تخمینوں اور حسابات میں بہت پیچیدگیاں پیدا ہو جائیں گی۔ اس کو ایک طرف تو اس امر پر غور کرنا ضروری ہے کہ بازار میں زیادہ رسد پیش ہونے کی صورت میں قیمت کس حد تک گھٹ جائے گی؛ اور دوسری طرف یہ کہ اشیا زیادہ مقدار میں تیار ہونے کی صورت میں مصارف میں کس حد تک کمی ہوگی۔ یہ صورت حال بھی شکل ہی کے ذریعے سے بہت آسانی کے ساتھ بیاں کی جاسکتی ہے: شکل نمبر (۱۰) میں طلب کے منحنی ط ط کا نزول بہت تدریجی ہے جو طلب کی وسیع تغیر پذیر کو ظاہر کرتا ہے۔ سہارا رسد کا منحنی ہے اور اس کا نزول کم از کم اس کے بالائی حصے میں بہت ڈھلوان ہے جس سے یہ ظاہر ہوتا ہے کہ جیسے جیسے زیادہ رسد تیار کی جاتی ہے ویسے ویسے مصارف بحساب فی اکائی بہت سرعت سے گھٹتے جاتے ہیں۔ اگر اجارہ دار مقدار و اونیار کر کے بازار میں پیش کرے، تو اسے معلوم ہوگا کہ مصارف بحساب فی اکائی ل ج پڑتے ہیں؛ اور مجموعی مصارف ج و ل م ہوتے ہیں۔ یہ رسد ل و قیمت پر فروخت کی جائے گی اور مجموعی خام آمدنی و ق ل و ہوگی، اور اجارہ کا نفع م ق ل و ہوگا اگر اس کے برعکس زیادہ مقدار یعنی — و ب تیار کی جائے، تو مصارف فی اکائی صرف ب م ہوں گے، اور مجموعی رسد کے مصارف م و ب م ہوں گے۔ یہ رسد قیمت ب ب ب پر فروخت کی جاسکتی ہے، اس سے مجموعی خام آمدنی و ش ب ہوگی، اور اجارہ کا نفع م ش ب ہوگا۔ یہ ظاہر ہے کہ اجارہ کا نفع بڑھنا قیمت کے مقابلے میں گھٹنا قیمت پر بہت زیادہ ہوگا؛ اور یہ اس لیے کہ

202

بقیہ حاشیہ گزشتہ: میں نہیں ہے بلکہ عہدہ پیدا کرنے والوں کے اتحاد سے مل رہا ہے۔ اس صنعت سے اب بھی قیمت اجارہ کے شرائط و حالات کی نشرونگ ہوتی ہے۔

۱۵
قدر اجارہ

جو حالات فرض کئے گئے ہیں، وہ بہت زیادہ تغیر پذیر طلب اور سریع تقلیل



شکل (۱۰)

مصارف کے حالات ہیں۔ طلب جس قدر کم تغیر پذیر ہوگی، اور مصارف کی کمی جس قدر کم سریع ہوگی، اسی قدر یہ زیادہ ممکن و اغلب ہے کہ اجارہ دار کو اپنی رسد محدود کرنے اور قیمت بڑھانے میں نفع معلوم ہو۔

اب ناظرین کو یہ بات ابھی طرح معلوم ہو جائے گی، کہ متعدد بیشترین منافع اجارہ اور موجودہ اجارے کی قیمتیں ممکن ہیں۔ اس مثال کے سبب خاصہ کو ایک منفرد و مبسوط بیان کے ذریعے سے ظاہر کرنے کے لیے، ریاضی طریق بیان کی ضرورت ہوگی؛ اس قسم کا بیان بنظر ہر توضیح معلوم ہوتا ہے؛ لیکن ہاں بالعموم گمراہ کن ہوتا ہے؛ اور یہ بات ایک مقابلہ سیدھی سادی شکل کے بارے میں بھی، جیسی کہ اوپر درج کی گئی ہے، صادق آتی ہے۔

203

یہ ضروری ہے کہ اس صورت حالات کے بعض عناصر کے متعلق اجارہ دار کو کم و بیش انداز سے کام لینا پڑے، خاص کر تغیر پذیری طلب کے

قدر اجارہ

مداخ اور مقدار پیداوار کی زیادتی کے ساتھ تقلیل مصارف کی شرح کے متعلق قیاس سے کام لینا پڑتا ہے۔ ایک کا ملا غیر محدود اجارہ کی صورت میں بھی (اور ایسے اجارے بہت شاذ ہوتے ہیں) اجارہ کی قیمت عام طور سے صرف اندازہ پر قرار پاتی ہے۔ اگرچہ اس کی سطح تقابلی قیمت سے بہت اعلیٰ ہوتی ہے، لیکن اس کا تعین بیشترین منافع کے کسی خاص مقدار کو حاصل کرنے کے خیال سے باقاعدہ حساب کر کے نہیں کیا جاتا۔

جب اشیا نئی نئی بنائی اور پیش کی جاتی ہیں، تو تقلیل مصارف یا مختصر حاصل کے نمودار ہونے کا قرینہ بہت قوی ہوتا ہے۔ ابتداً یہ بہت قلیل مقداروں میں خریدی اور استعمال کی جاتی ہیں، اس کے بعد جیسے جیسے ان کو قبولیت عام حاصل ہوتی جاتی ہے، اور ان کا استعمال وسیع ہوتا جاتا ہے، ویسے ویسے وہ زیادہ مقداروں میں تیار کی جاتی ہیں، اور مختصر حاصل کے اصول کا اطلاق ہوتا ہے۔ اکثر اوقات نئی اشیا بطور اجارہ تیار کی جاتی ہیں، اور بینٹ یا محفوظ حقوق کے ذریعے سے ان کی تائین کی جاتی ہے۔ اس کے بعد وہ ہمارے زیر غور اصول کی نہایت موزوں مثال پیش کرتی ہیں۔ مثلاً گیس کی قندیلوں میں ویلنریک کے کی ایجاد کردہ جالی (مثل) لگائی جاتی تھی؛ اس کو تقریباً تمام مہذب اور ترقی یافتہ ممالک میں بینٹ کے ذریعے سے محفوظ کر دیا گیا تھا؛ اس سے گیس کا خرچ کم ہوتا تھا، روشنی بہت تیز ہوتی تھی اور ہوا بھی بہت کم خراب اور زہریلی ہوتی تھی۔ جالی کی طلب بہت تیز بنی رہی، اور جالیاں زیادہ مقدار میں تیار کرنے کی صورت میں مصارف پیدا گیش بہت کم ہوتے تھے؛ اسی وجہ سے اگرچہ وہ بطور اجارہ تیار کی جاتی تھیں لیکن وہ ایسی قیمت پر فروخت کی جاتی تھیں، جو بحساب فی اکائی پیداوار کے مصارف سے بہت زیادہ نہ ہوتی تھی۔ تاہم چونکہ وہ مختصر مقدار میں فروخت کی جاتی تھیں اس لیے ان سے بحقیقت مجموعی اکثر المقدار نفع اجارہ حاصل ہوتا تھا۔

۱۵۱
قدر اجارہ

اس کے مثل صورت حالات حقوق محفوظ شدہ کتابوں کی صورت میں ظاہر ہوتی ہے۔ کتابوں کی تیاری، تقلیل مصارف کے اصول کے تابع ہوتی ہے، حروف جوڑنے اور مرکب حروف کی تختیاں بنانے کے مصارف وہی ہوتے ہیں، خواہ کتا ہیں ایک ہزار طبع کی جائیں یا پچاس ہزار۔ کتا ہیں تیار کرنے کے دوسرے مصارف، مثلاً کاغذ، طباعت، جلد بندی، وغیرہ، بحساب فی اکائی کسی قدر یکساں ہوتے ہیں۔ بایں ہمہ جب انہی تختیوں سے مزید کتا ہیں تیار کی جاتی ہیں تو مصارف میں خفیف سی کمی ظاہر ہوتی ہے، بحیثیت مجموعی قلیل التعداد نسخوں کے مقابلے میں کثیر التعداد نسخوں کے لیے مصارف فی اکائی بہت کم پڑتے ہیں۔ چنانچہ ناشر عام طور سے یہ طریقہ اختیار کرتے ہیں کہ کتابوں کا محدود ایڈیشن بالعموم قلیل تعداد میں طبع کرتے ہیں، اور کتب جمع کرنے والوں اور دوسرے اشخاص کے ہاتھ جو کسی نادر شے کی قدر کرتے ہیں، اعلیٰ قیمت پر فروخت کرتے ہیں۔ وہ اس طرح حساب کرتے ہیں کہ بڑے ایڈیشن کو کم قیمت پر فروخت کرنے کے مقابلے میں چھوٹے ایڈیشن کو اعلیٰ قیمت پر فروخت کرنے سے، زیادہ نفع ہوگا۔ سائنس کی کتابوں کے بارے میں بھی یہی نتیجہ رونا ہوتا ہے، جو بالعموم ناظرین کے ایک مختصر دائرے میں مقبول ہوتی ہیں اور جن کی طلب بہت کم تغیر پذیر ہوتی ہے۔ قلیل التعداد مطبوعہ نسخے خواہشمندوں کو مقابلہ اعلیٰ قیمت پر فروخت کئے جاتے ہیں۔ اگر ایسی کتا ہیں بڑی تعداد میں قابل فروخت ہوں تو ان کے مصارف اور غالباً ان کی قیمت بھی کمتر ہوگی۔ اس کے برعکس نئی کتا ہیں، جنہیں مطالعہ کرنے کی اکثر لوگوں کو خواہش و رغبت ہوتی ہے، مثلاً عام پسندناویں، ابتدائے کم قیمت پر فروخت کی جاتی ہیں، اس لیے کہ وہ تقلیل پذیر مصارف اور تغیر پذیر طلب، دونوں حالات پیش کرتی ہیں۔

یہ ظاہر ہے کہ مختیر مصارف (تقلیل حاصل) کے حالات کے تحت اجارہ دار کے لیے صورت حال پھر جداگانہ ہوگی۔ اگر رسد کے اضافہ کی وجہ سے

۱۵۱
مبادی و قواعد

مصارف پیداوار میں زیادتی ہو، تو رسد کو محدود کرنے کا امکان بظاہر زیادہ قوی ہوگا۔ اگر طلب بہت زیادہ غیر تغیر پذیر ہو تو اجارہ دار کار بھان یقیناً اپنی پیداوار کو بہت زیادہ محدود کرنے کی طرف ہوگا؛ اس لیے کہ رسد کی کمی کے ساتھ وہ قیمت جو وہ حاصل کر سکتا ہے، بہت بڑھ جائے گی؛ اور اسی کے ساتھ اس کے مصارف گھٹ جائیں گے۔ اور اگر طلب تغیر پذیر ہو تو بھی اجارہ دار کو پیداوار کے اضافہ کے ساتھ درحقیقت سرعت کے ساتھ گھٹنے والی قیمت کا ہی لحاظ کرنا پڑے گا، بلکہ مصارف میں کچھ زیادتی کو بھی شمار کرنا پڑے گا۔ تاہم بہت شاذ ایسا ہوتا ہے کہ ان اشیاء کا کسی کو اجارہ حاصل ہو اور وہ قانون تقبیل حاصل کے تحت پیدا کی جائیں۔ اس قسم کا اجارہ بعض نادار اور غیر معمولی معدنی پیداواروں میں ہو سکتا ہے، جو رسد کے واحد ذریعے سے یا چند متحدہ ذرائع سے (جنوبی افریقہ کی ہیرے کی کانیں اس کی ممکنہ مثال پیش کرتی ہیں) حاصل کی جائیں۔ بحیثیت مجموعی، اجارہ کے حالات، کلاً یا جزو، زیادہ تر ایسی اشیاء کے بارے میں پائے جاتے ہیں جو استقرار حاصل یا بخیر حاصل کے تحت تیار کی جاتی ہیں۔

۴۔ اجارہ میں ایک دوسرا امکان بھی پایا جاتا ہے: اور وہ یہ ہے کہ رسد کی مختلف اقسام مختلف قیمتوں پر فروخت کی جاسکتی ہیں۔ مقابلہ اور سابقہ کے تحت بازار بھر میں ایک ہی قیمت رائج ہوتی ہے؛ کسی ایک بائع کو دوسرے بائع زائد قیمت وصول کرنے کا موقع نہیں دیتے۔ سابقہ فصل میں یہ امر واضح طور سے فرض کیا گیا ہے کہ اجارہ کے تحت بھی یہی بات صادق آتی ہے؛ لیکن یہ ضروری نہیں کہ لازمی طور سے ایسا ہی ہو۔

مثلاً شکل نمبر (۹) مندرجہ صفحہ ۲۷۵ انگریزی پر نظر ڈالو! جس میں استقرار مصارف کے حالات کے تحت اجارہ کو ظاہر کیا گیا ہے۔ رقبہ م ق کو م کے ذریعہ سے جن ممکنہ منافع کو ظاہر کیا گیا ہے، ان پر اجارہ دار اشتیاق کے ساتھ نظر ڈالے بغیر نہیں رہ سکتا۔ یہ سچ ہے کہ ایک یحسان قیمت، جس سے اس کو بیشترین منافع حاصل ہو سکتا ہے، قیمت وقتی (= ب ب) ہو سکتی ہے، جس پر اس کے اجارہ

یا
قدر انبارہ

کا نفع م ق ب م ہوتا ہے۔ لیکن کیا وہ اس کے علاوہ زائد نفع جو مقدار و لا پر مل سکتا ہے، جو بازار میں پیش ہونے کی صورت میں قیمت لاؤ پر فروخت ہو گئی نہیں لے سکتا؟ اور کیا وہ متبادل طبقے سے یا زیادہ شوقین خریداروں سے اعلیٰ قیمت نہیں وصول کر سکتا؟ اور اسی کے ساتھ کم استطاعت یا کم شوقین خریداروں کے ہاتھ کم قیمت پر اشیا نہیں فروخت کر سکتا؟

اشیا کو مختلف خریداروں کے ہاتھ مختلف قیمتوں پر براہ راست اور آزادی کے ساتھ فروخت کرنا یقیناً ہمیشہ قابل عمل یا قرین مصلحت طریقہ نہیں ہو سکتا۔ اگر کسی خریدار کو شے سے متعلق دامنوں مل جائے، تو یہ اسکان باقی رہ جاتا ہے کہ وہ شخص اسی شے کو دوبارہ کسی قدر زائد قیمت پر فروخت کر کے نفع کمائے۔ اس کے علاوہ مساوات یا منصفانہ برتاؤ کی جبلت کا بھی لحاظ کرنا پڑتا ہے۔ اگر اس کا لحاظ نہ رکھا جائے تو عوام میں اس کے خلاف ہوجان یا غم و غصہ کا جذبہ پیدا ہوگا، جس سے خریداروں پر اثر پڑ سکتا ہے، یا یہ بھی ممکن ہے کہ اس سے نئے قانون یا ضابطے کے وضع کرنے کی سمت رہبری ہو۔ اسی وجہ سے بہت ممکن ہے کہ اجارہ دار، اگر وہ اس قسم کا امتیاز قائم کرتا ہو، اس فرق و امتیاز کو پوشیدہ طور سے قائم رکھے۔ لیکن ایک حد تک خریداروں کے اعلیٰ طبقے سے وہ اعلیٰ قیمت اکثر وصول کر ہی لے گا، جو ان سے وصول نہ کرنے کی صورت میں انھیں نفع صارف کی شکل میں ملے گی۔

اس طرح اجارہ دار اپنی شے کو بازار میں بہ اقساط پیش کر سکتا ہے۔ ابتداءً وہ ان اشخاص کے ہاتھ جنھیں اس کی سخت ضرورت ہے، اعلیٰ قیمت پر فروخت کر سکتا ہے؛ اور اس کے بعد کسی قدر وقفے کے بعد مزید رسد بازار میں اس سے کم قیمت پر پیش کر سکتا ہے۔ چنانچہ ناشران کتب حقوق محفوظ شدہ کتابوں کے ساتھ اکثر ایسا ہی کرتے ہیں، خاص کر ایسی کتابوں کے ساتھ جن کے بڑی حد تک عام پسند ہونے کے متعلق معقول وجہ ہوتی ہے، اور خاصاً یقین ہوتا ہے پہلا ایڈیشن نسبتاً اعلیٰ قیمت پر فروخت کیا جاتا ہے، کچھ وقفے کے بعد ایک عام پسند اور ارزان ایڈیشن شائع کیا جاتا ہے، جس کی وجہ سے ایسے کثیر التعداد خریداروں کو خریدنے کی

ترغیب ہوتی ہے، جن کے لیے پہلا ایڈیشن خریدنا بہت زیادہ بیش خرچ تھا۔ حقیقت یہ ہے کہ دونوں ایڈیشنوں کے درمیان کچھ نہ کچھ غلطی ہری فرق ضرور ہوتا ہے، ایک کا ایک اعلیٰ درجہ کے کاغذ پر چھپا جاتا ہے، دوسرا گھٹیا کاغذ پر؛ ایک کی جلد نہایت عمدہ اور قیمتی ہوتی ہے، اور دوسرے کی جلد بالکل معمولی بلکہ کاغذ کی۔ لیکن ان دونوں نسخوں کے درمیان مصارف کا جو فرق ہوتا ہے، وہ بہت معمولی سا ہوتا ہے، اور قیمت فروخت کے فرق کی توجیہ نہیں کرتا۔ قیمت فروخت کے مابین جو فرق ہوتا ہے، وہ زیادہ تر ناشرکی اس کو شش کا نتیجہ ہوتا ہے، کہ وہ یکے بعد دیگرے اور بتدریج خریداروں کے متعدد طبقوں کو اپنا گاہک بنانا چاہتا ہے۔

کم و بیش یہی چیز پیٹنٹ شدہ اشیاء کی صورت میں بھی بالعموم واقع ہوتی ہے۔ ان اشیاء کی پہلی قطعیں جب بازار میں پیش کی جاتی ہیں تو اعلیٰ قیمت پر فروخت کی جاتی ہیں؛ اور جب کم معمول طبقے کی کثیر جماعت کے ہاتھ ان اشیاء کو فروخت کرنا مقصود ہوتا ہے، تو قیمت میں بہت تخفیف کر دی جاتی ہے۔ اس کے علاوہ ایک اور عامل بھی ہے، جس کی جانب اشارہ کیا جا چکا ہے۔ چونکہ یہ اشیاء پیٹنٹ کرائی جاتی ہیں، اس لیے یہ ضروری ہوتا ہے کہ وہ نئی ہوں؛ اس لیے کہ قانون صرف ان کے نادر یا نئے ہونے کی بنیاد پر اجارہ یا پیٹنٹ عطا کرتا ہے۔ ایسی اشیاء کا بازار یقیناً اور لازمی طور سے غیر یقینی ہوگا؛ پیٹنٹ کرانے والے شخص کو بہت احتیاط کے ساتھ میدان میں قدم دھرنا پڑے گا۔ ابتداً جو قلیل مقدار بازار میں پیش کی جاتی ہے اس سے پیدا شدہ بریجانہ کمیر کے فوائد نہیں حاصل ہو سکتے؛ اسی وجہ سے اگر قیمت زیادہ ہوتی ہے، لیکن مصارف بھی زیادہ ہوتے ہیں۔ اگر شروع ہی سے اس کا یقین ہو کہ نئے وسیع پیمانے پر فروخت کی جاسکے گی، تو ابتداً سے زیادہ محنت اور زیادہ کلیں لگا کر بڑے پیمانے پر اشیاء کی کثیر مقدار تیار کی جاسکتی ہے؛ اس طرح تیار شدہ اشیاء کے قلیل جزو کو اعلیٰ قیمت پر فوراً فروخت کر دیا جاسکتا ہے، اور بقیہ حصے کو اس وقت تک ذخیرہ کیا جاسکتا ہے، جب تک کہ ادنیٰ قیمتوں پر طلب کو پورا کرنے کا وقت آجائے؛ لیکن اس میں خطرہ مضمر ہے۔ عام طور سے یہ ہوتا ہے کہ ابتداً ہی قطعیں امتحاناً تیار اور فروخت کی جاتی ہیں، اور کم مصارف کے فوائد اس وقت تک حاصل

۱۵
قدرا جبارہ

نہیں ہوتے جب تک کہ متواتر تجربوں سے اشیا کی کثیر مقدار کو کم قیمت پر فروخت کرنے کا امکان ثابت نہ ہو۔

قیمت میں فرق و امتیاز قائم کرنے کی سیدھی سادی مثال بظاہر ٹیلیفون میں ملتی ہے۔ ٹیلیفون کا انتظام اکثر ملکوں میں اجارہ کی شکل رکھتا ہے، اور حقیقت یہ ہے کہ خواہ وہ سرکاری ملکیت میں ہو یا خانگی، اس کا انتظام اجارہ کے اصول پر ہونا ضروری ہے۔ یہ شے یا خدمت انتقال پذیر نوعیت نہیں رکھتی، چنانچہ اس کو دوبارہ فروخت کرنے کا امکان نہیں ہوتا۔ اور اس طرح قیمت میں تفریق و امتیاز قائم کرنے کے راستے سے ایک فراغت ہٹ جاتی ہے۔ ٹیلیفون کی شرحیں عام طور سے اس اصول کی بنیاد پر مقرر کی جاتی ہیں، کہ اس کا استعمال کرنے والا کیا اور کتنی قیمت ادا کر سکتا ہے۔ چنانچہ شہروں اور کچان قصبات میں اعلیٰ شرح سے قیمت وصول کی جاتی ہے، اور مفصلات اور مضافات شہر میں ادنیٰ شرح سے۔ قیمتوں کے اختلافات کی وجہ کسی حد تک بلاشبہ معارف کے اختلافات ہیں؛ لیکن قیمتوں کے اختلافات کے چند اجزا بظاہر زیادہ تر اجارہ کے حالات کا نتیجہ معلوم ہوتے ہیں۔ یہ نتیجہ لازمی طور سے قابل اعتراض نہیں ہے؛ ملکیت خواہ سرکاری ہو یا خانگی، یہی نتیجہ حاصل ہو سکتا ہے؛ اس کو یہاں صرف اجارہ کی قیمتوں کی عجیب و غریب خصوصیات مثلاً پیش کرنے کی غرض سے بیان کیا گیا اس کی برعکس حالت اس وقت پیدا ہوتی ہے، جبکہ اجارہ دار ایسے

207

حالات کے تحت جو حریف صناعتوں کی رہبری مختلف معارف کے مطابق مختلف شرحیں وصول کرنے کی طرف کریں، سب انخاص سے یکساں طور سے اور مساوی قیمت وصول کرے۔ واقعہ یہ ہے کہ امریکا کے شہروں میں سڑک کی ریلوں (ٹرمیوے) کا جو یکساں کرایہ لیا جاتا ہے، وہ بجز اجارہ کے حالات کے قائم نہیں رکھا جاسکتا۔ رسم و رواج، کرایہ وصول کرنے کی سہولت، اور عوام کو خوش کرنے کا رجحان، یہی وہ اسباب ہیں جو یہاں اجارہ دار کے یکساں شرح وصول کرنے کے محک ہوتے ہیں۔ لیکن اس قسم کی سب سے عجیب و غریب مثال وہ ہے جس میں کہ حکمران جماعت، صنعتی کاروبار، بطور اجارہ انجام دیتی ہے۔ ڈاک کے خطوط پر

۱۵
تدار اجارہ

جو ٹکٹ لگائے جاتے ہیں، ان کی یکساں شرح قیمت کی توجیہ اسی طریقہ سے کی جاسکتی ہے۔ قریبی فاصلوں پر جو خطوط روانہ کئے جاتے ہیں ان پر اور خاص کر بڑے شہروں کے خطوط پر دو سنٹ کے ٹکٹ کی شرح بہت منفعت بخش ہے۔ اگر متعدد حریف پیدا کرنے والے اس کاروبار کو انجام دیں تو ان میں سے چند ہی اس منفعت بخش کاروبار میں حصہ لیں گے اور یہاں دو سینٹ سے بدرجہا کم شرح پر ڈاک کے خطوط لانے اور لے جانے کا انتظام کریں گے۔ خانگی افراد یا مشترک سرمایہ کی انجمنیں جو خطوط رسائی کی خدمت مضامیناتی اضلاع میں، جہاں آبادی بہت کم ہو، انجام دے سکتی ہیں، مجبوراً اس سے زیادہ شرح وصول کریں گی؛ یا یہ کہ حکومت کو کثیر مالی نقصان برداشت کر کے یہ کام اپنے ہاتھ میں لینا اور انجام دینا پڑے گا۔ موجود الوقت اجارہ، حکومت کو اس قابل بناتا ہے کہ اگر ایک شعبے یا علاقے میں نقصان ہوا ہو تو اس کی تلافی دوسرے شعبے یا علاقے کے نفع سے کر لے۔ ڈاک کا انتظام بہت معتدل اور یکساں شرح سے کیا جاتا ہے؛ یا تو منافع کے ساتھ میا کہ یورپین مالک میں ہوتا ہے، یا شل ریاستہائے متحدہ امریکا کے لکڑیہاں مقابلہ خفیف سا نقصان برداشت کرنا پڑتا ہے اس طرح انتظام کرنے کے تعلیمی اور معاشرتی فوائد بحیثیت ایک ایسے اجارہ کے جس میں یکساں شرحیں ہوں، اس قدر واضح اور بدیہی ہیں کہ ان پر بہت زیادہ زور دینے کی ضرورت نہیں ہے۔

۵۔ مختلف خریداروں کے ہاتھ مختلف قیمتوں پر اشیاء فروخت کرنے کا امکان اس واقعے کی تشریح و توجیہ کرتا ہے کہ: مقامی بازاروں کے مقابلے میں بیرونی اور غیر ملکی بازاروں میں نسبتاً کم قیمت پر اشیاء کی بھرمار کی جاتی ہے۔ اجارہ کی عدم موجودگی میں، یعنی۔ اس صورت میں جبکہ پیدا کرنے والے ایک دوسرے سے آزادی کے ساتھ مقابلہ کر رہے ہوں، سب خریداروں کو اشیاء یکساں قیمت پر دستیاب ہوں گی۔ فی الواقع پیدا کرنے والے اجتماعی حیثیت سے رسد کے ایک جزو کو کم قیمت پر اور بقیہ جزو کو اعلیٰ قیمت پر فروخت کر کے نفع حاصل کر سکتے ہیں۔ ان مقامات میں جہاں بازاری حالات اتفاقاً غیر منفعت بخش ہوں، اور جہاں مجموعی رسد منفعت بخش قیمت پر فروخت نہیں کی جاسکتی، وہاں اس قسم کی تدبیروں کو اختیار کرنے کی ترغیب ہوتی ہے، لیکن

۱۷
قد اجارہ

208

کوئی ایک پیدا کر نیو الا دو سرے پیدا کرنے والوں کو فائدہ پہنچانے کی غرض سے اپنے نقصان کو گوارا نہ کریگا۔ وہ اس چیز کو اپنے لیے ہرگز روا نہیں رکھ سکتا کہ محض دوسرے پیدا کرنے والوں کو فائدہ پہنچانے کی غرض سے اپنی رسد کے ذخیرہ کو کھلا یا جزو اَصْناع کر دے۔ لیکن اگر سب مل کر باہمی سمجھوتے سے یہ طے کریں، کہ ہر شخص اپنی اپنی رسد کا ایک مقررہ جزو نقصان کے ساتھ فروخت کرے گا، اور بقیہ حصے کو اعلیٰ قیمت پر فروخت کرنے کے لیے محفوظ رکھے گا، تو پیش نظر مقصد بظاہر مل ہو سکتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ یہاں حسب ذیل رکاوٹ ہے۔ یہ امکان کہ وہ خوش قسمت خریدار جس کو کم قیمت پر اشیا ملیں گی، ان اشخاص کے ہاتھ اپنا مال دوبارہ فروخت کرے گا، جن سے اعلیٰ قیمت وصول کرنے کی تجویز قرار پائی تھی۔ لیکن اگر یہ خوش قسمت خریدار غیر ملکی شخص ہو اور اگر اشیا کی درآمد پر اعلیٰ محصول، ارزاں برآمد شدہ شے، کو ملکی بازار میں واپس بھیجنے میں اس کا خراجم ہو رہا ہے تو پھر رکاوٹ رفع ہو جائے گی۔ اس صورت میں ملکی بازار میں شے کی قیمت بڑھا کر قائم کی جاسکتی ہے، اور اس طریقے سے جو نفع ہوگا وہ غیر ملکیوں کے ہاتھ برآمد کردہ اشیا کی فروخت کے نقصان کو زائل کر سکتا ہے؛ خاص کر اگر وہ شے ایسی ہو جس کے لیے طلب غیر تغیر پذیر ہو، اور جس کی رسد میں ملکی بازار میں اضافہ کرنے کی صورت میں قیمت بہت گھٹ جائے۔ اگر مستحکم اجارہ کے ذریعے سے یہ کاروبار انجام دیا جائے تو ممکن ہے کہ بیرونی ممالک میں بھی اشیا نفع بخش شرح سے فروخت ہوں، اور یہ کہ ملکی بازار میں زیادہ قیمت رکھنے سے اور بھی زیادہ نفع اجارہ حاصل ہو۔

اجارہ جتنا زیادہ مکمل ہوگا، اسی قدر اشیا کو بیرونی ممالک میں ارزاں برآمد کرنے کی نوعیت میں عدم مساوات کا زیادہ قریب نہ ہوگا۔ نیم اجارہ یا عارضی اجارہ کی صورتوں میں بھی کچھ اسی قسم کا واقعہ رونما ہو سکتا ہے، اگرچہ فرق و اختلاف اس سے کم نمایاں اور کم مکمل ہوں گے۔ کسی خاص یا نئی اور غیر معمولی شے کے تیار کرنے والے یا تاجر کا کچھ مدت کے لیے نیم اجارہ کی حیثیت میں ہونا ضروری ہے۔ جہاں تک کہ وہ مقررہ شے پر قابو رکھتا ہے، اس حد تک

باب ۱
قدر اجارہ

اس کو اس میں فائدہ معلوم ہو سکتا ہے، کہ وہ اپنی رسد کے ایک جزو کو غیر ملک میں یا کسی دور افتادہ علاقے میں فروخت کرے، تاکہ اس کا ملکی بازار و خراب نہ ہو جہاں بازار کی نگرانی کا دار و مدار صرف نیک نامی پر ہوتا ہے، یا قائم شدہ کارخانے کی قدامت و شہرت پر، وہاں وہ جہاں تک کہ کم قیمت پر اشیاء کی برآمد کی جاسکتی ہے، ایک مستحکم اور مستقل اجارہ کے مقابلے میں یہی طور سے محدود ہوتی ہے۔ اس کے برعکس جہاں اکثر پیدا کرنے والے کسی عام پسند شے کی تیاری میں استقلال کے ساتھ مقابلہ کر رہے ہوں، اس شے کو بیرونی بازار میں کم قیمت پر برآمد کرنے کی نوبت ہی نہ آئے گی۔

۶۔ کامل اور غیر محدود اجارہ بہت شاذ واقع ہوتا ہے، اسی لیے حقیقی زندگی کے مظاہر کی تشریح و توجیہ کرنے میں قیمت اجارہ کے نظریہ پر حد سے زیادہ زور نہیں دینا چاہئے۔

مالی اسباب کی بنا پر حکومت جو اجارہ حاصل کرتی ہے، اس سے غالباً پورا نفع اجارہ حاصل کرنے کا بہترین موقع دستیاب ہوتا ہے۔ خدیو مصر کو برطانوی قبضے سے بیشتر مصر میں، نمک کی تجارت پر اجارہ حاصل تھا، تو غریب اور بد قسمت رعایا سے زیادہ سے زیادہ حقیقی قیمت وصول کی جاسکتی تھی بے رحمی کے ساتھ وصول کی جاتی تھی۔ لیکن مالی اجاروں میں عام طور سے اس قسم کی انتہائی قوت صرف نہیں کی جاتی۔ ہندوستان میں ترقی یافتہ ملکوں میں اس قسم کے اجارے عام ہیں، ان میں عام محسوس کے ذریعے سے سرکاری مداخلت وصول کرنے کی بجائے اجارہ کے اصول پر انتظام کر کے وصول کیے جاتے ہیں۔ چنانچہ آسٹریا، اٹلی، اور جاپان میں تمباکو اور نمک کے اجارے، فرانس میں تمباکو کا اجارہ، اور روس اور سوٹزرلینڈ میں شراب کا اجارہ سرکار کو حاصل ہے۔ لیکن بہت شاذ ایسا ہوتا ہے کہ ان اجاروں میں انتہائی حد تک آمدنی کا استحصال کیا جائے۔ ایک مقررہ خالص آمدنی، جو مختلف ریاستوں کی مالی ضرورتوں کے لحاظ سے مختلف ہوتی ہے، حاصل کرنے کی کوشش کی جاتی ہے، اور رسد اور قیمتوں کی کمیشن و تنظیم پر اس سے آگے زور نہیں دیا جاتا۔

قدر اجارہ

پیشکش شدہ اشیا اور ایسی اشیا جن کے حقوق محفوظ کراے گئے ہوں، کامل اجارہ کے شرائط بظاہر پورے کرتے ہیں۔ اس میں اشیا بنانے کے لیے مسابقت کرنا ہمیشہ کے لیے قانوناً ممنوع ہوتا ہے۔ لیکن اس قسم کی اشیا کا اجارہ رکھنے والے کے لیے ضروری ہے، کہ کم و بیش دستیاب ہونے والے بدلوں کے مقابلے کا بھی لحاظ کرے؛ اور اس طرح وہ مجبور ہو جاتا ہے کہ اپنی قیمتوں کو گھٹا دے، اور اپنی آمد میں اس سے بہت زیادہ اضافہ کرے جتنا کہ وہ مقابلہ نہ ہونے کی صورت میں کرتا: مثلاً — حقوق محفوظ شدہ کتابوں کا ایسی کتابوں سے مقابلہ تو درکنار جن کے تحفظ حقوق کی مدت ختم ہو چکی ہو، ان کا اسی قسم کے حقوق محفوظ شدہ دوسری کتابوں کی مسابقت سے دوچار ہونا ضروری ہے۔ نصاب کی ایک اعلیٰ درجہ کی کتاب کے اجارہ سے بہت خاصا منافع حاصل ہوتا ہے، اور بعض اوقات تو بہت ہی زیادہ۔ اس پر اگر قیمت بہت زیادہ رکھی جائے تو ممکن ہے کہ اس کے بجائے اس سے کچھ گھٹیا درجے کی کتابیں استعمال کی جائیں۔ کسی حقوق محفوظ شدہ یا پیشکش شدہ کو دوسری اشیا کے مقابلے میں زیادہ قیمت پر فروخت کرنے میں اس قدر فائدہ نہیں ہوتا، جتنا کہ اس کی زیادہ تعداد کو ان اشیا کی ہی قیمت پر فروخت کرنے سے۔ اس نفع میں اس وقت اور بھی زیادہ اضافہ ہو جاتا ہے جبکہ پیدائش، تقلیل معارف کے حالات کے تابع ہو۔

دوسری حالتوں میں بھی جو حقیقی یا ظاہری یا نیم اجارہ کی نوعیت رکھتی ہیں، عام طور سے رکاز میں ہوتی ہیں۔ اکثر نام نہاد اجاروں میں نہ صرف قانونی بنیاد کا بلکہ مسلح منظم بنیاد کا بھی فقدان ہوتا ہے۔ چنانچہ اکثر 'ٹرسٹوں' کا یہی حال ہے جو 'انفی اتحاد' کے ذریعے سے قائم کئے گئے ہوں۔ ان 'ٹرسٹوں' کے لیے ضروری ہے کہ وہ حریفوں سے ہر وقت باخبر رہیں؛ لیکن ان میں سے بہت کم کامل اور غیر محدود اجارہ کی قوت سے کام لے سکتے ہیں۔ علاوہ ازیں دوسری تجارتی جماعتوں کے لیے بھی (گو ان کی بنیاد بہت زیادہ مستحکم ہو) یہ ضروری ہے کہ سرکاری مداخلت، تنظیم سے چوکس رہیں اور اس کی نوبت نہ آنے دیں کہ سرکار ان کی پابجائی کرے۔ اس کی ذیل میں نام نہاد خدمت عامہ کی صنعتیں آتی ہیں، مثلاً — ریلوے، ٹرک کی ریلوے

یا
تجارہ

ٹیلی گراف، ٹیلیفون، اور گیس کمپنیاں۔ ان دونوں قسم کی صورتوں پر جو موجودہ زمانے کی صنعت میں بہت زیادہ اہمیت رکھتی ہیں، ہم آئندہ جمل کر بحث کریں گے۔ یہاں اتنا کہہ دینا کافی ہو گا کہ اجارہ کسی نہ کسی طریقے پر محدود و مشروط ہوتا ہے۔

سب سے آخر میں اجارہ دار کی سستی اور کاروباری کا بھی لحاظ کرنا ضروری ہے۔ قیمت اجارہ کے نظریہ کے صحیح استدلال میں یہ فرض کیا جاتا ہے کہ اجارہ دار بہت ہوشیاری کے ساتھ اور زیادہ سے زیادہ مقدار میں نفع کمائے گا۔ ممکن ہے کہ وہ ایسا کرنے کی کوشش ہی نہ کرے؛ اس لیے کہ مقابلے کی مہینہ (اور یہی وہ واحد قوت ہے جو کسی دوسری قوت سے زیادہ تجارتی اولوالغری اور کاروباری ذہانت کے حق میں بھیج کا کام کرتی ہے) مفقود ہوتی ہے۔ مستحکم حیثیت رکھنے والے اجارہ دار کے لیے اس کا قرینہ ہوتا ہے کہ وہ اتنے ہی منافع پر قناعت کرے، جتنا کہ اس کو باسانی دستیاب ہو اور اس سے زیادہ حاصل کرنے کی سعی نہ کرے۔ فی الواقع یہ ہو سکتا ہے کہ کسی دوسرے زیادہ ہوشیار اور ذکی شخص کی نظر امکانات پر پڑے، وہ اس کا ہل اجارہ دار سے مقابلہ کر کے اس کو زک دے؛ اور اس طرح زیادہ جوش و خروش اور منافع کے ساتھ کاروبار چلاے۔ اس قسم کے واقعات موجودہ زمانے کے خدمت عام کے اجاروں میں بالعموم ظہور پذیر ہوتے ہیں؛ خاص کر ایسے اجاروں میں جن میں منافع کے امکانات، کا تعلق صنائع و فنون کی تبدیلیوں اور بڑے شہروں کی توسیع و ترقی سے ہوتا ہے۔ لیکن یہ معاملہ ایسا نہیں ہے جس کے متعلق پیشگی اندازہ کا خطرہ برداشت کیا جاسکے۔ اجارہ کا حقیقی عمل بالعموم بہت زیادہ غیر یقینی اور بے قاعدہ ہوتا ہے۔

۷۔ اب اجارہ کی ایک شکل کے متعلق کہنا باقی رہ گیا ہے جو بالعموم منظر عام پر رونما ہوتی ہے، اور وہ 'اشتکار' ہے۔ 'اشتکار' کی اصطلاح کا منہوم عام طور سے یہ نہیں لیا جاتا کہ پیدائش کے ذرائع مستقل طور سے اجارہ کی نگرانی کے تحت آجائیں بلکہ یہ کہ جتنی رقم فراہم ہو سکے، وہ فی الوقت منفرد نگرانی میں رہے۔ تخمین کا میلان اور شوق رکھنے والے اشخاص اس قسم کے کاروبار میں حصہ لینے کی کوشش کرتے ہیں؛ یعنی وہ کسی شے کی کل رسد کو خرید کر اس پر قابو جالیتے ہیں، اور اس کے بعد

۱۵
تقدیر بازار

اگر ممکن ہو تو اس کو بیشتر میں منافع پر فروخت کر دیتے ہیں۔

جہاں تک بازاری قیمتوں کی معمولی رفتار کا تعلق ہے، محض عمل احتکار سے کوئی اثر مستریب نہیں ہوتا۔ اگر رسد ایک ہی مقررہ رہے، تو گاہکوں کو جس قیمت پر اشیاء ملیں گی وہ اس لیے کم یا زیادہ نہ ہونگی، کہ وہ شے ایک ہی شخص کی نگرانی میں ہے۔ بایں ہمہ احتکار کرنے والا زر کما سکتا ہے؛ اور اگر وہ زر کمائے تو

211

اس کی وجہ یہ ہوگی کہ دوسروں کی نسبت اس نے بہت سرعت اور ہوشیاری کے ساتھ بیشتر سے یہ معلوم کر لیا کہ موسمی رسد میں قلت واقع ہوگی۔ ایسے سودا گروں یا پیدا کرنے والوں سے جو اس کی نسبت کم ہوشیار ہوں، معتدل قیمتوں پر پوری رسد خرید کر کے، اور اس کو قیمت کے کچھ اضافہ کے ساتھ فروخت کر کے وہ معقول منافع کما سکتا ہے؛ لیکن قیمت میں اس اضافہ کا جلد یا دیر سے رد ہونا بہر حال یقینی ہے۔ صارفوں کا نقصان کر کے منافع نہیں کما یا جاتا! سوال صرف اس قدر ہے کہ صناعتوں یا درمیانی اشخاص کی کون سی جماعت اس موسمی بازاری قیمت کا صحیح اندازہ قائم کرے گی اور اس کے مطابق نفع کمائے گی۔ یہ بات خاص طور سے اہم اشیاء کے بارے میں صادق آتی ہے جو براہ راست صرف یا استعمال کرنے کے قابل ہوں، یا اس حالت سے بہت قریب ہوں؛ مثلاً — برف، جس کی رسد ایسے مالک میں جو قدرتی (یعنی سرمایہ موسمی کے جسے ہوئے) برف پر بس کرتے ہیں، موسمی ضرورتوں کے لحاظ سے قطعاً معین ہوتی ہے؛ — یا کوئی ترکاری مثل ٹماٹوں کے، جس کی پوری فصل ڈبوں میں بند کر کے پیچنے کی غرض سے بعض اوقات احتکار کرنے والے غمنوں نے خرید لی ہو۔ ان اشیاء کی قیمت طلب و رسد کے عمل سے، یعنی اقتصادی فروخت پذیری سے بہت زیادہ صحت کے ساتھ طے پاتی ہے، اور گاہک کے لیے یہ امر کوئی اہمیت نہیں رکھتا کہ اس کی رسد ایک شخص کے ہاتھ میں ہو یا زیادہ اشخاص کے ہاتھ میں۔

اشیاء پیداوار کی صورت میں، جیسے کہ دعوات اور اشیاء خام ہیں، احتکار سے قیمتوں پر بڑا اثر پڑنا ممکن ہے۔ اور اس کے وجوہ وہی ہیں جو اوپر بیان کئے گئے۔ بشرطیکہ احتکار مکمل طور سے اور سختی کے ساتھ کیا جائے، یعنی فراہم

باسط
ند اجارہ

ہونے والی تمام رسد یا رسد کے تمام ممکنہ ذرائع کو موثر طریقے سے قابو میں کر لیا جائے کم از کم یہ امکان ضرور ہوتا ہے کہ درمیانی اشخاص اور پیدا کرنے والے، جو ایسا کاروبار کرتے ہوں، جس میں اشیائے خام کی ضرورت ہوتی ہے، معمولی حالت کے مقابلے میں جبکہ احتکار نہ ہو زیادہ قیمت ادا کرنے پر مجبور ہوں۔

اس سے بالکل مختلف صورت اس وقت پیدا ہوتی ہے، جبکہ وہ اشخاص جن کی جیبوں سے احتکار کے ذریعہ سے روپیہ وصول کرنا مقصود ہو، صارف نہیں ہوتے، بلکہ دوسرے تاجر اور مخزن ہوتے ہیں؛ اور خاص کر ایسے مخزن جو مستقبل کے وعدہ پر سامان فراہم کرنے کے متعلق خرید و فروخت انجام دیتے ہیں۔ اکثر مخزن محض مستقبل کی قیمتوں پر بازی لگاتے ہیں، اور وہ اکثر صورتوں میں غیر مکمل یا غیر صحیح معلومات کی بنیاد پر ایسا کرتے ہیں مخمینی احتکار کی جہت عام طور سے ایسے اشخاص ہوتے ہیں جنہوں نے مستقبل کے وعدے پر مال فروخت کیا ہو؛ یعنی — ایسے اشخاص جنہوں نے مستقبل کی کسی مقررہ تاریخ تک ایک مقررہ قیمت پر ایسا مال فروخت کرنے کے لیے معاہدہ کیا ہو، جو ان کے پاس نہ ہو بلکہ ہے کہ کوئی ہو تیار اور باہمت شخص یا ایسا شخص جو ہو تیار نہ ہو اور صرف ہمت و جرات رکھتا ہو، یہ خیال کر کے کہ اکثر تاجروں نے مستقبل میں مال کی فراہمی کے وعدہ پر کاروبار کثیر مقدار میں کیا ہے، مجموعی رسد کو مقررہ تاریخ آنے سے بیشتر خرید کر ذخیرہ کرنے کی کوشش کرے۔ اگر وہ اس میں کامیاب ہو جائے تو اس کے بعد اپنی مرضی کے مطابق جو قیمت چاہے مقرر کر سکتا ہے؛ چنانچہ اس کی مقرر کردہ قیمت پر مال خریدنا، ان تاجروں کے لیے ضروری اور ناگزیر ہوتا ہے، اس لیے کہ انھیں اپنے گزشتہ معاہدات کی پابندی کرنی ہے۔ احتکار کرنے والے شخص کی مقرر کردہ قیمت اور اس کی قیمت خرید کا درمیانی فرق ہی احتکار کا منافع ہے۔ اس طریقے سے بظاہر عام صارف براہ راست متاثر نہیں ہوتے، بلکہ صرف دوسرے تاجر اور مخزن متاثر ہوتے ہیں۔ اس حد تک یہ کہا جاسکتا ہے کہ گویا ہیرا ہیرے کو کاٹنا ہے۔

بائیں ہر عوام ان مخمینی احتکاروں سے بالکل بے تعلق نہیں رہتے۔ عوام کی بعض ضرورتیں ایسی ہوتی ہیں جو ملتی نہیں ہو سکتیں، اور ان ضرورتوں کو

۱۰
قدر بازار

پورا کرنے کے لیے مروجہ بازاری قیمت پر اشیا خریدنا ناگزیر ہوتا ہے۔ اس قسم کی خریداری ایسے اشخاص کرتے ہیں جو زیادہ خواہشمند یا زیادہ حاجت مند ہیں؛ جو اس شے کو بالعموم معمولی بازاری قیمت پر خریدتے اور نفع صارف حاصل کرتے ہیں۔ احتکار کے نازک اور جھڑپا جھڑپی کے زمانے میں: مثلاً — مٹی کے پینے میں، اگر ماہ مٹی میں گیلپوں کی فراہمی انتھوان نزاع ہو تو گیلپوں مصنوعی طور سے اعلیٰ قیمت پر فروخت ہوگا۔ احتکار کرنے والا، بازار میں جتنی رسد آتی ہے، سب کی سب خرید لینے پر تلا ہوتا ہے، تاکہ اس طرح دوسرے حریفوں کو اپنے معاہدات کی تکمیل کرنے سے باز رکھے۔ ان دوسرے حریفوں پر بھی رسد کو حاصل کرنے کے لیے کچھ کم دباؤ نہیں پڑتا! جب تک کشمکش ختم نہ ہوئے، یعنی، تا وقتیکہ احتکار اس بنا پر ٹوٹ نہ جائے کہ احتکار کرنے والا مجموعی رسد پر قابو حاصل کرنا ناممکن پاتا ہے یا قلیل رسد رکھنے والے تاجر اپنی شکست کو تسلیم نہ کر لیں، اور اپنے حریفوں سے تصفیہ اور سمجھوتہ نہ کر لیں، اس وقت تک بازاری قیمت اعلیٰ رہیگی، اور جو لوگ اپنی حقیقی اور اصلی احتیاجوں کو پورا کرنے کی ضرورت محسوس کریں گے وہ بھی قیمت ادا کریں گے۔ جب کشمکش ختم ہو جائے گی تو قیمت دفعہ موسم کی معمولی سطح پر واپس آجائے گی یا اس سے بھی کم ہو جائے گی؛ مگر اکثر صارفین کی حالت اس سے پہلے کی نسبت کچھ بہتر نہ ہوگی، اور بعض اوقات اس سے بہتر بھی ہونا اسی بنا پر ممکن ہے کہ بازار میں اب تک جو رسد مدت سے نہ آسکی تھی وہ بہ سرعت آنے لگے گی۔

کامیاب احتکار بہت شاذ ہی ہوتے ہیں۔ وہ اشخاص جو ایسے احتکار قائم کرنے کی عام طور سے کوشش کرتے ہیں رسد کا غلط اندازہ قائم کرتے ہیں، اور اپنے اعتبار کی حد سے زیادہ کھینچتاں کرتے ہیں۔ جب حریف مخمنوں کی مسابقت قیمت کو برہادیتی ہے، تو بازار میں اس نہری موقع سے فائدہ اٹھانے کے لیے اشیا کی بھرمار شروع ہو جاتی ہے؛ اور بازار کے ہر قسم کے غیر متوقعہ کوئے گوشے رسد کے اجزا کے ٹکڑوں کی جگہ بن جاتے ہیں؛ اسی کے ساتھ عام صرف کی مقدار گھٹ جاتی ہے: اور اس حد تک معمولاً دستیاب ہونے والی رسد کی زیادہ مقدار کو فروخت طلب

۱۲
ہذا بارہ

چھوڑ دیتی ہے۔ احکماً قائم کرنے کی غرض سے کثیر رقم کا ہمیشہ وسیع پیمانے پر قرضہ حاصل کر کے فراہم کرنا اور چھٹی مقدار قابو میں لائی جا چکی ہو اس کو مکفول کرنا ضروری ہے، اور اگر کوئی قرض دہندہ اپنی رقم کی فوری دلیسی کا مطالبہ کر بیٹھے تو برسرِ عمت کاروبار بگڑ جاسکتا ہے۔ جب کوئی شے، زرعی پیداواروں کے مثل موسمی پیداوار کے تابع نہ ہو، بلکہ مسلسل تیار کی جاتی ہو تو پھر احکماً قائم کرنے کی راہ میں زیادہ سخت مشکلات کا سامنا ہوتا ہے۔ ۱۸۸۶ء تا ۱۸۸۸ء میں فرانسیسی مخمنوں کی ایک مشہور جماعت نے، جس کا سرگروہ سکریٹین تھا، تانبے کا احکماً کرنے کی کوشش کی۔ معاً دنیا کے ہر حصے سے اور تمام غیر معلوم اور نیم کندیدہ معدنوں سے تانبے کی بچھاؤ ہونے لگی اور رسد کی مقدار میں اضافہ ہو گیا۔ یہ احکماً متعدد دہائیوں تک قیمت کو بڑھائے رکھ کر اور ان لوگوں کو پریشان اور زیر بار کر کے جنھیں اس زمانے میں لازماً خریداری کرنی پڑتی تھی، انجام کار تباہ کن طریقے پر ناکام رہا، نتیجہ یہ کہ اس کے بانی نے بالآخر خود کشی کر لی، اور ایک بڑے فرانسیسی بینک کو، جس نے اس شخص کو کثیر المقدار قرضیں بطور قرض دی تھیں، مجبوراً رقمی مطالبات کی ادائیگوں کرنی پڑی۔



باب شانزدہم

مصارف مشترک اور طلب مشترک

(۱) مصارف مشترک: طلب کے اضافہ یا تخفیف کا اثر۔ مصارف کی تفریق پذیر ہونے کا اثر۔ "ذیلی پیداوار" یا پیچیدہ صورت میں اجارہ اور مصارف مشترک دونوں موجود ہوتے ہیں۔ بڑے کارخانے کا اثر۔ (۲) طلب مشترک: اضافہ طلب کا، سب سے زیادہ اس جزو پر پڑتا ہے جس کی رسد سب سے زیادہ محدود ہو۔ تعمیرات کے پیشوں کی محنت کی مثال۔ طلب مشترک ایسی خصوصیات پیدا کرتی ہے جو مصارف مشترک سے پیدا ہونے والی خصوصیات کے مقابلے میں کم دیر پا ہوتی ہیں۔

۱۔ اشیاء بالعموم مصارف مشترک سے تیار ہوتی ہیں۔ ایکسری عمل یا کاروبار سے جہاں کل کا ایک جزو انجام پاتا ہے وہیں دیگر سببوں بھی تیار یا حاصل ہو جاتا ہے۔ مثلاً۔۔۔ بکری ذبح کرنے کے عمل سے بکری کا گوشت اور اون؛ گاؤ کشی سے گائے کا گوشت، کھال اور سینگیں؛ تانبہ، چاندی اور سونا یہ فلز رکھنے والی کچھ دھات سے حاصل ہوتا ہے؛ علیٰ ہذا پنبنہ سے روئی کے ریشے اور بنولا۔ مشترک مصارف سے تیار کی ہوئی اشیاء ہمارے لیے اس لیے دیکھی رکھتی ہیں کہ یہ قیمت کے مخصوص سوالات پیش کرتی ہیں۔

پیدا نش مشترک کی ایک مکمل مثال ریشہ پنبہ اور تخم پنبہ کی ہے۔ روئی کے ریشے کو قابل فروخت بنانے کے لیے یہ ضروری ہے کہ اس سے تخم جدا کر دیا جائے؛

باس
مبادلہ و قدر
اور طلبہ

پنبرہ کی کاشت اور ایک سے دوسرے کو ملحدہ کرنے، اور صاف کرنے کے جملہ مصارف دونوں عملوں کے لیے ایک ساتھ عائد ہوتے ہیں۔ لیکن روٹی کا ریشہ اور خم، بازار میں فی پاؤنڈ کے حساب سے مختلف قیمتوں پر فروخت ہوتا ہے؛ ہر ایک پاؤنڈ ریشہ کے ساتھ تقریباً دو یا دو ٹخم نکلتا ہے۔ ۱۹۰۳ء تا ۱۹۰۵ء کے بیچ سالہ دور کی قیمتوں پر روٹی کا ریشہ دس سینٹ فی پاؤنڈ کے حساب سے فروخت ہوا اور ٹخم فی پاؤنڈ ۱۱ سینٹ کے نرخ سے۔ واقعات سے قریب رہ کر یہ فرض کیا جاسکتا ہے کہ روٹی مقابلے کے حالات کے تحت تیار کی جاتی ہے، اور یہ کہ بہت بڑی حد تک اس کے مصارف عملاً استواری ہوتے ہیں۔ چنانچہ اگر متعدد مسلسل سالوں کی قیمتوں کے اوسط کو لیا جائے تو ریشہ اور ٹخم ان مصارف سے کچھ ہی زیادہ قیمت پر فروخت ہوتے ہیں جو کہ ان کی پیدائش میں عائد ہوتے ہیں؛ لیکن ان دونوں میں بلاتوں کے مابین مجموعی قیمت کی تقسیم کا دار و مدار ان کی اضافی طلب یا ان کی اختتامی فروخت پذیری پر ہوتا ہے۔ کسی مقررہ فعل کی روٹی کے ریشے کی اختتامی فروخت پذیری، اس ٹخم کی اختتامی فروخت پذیری کے مقابلے میں، بہت زیادہ ہوتی ہے، جو کہ اس روٹی کے ساتھ پیدا ہوتا ہے۔ اسی بنا پر روٹی، ٹخم کے مقابلے میں بہت زیادہ قیمت پر فروخت ہوتی ہے۔

215

اس سے یہ نتیجہ نکلتا ہے کہ ایک ایسی شے کی طلب کا اضافہ جو دوسری شے کے ساتھ مشترک طور سے تیار کی جاتی ہے، دوسری شے کی قیمت میں تخفیف کا سبب بن سکتا ہے؛ مثلاً۔ اگر روٹی کی طلب میں اضافہ ہو تو اس کی قیمت بڑھ جائے گی؛ مگر اس سے ٹخم کی قیمت پر جس کی رسد و طلب کے حالات یکساں رہیں براہ راست اثر نہ پڑے گا۔ لیکن روٹی کی قیمت کا اضافہ پیدائش کے حق میں بیچ کا کام کرے گا، اور ریشہ اور ٹخم کی زیادہ مقدار بازار میں آئے گی؛ اور چونکہ ٹخم کی طلب کے حالات یکساں رہیں گے اور ان میں کوئی تبدیلی نہ ہوگی، اس لیے اس کی قیمت میں رسد کے اضافہ کے ساتھ تخفیف ہونا ضروری ہے۔ پیدائش میں اس وقت تک اضافہ ہوگا جب تک کہ انجام کار یہ دونوں اشیاء پھر اپنے خیر کہ مصارف پیدائش کے اعتبار سے فروخت ہونے لگیں۔ لیکن چونکہ اب ٹخم کم قیمت پر فروخت ہو رہا ہے، ریشہ کا اس سے

باب ۱۲
مبادلہ و قدر
اور طلبہ مشترک

کسی قدر زیادہ قیمت پر فروخت ہونا ضروری ہے۔ اور ریشے کی طلب کے اضافہ کا ہمیں نتیجہ اس طرح یہ ہوگا کہ ان دونوں اجزاء کی پیدائش زیادہ مقدار میں ہوگی۔ اس کی وجہ سے ایک جزو زیادہ قیمت پر فروخت ہوگا اور دوسرا جزو کم قیمت پر۔ اگر ان میں سے ایک شے کی طلب میں بجائے اضافہ کے تخفیف ہو تو اس کا برعکس نتیجہ برآمد ہوگا۔

مشترک مصارف کی اکثر مثالوں میں صورت حالات اس قدر سیدھی سادی نہیں ہوتی جیسی کہ ابھی بیان کی گئی؛ اس لیے کہ عام طور سے ہر شے کی پیدائش میں بعض جداگانہ مصارف عائد ہوتے ہیں۔ ایسا بہت کم واقع ہوتا ہے کہ مثل روٹی کے ریشے اور خم کے دونوں اشیاء کے مصارف آخر تک مشترک طور سے عائد ہوتے رہیں۔ اس کی ایک عام مثال اون اور بکری کے گوشت کی ہے۔ گو یہ دونوں اشیاء زیادہ تر مشترک مصارف سے تیار ہوتی ہیں، لیکن ہر شے کی تیاری میں بعض خاص مصارف بھی انفراداً عائد ہوتے ہیں؛ مثلاً — اون کو دھونا اور صاف کرنا ضروری ہے، بھیڑ بکری کو ذبح کر کے گوشت نکالنا اور بنانا ضروری ہے۔ گوشت اور اون میں سے ہر ایک کا کم از کم ان خاص مصارف کے اعتبار سے جو ان کے متعلق ہیں فروخت ہونا ضروری ہے؛ اس لیے اقل قیمت مقرر کی جاتی ہے۔ ان دونوں اشیاء سے کس تناسب سے بقیہ مشترک مصارف وصول ہو سکیں گے اس کا دار و مدار طلب کے عمل پر ہوگا، جیسا کہ روٹی اور خم کی سیدھی سادی مثال میں ہم نے دیکھ لیا۔

’ذیلی پیداوار کی اصطلاح عام طور سے بعض ایسی اشیاء کی تعریف کرنے کے لیے استعمال کی جاتی ہے جو مشترک مصارف پر تیاری کی جاتی ہیں۔ جب ان میں سے ایک شے دوسری کے مقابلے میں ہمیشہ بہت کم قیمت پر فروخت کی جاتی ہے تو اس کو ذیلی پیداوار کہا جاتا ہے؛ — یا جب ایک ایسی شے جو اب تک استعمال ہی نہ ہوئی تھی مگر اب اس سے کام لیا جانے لگا ہو اور اس میں بازاری قدر پیدا ہو جائے تو اس کو اسی نام سے موسوم کیا جائے گا۔ یہ دونوں اسباب اس امر کی تشریح و توجیہ کرتے ہیں کہ کیوں روٹی کے خم کو عام طور سے ’ذیلی پیداوار‘ کہا جاتا ہے اور مشترک

۱۶
مصارف مشترک
اور طلب مشترک

پیداوار کے نام سے (حالانکہ حقیقت میں یہی نام اس کے لیے زیادہ بہتر ہوگا) موسوم نہیں کیا جاتا۔ مصارف مشترک کی سب سے عجیب و غریب مثالوں میں سے ایک مثال ذبح کئے ہوئے جانور کے متعدد اعضا کے استعمال میں ملتی ہے: کھال، ہڈیاں، سینگیں، کھر، خون، اور اگر غنیزم ہو تو اس کے غار اور متعدد دوسرے اعضا۔ یہ سب کسی نہ کسی کام میں لائے جاتے ہیں، اور ان میں سے اکثر کے مصارف عموماً خاص خاص طور سے برداشت کرنے پڑتے ہیں۔ چونکہ گوشت سب سے زیادہ اہم اور عام پسند پیداوار ہوتی ہے اس لیے دوسری پیداواروں کو بالعموم ذیلی پیداوار کہا جاتا ہے۔

پیداوار کے طریقوں میں خاص کر علم کیمیا کے اثر کے تحت جو عظیم اشیان ترقی رونما ہوئی ہے، اس کی بدولت اکثر اشیاء جو پہلے بے کار سمجھے کر بھیٹناک دی جاتی تھیں، بکار آمد ثابت ہو رہی ہیں؛ اور اس طرح مصارف مشترک کے اصول کا اطلاق روز بروز وسیع ہوتا جا رہا ہے۔ اصول کے اس پہلو کی مزید تمثیل اون سے ملتی ہے جو گوشت کے ساتھ بذریعہ مصارف مشترک پیدا کیا جاتا ہے۔ ابتداءً جب بکری کے کھال جس میں اون ہوتا ہے کالی جاتی ہے تو اس میں چربی لیٹی ہوئی ہوتی ہے، اور اون کو کارآمد بنانے سے قبل اس کو چربی اور دوسری آلائشوں سے پاک صاف کرنا ضروری ہے۔ یہ چربی اور آلائشیں پہلے فضلہ خیال کی جاتی تھیں، مگر موجودہ زمانے میں یہ بھی ناکارہ نہیں رہیں؛ چنانچہ ان کو صاف کر کے ان کو چرم کی دباغت اور دوسرے کاموں میں لایا جاتا ہے۔ اسی طرح غنیمت سے جو خود ایک ذیلی پیداوار ہے خرید پیداوار یعنی تیل برآمد کیا جاتا ہے تخم پنہ کو بیس کر جو روغن تیار کیا جاتا ہے وہ مختلف قسموں اور درجوں کا ہوتا ہے جس سے گوناگون کام لیے جاتے ہیں۔ روغن تیار کرنے کے بعد جو فضلہ یا کھلی بچ جاتی ہے اس کو بھی ضائع نہیں ہونے دیا جاتا، بلکہ مویشیوں کی غذا کے طور پر وہ کام آتی ہے۔ خام لوہے کی بھٹیوں میں گھلے ہوئے مادے کی سطح پر جو میل جمع ہو جاتا ہے اور پہلے بھٹیوں کے قریب کثیر مقدار میں جمع پڑا رہتا تھا، اور جسے بعض اوقات پتھر کے کنکروں کی بجائے ریل کی پٹریوں کے نیچے بھانے کے کام میں لایا جاتا تھا، حال حال سے سمنٹ کی تیاری میں خام مال کے طور پر استعمال

باسباب
مصارف مشترک
اور طلب مشترک

ان تمام پیچیدگیوں کی بین مثال پیش کرتی ہے۔ اس کمپنی کو متعدد اسباب کی بنیاد پر میں اہم ترین سبب پیدا شدہ برہانہ کیمر اور مشترک پیداواروں سے استفادہ ہے، ایک مدت دراز سے کم و بیش موثر اجارہ حاصل ہے، اور اس کی متعدد مشترک پیداواریں ایسی قیمتوں پر فروخت کی جاتی تھیں جن پر انٹرڈالنے والے حاملین زیادہ تر وہی ہیں (بجز انتظامی تساہل کے عامل کے) جن کو اجارہ کی بحث میں اوپر بیان کیا گیا۔

جب کبھی کسی واحد مقصد کی بجائے مختلف اغراض کے لیے اصل قائم بہت کثیر مقدار میں استعمال کیا جاتا ہے تو مصارف مشترک کے اصول کا اثر اپنے آپ کو ظاہر کرتا ہے۔ اس کی سب سے نمایاں مثال ریلوں کے کرایہ کی تنظیم و ترتیب میں ملتی ہے۔ بایں ہمہ یہ صورت اس قدر پیچیدہ ہے کہ اس کو کسی آئندہ باب میں بحث کرنے کے لیے ملتوی کر دینا مناسب ہو گا۔ جب کسی ہم جنس شے مثلاً فولادی پٹریاں یا سادہ سوئی پارچہ کو تیار کرنے کے لیے وسیع پیمانے پر کلیں استعمال کی جاتی ہیں اور بڑا کارخانہ قائم کیا جاتا ہے، تو واقعہ یہ ہے کہ مصارف مشترک کے عجیب و غریب اثرات یقیناً رونما نہیں ہو سکتے۔ یہ سچ ہے کہ اگر اس قسم کے ایک کارخانے یا متعدد کارخانوں کو اجارہ یا نیم اجارہ حاصل ہو تو یہ ممکن ہے کہ ایک ہم جنس شے کے مختلف اجزاء کے لیے مختلف قیمتیں ہوں مثلاً ممکن ہے کہ مال کی ارزاسں برآمد کی جائے جیسا کہ فولادی پٹریوں میں ہوتا ہے؛ لیکن یہ واقعہ قدر تحت مصارف مشترک کے واقعے سے بہت مختلف ہے۔

218

۲۔ طلب مشترک کی صورت، مصارف مشترک کی صورت سے مختلف ہے۔ اس میں جو شے طلب کی جاتی ہے وہ ایک شے نہیں ہوتی، بلکہ متعدد اشیا ہوتی ہیں؛ مثلاً — سکونت مکان کی طلب دراصل ایک مکمل اور آراستہ مکان کی طلب ہوتی ہے۔ مکان کے خریدار کو اینٹ، پتھر، کٹری، شیشوں اور ظروف کی قیمتوں سے سروکار نہیں ہوتا؛ اس کو جس چیز کی تلاش ہوتی ہے، وہ صرف ایک

۱۔ دیکھو باب ۶۲ فصل (۳)۔

۲۔ دیکھو باب ۱۵ فصل ۴ اور ۵۔

۱۷
بازار
مبادلہ
مشتراک

ایسا مکان ہوتا ہے جس میں یہ سب متعدد اشیاء شامل ہوں۔
اگر ہم یہ فرض کریں کہ کسی شہر یا قصبے میں مکانوں کی طلب بڑھ گئی ہے،
اور ان کی قیمتوں میں اضافہ ہو گیا ہے تو یہ تبدیلی متعدد اجزائے ترکیبی کی قیمتوں کے
اضافے سے ظاہر ہوگی۔ اگر یہ اشیاء محض مکانوں کی تعمیر کے لیے استعمال کی جائیں
اور اگر وہ یکساں و مقررہ حالات کے تحت (یعنی یہ کہ سب کی رسد مساوی طور سے
محدود ہو گیا یہ کہ سب کی رسد یکساں طور سے بڑھائی جاسکتی ہو) بازار میں لائی جائیں
تو ایک شے کے مقابلے میں دوسری کسی شے کی قیمت میں زیادہ اضافہ ہونے کی
توقع کرنے کی کوئی وجہ نہ ہوگی لیکن اس کا قرینہ ہے کہ متعدد اجزائے ترکیبی کی رسد کے
حالات، طلب کے حالات کے مثل مختلف ہوں۔ ممکن ہے کہ بعض اشیاء قریبی
اطلاع پر غیر محدود مقدار میں بہ آسانی دستیاب ہو جائیں، اور بعض کی رسد
عامی طور سے یا مستقلاً محدود ہو۔ جس حد تک کہ کوئی جزو کسی مقررہ مقصد کے لیے
تہہ کام میں لایا جاتا ہے، اور اس کی رسد محدود ہوتی ہے، اس حد تک اس کا قرینہ
ہے کہ مشترک پیداوار کی طلب کے تغیرات سے یہ جزو خاص طور سے متاثر ہو۔ جن
اجزائے ترکیبی سے دوسرے کام بھی لیے جاسکتے ہوں، اور اسی بنا پر وہ بازار میں تفرق
اغراض کے لیے بغرض فروخت پیش کئے جائیں، ان کی قیمت بڑھنے پر ان کو مشترک
پیداوار تیار کرنے میں زیادہ استعمال کیا جائے گا؛ اس صورت میں رسد کا اضافہ
قیمت کے اضافہ کو ایک حد تک روکے گا۔ اگر کسی جزو کی رسد غیر محدود ہو اور اس کی
رسد میں استقراری مصارف کے ساتھ بآسانی اضافہ کیا جاسکتا ہو تو اس کی قیمت
میں کمی اضافہ ہی نہ ہوگا۔ طلب کے جدید اضافہ کا جواب رسد کی طرف سے معقول
کے ساتھ ملے گا، اور اس طلب کا اثر غالباً دوسرے اجزائے ترکیبی کی حد تک
ظاہر ہوگا۔ اور اگر ہر ایک جزو کے سب اجزائے ترکیبی بڑی مقدار میں آسانی کیساتھ
حاصل کئے جاسکیں، اور اس طرح اضافہ طلب کی تکمیل رسد کی طرف سے سرعت
کے ساتھ ہو تو وہ متشبی جزو اضافہ قیمت کا پورا فائدہ اٹھائے گا۔
مکانوں کی تعمیر میں مختلف قسم کے مزدوروں اور اسی کے ساتھ مختلف قسم
کی اشیاء کی ضرورت طلب مشترک کے عمل کی قشر تکرتی ہے۔ مکانوں اور تجارتی

۱۹۱
مبادلہ و قدر
اور طلب مشترک

کو پیشوں کی طلب کے سنی قسم کے مزدوروں کی طلب کے ہیں؛ جس میں غیر ماہر مزدور، معمار، راج، غار، برقی کار، گیار، شیشے اور رنگ کا کام کرنے والے (اور اگر امریکا کے غہروں میں سرنگھٹکار میں تعمیر کی جائیں تو آبنگر، سب شامل ہیں۔ ان میں سے بعض پیشے اس قدر عام ہیں کہ کسی مقام پر کسی خاص قسم کی محنت کے لیے طلب میں اضافہ ہو تو رسد متقول تعداد میں ہوتا ہو جاتی ہے۔ چنانچہ معمولی دستی محنت مثلاً کدالی اور کھرچنے کے سادہ کام کے بارے میں یہ بات بدیہی طور سے صادق آتی ہے؛ اگر ایک مقام پر اس کی رسد دستیاب نہ ہو سکے تو دوسرے مقام سے وہ باسانی حاصل کی جاسکتی ہے۔

بھٹا اور گھٹیا قسم کا کام کرنے والے غہروں کی رسد کا بھی بعینہ یہی حال ہے۔ لیکن اصلی درجے کے ماہر مزدوروں اور ان پیشوں کی حالت اس سے مختلف ہے، جن تک رسائی حاصل کرنے میں مزدور سمجھائیں کے قواعد کی پابندی کرنی پڑتی ہے۔ اس صورت میں مزدوروں کی رسد میں اضافہ کرنا بہت دشوار ہوتا ہے۔ چنانچہ اگر مکانات کثرت سے تعمیر ہونے لگیں تو اس کا اثر یہ ہو سکتا ہے کہ اس قسم کے مزدوروں کی اجرت بڑھ جائے، اور اسی کے ساتھ دوسرے مزدوروں کی حد تک مقابلہ بہت کم تبدیلی رونما ہو۔ امریکا کے غہروں میں اور خاص کر ہویارک میں اس قسم کا نتیجہ موجودہ زمانے میں اکثر نمودار ہوا ہے۔ شہری آبادی کے سرچ اضافہ اور اسی کے ساتھ فن تعمیر کی عظیم شان ترقی کی بدولت موجودہ زمانے میں متعدد منزله سکونتی اور کاروباری عمارتیں حیرت انگیز سرگرمی کے ساتھ تیار ہو رہی ہیں، اور قیام کے موضع مکاناتوں کے بجائے جدید اسلوب پر نئے مکان بن رہے ہیں۔ بعض قسم کے مزدور، مثلاً رنگ اور شیشہ کا کام کھانے والے، محنت کار یا راج برقی کار پر دار اور آبنگر، جن کی رسد میں دوسرے مقامات یا دوسرے پیشوں سے لے کر باسانی، اضافہ نہیں کیا جاسکتا، ان کی طلب بہت شدید ہے۔ یہ مزدور دوسروں کے مقابلے میں مشترک پیداوار کے لیے طلب بہت زیادہ محسوس کر رہے ہیں، اور انھیں غیر معمولی طور سے زیادہ اجرت مل رہی ہے۔ ان کی اجرتوں کو غیر معمولی طور سے بڑھانے میں مزدور سمجھاؤں کے قواعد متعلق بہ تجدید و تنظیم رسد کا کچھ کم اہم حصہ نہیں رہا ہے۔

عام طور سے رسد مشترک کا جو مستقل اثر قدر پر پڑتا ہے ویسا طلب مشترک کا نہیں پڑتا۔ قدر پر اثر ڈالنے میں انجام کار رسد کے حالات بہت اہم حصہ لیتے ہیں۔

۱۹
مصارف مشترک
اور طلب مشترک

220

گو یہ صحیح ہے، جیسا کہ منتخب مصارف اور قیمت اجارہ کی صورتوں میں سب سے نمایاں طریقے سے ظاہر ہوتا ہے، کہ طلب و رسد کا باہمی عمل دوانا جاری رہتا ہے، لیکن اکثر اشیاء پر رسد کی قوتوں کا اثر بہت زیادہ پڑتا ہے۔ اس صورت میں جبکہ طلب مشترک کے اضافہ کا اثر، کسی ایک شے یا کسی ایک قسم کی محنت پر، بہت زیادہ قوت کے ساتھ اس بنا پر پڑے، کہ وہ شے یا وہ محنت ایسا جزو واقع ہوئی ہے، جس کی رسد میں بہت کم سہولت کے ساتھ اضافہ کیا جاسکتا ہے، تو اس شے یا اس محنت کی رسد میں باریں بہ اضافہ کا قرینہ ہوتا ہے۔ اور قدر میں بھی اس طرح کی تبدیلی واقع ہوگی جیسی کہ اس صورت میں واقع ہوتی جبکہ طلب مشترک نہ ہوتی بلکہ صرف اسی ایک شے کے لیے تنہا ہوتی۔ اگر خشت کی طلب بڑھ جائے تو اس کی رسد بھی بڑھ جائے گی، اور مکانوں کی طلب کا اضافہ، گو ممکن ہے کہ عارضی طور سے خشت کی قیمت کو بڑھا دے، خشت کی قیمت میں مستقلاً اضافہ نہیں کرے گا۔ لیکن مصارف مشترک کی صورت میں حالت اس سے مختلف ہوگی، چنانچہ روٹی کے ریشے کی طلب کا اضافہ ممکن ہے کہ خم پنہ کی قیمت کی تخفیف میں مستقل طور سے اثر انداز ہو۔ اضافہ طلب کا اثر فی الفور طلب مشترک کے بارے میں بالعموم زیادہ ہوتا ہے، لیکن انجام کار رسد مشترک کے بارے میں بالعموم زیادہ ہوتا ہے۔



تعلیقات حصہ دوم

نظریہ قدر کے بارے میں مطالعہ کے لائق سب سے پہلی اور قابل قدر کتاب اے۔ مارشل کی تصنیف موسوم بہ اصول معاشیات، (چھٹا ایڈیشن شائع شدہ ۱۹۱۰ء) ہے جس کا حصہ سوم، چہارم و پنجم خاص طور سے قابل مطالعہ ہے۔ ایک قابل تعریف اور عام فہم تہدید فاگرتی۔ مین کا رور کی کتاب موسوم بہ تقسیم دولت، باب امیں ملتا ہے، آئی نیشن کی کتاب موسوم بہ اساسی اصول معاشیات، باب ۵ تا باب ۱۶ میں اس موضوع پر قابل مین اور جامع بیان ہے۔ افادے کے عمل کے بارے میں دیکھو پی۔ پیج۔ وکسٹید کی کتاب موسوم بہ عام فہم معاشیات، شائع شدہ ۱۹۱۰ء؛ حصہ اول کا باب ۱ اور حصہ دوم کا باب ۳ مارشل کی بحوث نفع صارف، کا قابل قدر ضمیمہ یا لاحقہ ہے۔ نیز دیکھو ایم۔ پیٹا لیونی کی کتاب موسوم بہ خاص معاشیات، (انگریزی ترجمہ شائع شدہ ۱۹۰۸ء) 'حصہ دوم'۔ تخمین کے بارے میں دیکھو پیج۔ سی۔ امیری کی کتاب موسوم بہ بریاستہائے متحدہ امریکا کے تسکات اور پیداوار کے صرافوں میں تخمین، شائع شدہ ۱۹۰۶ء۔

نام نہاد آسٹروی نظریہ قدر، جس میں 'قدر' کو متعین کرنے والا عامل بہت شدہ ملے ساتھ، افادہ، قرار دیا گیا ہے، یف۔ وینر نے اپنی کتاب موسوم بہ قدرتی قدر (انگریزی ترجمہ شائع شدہ ۱۹۱۵ء) میں مکمل طور سے پیش کیا ہے۔ اس سے زیادہ جامع بیان میوہم باورک کی کتاب موسوم بہ ریجابی نظریہ قدر، (انگریزی ترجمہ شائع شدہ ۱۹۱۵ء) حصہ سوم و چہارم میں موجود ہے۔

حصه سوم

زرا در مبادله کاظم

باب ہفتم

قیمتی فلزات سے

(۴)

(۱) قیمتی فلزات، آلہ مبادلہ کے اساسی اجزائے ترکیبی ہیں۔ (۲) کن خواص و اوصاف کی بنا پر ان کا انتخاب بطور زر، استعمال کے لیے کیا گیا: آب و تاب، جلد، خواب نہ جونا، دیر پا ہونا، عمدہ و درسد۔ ان کی قدر اور ان کے استعمال بطور زر کا دار و مدار اب بڑی حد تک رسم و رواج پر ہے۔ (۳) فلکیک حکومت کا فرض ہے؛ آزاد کو سناٹا فلز اور سکے! ہم قابل مبادلہ ہیں۔ سونے کی محالی قیمت۔ (۴) زر کی افراط کا کافی نسخہ کوئی اثر نہیں پڑتا۔

۱۔ ہم بیان کر چکے ہیں کہ تقسیم عمل میں زر کیا حصہ لیتا ہے۔ زر ایک واسطہ یا آلہ ہے جس کے ذریعے سے مبادلات طے پاتے ہیں، اور جس سے تقسیم عمل کے نتائج رونما ہوتے ہیں۔ زر ایک ایسا ذریعہ یا آلہ بھی ہے جس سے اشیا کی اضافی قیمتیں ظاہر کی جاتی ہیں۔ کسی مقررہ وقت میں کسی شے کی قیمت اس شے کی قدر کا پیمانہ ہوگی؛ مثلاً، اگر لوہا بحساب فی سینٹ ایک پونڈ فروخت ہو، اور تانبا بحساب دس سینٹ ایک پونڈ فروخت ہو، تو ان دونوں دھاتوں کی اضافی قدر ۱:۱۰ ہوگی۔ اگر تانبے کی قیمت بڑھ کر ۲۰ سینٹ ہو جائے اور لوہے کی قیمت وہی رہے جو پہلے تھی تو ان کی اضافی قدر ۲:۱۰

باب ۱۰
نہایت غلظت
سک

موجاے گی۔ لیکن اگر لوہا دوسنٹ کے حساب سے فروخت ہوا اور تانبا جس سینٹ کے حساب سے، تو ان کی اضافی قدر حسب حال ۱: ۱۰، رہیگی۔ گویا جو کچھ واقع ہوا وہ صرف اسی قدر ہے کہ ان کی قدر سینٹوں کے مقابلے میں نسبتاً بڑھ گئی، وہ دونوں اشیا کی قیمتوں میں اضافہ واقع ہوا ہے، جس کے معنی یہ ہیں، کہ زرہ کی قوت خرید گھٹ گئی ہے، بالفاظ دیگر زرہ کی قدر گھٹ گئی ہے۔ اس طرح زرہ اگرچہ کسی ایک مقررہ وقت میں ایک مجمع پیمانہ کا کام دیتا ہے، مختلف اوقات کے لیے لازمی طور سے صحیح پیمانہ نہیں ہو سکتا۔ سب سے مشکل اور پیچیدہ زرہ کے سوالات وہ ہیں جو خود زرہ کی قدر و قیمت کے تغیرات سے یعنی قیمتوں کی عام سطح کے تغیرات کے متعلق ہیں۔

ہم یہ بھی بیان کر چکے ہیں کہ ہر شے جس کی مانگ عام ہو، آلہ مبادلہ کا مقصد پورا کر سکتی ہے، اور ایسی اشیا میں اہم ترین سونا اور چاندی ہیں۔ قدیم ترین زمانے سے جس کا حال تاریخ سے معلوم ہو سکا ہے یہی فلزات آلہ مبادلہ کے اسی اجزاء ترکیبی کے طور پر استعمال ہوتے چلے آ رہے ہیں۔ گزشتہ صدی میں ان فلزات کی جگہ بڑی حد تک کاغذی بدلوں نے لے لی ہے، اور اس عمل سے زرہ کے حالات بد بہت گہرا اثر پڑا ہے۔ لیکن موجودہ زمانے کے ترقی یافتہ ملکوں میں، نہ صرف اب بھی بڑی حد تک قیمتی دھاتوں کا استعمال ہو رہا ہے، بلکہ یہ توقع بجا نہیں کہ آئندہ بھی ایک مدت دراز تک یہ استعمال کی جاتی رہیں گی۔ زرہ کے سوالات کی بحث کے آغاز کا بہترین طریقہ یہ ہے کہ ان سوالات پر اس طرح سے نظر ڈالی جائے کہ گویا ہر قدر قیمتی فلزات ہی آلہ مبادلہ کا واحد جز ترکیبی ہیں: چنانچہ ہم بھی ایسا ہی کریں گے، اور اس کے بعد مختلف پیچیدہ شرائط و مستثنیات پر جو زرہ کاغذی اور اعتباری دستاویزات کے استعمال سے پیدا ہوتے ہیں، بحث کریں گے۔

۲۔ تاریخی اعتبار سے دیکھا جائے تو اس واقعہ کا بڑا اہم سبب، کہ سونا اور چاندی جیسے فلز کیوں زرہ کے طور پر استعمال ہونے لگے، یہ تھا، کہ یہ فلزات آرائش اور زیور پہننے کی خواہش کو پورا کرتے تھے۔ انسانوں میں ایسی افواہ کی طلب، جن سے نمائش، خود نمائی اور امتیاز کے جذبات کی تکمیل ہوتی ہے، ہمیشہ سے بہت شدید اور قوی رہی ہے۔ ظاہر ہے کہ کوئی ایسی شے جس کی مانگ اس قدر قوی اور شدید ہو وہ آلہ مبادلہ کے فرائض بحسن و خوبی انجام دے سکتی ہے، اسی وجہ سے، مورفی، فلد،

224

باب ۱۴
فنی فلزات
سکہ

نک، تمباکو، پوتین، وغیرہ سینکڑوں قسم کی اشیاء المبادلہ کا کام انجام دیتی رہی ہیں۔ تمدن و تہذیب کے ابتدائی دور میں سونے اور چاندی کی چمک دمک اور آب و تاب کی وجہ سے ہی ان فلزات کی قدر و قیمت بہت بڑھ گئی تھی خاص کر ایسی حالت میں جبکہ اس مقصد کو پورا کرنے کے دوسرے طریقے نامعلوم تھے۔ کھلونے کی چمک دمک ہی فنی فلزات کے بطور المبادلہ استعمال ہونے کی بنیاد تھی؛ مثلاً اسی طرح جس طرح کہ کلچ کے بنے ہوئے شے اور زر و زری کے کپڑے مبادلہ اشیا کی غرض سے جویندہ سیاحوں کے کام آتے ہیں جو ایسے علاقوں میں (اگرچہ ایسے مقامات آج کل بہت کم رہ گئے ہیں) جا گھسٹتے ہیں جہاں دھنسی قومیں آباد ہیں اور مہذب انسان کے تمدن طریقوں سے نا آشنا ہیں۔

دوسرے خواص نے بھی سونے اور چاندی کو زر کے قابل دھات بنانے میں نمایاں حصہ لیا ہے۔ سونا اور چاندی سریع الزوال اور جلد گلنے مٹنے والے نہیں ہیں، انھیں زنگ بھی نہیں لگتا، ان کی چمک دمک مدت دراز تک قائم رہتی ہے اور اہم ترین بات یہ، کہ ان کی اتنی کافی مقدار موجود ہے کہ ان سے زر کی ضرورت اچھی طرح پوری ہوتی ہیں، اور پھر بھی انہی تین افراط نہیں ہے کہ وہ بے قیمت ہو جائیں۔ کوئی ایسی دھات جس کی مقدار اچھی خاصی محدود اور کمیاب ہو، زر کی ضرورت پوری کرنے کے لیے منتخب ہو سکتی تھی؛ چنانچہ رومہ کی ابتدائی تاریخ میں لوبا بطور زر استعمال کیا جاتا تھا؛ بعد کے زمانے میں تانبا بہت بڑی مدت تک استعمال کیا جاتا تھا؛ بلکہ اب بھی استعمال کیا جاتا ہے، اگرچہ صرف ایسے حالات کے تحت جن سے اس کی اہمیت بہت کم ہو گئی ہے۔ مرد و زمانہ کے ساتھ ساتھ لوبا اور تانبا دونوں معدنوں سے اس قدر کثیر مقدار میں دریافت اور برآمد کیے گئے کہ ان کی قلت و ندرت سے ان کی کوئی خاص قیمت نہیں آتی۔ مگر سونا اور چاندی متبادلہ کم مقدار میں برآمد ہوئے ہیں۔ اگرچہ یہ فلزات عام طور سے دستیاب ہوتے ہیں اور ان کی بہت وسیع طریقے سے تقسیم ہوئی ہے (غالباً سونا سب سے زیادہ تقسیم ہوا ہے) لیکن وہ کثیر مقدار میں بہت کم دستیاب ہوتے ہیں، یا ایسے حالات کے تحت بہت کم ملتے ہیں کہ معمولی اخراجات سے کثیر مقدار دستیاب ہو سکے۔ یہ سچ ہے کہ اعلیٰ درجہ کے

اس باب
میں غلات
سکے

پیدا اور معدن بہت کثرت سے دریافت ہوئے ہیں، اور خود ہمارے زمانے میں بھی
نئی نئی کانیں برابر دریافت ہوتی جا رہی ہیں۔ چنانچہ موجودہ زمانے میں ان کی مقدار
میں جو تبدیلیاں واقع ہوئی ہیں ان میں سے بعض کی بنا پر قیمتوں پر اور ان دونوں
فلزات کے استعمال کے طریقوں پر بہت اہم اور دور رس اثرات پڑے؛ نیز بعض
تبدیلیوں کی بنا پر یہ سوال اکثر اٹھایا گیا ہے کہ آیا سونا، یا چاندی، یا دونوں فلزات
کی مقدار اتنی کم نہیں ہو جائے گی اور اس کی بنا پر وہ اتنے ارزاں نہ ہو جائیں گے کہ
ان سے بطور زر کام لینا ترک کر دینا پڑے گا، اور وہ نہ کہہ کے فعل کو پورا کرنے کے لیے
مزدوروں نہ دیں گے؟ بایں ہمہ 'بحیثیت مجموعی' ان فلزات کی قلت اور اعلیٰ قیمت
بدستور اور اعلیٰ حالہ قائم ہے۔ اگرچہ موجودہ زمانے میں گزشتہ صدیوں کے مقابلے میں
ان کی بہت کثیر مقدار ہر سال پیدا ہوتی ہے، پھر بھی سالانہ پیداوار لوہے، تانبے،
ٹن، سیسے اور جست کی پیداوار کے مقابلے میں بہت کم اور حقیر ہے۔

سونے اور چاندی کا مسلسل استعمال بطور زر بہت بڑی حد تک رسم و رواج
پر منحصر ہے، نہ کہ محض ان فلزات کی خوبصورتی اور قلت کے اوصاف پر۔ ایک مرتبہ

لے سنلڈ میں مشہور دعوتوں کی مجموعی پیداوار تمام دنیا میں حسب ذیل چلی۔

۱) بیٹر	۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰
۲) سیر	۸۶,۰۰۰
۳) تانبا	۴۸,۰۰۰
۴) جست	۴۱,۰۰۰
۵) ٹن	۸,۵۰۰
۶) الزئیم	۶,۸۰۰
۷) نکل	۷,۵۰۰
۸) چاندی	۵,۶۵۰
۹) سونا	۲۸۸

باب ۱۶
جنسی نظرات۔
سک

228

زر کے فلز کے طور پر ان کی حیثیت قائم ہو جانے کے بعد انھوں نے اپنی حیثیت بڑی حد تک رسم و رواج کی قوت کے ذریعے برقرار رکھی۔ کوئی شے جو ایک ہاتھ سے دوسرے ہاتھ میں سرعت کے ساتھ منتقل ہو سکے اور گردش کر سکے وہ محض اپنی قبولیت کی بنا پر قدر و قیمت حاصل کر لیتی ہے۔ رسم و رواج اور عادت کے قوی اثر کی مثال امریکائے قدیم یافتہوں 'ریڈ انڈینوں' کے ویمپم سے ملتی ہے۔ ابتداً ویمپم یا کوڑیوں کی مالایا ہمار کی خواہش محض اس بنا پر کی جاتی تھی کہ وہ زیورات کے طور پر پسند کئے جاتے تھے، لیکن مرور زمانہ کے ساتھ وہ ان کے آرائشی اوصاف کے خیال کے بغیر اس قوم میں اور ابتدائی آبادکاروں میں بطور آئینہ مبادا قبول و استعمال ہونے لگے۔ افریقہ کی بعض وحشی قوموں میں بھوٹی کھارٹریاں (جنھیں Biki کہتے ہیں) آئینہ مبادا کا کام دیتی ہیں۔ یہ ظاہر ہے کہ وہ اس زمانے کے رسم و رواج کی باقی یادگار ہیں جبکہ کھارٹریوں سے اصل غرض و غایت پوری ہوتی تھی، اور وہ قبولیت عام کا اساسی وصف رکھتی تھیں۔ کاغذی زر بھی اسی رجحان کی مثال ہم پہنچاتا ہے۔ اس کے رواج کے ابتدائی زمانے میں اس کو عند الطلب قیمتی دھاتوں سے فی الحقیقت قابل مبادا قرار دینا پڑا، بصورت دیگر مطالبات کی ادائیگی میں اس کو قبول نہیں کیا جاتا تھا۔ لیکن جب لوگ ایک مرتبہ اس کے عادی ہو گئے اور آزادی کے ساتھ اس کا لین دین ہوتے دیکھنے کے خوگر ہو گئے تو اس کا رواج بطور زر بڑھتا اور عام ہوتا گیا اور اس کے مبادلے کے لیے فلزاتی زر مہیا کرنے کی ضرورت باقی نہیں رہی۔ فلزاتی زر کو کئی صدیوں سے جو شکم حیثیت حاصل ہے وہی حیثیت کاغذی زر کو موجودہ زمانے میں بہت ہی قلیل مدت میں حاصل ہو گئی ہے۔ محض اس بنا پر کہ ساری دنیا اس کو بطور زر قبول کرتی ہے، وہ زر کا کام انجام دینے کے لیے خاص طور سے موزوں ہے۔

اس کے علاوہ، یہ واقعہ کہ فلزات اس قدر عام طریقہ سے زر کی ضرورت

۱۔ (Wampum) صرف یا کوڑیوں کی مالا جو بطور زیور استعمال کی جاتی ہے۔

۲۔ دیکھو مسیری گلس لے کی کتاب موسومہ "سیاحت مغربی افریقہ" صفحہ ۳۲۰۔

۳۔ دیکھو باب ۲۲ فصل (۱)۔

باسط
قیمت و اوقات
سے

پوری کرتے ہیں، ان کی قدر و قیمت کو برقرار رکھتا ہے، اور معاشری امتیاز و خصوصیت کا افادہ ان میں پیدا کرتا ہے۔ زر کے ماسوا جن دوسرے اغراض کے لیے سونا اور چاندی استعمال کئے جاتے ہیں ان کی اہمیت بہت گھٹ گئی ہے۔ یہ کام پتیل اور دوسری متعدد نقلی دھاتوں کے بنے ہوئے سامان سے اتنی ہی خوبی کے ساتھ پورے ہو جاتے ہیں۔ طمع کئے ہوئے سامان اور خالص چاندی کے بنے ہوئے سامان کے افادوں کے مابین بہت کم مادی فرق ہے۔ ایک سب سے بڑا افادہ جو خالص قیمتی فلز رکھتا ہے میرے کے افادے کے مثل ہے۔ یعنی وہ نمائش اور امتیاز کی خواہش کو پورا کرتا ہے۔ یہ واقعہ کہ سونا اور چاندی بطور زر استعمال کئے جاتے ہیں ان کی قدر و قیمت کو برقرار رکھتا ہے؛ یہ واقعہ کہ وہ قابل قدر و قیمت ہیں ان میں نمائش اور امتیاز کا افادہ پیدا کرتا ہے؛ اور اس افادہ کی بنا پر پھر ان دھاتوں میں زر کی ضرورت اور زر کے ماسوا دوسری ضرورتوں کے لیے قدر و قیمت کو برقرار رکھتا ہے۔

۳۔ مکہ کیا ہے؟ محض دھات کے ٹکڑے ہیں جن پر سرکار ان کے سکے ہونے کی تصدیق کے طور پر اپنی ہر ثبت کرتی ہے۔ سب سکے یکساں شکل و شبابہت کے مضروب کئے جاتے ہیں، جس کی وجہ سے قیمتوں کا حساب کرنے میں بہت سہولت پیدا ہو گئی ہے۔ یہ واقعہ کہ فلزاتی زر کو مادی اور یکساں ذیلی حصوں یا ٹکڑوں میں منقسم کیا جاسکتا ہے، ان خصوصیتوں میں سے ایک خصوصیت ہے جو کہ ان فلزات کو زر کی ضرورت پوری کرنے کی غرض سے کام میں لانے کے لیے موزوں بناتی ہے؛ اگرچہ واضح یہ ہے کہ یہ ایسی خصوصیت ہے جو نہ صرف سونے چاندی اور تانبے اور نکل میں پائی جاتی ہے، بلکہ دوسری دھاتوں میں بھی پائی جاتی ہے۔

سکوں کو مضروب کرنے کا کام تقریباً ہمیشہ سے حکومت کی جانب سے عمل میں آتا رہا ہے۔ چنانچہ سب ترقی یافتہ ملکوں میں اب بھی بلا استثناء اسی طرح عمل ہوتا ہے۔ بظاہر اس کام کو فائدگی اشخاص بھی انجام دے سکتے ہیں؛ اور زر استعمال کرنے والوں کو اس کا موقع دیا جاسکتا ہے کہ وہ ان ٹکڑوں کی خوبی اور وزن کو اپنے طور پر اسی طرح جانچ لیں جس طرح وہ اپنے زیر استعمال چھوٹے اور کٹاؤنی

باب
فیہی فلزات
سکہ

خوبی کو جانچ سکتے ہیں۔ چنانچہ چین میں موجود زمانے تک بھی چاندی کا استعمال بطور آلہ مبادلہ اسی طریقہ سے کیا جاتا ہے۔ لیکن اگر ہر شخص کو اس بات کی جانچ اور اس امر کا اطمینان بطور خود کرنا پڑے، کہ آیا ایک مقررہ سکہ میاری وزن کا ہے یا نہیں، یا اس میں چاندی کی میاری مقدار ہے یا نہیں، تو سکوں کو بطور آلہ مبادلہ رائج کرنے کا فائدہ بڑی حد تک مفقود ہو جائے گا۔ چنانچہ حکومتیں تسلیم کے اجارہ کا حق اپنے لیے محفوظ رکھتی ہیں، اور نئی انعام کا سکے ڈھاننا جرم قرار دے کر سزا دیتی ہیں۔ تاینی اعتبار سے، تسلیم کا اجارہ سرکاری ہونے کی ایک قوی وجہ یہ تھی، کہ بادشاہ اور روساء سکہ سازی کے عمل سے بالعموم ناجائز اور غیر متدین طریق پر منافع حاصل کرنا چاہتے تھے، اور سکوں کو عہد امتغوش کرتے تھے۔ بایں ہمہ موجودہ زمانے میں اجارہ اس وجہ سے قائم رکھا جاتا ہے کہ صرف اسی کے ذریعہ سے مضروب سکوں میں یکسانیت کا یقین ہو سکتا ہے۔ سکے اس طرح بنائے جاتے ہیں کہ اگر ان کا کوئی گوشہ یا کنارہ کھرچا یا تراش لیا جائے تو فوراً پتا چل جاتا ہے۔ چنانچہ سکے کے دونوں جانب نقش و نگار بنائے جاتے ہیں، اور کنارے کٹے ہوئے ہوتے ہیں یا حرف بنائے جاتے ہیں۔ اگر سکے محض دھات کے سادے گول چٹے لکڑے ہوتے تو ان کا کوئی گوشہ یا جزو باسانی تراش یا کھرچ لیا جاسکتا تھا، اور کسی کو اس کا پتا نہیں چل سکتا تھا۔ چنانچہ قدیم زمانے میں جبکہ سکہ سازی کا فن مکمل نہ ہوا تھا سکوں کی دھات عام طور سے کھرچ لیے جانے کی وجہ سے ان کا وزن کم ہو جاتا کرتا تھا۔ مگر موجودہ زمانے میں جدید کلوں کے ذریعہ سے اس قدر صفائی کے ساتھ سکے ڈھائے جاتے ہیں کہ اس قسم کی پریشانیوں اب قطعاً اٹھانی نہیں پڑتی۔

پھر، نئے خالص دعوات کے نہیں بنائے جاتے۔ اگر خالص سونے یا خالص چاندی کے سکے کھوٹ کے بغیر ڈھالے جائیں تو وہ بہت نرم اور سریع الزوال ہونگے

پاس
یعنی مملکت
سکہ

اور تھوڑے سے استعمال میں گھس گھس کر ان کا وزن کم ہو جائے گا۔ چنانچہ گھسیا دھات بالعموم تانبے کا کچھ جزو ان میں شریک کر دیا جاتا ہے، اور اس آمیزش سے سکے میں مطلوبہ سختی اور مضبوطی پیدا ہو جاتی ہے۔ اکثر ملکوں میں، سونے اور چاندی کے سکے ۹ حصے خالص دھات کے ہوتے ہیں؛ اور بقیہ حصہ دوسری دھاتوں کی آمیزش ہوتی ہے؛ مثلاً، اگر سکوں کا وزن ۱۰۰۰ اکائیاں ہو تو ان میں خالص چاندی یا سونے کی مقدار ۹۰۰ اکائیاں ہوگی۔ چنانچہ ریاستہائے متحدہ امریکا میں سکے کے مجموعی وزن میں خالص دھات کا یہی تناسب ہے۔ برطانیہ کے سونے کے سکے میں بحساب فی ہزار اکائی خالص سونا ۹۱۶ اکائیاں ہوتا ہے؛ گویا یہاں خالص دھات کے مقابلے میں کھوٹ کا تناسب ۱:۱۰ نہیں ہے۔ بلکہ ۱:۱۲ ہے۔

228

فی الحال، ہم صرف عمومی مثال پر غور کریں گے، اور اس میں سکے سازی آزادانہ طریق پر ہوتی ہے۔ یعنی ہر قابض فلز، فلز کو محال میں پیش کر سکتا ہے اور خواہ اس کی مقدار کتنی ہی ہو اس کو سکون سے مبدل کر سکتا ہے۔ سکے مضروب کرنے کے مصارف موجودہ زمانے کے ترقی یافتہ ملکوں میں بالعموم سرکار برداشت کرتی ہے۔ اگر سرکار مصارف برداشت کرے تو سکے سازی کو نہ صرف آزاد بلکہ مفت بھی کہا جائے گا۔ لیکن یہ ممکن ہے کہ غیر مسکوک دھات پیش کرنے والے شخص نے نکال میں یعنی مقدار بیش کی ہو، اس سے کچھ کم وزن کی دھات اس کو واپس ملے۔ یہ خفیہ سا جزو یا دونوں مقداروں کا فرق جو نکال اپنے پاس رکھ لیتا ہے، سکے سازی کے کل یا جزوی مصارف پورے کرنے کا معاوضہ ہے۔ اس منہائی کا فسوق کو اجرت تشکیک (Seigniorage) کہتے ہیں۔ جہاں اجرت تشکیک وصول کی جاتی ہے، وہاں سکے کی قدر مبادلہ (قیمت) اس حد تک غیر مسکوک دھات (جو بغرض تشکیک بیش کی جاتی ہے) کی قدر سے زیادہ ہو سکتی ہے۔ بایں ہم

۱۔ ہلفئ Seigneur (جاگیر دار) کا شوق ہے۔ و فہم جاگیر دوری بادشاہ یا
(Fendal seigneur) (جاگیر دار) سکے سازی کا کامل ابادہ رکھتا تھا۔

باب ۱
قیمتی فلزات
سکہ

اکثر ممالک کے محالوں میں جو شخص قیمتی مقدار سونے کی پیش کرتا ہے، اس کو ٹھیک اتنی ہی مقدار سکون کی شکل میں واپس کی جاتی ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ یہ مقدار بعض اوقات فوراً واپس نہیں کی جاتی؛ تسکیک کے لیے قیمتی مدت درکار ہوتی ہے اتنی ہی مدت سے سکے تیار ہو کر ملتے ہیں۔ چنانچہ ریاستہائے متحدہ میں غیر مسکوک دھات محال میں داخل کرنے اور وہاں سے مغرب سکے واپس ملنے کی مدت بالعموم چھ ہفتے ہوتی ہے۔ اس تاخیر کے سبب سے ممکن ہے کہ غیر مسکوک دھات کی قدر مضروب سکے کے مقابلے میں کچھ کم ہو، خواہ آزادانہ طور سے، بغیر اجرت تسکیک ہی کے، سکے کیوں نہ ڈھالے جائیں۔ اس لیے کہ اس انتظار اور تاخیر کے زمانے میں سود کا نقصان ہوتا ہے۔ غیر مسکوک سونے اور طلائی سکوں کے باہمی فرق کے یہ اسباب۔ خواہ وہ اجرت تسکیک ہو یا سکے ڈھالنے کی تاخیر۔ اب بظاہر کوئی قابل لحاظ اہمیت نہیں رکھتے۔

موجودہ زمانے میں محالوں میں صرف غیر مسکوک فلزات ہی بغیر اجرت کے، یا معمولی اجرت پر سکوں کی شکل میں تبدیل نہیں کئے جاتے، بلکہ طلائی سکے بھی فوراً غیر مسکوک طلائی شکل میں تبدیل کر دیے جاتے ہیں، خواہ سکوں کو خانگی طور پر بچھلا کر یا محسالیوں میں بچھلا کر جہاں اس کا انتظام کیا جاتا ہے کہ سکے کے معادضے میں فلز مقررہ شرحوں کے لحاظ سے دیا جائے۔ چاندی، تانبا اور نکل کی حد تک صورت حالات اس سے بہت مختلف ہے، اس لیے کہ اول تو ان کے سکے آزادانہ طور سے نہیں ڈھالے جاتے، اور دوسرے یہ کہ ان سے جو سوالات پیدا ہوتے ہیں وہ خاص ارضی کی مدت تک محدود ہوتے ہیں۔ جہاں تک سونے کا تعلق ہے وہاں تک واقعات سے معتد بہ اختلافات کے بغیر یہ کہا جاسکتا ہے کہ غیر مسکوک سونا اور سونے کے سکے دونوں ایک دوسرے سے قابل مبادلہ ہیں۔

229

وہ شرح جس پر کہ غیر مسکوک طلا کے معادضے میں سکے دیا جاتا ہے، سونے کی محسالی قیمت ہوتی ہے۔ انگلستان میں میاری سونے کی محسالی قیمت فی اونس ۳ پونڈ ۱۷ شلنگ ۱۰ پینس ہے؛ ہراونس سونے کے سادرن اسی شرح سے ڈھالے جاتے ہیں۔ فرانس میں خالص سونے کی محسالی قیمت فی کیلو گرام ۴۷،۷۴۴،۷۴۴ فرانک ہے؛

۱۔
فقیہ غلات
سکے

جرمنی میں ۲۷۹۰ مارک فی کیلو گرام ہے؛ گویا ان اعداد سے یہ بخوبی معلوم ہو جاتا ہے کہ ایک کیلو گرام سو فیصد کتنے سکے ڈھالے جاتے ہیں۔ چونکہ غیر مسکوک طلا کے معادضے میں طلائی سکے کی جو مقدار دی جاتی ہے اس میں کبھی تغیر و تبدل نہیں ہوتا (اس وقت تک جب تک کہ سکے کے متعلق قوانین و ضوابط میں کوئی تبدیلی نہ ہو) اسی لیے لوگ عام طور سے سونے کی قیمت کو غیر تغیر پذیر خیال کرتے ہیں۔ چونکہ عوام ہر قسم کے مبادلات اور ہر قسم کی قدر کا تصور قیمت کے حوالے سے کرنے کے عادی ہیں اس لیے وہ سونے کی قدر کا تصور بھی غیر مسکوک سونے کی قیمت (محالی قیمت) کے حوالے سے کرتے ہیں۔ لیکن یہ ظاہر ہے کہ غیر مسکوک طلا اور طلائی سکوں دونوں کی قوت خرید اس سے بالکل جداگانہ معاملہ ہے۔ سونے کی قدر کا دار و مدار اشیا کی قیمتوں کی عام سطح پر ہے، یا یہ کہ سونے کی قدر ہی قیمتوں کی عام سطح ہے؛ اور یہ سطح کسی طرح تغیر و تبدل سے آزاد نہیں ہے۔

ریاستہائے متحدہ میں سونے کی محالی قیمت، کئی اصطلاح عام طور سے استعمال نہیں ہوتی، اس لیے کہ یہاں سکہ سازی کے آئین و قوانین سے اس امر کی تعین نہیں ہوتی کہ سونے کی ایک مقررہ مقدار (مثلاً ایک اونس) سے کتنے ڈالر ڈھالے جائیں، بلکہ یہ کہ ایک ڈالر میں کتنا سونا ہونا چاہیے۔ ایک ڈالر میں قانوناً ۲۳.۶۶ گرین خالص سونا ہونا ضروری ہے۔ موجودہ زمانے میں ایک ڈالر کے سکے جاری نہیں کئے جاتے؛ اس لیے کہ وہ اس قدر چھوٹے ہوتے ہیں کہ کاروبار میں ان سے سہولت پیدا ہونے کی بجائے دقیق پیدا ہوتی ہیں؛ پانچ ڈالری سکے اس کے پانچ گونہ سونے کے وزن کا ڈھالا جاتا ہے، اور دس ڈالری سکے دس گونہ سونے کے وزن کا ڈھالا جاتا ہے۔ سونے کی محالی قیمت (اگر یہ اصطلاح یہاں کے سکے کے نظام کے حوالے سے استعمال کی جائے تو) فی اونس ۲۰.۶۷ ڈالر ہوگی۔ ہم۔ اس ابتدائی باب کو ختم کرنے سے پیشتر یہ بیان کرنا کہ انسانی خوشحالی پر جو عوامل اثر انداز ہوتے ہیں ان میں زرہ اور آئہ مبادلہ کا کیا رتبہ ہے، ناموزوں نہ ہوگا۔

ہر شخص اپنی اشیا اور خدمات کو زرہ کے معادضے میں فروخت کرتا ہے، اور

۱۷
فنی غلات
سکر

230

کم یا زیادہ زر جو اس کے پاس ہو اس کے تناسب سے دوسروں کی اشیاء یا خدمات پر دسترس حاصل کرتا ہے۔ یہ فرض کرنا قدرتی ہو گا کہ فرد واحد کی خوشحالی میں جو چیز اضافہ کر سکتی ہے وہی پوری جماعت یا قوم کی خوشحالی میں بھی اضافہ کرتی ہے۔ بایں ہم لمحہ بھر غور کرنے سے یہ بات واضح ہو جائے گی، کہ اس صورت میں بھی اکثر صورتوں کے مثل، یہ نتیجہ عام اور یقینی نہیں ہے۔ اگر سب اشخاص اپنی اپنی اشیاء یا زر کے معاوضے میں فرد خست کریں، تو اس سے کسی کو بھی فائدہ نہ ہو گا۔ فرد واحد زیادہ زر یا کم زر صرف اس صورت میں فائدہ حاصل کرتا ہے جبکہ دوسروں کو زیادہ زر نہ ملے، یعنی جبکہ وہ دوسروں سے پہلے کی طرح کم قیمت پر اشیاء خرید سکے۔ اگر سب اشیاء کی قیمتیں اور سب آمدنیاں شکل زر زیادہ ہوں تو اس سے کسی کو بھی فائدہ نہیں پہنچ سکتا۔ زر ایک واسطہ یا ذریعہ ہے جس کی وساطت سے ہر شخص زندگی کی ضرورت اور آرام کی چیزیں ہتیا کرتا ہے؛ یا اس سے زیادہ صحت کے ساتھ یوں کہا جاسکتا ہے، کہ زر ایک آلہ ہے جس کی وساطت سے ہر شخص اپنی ان تمام اشیاء کا جھیں وہ تیار کرتا یا جن کا وہ مالک ہے، ان متعدد اشیاء سے جھیں خریدنے کی وہ خواہش رکھتا ہے، مبادلہ کرتا ہے۔ زر کی جتنی زیادہ مقدار موجود ہوگی اتنی ہی زیادہ زر کی مقدار مبادلہ کے ہر عمل میں استعمال ہوگی، لیکن خوشحالی کا دار و مدار ان اشیاء کی کثرت پر ہوتا ہے جن کا مبادلہ کیا گیا ہو نہ کہ زر کی اس مقدار پر جو اس مبادلہ کو انجام دینے کے لیے استعمال کیا گیا ہو۔

یہ اس قدر بدیہی امر واقعہ ہے کہ ثبوت کے لیے محض یہی بیان کافی ہے۔ بایں ہمہ اکثر ایسا اتفاق ہوتا ہے کہ معمولی تعلیم پائے ہوئے اشخاص جو معاشی مظاہر کے صرف ایک رخ کو دیکھتے ہیں، یہ خیال کرتے ہیں کہ سونے یا چاندی یا ان کے کاغذی بدلوں کی کثرت ہی دنیا کی خوشحالی میں اضافہ کرنے کے لیے واحد ضروری شے ہے۔ اکثر تعلیم یافتہ اور ذہین اشخاص جو اس خیال کو اس کی انتہائی بھری شکل میں تسلیم کرنے سے منکر ہیں، اس کے کسی نہ کسی پہلو کو کنا یہ صیح مانتے ہیں۔ چنانچہ بین الاقوامی تجارت کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک اکثر اشخاص یہ خیال کرتے ہیں کہ تجارت خارجہ کی ایسی حالت جس سے ملک میں زر کی درآمد جو خوشحالی کی جانب رہبری کرتی ہے۔ اور ایسی

طبیعی ضرورت
سک

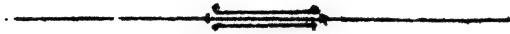
حالت جس سے ملک کے باہر زر پہلا جائے افلاس اور مفلوک الحالی کی جانب رہبری کرتی ہے۔ واقعہ تو یہ ہے کہ اس قسم کے سب خیالات بالکل بے بنیاد اور غلط واقعہ ہیں۔ بین الاقوامی تجارت کے دوران میں ملک میں زر کی درآمد یا ملک سے زر کی برآمد معمولی بات ہے۔ جہاں اس کو اہمیت حاصل ہے وہاں رسد زر کا محض اضافہ یا تخفیف ان واقعات کے سلسلے کا پہلا قدم ہے جو کسی ملک کی خوشحالی پر اثر ڈال سکتے ہیں۔ جب کوئی شخص یہ کہے کہ کسی ملک میں (یا کسی شہر یا قریہ میں) زر درآمد کرنے والی شے اس ملک کے حق میں مفید ہے تو یہ سمجھو کہ وہ شخص اصول معاشیات کے عجمد سے بھی پوری طرح واقف نہیں ہے۔ ان اصول میں سے ایک سادہ ترین اصول یہ ہے کہ زر اساسی طور سے ایک آلہ ہے جو تقسیم عمل کو اپنا مقبہ اور مقصد آسانی کے ساتھ پورا کرنے میں مدد دیتا ہے، اور یہ کہ بعض باریکیوں کے قطع نظر جن پر آئندہ باب میں بحث کی جائے گی، اس امر کا نفس معاملہ پر کوئی اثر نہیں پڑتا کہ زر کی رسد کثیر ہے یا قلیل۔

281

گو مقدار زر اور نتیجہ مبادلے کے ہر عمل میں زر کی زیادہ یا کم مقدار کا استعمال غیر ہم چیزیں ہیں، لیکن مبادلات میں زر کا عام استعمال کسی طرح غیر اہم نہیں ہے۔ وہ نہ صرف تقسیم عمل میں سہولتیں پیدا کرنے کی حد تک بیدہی اثر ڈالتا ہے اور اس طرح پیدائش کے عمل سے پیداوار کو ترقی دیتا ہے، بلکہ اس کے بعید تر اثرات بھی ہیں جو اس سے کچھ کم اہم نہیں ہیں۔ اس کے بغیر نہ تو تاجر اور سوداگر پیمانہ گیر پر کاروبار کر سکتے ہیں اور نہ صناع۔ پیدائش برپیمانہ گیر کے سب شعبے مع اس کے دور رس معاشی نتائج کے، ایک اعلیٰ درجہ کے ترقی یافتہ نظام زر پر منحصر ہیں، زر کا نظام اصلداری اور اصلدارانہ اولوالعزیز کا جزو لاینفک ہے یہی تمام قرضوں کے لین دین، تمام قسموں کے مشاغل اسل، اجوائے تمسکات اور ہر قسم کے مالی کاروبار کی تہ میں مضمر ہے۔ اس سے نہ صرف نفسیاتی اثرات پیدا ہوتے ہیں بلکہ بیدہی معاشی اثرات بھی۔ زر کا نظام، اجتماع و تملیک اصل کی جبلت کا عام مقصد پورا کرتا ہے، اور ایک ایسا

باب ۱
قیمتی فلزات
سکہ

ماحول پیدا کر دیتا ہے جس میں ہر شخص زر کے لیے سامع ہوتا ہے اور تھوڑی دیر کے لیے ان اغراض کو بھلا دیتا ہے جو ملکیت زر سرانجام دیتی ہے۔ ہر چیز زر کی روشنی میں دیکھی جاتی ہے، ہر قسم کی جدوجہد کا فوری مقصد زر پیدا کرنا ہے؛ اور ہر قسم کی کارکردگی اور ہر قسم کی پیداوار کی پیمائش بھو از زر کی جاتی ہے۔ اگرچہ زر اساسی سبب نہیں ہے جو دولت اور آمدنی کی غیر مساویانہ تقسیم کے سوالات کی تہ میں مضمر ہو، لیکن باریں ہم وہ ان سوالات کے (ان کی مخصوص موجودہ شکل میں) پیدا ہونے کی ایک شرط ضرور ہے: یعنی 'معاشری جماعتوں کا امتیاز آمدنی پر منحصر ہے جو زر میں شمار کی جاتی ہے' اور مقابلہ بہت قلیل تعداد افراد اصل دار ہیں۔ گو ایک نقطہ نظر سے زر پیدائش اور تقسیم دولت کے نظام کا سب سے کم ضروری جزو ہے، دوسرے نقطہ نظر سے وہی ایک اساسی جزو ہے: چنانچہ اس کی موجودگی کے بغیر موجودہ زمانے کے مخصوص سوالات کا تصور ہی نہیں قائم کیا جاسکتا۔



باب ہجدهم

زر کی مقدار اور قیمتیں

(۱۰)

(۱) زر کی تدراس کی مقدار کے سکوس ہوتی ہے۔ (۲) اس اصول کے مستثنیات دشراٹھ، زر اور اشیا کا ہوا یا سرعت گردش۔ (۳) قیمتی دھاتوں کا استعمال زر کے علاوہ صنعتوں میں، قیمتوں کے اضافے اور تخفیف کا اثر، صنعتی طلب کی تبدیلیاں۔ (۴) مغربی ملک کی زر سے الگ جو کہ فلز کی مشرق کی طرف نقل پذیر ہے۔ (۵) رسد زر کا اضافہ معمولاً عوام کے طریق استعمال پر اثر نہیں ڈالتا، لیکن مبادو اشیا کے نظام کی پابجائی نظام زر سے جو رہی ہو (جیسا کہ سولہویں صدی میں ہوا تھا) تو اثر ڈال سکتا ہے۔ (۶) اس باب کے نتائج، اگرچہ سادہ، مشروط و عارضی ہیں، زیادہ پیچیدہ حالات کے بارے میں بھی صادق آتے ہیں۔

۱۔ قدر زر کو متعین کرنے والا سبب کیا ہے؟ یا بالفاظ دیگر، قیمتوں کی عام سطح کا تعین کون کرتا ہے؟ قدر زر بدیہی طور سے اس وقت اعلیٰ ہوتی ہے جبکہ قیمتوں کی عام سطح ادنیٰ ہو؛ اس لیے کہ اس صورت میں زر کی ایک مقررہ مقدار دوسری اشیا کی زیادہ مقدار خرید سکے گی؛ اعلیٰ ہذا قدر زر اس وقت ادنیٰ ہوتی ہے جبکہ قیمتوں کی عام سطح اعلیٰ ہو؛ اس لیے کہ اس صورت میں زر کی ایک مقررہ مقدار دوسری اشیا کی کم مقدار خرید سکے گی۔ لیکن سوال یہ ہے کہ قدر زر کے اضافہ یا تخفیف اور قیمتوں کی کمی یا بیشی کا باعث کیا ہے؟

۱۸
اس کی مقدار
اور قیمتیں

اس سوال کا جواب دینے کے لیے پہلی منزل مقدار زر اور قدر زر کے باہمی تعلق کا سمجھنا ہے۔ دونوں کا اساسی تعلق بہت سیدھا سادہ ہے۔ اگر مقدار زر مضاعف کر دی جائے تو قیمتیں بھی بشرطیکہ دوسرے سب حالات مساوی ہوں، پہلے کے مقابلے میں دگنی ہو جائیں گی، اور قدر زر نصف ہو جائے گی۔ عسلیٰ ہذا اگر مقدار زر نصف کر دی جائے تو دوسرے سب حالات یکساں ہونے کی صورت میں قیمتیں پہلے کی نسبت نصف ہو جائیں گی اور قدر زر مضاعف ہو جائے گی۔ یہ امر کہ اضافہ مقدار قدر کو گھٹا دیتا ہے ایک ایسا اصول ہے جو کل اشیاء کے بارے میں صادق آتا ہے۔ زر کے متعلق خاص اصول یہ ہے کہ اس کی قدر، اس کی مقدار کے ٹھیک متناسب سے متغیر ہوتی ہے۔ اس قسم کا دائمی رابطہ یا تعلق کسی دوسری شے کے بارے میں صادق نہیں آتا؛ مثلاً اگر گہوں کی مقدار دگنی کر دی جائے تو اس کی قدر میں ٹھیک نصف تخفیف نہ ہوگی، بلکہ پہلے کی نسبت غالباً نصف سے زائد کم ہو جائے گی۔ 233
شکر کی مقدار بڑھا کر دگنی کر دو تو غالباً اس کی قدر گھٹ کر کبھی نصف تک نہ ہوگی۔ گہوں اور شکر دونوں کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک نتیجہ کا انحصار طلب کی پچسکداری یا تنصیب پذیری پر ہوتا ہے۔ لیکن زر کی حد تک طلب کی تغیر پذیری کا کوئی سوال ہی نہیں پیدا ہوتا، اور پیش بیانی اور منطقی تخمینے میں بھی اس قسم کی مشکلات رونما نہیں ہوتیں چنانچہ سادہ ترین حالات کے تحت قدر زر اس کی مقدار کے بالکل معکوس ہوتی ہے۔

اس چیز کو "نظریہ مقدار زر" کے نام سے موسوم کیا جاتا ہے۔ اس نظریہ پر ایک مدت دراز سے سرگرم بحث ہوتی آرہی ہے۔ اس کو تسلیم کرنے سے شد و مد کے ساتھ انکار کر دیا گیا ہے؛ اور بالعموم اس کو غلط طریقے پر بیان کیا گیا ہے۔ صحیح طریقے پر بیان کیا جائے تو وہ واقعات کے مطابق ہوتا ہے، لیکن یہ ضروری ہے کہ اس کو صحیح طریقے سے بیان کیا جائے اور سمجھا جائے۔ سابقہ پیرا گراف میں اساسی حقیقت کی توضیح کرنے کی غرض سے اس نظریہ کو نہایت واضح اور صاف طریقہ پر بیان کر دیا گیا۔ لیکن قاری کی نظر "دوسرے حالات مساوی ہونے کی صورت میں" اور "سادہ ترین حالات میں" کے فقروں پر پڑی ہوگی؛ تو واقعہ یہ ہے کہ حقیقی زندگی

باسمہ
ندکی خدا
اندیشہ

خاص کر موجودہ زمانے کے پیچیدہ مظاہر کے مطابق بے محابا بیان پیش کرنے سے قبل
باریک بینی کے ساتھ اس بیان کو مشروط کرنے اور اس میں مستثنیات کو ملحوظ رکھنے
کی ضرورت ہوتی ہے۔ آخری بات اس وقت تک نہیں کہی جا سکتی جب تک کہ
مفہم میں کے طویل سلسلے پر بحث نہ کر لی جائے۔ سر دست ان لازمی بنیادوں
پر جن پر یہ اصول قائم ہے، اور بعض سادہ ترین شرائط و مستثنیات پر غور کرنا کافی
ہوگا۔

یہ لازمی بنیادیں زر کی طلب کی نوعیت میں پائی جاتی ہیں۔ لوگ بالعموم
یہ کہتے ہیں کہ زر کی طلب غیر محدود ہے۔ یہ کہنے کا مطلب یہ لیا جاتا ہے کہ ہر شخص یہ خواہش
رکھتا ہے کہ جس قدر زر اس کے قابو اور قبضے میں آ سکے وہ حاصل ہو جائے۔ لیکن وہ
قابو پانے اور قبضہ حاصل کرنے کی خواہش زر کو مقصد سمجھ کر نہیں کرتا بلکہ حصول مقصد کا
ذریعہ سمجھ کر کرتا ہے۔ اس لیے کہ زر کو کوئی کھاپی سکتا تو نہیں، اور نہ اس سے براہ راست
تمتع حاصل کر سکتا ہے۔ زر محض دوسری اشیا کو حاصل کرنے کا ایک ذریعہ ہے؛ اس کو
حاصل کرنے کی محض اس وجہ سے خواہش کی جاتی ہے کہ اس کو صرف یا خرچ کیا جائے۔
ہم پھیل آدمی کی مثال کو نظر انداز کر سکتے ہیں، جو زر کو زر کی خاطر جمع کرتا اور زر ہی سے
محبت رکھتا ہے؛ اور اسی طرح اندیشوں کی دوسری ممکنہ صورتوں کو بھی نظر انداز کر سکتے ہیں۔

234

۱۔ دیکھو باب ۳۱ - جلد ۱۔

۲۔ یہاں طلب کا مفہوم وہ نہیں ہے جو کہ باب ۱۱ - فصل (۱) میں لیا گیا ہے، بلکہ اس سے مختلف ہے۔ طلب
زر کے معنی جیسا کہ اس کو یہاں استعمال کیا گیا ہے ہر قسم کی اشیا کی وہ مقداریں ہیں جو بغیر من و سر و منت
پیش کئے جانے پر زر کے معادے میں دی جاتی ہیں۔ لیکن عام طور سے جب کسی خاص شے اور اس کی
طلب کا ذکر کیا جاتا ہے تو علمائے معاشیات "طلب" کا مطلب، اس شے کی مقدار لیتے ہیں جو مطلوب
ہو، نہ کہ دوسری شے (یعنی زر) کی مقدار جو خاص شے کے معادے میں پیش کی جاتی ہے۔ چنانچہ "مقدار
مطلوبہ" کے اسی مفہوم کے لحاظ سے ہم کسی شے کی "طلب کا معنی" سمجھتے ہیں۔ لیکن جہاں تک
زر کا تعلق ہے وہاں تک ہم طلب کا مفہوم و مطلب دوسرا اور سیدھا سادہ لیتے ہیں: یعنی وہ شے جو زر کے
معادے میں پیش کی جائے۔

۱۵
زر کی مقدار
اور قیمتیں

باقی تمام زر، خواہ کوئی شخص اس کی کثیر مقدار پر قابو یا قبضہ کر رکھتا ہو یا قلیل مقدار پر، جلد یا دیر سے خرچ ہوتا ہے۔ زر کی طلب، یعنی وہ شے جو اس کے مبادلے میں پیش کی جائے، قابل فروخت اشیا پر مشتمل ہوتی ہے۔ لیکن قابل فروخت اشیا سب کی سب قابل مبادلہ ہوتی ہیں۔ زر کی طلب کسی مقررہ قوم میں کسی مقررہ وقت میں دائمی یا استقراری ہوتی ہے، وہ تھیر کے تابع اس بنا پر نہیں ہوتی کہ قیمتوں کی سطح ادنیٰ یا اعلیٰ ہے۔ خواہ اشیا اعلیٰ قیمت پر فروخت ہوں یا ادنیٰ قیمت پر، ہر حالت میں وہ سب فروخت ہوں گی اور زر کے مبادلے میں پیش کی جائیں گی۔ اسی وجہ سے جب زر کی مقدار گنی ہو تو اس زر کے معاوضے میں اشیا کی وہی مقررہ مقدار پیش کی جائے گی اور قیمتیں پہلے کے مقابلے میں ادنیٰ ہو جائیں گی۔

دوسرے الفاظ میں اس فقرے کو استعمال کرتے ہوئے جو پہلے بیان ہو چکا ہے: زر کی طلب کی تغیر پذیری، وحدت یا اکائی ہے۔ اس لحاظ سے زر کی حیثیت عظیم النظیر ہے۔ اکثر دوسری اشیا کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک طلب بعض صورتوں میں تغیر پذیر بعض صورتوں میں غیر تغیر پذیر ہوتی ہے، لیکن بہت کم ایسا ہوتا ہے کہ کسی شے کی طلب اس قدر متوازن ہو کہ اس پر وہی مقررہ رقم ہمیشہ خرچ کی جائے۔ زر کی حالت اس اعتبار سے مخصوص ہے کہ اشیا کی مجموعی مقدار جو بازار میں پیش کی جاتی ہے (اور انھی پر زر کی طلب مشتمل ہوتی ہے) قدر سے متاثر نہیں ہوتی۔ مجموعہ ہمیشہ اشیا کی اس کل تعداد پر مشتمل ہوتا ہے جس کا مبادلہ کیا جاتا ہے۔ لیکن ہے کہ مجموعی مقدار میں فی الواقع تغیر ہو، یعنی زائد اشیا تیار کی جائیں، اور اس کے نتیجے کے طور پر زیادہ اشیا زر کے مبادلے میں پیش کی جائیں، لیکن زائد اشیا اس وجہ سے نہیں تیار اور پیش کی جاتیں کہ قدر زرا ادنیٰ ہے۔ یہی سبب اسباب، مثل دوسری صورتوں کے، اس صورت میں بھی ایک نیا عامل پیدا کر سکتے ہیں۔ لیکن آبادی مقررہ ہونے، اس آبادی کے کچاں پیداوار تیار کرنے، اور خرید و فروخت کے وہی طریقے قائم رہنے کی صورت میں (اور یہی وہ چیزیں ہیں جن کو "دوسرے سب حالات مساوی رہنے کی صورت" کہا گیا تھا) زر کی طلب ہمیشہ یکساں و استقراری رہتی

۱۔
مذکورہ
اور

ہے۔

طلب کی یہ خصوصیت کوئی اتفاقی واقعہ یا حادثہ نہیں ہے، بلکہ زر کی نوعیت اور اس کے اشغال کا نتیجہ ہے۔ روٹی یا سیب کی طلب کی تغیر پذیری اتفاقیہ طور پر اکائی ہو سکتی ہے۔ ان اشیاء کی قیمتوں کے تغیرات کے بارے میں تحقیقات کرنے سے یہ بات ثابت ہوئی ہے کہ درحقیقت صورت حال کم و بیش ایسی ہی ہے، کم از کم رسد و قیمتوں کے بعض حدود کے اندر ایسا ہی پایا گیا۔ لیکن کوئی شخص پیشتر سے اس کے تعلق پیش گوئی نہیں کر سکتا۔ اس کے برعکس زر کی مجرد نوعیت اور اس کے اشغال و افعال کا لحاظ کرتے ہوئے یہ نتیجہ نکالا جاسکتا ہے کہ اس کی طلب کی نوعیت لازماً یہ مخصوص صورت رکھتی ہے۔ لیکن جب قیمتی فلزات، زر کے سوا دوسری ضرورتوں کے لیے استعمال کیے جاتے ہیں تو یہ نتیجہ ان پر اس وقت صادق نہیں آسکتا۔ اگر یہ ثابت ہو کہ چاندی کے ظروف یا پلٹینم کے زیورات کی طلب کسی مقررہ وقت میں اسی مقررہ اصول کی تابع ہے تو ہمیں کبھی ہوگی لیکن تعجب بھی ہوگا؛ بانی اس قسم کے غلط فہمی توقع کرنے کے لیے کوئی نئی وجہ نہیں ہے۔ لیکن زر کی مدت تک ہمیں کوئی حیرت نہیں ہو سکتی؛ نتیجہ وہی ہوتا ہے جس کی لازمی طور سے توقع کی جاسکتی ہے۔

۲۔ اب ہم اس اساسی اصول کی تفصیلات، تشریحات اور مستثنیات پر بحث کریں گے۔ اولاً یہ کہ ہمیں اشیاء کی مجموعی تعداد یا مبادلہ شدہ کل تعداد کی بحث نہ کرنی چاہئے؛ بلکہ صرف اس تعداد کا ذکر کرنا چاہئے جس کا مبادلہ زر کی وساطت سے کیا گیا ہو۔ بعض اشیاء تیار کرنے والوں کے صرف میں آتی ہیں، اور مبادلے کے دائرہ میں داخل ہی نہیں ہونے پاتیں۔ چنانچہ زرعی پیداوار اسی زمرے میں شمار ہو سکتی ہے، جو طبقہ اس کو تیار کرتا ہے وہی اس کو صرف کرتا ہے۔ ایسی اشیاء بغا ہر زر کی طلب پر کسی وقت مشتمل نہیں ہوتیں؛ لیکن تقسیم عمل کی روز افزوں پیچیدگی اور زر کی ساتھ ساتھ اس طرح استعمال کی جانے والی اشیاء کا مناسب بتدیج کم ہوتا جاتا ہے۔ چنانچہ موجودہ زمانے میں ریا تنہائے متحدہ امریکا جیسے ملک کے بارے میں یہ کہنا حقیقت سے زیادہ دور نہیں ہے کہ جنی اشیاء تیار کی جاتی ہیں ان سب کا مبادلہ کیا جاتا ہے۔

بار بار
زر کی مقدار
اور قیمتیں

علیٰ ہذا یہ کہنا بھی بعید از حقیقت نہیں ہے کہ اشیا کا مبادلہ کلیۃً زر کی وساطت سے عمل میں آتا ہے۔ دوسرے الفاظ میں یہ کہ سب اشیا جن کا مبادلہ کیا جاتا ہے زر کے معاوضے میں اور اس کی وساطت سے فروخت کی جاتی ہیں۔ یہ سچ ہے کہ اشیا کا مبادلہ اشیا سے ممکن ہے؛ مثلاً ممکن ہے کہ کاشتکار انڈے یا غلہ، قصبے کی دکان پر فروخت کرے اور بجائے اس کے کہ ان کی قیمت پر شکل زر نقد حاصل کرے اس کا صرف اندراج ساہوکار کے کھاتہ میں کر دیا جائے۔ اس کے بعد وہ ان اشیا کو خرید سکتا ہے جو اس کے واجب الوصول رقوم کے مقابل میں درج کی جاتی ہیں۔ اس صورت میں کاروبار اگرچہ زر کے حوالے سے ہوا لیکن لازمی طور سے مبادلہ اشیا بالاشیا کی ایک شکل ہے۔ اس قسم کے کاروبار کی مقدار ریاستہائے متحدہ میں غالباً کچھ کم نہیں ہے؛ تاہم مختلف کاروبار کی مجموعی مقدار کے مقابلے میں حقیر ہے۔ مبادلہ اشیا بالاشیا (جیسا کہ اس کو کہا جاسکتا ہے) کا طریق اپنی ذاتی ضرورتوں کو پورا کرنے کے لیے پیداوار کرنے کے طریق کے مقابلے میں بہت زیادہ مفقود ہو گیا ہے؛ جو کچھ حصہ باقی رہ گیا ہے وہ اصل استدلال میں کسی بنیاد پر ترجیح کی طرف رجحان نہیں کرتا۔

مذکورہ بالا مستثنیات و شرائط سے بہت زیادہ اہم وہ مستثنیات ہیں جو ان مبادلات سے متعلق ہیں جن میں اشیا زر کی وساطت سے فروخت ہوتی ہیں۔ اس سے قبل کے بیانات کا مطلب بظاہر یہ معلوم ہوتا ہے کہ سب اشیا کا ایک ہی معاملہ یا کاروبار میں سب زر کے ساتھ مبادلہ ہو جاتا ہے؛ لیکن بدیہی طور سے واقعاً ایسا نہیں ہوتا۔ کسی ایک مقررہ وقت میں یا کسی ایک مقررہ دن مجموعی اشیا کا صرف ایک جزو فروخت کیا جاتا ہے، اور ان اشیا کی خریداریوں کے لیے مجموعی زر کا صرف ایک جزو استعمال کیا جاتا ہے۔ اس صورت میں، معاشی معاملات کی دوسری صورتوں کے مثل، ہمیں یہ ذہن نشین رکھنا چاہئے کہ ذخیرہ سکونی نوعیت نہیں رکھتا بلکہ حرکت نوعیت رکھتا ہے۔ یہ سچ ہے کہ اشیا کا مجموعی ذخیرہ دیر سے یا جلد فروخت ہو جاتا ہے، اور اس کو ایک ذخیرہ یا فنڈ شمار کیا جاسکتا ہے۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ یہ کل ذخیرہ کسی ایک دن یا ہفتے میں یا وقت کی کسی اور اکائی میں بازار میں فروخت کے لیے نہیں آتا، بلکہ اس ذخیرہ کا محض جزو آتا ہے؛ اور پھر آمد کا ایک باقاعدہ سلسلہ قائم ہو جاتا ہے حقیقی مبادلے

بازار
نیکو
ادھتیں

میں اشیا کی روانی جو یا کی طرح ہوتی ہے۔ علیٰ ہذا زر کی مجموعی مقدار ساکن ذخیرہ پر مشتمل نہیں ہوتی؛ بلکہ اشیا کو خریدنے کے لیے نقل پذیر ہوتی ہے اور یہ نقل پذیر ہی ایک اچھے خاصے باقاعدہ سلسلے کی شکل میں ہوتی ہے۔

اس پر بھی واقعہ کو بیان کرنے کی غرض سے 'زر کی گردش کی سرعت' کی اصطلاح استعمال کی گئی ہے۔ گویا کسی قوم یا ملک میں زر کی جتنی مقدار موجود ہوتی ہے، اس کا محض ایک جز وہی کسی مقررہ وقت میں استعمال ہوتا یا کام کرتا ہے۔ ہماری جیبوں میں جو زر بے کار اور غیر استعمالی رہا رہتا ہے، وہ براہ راست قیمتوں پر کوئی اثر نہیں ڈالتا؛ بلکہ محض وہ زر قیمتوں کو متاثر کرتا ہے جس سے اشیا خریدی جاتی ہیں۔ اب مجموعی مقدار کا کتنا تناسب جزو اس طرح کام کرتا ہے، اس کا دار و مدار لوگوں کے عادات پر ہوتا ہے۔ اس پر ملک کی جغرافیائی تقسیم اور باشندوں کی صنعتوں کی نوعیت کا بہت اثر پڑتا ہے۔ ایک ایسی زراعت پیشہ آبادی میں جو بہت کم گنجان ہو اور جہاں دوکانوں تک رسائی آسانی اور جلد جلد نہ ہو سکتی ہو، وہاں اس کا امکان بہت قوی ہوتا ہے، کہ زر کا ایک بڑا حصہ بے کار پڑا رہے۔ اس کے برعکس ایک ایسے صنعتی یا تجارتی خطے میں جہاں آبادی گنجان ہو، اس کا امکان بہت کم ہوتا ہے۔ لوگوں کے طبائع اور عادات اہم عامل ہیں۔ اگر لوگوں کو اپنے اوپر بہت اعتبار اور نگہ ہو، یہاں تک کہ وہ حد اعتدال سے گزر جائیں، اور آئندہ زمانے سے غافل ہو جائیں، اور صرف موجودہ ہی کی خبر کھیں، تو اس کا قرینہ ہے کہ جو بھی ان کے ہاتھ میں زر پہنچے خرچ ہوتا چلا جائے، اور کسی وقت بھی اس کا کچھ جزو ان کے پاس بے کار نہ رہ سکے۔

اس بیان کا اطلاق جس طرح صارفوں کی روزمرہ کی خریداریوں پر ہوتا ہے اسی طرح تاجروں اور بیوپاریوں کے بڑے بڑے کاروبار پر بھی ہوتا ہے۔ تاجروں اور صنعتوں کے ہاتھ میں ہمیشہ اس سے زیادہ زر ہوتا ہے، جتنے کی وہ اشیا خریدتے ہیں؛ اس کے تناسب کا دار و مدار ایک حد تک تو ان کے کاروبار کی نوعیت پر ہوتا ہے، اور ایک حد تک ان کی طبیعت و عادات پر۔ یہ واقعہ کہ یہ جماعتیں خاص کر ایسے ملک پر چبھے کہ نہ انہماک نہ امر کیا ہیں، نقد زر استعمال نہیں کرتیں، بلکہ بنکوں میں جمع کی ہوئی رقموں کے مقابلے میں چیک استعمال کرتی ہیں، متذکرہ بالا صورت حالات میں

ما سید
زیر کی مقدار
اور قیمتیں

کوئی تبدیلی نہیں پیدا کرتا؛ بلکہ اس سے ایک مزید مثال اس فرق کی قمتی ہے جو زر کے ساکن ذخیرے اور اس کی نقل پذیری کے مابین موجود ہے۔ بنک میں ان کی قمتی رقم جمع ہوتی ہے، وہ کل مقدار تو ایک ذخیرہ ہوتی ہے، اور روزمرہ کی خرید و فروختی ادائیگی اور دیگر مطالبات کو پورا کرنے کے لیے، جو چیک استعمال ہوتے ہیں وہ اس ذخیرہ کی نقل پذیری یا بہاؤ کو ظاہر کرتے ہیں۔ گو ہم بنک کے زرا مانت اور چیک کا بیان قبل از وقت کر رہے ہیں، اس لیے کہ کاغذی بدلہوں کے طور پر ان کے استعمال پر مناسب مقام پر بحث کی جائے گی؛ لیکن یہ امر قابل ذکر ہے کہ یہ اصول معمولی زندگی کے بارے میں، اس کی سادہ ترین شکل میں، جس طرح صادق آتے ہیں، اسی طرح اس زیادہ پیچیدہ آلہ مبادلہ کے بارے میں بھی صادق آتے ہیں۔ بہر حال ہر شکل میں، آلہ مبادلہ، نقل پذیری کی ایک رفتار یا شرح استعمال رکھتا ہے، اور اسی کو گردش کی رفتار کہا جاتا ہے۔

اسی طرح اشیاء کی گردش کی بھی ایک رفتار ہوتی ہے۔ زیادہ عام فہم الفاظ میں، اشیاء کے فروخت ہونے کی بھی ایک رفتار یا شرح ہوتی ہے۔ بظاہر اس کا دار و مدار بھی بہت ہی مختلف النوع حالات و واقعات پر ہوتا ہے؛ اس کا قرینہ ہوتا ہے کہ بڑے شہروں میں ان کی گردش کی رفتار سریع اور دیہات و اضلاع میں سست ہو۔ زر کی نقل پذیری کے مثل، ان کی نقل پذیری پر بھی لوگوں کے طبائع اور عادات کا اثر پڑتا ہے۔ اس کا قرینہ ہے کہ اس کی رفتار ریاستہائے متحدہ جیسے کاروباری اور سرگرم ملک میں بہت سریع اور تیز ہو، اور فرانس جیسے سست رفتار ملک میں مقابلہ دہی ہو۔ خود ریاستہائے متحدہ میں ہر جگہ یکساں حالت نہیں ہے؛ اور پھر تجارت کے مختلف شعبوں اور پیشوں میں مختلف حالات پائے جاتے ہیں؛ مثلاً، ظروف کی دوکان کے مقابلے میں غلہ فروش کی دوکان کے سامان کی گردش کی رفتار بہت سریع ہوگی، اور بجلی کے آلے کی گردش، پارچہ بانی کے کارخانہ کی پیداوار کی گردش کے مقابلے میں بہت سریع ہوگی۔ تاہم انسانی

بازار میں
زر کی مقدار
اور قیمتیں

نقل پذیری، بحیثیت مجموعی، بہت بھی اور سلسلہ وار ہوتی ہے، اور کسی ایک مقررہ قوم میں تعجب انگیز باقاعدگی کے ساتھ ہوتی ہے۔

اس طرح زر کی مجموعی مقدار کا وہ حصہ جو حقیقت میں اشیاء کی حسیہ پداری کے لیے استعمال ہو رہا ہو، محض اتفاقی واقعہ نہیں ہے، بلکہ رسم و رواج کی خاموش قوت کے ذریعے سے متعین ہوتا ہے۔ ممکن ہے کہ کسی فرد واحد کی حد تک اس تناسب یا حصہ کا تعین بے قاعدگی کے ساتھ ہو، لیکن جہاں تک ہزار ہا انسانوں اور لکھو کھا مخلوق کا تعلق ہے وہاں تک وہ باقاعدہ رفتار کا تابع ہوتا ہے۔ بازار کی جانب اشیاء کی نقل بھی اسی کے مائل باقاعدہ شرح سے وقوع پذیر ہوتی ہے: چنانچہ ہم کامل اعتماد و یقین کے ساتھ یہ استدلال کر سکتے ہیں کہ اگر زر کی مجموعی مقدار بڑھا دی جائے تو اس کے بالمقابل زر کی اس مقدار میں بھی اضافہ ہوگا جو کسی مقررہ وقت میں خریداریاں کرنے کے لیے استعمال ہوتی ہے۔

مثلاً فرض کرو کہ کسی قوم میں ہر فرد کے پاس جتنا زر تھا اس کی مقدار دفعہ دوچند ہو جاتی ہے۔ اس زائد زر کو خرچ کرنے کے سوا کوئی دوسرا چارہ کار نہیں ہے۔ نہ تو مخلوق کے طبائع و عادات میں رفق یا برت غیر واقع ہوا، اور نہ زر کے اندوختہ کرنے یا اس کو بنک میں جمع کرنے کے لیے کوئی سبب محرک ہوا۔ اشیاء کی مقدار بھی اتنی ہی ہے جتنی کہ پہلے تھی؛ اور تا جبراً و فروغ شد سے جس طریقے سے پہلے بازار میں اپنی اشیاء پیش کرتے تھے اس میں بھی کوئی تغیر نہیں واقع ہوا۔ ایسی صورت میں زر کے ہباؤ کی رفتار دوچند ہو جائے گی، اور اشیائے ہباؤ کی رفتار یکساں اور غیر متبدل رہے گی۔ نتیجہ یہ ہوگا کہ اشیاء کی قیمتیں پہلے کی نسبت دوچند ہو جائیں گی۔

اب زر کی مقدار کے دوچند ہو جانے سے جو اثر رونما ہوا وہی اثر زر کی گرض کی رفتار کو دوچند کر دینے سے بھی رونما ہوگا۔ اگر مقررہ ذخیرے کی دوچند مقدار، اشیاء خریدنے کے لیے مسلسل استعمال ہوتی رہے تو اس کا اثر وہی ہوگا، جیسا کہ زر کے استعمال

۱۔ یہ مثال مل سے ماخوذ ہے۔

۲۔ دیکھئے فصل ۱۵، اسی باب میں۔

باسمہ
زر کی مقدار
اور قیمتیں

کے طریقوں کے یکساں حالت میں رہنے کی صورت میں زر کی مقدار کو دو چند کر دینے سے ہوتا۔

ابتدائی فصل میں جو اصول بیان کئے گئے، ان میں بظاہر یہ فرض کیا گیا تھا کہ اشیا کی مقدار، اور مبادلے میں اشیا کا بہاؤ یکساں اور غیر تبدیل رہتا ہے۔ چنانچہ دوسرے حالات یکساں رہنے کی صورت میں، 'کے فخرے میں یہ سب کچھ مقرر تھا۔ اب یہ کہنے کی چنداں ضرورت نہیں ہے کہ اشیا کی مقدار ہمیشہ یکساں اور غیر تبدیل نہیں رہتی۔ اگر زر کی مقدار جس وقت دو چند کی جاتی ہے، اسی وقت ان کی مقدار بھی دو چند کر دی جائے، تو قیمتوں میں کوئی تبدیلی نہ ہوگی۔ اگر اشیا کی مقدار دو چندان کر دی جائے، زر کی مقدار مقررہ رہے اور بازار کی جانب اشیا کی نقل اس سے متاثر نہ ہو تو قیمتیں گھٹ کر نصف ہو جائیں گی۔ اگر بازار کی جانب اشیا کی نقل پر یعنی ان کی گردش کی سرعت پر اس طبعی اثر پڑے کہ اشیا کی دو چند مقدار باقاعدہ پیش ہونے لگے تو اس صورت میں پھر قیمتیں گھٹ کر نصف ہو جائیں گی۔

اشیا کی گردش کے مقابلے میں زر کی گردش زیادہ سریع ہوتی ہے۔ دوسرے الفاظ میں اشیا کی حقیقی خریداری کے لیے صرف کردہ زر کا جو تناسب زر کی مجموعی رسد سے ہوتا ہے، وہ اس تناسب سے بڑھا ہوا ہوتا ہے، جو زر کے معاوضے میں پیش کردہ اشیا، قابل مبادلہ اشیا کی مجموعی رسد کے ساتھ رکھتی ہیں۔ اس فرق کی وجہ ظاہر ہے۔ اشیا کی خریداریوں میں زر کا استعمال ہمیشہ بلا تاخیر کیا جاسکتا ہے، لیکن اشیا بہت تاخیر سے فروخت کی جاسکتی ہیں۔ زر کو کسی خریدار کا انتظار کرنے کی ضرورت نہیں ہے؛ لیکن اشیا کو خریداروں کا بالعموم منتظر رہنا پڑتا ہے۔ متعدد اشیا ایسی ہیں جن کی شوق فروخت یا گردش کی رفتار سست ہوتی ہے؛ مثلاً، چینی اور صنعتی دمات کے ظروف اور دیر کرسی، وغیرہ۔ دوسری اشیا جیسے کرایہ کے مکان، گودام اور کارخانے، بازار میں محض اجزایا اقساط کی شکل میں آتے ہیں؛ گویا ان سے جو افادے حاصل ہوتے ہیں محض وہی فروخت کی غرض سے پیش کئے جاتے ہیں، اور ان کے فروخت ہونے میں بہت دیر لگ جاتی ہے۔ بخلاف اس کے زر بازار میں بہت تیز رفتار کے ساتھ آتا ہے۔ اگرچہ یہ ممکن ہے کہ زر کا اندوختہ کیا جائے اور بعض اوقات غیر مستعمل زر ایسے لوگوں کے

اس سے
ذریعہ قرار
اور نتیجہ

پاس جمع ہوتا رہے جو معمول سے زیادہ آمدنیاں حاصل کر رہے ہوں، لیکن زر کو زیادہ تر سرگرم کار اور مشغول رکھا جاتا ہے؛ اور اس کے کام یا گردش کی رفتار یا شرح کسی مقررہ وقت اور مقررہ ملک میں وہاں کے باشندوں کے طبائع اور رسم و رواج کے مطابق ہوتی ہے۔

یہ فرض کیا جائے گا کہ اس اساسی اصول کی مختلف شرائط و مستثنیات کو قانونی ذہن نشین رکھیں گے۔ ان کے علاوہ اور بھی شرائط و مستثنیات کا بیان باقی رہ جاتا ہے، اور اس پر آئندہ چل کر مناسب موقع پر بحث کی جائے گی۔ لیکن سادہ ترین اور سب سے زیادہ ضروری تشکلوں کو، جو بیان کی گئیں، ابتدا ہی سے ذہن نشین رکھنا ضروری ہے۔ جب یہ کہا جائے کہ زر کی قدر اس کی مقدار کی بنا پر متعین ہوتی ہے، تو اس کے معنی یہ ہیں کہ دوسرے حالات یکساں رہنے کی صورت میں، اگر زر کے مجموعی ذخیرے میں اضافہ کیا جائے تو اس زر کے ہباؤ کی رفتار میں بھی اضافہ ہو جاتا ہے جو خریدی اشیا کے لیے استعمال کیا جاتا ہے۔ یعنی، مبادیہ اشیا کے لیے زیادہ مقدار زر صرف ہونے لگتی ہے۔

۲۔ اب ہم اس امر کی تحقیق کریں گے کہ زر کی ضرورتوں کے لیے بوسنہ اور چاندی استعمال ہوتی ہے اس کی رسد، مجموعی رسد سے کس حد تک مختلف ہے۔

قیمتی فلزات نہ صرف زر کے اغراض کے لیے استعمال کئے جاتے ہیں، بلکہ صنعتوں میں بھی استعمال کئے جاتے ہیں۔ لیکن صنعتوں میں ان کی جو مانگ ہے وہ کسی ایسے خاص قانون کے تابع نہیں ہے جیسی کہ زر کی ضرورت کے لیے ان کی طلب ہے۔ افادہ یا احتیاج کو پورا کرنے کی صفت، سونے کے ظروف اور سونے کے زیورات کی طلب کا تعین، اسی بے قاعدہ طریقے سے کرتی ہے جس بے قاعدگی کے ساتھ کہ وہ گہوڑوں یا شکر کی طلب کا تعین کرتی ہے۔ رسد کے اضافے کا قدرہ قیمت پر کیا اثر ہوگا اس کو پیشتر سے نہیں بیان کیا جاسکتا۔ طلب کی تغیر پذیری مدارج کا کوئی چمبہ نہ ظاہر کر سکتی ہے۔

اگر سونے اور چاندی کی مجموعی رسد کا مقررہ دیکھان نہ مناسب صنعتوں میں ہمیشہ استعمال کیا جائے، تو زر کی طلب، اور صنعتی طلب کا درمیانی فرق، نظریہ زر کے لیے

بازار
نہیں
اور
مقدار

نتیجہ خیر اور اہم نہ رہے گا۔ لیکن یہ تناسب لازمی طور سے مقررہ دیکھاں نہیں ہوتا۔ وہ زر کی رسد کی قدر و قیمت ہی سے ایک حد تک متاثر ہوتا ہے۔

مثلاً اگر قیمتیں اور عام آمدنیاں بجا الہ زر، سونے کے عظیم المقدار اضافے کے نتیجے کے طور پر بڑھ جائیں، تو غیر مسکوک سونے کی قیمت نہ بڑھے گی۔ اس لیے کہ جیسا کہ ہم بیان کر چکے ہیں، غیر مسکوک سونے کی قیمت بجا الہ اسکہ ہمیشہ یکساں ہوتی ہے۔ چنانچہ طلائی زیورات، چشموں وغیرہ کے لیے جو خام سونا درکار ہو گا وہ اتنا ہی

ارزاں ہو گا جتنا کہ پہلے تھا۔ اس قسم کی اشیاء کی قیمت میں صرف اس حد تک اضافہ 240 ہو گا جس حد تک کہ ان کو فلز سے زیورات وغیرہ کی شکل میں تبدیل کرنے اور بنانے کے مصارف میں اضافہ ہو گا۔ ان کی قیمت، آمدنی بجا الہ زر کے مقابلے میں پہلے کی نسبت ارزاں ہوگی۔ قیمت کی اس ارزانی کے سبب سے تقریباً یقینی طور سے پہلے کی نسبت زیادہ مقدار میں اشیاء خریدی جائیں گی، اور اس طرح غیر مسکوک دھات پہلے کی نسبت زیادہ مقدار میں صنعتی کاموں میں منتقل ہوگی۔ اگر سونے کی مقدار میں کمی ہو جائے اور اس کے نتیجے کے طور پر قیمتیں اور آمدنیاں گھٹ جائیں تو اسکے بالکل معکوس حالت نمودار ہوگی: یعنی، سونے کی کمی ہوتی اشیاء پہلے سے اب گراں قیمت پر فروخت ہوں گی؛ اور اغلب یہ ہے کہ پہلے کی نسبت کم مقدار میں خریدی جائیں۔ اس صورت میں مقابلہ سونے کی کم مقدار کھال سے ہٹ کر صنعتی کاموں میں صرف ہوگی؛ اور کھال میں زیادہ مقدار جائے گی۔

اگر سونے کی قدر (یعنی عام قیمتوں) میں اضافہ یا تخفیف نہ بھی ہو تب بھی سونے کے صنعتی صرف پر باشندوں کے حادثات اور مذاق کے تغیرات کا اثر پڑتا ہے۔ ممکن ہے کہ سونے کے زیورات پہننے کا رواج بڑھ جائے، یا سونے کی طبع کاری اور ورق سازی زیادہ مقدار میں ہونے لگے، اور سونے کے چشموں اور عینکوں کے استعمال میں زیادہ سہولت محسوس کی جائے اور وہ زیادہ خوشنمایاں کی جائیں؛ اس صورت میں موجودہ مجموعی ذخیرے کی زیادہ مقدار زر کی ضرورت پوری کرنے والی رسد سے ہٹ کر صنعتی کاموں میں لگ جائے گی۔

ان دونوں اسباب کے منجملہ پہلا سبب دوسرے سبب کی نسبت بظاہر کم

نذر کی مقدار اور قیمتیں

اثر رکھتا ہے۔ عام قیمتوں میں ایسے بیانے پر بہت کم تبدیلیاں واقع ہوتی ہیں جس سے متذکرہ بالا عظیم نتائج رونما ہوں۔ سونے کے زیورات اور دوسری طلائی اشیاء کی قیمت صرف غیر مسکوک طلا کی قیمت سے متاثر نہیں ہوتی، بلکہ ان کے بنانے کے مصارف سے بھی متاثر ہوتی ہے۔ اور ان مصارف میں عام قیمتوں کی تبدیلیوں کے بالمقابل تغیرات واقع ہوتے رہتے ہیں۔ اگر سب اشیاء کی قیمتیں بڑھ جائیں تو اس میں شک نہیں کہ اس کا اثر غیر مسکوک طلا پر کچھ نہ ہوگا؛ اس کی قیمت جہاں رہے گی۔ لیکن زیور بنائے والے مزدوروں کی اجرت میں اور دیگر مصارف میں دوسری اشیاء اور دوسری خدمات کی قیمتوں اور اجرت کے اضافہ کے ساتھ اضافہ ہو جائے گا۔ بہت ممکن ہے کہ عام قیمتوں میں ۲۵ فی صد اضافہ ہو جائے؛ لیکن اس اضافے کے معنی یہ نہ ہوں گے کہ سونے کے زیورات کی قیمت غیر متبدل رہے گی، بلکہ صرف یہ کہ ان کی قیمت کا اضافہ عام قیمتوں کے اضافے کے مقابلے میں کسی قدر کم ہوگا۔ مثلاً ممکن ہے کہ ان کی قیمت بجائے ۲۵ فی صد کے ۲۰ فی صد بڑھے۔ ان کے صرف پر قیمت کے اضافے کا اثر غالباً کم ہوگا۔

دوسرا سبب یا عامل، جو فلزات کے صنعتی استعمال پر اثر انداز ہوتا ہے یعنی فیشن اور عادات کے تغیرات، بظاہر بہت زیادہ اہم معلوم ہوتا ہے۔ موجودہ زمانے میں دولت مند جو عظیم اشان اضافہ ہوا ہے اس نے صنعتوں میں سونے کے کثیر استعمال کی جانب رہبری کی ہے؛ ٹھیک اس طریقے سے جس طرح کہ اس نے ہیروں کے کثیر استعمال کی جانب رہبری کی ہے۔ موجودہ زمانے سے پیشتر کبھی یہ معلوم کرنے کی باقاعدہ کوشش نہیں کی گئی کہ سونا صنعت میں کس حد تک استعمال ہو رہا ہے، اور اس طرح اس کی مقدار کتنی بڑھ گئی ہے۔ اندازہ کیا گیا ہے کہ ۱۸۸۵ء تا ۱۸۹۰ء کے عشرے میں سونے کا صنعتی مصرف (بشمول اس مقدار کے جو مشرق کو برآمد کی گئی جس کی تفصیل آگے مل کر بیان کی جائے گی) بحوالہ ڈالر تقریباً ۶۰۰۰۰۰ و ۶۰ ڈالر تھا۔ ۱۹۰۰ء میں مقدار سببند یعنی تقریباً ۶۰۰۰۰۰ و ۱۰ ڈالر خیال کی جاتی تھی؛ اس بیان کردہ اضافے کے ایک جزو کا باعث، ایک حد تک بلاشبہ یہ امر بھی تھا، کہ اس سے پہلے کے سالوں میں صحیح مقدار کا اندازہ نہیں کیا گیا تھا؛ لیکن یہ ایک حقیقت ہے

باسمہ
زر کی مقدار
اور زمینیں

کہ پیشتر کی نسبت اضافہ واقع ہوا۔ سونے کی مجموعی پیداوار میں جو تبدیلی واقع ہوئی تھی اس سے یہ تبدیلی کسی حال میں تناسب نہ تھی؛ اس لیے کہ ۱۸۹۰ء میں مجموعی پیداوار ۱۰۰۰۰ اور زر کا نصف ۱۰۰۰۰ ڈالر سے کم نہ تھی۔ اول الذکر دور میں سونے کی مجموعی پیداوار کا نصف سے زائد حصہ مغربی ممالک کی زر کی ضرورتوں کو پورا کرنے سے بہت کر صنعتی کاموں میں لگا؛ اور موخر الذکر سال میں ۱/۲ سے بھی کم اس طرح صرف ہوا۔

تخمینہ کیا گیا ہے کہ ۱۸۹۰ء میں سونے کی مجموعی پیداوار تقریباً ۱۰۰۰۰، ۱۰۰۰۰، ۱۰۰۰۰ ڈالر رہی، جس کے نصف سے کچھ زائد حصہ بطور زر استعمال ہوا، اور بقیہ جزو صنعتی کام میں۔ سونے کی جتنی مقدار صنعت میں مصروف رہے، اس کے متعلق یہ خیال کیا جاسکتا ہے کہ وہ تقریباً سب کی سب زر کی ضرورت کو پورا کرنے سے قاصر رہتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ اس کا ایک قلیل جزو جلد یا دیر سے زر کی ضرورت کو پورا کرنے کے لیے واپس آجاتا ہے؛ اس لیے کہ زیورات اور ظروف وغیرہ کو بعض اوقات بچھلایا جاتا ہے، اور اس کے بعد غالباً ان کے سکے ڈھلوائے جلتے ہیں۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ صنعتی کاموں میں جتنی مقدار مصروف رہتی ہے، وہ زر کی ضرورت کو پورا نہ کرنے کے اعتبار سے سب کی سب قطعی طور سے ضائع جاتی ہے۔ اس کا جو کچھ جزو واپس آتا ہے اس پر زر کی قدر کا بہت کم اثر پڑتا ہے۔ جس طرح اس امر کا انحصار کہ کتنا سونا ابتدائی صنعتی کاموں میں جائے گا، رسم و رواج اور عادات پر ہوتا ہے، اسی طرح زیورات اور ظروف وغیرہ کو تسلیک کی غرض سے بچھلانے کا دار و مدار بھی رسم و رواج اور عادات پر ہوتا ہے۔ غرض قیمتی فلزات کا استعمال صنعتوں میں بجا بجا رہا ہے، اور اس کام کو پورا کرنے کے بعد سالانہ جو حصہ بچ رہتا ہے، وہ زر کی ضرورت کو پورا کرنے میں یعنی سکے سازی کے کام میں آتا ہے۔

سکہ سازی اور صنعتی استعمال کے لیے سونے کی اس طرح تفریق و علیحدگی گزشتہ سالوں کے مقابلے میں موجودہ زمانے میں بہت مکمل ہو گئی ہے۔ قرون وسطیٰ میں یورپ میں سونے کی زنجیر کی ایک کڑی کو نکال کر مطالبات کی ادائیگی کا کام لیا جاسکتا تھا؛ اور اہل دربار بلا تال اپنے ظروف بچھلا کر شاہی خاندان اسٹورٹ کی مدد کرتے

یہاں
نہی کی مقدار
اور قیمتیں

242

اور زراعت پر کیا کرتے تھے۔ برطانوی ہندوستان میں جہاں اس وقت بھی حالات قرونِ وسطیٰ کے حالات سے بہت ملتے جلتے ہیں، حال حال تک ویسی باشندے اپنے نفعِ سرئی زہرات اور زمینوں کا باہمگیر آزادی کے ساتھ اور عام طور سے مبادلہ کرتے تھے، اور باوجود اس امر کے کہ ۱۸۹۲ء سے روپیہ نظام جدید پر قائم ہو گیا ہے، یہاں اب بھی روپیہ اور چاندی ایک دوسرے سے ایک حد تک قابلِ مبادلہ ہیں۔ علیٰ بنیالقیاس ترقی یافتہ ملکوں میں بھی آج تک سونے کو زر کے استعمال سے ہٹا کر صنعتی کاموں میں لگایا جاتا ہے؛ لیکن جیسا کہ بیان کیا جا چکا ہے، یہ رجحان روز افزوں ہر گز رہا ہے کہ صنعتی ضرورتوں کے لیے آزاد اسباب کی بنا پر ایک مقدار معین اور علحدہ رہے۔

حال میں مثل سونے کے صرف کے چاندی کے صنعتی صرف میں بھی نمایان ترقی ظاہر ہوئی ہے۔ ریاستہائے متحدہ کیے اندر ۱۸۸۰ء اور ۱۹۰۰ء کے مابین اس کی مقدار بڑھ کر چار چنہ ہو گئی ہے۔ اس طرح اس میں جو تبدیلی واقع ہوئی وہ سونے کی تبدیلی کے مثل بڑی حد تک بڑھنے والی دولت اور چاندی کے ظروف اور چاندی کے زہرات کے روز افزوں رواج اور فیشن کا نتیجہ تھی۔ اس میں شک نہیں کہ اس کا باعث ایک حد تک چاندی کی ارزانی بھی تھی، چنانچہ مذکورہ بالا دور میں چاندی کی قیمت نصف ہو گئی تھی۔ ۱۸۹۰ء تا ۱۹۱۰ء میں چاندی کی قیمت بہت بڑھ گئی، اور اس گرانے نے صنعتی استعمال کی ترقی میں رکاوٹ پیدا کی۔ لیکن چاندی کی حالت ایک اہم اعتبار سے سونے کی حالت سے مختلف ہے۔ اور وہ یہ کہ چاندی سے آزادانہ طریق پر سکے نہیں ڈھالے جاتے؛ یہ دھات اس طریقے سے زراعت میں جیسی طریقہ سے کہ سونا بنتا ہے، غیر مسکوک چاندی کی قیمت، مثل ٹن یا تانبے کے، سونے کے حوالے سے لگائی جاتی ہے، اور اس کا صنعتی استعمال قیمت سے اسی طریق پر متاثر

۱۔ دیکھو باب ۲۱ فصل ۵۔

۲۔ دیکھو باب ۱۱ معلوم ہوتا ہے کہ ریاستہائے متحدہ میں انیسویں صدی کے ابتدائی آٹھ عشروں میں یہ مقدار پانچ ملین اونٹنیں سالانہ سے کم تھی اور پچیسواں سال ۱۹۰۰ء میں ۲۰ ملین اونٹنیں سالانہ سے زائدہ دیکھو ناظم دارالضرب کی رپورٹ ”معمی فلزات کی پیداوار“ شائع ۱۹۱۰ء ص ۲۷۔

۱۸
زر کی مقدار
اور زمینیں

ہوتا ہے جس طریق پر کہ رٹن اور تانبا ہوتا ہے۔ سونے کے استعمال پر جیسا کہ ہم پہلے بیان کر چکے ہیں، عام قیمتوں اور عام آمدنیوں بجا اہ زر کے تغیرات کا زیادہ مبہم اور غیر معروف اثر پڑتا ہے۔

۴۔ سونے اور چاندی کی ایک اور جانب نقل پذیری مغرب کے تہذیب یافتہ ملکوں کے لیے بہت اہمیت رکھتی ہے۔ اور وہ یہ ہے کہ مغربی ملکوں کی زر کی ضرورتوں کو پورا کرنے سے ہٹ کر یہ فلزات مشرقی ممالک کا رخ کرتے ہیں۔ یہ عمل کئی صدیوں سے جاری ہے اور بظاہر آئندہ بھی ایک مدت دراز تک اس کے قائم رہنے کا امکان پایا جاتا ہے۔

تاریخ سے ہمیں قدیم زمانے کے حالات جہاں تک قطعی طور سے معلوم ہوتے ہیں، وہاں تک مشرق اور مغرب کے مابین، اور خاص کر یورپ اور ہندوستان کے مابین، تجارت میں مشرق سے روانہ شدہ مال کی قیمت مغرب کے روانہ کردہ مال کے مقابلے میں ہمیشہ بڑھی رہی ہے۔ گویا مشرق کو فاضل رقم ہمیشہ واجب الوصول رہی: چنانچہ اس کی ادائیگی کے سلسلے میں مشرقی ممالک کو سونے اور چاندی اور خاص کر چاندی کی نقل بے روک جاری رہی۔ ان فاضلات میں کبھی اضافہ ہوا اور کبھی تخفیف۔ بہر حال یہ تغیرات، ایک طرف، دونوں ممالک کے مابین مبادلہ شدہ متعدد اشیاء کی طلب پر مبنی تھے، تو دوسری طرف، موسمی حادثات اور فصلوں کے حالات پر اور دونوں جانب نئی اشیائے برآمد کے رونما ہونے پر موقوف تھے۔ انیسویں صدی کے اقتصادی سالوں میں مشرق کو مغرب کے ذمے کی واجب الادا رقم میں کمی نمودار ہوئی۔ اس کے برعکس بیسویں صدی کے پہلے عشرے میں اس فاضل رقم میں نمایاں اضافہ ہو گیا۔ غرض کئی صدیوں سے فاضلات کی ادائیگی کا سلسلہ چلا آ رہا ہے: حتیٰ کہ اب بھی وہی صورت قائم ہے۔ اسی وجہ سے مغرب سے مشرق کی جانب قیمتی فلزات کی نقل بتدریج اور مستقل طور سے جاری ہے۔

اس طرح قیمتی فلزات کا مغرب سے ہٹ کر مشرق کو چلا جانا ایسا ہی ہے جیسا کہ زر کی ضرورت کو پورا کرنے سے ہٹ کر سونے اور چاندی کا صنعتی کاموں میں لگ جانا؛ بلکہ تقریباً ایسا ہی ہے جیسا کہ سمندر میں ان کی غربانی۔ گویا وہ یورپ اور

باسط
زیر کی مقدار
اور زمینیں

امریکا کی زر کی اور صنعتی ضرورتوں کو پورا کرنے والی رسد سے الگ ہو کر ہمیشہ کے لیے غائب ہو جاتے ہیں۔ مشرقی مالک میں ہندوستان، اور خاص کر برطانوی ہند ہی وہ سمندر ہے جہاں سونا اور چاندی اور خاص کر چاندی پہنچ کر ہمیشہ کے لیے تہ نشیں اور غائب ہو جاتی ہے اور واپس نہیں لوٹتی۔

اس کا حل ملحدگی یا نظر سے اوجھل ہو جانے کی توجیہ ہندوستان کے غیر معمولی معاشی حالات میں مضمر ہے؛ گو اس قسم کے حالات مشرق کے دوسرے حصوں میں بھی پائے جاتے ہیں، مگر کہیں اس قدر نمایاں شکل میں نہیں پائے جاتے جس قدر کہ ہندوستان میں۔ چنانچہ چین کی تقریباً ہی حالت ہے، جاپان کی حالت ایک زمانہ میں ایسی ہی تھی؛ لیکن ہندوستان نے، اور خاص کر اس علاقے نے، جواب برطانوی ہند کہلاتا ہے، زر کے اس عجیب و غریب تجربے میں بدرجہا زیادہ اہم حصہ لیا ہے۔ اس علاقے کی آبادی زمانہ دراز سے بہت کثیر تھی ہے؛ چنانچہ سن ۱۹۰۰ء میں یہاں ۴۰ کروڑ نفوس آباد تھے۔ لیکن یہ آبادی زیادہ تر زراعت پر مشتمل ہے، یا ہل ہے اور جمود پسند ہے۔ وہ تقریباً کچھ فلزاتی زر استعمال کرتی ہے، اور زر کا غذا یا زر کے دوسرے ناٹیب یا بدل بہت کم۔ اس کے زر کی گردش کی رفتار بہت دھیمی ہے؛ علاوہ ازیں یہاں کے باشندے سونے اور چاندی کو صرف زیورات کے طور پر ہی استعمال نہیں کرتے بلکہ ان کا اندوختہ بھی کرتے ہیں۔ چنانچہ کڑے نکلن، انگوٹھیاں اور دوسرے جیٹا زیورات، نہ صرف موجودہ زمانے میں نمائش اور امتیاز کی خواہش کو پورا کرتے ہیں، بلکہ زمانہ مستقبل کی کسی ممکنہ احتیاج کے لیے بھی توت خرید کا ذخیرہ مہیا کرتے ہیں۔ اسی بنا پر ہندوستان میں قیمتی فلزات کثیر مقدار میں درآمد ہو سکتے ہیں، جہاں وہ عام قیمتوں پر کچھ زیادہ اثر ڈالے بغیر غیر متحرک پڑے رہتے ہیں؛ بلکہ ذائقہ یہ ہے کہ اس حالت میں وہ طویل مدت تک پڑے رہتے ہیں اور مستعد برقعاً اثر انداز نہیں ہوتے۔ کسی مغربی ملک میں اس قسم کی مستقل و مسلسل درآمد قیمتوں کو متاثر کرنے بغیر جاری نہیں رہ سکتی۔ جیسا کہ بین الاقوامی تجارت کی بحث میں حل کر معلوم ہو گا، یہ کبھی ممکن نہیں ہو سکتا کہ کسی اعلیٰ درجہ کی ترقی و تعلیم یافتہ صنعتی قوم میں کثیر المقداری قیمتی فلزات کا مسلسل انجذاب ہو تا رہے۔ ان کی درآمد کثیر مقدار میں ہونے کا نتیجہ یہ ہو گا کہ قیمتیں بڑھ جائیں گی؛ اور اس کا یہ نتیجہ ہو گا کہ اشیاء کی درآمد بڑھ جائے گی، اور

پارہ ۱
نذر کی مقدار
اور قیمتیں

برآمد گھٹ جائے گی؛ اور اس طرح قیمتی فلزات کی درآمد، اشیاء کی برآمد میں کمی واقع ہونے کی وجہ سے رک جائے گی۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ ہندوستان جیسے ملک میں قیمتی فلزات کی پختہ پزیر رسد کے باوجود اس کے مقابلے میں عام قیمتوں کے اضافہ کی رفتار بہت دھیمی ہے۔ یہ سچ ہے کہ ایک مدت مدید یعنی کئی سلوں کے بعد جاگرتین متاثر ہوتی ہیں۔ مشرق میں انیسویں صدی کے آخری حصے میں عام آمدنی بحوالہ زر اور قیمتوں میں بہت زیادہ نمایاں اضافہ نہیں ہوا، پھر بھی وہ خاصا بڑا تھا؛ اس سے قبل کی صدیوں میں اگرچہ اضافہ ہوا، مگر اس قدر تدریجی طریقے سے اور سست رفتاری کے ساتھ کہ واضح اور نمایاں نہ تھا۔ ذات پات اور رسم و رواج کی بندشوں اور جکڑ بندیوں کے ڈھیلے پڑ جانے کی وجہ سے، اور جان و مال کے تحفظ اور امن و امان کے بہتر طریقے کے نوگر ہو جانے کی وجہ سے، نیز ریلوں کے جال کے پھیل جانے کی وجہ سے، صنعتی و مالی حالت بہت کچھ متاثر ہوئی ہے۔ لیکن یہ بات اب بھی صادق آتی ہے اور آئندہ ایک مدت دراز تک صادق آتی رہے گی کہ قیمتی فلزات کی کثیر مقدار مشرق میں مسلسل و مستقل طور سے منتقل ہوتی ہے، اور وہاں پہنچنے کے بعد واپس نہیں آتی؛ اور یہ سچ ہے کہ اس کا اثر عام قیمتوں پر اور زر کی قدر پر پڑتا ہے، مگر اس قدر تدریجی طور پر کہ اس درآمد اور نقل میں شاذ ہی رکاوٹ پیدا ہوتی ہے، بلکہ نئی قوت کے ساتھ یہ درآمد اس وقت از سر نو جاری ہو جاتی ہے؛ جبکہ مغربی ممالک کو نئی رسد کا کوئی بڑا ذخیرہ دستیاب ہو جاتا ہے، یا جبکہ مشرقی ممالک کی اشیاء کی مانگ مغربی ممالک میں بڑھ جانے کی وجہ سے ان کی برآمد میں زیادتی ہو جاتی ہے۔

۵۔ ایک اہم صورت میں زر کی رسد کا اضافہ اس کے طریق استعمال کو متاثر کر سکتا اور اس طرح ایک نیا عامل پیدا کر سکتا ہے۔ اور یہ اس صورت میں ہوتا ہے جبکہ رسد کا اضافہ، مبادلہ اشیاء بالاشیاء کے نظام کو مبادلہ زر بالاشیاء کے نظام سے

۱۸۷۰ء۔ دیکھ لیف۔ جے ایٹکنسن کا ایک مضمون موسوم بہ "ہندوستان کی قیمتیں ۱۸۷۰ء میں" وائس ایٹکنسن کی کل سوسائٹی کے رسالہ مورخہ ستمبر ۱۸۷۱ء میں۔ بالبعد سالوں میں اور خاص کر سال ۱۹۱۵ء کی جنگ میں قیمتوں کا اضافہ بہت نمایاں رہا۔

زر کی مقدار اور قیمتیں

245

مبادلہ کرنے میں سہولت پیدا کرتا ہے۔ اس قسم کی صورت، ایک مرتبہ زر کا نظام پوری طرح قائم ہو جانے کے بعد (جبکہ تمام اشیا اور خدمات زر کے معاوضے میں فروخت کی جاتی ہیں) نمودار نہیں ہو سکتی۔ اس کے بعد زر کی مقدار میں اضافہ ہونے کے معنی محض یہ ہیں کہ جہاں پہلے سونے یا چاندی کا ایک سکہ استعمال ہوتا تھا وہاں اب دو، پانچ یا دس سکے استعمال ہوتے ہیں۔ آدم اسمتھ خیال کرتا تھا کہ امریکا کی کانوں سے سولہویں اور سترہویں صدی میں قیمتی فلزات کی بھرمار ہونے کی وجہ سے یورپ میں زر کی رسد میں جو اضافہ ہو گیا تھا، اس کا یہی ایک اہم نتیجہ تھا جو اوپر بیان کیا گیا۔ یہ سچ ہے کہ اس کی وجہ سے سونے اور چاندی کے ظروف کی مقدار میں بہت اضافہ ہو گیا، جس سے ”بہت سہولت پیدا ہو گئی؛ اگرچہ وہ یقیناً بہت سی حقیقتی“ چنانچہ آگے چل کر آدم اسمتھ لکھتا ہے کہ ”اخصی اشیا کو یا ان کی ایک مقررہ مقدار کو خریدنے کے لیے، ہمارے لیے یہ نہایت ضروری ہے کہ جس وقت بازار جائیں تو اپنے ساتھ سونے اور چاندی کے سکوں کی نسبت زیادہ مقدار لیتے جائیں اور میں شے کے لیے پہلے ایک پنس ملتی ہوتا تھا اس کے لیے اب ایک شلنگ اپنی جیب میں ڈال کر طے“ لیکن صرف یہی ایک تغیر نہ تھا جو وقوع پذیر ہوا تھا، قیمتی فلزات کی رسد کے اضافہ کا نتیجہ یہ بھی ہوا کہ پہلے جو لین دین اور کاروبار زر کی وساطت کے بغیر انجام پاتے تھے ان میں زر بطور آلہ مبادلہ استعمال ہونے لگا، اور دوسرے ایسے کاروبار بھی (مبادلات) انجام پانے لگے، جو اس سے قبل کبھی انجام ہی نہیں دئے گئے تھے۔

تقریباً ۱۵۵۰ء تا ۱۶۰۰ء کا زمانہ بہت بڑے صنعتی انقلاب کا زمانہ تھا۔ یہ دور قرون وسطیٰ کے معاشی دور کی کیا بہت تیزی سے پلٹ رہا تھا۔ ازمنہ وسطیٰ میں عمل و محنت کی تقسیم اور مبادلات کا طریق بہت ہی ابتدائی اور محدود حالت میں پایا جاتا تھا۔ اور جو کچھ مبادلات اور مطالبات کی ادائیاں عمل میں آتی تھیں وہ مبادلہ اشیا کے طریق پر عمل میں آتی تھیں، یعنی اشیا کا اشیا سے مبادلہ

لے آئندہ باب میں اس غلط فہم کے بارے میں جو کچھ کہا گیا ہے اس سے مقابلہ کرو۔

۱۸
زر کی مقدار
اور قیمتیں

ہوتا تھا نہ زر سے۔ یہ خیال کرنا ممکن ہے، کہ اس قسم کی صورت حال کا اعدام اور اس کی پابجائی کا کل زر کے نظام سے، زر کی رسد میں کسی قسم کی تبدیلی کے بغیر عمل میں آئی ہوگی۔ اس کے معنی یہ ہوں گے کہ اسی رسد کو جو پہلے سے موجود تھی کاروبار کی کثیر مقدار کو لازماً انجام دینا پڑا، اور یہ کہ قیمتیں لازمی طور سے گھٹ گئیں۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ رسم و رواج کی بندشوں میں جکڑی ہوئی ایسی قوموں میں جیسی کہ یورپ کی قومیں اس وقت تھیں، اس قسم کا عمل صرف سخت سے سخت مشکلات برداشت کرنے کے بعد ہی وقوع پذیر ہو سکتا تھا۔ قیمتی فلزات کی ایسی رسد کی محض عدم موجودگی، جو کاروبار کی کثیر مقدار کو قیمتوں میں بڑی تخفیف کے بغیر انجام دینے کے لیے کافی ہو سکے، زر کے مبادلات کے نظام کی توسیع کرنے کی راہ میں نقصاناً ناقابل عبور رکاوٹ تھی۔ جدید اور تازہ فلزات نے انقلاب پیدا کرنے میں بہت وسیع سہولتیں پیدا کیں۔ انھوں نے زیادہ موثر آلہ مبادلہ کو سرعت اور آسانی کے ساتھ چلانے کے لیے گویا سیل کا کام دیا۔ یہ بہت جلد اور آسانی کے ساتھ تمام مغربی یورپ میں پھیل گئے، اور زیادہ وسیع پیمانے پر بشکل زر ادائی کے طریق کو ممکن بنا دیا، نہ صرف ان فرضی یا حقیقی مشکلات کے بغیر جو قیمتوں کے گھٹنے سے پیدا ہوتے ہیں، بلکہ رسد کی افراط گئی کے ذریعے سے جس میں قیمتیں نمایاں طور سے بڑھ جاتی ہیں۔ اس طریق پر متعدد نئے صنعتی شعبوں میں عمل کی تقسیم کا طریق پھیل گیا، اور اکثر شعبوں میں جہاں یہ طریق رائج تھا، مبادلے میں زیادہ سہولتیں پیدا ہو گئیں۔ اس طرح پیدائش کے موثر ہونے میں بہت ترقی نمودار ہوئی اور عام خوش حالی اور مایوسد میں مستند بہ اضافہ ہو گیا۔

246

۱۹۔ اس واقعہ کو کسی قدر مبہوم طریقے پر سمجھنے کی کافالہائی نتیجہ تھا کہ سرحدوں صدی اور اٹھارویں صدی کے مصنفین بھی عام طور سے قیمتی فلز کی دافر رسد کی جانب مد سے زیادہ اہمیت منسوب کرتے ہیں۔ لیکن مذکورہ بالا تہا قیمتی مصنفین کے خیالات ان سیاسی حکمرانوں کے قوت و اقتدار سے بھی بہت متاثر ہوئے جو قیمتی فلز کے عظیم المقدار ذخائر کے مالک تھے، اور وہ بھی ایسے زمانے میں جبکہ جاگیریں و واجبات کی پابجائی محمول سے کی جا رہی تھی، اور یہ محمول پنکھل زراعت کو نامزدوری تھا لیکن اس کا ادا کرنا

۱۸
نہایت مقدار
اور

ہاں ہمہ آدم آسمتھ کا خیال، اگرچہ وہ تاریخی اعتبار سے اس خاص صورت کی حد تک غیر مکمل تھا، اصولاً صحیح تھا۔ وہ ایسے زمانہ میں لکھ رہا تھا جبکہ تقریباً سب اشخاص قیمتی فلزات کی افراط کے فوائد کے متعلق غلط خیالات رکھتے تھے۔ چونکہ وہ ان کے ان خیالات کی مستعدی کے ساتھ تردید کرنے میں نہ ہلکا تھا، اس لیے اس نے ان حقیقی فوائد کو جو کہ کوئی قوم مطلوبہ آلہ مبادلہ آسانی کے ساتھ فراہم کرنے سے ماہل کر سکتی ہے، نظر انداز کر دیا۔ لیکن جب ایک دفعہ یہ آلہ مبادلہ فراہم ہو جائے اور جب ایک مرتبہ پورے موثر طریقہ سے اس کا استعمال شروع ہو جائے تو آدم آسمتھ کے استدلال کی تردید نہیں ہو سکتی مگر کانوں سے سونا برآمد کرنے کے لیے پہلے کی نسبت وہ چند محنت صرف کی جائے، اور اس طرح پہلے کے مقابلے میں وہ چند سونا برآمد ہو، تو اس سے دنیا کی کوئی نفع حاصل نہ ہوگا؛ اس لیے کہ جہاں پہلے ایک سکہ ہر مبادلے میں دیا جاتا تھا وہیں اب دس سکے دیے جائیں گے۔ واقعہ یہ ہے کہ انقلاب یا تغیر کے عمل سے یعنی قیمتوں کی ادرازی سے گرائی کی جانب تبدیلی یا اس کی برعکس صورت میں (بعض خاص اور اہم نتائج رونما ہوں گے؛ لیکن ان کا آخری نتیجہ پر کوئی اثر نہیں پڑ سکتا۔ انقلاب کے اثرات سے قطع نظر، یہ امر کوئی اجمیت یا وقعت نہیں رکھتا کہ قیمتیں کم ہیں یا زیادہ یا یہ کہ مبادلہ کے ہر عمل میں زیادہ سکے استعمال کیے جاتے ہیں یا کم۔

بعض مصنفوں نے یہ خیال ظاہر کیا ہے کہ نئے حالات سے مطابقت پیدا کرنے کا عمل، ایک اور طریقہ پر بھی قیمتی فلزات کی مقدار اور ان کی قدر کے باہمی تعلق کو متاثر کر سکتا ہے؛ اور وہ اس طرح کہ وہ براہ راست زر کے استعمال پر اثر ڈال سکتا ہے۔ یہ کہا جاتا ہے کہ جب زر کی مقدار میں اضافہ ہو جاتا ہے تو لوگ اس زر کو بہت کم استعمال کریں گے، یعنی اس سے اشیاء خریدنے کا کام کم لیں گے، اور اس کو زیادہ تر جمع کریں گے یا اپنی جیبوں میں رکھیں گے عملی ہذا تا جسے بھی جتنا زر

247

بقیہ حاشیہ سفر گزشتہ فصل پر رہا تھا۔ واقعہ یہ ہے کہ بعض خیالات کی پیروی کی ہی ان ہنسنیں کی حالت کی توجہ کر دینی ہے۔ چنانچہ دوسرے معاملات کے مثل اس صورت میں بھی ایسی ہوا، یعنی ایسے معاملات جو ایک نفع سمجھ میں آجائے اور واضح ہو جائے کہ بعد ازاں ہر سادہ معلوم ہوتے ہیں زراعت و تجارت ملی ذرائع و ذکاوت رکھنے والے اشخاص کو سمجھ سکتے ہیں۔

باسمہ
زر کی مقدار
اور قیمتیں

اپنے گلد میں زر کی قلت کے زمانے میں رکھتا اس سے زیادہ زر کی کثرت کے زمانے میں رکھے گا۔ لیکن میری دانست میں یہ کوئی ممکنہ اور اغلب نتیجہ نہیں ہے! یہ فرض کرنے کی کوئی معقول وجہ نہیں معلوم ہوتی کہ زر کثیر المقدار ہو جانے کی صورت میں اس کو مختلف طریقہ پر استعمال کیا جائے گا۔ اگر حقیقت میں زر کی مقدار میں ایسے حالات میں اضافہ واقع ہو، جن کے تحت اس کی عام قبولیت باقی نہ رہے (جیسا کہ کاغذی زر کی کثرت سے ہوا کرتا ہے) تو زر کا استعمال اور اس کی طلب متاثر ہوگی۔ لیکن محض فلز یا زر کی دوسری قسموں کا اضافہ، جن کو عام قبولیت حاصل ہے، استعمال و رواج میں اس کی نقل پذیری کو متاثر نہیں کر سکتا؛ اور ہر اکائی کے اثر کو جو کہ وہ قیمتوں کی تشکیل پر ڈالتی ہے کم نہیں کر سکتا۔ یہ سچ ہے کہ ہر فرد جس کی آمدنی میں پہلے کی نسبت اضافہ ہو جائے، ممکن ہے کہ اپنے استعمال کے طریق کو بدل دے۔ ایک متمول اور خوش حال شخص ایک کم استطاعت رکھنے والے شخص کے مقابلے میں اپنی آمدنی اور خریداریوں کی نسبت بالعموم زر نقد کی زیادہ مقدار ذخیرہ میں محفوظ رکھے گا، اور اس زر کی گردش کی رفتار جو اس کے ہاتھ سے گزرے گا بہت دیر ہوگی۔ لیکن اگر قوم کے سب افراد پہلے سے زیادہ متمول ہو جائیں اور اس طرح کہ زر کی تقسیم سب افراد اور جماعتوں کے درمیان یکساں ہو تو آٹا مبادلہ کو استعمال کرنے کے طریق پر کوئی اثر نہیں پڑے گا۔ زر کی مقدار میں جتنا اضافہ ہو اسے اس کے تناسب سے کسی مقررہ وقت میں اشیا خریدنے کے لیے قیمت ادا کی جائے گی، اور زر کی مقدار کے عام اضافہ کے تناسب سے عام قیمتوں میں اضافہ نمودار ہوگا۔

۶۔ یاد رکھنا ضروری ہے کہ اس باب میں زر کی قدر کی تہ میں جو اصول مندرج ہیں، ان پر اس مفروضے کی بنا پر بحث کی گئی ہے کہ محض فلزاتی زر استعمال کیا جاتا ہے۔ یہ حالت، اس پیچیدہ صورت سے بظاہر بہت مختلف ہے جس کو ہم مہذب ممالک کے حقیقی حالات میں موجود پاتے ہیں، جہاں نہ صرف فلزاتی زر بلکہ زر کاغذی اور ایک پیچیدہ آٹا اعتبارات مہمات کی ادائی کے لیے استعمال کئے جاتے ہیں۔ لیکن اگر

باسمہ
زرا کی مقدار
اور قیمتیں

ان اصول کا اطلاق ان حالات پر مناسب طریقے پر کیا جائے تو یہاں بھی وہ اصول صادق آتے ہیں۔ بجائے یہ کہنے کے کہ قیمتوں کی عام سطح کا دار و مدار (دوسرے حالات مساوی رہنے کی صورت میں) فلزاتی زر کی مقدار پر ہے، ہمیں یہ کہنا پڑے گا کہ قیمتوں کی عام سطح، زرا اور اس کے نامین کی مجموعی مقدار یا مجموعی قوت خرید پر شکل زر پر مبنی ہوتی ہے۔ جیسے جیسے اس مجموعی قوت خرید میں اضافہ یا تخفیف ہوتی ہے ویسے قیمتیں بڑھیں گی، یا گھٹیں گی، بشرطیکہ دوسرے حالات مثلاً بازار میں فروخت کی غرض سے اشیاء کی آمد وغیرہ مساوی اور یکساں فرض کی جائے۔ لیکن ایک طرف اس مجموعی قوت خرید اور دوسری طرف سونے یا دوسرے فلزی سکے کی مجموعی مقدار کا باہمی تعلق بہت ہی پیچیدہ اور دقت طلب سوال ہے۔ اس سوال کو اس وقت تک حل نہیں کیا جاسکتا جب تک کہ فلزاتی زر کے سب بدلوں اور اعتباری ادائی کے کل آلے کو نہ جانچ لیا جائے۔ چنانچہ موجودہ باب کے نتائج کو محض عارضی سمجھنا ضروری ہے۔ بایں ہمہ یہ کہا جاسکتا ہے کہ انجام کار یہ نتائج صادق آتے ہیں۔ طویل مدت یا کئی سالوں کی مدت کے لیے فلزاتی زر اور قیمتوں کے تعلق کو دو فیصد کرنا اکثر دقت طلب ہوتا ہے۔ بلکہ ایک طویل مدت میں بھی زر کی قدر کی شکاک اس معکوس نسبت کو معلوم کرنا کبھی ممکن نہیں جس کا استخراج گزشتہ صفحات میں بطور نتیجہ کیا گیا۔ اس کے برعکس طویل مدت میں فلزاتی زر کی مقدار اور قیمتوں کا باہمی تعلق واضح ہو جاتا ہے۔ رہا قیمتوں اور مجموعی قوت خرید بجا زر کا باہمی مقدار کا تعلق، تو وہ غیر متزلزل رہتا ہے۔

248

باب نوزدیم

فلزاتی زر کے مصارف کی قدر کی نسبت سے

۱) قیمتی فلزات کی قدر و قیمت، ان کے اختتامی مصارف کی بنا پر متعین ہونے کی راہ میں حسب ذیل رکاوٹیں ہیں: (۱) ان کا دیر پا اور غیر زوال پذیر ہونا؛ (ب) ان کی بے قاعدہ اور اتفاقی پیداوار؛ (ج) رسد کے نئے ذرائع کا غیر متوقع وقوع۔ (۲) تاریخ سے چند مثالیں۔ سولہویں صدی کا امریکی نسلز اور سن ۱۹۵۰ء تا سن ۱۹۵۰ء میں قیمتوں میں انقلاب۔ (۳) آسٹریلیا اور کینیڈا میں سونے کی دریافت (سن ۱۹۵۰ء) اور ان کے مقابلہ خفیف اثرات قیمتوں پر (سن ۱۹۵۰ء) کے بعد سے سونے کی رسد کا اضافہ اور قیمتوں پر اس کا اثر۔ (۵) طویل مدتوں کے لیے سونے کی قدر، رسد کے اختتامی ذریعہ کا تعین کرتی ہے؛ لیکن اختتامی ذریعہ رسد سونے کی قدر کو متعین نہیں کرتا۔

۱۔ گزشتہ باب میں زر کی قدر و قیمت پر اس حد تک بحث کی گئی جس حد تک کہ طلب و رسد اس کو براہ راست متاثر کرتی ہے۔ لیکن فلز کی رسد، مثل کسی دوسری شے کی رسد کے، اس کی قدر کے زیر اثر ہوتی ہے۔ جب قدر بڑھتی ہے تو رسد کے بڑھ جانے کا امکان ہوتا ہے؛ اور جب قدر گھٹ جاتی ہے تو رسد کے گھٹ جانے کا

باس ۱۹
فلزاتی زر کے
مصارف اور
قدر کی نسبت

امکان ہوتا ہے۔ فلزات زمین کے زیرین طبقات سے اور معدنیات سے بلکہ زیادہ تر معدنیات سے برآمد کئے جاتے ہیں۔ اب سوال یہ ہے کہ ان کی رسد کے حالات کیا ہوتے ہیں؟ عام طور سے جو اشیاء معدنیات سے برآمد کی جاتی ہیں، وہ تغیر پذیر مصارف اور تقلیل پذیر حاصل کے مظاہر پیش کرتی ہیں۔ سب کانیں یکساں نہیں ہوتیں، بعض اچھی ہوتی ہیں اور بعض خراب کسی ایک کان میں، جب اس سے زیادہ مقدار نکالنے کی کوشش کی جاتی ہے، مصارف بھی جلد یا دیر سے بڑھ جاتے ہیں۔ اس طرح عام استدلال کی بنیاد پر یہ توقع قائم کرنے کی طرف ہماری رہبری ہوتی ہے، کہ قیمتی فلزات کی قدر سب سے خراب کانوں کے مصارف پیدائش کے متناسب و مطابق ہوگی، یا بہترین کانوں کے سب سے خراب جزو کے مصارف پیدائش کے متناسب ہوگی، گویا ہم یہ توقع کر سکتے ہیں کہ فلزات کی قدر، امتدائی مصارف پیدائش کے مطابق قرار پاتی ہے۔

بایں ہمہ واقعہ یہ ہے کہ فلزات کی قدر اور ان کے مصارف پیدائش کے درمیان اس قسم کا کوئی قوی تعلق تو درکنار کچھ بھی نہ ہو، متناسب یا تطابقی بھی نہیں قائم کیا جاسکتا؛ کم از کم سونے کے بارے میں تو یہ صورت حال ضرور ہی صادق آتی ہے۔ رہی چاندی تو یہ تطابقی یا متناسب موجودہ زمانہ میں غالباً نسبتاً قریب تر ہو گیا ہے۔ بایں ہمہ انسان کی سرگزشت و تاریخ کے بیشتر حصے میں سونے اور چاندی دونوں کی حد تک قیمت اور مصارف کے مابین کوئی باقاعدہ تعلق مساوی طور سے مفقود ہے۔ نظری لحاظ سے اس عدم تطابقی کے تین بڑے سبب ہیں: (۱) قیمتی دھاتوں کا غیر زوال پذیر اور دیر پا ہونا، (۲) کان کنی کی اتفاقی نوعیت۔ اور (۳) رسد کے نئے ذرائع کی بے قاعدہ دریافت۔

250

ان تین اسباب کے منجملہ، پہلا سبب سب سے زیادہ اہم ہے۔ قیمتی فلزات کے دیر پا ہونے کا نتیجہ یہ ہے کہ پیداوار کی مقدار کی تبدیلی اس کے مجموعی ذخیرے پر بہت کم اثر ڈالتی ہے۔ اکثر اشیاء کی یہ حالت ہوتی ہے، کہ جو رسد پانچ سال قبل تیار ہوتی ہے وہ بازار میں باقی نہیں رہتی؛ اور یہ بات لوہا اور تانبا جیسی دیر پا اشیاء کے متعلق بھی صادق آتی ہے۔ پانچ سال قبل جو لوہا کان سے نکالا گیا ہو وہ ممکن ہے

نظر آتی ہے کہ
اس کا
تقریباً
تین

کہ اب بھی موجود ہو، لیکن چونکہ اس سے متعدد ہتھیار اور آلات بن چکے ہیں جو مختلف طریقوں سے زیر استعمال رہتے ہیں، اس لیے یہ لوہا بازار کی رسد میں شمار نہیں کیا جاتا۔ علیٰ ہذا سونا اور چاندی بھی جہاں تک کہ صنعتوں میں ان کا استعمال کیا جاتا ہے وہاں تک، بڑی حد تک مستقل طور سے بازار سے غائب ہو جاتے ہیں؛ لیکن سونا اور چاندی جو بطور زر استعمال کئے جاتے ہیں، غیر معین مدت تک زر کے بازار میں باقی و برقرار رہتے ہیں۔ بلکہ اگر مصارف پیدائش میں بڑی حد تک تخفیف بھی کر دی جائے اور سالانہ پیداوار میں خاصا اضافہ کر دیا جائے تو بھی زر کے ذخیرے میں بہت تدریجی طریق سے تبدیلی ہوتی ہے، اور اس کی قدر و قیمت پر بہت دیر میں اور بہت دھیم اثر پڑتا ہے۔

پھر نسل انسانی کی پوری تاریخ کے دوران میں معدنیات میں پیدائش کے حالات خود بہت بے قاعدہ رہے ہیں؛ چنانچہ ان کی بے قاعدگی کا سلسلہ اب بھی قائم ہے گو

۱۷۰۰ء میں اندازہ کیا گیا کہ اس سال سونے کا ذخیرہ کل دنیا میں تقریباً بقدر ۲۰۰۰۰۰۰۰ پائونڈ تھا۔ (دیکھو ہیلبریش کی کتاب موسوم بہ "سونا" شائع شدہ ۱۸۷۵ء صفحہ ۲۰) اس سال کی پیداوار بقدر ۲۰۰۰۰۰۰۰ پائونڈ اور غنی، جس کے منجمد صنعتوں میں ۱۳۰ سے ۱۵۰ ایلین ڈالر سونا استعمال ہوا۔ اگر اس مقدار کو سالانہ پیداوار میں سے منہا کر دیا جائے تو زر کے ذخیرہ میں اس سال نفع نہ رہے گا۔ ۳۰۰۰۰۰۰۰ ڈالر کا خالص اضافہ ہوا جو دنیا کے مجموعی ذخیرہ کا تقریباً ۴ فی صد ہے۔ اس سے قبل کے سالوں میں بھی اتنا بڑا سالانہ اضافہ مطلق و متناسب طریقے پر مجموعی ذخیرہ میں نہ ہوا تھا۔ مندرجہ ذیل اعداد سے وہ فرق ظاہر ہوگا جو ایک طرف سونے، اور دوسری جانب دوسرے دو نظریاتی لوہے اور تانبے کے تاجین اس بارے میں تھا۔ ۱۷۰۰ء میں ریاستہائے متحدہ میں ۱۲۰۰۰۰۰۰ پائونڈ وزنی تانبا پیدا ہوا جس میں سے نصف برآمد ہوا اور نصف ملک میں استعمال ہوا۔ اس کے علاوہ ۲۰۰۰۰۰۰۰ پائونڈ وزنی تانبا پرانے ظروف کا دوبارہ گھلایا گیا۔ اس طرح اس سال امریکا کے بازار میں تانبا تانبا لایا گیا اس کا ۲۰۰۰۰۰۰۰ سال کی پیداوار تھا۔ منجمد میں اس کے بالمقابل لوہے کے اعداد بھی پیداوار کے لیے ۲۰۰۰۰۰۰۰ ٹن، اور ہلنے گھلانے کے لیے ۲۰۰۰۰۰۰ ٹن تھے؛ بازار میں مبنی مقدار آتی ہے یا کم حصہ اس سال کی پیداوار تھا۔ دنیا کی سونے کی رسد میں جتنے سونے کا اضافہ کیا گیا۔

فلزات کی قدرت
معارف میں کی
قدرت کی نسبت
251

آسانا یاں نہیں ہے۔ صرف چاندی اور سونے کی حد تک بے قاعدگی نہیں ظاہر ہوتی، بلکہ سب فلزات کی پیدائش میں ظاہر ہوتی ہے۔ بیشتر سے اس کا صحیح اندازہ قائم کرنا کمزور محکود نے سے کیا چیز برآمد ہوگی اور کتنی مقدار میں برآمد ہوگی بہت دشوار ہے۔ یہی ایسی معدنی پیداوار جو کثیر مقداروں میں زیر زمین پائی جاتی ہے اور ایسے حالات کے تحت کہ ان کی بنیاد یا قاعدہ جانچ اور نوٹوں سے اندازہ کرنا ممکن ہوتا ہے، عدم یقین اور خطرات کا عنصر کو ہمیشہ موجود ہوتا ہے لیکن اس میں کمی ضرور ہو جاتی ہے؛ چنانچہ کوئلے اور خام لوہے کے بارے میں یہی ہوتا ہے۔ تانبے کی کانوں کی کھدائی بدرجہا زیادہ تخمینہ معلوم ہوتی ہے، اور سونے چاندی کا کانوں سے برآمد کرنا اس سے بھی زیادہ غیر یقین اور تخمینہ ہے۔ سونے اور چاندی کے بارے میں خطرات اور عدم یقین کے عناصر بہت بڑی حد تک پائے جاتے ہیں، معارف مختصم کے مطابق فلزات کی قیمت مدد کا تعین و تقرر ہونے کی راہ میں دشواریاں اور رکاوٹیں بھی اسی کے بالمقابل بہت زیادہ ہیں۔

سونے اور چاندی کی پیداوار کا سخت محنت کرنے کے بعد نرے اتفاق اور قسمت سے دستیاب ہونا ہی صرف ایک وقت نہیں ہے بلکہ ایک اور چیز بھی اس وقت کو بڑھا دیتی ہے۔ اور وہ یہ کہ سونے اور چاندی کو کانوں سے برآمد کرنے میں ایک عجیب دلکشی و جاذبیت پائی جاتی ہے، اور دوسری فلزات کو برآمد کرنے سے بیشتر متناغور و خوں اور تھینہ کیا جاتا ہے اس میں اس سے بدرجہا کم کیا جاتا ہے، عام طور سے یہی توقع کی جاتی ہے کہ نقصانات کے مقابلے میں منافع زیادہ ہوگا؛ گو یا اس کی حالت بعینہ لاشری یا مسرور اندازی کے کھیل کی سی ہوتی ہے؛ یعنی ہر شخص کی نظر انعام ہی پر ہوتی ہے، اور 'وار خالی' جانے کا کوئی لحاظ نہیں کیا جاتا۔ سونے کی کان کے معنی عرف عام میں "قول" یا دولت

بقیہ حاشیہ صفحہ گزشتہ: مجموعی پیداوار اس بلکہ مسکوک مقدار اس کی حتمی تقریباً اس زمانے میں بھی ۱۹۰۰ء میں ۱۵۰۰۰۰ اونس تھی۔ مجموعی مسکوک سونے کی مقدار ۲۵۰۰۰۰۰۰ اونس تھی۔ اس طرح جو سونا مذکور کا کام کر رہا تھا اس کے مقابلے میں اس سال کی پیداوار کی مقدار بقدر ۴ فی صد تھی۔ واقعہ یہ ہے کہ اس زمانے کی نئی پیداوار کافی حد غیر معمولی طور سے بڑا تھا۔ اور یہی غالباً سب سے بڑا فی صد ہے جو تاریخ میں معلوم نظر ہے۔

۱۹
فلزاتی ذرات کے
مصارف اور
قدر کی نسبت
سے

کا خسراناہ ہیں: چنانچہ بڑی امیدوں کے ساتھ قیمتی فلز کو کان کنی کے ذریعہ سے حاصل کرنے کی سعی لامصل میں مدبران سیاست، سیاحوں اور اصل داروں کو بڑے بڑے دھوکے ہوئے اور کچھ ہاتھ نہ آیا۔ بات یہ ہے کہ سونے چاندی کی کان کنی کے منفعت بخش ہونے کا دار و مدار محض فلزات کے حاصل ہونے پر نہیں ہے، بلکہ ان کے کافی کم محنت اور مصارف کے ساتھ حاصل ہونے پر ہے۔ یہ ممکن ہے کہ فلزات کی کثیر مقدار دستیاب ہو لیکن ان کے نکالنے کے مصارف اس قدر کثیر ہوں کہ ان فلزات کا حاصل کرنا نہ کرنا دونوں مساوی ہو جائیں۔ بایں ہمہ مصارف اور پیداوار کا پیشگی تخمینہ کئے بغیر انسان کو ہمیشہ سے طلا و نقرہ کی کان کنی کی تحریک دینا غریب ہوتی رہی ہے۔ اس کاروبار میں حصہ لینے والے اکثر اشخاص نے ممکنہ صلے یا پیداوار کا اندازہ حد سے زیادہ قائم کیا۔ انھوں نے نہ صرف بے نتیجہ سعی کا کوئی خیال نہیں کیا بلکہ بڑی مدت تک ناگزیر مصارف کی بھی پروا نہ کی۔

اب حال حال میں یہ صورت پیدا ہوئی ہے کہ سونے اور چاندی کی کانوں کی کھدائی زیادہ باقاعدہ طریقے پر، بڑے پیمانے پر، اور کم خطرات کے ساتھ انجام دی جا رہی ہے۔ اس تبدیلی کا باعث کان کنی کے طریقوں کی ملاح و ترقی ہے: چنانچہ موجودہ زمانے میں ادنیٰ درجہ کی کچھدھاتوں سے بھی فلزات کا سیلابی کے ساتھ نکال لیے جاتے ہیں۔ اس کے برخلاف گزشتہ زمانہ میں زمین کے زیرین طبقات کے اندر کی زر ریز ملائم تہوں اور نہایت اعلیٰ درجہ کے کچھدھات کے بہت ہی زرخیز ڈھیروں پر رسد کا زیادہ تر دار و مدار ہوتا تھا۔ ایسے بخت اور مقاموں کا وقوع بے قاعدہ ہوتا ہے اور ان کے ایک دفعہ دریافت ہو جانے کے بعد بھی پیداوار مسلسل حاصل نہیں ہوتی؛ بلکہ بے قاعدہ طور سے حاصل ہوتی ہے۔ بعض تہیں ایسی ہوتی ہیں کہ ان میں کچھدھات سے خالص فلز کی بہت کم مقدار دستیاب ہوتی ہے، لیکن وہ کثیر المقدار ہوتی ہیں اور ان کو آسانی کے ساتھ جانچا جاسکتا اور آسانی سے پیمائش کی جاسکتی ہے۔ بڑے پیمانے پر کلوں سے چلنے والا کارخانہ قائم کر کے اور کچھدھات اور فلز کی وسیع تہوں کی آزمائش کر کے کثیر المقدار پیداوار اور منافع حاصل کیا جاسکتا ہے؛ لیکن یہ پیداوار اور منافع اس سے کم بے قاعدگی کے ساتھ حاصل نہیں کیا جاسکتا جتنی کہ لوہے کی کچھدھات کی کان کنی میں ہوتی ہے۔ یہی بات دریای کان کنی پر صادق آتی ہے جس میں صرف دریاؤں کی تہوں کے برابر منتخب زیرین طبقوں کی کندیدگی نہیں ہوتی، بلکہ

باسط
نظارتی ادارے
بمقام انکی
فقدانیت

طاقت دار "توانائی"، کلوں کے ذریعے سے پہاڑی سلسلوں کے دامن بھی کاٹے اور کھودے جاتے ہیں۔ چنانچہ انیسویں صدی کے اوائل میں سونے اور چاندی کی پیداوار میں عظیم مقدار اضافہ شروع ہوا اس کا باعث یہی زیادہ کاروباری قسم کے کان کنی کے طریقے ہیں۔

تیسرا سبب جو مذکورہ بالا امور سے بہت قریبی تعلق رکھتا ہے، رسد کے نئے ذرائع کا اثر ہے۔ سب فلزات کی پیداوار اور ان کی قیمتوں پر، خاص کر موجودہ زمانہ میں اس عامل کا اثر بہت قوی رہا ہے؛ مثلاً، لوہے اور تانبے کے بارے میں قیمتی فلزات کی حد تک یہ عامل خاص طور سے اہم رہا ہے جس کی وجہ یہ ہے کہ ان کے دریاہونے کے نتیجے کے طور پر قدیم رسد میں نئی رسد اضافہ کر دیتی ہے۔ جب نئی اور زرخیز کانیں دریافت ہوتی ہیں تو ان کی پیداوار موجود الوقت ذخیرہ ہائے فلز کو معدوم کر کے ان کی پابجائی نہیں کرتی بلکہ صرف ان میں مزید اضافہ کر دیتی ہے۔ یہ بات جس حد تک کامیاب کانوں کی پیداوار کے بارے میں صادق آتی ہے، اسی حد تک خراب اور کم کامیاب کانوں کی پیداوار پر بھی صادق آتی ہے۔ گو یہ ممکن ہے کہ خراب کانوں کا استحصال کرنے والوں کو نقصان ہو جائے لیکن ان سے جو سونا برآمد ہوتا ہے وہ دنیا کے مجموعی ذخیرے میں مستقل اضافہ کرتا ہے۔

چنانچہ کسی مقررہ وقت میں جو سونے کا ذخیرہ موجود ہو وہ ابھی کانوں اور خراب کانوں کی پیداوار کا مجموعہ ہوگا؛ بے نام و نشان کانوں سے نکلے ہوئے پرانے ذخیرے موجودہ زمانے کی معروف کانوں کے ذخیروں میں مل گئے ہیں، اور ان سب ذخائر کی مجموعی مقدار ایک واحد مجموعی ذخیرے پر مشتمل ہے، اور یہ اپنی مجموعی مقدار کے ذریعہ سے قدر پر اثر ڈالتی ہے۔

۲۔ قیمتی فلزات کی رسد کی عظیم تبدیلیوں میں سے بعض کی سرگزشت مذکورہ بالا عام بیانات کی تشریح و تخیل کے طور پر پیش کی جاسکتی ہے۔

تاریخ سے جن بڑی اور نمایاں تبدیلیوں کا ثبوت ملتا ہے، ان میں ایک تبدیلی وہ ہے جو سولہویں اور سترھویں صدی کے وسط سے وسط تک وقوع پذیر ہوئی۔ اس سے سونے اور چاندی دونوں کی پیداوار اور رسد میں انقلاب عظیم نمودار ہوا۔ یوں تو محض سہولت بیان کی خاطر پچھلے صفحات میں زیادہ تر سونے کا ذکر کیا گیا؛ لیکن حالِ حال کے زمانے تک سونے کے مقابلے میں چاندی زمر کی حیثیت سے زیادہ اہم فلز تھی۔ اس

۱۹
نذرانی کی نذر
معاشیات
نذر کی ابتدا
تھے

غلیظ انقلابی دور میں چاندی اور سونا ایک دوسرے سے قابل مبادلہ تھے، اور دونوں ساتھ ساتھ استعمال ہوتے تھے؛ چنانچہ اس دور کی حد تک ان دونوں کی رسد اور قدر پر اس طرح بحث کی جاسکتی ہے کہ گویا وہ ایک ہی فلز تھے۔
قرون وسطیٰ اور نشاۃ ثانیہ کے دوران میں قیمتی فلز مقابلہ کم مقدار میں تھے۔ ان کا ایک جزو تو سلطنت روم کے زمانہ کا ترکہ تھا؛ اور بقیہ حصہ کانوں سے برآمد کیا گیا تھا، خاص کر چاندی، جو جرمنی، سویڈن، بوہیمیا اور ہسپانیہ میں نکالی گئی تھی۔ قیمتوں کی عام سطح پست تھی۔ جہاں تک کہ اس زمانہ اور موجودہ زمانے کی اشیاء کی قیمتوں کا ایک دوسرے سے مقابلہ کیا جاسکتا ہے وہاں تک یہ معلوم ہوتا ہے کہ پندرہویں صدی میں جو قیمتیں رائج تھیں وہ انیسویں صدی کی مروجہ قیمتوں کا $\frac{1}{10}$ ، $\frac{1}{5}$ تھیں۔ یہ بھی ذہن نشین رکھنا ضروری ہے کہ جنس کی شکل میں مطالبات کی ادائی کا طریق اس وقت بھی بڑی حد تک رائج تھا؛ چنانچہ سونے اور چاندی کی جتنی رسد موجود تھی اس سے ایسی اشیاء کی بہت ہی محدود تعداد کا مبادلہ انجام دینے کا کام لیا جاسکتا تھا جو تیار کی جاتی اور صرف میں آتی تھیں۔ سولہویں صدی میں امریکا کی دریافت نے رسد میں غلیم اضافہ کی جانب زبردستی کی۔ ۱۵۱۹ء تا ۱۵۲۱ء میں جب میکسیکو فتح ہوا، اور اس کے چند ہی سال بعد پیرو مسخر ہوا، تو کثیر المقدار مجتمعہ خزانے ہسپانویوں کے ہاتھ لگے۔ اور پھر ان ملکوں میں جو زرخیز معدنیات تھے (جن میں سے بعض کا حال وہاں کے پہلی باشندوں کو معلوم تھا، اور بعض نئی کانیں ہسپانویوں نے دریافت کیں) ان کی پیداوار ان خزانوں سے زیادہ اہمیت رکھتی تھی۔ چنانچہ ان معدنیات میں سے ایک معدن بمقام پوٹاسی شگڑا میں دریافت ہوا۔ اس کی پیداوار زیادہ تر چاندی تھی؛ چنانچہ یورپ کے زر کی رسد میں جو اضافہ ہوا وہ زیادہ تر اسی چاندی کی بدولت ہوا۔ سولہویں صدی کے ابتدائی عشروں میں چاندی کی مجموعی پیداوار اوسطاً ۵۰۰۰۰ اونس سالانہ ہوتی تھی، ۱۵۲۱ء تا ۱۵۳۵ء میں مقدار بڑھ کر ۲۰۰۰۰ اونس سالانہ ہو گئی، اور ۱۵۳۵ء کے بعد سے (یعنی پوٹاسی کے دریافت کے بعد سے) سالانہ پیداوار بڑھ کر ۱۰۰۰۰۰ اونس ہو گئی۔ اس کی بعد کی دو صدیوں تک مؤخر الذکر مقدار کے لگ بھگ چاندی سالانہ پیدا

باسمہ
فلزاتی زر کے
مطلوبہ کی
قدر کی قیمت
ہے

ہوتی تھی۔

254

ہسپانیہ کے بڑے بڑے خزانہ لادکر لانے والے جہازوں کے ذریعے سے یہ فوٹال فلز یورپ پہنچی۔ راستے میں اس کا ایک حصہ انگریز اور ولندیزی بحری ڈاکوؤں نے لوٹ لیا، لیکن بیشتر حصہ ہسپانیہ میں آیا، اور وہاں سے یورپ میں پھیل گیا۔ خود ہسپانیہ میں چاندی کی بہت کثیر مقدار گردش میں نہ رہتی تھی، اس کو ہسپانوی بادشاہ خاص کر چارلس پنجم، فلپ دوم اور فلپ چہارم اپنی فوجوں کے اخراجات کو پورا کرنے کے لیے انٹی، فرانس، جرمنی اور ہالینڈ بھیج دیا کرتے تھے۔ غرض ایک نہ ایک ذریعہ سے کل یورپ میں سونا اور چاندی پھیل گئی۔ اس کا نتیجہ یہ ہوا کہ جہاں پہلے زر مروج نہ تھا وہاں اب رائج ہو گیا، جیسا کہ گزشتہ باب میں بیان کیا گیا؛ جہاں جہاں وہ گیا وہاں مبادلہ اشیاء بالاشیاء کے نظام کی بجائے زرارہ مبادلہ زر کا نظام قائم ہونے میں بہت سی پیدا ہو گئیں۔ لیکن اس انتخاب فلزات کی بدولت فلزات کی مقدار میں اس قدر اضافہ ہو گیا کہ قبیلہ اشیاء کے مقابلے میں زر کی مقدار بہت بڑھ گئی اور اس طرح وہ صورت نمودار ہوئی جس کو دسویں صدی کا قیمتوں کا انقلاب، کہا جاتا ہے۔

اس طرح یورپ کی مجموعی رسد کا اندازہ حسب ذیل کیا گیا ہے:۔

سال	سونا (کھاب اونس)	چاندی (کھاب اونس)
۱۴۹۳ء	۱۷,۶۸۲,۵۰۰	۲۲۵,۰۵۰,۰۰۰
۱۵۴۳ء	۲۶,۲۰۲,۲۵۰	۲۹۵,۲۵۸,۵۰۰
۱۶۰۰ء	۳۸,۴۲۲,۸۰۰	۷۷۱,۶۰۰,۰۰۰
۱۶۶۰ء	۴۸,۲۲۵,۰۰۰	۱,۰۰۵,۳۳۰,۵۰۰

اس طرح اس ہونے اور چاندی کی مجموعی قیمت بحوالہ ڈالر ۱۴۹۳ء میں ۵۸,۰۰۰,۰۰۰ ڈالر تھی،

یعنی فلزات کی سالانہ پیداوار کے اعداد و ریاستہائے متحدہ کے ناظم دارالصراف کی رپورٹوں میں باقاعدہ طور سے دیے گئے ہیں۔
تھ ہیں۔ اعداد و دیب سے اخذ کیے ہیں، اور کیلو گرام کو اونس میں تبدیل کر دیا ہے۔ یہ زیادہ تر کم و بیش اندازے

۱۹ باب
غلزائی زر کے
مصارف اور
قدر کی نسبت

سنہ ۱۹۰۰ء تا ۱۲۰۰ء اور ہونی اور سنہ ۱۷۶۰ء میں بڑھ کر ۵۰۰۰۰ ۲ ڈالر ہو گئی۔
سولہویں صدی کے آغاز میں قیمتوں کی جو سطح تھی وہ تیرہویں صدی کے وسط تک بڑھ کر
دو چند یا سہ چند ہو گئی۔ یہ تبدیلیاں زیادہ تر سو سال کی مدت یعنی سنہ ۱۵۵۰ء تا ۱۷۵۰ء
میں واقع ہوئیں۔ اس صدی میں نہ صرف مختلف سمتوں میں اہم اور عظیم صنعتی انقلابات
رونما ہوئے، بلکہ اہم سیاسی و معاشری تغیرات بھی وقوع پذیر ہوئے، اور سب تبدیلیوں
پر قیمتوں کے اضافے کا اثر پڑا، اور ان میں پیچیدگیاں پیدا ہوئیں۔

255

قیمتوں کے اس نمایاں اضافہ، یعنی قدر زر کی تخفیف کی وجہ، بلاشبہ قیمتی فلزات
کی مقدار کا اضافہ تھا۔ مگر یہ کہنا کہ زر کی مقدار کا تعین یا اس کی پیدائش فلزات
کے مصارف پیدائش کی تبدیلی کی بنا پر ہوئی غلط اور گمراہ کن ہوگا۔ پیر و امریکسیکو
میں مزدوروں سے، جن کی حیثیت نیم غلاموں کی سی تھی، وحشی ہسپانوی کانوں میں
جبراً کام لیتے تھے؛ اگرچہ ان ذخیرہ کانوں سے قیمتی فلزات کی کثیر مقدار برآمد ہوئی
لیکن یہ کہنا کہ ان کی مقدار مصارف کے مطابق تجارتی طریق پر متعین ہوئی
بالکل لغو اور بھل ہوگا۔

تیرہویں صدی کے وسط تک توازن یا میزان کی سی کیفیت پیدا ہو گئی تھی۔
یہ سچ ہے کہ کانوں سے فلزات کی رسد اتنی ہی کثیر مقدار میں نکل رہی تھی جتنی کہ سنہ ۱۵۵۰ء
کے بعد سے نکل رہی تھی؛ بلکہ اٹھارویں صدی میں کسی قدر بڑھ بھی گئی۔ لیکن موجودہ
ذخیرہ اس قدر بڑھ گیا تھا کہ مزید اضافوں کا اثر نسبتاً بہت معمولی اور حقیر تھا۔ فراہم شدہ
ذخیرہ کے دیر پا ہونے کی وجہ سے اس کی مقدار میں ابھی خاصی شبابت پذیری پیدا
ہو گئی تھی۔ علاوہ ازیں آبادی اور دولت میں بھی مستقل اضافہ اور ترقی ہوتی
گئی۔ فنون اور صنائع میں اصلاحات عمل میں آئیں، اور اس طرح فروخت ہونے والی

بقیہ مانیہ صغیر گزشتہ دہریں: چنانچہ سنہ ۱۹۲۳ء کے اعداد (جہاں سے آغاز کیا گیا ہے) سب سے زیادہ غیر یقینی
ہیں۔ علاوہ ازیں ان اعداد سے قیمتی فلز کے مجموعی ذخیرے سے متعلق ہیں نہ کہ مسکوک فلز کے ذخیرے سے میلزاتی خیال
ہے کہ مسکوک فلز کی رسد کا اضافہ خود اس سے زیادہ ہے جتنا ان اعداد سے ظاہر ہوتا ہے؛ لیکن یہ محض
خیال ہے کوئی تحقیقی چیز نہیں ہے۔ (مصنف)

باسمہ
فلانی کے
مصارف بھی
تدبر کی مشرت

اشیا کی مقدار میں گونا گون اضافہ ہو گیا۔ اسی وجہ سے سترھویں صدی کے آخر نصف اور اٹھارھویں صدی کے بیشتر حصے میں، قیمتوں کی سطح بڑی حد تک ثبات پذیر رہی، اور بڑھنے کی بجائے اس کا رجحان ایک حد تک گھٹنے کی طرف ہی رہا۔ انیسویں صدی کے نصف اول حصے میں قیمتوں کا رجحان نمایاں طور سے، اگرچہ بہت دبیہی رفتار کے ساتھ، گھٹنے کی طرف رہا۔ قیمتوں میں اس طرح تخفیف کے رجحان کی وجہ قیمتی فلزات کی رسد کی تخفیف نہ تھی؛ بلکہ اس کے برعکس چاندی کی پیداوار بہت بڑھ گئی تھی، اور سونے کی مقدار اپنے حال پر قائم تھی۔ لیکن اٹھارویں صدی کے صنعتی انقلاب سے صنعت اور تجارتی کاروبار میں جو وسعت پیدا ہو گئی تھی، وہ روز افزوں بڑھ رہی تھی؛ اور کاروبار کی مقدار میں زر کی رسد کے مقابلے میں بہت زیادہ سرعت سے اضافہ ہو رہا تھا۔

۳۔ قیمتی فلزات کی پیداوار میں ایک اور اہم اور دور رس تبدیلی کا آغاز تقریباً ۱۸۵۰ء میں ہوا۔ اب کی مرتبہ سونے پر زیادہ تر اثر پڑا؛ آسٹریلیا اور کیلی فورنیا میں، تقریباً ایک ہی زمانہ میں، بہت کثیر مقدار میں کانوں سے سونا برآمد ہوا۔ ۱۸۵۰ء تا ۱۸۶۰ء میں سونے کی سالانہ اوسط پیداوار تقریباً ۵۰۰,۰۰۰ اونس تھی؛ یہ ۱۸۵۰ء تا ۱۸۶۰ء میں بڑھ کر اوسطاً ۶,۰۰۰,۰۰۰ اونس سالانہ سے زائد ہو گئی؛ اور یہ شرح پیدائش بغیر کسی قسم کی تبدیلی کے تقریباً نصف صدی تک برقرار رہی۔ سونے کی سالانہ رسد کی تخفیف قیمت بھالالہ ڈالر ۱۸۶۰ء تا ۱۸۷۰ء میں ۱۰,۰۰۰,۰۰۰ ڈالر تھی، لیکن ۱۸۷۰ء تا ۱۸۹۰ء میں وہ بڑھ کر تقریباً ۱۲۵,۰۰۰,۰۰۰ ڈالر ہو گئی۔ گو یا ۱۸۵۰ء تا ۱۸۷۰ء کی پچیس سالہ مدت میں، انسانی سونا کانوں سے نکلا اور دنیا کے مجموعی ذخیرے میں شامل کیا گیا جتنا کہ اس سے پیشتر کی ساڑھے تین صدیوں میں، یعنی ۱۷۹۲ء سے ۱۸۷۰ء تک۔ اگر ۱۸۷۰ء کو حد فاصل یا خط فارق قرار دیا جائے (سیلے کہ ۱۸۷۰ء تا ۱۸۸۰ء میں سونے کی پیداوار میں نمایاں اضافہ ہوا)، تو یہ معلوم ہو گا کہ ۱۸۷۰ء اور ۱۸۸۰ء کے مابین قیمتی پیداوار ہوئی اس سے ۱۸۷۰ء تا ۱۸۸۰ء کی پیداوار کی مقدار نمایاں طور سے اور بدرجہا زیادہ تھی واقعہ یہ ہے کہ زر کے ذخیرے میں اس سے بھی بہت زیادہ تبدیلی رونما ہوئی۔ ۱۸۷۰ء تا ۱۸۸۰ء میں جو مقدار فلزات

۱۹
فلو اتی نیکو
معاریت
قدیم کی نسبت
سے

کی برآمد ہوئی تھی، اس کے منجملہ ایک بڑا حصہ گھاسائی اور فرسودگی صنعتی انجذاب اور
مشرقی ممالک کو منتقل ہو جانے کی وجہ سے ضائع ہو گیا تھا (یورپ کے ملکوں کے
نقطہ نظر سے مشرق کی طرف فلزات کی نقل، تصنیع کے مساوی تھی)۔ ۱۸۵۰ء میں
سونے کے مسکوں کی مجموعی مقدار تھیں ۳۸۰۰۰۰۰۰ اونس تھی یا جو الازر تقریباً ۸۰۰۰۰۰۰
ڈالر تھی۔ پیداوار کی رفتار اس قدر تیز تھی کہ ۱۸۵۰ء تک زر کے مجموعی ذخیرہ (اس
عشرے میں صنعتی صرف کا لحاظ کرنے کے بعد) کا اندازہ ۸۰۰۰۰۰۰۰ اونس یا جو الازر
زر بقدر ۸۰۰۰۰۰۰۰ ڈالر کیا گیا تھا؛ گویا دس سال کی مدت میں زر کی رسد
بڑھ کر دو چند ہو گئی تھی۔

بیس ہجری ۱۸۵۰ء کے بعد قیمتوں پر جو اثر پڑا وہ اس سے قبل کے زمانے کے
مقابلے میں خفیف تھا۔ یہ سچ ہے کہ ۱۸۵۰ء کے بعد یورپ اور ریاستہائے متحدہ میں
قیمتیں بڑھ گئیں، اور تقریباً ربع صدی تک مقابلہ بلند سطح پر رہا۔ لیکن یہ اضافہ
صرف بقدر ۲۰ یا ۳۰ فی صد ہوا؛ امریکا کی دریافت کے بعد قیمتوں میں جو انقلاب رونما
ہوا تھا ویسا اب نہ ہوا۔

اس امر کی تشریح کہ بظاہر اس قدر قوی سبب کا اس قدر خفیف اثر کیوں پڑا،
متعدد وجہتوں میں مل سکتی ہے۔ سب سے اول تو یہ کہ زر کی طلب میں بتدریج مستقل
اضافہ نمودار ہوا، ہند ب دنیا تیزی کے ساتھ ترقی کے راستے پر جا رہی تھی اور اشیاء
کے مجموعی ذخیرے میں جو تیار کی جا رہی تھیں، اور جن کا مبادلہ کیا جا رہا تھا، روز افزوں
اضافہ ہو رہا تھا۔ اور دوسرے یہ کہ (اور یہ بات ۱۸۵۰ء کے بعد کے متصل عشرون میں
زیادہ اہمیت رکھتی تھی) موجودہ ذخیرے میں، جو نہ صرف سونے پر مشتمل تھا بلکہ چاندی
اور سونے دونوں پر مشتمل تھا، اور ان دونوں دھاتوں کے بنائے ہوئے سکے مساوی آزادی
کے ساتھ استعمال کئے جاتے تھے، سونے کی مزید رسد کا اضافہ ہو رہا تھا۔ اس ذخیرے
۲۵۷
میں ۱۸۵۰ء میں چاندی جزو اعظم تھا۔ اور سب سے آخر میں یہ کہ سونے کی نئی رسد

باسول
فلزاتی زر کے
معارف کی
تہذیب کی

ایک حد تک صرف چاندی کو ہٹا کر اس کی جانشین بن رہی تھی؛ اس جانشینی یا پابجائی کے عمل کے متعلق تفصیلی بحث اس وقت کی جائے گی جب کہ فلزہ منیت کے موضوعات پر بحث ہوگی۔ یہاں صرف اتنا کہہ دینا کفایت کرے گا کہ فرانس اور دوسرے دو فلزاتی طریق والے ملکوں میں سونے کی کثیر مقدار محض چاندی کی جانشین بننے میں صرف ہوئی اور اس طرح جو چاندی فالتوج رہی وہ مغربی ممالک سے نکل کر مشرقی ممالک میں پہنچی اور اول الذکر ممالک کے نقطہ نظر سے گویا بالکل ضائع ہو گئی۔ جہاں تک کہ ایک فلز کا دوسری فلز کو ہٹا کر اس کی جانشین بننے کے عمل کا تعلق ہے وہاں تک سونے کی نئی رسد نے یورپ کے فلزاتی زر کے ذخیرہ کی ترکیب کو بدلنے کا کام انجام دیا؛ لیکن اس سے مجموعی مقدار میں کوئی بڑا اضافہ نہ ہوا۔ فی الحقیقت زر کی مجموعی مقدار میں اہم خاصا اضافہ جو ایشیا کی کثیر مقدار کے مقابلے میں نسبتاً بہت زیادہ تھا۔ چنانچہ اسی کی وجہ سے قیمتوں میں اضافہ واقع ہوا؛ بایں ہمہ یہ اضافہ اسی مستقل حد تک ہوا جس کو اوپر بیان کیا گیا۔

۴۔ ہم سر دست انیسویں صدی کے آخری ربع حصے میں قیمتوں میں جو تخفیف واقع ہوئی، اس کی بحث کو نظر انداز کرتے ہیں؛ اس لیے کہ اس دور پر فلزہ منیت کی بحث کے سلسلے میں زیادہ موزونیت کے ساتھ نظر ڈالی جاسکتی ہے۔ انیسویں صدی کے آخری سالوں اور بیسویں صدی کے ابتدائی سالوں کے دوران میں، سونے کی پیداوار میں ایک اور بڑی تبدیلی ظاہر ہوئی۔ ۱۸۵۰ء میں کیلی فورنیا اور اسٹریلیا کی کانوں کی دریافت کے بعد سے سونے کی سالانہ پیداوار تقریباً غیر متبدلہ حالت میں رہی۔ ۱۸۸۰ء تا ۱۸۹۰ء کے عشرے میں تخفیف کا خفیف سا رجحان ظاہر ہوا؛ لیکن کوئی نمایاں تبدیلی نہ ہوئی۔ اس کے بعد سے پیدائش میں سرعت سے اضافہ ہوا؛ چنانچہ انیسویں صدی کے اختتام سے قبل اس کی مقدار دو چند ہو گئی؛ اور اس کے بعد کے پانچ سال کے اندر وہ بڑھ کر چار چند ہو گئی۔ ۱۸۸۰ء تا ۱۸۹۰ء میں سالانہ پیداوار اوسطاً تقریباً بقدر ۱۰۰,۰۰۰ ڈالر رہی؛ ۱۹۰۰ء میں وہ بڑھ کر ۲۵۰,۰۰۰ ڈالر سے

لے دیکھ اس کے بعد کا باب۔

فرائد مہنگی؛ اور ۱۹۱۱ء میں بقدر ۴۵۵۰۰۰ ڈالر مہوئی۔ یہ ایک نہایت عجیب و غریب تبدیلی تھی! ۱۸۵۰ء تا ۱۸۹۰ء کے چالیس سالوں میں سونے کی متنی مجموعی پیداوار مہوئی اس سے ۱۸۹۰ء تا ۱۹۱۱ء کی بیس سالہ پیداوار بہت زیادہ تھی؛ اور ان دوروں میں سے ہر ایک دور میں متنی پیداوار مہوئی اس کی مقدار ۱۸۹۲ء تا ۱۸۵۰ء کی $\frac{1}{3}$ صدیوں کی پیداوار کی مقدار سے بدھ جا زیادہ تھی۔

258 بیسویں صدی کے ابتدائی عشرے یعنی ۱۹۱۰ء تا ۱۹۱۰ء میں نہ صرف مغربی ممالک میں بلکہ کل دنیا میں عام قیمتوں کی سطح میں جو اضافہ ہوا، اس کی بنیاد سونے کے ذخیرہ کا عظیم اضافہ تھا۔ اب یہاں اس امر پر غور کرنے کی چندان ضرورت نہیں ہے کہ کون سے دوسرے اسباب کام کر رہے تھے، اور اضافہ قیمت کی توجیہ کے سلسلے میں سیدھے سادے نظریہ مقدار زر میں کس حد تک ترمیم کرنا ضروری ہے۔ سونے کی رسد کا اضافہ سب سے اہم اور نمایاں سبب تھا۔ اس دور میں ایک حالت جو ۱۸۵۰ء تا ۱۸۵۵ء میں قیمتوں کے اضافے کے روکنے کا باعث تھی، موجود نہ تھی، اور وہ حالت سونے کا چاندی کو رواج سے ہٹا کر اس کی جانشین بننے کی تھی۔ سونا اس وقت تک چاندی کو میدان سے ہٹانے میں کامیاب ہو چکا تھا، اور چاندی ہمیشہ کے لیے رواج سے ہٹ گئی تھی؛ یا اس کی حیثیت کم از کم ایک ذیلی سکے کی ہو گئی تھی۔ سونے کے ذخیرے میں جو اضافہ ہوا تھا وہ مغربی ممالک کے زر کے ذخیرے میں خالص اضافہ تھا، اور حقیقت میں یہ ایک بہت ہی غیر معمولی اضافہ تھا۔ اس میں شک نہیں کہ اشیاء کی مقدار کے مستقل اور روز افزوں اضافے سونے کی روز افزوں رسد کا مقابلہ کرنے کے لیے طلب میں اضافہ کر دیا؛ لیکن یہ امر مشتبہ ہے کہ آیا اس طلب میں تناسب اضافہ ہوا یا نہیں۔

۱۷۔ سونے کی پیداوار کی حسب ذیل تقسیم کی جا سکتی ہے :-

(۱) ۱۹۹۳ء تا ۱۹۹۵ء کے ۳۵۷ سالوں میں سونے کی مجموعی پیداوار ۱۵۲,۰۰۰,۰۰۰ اونس ہوئی

" " פפף, ..., " " " " " פ. " 190 185 (2)

" ۲۸۳... " ۴ " ۵ " ۶ " ۷ (۳) ۱۹۱۰

بالا
فردانی زمرے
معیاریت
تدریجی نسبت
سے

جیسا کہ پہلے بیان کیا جا چکا ہے، سونے کی نئی رسد زیادہ تر ادنیٰ درجہ کی کچھدات سے حاصل کی گئی تھی؛ اور زیرین طبقات زمین کی ایسی کچی دھات کی تہوں سے جن میں سونے کا جزو بہت قلیل تھا، لیکن جن کی باقاعدہ طور سے بڑے پیمانے پر کندیگی کی جا سکتی تھی۔ ایسی کچھدات سے سونا نکالنا جس سے بحساب فی ٹن دس ڈالر سونا (یعنی نصف اونس) نکلے، منفعت بخش ہوتا ہے؛ گویا ایسی صورت میں سونے کا تناسب کچھدات سے ۱: ۲۰۰ رہتا ہوتا ہے۔ اس قسم کے سب سے شہور ذرائع جنوبی آفریقہ میں ہیں، جہاں ٹرانسوال کی کانوں نے دولت کے شکاریوں کو پہنچنے کی ترغیب و تحریص دلائی جس کے نتیجے کے طور پر جیوٹ اور سخت جان بوٹروں کے گلے میں محکومیت کا طوق پڑا۔ یہاں کا نام نہاد ”ساحلی کوہستان“ بہت وسیع الرقبہ اور زرخیز ہے۔ تنہا ٹرانسوال کی کانوں سے سالانہ اتنی ہی پیداوار ایک مدت دراز تک، نکلتی رہی جتنی کہ آسٹریلیا اور کیلی فورنیا کے انکشافات کے زرخیز ترین دور میں کل دنیا کی سالانہ پیداوار جوتی تھی۔ ریا تنہا یہ متحدہ ممالک بلکہ تمام دنیا میں اب اس قسم کے جدید اور ترقی یافتہ طریقوں سے اسی کی مائل تہوں کی کندیگی کی جاتی ہے۔ امریکا کے کان کنی کے انجینیر اور مہتمم اس اصلاح و ترقی کی دوڑ میں سب سے اول رہے ہیں۔ اس کا نتیجہ یہ ہے کہ فلزات برآمد کرنے میں مزدوروں کی مہارت و خوبی کا ردیسی ہی بڑھ گئی ہے جیسی کوئلہ یا لوہا برآمد کرنے کے کام میں یا کمشہر مصنوعات تیار کرنے کے کام میں۔

259

سونے کی رسد کا یکساں اضافہ، خواہ وہ بڑا ہی کیوں نہ ہو، قیمتوں پر اپنے اضافہ کے ذریعہ سے بہت کم اثر ڈالتا ہے۔ ہر اضافہ موجود الوقت ذخیرہ کو مستقل طور سے بڑھا دیتا ہے؛ اور اس کے بعد کے یکے بعد دیگرہ اضافے، اگرچہ ان کی مقدار بھی اسی کے مساوی بڑی ہوتی ہے، کل بڑھی ہوئی مقدار یا مجموعی ذخیرے کے مقابلے میں نسبتاً قلیل ہی ہوتے ہیں۔ رسد یا اضافہ، سلسلہ حسابیہ سے واقع ہوتا ہے؛ لیکن ابتداء قیمتوں میں جس شرح سے اضافہ ہوا اگر اس شرح سے قیمتوں کے اضافہ کو جاری رکھنا ہو تو فلزات کی پیداوار

۱۔ ایسی کانیں بھی ہیں جو اچھے عامے نفع سے چل رہی ہیں، اور ان میں سے نکلی ہوئی کچھدات میں بحساب فی ٹن ۲۵ ڈالر سونا نکلتا ہے؛ یا اس کی نسبت ۱: ۲۰۰۰۰ رہتی ہے۔

۱۹
فلزاتی قدر کے
مصارف اس کی
قدر کی نسبت
سے

کا اضافہ سلسلہ ہندسیہ سے ہونا ضروری ہو گا۔ ۱۸۵۰ء اور ۱۸۶۰ء کے مابین سونے کے سکوں کی رسد بڑھ کر دو چند ہو گئی؛ لیکن ۱۸۶۰ء کے بعد زر کے موجودہ ذخیرہ میں اس قدر اضافہ ہو گیا تھا کہ فلزات کی مقررہ مقدار سالانہ پیدا ہونے کے باوجود زر کی مجموعی رسد میں اضافہ کی شرح بہت کم ہو گئی۔ جب کسی دریا میں طغیانی آتی ہے تو ابتدائی سیلاب پانی کی سطح کو بہت جلد اونچا کر دیتا ہے؛ لیکن جوں جوں یہ سیلاب بڑھتا جاتا ہے پانی کی سطح بلند نہیں ہوتی؛ بلکہ زائد پانی اطراف و اکناف کے رقبوں پر پھیل جاتا ہے؛ اور موجودہ مجموعی مقدار میں یکساں و مقررہ اضافہ، سطح کو بلند کرنے میں بتدریج کمتر اثر ڈالتا ہے۔ چنانچہ بعینہ ہی حال زر کے فلزات کی رسد میں جدید اضافہ کا ہے۔

۵۔ اس باب کے آغاز میں یہ کہا گیا تھا، کہ ہمیں یہ توقع کرنی چاہیے کہ سونے کی قدر و قیمت انہی اصول کے ماتحت قرار پاتی ہے جن کا اطلاق تغیر پذیر مصارف اور تقبیل حاصل کے تحت کیا جاتا ہے، یعنی ہمیں یہ توقع کرنی چاہیے، کہ قیمت رسد کے سب سے خراب ذریعہ کے مصارف یا اعتدائی کان کے مصارف کی بنا پر انجام کار متعین ہوتی ہے۔ لیکن واقعہ یہ ہے، کہ طویل سے طویل مدت میں بھی جس پر غور کیا جاتا ہے یہ تعلق اس کا تقریباً برعکس ہی ظاہر ہوتا ہے۔ گویا یہ کہنا، اتنا صحیح نہیں ہے کہ مختلف معدنوں کے مصارف قیمت کو متعین کرتے ہیں، جتنا یہ کہنا صحیح ہے کہ مروجہ قدر و قیمت اس امر کا تعین کرتی ہے کہ کس کان میں کھدائی کا کام جاری رکھنا چاہیے، اور کونسی کان کو مختلف کان شمار کرنا چاہیے۔

اس معکوس نسبت کا باعث ان دو عاملوں کا عمل ہے جو فصل (۱) میں اوپر بیان ہوئے: یعنی ایک تو فلزات کا دیر پا ہونا اور نتیجہ فلزات کے مجموعی ذخیرہ کا بڑا ہونا، اور دوسرے، نئی رسدوں کی دریافت میں بے قاعدگی۔ موجودہ مجموعی ذخیرہ فلزات کی قدر کا تعین کرتا ہے یا کم از کم ان کی قدر کی بنیاد میں مضمحل ہوتا ہے۔ ان کانوں کا کام جن کا سونا اس قدر و قیمت پر فروخت ہو رہا ہو جاری رہتا ہے اور جن کانوں میں اس قدر و قیمت سے کام نہیں چلا یا جا سکتا وہ بند ہو جاتی ہیں (ہم یہاں سونے کی کانوں کی اتفاقاً براؤڈ کو نظر انداز کرتے ہیں، جن میں کچھ حصہ کے ساتھ کام جاری رکھا جاتا ہے)۔ زرخیز کانوں میں، جن سے موجودہ قیمتوں پر کثیر منافع

بارہوی
فلزاتی ذخیرہ کے
مصارف و کمی
قدر کی نسبت

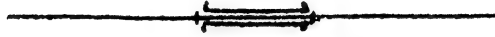
260

حاصل ہوتا ہے، بہر حال مسلسل کام جاری رہتا ہے؛ بلکہ اغلب یہ ہے کہ سالانہ پیداوار کا بیشتر حصہ ایسی ہی کانوں سے برآمد ہوتا ہے۔ مجموعی فلزات کے ذخیرہ سے بد سالانہ پیداوار کا جو تخفیف اثر پڑتا ہے، اس کی بنیاد قیمت، مصارف کے مطابق متعین نہیں ہوتی۔ اگر سونے کی قدر میں تخفیف ہو جائے یعنی قیمتیں عام طور سے بڑھ جائیں تو اس کی وجہ سے خراب کانوں میں کام کرنا مشکل ہو جاتا ہے، اور ان میں سے بعض میں کام موقوف کر دینا پڑتا ہے۔ لیکن مجموعی ذخیرہ پر ان کے کام بند کرنے کا بہت ہی معمولی اور قابل نظر انداز اثر پڑتا ہے۔ نئی کانوں کی تلاش و جستجو ہر وقت جاری رہتی ہے اور نئی نئی کانوں کی دریافت سے سالانہ پیداوار میں کچھ نہ کچھ اضافہ ہوتا رہتا ہے؛ اگرچہ ان میں سے اکثر میں کام کرنے سے کوئی خاص منافع نہیں ہوتا، اور اسی لیے ان کا اثر حافی ہوتا ہے۔ بعض نئی کانیں بہت کامیاب ثابت ہوئی ہیں، اور ان سے، جیسا کہ ۱۸۷۱ء میں کیلی فورنیا اور آسٹریلیا میں، اور ۱۸۹۰ء میں ٹرانسوال میں ہوا، دفعۃً کثیر المقدار رسد دستیاب ہوئی۔ یہ توقع کی جاسکتی ہے کہ سونے کی قدر کا اضافہ یعنی عام قیمتوں کی تخفیف (سونے کی نئی کانیں دریافت کرنے کی کوشش کے حق میں بھیج ہوگا اور سونے کی قدر کی تخفیف (یعنی عام قیمتوں کا اضافہ) نئی کانیں دریافت کرنے کی کوشش کو سرد کر دے گی۔ اس قسم کے کم و بیش رجحانات بلاشبہ پائے جاتے ہیں؛ لیکن مجموعی ذخیرہ کی ثبات پذیری اور نئی کانوں کی دریافت اور استحصال کی بے قاعدگی کی وجہ سے ان رجحانات کا اثر مجموعی ذخیرہ پر ظاہر نہیں ہونے پاتا، یا زائل ہو جاتا ہے۔ چنانچہ تاریخی اعتبار سے سونے کے مصارف اور ان کی قدر کے درمیان بعید ترین تعلق یا نسبت کے سوا کچھ اور مشکل معلوم ہوتا ہے۔ طویل مدتوں میں، یعنی کسی ایک وقت میں کئی کئی نسلوں میں جا کر قیمتی فلزات کی قدر اس امر کا تعین کرتی ہے کہ کن کانوں میں کام جاری رکھا جاسکتا ہے۔ لیکن یہ کانیں قیمتی فلزات کی قدر کا تعین نہیں کرتیں۔

بہر کیف بغا ہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ یہ اصول اب سونے کے بارے میں صادق آتا ہے۔ حال حال کے زمانہ تک یہ اصول چاندی کے بارے میں بھی صادق آتا تھا۔ امریکا کی دریافت کے بعد چاندی کا کثیر المقدار سیلاب اٹا تو اس دوران میں جرمنی اور یورپ کے دوسرے ممالک کی کانوں کو قیمتوں کی نئی سطح اور چاندی کی نئی قدر کے

۱۹
فاریابی زر کے
مصارف کی
قدر کی حیثیت سے

مطابق از سر نو منظم ہونا پڑا۔ چنانچہ ان نئے حالات میں جو کائین منفعت بخش ثابت نہیں ہوئیں ان میں کام کو بند کرنا پڑا؛ اور اس دور میں یورپ کی چاندی کی پیداوار بہت گھٹ گئی تھی۔ مگر گذشتہ ۳۰، ۴۰ سال کی مدت کے اندر چاندی کی حیثیت اس سے بہت مختلف ہو گئی ہے؛ یعنی، وہ ٹن، تانبے اور نکل کے مثل زیادہ تر صنعتی دھات بن گئی ہے، اور اس کی قدر اب ایسے ہی اسباب سے متعین ہوتی ہے جیسے کہ اساسی طور سے دوسری دھاتوں کی قدر کو متعین کرتے ہیں۔ چاندی کی حیثیت میں یہ عظیم تبدیلی ہی اگلے دو بابوں کا خاص موضوع ہے۔



باب ہفتم

فلزیہ نیت

(۱) دونوں فلزات ایک مدت دراز تک ساتھ ساتھ استعمال ہوتے رہے۔ مکمل اور ترقی یافتہ دو معیاری طریق کی تشریح۔ (۲) محلی شرح اور بازاری شرح؛ بیش قدر و کم قدر فلز۔ بیش قدر فلز کم قدر فلز کو رواج سے ہٹا دیتا ہے یا اس کی پامانی کرتا ہے۔ اس کی تشریح و تفصیل ریاستہائے متحدہ امریکا کے تجربے سے۔ (۳) قانون گریٹیم۔ (۴) ذیلی سکہ اور اس کی مناسب تنظیم۔

۱۔ گزشتہ صفحات میں سونے اور چاندی کے باہمی تعلق پر غور کرنے کی کوئی سعی نہیں کی گئی۔ فلزات کی رسد پر اس حیثیت سے بحث کی گئی کہ گویا سونا اور چاندی اہم جنس ذخیرہ پر مشتمل تھے۔ لیکن زر کی تاریخ کے بیشتر حصے میں ان دونوں فلزات کو یکساں اور یک جنس تصور کرنے میں مشکلات پیدا ہوتی رہی ہیں؛ خاص کر انیسویں صدی میں یہ مشکلات بہت بڑھ گئیں، اور بالآخر نتیجہ یہ ہوا کہ اس صدی کے اختتام پر چاندی آزاد فلزاتی سکے کی حیثیت سے ہٹ گئی۔ یہ انقلاب زر کی تاریخ میں سب سے بڑے اور قابل ذکر انقلابات میں سے ایک تھا، اور نہایت حیرت انگیز قلیل مدت کے اندر وقوع پذیر ہوا تھا۔ مسلسل کئی صدیوں تک چاندی کے سکے آزادی کے ساتھ ڈھکے جاتے تھے، اور یہی زیادہ اہم فلز تھی؛ لیکن ایک نسل کی قلیل مدت میں وہ اس حیثیت سے محروم اور مسترد کر دی گئی۔

باب ۲
فلزینیت

ہسپانوی امریکی کانوں سے فلز کا عظیم اٹھان سیلاب اسٹیل سے قبل اور بعد دونوں زمانوں میں، دونوں فلزات ساتھ ساتھ اور ایک دوسرے کے مبادلے میں استعمال ہوتے تھے۔ چاندی نسبتاً زیادہ کثیر المقداری اور زیادہ عام طریقہ سے اس کا استعمال کیا جاتا تھا۔ ہر فلز کے جداگانہ اور آزادانہ طور سے سکے ڈھالنا اور ان دونوں سکوں کو ساتھ ساتھ رائج کرنا ناممکن تھا؛ لیکن یہ رواج کسی مشترک بنیاد پر قائم نہ تھا۔ بہر کیف ان دونوں میں کسی طریقے سے رشتہ ارتباط قائم کرنا، اور ان کی قدر کو اس طرح منظم و مرتب کرنا نہایت سہولت بخش تھا کہ وہ ایک دوسرے کے مبادلے میں اور ایک دوسرے کی جگہ استعمال کئے جاسکیں بغرض رفتہ رفتہ دو معیاری طریقہ رونما ہوا، اور دونوں فلز ایک ہی یا مائل نام یا رقم کے سکوں میں ڈھالے جاتے تھے؛ چنانچہ اس طریق کی مثال ریاستہائے متحدہ کے نظام سے ملتی ہے۔ چاندی کے ایک ڈالر میں $\frac{1}{16}$ ۳۷ گرین وزن کی خالص چاندی ہوتی ہے، یا اس سکے کا مجموعی وزن $\frac{1}{16}$ ۱۲۲ گرین ہوتا ہے، جس میں سے $\frac{1}{16}$ حصہ خالص چاندی ہوتی ہے۔ سونے کے ڈالر میں ۲۲ و ۳۳ گرین خالص سونا ہوتا ہے (بلکہ اگر سکے ڈھالا جائے تو اتنا سونا ہوگا)، یا اس کا مجموعی وزن ۲۵۸ گرین ہوتا ہے جس میں $\frac{1}{16}$ حصہ خالص سونا ہے۔ ان دونوں ڈالروں کے وزن ایک دوسرے کی نسبت سے ۱۶:۱ ہوتے ہیں۔ (صحیح حساب سے پہلی عدد ۸۸ و ۵۹ ہے جس کو عام بول چال میں اور تخمینہ طور سے ۱۶ کہا جاتا ہے)؛ گویا یہی سکے سازی کا تناسب ہے؛ تقریبی ڈالر کی بنیاد فلز کا وزن طلائی ڈالر کی خالص فلز سے سولہ گونہ زیادہ ہوتا ہے۔ اسی طرح فرانسیس میں پنج فرانکی تقریبی سکے میں خالص چاندی کا وزن ۲۲ و ۳۴ گرین ہوتا ہے، اور اس کے بالمقابل طلائی فرانک میں ۲۲ و ۳۴ گرین خالص سونا شریک کیا جاتا ہے؛ اسی لحاظ سے فرانسیسی سکے سازی کا تناسب $\frac{1}{16}$ ۱۵:۱ ہے۔

خالص دو معیاری طریقہ کے تحت اس کی کامل شکل میں دونوں فلزات کے سکے آزادی کے ساتھ ڈھالے جاتے ہیں۔ غیر مسکوک چاندی کا کوئی حامل یا قابض اس کو بحال میں پیش کر کے غیر محدود مقدار میں سکے مضروب کر سکتا ہے؛ علیٰ ہذا سونے کے قابض کو بھی یہی حق حاصل ہے۔ علاوہ ازیں سب سکے، خواہ وہ چاندی کے ہوں یا سونے کے، مطالبات اور قرضوں کی ادائی کے لیے یعنی بذریعہ معاہدہ حامل کردہ قرضوں کے لیے

یا نسبت
فلزہ نسبت

جیسا کہ قرضے بالعموم حاصل کئے جاتے ہیں، مثلاً ڈالروں یا فرانکوں کی تعداد کے لحاظ سے، کمال زر قاتلونی کی حیثیت سے رائج کئے جاتے ہیں۔ غرض یہ دو عناصر، یعنی آزاد مسکہ سازی اور کمال زر قاتلونی جو نا، ایک مکمل دو معیاری طریق کے اساسی لوازم ہیں۔

۲۔ جب دو معیاری طریق قائم کیا جاتا ہے تو سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ جس شرح یا نسبت سے محال میں سکے ڈھالے جلتے ہیں، اور اس طرح ان میں قوت خرید زر کی شکل میں پیدا کی جاتی ہے؟ آیا وہ شرح یا نسبت غیر مسکوک فلز کی حیثیت سے ان کی قدر و قیمت سے کوئی مطابقت رکھتی ہے؟ اگر محال میں ۱۱۶ اونس چاندی کے اتنے ہی سکے بنگل ڈالر ڈھالے جائیں، جتنے کہ ایک اونس سونے کے؛ اور اگر بحیثیت غیر مسکوک فلز ۱۵ یا ۱۶ اونس چاندی بازار میں ایسی قیمت پر فروخت کی جاسکتی ہو جو ایک اونس سونے کے مساوی یا معادل ہے تو اس صورت میں کوئی شخص چاندی کو محال میں پیش نہ کرے گا: اس لیے کہ چاندی سکے کی حیثیت کے مقابلے میں غیر مسکوک فلز کی حیثیت سے زیادہ قیمتی ہوگی؛ اور تجربہ یہ ثابت کرتا ہے کہ ایک بہت چھوٹی کسر کے برابر فرق اس امر کا تصفیہ کرنے کے لیے کافی ہوتا ہے کہ دھات تسلیک کے لیے پیش نہ کی جائے گی۔ اگر اس کے برعکس چاندی بحیثیت غیر مسکوک فلز کے صرف ۱۶ یا ۱۷ اونس چاندی بحساب فی اونس سونے کی شرح سے فروخت کی جاسکے تو اس صورت میں کوئی شخص سونے کو محال میں بغرض تسلیک پیش نہ کرے گا: اس لیے کہ ایک اونس سونا پیش کرنے والے کو محال سے صرف اتنے ہی مسکوک ڈالر ملیں گے جتنے کہ وہ ۱۱۶ اونس چاندی کے مبادلے میں حاصل کر سکتا ہے۔ وہ اپنے ایک اونس سونے کو بازار میں ۱۶ یا ۱۷ اونس چاندی کے مبادلے میں فروخت کر کے زیادہ تقریبی ڈالر حاصل کر سکتا ہے اور اس لحاظ سے صرف غیر مسکوک چاندی محال میں پیش کرے گا۔ غرض یہ احادیث و تکرار نامناسب نہ ہوگی کہ محال کی مقرر کردہ شرح اور بازار کی آزاد موجودہ شرح میں بہت ہی خفیف سا فرق بھی ان دونوں فلزات میں سے کسی ایک یا دوسری فلز کو تنہا محال میں بغرض تسلیک پیش کرانے کا موجب ہوگا۔

263

ان حالات میں محال میں مسکہ سازی کے لیے جو فلز پیش کی جاتی ہے، اس کو دو پیش قدر، فلز کہا جاتا ہے۔ اور وہ دوسری فلز، جو تسلیک کی غرض سے پیش نہیں کی جاتی بلکہ ممکن ہے کہ اس کے برعکس سکوں کو پگھلا کر غیر مسکوک شکل میں مبادل کرنے کے عمل کے تابع ہو،

۲۰
فلزیت

اس کو "کم قدر" فلز کہا جاتا ہے۔ یوں تو محال کے قواعد کی رو سے کسی فلز کی قیمت کا تخمینہ یا تقرر نہیں کیا جاتا؛ بلکہ محض تسلیک کے حالات و شرائط بیان کئے جاتے ہیں؛ لیکن قواعد جب مکمل دو معیاری طریق کے متعلق ہوں تو ان کی رو سے اضافی قدر موثر طریقے پر مقرر کر دی جاتی ہے۔ جہاں چاندی کے سکے سونے کے مقابلے میں ۱۶ اور ان کی نسبت سے ڈھالے جاتے ہوں وہاں مسکہ سازی کا طریقہ یہ بتلاتا ہے کہ ایک اونس سونا خریدنے کے لیے ۱۶ اونس چاندی درکار ہوگی؛ اور بازار یہ کہتا ہے کہ ۱۵ اونس ہی کافی ہو جائینگے۔ اس طرح چاندی کی قیمت بازار میں زیادہ اور محال میں کم اٹھتی ہے؛ گویا دوسرے الفاظ میں، محال میں چاندی "کم قدر" قرار پاتی ہے۔ اگر بازار میں چاندی کا نرخ ۱۷ اونس بحساب فی اونس سونا ہو تو ۱۶ اور ان کی اسی مقررہ نسبت سے سکے ڈھلوانے کی صورت میں محال میں چاندی بیش قدر ہوگی؛ گویا اس صورت میں محال کی بیگی کہ ایک اونس سونا خریدنے کے لیے ۱۶ اونس چاندی درکار ہوگی؛ لیکن بازار میں اس ایک اونس سونے کو حاصل کرنے کے لیے ۱۷ اونس چاندی درکار ہوگی۔

بجائے یہ ہوتا ہے کہ بیش قدر فلز فلزاتی آگرمبادلہ کا جزو اعظم بلکہ واحد جزو ترکیبی بن جائے۔ صرف وہی بغرض تسلیک محال میں بیش کی جائے گی۔ اس کا نتیجہ بلاشبہ یہ ہوگا کہ فلز کے بازار سے وہ سب کی سب ہٹ کر چلی آئے گی؛ اور یہ عمل اس کی قدر میں غیر مسکوک فلز کی حیثیت سے اضافہ کر دے گا۔ اس کے برعکس کم قدر فلز، تسلیک کی غرض سے محال میں بیش نہ ہونے کے سبب سے بازار میں غیر مسکوک فلز کی حیثیت سے بکثرت دستیاب ہوگی؛ اور اس کا نتیجہ پھر یہی ہوگا کہ اس کی قیمت گھٹ جائے گی۔ اس طرح دو معیاری طریق کے تحت آزاد مسکہ سازی کا طریق سونے اور چاندی کی اضافی قدر پر ایک حد تک مستقل اثر ڈالتا ہے، جس سے ان کی اضافی قدر ثبات پذیر ہو جاتی ہے؛ اور یہ واقعہ جیسا کہ ابھی بیان کیا جائے گا، زر کی تاریخ میں کچھ کم اہمیت نہیں رکھتا۔ لیکن اگر کوئی مستقل قوت کام کر رہی ہو جس کے نتیجے کے طور پر محالی قیمت اور بازاری قیمت کے مابین مسلسل فرق رونما ہوتا ہے، خواہ وہ کم ہی کیوں نہ ہو، تو کم قدر فلز رواج سے بتدریج غائب ہو جائے گی، اور بیش قدر فلز زیادہ معتد امر میں رواج پا جائے گی؛ اور بالآخر فلزاتی زر صرف بیش قدر فلز کے سکون پر مشتمل ہوگا۔ محالی قیمت

است
نظمیت

اور بازاری قیمت کے مابین اگر کوئی بڑا اور دیر پا فرق ہو تو متذکرہ بالا اعلیٰ اپنے آپ کو بہت جلد ظاہر کرے گا؛ یعنی اوزان یا میس قدر فلز دوسری فلز کو بہت ہی قلیل مدت میں رول سے بٹا دیگی۔ کسی ملک کی تاریخ سے ان اصول کی اتنی صاف اور سیدھی سادی تمثیل نہیں ملتی جیسی کہ ریاستہائے متحدہ سے ملتی ہے۔ یہاں ۱۹۱۲ء میں جب نظام زر قائم کیا گیا تو مکمل دو معیاری طریقہ زر کا معیار قرار دیا گیا اور دونوں فلزوں کی باہمی نسبت ۱۵:۱۰ مقرر کی گئی۔ یہ نسبت بہت غور و خوض کے بعد منتخب کی گئی تھی؛ لیکن بعد میں وہ بازاری شرح سے مختلف ثابت ہوئی جو تقریباً ۱۵:۱۰ تھی۔ چنانچہ فرانس میں سکہ کے نظام کے لئے دس سال بعد ۱۵:۱۰ کا تناسب تسلیم کر لیا گیا؛ اس لحاظ سے ریاستہائے متحدہ کی محاسبات میں چاندی میس قدر اور سونا کم قدر دھات تھی۔ چنانچہ محاسبات میں سونا بغرض تسلیک میس نہ کیا جاتا تھا اور فلزی آلہ مبادلہ کا مجموعہ کلیۃً چاندی کے سکوں پر مشتمل تھا۔

۱۰۔ وہ اتنے بڑے کہ ریاستہائے متحدہ کی محاسبات کے ہائی کٹے ہوئے چاندی کے ڈالر اس ابتدائی دور میں کم استعمال کئے جاتے تھے۔ جو کئے نہ استعمال تھے وہ زیادہ تر تسلیک کے ڈالرتھے جو سرکاری محاسبات کی ادائیگی میں قانوناً قابل قبول تھے اور قانون کی مقرر کردہ حق سے ملک میں رائج تھے۔ برونی سکوں نے ریاستہائے متحدہ کے سکوں کی جگہ اس لیے لی کہ اول الذکر وزن میں ہلکے اور کچے ہوئے تھے (دیکھو فصل ۲) میں اگر ششم لایا قانون اگر ششم کا بیان ہے۔

ریاستہائے متحدہ امریکا کی سکہ سازی کے نظام کے تقویرات ذیل کی جدول سے ظاہر ہوتے ہیں۔ یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ سکہ سازی کی نسبت کا مدار اس خاص دھات کے اضافی وزن پر ہے جو کئے میں شریک ہو۔
ریاستہائے متحدہ کی تسلیک

۱	چاندی کا ڈالر			سونے کا ڈالر			۲
	معیاری سونا (کے کا مجموعی وزن)	خاص سونا	معیاری چاندی (کے کا مجموعی وزن)	خاص چاندی	معیاری چاندی (کے کا مجموعی وزن)	خاص چاندی	
۱:۱۵	۲۳۶۵	۹۱۷/۱۰۰۰	۴۱۶	۲۳۶۵	۲۴۱	۹۱۷/۱۰۰۰	۱۸۹۲
۱:۱۵	۲۳۶۵	۹۱۷/۱۰۰۰	۴۱۶	۲۳۶۵	۲۴۱	۹۱۷/۱۰۰۰	۱۸۹۲
۱:۱۵	۲۳۶۵	۹۱۷/۱۰۰۰	۴۱۶	۲۳۶۵	۲۴۱	۹۱۷/۱۰۰۰	۱۸۹۲

چاندی کے ڈالر میں خاص چاندی کا وزن ۲۴۱ گرام ہے اور سونا کا وزن ۲۳۶۵ گرام ہے۔
۱۸۹۲ء میں جب نظام زر قائم کیا گیا تو مکمل دو معیاری طریقہ زر کا معیار قرار دیا گیا اور دونوں فلزوں کی باہمی نسبت ۱۵:۱۰ مقرر کی گئی۔ یہ نسبت بہت غور و خوض کے بعد منتخب کی گئی تھی؛ لیکن بعد میں وہ بازاری شرح سے مختلف ثابت ہوئی جو تقریباً ۱۵:۱۰ تھی۔ چنانچہ فرانس میں سکہ کے نظام کے لئے دس سال بعد ۱۵:۱۰ کا تناسب تسلیم کر لیا گیا؛ اس لحاظ سے ریاستہائے متحدہ کی محاسبات میں چاندی میس قدر اور سونا کم قدر دھات تھی۔ چنانچہ محاسبات میں سونا بغرض تسلیک میس نہ کیا جاتا تھا اور فلزی آلہ مبادلہ کا مجموعہ کلیۃً چاندی کے سکوں پر مشتمل تھا۔

باب ۲
نظر ثانی

205

۱۸۳۲ء میں متعدد اسباب کے نتیجہ کے طور پر (جو ایک طرف زر کاغذی کے غیر واجب استعمال کے خلاف رد عمل پر مبنی تھے، اور دوسری طرف شمالی کیرولینا میں کانوں کی دریافت کے بعد سونے کو استعمال کرنے کے وقتہ جوش اور خواہش پر مبنی تھے)، اس تناسب میں دفعۃً تبدیلی واقع ہوئی: یعنی، نسبت ۱۶:۱ قرار پائی، جس کی وجہ سے سونا ”میش قدر“ دھات ہو گئی، اسی طرح جس طرح پہلے چاندی تھی، اور اب محض سونا بغرض تسلیک محال میں پیش کیا جانے لگا۔ نتیجہ یہ ہوا کہ چاندی بتدریج نہ صرف رواج سے خارج ہوتی گئی بلکہ ملک سے غائب ہوتی گئی۔ اس طرح معیار نقرہ بدل کر معیار طلا ”معیاری نظام“ قرار پایا۔ ۱۸۳۵ء میں کیلی فورنیا میں سونے کی دریافت کے بعد تبدیلی بہت زیادہ نمایاں ہو گئی، چنانچہ سونا کثیر مقدار میں محال میں دھلنے لگا، اور چاندی بالکل غائب ہو گئی۔ یہ سچ ہے کہ ۱۸۳۵ء میں چاندی کو بطور ذیلی سکے کے استعمال کرنے کے لیے انتخابات عمل میں لائے گئے، اور چند سال بعد چاندی کے سلوک ڈالر از سر نو زر قانونی قرار دے گئے؛ لیکن چاندی کو اس طرح نئے طریق پر استعمال کرنے سے نئے سوالات پیدا ہو گئے جن کی تفصیل بعد میں پیش کر پیش کی جائے گی۔

۳۔ یہ رجحان کہ بیش قدر فلز کم قدر فلز کو رواج سے ہٹا دیتا ہے، بالعموم قانون گردش کے نام سے یاد کیا جاتا ہے۔ یہ نام سولہویں صدی کے ایک انگریز سر تھامس گریٹھم سے منسوب کیا جاتا ہے؛ کہ گویا یہی شخص اس قانون یا رجحان کو دریافت کرنے والا پہلا شخص ہے، حالانکہ اس شخص کو بلا استحقاق شہرت حاصل ہو گئی ہے۔ ”قانون“ محض یہ پیش پا افتادہ واقعہ ہے، جس کو مدت سے تسلیم کیا جا رہا ہے کہ جہاں مختلف فلزی قدر کے سکے ایک ساتھ رائج ہوں، وہاں خراب اور ازان سکہ (بشرطیکہ وہ کافی مقدار میں ہو) عمدہ اور گراں سکے کو رواج سے ہٹا کر خود مروج ہو جائے گا۔ خراب دار ازان سکوں کو مطابقت کی ادائی میں اور محال میں پیش کرنے میں ترجیح دی جائے گی؛ اور عمدہ یا گراں سکے بہت خواہش کے ساتھ صنعتی کاموں میں یا فلز کے اغراض کے لیے استعمال کئے جائیں گے۔

اس رجحان کی ایک اہم تفصیل اس طرح ملتی ہے کہ ایک ہی دھات کے فرسودہ یا ہلکے سکے اس دھات کے عمدہ سکے یا زیادہ وزنی سکوں کو رواج سے ہٹا دیں گے اور خود ان کی جگہ رائج ہو جائیں گے۔ انیسویں صدی تک سکہ سازی کی کلیں بہت دیر میں اور

باب
طریقہ

کسی قدر نامکمل طریقے پر سکے ڈھاتی تھیں؛ قلیل مدت میں سکون کی کثیر تعداد کا ڈھانا بہت مشکل تھا، اور یہی نہیں کہ مضروب سکے بہت جلد گھس جاتے یا خراب ہو جاتے تھے بلکہ تسلیک کی عدم یکسانیت کی وجہ سے بہت آسانی کے ساتھ ان کے کنارے کھوچ لیے جاسکتے تھے۔ چنانچہ اس کا قرینہ تھا کہ نئے اور عمدہ سکے بن کر رواج سے نکال بیٹے جاتے، اور انہیں یا تو ضعفوں میں استعمال کیا جاتا، یا بیرون ملک مطالبات کی ادائیگی کے لیے برآمد کیا جاتا؛ اور اس طرح خراب اور فرسودہ سکے رواج میں باقی رہتے تھے۔ انیسویں صدی کے بڑے حصے تک چاندی کے سکوں کی عام حالت بظاہر ایسی ہی معلوم ہوتی تھی۔ چاندی کے سکے چونکہ بہت جلد جلد رواج میں آتے ہیں اس لیے سونے کے سکوں کے مقابلے میں وہ بہت جلد فرسودہ ہو جاتے ہیں۔ اس کے علاوہ چاندی کے سکے بہت جلد رائج ہو جاتے اور بہت دیر تک رواج یا گردش میں رہنے کا زیادہ قرینہ ہوتا ہے، خواہ وہ فرسودہ ہی کیوں نہ ہو جائیں۔ چونکہ وہ چھوٹے چھوٹے لین دین میں استعمال کئے جاتے ہیں، اس لیے ان میں خالص فلز کی خفیف یا پڑی اور نمایاں کمی کو بھی نظر انداز کر دینے کا قرینہ ہوتا ہے۔ لوگ عام طور سے چھوٹے سکوں کی باجلی بڑتال کئے بغیر انھیں لین دین میں قبول کر لیتے ہیں، اور بنجوران کا امتحان دہانہ کرنے کی زحمت گوارا نہیں کرتے؛ مثلاً، ریاستہائے متحدہ میں ۱۸۶۸ء تا ۱۸۷۳ء کے دور میں جب چاندی بطور زر رائج تھی تو غیر مالک کی مختلف محکموں کے سکے حقیقتہً استعمال کئے جاتے تھے۔ یہ ناجبج سکے مطالبات اور قرضوں کی ادائیگی میں سرکاری طور سے اس لیے قابل قبول قرار دیے گئے تھے کہ ابتدائے ریاستہائے متحدہ میں کوئی سرکاری محکمہ یا زر قانونی نہ تھا۔ جب محکمہ قائم کی گئی اور یہاں سے سکے ڈھکنے شروع ہوئے تو یہ نئے سکے غیر مالک کے سکوں کو، جو یہاں استعمال ہوتے تھے، رواج سے نہ ہٹا سکے، اس لیے کہ وہ زیادہ وزنی تھے اور صنعت یا برآمد میں استعمال کئے جاتے تھے۔ اسی وجہ سے سکے سازی بے سود اور مہل معلوم ہوئی اور اس کو روک دیا گیا، نتیجہ یہ کہ صرف غیر مالک کے کم و بیش نامکمل سکے رائج رہے۔ اسی قسم کی مشکلات یورپ کے سب ملکوں میں مدت دراز تک یعنی قرون وسطیٰ سے اٹھارھویں صدی تک پیش آئیں۔ لیکن ان مشکلات کا حل یا اس خرابی کا علاج بہت آسان ہے؛ اور وہ یہ ہے کہ پہلے پورے وزن کے نئے سکے کثیر تعداد میں ڈھائے جائیں؛ دوسرے یہ کہ قدیم

بائبل
نظمیت

موجودہ سکوں کا قانونی جواز منسوخ کیا جائے؛ اور تیسرے یہ کہ جو کچھ روزمرہ کے استعمال سے گھس کر خراب ہو جائیں انھیں سرکار مصارف برداشت کر کے رولج سے واپس طلب کر لے، اور ان کے مبادلے میں نئے سکے دے۔ پہلے عام طور سے یہ طریقہ رائج تھا کہ سکوں کا وزن جب حد سے زیادہ اور ناقابل برداشت طور سے کم ہو جاتا تھا تو ان کے نہ صرف زر قانونی نہ ہونے کا اعلان کر دیا جاتا تھا بلکہ محکموں میں ان کو غیر مسکوک فلز کی قیمت پر نہ کہ ان کی مرقوم قیمت پر مبادلے میں لیا جاتا تھا۔ اس طرح جب قابض کو سکے کی فرسودگی سے پیدا شدہ کمی قیمت کا نقصان برداشت کرنا پڑتا تھا تو وہ اس کو اپنے پاس رکھنے کی بجائے دوسرے کے ہاتھ مبادلہ میں منتقل کر دینے کی کوشش کرتا تھا۔ چونکہ لین دار قرض کی واپسی و ادائی میں زرفند کو بالعموم بطیب خاطر قبول کر لیا کرتے ہیں، اس لیے بہت فرسودہ سکے بھی رولج میں باقی رہتے تھے۔ موجودہ زمانہ میں عام طریقہ اور حکومتوں کے لیے صحیح طریقہ یہ ہے کہ وہ روزمرہ کے استعمال سے قدرتی طور پر گھسے ہوئے سکوں کو، نہ کہ ایسے سکوں کو جن کا کچھ حصہ عمداً کھرج یا تراش لیا گیا ہو، رولج سے واپس لے لیا جاتا ہے؛ اور ان کے مبادلے میں قیمت مرقومہ کے حساب سے نیاز زراد کو دیا جاتا ہے۔ اسی کے ساتھ نئے اور عمدہ سکوں کو کافی مقدار میں تیار کرنے کے لیے نہایت اعلیٰ درجہ کی کلیں ایجاد ہو گئی ہیں، اور متذکرہ بالا دقتیں جو پہلے پیدا ہوتی تھیں اب تقریباً بالکل رفع ہو گئی ہیں۔

۴۔ دو معیاری طریق کے تحت جو مشکلات عام طور سے رونما ہوتی ہیں، ان کی بنیاد پر دونوں فلزات کو ساتھ ساتھ استعمال کرنے کا ایک اور طریقہ بطور بدل اختیار کرنا پڑا۔ وہ یہ کہ صرف سونا ہی واحد آزاد مسکوک فلز ہے، اور صرف اسی کو کامل زر قانونی کی خصوصیت دی گئی ہے؛ اور چاندی، اگرچہ اب بھی اس کے سکے ڈھالے جاتے ہیں، بہت محدود مقدار میں سکوں کی شکل میں مضروب کی جاتی ہے، اور وہ بھی ذیلی سکے کے طور پر استعمال کئے جانے کے لیے۔ اس طریق کو سب سے اول انگلستان نے اختیار کیا، جبکہ واپس سال ۱۸۱۶ء میں مفروضیاً طلا کا نظام قائم کیا گیا۔ اس کے بعد سے لے لیکن ریاستہائے متحدہ میں سونے کے سکے، ان کی مرقوم قیمت کے لحاظ سے، صرف اس وقت بدل دیے جاتے ہیں، جبکہ فرسودگی ۱/۲ فی صد سے زائد نہ ہو۔

بائیں
ملاحظہ

یہ طریق، جہاں تک کہ چاندی کی ذیلی سکہ سازی کا تعلق ہے، عام طور سے سب ہند ملکوں میں رائج ہو گیا؛ اور معیار طلا کے نظام کا ایک معمولی لائحہ ہو گیا ہے۔

ریاستہائے متحدہ کا نظام مثال کے طور پر پیش کیا جاسکتا ہے۔ سوئے کی گراں قدری چھوٹے چھوٹے مطالبات کی ادائی کے لیے اس کو کیا ب بنا دیتی ہے۔ سب سے چھوٹا سوئے کا سکہ جو کہ آسانی کے ساتھ استعمال کیا جاسکتا ہے، ربع انگل (معادل ۲۰ ۵۰ ڈالر) ہے، جو برطانیہ کے نصف سادرن، جرمنی کے دس مارکی سکے اور فرانس کے دس فرانکی سکے کے مساوی اور معادل ہے۔ لیکن ربع انگل اور غیر مالک کے اس کے مقابل کے دوسرے سکوں کی سود مندی و کارگزاری مشتبہ ہے۔ وہ بہت آسانی سے گم ہو جاتے ہیں، یا نظر سے اوجھل ہو جاتے ہیں، اور قیمت بہت جلد گھس جاتے اور فرسودہ ہو جاتے ہیں۔ سادرن کا سکہ یا نصف انگل (۵ ڈالر سکہ) سب سے چھوٹا سوئے کا سکہ ہے جو بالکلیہ اطمینان بخش ہے؛ تاہم اس کے علاوہ ادواجی بہت سے چھوٹے چھوٹے لین دین ایسے ہیں جن کا تصفیہ چھوٹی رقموں کے اور ذیلی سکوں سے کرنا پڑتا ہے۔ اس اعتبار سے چاندی کے سکے بہت موزوں ہیں، خاص کر دس سینی سکے سے لے کر ایک ڈالر کے سکے تک۔ اس سے چھوٹے لین دین کے لیے چاندی کے سکوں کا چھوٹا پیمانہ بھی کفایت نہیں کرتا؛ چنانچہ اس کام کو انجام دینے کے لیے نکل اور تانبے کے سکے استعمال کرنے پڑتے ہیں۔

کمال دو معیاری طریق کے تحت ایسا بخوبی واقع ہو سکتا ہے کہ اگر چاندی کم قدر ہو جائے تو چاندی کے سکے چھوٹے اور بڑے سب رواج سے غائب ہو جائیں، اور چھوٹے ذیلی سکوں یا رینہ گاری کی قلت رونما ہو کر مشکلات پیدا کرے۔ چنانچہ ۱۸۳۵ء اور ۱۸۳۷ء میں جو نظام ریاستہائے متحدہ میں قائم کیا گیا اس کے تحت یہی ہوا۔ چاندی اس وقت کم قیمت درجی اور سونا بتدریج اس کا جانشین بن گیا۔ جب آخر کار ۱۸۵۰ء کے بعد سے کیلی فورنیا کا سونا بہ افراط درآمد ہوا اور محسولوں سے کثیر تعداد میں سکے ڈھل کر نکلنے لگے تو چاندی کلیتہً رواج سے غائب ہو گئی۔ اس بنا پر ۱۸۵۳ء میں ایک قانون منظور ہوا جس کی

بایں
نقشہ نمبر ۲۶۸

268

رو سے ریاستہائے متحدہ میں ذیلی سکوں کا نظام قائم کیا گیا۔ چاندی کے سکے یعنی نصف ڈالر، ربع ڈالر، اور ۱/۲ ڈالر، ڈھالنے کی اجازت دی گئی؛ مگر ان میں چاندی کی مقدار اتنی کم رکھی گئی تھی کہ کسی شخص کے لیے ان کو برآمد کرنے کی یا پگھلا کر صنعتی کاموں میں لانے کی ترغیب نہ ہوتی تھی۔ مثلاً، تقریباً نصف ڈالر میں خالص چاندی کی مقدار ۰.۲۶۸ گرامین ہوتی تھی (اور اب بھی ہے) یا نصف ڈالر کے دو سکوں میں خالص چاندی کا وزن ۰.۵۳۶ گرامین ہوتا تھا۔ ایک ڈالر کے تقریباً سکے میں جس کی آزاد تسلیک قانوناً قائم تھی ۱/۲ گرامین چاندی ہوتی تھی (اور اب بھی اتنی ہی ہوتی ہے)۔ اگر چاندی کے سب سکے آزادی کے ساتھ اسی نئی شرح سے ڈھالے جاتے جس شرح سے کہ نصف ڈالر کے سکے یا دوسرے ذیلی سکے ڈھالے جاتے تھے (یعنی فی ڈالر ۰.۵۳۶ گرامین) تو اس صورت میں چاندی بیش تر رہ جاتی اور بہت دیر سے سونے کے سکوں کی جانشین بن جاتی؛ لیکن اب آزاد سکہ سازی سے بالکل جدا گانہ نظام قائم کیا گیا تھا۔ کسی شخص کو اب خانگی طور سے محال میں چاندی پیش کرنے اور اس کے چھوٹے یا ذیلی سکے ڈھالوانے کی اجازت حاصل نہ تھی۔ حکومت خود غیر مسکوک چاندی بازار میں خریدتی تھی اور تنہا خود ہی اس کی سکہ سازی کا انتظام کرتی تھی۔ مگر چھوٹے سکے بالعموم روزمرہ کے چھوٹے کاروبار میں خوردہ کی ضرورت کے لحاظ سے جاری کئے جاتے تھے اور اسی کے اعتبار سے چاندی خریدی جاتی تھی۔ اس طرح چاندی کے سکے برآمد نہیں کئے جاسکتے تھے اور وہ سونے کے سکوں کو ہٹا کر جانشین بھی نہیں بن سکتے تھے۔ ان میں کسی ممکنہ خرابی کو روکنے کے لیے یہ مزید اہتمام کیا گیا کہ ذیلی سکے صرف ایک محدود مقدار یا رقم تک، جواب دس ڈالر مقرر کی گئی، زر قانونی قرار دئے گئے۔

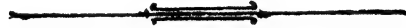
بدیہی طور سے حکومت اسی قسم کے عمل سے نفع حاصل کرتی ہے۔ بیش تر چاندی کے سکوں کو حکومت اپنے معمولی اخراجات میں ادا کرتی ہے، یا ان کا پوری قدر کے سونے سے مبادلہ کرتی ہے۔ ان ہر دو صورتوں میں حکومت کو نفع حاصل ہوتا ہے۔ اس نفع کو بھی اکثر اجرت تشکیک (Seigniorage) کہا جاتا ہے، اگرچہ وہ بعض اہم اعتبارات سے اس اجرت تشکیک سے بہت مختلف ہے جو آزادانہ طریق پر ڈھلے ہوئے سکوں اور پوری قدر کے سکوں پر بحال میں وصول کی جاتی ہے۔

اور پر ذیلی سکوں کے اساسی اصول بیان ہوئے، اب تقریباً ہی نظام چھوٹے
لین دین میں نکل اور تانے کے سکوں کی حد تک بھی اختیار کیا گیا۔ جب سے سونا اور
چاندی معیاری فلزات کے طور پر استعمال ہونے شروع ہوئے اسی وقت سے نکل اور
تانے کے سکے زر فلزاتی کے طور پر استعمال کیے جا رہے ہیں۔ واقعہ یہ ہے کہ قرون وسطیٰ سے
انیسویں صدی کے ابتدائی حصے تک جو مغشوش سکے (Billon coins) یورپ کے ممالک
میں رائج تھے، ان کی حد تک بھی یہی بنیادی اصول اختیار کیا گیا تھا؛ یعنی، ان کی مقدار
محدود ہونے کی وجہ سے ان کی ایک مصنوعی قدر مقرر کی گئی تھی۔ یہ سکے روزمرہ کے چھوٹے موٹے
لین دین میں استعمال کرنے کے لیے چھوٹی رقم کے ہوتے تھے، اور ان میں چاندی کا کافی صد
بہت ہی ضعیف ہوتا تھا؛ بلکہ وہ زیادہ تر کوٹ پر مشتمل ہوتے تھے، اور بادشاہوں اور
روسا کی حرص و آرزو کی بنا پر جاری کئے جاتے تھے جو اپنے اپنے علاقوں میں اس طرح کی
سکہ سازی کے ذریعے سے نفع حاصل کرنا چاہتے تھے۔ چنانچہ ایسے سکے بالعموم کثیر مقدار
میں ڈھالے جاتے تھے؛ اور غلط و ناجائز طریقے پر بلب منفعت کی جاتی تھی۔
اس لحاظ سے اور دوسری متعدد صورتوں کے مثل انیسویں صدی میں مسرتین
سکہ سازی میں غلط اصلاحات عمل میں آئیں اور وہ اب تقریباً مکمل ہو گیا ہے۔
اب کوئی سلطنت یا ریاست محض نفع کمانے کی خاطر ذیلی سکے، خواہ وہ نکل کے
ہوں یا تانے یا چاندی کے، جاری نہیں کرتی۔ منافع اس وجہ سے حاصل ہوتا ہے
کہ وہ چھوٹے چھوٹے لین دین کے لیے ایک سہل آلہ مبادلہ بہم پہنچانے کے بہترین
طریق کا لائحہ ہے۔

ذیلی سکوں کو جاری کرنے کے ذیلی و فردعی قواعد مختلف ممالک میں مختلف
ہیں۔ مقدار مضروب بعض اوقات فی کس آبادی کے حساب سے معین کی جاتی ہے؛
چنانچہ جرمنی میں سال ۱۹۱۸ء میں ذیلی سکے ۵ مارک (اور سابق میں ۱۰ مارک) فی کس آبادی
کے حساب سے جاری کئے جاتے تھے؛ اور فرانس میں ۵ فرانک (سابق میں ۱ فرانک)
فی کس آبادی کی شرح سے۔ برطانیہ میں کوئی معین حد نہیں قائم کی گئی ہے؛ بلکہ ان کے
ایسی مقداروں میں سکہ سازی کا انتظام کرتا ہے۔ جن کی تجربہ کی بنا پر ضرورت دہائی ہوتی ہے؛
ریاستہائے متحدہ میں بھی کوئی حد معین نہیں ہے۔

یا عیسیٰ
نظر ثانی

ذیلی سکھ کی فرسودگی یا قدر کی تخفیف کو روکنے کے لیے عام طور سے یہ قرار دیا گیا ہے کہ حکومت اپنے خزانوں میں خراب سکون کو جب وہ مناسب مقداروں میں پیش کئے جائیں گے، قبول کر کے ان کی قدر قانونی یا امر توہمیت کے لحاظ سے ان کے مبادلہ میں دوسرے سکے دیگی: مثلاً ریاستہائے متحدہ میں چاندی کے ذیلی سکے جب مجموعی حیثیت سے ۲۰ ڈالر کے پیش کئے جائیں تو اسی طریق پر مبادلہ کئے جاتے ہیں، اور جرمنی میں صرف اس صورت میں ان کا مبادلہ خزانوں وغیرہ میں کیا جاتا ہے جبکہ ان کی مجموعی مقدار ۲۰ مارک ہو۔ علیٰ ہذا ان کو سرکاری فرضوں کی ادائی میں تحدید مقدار کے بغیر قبول کرنے سے یہی مقصد پورا ہوتا ہے: چنانچہ فرانس میں اسی طرح عمل ہوتا ہے۔



باب بست و یکم

فلزینیت (سلسلہ سابق) چاندی کی علیحدگی

(۱) مال حال تک فرائض اور دیگر مالک میں دو معیاری طریق اس کا رجحان چاندی اور سونے کی اضافی قدر کو ثبات پذیر رکھنے کے بارے میں۔ چنانچہ سبب بنی فلزینیت (۱۸۴۵ء تا ۱۸۵۳ء) کا یہی اثر و نتیجہ رونما ہوا۔ (۲) سبب کے بعد نئی صورت حالات ۱۸۵۳ء میں چاندی کی سکہ سازی رک گئی۔ اس کے بعد فرائض اور لاطینی اتحاد میں سونا معیاری زر ہو گیا۔ (۳) ریاستہائے متحدہ ۱۸۵۳ء، ۱۸۵۴ء، ۱۸۵۵ء اور ۱۸۵۶ء کے قوانین چاندی کے ڈالر اور چاندی کے صداقت نامے۔ (۴) برطانوی سند میں ۱۸۹۳ء میں آزاد سکہ سازی کا افسار۔ چاندی کی قیمت میں کمی (۵) آیا فلزینیت کو عام طور سے جاری کر دینے سے طلا و نقرہ کے مابین کوئی ثبات پذیر نسبت قائم کرنے میں مدد ملے گی۔ ۹۔ (۶) آیا فلزینیت یا دولتری طریق کو عام طور سے جاری کرنے سے تقبیس ثبات پذیر ہوں گی؟

۱۔ ہم اب اولاً اس پر غور کریں گے کہ انیسویں صدی کے دوران میں سونے اور چاندی کا باہمی تعلق و تناسب کیا تھا، اس کے بعد ان سلسل واقعات پر نظر ڈالیں گے جو بالآخر نظام زر سے چاندی کی علیحدگی بلکہ اس کے اخراج اور مفرد معیار طلا کے عام طور سے اختیار کئے جانے پر منتج ہوئے۔

زر کا دو معیاری طریق یورپ میں متعدد صدیوں سے رائج تھا، اس کو ریاستہائے

بازار
فائدہ مند
چاندی کی
مطلوبہ

تقدہ نے معمولی و معیاری نظام کے طور پر ۱۷۹۲ء میں اپنے لیے منتخب کیا۔ گو فرانس نے ۱۸۰۳ء میں اختیاری نظام نہ قائم کیا، لیکن جہاں تک معیار زر کا تعلق تھا وہاں تک یہی دو معیاری طریق اس سے پیشتر رائج رہا۔ یہ سچ ہے کہ انگلستان میں مفرد معیار طلا (جس کے ساتھ چاندی بطور دینی سکوں کے استعمال کی جاتی تھی) ۱۸۱۷ء میں قائم ہوا۔ انگلستان میں ٹھکانوں کی صدی کے دوران میں معمولی و معیاری طریق رائج رہا جس میں زیادہ تر سونا استعمال ہوتا تھا۔ مگر ۱۸۱۷ء میں معیار طلا یا قاعدہ اور طبعی طور سے قائم ہو گیا۔ لیکن بر اعظم یورپ میں عام طور سے دو معیاری طریق ہی قائم رہا، اور فلزی زر کے ذخیرہ کا بیشتر حصہ بالعموم چاندی کے سکوں پر مشتمل تھا۔ الہتمہ فرانس ہی ایک ایسا ملک تھا جہاں مرد و جد زر کے ذخیرے میں سونا، گو جزو اعظم نہ تھا، پھر بھی چاندی کے سکوں کے ساتھ ساتھ ایک اہم آلہ مبادلہ تھا۔ فرانس نے نپولین اعظم کے عہد حکومت کی مسلسل جنگوں کے اختتام پر خوش حالی کے دور میں قدم رکھا اور اس کی مسلسل خوش حالی اور دونوں فلزات کے ذخیروں کی کثرت، زر کی تاریخ پر نصف صدی سے زائد مدت تک قوی اور اہم اثر ڈالتی رہی۔

271

یہ امر پہلے بیان کیا جا چکا ہے دو معیاری طریق کی موجودگی ہی سونے اور چاندی کی اضافی قدر کو مقررہ و منتخب نسبت کی جانب بے باقی ہے جب بیش قدر فلز کی رسد بحال میں جانے لگتی ہے تو اس فلز کی اتنی ہی مفت دار کھلے بازار سے مہٹ جاتی ہے۔ چنانچہ بازار میں اس کی قدر میں اضافہ کا میلان رد نہا ہوتا ہے، اور بحال میں اس کی زیادتی قدر میں کمی ہو جاتی ہے؛ بلکہ جیسا کہ اغلب ہے، اس کی زیادتی قدر بالکل غائب ہو جاتی ہے۔ اس کے برعکس، جب کم قدر فلز کی رسد پچھلائی جاتی ہے یا برآمد کی جاتی ہے تو یہ زائد مقدار بھی بازار میں آجاتی ہے۔ رسد کی یہ زیادتی اس کی قدر کو گھٹا دیتی ہے، اور بازاری شرح یا تناسب بحالی شرح سے قریب تر ہو جاتا ہے۔ ایک ایسے ملک کے متعلق جہاں دو معیاری طریق قائم ہو کہا جاسکتا ہے کہ اس کی حیثیت ایسے ملک کی ہوتی ہے جو چاندی اور سونے کی کسی مقدار کو جو پیش کی جاسکتی ہو اپنی تخلیک کی مقررہ شرح (مثلاً $\frac{1}{10}$: ۱) سے خریدے اور فروخت کرنے کے لیے تیار ہے۔ واقعاً تو حرف بحرف ایسا نہیں ہوتا؛ یعنی — ملک براہ راست غیر ملکی چاندی اور سونا نہیں خرید کرتا۔ لیکن اس ملک کی دونوں فلز کی آزاد سکہ سازی خریداری کے مساوی و معادل ہوتی ہے، اور

بال
فلزیت
چاندی کی
علی کی

یہ بات اس وقت تک صادق آتی ہے جب تک کہ دونوں فلزات کی رسد گردش میں ہو اور ایک کی بجائے دوسری بطور بدل فی الواقع استعمال کی جائے۔ جب ان میں سے کوئی فلز دوسری فلز کو ایک مرتبہ رواج سے کاٹا ہٹا دیتی ہے تو یہ نتیجہ پھر ظاہر نہیں ہونے پاتا۔

کچھ اسی قسم کا اثر و نتیجہ فرائض میں انیسویں صدی کے دوسرے ربع حصے کے دوران میں ظاہر ہوا؛ اور ربع ثالث میں یہ اثر بہت نمایاں طریقے سے ظاہر ہوا۔ جب کبھی چاندی کی قیمت میں بجواز طلا تخفیف ہوئی چاندی فرائض کو بغرض شلیک روانہ کی جاتی تھی، اور سونا فرائض سے باہر چلا جاتا تھا۔ جب چاندی کی قیمت بجواز طلا بڑھ جاتی تھی تو فرائض میں سونا بغرض شلیک بھیجا جاتا تھا، اور چاندی ملک سے باہر چلی جاتی تھی گویا چاندی کی قیمت کی زیادتی بجواز طلا کے معنی یقیناً ادنیٰ بازاری شرح تناسب کے ہیں، اور اس کے برعکس چاندی کی قیمت کی کمی بجواز طلا کے معنی اعلیٰ بازاری شرح کے ہیں۔ ۱۸۶۰ء تا ۱۸۷۰ء کے دور کے بیشتر حصے میں چاندی کی قیمت فرانسیسی شرح یعنی $\frac{1}{15}$: ۱ کے معادل سے کسی قدر کم رہی۔ چنانچہ چاندی فرائض میں بکثرت درآمد کی جا رہی تھی؛ اور سونا برآمد ہو رہا تھا۔ اس زمانے میں فرائض کا زرخیز زیادہ تر چاندی کے

272

۱۵۔ انیسویں صدی کا ربع اول بڑی حد تک بدلتی کا دور تھا؛ علاوہ انہیں ہماری معلومات فرائض میں فلز کی درآمد و برآمد کے متعلق صرف ۱۸۶۶ء کے بعد سے صحیح ہیں۔ اسی وجہ سے ہم نے متن کی بحث کو ربع ثانی و ثالث تک محدود رکھا ہے۔

۱۶۔ اس تناسب کا تعلق چاندی کے عام مقررہ نرخ سے اس طرح بیان کیا جاسکتا ہے:-

شرح	خالص چاندی کی قیمت رہا تنہائے متحدہ کے زر کے حوالے سے۔	چاندی کی صلاح (جس میں خالص چاندی بقدر ۱۹۲۵ء ہوتی ہے) کی قیمت بطاوی سکے میں۔
۱:۱۶	۱۵۲۹۱۹ ڈالر فی اونس	۵۸۶۹۳ پینس فی اونس
$1:15\frac{1}{4}$	" " ۱۵۳۳۳۶	" " ۶۰۶۸۳
۱:۱۵	" " ۱۵۳۶۸۰	" " ۶۳۶۸۲

بالا
غلز
چاندی
علی

273

مشرق کو برآمد کردی گئی، چنانچہ مشرق کو جتنی کثیر مقدار اس دفعہ روانہ کی گئی اس سے پیشتر کبھی روانہ نہیں کی گئی تھی۔ مگر یہاں چاندی کے انجذاب کا کوئی قابل لحاظ اثر قیمتوں پر نہیں پڑا۔ یہ بجا طور پر کہا گیا ہے کہ فرائض میں چاندی اور سونے کی آزاد سکہ سازی نے سونے کی قدر کی کمی کو روکنے میں ایسا ہی کام انجام دیا جیسا کہ ہوائی چاند سے کرتے ہوئے آدمی کے لیے ہوائی چھتری۔ یہ سچ ہے کہ سونے کی قدر کسی حد تک ضرور گھٹ گئی، یعنی قیمتوں میں کمی حد تک ضرور اضافہ ہوا؛ لیکن اس کی رفتار اتنی سریع نہ تھی جتنی کہ فرائضی سکہ سازی کے اثر کے بغیر ہوتی۔

اس واقعہ کو دو فلزی طریق کے ذریعے اپنے نظام کے فوائد کی تعمیل و توجیہ میں پیش کرتے ہیں اور بجا طور سے پیش کرتے ہیں۔ بعض نکتہ چینیوں کا خیال ہے کہ جہاں تک کہ چاندی اور سونے کی اضافی قدر کا تعلق ہے، نتیجہ کامیاب نہیں نکلا؛ اس لیے کہ بازاری شرح پوری طرح ثبات پذیر نہ تھی۔ بلکہ اس میں تغیرات ہوتے رہے۔ یعنی ۱۸۵۰ء سے قبل ۱۵:۱ کے کچھ بڑھنے اور ۱۸۵۰ء کے بعد اس سے کچھ گھٹنے کی جانب میلان رہا۔ لیکن کوئی شخص یہ نہیں کہہ سکتا کہ آیا اس قیمت پر جو ۱۵:۱ کی شرح کے پوری طرح مساوی ہو، قطعی ثبات پذیر ہو یا ممکن یا کسی معقول حد تک مناسب بھی تھی۔ فلزات کی باہمی قیمتوں کا ایک حد تک ثبات پذیر رہنا ہی کافی ہے۔ بین الاقوامی تجارت اور مبادلات خارجہ کے تغیر پذیر نشیب و فراز کے مطابق شرح میں کم و بیش تغیرات کا ہونا ناگزیر ہے؛ چنانچہ جب ہم آگے چل کر مبادلات خارجہ کی بحث شروع کریں گے تو ان امور کی توضیح ہو جائے گی۔ فی الجملہ فلزیت کے ذریعہ فرائض کے تجربہ کو، خاص کر ۱۸۵۰ء کے بعد کے زمانے کی حالت کو، اپنے نظام کی موافقت میں بطور توجیہ پیش کر سکتے ہیں۔

۲۔ انیسویں صدی کے آخری حصے میں ایک اور تبدیلی رونما ہوئی جو اگرچہ ایسی سریع اور فوری نہ تھی جیسی کہ ۱۸۵۰ء کے بعد ظاہر ہوئی، لیکن اس سے کچھ کم غیر متوقعہ نہ تھی۔ تقریباً ۱۸۵۰ء میں سونے کی پیداوار اپنی انتہائی مقدار تک پہنچ گئی تھی، اور اس کے بعد یہ سطح مشکل برقرار رہی۔ بایں ہمہ جو نئی رسد درآمد ہوتی رہی اس کی مقدار ۱۸۵۰ء سے قبل کے کسی زمانہ کی نسبت بہت زیادہ ہی تھی؛ فرق صرف

باسط
عزت و
جانی کی
مخلوق

اس قدر تھا کہ اب یہ رسد ایک بڑے رقبے پر پھیل گئی تھی، اور زائد رسد کے مقابلے میں اشیاء کی مقدار میں بھی روز افزوں اضافہ ہو رہا تھا۔ ہندوستان میں ہر طرف منقبت سرعت کے ساتھ روز افزوں وسعت حاصل کر رہی تھیں، اور زر کی طلب بھڑکتی ہوئی رسد کے قدم بہ قدم چل رہی تھی۔ دوسری طرف چاندی کی پیداوار میں ایک تبدیلی شروع ہوئی: ریاستہائے متحدہ میں چاندی کی بڑی بڑی کانیں دریافت ہوئیں اور چاندی کی کان کنی کی پیداواری کے اضافہ کا یہ آغاز ایسا ہی نمایاں تھا جیسا کہ سونے کی کان کنی کے بارے میں رہا تھا۔ تقریباً ۱۸۶۵ء میں بازار میں چاندی کی قیمت کچھ گھٹ گئی، اس زمانے میں فرانس سے چاندی کی برآمد کر گئی اور کچھ چاندی درآمد ہوئی۔ چنانچہ چند سالوں تک بازاری قیمت، $15 \frac{1}{4}$:۱ کی شرح کے تقریباً بالکل مساوی تھی۔ اس کے بعد ۱۸۶۷ء میں اس میں سرخی تخفیف ہوئی، وہ ۱۶:۱ کی شرح کے مساوی ہو گئی، اور اب برعکس نقل پذیری شروع ہوئی، یعنی، سونا کثیر مقدار میں فرانس سے درآمد ہونے لگا، اور چاندی کی درآمد شروع ہو گئی۔

274

یہ الٹ پلٹ ناموافق ثابت ہوئی، اس لیے کہ سونا، معقول یا غیر معقول طریقہ پر مرج فلز خیال کیا جانے لگا تھا۔ سب سے بڑے صنعتی ملک یعنی انگلستان میں سونے کا بھرت رواج، اس ترجیح کا سب سے بڑا سبب تھا۔ چنانچہ جب جرمانی سلطنت نے ۱۸۷۱ء میں اپنے نظام زر کو از سر نو منظم کر کے ہمیشہ کے لیے معیار طلا کو اختیار کر لیا تو اس پر زیادہ تر انگلستان کی مثال کا زبردست اثر پڑا تھا۔ ریاستہائے متحدہ میں ۱۸۷۵ء کے بعد سے سک سازی تقریباً طلا کی بنیاد پر تھی۔ ۱۸۷۳ء میں فرانس نے سونے کو باہر جانے سے روکنے کے لیے چاندی کی آزاد سک سازی روک دی، اس تدبیر کے اختیار کرنے کی حد تک فرانس نے تنہا کارروائی نہیں کی، دوسرے ممالک کی مشارکت سے اس نے ۱۸۷۶ء میں ایک اتحاد قائم کر لیا تھا جس کو ”لاطینی اتحاد“ کہتے ہیں، اس کے دوسرے ارکان بلجیم، سوٹزرلینڈ، اٹلی، اور یونان تھے۔

۱۸۷۸ء میں اس اتحاد میں شریک ہوا۔ اسپین نے فرانک کا نظام اختیار کر لیا، مگر وہ اس اتحاد میں شریک نہ ہوا۔ یونان اور اٹلی اگرچہ رکن تھے، لیکن دوسرے ملکوں کے مقابلے میں وہ کم اہمیت رکھتے

۲۱
فرضیت
چاندی کی
طریقہ

لاٹینی اتحاد کا اساسی مقصد سکس سازی کا یکساں اعشاری نظام قائم کرنا تھا جو فرانسیسی فرانک پر مبنی ہو۔ کامل دو فلزی طریق بھی اختیار کر لیا گیا جس میں دونوں فلزی آزادانہ سکس سازی ۱۵:۱ کی شرح سے عمل میں آتی تھی؛ اور اس کے بعد سکس سازی اور بحال کے قواعد وضع کرنے میں ان سب ممالک کو مشترکہ عمل اختیار کرنا پڑا۔ اس انجمن یا اتحاد کے ارکان میں صنعتی و سیاسی دونوں پیشیوں سے، فرانس اہم ترین قوت تھی۔ لاٹینی اتحاد کی بوطلمون اور دھمپ سرگزشت کے متعلق کچھ کہنے کی یہاں گنجائش نہیں ہے؛ صرف اتنا کہدینا کافی ہوگا کہ اس نے معقول اعشاری نظام کی توسیع و ترقی کے سلسلے میں مفید کام انجام دیا۔ لیکن اس میں ایک نقص بھی تھا، اور وہ یہ کہ اس اتحاد کے شرکاء کے مابین بہت کچھ مخالفتیں پیدا ہوئیں۔ قطعی تدابیر ۱۸۷۳ء تا ۱۸۷۵ء میں اختیار کی گئیں؛ اس وقت آزاد سکس سازی موقوف ہو گئی، گوچاندی کی سکس سازی کلچہ موقوف نہ ہوئی ۱۸۷۵ء میں فرانس نے ابتداءً تنہا یہ پالیسی اختیار کی کہ بحال میں مضروب ہونے والے بیچ فراخی سکوں (یعنی کامل زر قافونی پر شکل فقرہ) کی مقدار محدود و معین کر دی؛ عملی ہذا بلجیم نے بھی ۱۸۷۳ء میں تنہا عمل کر کے اپنے ہاں اسی قسم کی تحدید عائد کر دی۔ ۱۸۷۳ء میں لاٹینی اتحاد نے ایک خاص معاہدہ کے ذریعے سے جملہ ارکان کے لیے یہی پالیسی تجویز کی؛ چنانچہ بحال میں مضروب کئے جانے والے بیچ فراخی سکوں کی مجموعی مقدار ان کے درمیان ایک خاص نسبت سے تقسیم کر دی جاتی تھی۔ یہ تحدید بالآخر ان سکوں کے ملین کی کامل تقفی کی شکل میں منتج ہوئی؛ ۱۸۷۵ء میں بیچ فراخی سکوں کی ڈسلائی روک دی گئی، اور اس کے بعد ان کی پھر بھی تحدید نہ ہوئی؛ اس طرح فلزیت کا خاتمہ ہو گیا۔

275

چاندی کی سکس سازی کی موقوفی کے بعد بھی ان ملکوں میں زر کی گردش کی حالت بظاہر دو فلزی طریق کی حالت سے مختلف نہ تھی؛ بایں ہمہ اساسی بنیادوں کے لحاظ سے وہ بہت مختلف تھی۔ سونے اور چاندی کے سکے دونوں ساتھ ساتھ رائج رہے، اور بحال میں ان کی جو اضافی قدر مقرر کر دی گئی تھی وہ بحال خود قائم رہی۔ چاندی کے

بقیہ ماشیہ صفحہ گزشتہ: تھے؛ اس لیے کہ ان کا زر، اس کل زمانے میں جبکہ چاندی کی سکس سازی کے شوق کا رواج زیر غور تھی، کاغذی بنیاد پر تھا؛ زر کا نقد کے بارے میں دیکھو باب ۲۲۔

۲۱
فلزہ
چاندی
کے
عملے

پانچ فرانک کے ٹکڑے ذیلی سکے نہ تھے، بلکہ قرضوں اور مطالبات کی ادائی میں وہ غیر محدود زر قانونی تھے؛ بایں ہر بعض اہم اعتبارات سے وہ شل ذیلی سکوں کے رائج تھے۔ ان کی آزاد سکہ سازی اب موقوف ہو چکی تھی؛ اور ان کی ذاتی یا فلزی قدر اب اس سے مختلف تھی جو ان کو بطور سکوں کے حاصل رہی؛ چنانچہ غیر سکہ کو چاندی کی قیمت مسلسل گھٹتی گئی۔ اگر چاندی کی آزاد سکہ سازی فرانس اور لاطینی اتحاد میں قائم رہتی، تو ان ملکوں کی ٹھکانوں میں چاندی کثیر مقدار میں بغرض تشکیک پیش ہوتی۔ لیکن اب یہ صورت باقی نہ رہی تھی اور اس کو قبول نہیں کیا جاتا تھا۔ آزاد سکہ سازی اس وقت صرف طلا کی ہو رہی تھی۔ ہر ملک بلکہ تمام شریک اتحاد ملکوں کے اندر مطالبات کی ادائی کے لیے سونا جس خوبی سے کام انجام دیتا تھا، اتنی ہی خوبی سے چاندی کے رہے ہیں سکے بھی انجام دیتے تھے؛ اس کی وجہ یہ تھی کہ وہ سب یکساں شکل، فلز اور وزن کے تھے۔ وہ اس وقت بھی غیر محدود زر قانونی تھے (ادرا اب بھی ہیں)، اور حکومت محصولات اور دیگر واجب الادا رقوم ان کی شکل میں غیر محدود طریقے پر قبول کرتی تھی؛ اور دوسری طرف سونے کے سکے بھی کثیر مقدار میں رائج تھے۔ چاندی کے سکوں کے علاوہ سونے کے سکوں کو رواج میں رکھنا پڑا۔ اگر مردہ زر صرف چاندی کے سکوں پر مشتمل ہوتا تو اس کی محدود و مبین مقدار قیمتوں کو کم کرنے کا سبب ہوتی؛ اس کی وجہ سے درآمدیں بھی تخفیف ہو جاتی اور برآمد بڑھ جاتی؛ زر کی درآمد شروع ہو جاتی؛ اور یہ زرا اس وقت صرف سونا ہوتا چاندی کے پیچ فراخی سکوں کی قدر، ذیلی سکوں کے مثل، ان کی مقدار کی تحدید کے ذریعہ سے مصنوعی طریقہ سے مقرر کی گئی تھی؛ اور ان کی قدر آزادانہ طور سے سکہ کو طلا کی قدر کے مطابق تھی۔ اس نظام کو، جو کسی باقاعدہ تجویز کی بنا پر قائم نہیں کیا گیا، بلکہ یکے بعد دیگرے متعدد تجربات کے سلسلے میں وجود میں آگیا تھا "معیار رنگ" Limping Standard 276 کے نام سے موسوم کیا گیا۔ چاندی کا سکہ، اگرچہ اس کی فلزی قدر سونے کے مقابلے میں کم ہے

۱۔ اس استدلال کو کسی قدر قبل از وقت استعمال کیا گیا، اس لیے کہ تجارت بین الاقوام کے عمل کے سلسلے میں اس کی بحث متغائب آئے گی؛ لیکن تجارت بین الاقوام کے نظریے کا یہ جزو اس قدر سادہ ہے کہ اس کا مفہوم وعلق باسانی مجھ میں آسکتا ہے: دیکھو باب ۳۲۔

باب
نہایت
مختصر
مختصر

سونے کے سکے کے ساتھ ساتھ رائج ہے، اس کو اس کے قوی تر رفیق کے ساتھ وابستہ کر کے سادات جس طرح برقرار رکھی گئی، اسی کے لحاظ سے اس کا رواج قائم ہے۔ چنانچہ دوسرے ملکوں میں بھی اسی طرح کی صورت حال رونما ہوئی ہے، جو ایک حد تک ارادی عمل کا نتیجہ ہے، اور ایک حد تک اسی طریقے سے بلا ارادہ رونما ہو گئی ہے جیسا کہ لاطینی اتحاد میں 'معیار رنگ' اس معیار کو قائم کرنے کے خیال کے بغیر 'رونما ہو گیا'۔

۱۴۔ ریاستہائے متحدہ میں فرانس کے بعینہ مائل صورت حال پیدا ہوئی، اور اس صورت میں بھی ارادی طور پر کوئی تدبیر اختیار نہیں کی گئی، بلکہ یہ صورت حال محض یکے بعد دیگرے مسلسل ترمیموں اور ادھوری اصلاحوں کا نتیجہ تھی۔ ان واقعات کی تاریخ اس وقت تک پوری طرح سمجھ میں نہیں آ سکتی جب تک کہ قیوتوں کے تغیرات اور زر کاغذی پر بحث نہ کر لی جائے۔ جہاں تک چاندی کی صورت حال کا تعلق ہے، وہاں تک اہم واقعات کو مجملہ بیان کر دینا کافی ہو گا۔

۱۵۔ ۱۸۷۳ء میں چاندی کے ڈالروں (جو کامل زر قانونی تھے اور آزادانہ طور سے ڈھالے جاتے تھے) کی سکہ سازی ریاستہائے متحدہ میں موقوف ہو گئی۔ نیز اسی سال فرانس نے آزادانہ سکہ سازی کو موقوف کر دیا، لیکن ان دونوں واقعات کا ایک ساتھ وقوع پذیر ہونا ایک امر اتفاقی تھا۔ ۱۸۷۳ء میں ریاستہائے متحدہ میں صرف زر کاغذ، جو کم قدر اور نام نہاد، حکمی زر، تھا رائج تھا۔ اگر کوئی فلز رائج ہوتی (اور بعض اہم اغراض کے لیے فلز ہی استعمال کی جاتی تھی، اگرچہ وہ عام طور سے رائج نہ تھی) تو وہ فلز سونا ہوتی۔ ۱۸۷۳ء اور ۱۸۷۴ء کے سکہ سازی کے تغیرات کے بعد، اور ۱۸۷۵ء میں سونے کی درآمد شروع ہونے کے بعد نظام زر کی اصل بنیاد صرف سونا تھا۔ فرضی یا برائے نام دو معیاری طریق کا وجود فسر اموش کر دیا گیا تھا۔ ۱۸۷۳ء میں ملک کے سکہ سازی کے طریق کے متعلق آئین و قوانین کی جدید تنظیم و ترتیب عمل میں آئی، اور اس کو نہایت استوار بنیادوں پر قائم کیا گیا، اور اس سے یہ توقع تھی کہ زر کاغذی کا رواج بہت جلد موقوف ہو جائے گا، اور فلزی نظام دوبارہ قائم ہو جائے گا: چنانچہ یہ توقع ۱۸۷۵ء میں

بار آور ہوئی۔
نذرینت
چاندی کی
پیشگی

بار آور ہوئی۔ نذر کے متعلق جدید وضع آئین و قوانین میں چاندی کے ڈالر کو مزدہ سکوں کی قیمت سے خارج قرار دیا گیا؛ جس کے بعد دو فلزی طریق جو عملاً ایک مدت دراز سے متروک ہو چکا تھا، اب بذریعہ قانون باقاعدہ طور سے کالعدم کر دیا گیا۔ اس تبدیلی کی طرف قدرتی طور سے بہت کم توجہ کی گئی؛ لیکن بعد کے سالوں میں جبکہ چاندی کو از سر نو رائج کرنے کے لیے سخت ہجمن پھیلا تو چاندی کے ڈالروں کی سو تو فی کو بالعموم ”سولہ گروم“ کے نام سے موسوم کیا جاتا تھا۔ یہ خیال کیا جاتا تھا کہ یہ کام پوشیدہ طور سے ایسے اشخاص کے ہاتھوں انجام پایا جن کے لیے معیار طلا کا قیام جازیت رکھتا تھا۔ واقعہ یہ ہے کہ یہ کام خاموشی کے ساتھ اس لیے انجام دیا گیا کہ کسی شخص کی نظر میں اس وقت اس کو اہمیت حاصل نہ تھی۔

۱۸۷۳ء کے بعد کساد بازاری اور قیمتوں کی تخفیف کا دور شروع ہوا۔ ریاستہائے متحدہ میں ایک قوی جماعت نے اس تخفیف کو روکنے کی کوشش کی اور کسی ایسے آئین و قوانین کے وضع کرنے کو مستحسن قرار دیا جن کی رو سے مزدہ زر کی مقدار میں اضافہ ہو سکے۔ اس طرح کامل دو فلزی طریق کو دوبارہ قائم کرنے، یعنی چاندی اور سونے کے سکوں کو دوبارہ آزادانہ طور سے مضروب کرنے کے طریق کو رائج کرنے کے متعلق تقریباً ایک نسل تک ہجمن پھیلا رہا۔ ۱۶:۱ کی قدیم شرح سے، اور ۱۸۷۳ء کے بعد چاندی کی بازاری قیمت کے لحاظ سے، اس طریق کو رائج کرنے کے معنی محض چاندی کی شکلیک ہوتے، ہاں ہمہ یہ تجویز، اگرچہ ایسا معلوم ہوتا تھا، کہ وہ بہت جلد عملی شکل اختیار کر لے گی، کبھی علم صورت میں نہیں آئی۔ ان دونوں تجاویز کے بین زمین ایک تیسری تجویز اختیار کی گئی، اور وہ دو اہم تدابیر کا نفاذ تھا، جن میں سے ہر ایک میں بیش قدر نقدی ڈالروں کی کثیر اگرچہ محدود مقدار کا اختتام کیا گیا۔

۱۸۸۵ء میں نام نہاد پلیٹڈ الائی سن ایکٹ منظور ہوا جس کی رو سے حکومت کو

۱۷۔ یہاں جماعت سے مطلب کوئی سیاسی جماعت نہیں ہے، چاندی کی سکہ سازی کے بارے میں ریپبلکن یا ڈیموکریٹ جماعتوں میں سے کسی بھی جماعت، ہوا غیر متناقض تھا جماعت ”نقرہ“ (Silver party) ان لوگوں پر مشتمل تھی جو چاندی کے کرنل تھے مگر دونوں سیاسی جماعتوں کے لوگ اس میں شریک تھے۔

۱۱
باز
میں
جائی
کے
تعلق

ماہانہ کم از کم بیس لاکھ اور زیادہ سے زیادہ چالیس لاکھ ڈالر کی قیمت کی چاندی خریدنے کی اجازت دی گئی؛ اور حکومت کو مجاز کیا گیا کہ وہ قدیم وزن اور ترکیب (یعنی ۱۲ ۱/۲ گریں معیاری چاندی اور ۱/۴ ۳۷۱ گریں کی خالص چاندی) کے مطابق ڈالر مسکوک کرے۔ مگر حقیقت یہ ہے کہ اس قانون کے تحت صرف اقل مقدار یعنی بیس لاکھ ڈالر کی چاندی خریدی اور مضروب کی گئی۔ اس طرح بظاہر مسکوک ڈالروں کی تعداد بیس لاکھ ماہانہ سے زائد تھی۔ اگر چاندی کی قیمت اس زر کے حوالے سے جس سے حکومت چاندی خریدنے کا کام لیتی تھی (یہ زر سونا تھا جو ۱۸۹۹ء کے بعد سے عام طور سے اس غرض کے لیے استعمال کیا جاتا تھا)؛ اتفاقاً کم ہوتی تھی، تو بیس لاکھ ڈالر کی مقررہ رقم سے زیادہ چاندی خریدی جاسکتی تھی، اور زیادہ تعداد میں ڈالر ڈھالے جاسکتے تھے؛ اگر یہ قیمت زیادہ ہوتی تو کم مقدار میں چاندی خریدی جاسکتی تھی اور اس طرح نسبتہ کم تعداد میں ڈالر ڈھالے جاسکتے تھے۔ حقیقت یہ ہے کہ ۱۸۹۹ء اور ۱۹۰۹ء کی درمیانی مدت میں جبکہ یہ قانون نافذ رہا پیداوار اور وسطاً پچیس لاکھ مسکوک نقرئی ڈالر ماہانہ یا تین کروڑ سالانہ تھی۔ یہ ڈالر یعنی فرانس کے بیچ فرانکی سکوں کے ماثل تھے؛ یعنی بحیثیت سکے کے پیش نظر مقدار میں محدود، کامل زر قانونی اور مطالبات کی ادائیگی میں سونے کے مثل ہر لحاظ سے قابل قبول تھے۔

۱۸۹۹ء میں دوسرا قانون منظور ہوا، اور اس نے بھی چاندی کے سکوں کے اخراج اور چاندی کی آزاد سکہ سازی کے بین بین ایک تیسری حالت پیدا کر دی۔ اس پیچیدہ اور بد نصیب قانون کی تفصیلات پر بحث کرنے سے پیشتر مختصراً یہ کہا جاسکتا ہے کہ اس کی زندگی کے تین سالوں کے دوران میں (وہ ۱۸۹۹ء میں منسوخ کر دیا گیا) حکومت نے اتنی چاندی خریدی جس سے ملک کے زر کی مجموعی رس میں کم از کم ۲۱۸۰۰۰۰۰۰۰۰۰ نقرئی ڈالروں کا اضافہ ہوا۔ ۱۸۹۹ء کے قانون کے تحت کمال مجموعہ اعداد کی شکل میں اس طرح کے تقریباً ۳۵۲۰۰۰۰۰۰ ڈالر ڈھالے گئے تھے؛ اور جب سکہ سازی کا کام تھا تو معلوم ہوا کہ دارالضرب سے بحیثیت مجموعی بیش قدر چاندی کے ۵۴ کروڑ ڈالر ڈھالے اور ذخیرہ کیا مبادی میں اضافہ کئے گئے تھے۔

چاندی کا حقیقی اور عملی رواج سکے کی شکل میں اتنی کثیر تعداد میں نہ ہوا تھا جتنا کہ

۱۱
۱۲
۱۳
۱۴
۱۵
۱۶
۱۷
۱۸
۱۹
۲۰
۲۱
۲۲
۲۳
۲۴
۲۵
۲۶
۲۷
۲۸
۲۹
۳۰
۳۱
۳۲
۳۳
۳۴
۳۵
۳۶
۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

نقدی صداقت ناموں کی صورت میں۔ اس قسم کا زر کاغذ ایک قسم کا صداقت نامہ یا پروانہ تھا، جیسا کہ اس کے نام سے ظاہر ہوتا ہے، جس میں اس امر کی تصدیق کی جاتی تھی کہ اتنے چاندی کے ڈالر (مثلاً حسب مصلحت ایک، دو یا پانچ) سرکاری خزانے میں محفوظ ہیں؛ اور پیش کرنے والے یا عامل کو اتنے ہی ڈالر عند الطلب ادا کئے جائیں گے۔ چونکہ کاغذی بدلوں یا ٹائٹوں کو کسی قدر جوہل نقدی ڈالروں کے مقابلے میں استعمال کرنے میں اکثر لوگوں کو بہت سہولت ہوتی تھی، اس لئے ان کے اجرا سے زائد زر کو رواج دینے میں بھی بہت بڑی سہولت پیدا ہو گئی۔

اس طرح ظاہر ہے کہ ریاستہائے متحدہ کی زر کی رسد میں لاکھوں اور کروڑوں کاغذی ڈالروں کا اضافہ کرنے، اور پھر اسی کے ساتھ ان کو سونے سے مساوی القدر رکھنے کا امکان اس واقعے پر منحصر تھا، کہ یہ ایک بڑا اور وسیع ملک ہے؛ اور نہ صرف ایک بڑا اور وسیع ملک ہے، بلکہ ایسا ملک بھی ہے، جس کا صنعتی کاروبار نہایت عظیم الشان رفتار سے ترقی کر رہا تھا۔ اس پیش قدمی یا اعتباری ”ذریعہ مقدار میں غیر معین اضافے کے معنی سونے کو بالآخر رواج سے خارج کر دینے کے ہوتے۔ چنانچہ ۱۸۹۳ء اور ۱۸۹۳ء کے مابین، ۱۸۹۳ء کے قانون کے تحت اضافے کی رفتار اس قدر زیادہ تھی کہ سونے کا اخراج قریب الوقوع معلوم ہو رہا تھا؛ اور یہی امکان ۱۸۹۳ء کے صنعتی بھران کا اور اس قانون کی نتیجہ کا ایک سبب تھا۔ اس کے بعد کے سالوں میں ریاستہائے متحدہ کی آبادی، اس کے ذرائع، اور اس کی صنعتی پیداوار میں گونا گوں اور عظیم ترقی رونما ہوئی۔ عسلیٰ ہذا ان اشیاء کی مقدار میں بھی جو زر کے مساوی میں پیش کی گئیں، بہت غیر معمولی اضافہ ظاہر ہوا۔ اسی بنا پر نہ صرف سونا، چاندی کے ساتھ ساتھ ملک کے اندر ہی محفوظ رہا بلکہ مروجہ مقدار میں بھی اضافہ ہو گیا۔ نتیجہ یہ کہ پیش قدمی چاندی اپنے قوی تر نسبی سونے کے ساتھ ساتھ استعمال ہوتی رہی، اور مساوی قدر کے ساتھ برقرار رکھی گئی تھی؛ یہ بھی سونے کے شل اچھی تھی۔

۱۔ جنگ عظیم کے زمانے میں ان چاندی کے ڈالروں کا ذخیرہ جو ریاستہائے متحدہ کے خزانے میں جاری کر دہ نوٹوں کی بنیاد کے طور پر سرمایہ منوفا میں تھے، حکومت پر ملائے کو فلٹر کی حیثیت سے فروخت کیا گیا؛ چنانچہ

اصل
معاشیات
بلداول
279

۴۔ ایک اور اہم واقعہ قابل ذکر باقی رہ جاتا ہے، اور یہ ان واقعات کے سلسلے کی آخری کڑی ہے، جن کی بنا پر چاندی زر کے لحاظ سے سابقہ اعلیٰ حیثیت سے محروم کر دی گئی۔ ۱۸۹۳ء میں، یعنی ٹھیک اسی سال جبکہ ریاستہائے متحدہ نے ڈالروں کی ٹھیک کی غرض سے چاندی کی خریدی روک دی، برطانوی ہندوستان میں آزاد مسکہ سازی موقوف ہو گئی۔ پہلے بیان ہو چکا ہے کہ مشرق کو جو فلزات برآمد کئے جاتے تھے وہ زیادہ تر ہمیشہ چاندی کی شکل میں ہوتے تھے۔ پہلے برطانوی ہند جو مشرقی ممالک میں سب سے اہم حیثیت رکھتا ہے، اس چاندی سے آزادانہ طریق پر روپیہ ڈھالتا تھا (روپیہ میں جتنی چاندی ہوتی ہے وہ ریاستہائے متحدہ امریکہ کے ڈالر کا ۲/۵ حصہ ہوتی ہے)۔ چاندی کی قیمت میں مسلسل تخفیف کا نتیجہ یہ ہوا کہ سخت بد نظمی اور دشواریاں پیدا ہوئیں۔ ایک طویل مدت تک صبر و انتظار کرنے کے بعد برطانوی حکومت ہند نے بالآخر یہ طریقہ اختیار کیا کہ ہندوستان کی پھسالوں میں چاندی کی ٹھیک روک دی۔ اس طرح ایک سال (۱۸۹۳ء) میں چاندی کے دو سب سے بڑے بازار یعنی ریاستہائے متحدہ اور برطانوی ہند بند ہو گئے۔ اور یہ واقعہ فرائض کی محال کے تغیر عظیم شروع کرنے کے ٹھیک بیس سال بعد ظہور میں آیا۔

۱۸۹۳ء میں بظاہر ایسا معلوم ہوتا تھا کہ چاندی کا ملا خاندان ہو جائے گی۔ تقریباً رجب صدی تک چاندی کی پیداوار میں مسلسل اور تدریجی اضافہ ہوتا رہا۔ ۱۸۹۳ء سے قبل تک

بقیہ ماشہ صفحہ گزشتہ:- برطانوی حکومت نے اس چاندی کو برطانوی ہند میں روپیہ کی شدید مانگ پوری کرنے کے لیے استعمال کیا۔ اسی کے ساتھ ریاستہائے متحدہ میں اس کے بالقابل نفوذی صداقت ناموں کی سادی مقدار رواج سے پٹائی گئی اور ان کی پابجائی فڈرل رزرو بینک کے نوٹوں کو خاص طور سے جاری کر کے کی گئی، جو ان کی مثال جوئی نقول کے تھے۔ یہ کارروائی ایک شدید عملی ضرورت کو پورا کرنے کے لیے ایک مادی و جنگائی تدبیر تھی۔ جنگ کے بعد یہ تدبیر اختیار کیے گئے کہ چاندی خرید کر سابقہ کی پھسی کی گئی، از سر نو ڈالڑا جائے گئے تقریبی صداقت نامے از سر نو جاری کئے گئے اور بینک کے نوٹوں کو جن کے جاری کرنے کی خاص طور سے اجازت دی گئی تھی واپس لے لیا گیا۔

۱۔ دیکھو باب ۱۸ فصل ۴۔

۲۔ دیکھو باب ۲۳ فصل ۵؛ اور باب ۳۲ فصل ۶۔

اس باب
نارہ منہج
چاندی کی
طرحوں کی

کانوں سے سالانہ پیداوار تقریباً ۳۰۰۰۰ ر۔ ۳۰۰۰ اونس چوٹی تھی، اور ۱۸۷۰ء کے بعد اس میں حسب ذیل اضافہ ہوا:-

اوسط سالانہ پیداوار پانچ سالہ دور میں	از ۱۸۷۱ء تا ۱۸۷۵ء	لیبن اونس
"	از ۱۸۷۶ء تا ۱۸۸۰ء	۷۳
"	از ۱۸۸۱ء تا ۱۸۸۵ء	۷۹
"	از ۱۸۸۶ء تا ۱۸۹۰ء	۹۲
"	از ۱۸۹۱ء تا ۱۸۹۵ء	۱۰۹
"	از ۱۸۹۶ء تا ۱۹۰۰ء	۱۵۸
"	از ۱۹۰۱ء تا ۱۹۰۵ء	۱۶۵
"	از ۱۹۰۶ء تا ۱۹۱۰ء	۱۶۸

چاندی کی اتنی کثیر رسد کے بازار میں مسلسل آتے رہنے، اور اکثر ٹکسالوں کے آزاد سکے سازی کے لیے بند ہو جانے کا نتیجہ یہ برآمد ہوا کہ چاندی کی قیمت بتدریج اور مستقل طور سے گھٹتی گئی۔ گویا ریاستہائے متحدہ کے زر کے حوالے سے، چاندی کی قیمت، جو ۱۸۷۳ء میں ۲۹ ڈالر فی اونس تھی، ۱۸۹۲ء میں گھٹ کر ۹ ڈالر فی اونس ہو گئی۔ ۱۸۷۵ء اور ۱۸۹۰ء کے قوانین کے تحت امریکا کے چاندی خریدنے کے باوجود قیمت کی یہ تخفیف نہ رک سکی، اگرچہ اس خریداری کا نتیجہ اتنا ضرور ہوا کہ تخفیف کی رفتار کسی قدر سست پڑ گئی۔ ۱۸۹۳ء میں دو ملکوں یعنی ریاستہائے متحدہ اور برطانیہ میں سکے سازی موقوف ہو جانے کا نتیجہ یہ ہوا کہ قیمت بے سرعت گھٹ کر ۷ ڈالر فی اونس ہو گئی۔ ۱۸۹۷ء میں اس کا اوسط تقریباً ۶ ڈالر فی اونس رہا۔

۱۸۹۳ء سے لے کر جنگ عظیم کے زمانے تک چاندی کی حالت کیا لحاظ قیمت اور کیا لحاظ پیداوار بحیثیت مجموعی تقریباً وہی رہی جو ۱۸۹۳ء میں تھی؛ یعنی سالانہ پیداوار میں کوئی کمی نہیں ہوئی، بلکہ ۱۹۱۷ء کے بعد اس میں قابل لحاظ اضافہ ہو گیا، اور قیمت ۶۰ ڈالر فی اونس کے قریب قریب رہی۔ اس قیمت پر چاندی اور سونے کی اضافی بازاری شرح تقریباً ۳۴:۱ ہوتی ہے؛ جس سے

باب ۱۱
مبادلہ کی
چاندی کی
مطلبت

یہ نتیجہ نکلتا ہے کہ چاندی کے ڈالر میں خالص فلز کی مقدار پہلے کی نسبت نصف سے بھی کم ہو گئی تھی۔ دوسرے الفاظ میں، سونے کے حوالے سے اس کی قیمت فلز کی حیثیت سے ۵۰ سنٹ سے بھی کم ہو گئی تھی۔ اسی طرح فرانس کے بیچ فرانسیسی سکوں کی قدرت انونی پر نسبت فلزاتی قیمت کے بڑھی ہوئی تھی۔ غرض سب بڑے بڑے ملکوں میں چاندی کی حیثیت دوسری معمولی اشیاء کی سی ہو کر رہ گئی، اور اس کی قیمت میں بازار کے حالات کے مطابق تغیرات ہونے لگے۔ حکومتیں، ذیلی سکے ڈھالنے کی غرض سے کم مقدار میں چاندی خریدتی تھیں اور ان ذیلی سکوں کی طلب میں بتدریج اضافہ ہوتا رہا ہے؛ صنعتوں میں بھی چاندی کا استعمال روز افزوں بڑھتا رہا۔ مشرق میں کثیر انخدا اب کا سلسلہ اب تک جاری ہے، اور یہاں اس کو صرف سکے سازی ہی کے لیے استعمال نہیں کیا جاتا، بلکہ زیورات کے کام میں بھی لایا جاتا ہے، اور اندختوں کی صورت میں بھی جمع کیا جاتا ہے۔ اب یہ واقعہ کہ چاندی کی قیمت کی عظیم تخفیف کے باوجود اس کی پیداوار، کمی مقدار کے بغیر مسلسل کانوں سے نکلتی رہی، اس امر کو ظاہر کرتا تھا کہ اس زمانے میں اس کی رائج قیمت کے مقابلے میں اس کے اختتامی مصارف زیادہ نہ تھے۔

اس طرح اب یہ بات واضح ہو جائے گی، جیسا کہ گزشتہ باب میں بیان کیا گیا، کہ چاندی کی قدر، اس کے مصارف پیداؤش سے اس تعلق سے مختلف تعلق کیوں رکھتی ہے جو گزشتہ صدیوں میں ان دونوں کے مابین رہا اور یہ تعلق سونے کی حالت سے کیوں مختلف ہے۔ بات یہ ہے کہ چاندی کا آزادانہ استعمال زر کی حیثیت سے باقی نہیں رہا، اور جس طرح سونے کی ہر تازہ پیداوار سونے کے سکوں کی موجودہ کثیر مقدار میں ہر سال اضافہ کر دیتی ہے، اس طرح چاندی کی سالانہ پیداوار زر کی مجموعی مقدار میں کوئی اضافہ نہیں کرتی۔ رہا یہ امر کہ ذیلی سکوں کی صورت میں آئہ مبادلہ کی مجموعی مقدار میں کس قدر اضافہ عمل میں لایا جائے گا، اس کا مدار حکومتوں کی مرضی پر ہے کہ وہ کس قدر خریداری کرنا چاہتی ہیں۔ نتیجہ یہ کہ کانوں کی پیداوار دوسری فلزات کے مثل کسی قیمت بدحو بازار میں اٹھے فروخت ہو جاتی ہے؛ گویا اس کی قیمت ایک حد تک اس کے اختتامی مصارف کی مطابقت کرتی ہے، اور ایک حد تک

یا
۲۱
فلزی
چاندی
کی
فلز
کد

281

معمی اختتامی معارف کی بنا پتیمین ہوتی ہے۔ معیار رنگ والے ملکوں کے موجود الوقت
نقرئی سکوں کی قدر مصنوعی طریقے پر قائم رکھی گئی ہے؛ لیکن یہ مصنوعی قدر چاندی کی نئی اور
تازہ پیداوار کی قدر پر کوئی اثر نہیں ڈالتی۔

۵۔ چاندی کے رواج سے خارج ہونے کے زمانے میں دو بالکل مختلف سوالات
پیدا ہوئے: پہلا سوال یہ تھا کہ سونے اور چاندی کی کیا اضافی قیمت ہے اور ایک فلزی
اور دو فلزی نظام کا اس اضافی قیمت پر کیا اثر پڑتا ہے؟ اور دوسرا سوال قیمتوں کی عام سطح
سے متعلق یہ تھا کہ دو فلزی طریق اور ایک فلزی طریق سے قیمتوں کی عام سطح پر کیا اثر پڑتا
ہے؟ دو فلزی طریق کے دلیل یہ دعویٰ کرتے تھے کہ سونے اور چاندی کی اضافی شرح مبادلہ
کو قائم و ثابت بنانے میں ان کے نظام کا مفید اثر پڑتا تھا، اور ان کا یہ بھی دعویٰ تھا
کہ قیمتوں کو ثابت پذیر بنانے میں دو فلزی طریق کا مفید اثر پڑتا تھا۔ چنانچہ پہلے سوال کی
حد تک غالباً ان کا نقطہ خیال صحیح تھا؛ مگر دوسرے سوال کا جہاں تک تعلق ہے
وہاں تک تاریخ کا فیصلہ بحیثیت مجموعی ان کے خلاف میں تھا۔

فرائس کی مثال دیکر ہم بیان کر چکے ہیں کہ کامل فلزیت کی موجودگی، یعنی
دونوں فلزوں کی آزادانہ سکے سازی ہی دونوں فلزوں کی قدر کو اضافی شرح مبادلہ
کے مطابق رکھتی ہے۔ اب فرض کرو کہ وہ صنعتی رقبہ جس پر کہ دو فلزی آزاد سکے سازی کا
طریق رائج ہوا ہے فرائس سے بہت بڑا ہے۔ یہ بھی فرض کر لو کہ نہ صرف فرائس اور
لاطینی اتحاد کے ممالک بلکہ ان کے علاوہ انگلستان، جرمنی اور ریاستہائے متحدہ بھی
فرائسی شرح یعنی $\frac{1}{15}$:۱ کے مطابق سونے اور چاندی کے سکے آزادی کے ساتھ
ڈھالنے لگیں۔ اب ظاہر ہے کہ اتنے بڑے اور وسیع علاقوں سے سونے کا احراج
بہت دشوار، بلکہ تقریباً ناممکن ہو گا۔ متذکرہ بالا ملکوں میں وہ سب ملک شامل
ہیں جہاں چاندی کی قیمت کی عظیم تخفیف کے زمانے میں سونے کی آزاد سکے سازی
جاری تھی۔ اب اگر سونا خارج بھی کر دیا جاتا تو وہ جاتا کہاں؟ سونے کو ملک سے
خارج کرنے کا سب سے سیدھا سادہ طریقہ برآمد ہے؛ لیکن اس طریقہ بد شکل عمل
کیا جاسکتا تھا؟ اس لیے کہ ان ممالک کے سوا کوئی دوسرے بڑے ملک ایسے نہ تھے
جہاں اس کی کثیر مقدار برآمد کی جاسکتی۔ یہ ممکن تھا کہ عام قیمتوں کا سرچلے اضافہ

باب ۲۳
فلزینیت
کا نظام

غالباً صنعتی صرف کو بڑھا دیتا؛ لیکن عمل بھی طویل مدت کے بعد رونما ہوتا، اور بالآخر وہ بھی سب سونے کے صنعت و فنون میں انجذاب کے بہت پہلے ہی ختم ہو جاتا۔ علاوہ انہیں یہ ممکن تھا کہ عام قیمتوں کا اضافہ بظاہر سونے کی پیداوار کو روک دیتا؛ لیکن یہ بھی ایک سست رفتار اور غیر یقینی عمل ہوتا، اور اس کی مدت بھی اول الذکر صورت کے مثل، بہت جلد ختم ہو جاتی، یعنی، ایسے مقام پر جہاں ادنیٰ درجے کی کانوں کا کام رک جاتا۔ نتیجہ یہ کہ سونے کے سکوں کے ذخیرے کا استعمال بطور زر کسی بڑی تبدیلی کے بغیر باقی رہتا، بلکہ اغلب یہ ہے کہ سونے کے سکے چاندی کے سکوں کے ساتھ ساتھ رواج میں رہتے۔ یہ نتیجہ اس وجہ سے زیادہ ممکن ہوتا کہ اگر ٹھیکہ مالک دو فلزی طریق کو مشترک مبادلہ سے جاری کر لیتے تو اس کا قرینہ ہوتا کہ ٹھیکہ مالک بھی ان کی اتباع میں ان کے شریک ہو جاتے۔ بین الاقوامی فلزینیت، اگر کسی رکاوٹ یا استثناء کے بغیر اس کو بڑے بڑے ملک اختیار کر لیتے تو، متوقعہ مقصد کی تکمیل کر لیتا؛ یعنی، دونوں فلز ساتھ ساتھ بطور زر رائج ہو جاتے، اور ان کی بازاری قدر نگہالی شرح کے مطابق ہوتی۔

282

یہ نتیجہ ایک ممکنہ شرط کے تابع ہے، اس کا مدار اس مفروضے پر ہے کہ عوام بالعموم اور تجارتی طبقہ خصوصاً حکومتوں کے نافذ کردہ قواعد و ضوابط کی پابندی کرے گا؛ اس طرح چاندی قرضوں کے ادا کرنے میں زر قانونی بنائی جائیگی؛ اور اس لحاظ سے بطور زر استعمال ہونے کی اہم حیثیت سے طلا کے مساوی درجے کی قرار دی جائیگی۔ لیکن بظاہر رائے عامہ (یعنی عوام کے خیالات و رجحانات، اگر اس کو اس نام سے موسوم کیا جاسکے) چاندی کے استعمال کا بائیکاٹ کرے گی۔ جیسا کہ کاغذی زر کی سرگزشت کے سلسلے میں آگے چل کر بیان ہو گا، حکومت کے اس اقتدار و قوت کے لیے کہ وہ کسی خاص قسم کے لہجہ کو بجز استعمال کر سکتی ہے، ایک حد ہوتی ہے۔ زر کو زر قانونی قرار دیدینے یا اس کو اس صفت سے متصف کر دینے سے وہ لازماً عام طور سے رواج نہیں پاتا، لیکن چاندی کے لیے یہاں جو خاص صورت فرض کی گئی ہے اس کے لحاظ سے یہ

بابت
چاندنی کی
علاقہ کی

ممکن نہیں ہے کہ کوئی حکومت اپنے ان اختیارات کے حدود سے تجاوز کرے جن کے اندر وہ زر کے استعمال پر اثر ڈال سکتی ہے۔ ۱۸۷۳ء تا ۱۸۹۳ء کے دوران میں چاندنی دنیا کے اکثر پیشتر حصوں میں مقبول عام زر کی شکل تھی، اور کسی جگہ اس کو ناپسند نہیں کیا جاتا تھا۔ یہ سچ ہے کہ برطانیہ عظمیٰ میں اس کو قبولیت عامہ حاصل نہ تھی، اور اس کے خلاف برطانیہ عظمیٰ ریاستہائے متحدہ اور جرمنی میں جو خیالات پھیلے ہوئے تھے ان کو دور کرنا اس کی کامل قبولیت عامہ کے لیے ضروری تھا؛ پھر بھی نئی صورت حالات کے قبول کر لیے جانے کے مقابلے میں جو رکاوٹیں تھیں وہ ایسی نہ تھیں جن سے عہدہ برآمد ہونا مشکل یا ناممکن ہوتا۔

عالم معاشیات کے لیے اس قسم کا تجربہ بہت ہی دلچسپ ہوتا؛ لیکن بین الاقوامی فلزینیت کی راہ میں جو سیاسی موانع حائل تھے انھوں نے اس کو غیر ممکن بنا دیا۔ کوئی متحدہ معاہدہ طے کرنے کا کوئی موقع دستیاب نہ ہوا؛ برطانیہ اس معاہدے سے اتفاق کرنے کے لیے کبھی آمادہ نہ ہوا، صرف برطانوی ہند کو اس میں شریک کرنے کے لیے رضا مند تھا؛ مگر اس سے فلزینیت اتحاد شو کوئی تازہ قوت حاصل نہ ہو سکتی تھی۔ برطانیہ عظمیٰ کی شرکت کے بغیر جرمنی اس اتحاد میں شریک ہونے کے لیے تیار نہ تھا؛ اور ان دونوں ملکوں میں سے کسی ایک کی شرکت کے بغیر ریاستہائے متحدہ شریک ہونے کے لیے تیار نہ تھے۔ متحدہ فلزینیت کے تجریدی امکانات خواہ کچھ ہی ہوں، تجویز کے عملی شکل اختیار کرنے کی توقع کبھی پوری نہ ہوئی۔

283

۶۔ رہا دوسرا سوال، جو دونوں فلزات کے مابین شرح کی ثبات پذیری کے متعلق تو نہیں بلکہ قیمتوں کی عام سطح کی ثبات پذیری کے متعلق پیدا ہوا، پہلے سوال سے بہت مختلف ہے۔ اور یہ بظاہر بدرجہا زیادہ اہم سوال ہے۔ قوم کے لیے یہ معاملہ زیادہ اہمیت نہیں رکھتا (اگرچہ ممکن ہے کہ معدنیات کے مالکوں سے وہ بہت بڑی حد تک متعلق ہو) کہ آیا چاندنی کا سونے سے مبادلہ ۱۵:۱ کی شرح

باسط
فلزینیت
چاندی کی
عقدگی

سے ہوتا ہے یا ۲۰:۱ کی شرح سے۔ لیکن یہ معاملہ بہت اہمیت رکھتا ہے کہ آیا قیمتوں میں اضافہ ہو رہا ہے، یا تخفیف ہو رہی ہے، یا قیمتیں ثبات پذیر ہیں۔ ان میں سب سے پسندیدہ صورت حال یہ ہے کہ قیمتوں کو حتی الامکان ثبات پذیر رہنا چاہیے۔ اب سوال یہ ہے کہ بین الاقوامی فلزینیت یہ نتیجہ کس حد تک پیدا کرے گی؟

اس سوال کے جواب کا دار و مدار اس حد پر ہے جس حد تک کہ دونوں فلزات یعنی چاندی اور سونے کی مجموعی رسد متاثر ہو۔ سنہ ۱۹۷۰ء میں اس کا جواب بظاہر یقین کے ساتھ نہیں دیا جاسکتا تھا۔ اس زمانے میں سونے کی پیداوار تقریباً ایک ہی حالت پر قائم معلوم ہوتی تھی؛ اس کے برعکس چاندی کی پیداوار کی مقدار روز افزوں بڑھ رہی تھی، باوجود اس امر کے کہ اس کی قیمت میں بتدریج تخفیف ہو رہی تھی۔ فلزینیت کے مخالفین نے یہ خیال ظاہر کیا کہ اگر چاندی کی از سر نو آزاد سکہ سازی شروع کر دی جائے تو چاندی کی پیداوار میں عظیم المقدار اضافہ ہو جائے گا، عصر جدید کے کان کنی کے طریقوں کے تحت ادنیٰ درجے کی چاندی کی کچھ ذات کے کثیر ذخیرے وسیع رقبوں سے نکالے جاسکتے ہیں۔ بعض کانوں کی دریافتیں یا معنی ہاتھ آنا کا سوال ہی اہل سوال نہیں ہے، بلکہ اصلی سوال منافع کا ہے۔ اگر چاندی کی قیمت بڑھا کر اڈا ۳۳ سنٹ فی اونس کر دی جائے (جو ریاستہائے متحدہ کے سونے کے حوالے سے ۱۵:۱ کی شرح کے بالمقابل قیمت ہے) تو چاندی کے سیلاب در سیلاب آنے کی توقع کی جاسکتی ہے۔ فلزینیت کے مخالفین نے یقین کوئی کی کہ زر کے ذخیرے میں اس قدر کثیر اضافہ ہو جائے گا کہ اس کی وجہ سے دس سال میں قیمتیں دو چند ہو جائیں گی؛ اس کے برعکس فلزینیت کے وکیل یہ کہتے تھے کہ پیداوار کا اضافہ کثیر نہ ہوگا، اور یہ کہ سونے کی پیداوار کی مقدار کے ایک حالت پر قائم رہنے یا گھٹنے کی صورت میں، اور اس حالت میں جبکہ فلزاتی زر کا مجموعی ذخیرہ وسیع رقبے پر پھیلا یا جاسکتا ہو، قیمتوں میں تہذیبی بہت آہستہ واقع ہوگی؛ اور جس حد تک تہذیبی واقعہ پذیر ہوگی اس حد تک وہ بجائے مضر ہونے کے مفید ہی ہوگی۔

باسم
فلزینیت
چاندی کی
فلزینیت

284

اس صورت حال کے امکانات کے متعلق جو کچھ شبہ کیا جاسکتا تھا (۱۸۹۰ء کے لگ بھگ یہ شبہ بہت بڑھ گیا تھا) وہ ان حالات کی وجہ سے جو ۱۸۹۰ء کے بعد رونما ہوئے رفع ہو گیا؛ چنانچہ سونے کی سالانہ پیداوار کے عجیب و غریب اضافے کا حال بیان ہو چکا ہے۔ سونے کی رسد کی قلت کا خطرہ (یعنی ایسی قلت جو قیمتوں کو مسلسل گھٹاتی رہے) معدوم ہو گیا۔ اگر سونے کے شل چاندی بھی آزادانہ طور سے قابل شکیک رہتی تو دونوں فلزات کی مجموعی رسد میں بہت معقول شرح سے اضافہ ہوتا۔ ۱۸۹۳ء کے بعد سے چاندی کی قیمت میں سلسل تخفیف ہوتے رہنے کے باوجود اس فلز کی پیداوار میں کوئی کمی نمودار نہیں ہوئی۔ اگر چاندی کی قیمت میں دو چندان اضافہ ہو جاتا تو پیداوار کی مقدار یقیناً بہت سرعت سے بڑھتی، اور اس طرح فلزات کے ذخیرے میں معتد بہ اضافہ ہو جاتا۔ فلزینیت، قیمتوں کی ثبات پذیری کی جانب رہبری نہ کرتی؛ بلکہ منفرد معیار طلا کے تحت قیمتیں جتنی ثبات پذیر ہوئیں اس سے بھی کم ثبات پذیری کی جانب رہبری کرتی، اور قیمتوں میں بہت سرعت کے ساتھ اضافہ ہوئے لگتا۔ سونے کی پیداوار کے غیر معمولی اضافے نے چاندی از سر نو بحال کرنے کی تجاویز کا ایک غیر معین مدت تک کے لیے خاتمہ کر دیا۔



بالسبت ودوم

قیمتوں کے تغیرات

(۱) انڈکس نبروں کے ذریعے سے قیمت کے تغیرات کی پیمائش زیادہ سالمی اوسط۔
 ریاستہائے متحدہ کی قیمتوں سے تشیل۔ (۲) وزن کردہ انڈکس نمبر۔ پہلی یا وسطانی یا آخری
 متحدہ امریکا کی قیمتوں سے تشیل۔ (۳) قیمتوں کے تغیرات کے اثرات لین داروں اور
 دین داروں پر۔ (۴) خاص مسائل جن میں قیمتوں کے تغیرات آمدنی کے تغیرات
 سے مختلف ہوتے ہیں۔ (۵) پختہ پڑنے والی قیمتیں خوشحالی میں اضافہ کرتی اور نقل و حرکت
 مفلوک احمالی کا باعث ہوتی ہیں۔ اس کی وجہ اجرت بجا الہ نذر کا دھما اضافہ اور
 اس کے نتیجے کے طور پر آجروں کا نفع یا نقصان ہے۔ (۶) قیمتوں کے تغیرات کے
 ساتھ ساتھ شرح سود میں بھی تغیرات ہوتے ہیں۔ اس متوازی تغیر کا باعث
 کوئی ارادتی تنظیم نہیں ہے، بلکہ کسی حد تک کاروباری منافعہ پر قیمتوں کا اثر اور
 کسی حد تک قیمتوں کے تغیرات کے اسباب ہیں۔

۱۔ اس باب میں دو مسائل پر بحث کی جائے گی: اولاً یہ کہ اس امر کی پیمائش
 و قیمتیں کس طرح کی جائے کہ قیمتوں میں تغیرات ہوئے ہیں؟ دوسرے یہ کہ اس قسم کے
 تغیرات کے نتائج اچھے یا برے کیا ہیں؟ رہے ان تغیرات کے اسباب، تو سرمدست
 ان کی تفصیل بیان نہیں کی جائے گی۔
 اگر سب قیمتیں ایک ساتھ گھٹیں اور بڑھیں تو قدر زر کے تغیرات کی پیمائش

ایک
قیمتوں کے
تغیرات

بہت آسان کام ہوگا۔ لیکن ذائقہ بھی ایسا ہوتا نہیں ہے۔ بعض اشیاء کی قیمتیں بڑھتی ہیں تو دوسری اشیاء کی قیمتیں گھٹ جاتی ہیں۔ گاہ گاہ کسی عظیم اور سریع تغیر کے زمانے میں یہ بھی ہوتا ہے کہ تقریباً سب اشیاء کی قیمتوں میں ایک ہی سمت میں تغیر واقع ہوتا ہے؛ مگر اس صورت میں بھی بعض اشیاء کی قیمتوں میں دوسری اشیاء کی قیمتوں کے مقابلے میں کم تر اضافہ یا تخفیف ہوتی ہے۔ چنانچہ ۱۹۱۷ء تا ۱۹۱۸ء میں ریاستہائے متحدہ میں قیمتوں کے بڑھنے کا عام رجحان نمایاں طور سے پایا گیا؛ اکثر اشیاء کی قیمتیں بہت سرعت سے اور بعض کی بہت اونچی سطح تک بڑھ گئیں۔ تاہم چند اشیاء کی قیمتیں مائل بہ تخفیف تھیں۔ یہ افراط و تفریط روغن لیمو اور ایک چڑی ہوئی آسے فی ٹینے ٹائلنگ کی قیمتوں سے ظاہر ہوتی ہے؛ چنانچہ ۱۹۱۷ء میں روغن لیمو کی قیمت چند سال پیشتر کی قیمت کے مقابلے میں ایک ٹنٹ ہو گئی تھی اور اس کے برعکس مذکورہ بالا ہوئی کی قیمت جو ادویہ کے کام میں آتی ہے پہلے کے مقابلے میں پچاس گونہ بڑھ گئی تھی۔ خواہ کسی مقررہ سمت میں قیمت کی تبدیلی کا معاملہ کتنا ہی واضح اور صاف کیوں نہ ہو، منظر ہر کی پیچیدگی اس تبدیلی کی وسعت کی پیمائش کے کام میں دشواری پیدا کر دیتی ہے۔

286

قیمتوں کے عام رجحان کا محل بہ مختصر حال معلوم کرنے کے لیے انڈکس نمبروں سے کام لیا جاتا ہے۔ انڈکس نمبر کیا ہے اور وہ کس طرح مرتب کیا جاتا ہے اس کی تشریح مثال کے ذریعے سے بہتر بن طریق پر کی جاسکتی ہے۔ فرض کرو کہ کچھ جنوری سن ۱۹۱۷ء کو لوہے کی قیمت ۵ ڈالر فی ٹن گہیوں کی قیمت ۱ ڈالر فی ٹنٹ، روٹی کی قیمت ۱۰ سنٹ فی پونڈ اور اداں کی قیمت ۱۵ سنٹ فی پونڈ تھی۔ ان قیمتوں کو ”بنیادی قیمتیں“ کہا جاتا ہے۔ اس کے بعد کے زمانے کی قیمتیں انہی کی نسبت سے بیان کی جاتی ہیں، اور اس نسبت کو عام طور سے بحساب فی صد بیان کیا جاتا ہے۔ فرض کرو کہ ایک سال بعد، یعنی

۱۷ acetiphenetidin

۱۷۔ میں نے یہ مثالیں نیز صفحہ ۲۸۷ اگر نئی کی مندرجہ مثالیں ایک کتاب ہوسوم ”ہنگ“ کے زمانے کی قیمتوں کی مرکز شدت سے اندکی ہیں جس کو برقیہ فیڈرلیٹی میں نے مرتب کیا اور محکمہ صنایع جنگ و اشتراک ٹن نے شائع کیا۔

بائیں
نہیں
تھی

یکم جنوری ۱۹۰۱ء کو، ان چار اشیا کی قیمتیں علی الترتیب حسب ذیل ہو گئیں: لوہا، ۲۰ ڈالر فی ٹن، گہوؤں فی بشل اڈالر ۴ سنٹ، روئی فی پونڈ، سنٹ، اور ان ۴۶ سنٹ فی پونڈ حسب قیمتوں کو اور ان کی باہمی نسبت کے فی صد کو حسب ذیل طریقے پر بیان کیا جائے گا:-

اشیا	۱۹۰۰	۱۰۰	۱۹۰۱	فی صدی قیمت کا فی صد
	بنیادی قیمتیں		قیمت	تینا نسبت
لوہا	۱۵۵.۰۰ ڈالر	۱۰۰	۲۰۶.۰۰ ڈالر	۱۳۳
گہوؤں	۱.۰۰	۱۰۰	۱.۲۵	۱۲۵
روئی	۰.۵۱۰	۱۰۰	۰.۵۱۰	۱۰۰
ادون	۰.۵۴۰	۱۰۰	۰.۶۳۶	۹۰
میزران	x	۴۰۰	x	۴۴۸
اوسط (حسابی اوسط)	x	۱۰۰	x	۱۱۲

۱۹۰۰ء کے لیے انڈکس نمبر ۴۰۰ تھا، اور ۱۹۰۱ء میں بڑھ کر ۴۴۸ ہو گیا۔ اگر حسابی اوسط میں تحلیل کر دیا جائے تو ۱۹۰۰ء کا انڈکس نمبر ۱۰۰ تھا، اور ۱۹۰۱ء کا انڈکس نمبر ۱۱۲ ہو گیا۔ بعض اوقات انڈکس نمبر پہلی شکل میں پیش کیے جاتے ہیں، یعنی معمولی حسابی جمع کا طریق استعمال کیا جاتا ہے؛ مثلاً رسالہ ”لندن اکٹا سنٹ“ کے مشہور انڈکس نمبر اسی طریق پر مرتب کئے جاتے ہیں۔ اکثر و بیشتر صورتوں میں اعداد کا اوسط نکال لیا جاتا ہے۔ لیکن بنیادی اوسط یقیناً ہمیشہ ۱۰۰ ہوتا ہے؛ اور اسی طرح اس کے بعد کے کسی دوسرے سال کا اوسط اس بنیادی اوسط کے فیصد تناسب کو پیش کرتا ہے۔ مذکورہ بالا مثال میں انڈکس نمبر سے ظاہر ہوتا ہے کہ قیمتوں میں ۱۲ فی صد اضافہ ہوا؛ بلکہ، جیسا کہ لفظ ”انڈکس“ (منظہر) کے معنی ہیں، ”انڈکس نمبر ۱۲ فی صدی کی حد تک اضافہ ظاہر کرتا ہے۔“

اب اگر چار اشیا کے بجائے ۵۰ یا ۱۰۰ اشیا کے ساتھ اس طریق پر عمل کیا جائے تو ہمیں قابل اعتماد طریقے پر قیمتوں کی عام تبدیلی کا حال معلوم ہو سکتا ہے۔ اگر

۲۲
۲۸۷

کثیر تعداد اشیا کا مجموعی نمبر انڈکس نمبر میں ۱۰ یا ۲۰ فی صد کا اضافہ ظاہر کرے تو یہ امر بڑی حد تک یقینی ہے کہ اشیا کی قیمتوں میں اضافہ ہو گیا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ اس اضافہ کا سبب یہ واقعہ ہو سکتا ہے کہ اشیا کی نصف تعداد کی قیمتوں میں بہت اضافہ ہوا اور بقیہ نصف اشیا کی قیمتیں گھٹ گئیں، اگرچہ بہت اعتدال کے ساتھ، لیکن حقیقی تغیرات کی جلیغ، خواہ سرسری طور سے ہی بھی، ان صورتوں میں جہاں کسی انڈکس نمبر میں نمایاں تبدیلی واقع ہوئی ہے تقریباً ہمیشہ یہ بتلا دیتی ہے کہ اکثر اشیا کی قیمتیں ظاہر کردہ طریق پر ایک ہی سمت میں بڑھی ہیں۔ اس لحاظ سے انڈکس نمبر محض ایک واقعہ بیان کرتا ہے، اور وہ یہ کہ بحیثیت مجموعی قیمتوں میں ایک سمت میں تبدیلی واقع ہوئی ہے۔

مثلاً: ۱۹۱۳ء تا ۱۹۱۸ء کی جنگ عظیم کے بیشتر کے متصل سالوں کے دوران میں اور خود زمانہ جنگ میں ریاستہائے متحدہ کی تھوک فردشی کی قیمتوں کے انڈکس نمبر جو مذکورہ بالا طریق پر مرتب کئے گئے تھے حسب ذیل تھے:-

یکم جولائی ۱۹۱۳ء تا ۳۰ جون ۱۹۱۴ء (بنیادی قیمت)	۱۰۰
۱۹۱۳ء	۱۰۱
۱۹۱۳ء	۹۹
۱۹۱۵ء	۱۰۲
۱۹۱۶ء	۱۲۶
۱۹۱۷ء	۱۷۵
۱۹۱۸ء	۱۹۴

اس مثال سے قیمتوں کا سرخی اضافہ ظاہر ہوتا ہے۔ یہ سچ ہے، جیسا کہ پہلے بیان ہو چکا ہے، کہ چند اشیا کی قیمتیں حقیقتاً گھٹ گئیں۔ پھر بھی ایسی اشیا، اشیا کی مجموعی تعداد کے مقابلے میں دو فی صد سے زیادہ نہیں۔ ان کم و بیش قابل نظر انداز مستثنیات کی موجودگی میں، ۱۹۱۳ء تا ۱۹۱۵ء کے زمانے کی نسبت ۱۹۱۸ء میں سب اشیا زیادہ قیمت سے فروخت ہوئیں۔ گو قیمتوں کی زیادتی کا رجحان واضح و نمایاں تھا، لیکن پھر بھی تغیر کما نیت کے ساتھ واقع نہیں ہوا۔ قیمتوں کے

۱۲۱
قیمتیں کے
تغیرات

اضافے کی حد کے مطابق ان اشیاء کو مختلف حصوں میں تقسیم کرنے سے ہم ۱۹۱۵ء میں حسب ذیل حالت پاتے ہیں :-

اشیاء کے ۹ فی صد حصے کی قیمتیں	۱۳۰ اور ۱۴۹ کے مابین تھیں
" ۱۵ "	" ۱۵۰ اور ۱۶۹ "
" ۱۵ "	" ۱۷۹ اور ۱۸۹ "
" ۱۱.۵ "	" ۱۹۰ اور ۲۰۹ "
" ۹.۵ "	" ۲۱۰ اور ۲۲۹ "
" ۷.۰ "	" ۲۳۰ اور ۲۴۹ "
" ۶.۵ "	" ۱۳۰ اور ۲۴۹ "

" ۱۰.۵۳ "	" ۱۳۰ سے کم تھیں
" ۲۲.۵۶ "	" ۲۵۰ یا اس سے بھی زیادہ تھیں

دوسرے الفاظ میں، اشیاء کا دولت حصہ ۳۰ فی صد تا ۵۰ فی صد زیادہ قیمتوں پر فروخت ہوا۔ یہ تبدیلی، اگرچہ بے حد تلون و تنوع اور بے قاعدگی ظاہر کرتی تھی، تقریباً عام تھی۔ انڈکس نمبر، جس سے ۹۰ فی صد اضافہ یا قیمتوں کی تقریباً مضاعف حالت ظاہر ہوتی ہے، ایک ایسے تغیر کو جملًا ظاہر کرتا ہے جو بہت عظیم اور سریع اور پھر بھی بہت زیادہ پیچیدہ تھا۔

288

۲۔ چونکہ حسابی اوسط (Arithmetical mean) پر یہ اعترض کیا گیا ہے کہ وہ بھونڈا اور ناکافی ہے، لہذا انڈکس نمبر مرتب کرنے کے دوسرے طریقے تجویز کیے گئے ہیں۔ ان میں سے بعض مجوزہ ترمیمات کو یہاں مختصر بیان کر دینا اور سہل و سادہ طریق کے فوائد کو دوسرے پیچیدہ طریقوں کے نتائج سے بذریعہ مقابلہ جانچنا بے موقع و نامناسب نہ ہوگا۔

ہندسی اوسط کی خاص طور سے وکالت و حمایت کی جاتی ہے، اور بعض اوقات دوسرے ریاضی اوسطوں کی بھی سفارش کی جاتی ہے۔ ہندسی اوسط کے متعلق نہایت

تقریباً

و ثوق و صداقت کے ساتھ یہ کہا جاتا ہے کہ اس کا استعمال اس معاملہ انگیزہ دگر اہ کن اکثر کو مل یا رفع کر دے گا جو کسی مفرد شے کی قیمت کے غیر معمولی تغیرات سے انڈکس نمبر پرڑ سکتا ہے۔
لوکارٹم کے استعمال کے ذریعے سے ہندی اوسط باسانی مرتب کیا جاسکتا ہے؛ اور وہ ”صحیح اوسط“ ہونے کا اتنا ہی اتحقاق رکھتا ہے جتنا کہ حسابی اوسط۔

دوسری تجویز طریق ”وسطی“ یا وسطانی (median) کے استعمال کے بارے میں ہے۔
اس طریق میں انڈکس نمبر ”اوسط“ کے طریق پر مرتب نہیں کیے جاتے بلکہ متوسط نقطوں کو معلوم کر کے ترتیب دیے جاتے ہیں مثلاً کسی سال متعدد اشیا کی قیمتوں کو رٹل دوسرے طریقوں کے یکساں بنیادیں قلیل کرنے کے بعد ہندی ترتیب کے لحاظ سے اکٹھا کیا جاتا ہے اور اس کے بعد اس عدد کو معلوم کیا جاتا ہے جو اس سلسلے کے درمیان واقع ہے؛ اور یہ عدد ہی ہوتا ہے جس کی ہر دو جانب قیمتوں کی مساوی تعداد درج ہوتی ہے۔ مختلف قسموں کے مشادات کے لیے ماہران اعداد و شمار اس طریق ”وسطی“ کو کم از کم اتنا ہی اہم خیال کرتے ہیں جتنا کہ کوئی اوسط ہو سکتا ہے؛ اور اگرچہ ”وسطی“ طریق نسبتاً غیر مقبول ہے، لیکن اس کا استعمال آسان ہے۔ ”ہندی اوسط“ کسی ایک شے یا بہت ہی چند اشیا کی اعلیٰ ترین یا ادنیٰ ترین قیمت کا ناواجم اکثر انڈکس نمبر پرڑنے کا جس حد تک انداز کرتا ہے اس سے زیادہ ”وسطی“ طریق کرتا ہے۔

(Logarithms) ۱۰

۱۰۔ لگاریتھم اگر اشیا کی قیمتیں ۱۰ کی بنیادی قیمت کے لحاظ سے طول ہونے کے بعد سلسلہ وار حسب ذیل ہوں۔

۸۶ ۱۰۲

۹۰ ۱۰۶

۹۳ ۱۱۰

۹۷ ۱۲۰

۱۰۰

تو ان اعداد کا ”وسطی“ ۱۰۰ ہوگا۔ اگر آخری عدد بجائے ۱۲۰ کے ۱۵۰ ہو تو اس صورت میں بھی ”وسطی“ ۱۰۰ ہی ہوگا۔
چونکہ اعداد کا یہ سلسلہ طاق عددوں پر مشتمل ہے اس لیے ”وسطی“ عدد پر حال میں درمیانی عدد ہوگا۔ اگر طاق اعداد بجائے طاق کے جفت ہوں تو ”وسطی“ عدد درمیانی دو عددوں کے وسط کا عدد ہوگا۔ اور اس اعتبار سے وہ بیچ میں ہی ہوگا۔
لیکن ایسی صورتوں میں جبکہ متعدد اعداد موجود ہوں جیسا کہ اشیا کی قیمتوں کے لیے یہ ممکن ہے ”وسطی“ عدد بیچ میں اندر سے ملے گا۔
اس طریق پر درجہ ذیل ہو سکتا ہے۔ ”وسطی“ اور ”حسابی اوسط“ کے فرق و امتیاز کی مثال کے لیے دیکھو باب ۲۲ صفحہ ۳۱۶۔

اس سے بالکل مختلف ”حسابی اوسط“ (Arithmetic mean) کے سیدھے سادے طریق کی مرمرہ شکل ہے، جس میں مختلف اشیاء کی صنعتی یا اضافی اہمیت کو محسوب و ملحوظ رکھا جاتا ہے؛ یا جس کو اصطلاحی زبان میں اشیاء کا وزن کرنا ”کہا جاتا ہے۔ مثلاً گہیوں کی قیمت کی تبدیلی اور ان کی قیمت کی تبدیلی کے مقابلے میں بہت زیادہ اہمیت رکھتی ہے۔ اگر گہیوں کی قیمت بڑھ کر دو چند ہو جائے تو کسی مقررہ آمدنی کی قوت خرید پر اس کا بہت گہرا اثر پڑے گا؛ اگر اور ان کی قیمت دو چند ہو جائے تو مقررہ آمدنی کی قوت خرید پر اس کا بہت کم اثر پڑے گا۔ انڈکس نمبر کی ترتیب میں مختلف اشیاء کی اہمیت کے مختلف مدارج کا لحاظ اس طرح کیا جاسکتا ہے کہ اشیاء کو ان کے صرف کے تناسب سے وزن دیا جائے۔ اگر قوم بحیثیت مجموعی اپنی آمدنی میں سے بمقابلہ اور ان کے گہیوں پر چھوٹی رقم صرف کرتی ہو تو گہیوں کو اس طرح شمار و محسوب کیا جاسکتا ہے کہ گویا وہ چار اشیاء ہیں اور اور ان ایک ہی شے شمار کیا جائے گا۔ اگر اور ان کے مقابلے میں سوت پر گئی رقم خرچ کی جائے تو سوت کو دو اشیاء محسوب کیا جاسکتا ہے، مثلاً ہذا القیاس اسی کے معاشی مفروضے کی بنیاد پر لوہے کو تین اشیاء شمار کیا جاسکتا ہے۔ اس طرح ابتدائی مثال میں جو تینیں درج کی گئی تھیں ان سے حسب ذیل انڈکس نمبر مرتب ہوں گے:-

وزن	بنیادی قیمت	وزن کردہ بنیاد	قیمت	بنیاد کافی صد	قیمت میں وزن کردہ تبدیلی
۴	۱۰۰	۴۰۰	۲۵	۱۲۵	۵۰۰
۲	۱۰	۲۰	۱۰	۱۰۰	۲۰۰
۱	۴۰	۱۰۰	۳۶	۹۰	۹۰
۳	۱۵۰	۳۰۰	۲۰۰	۱۳۳ $\frac{1}{4}$	۴۰۰
میزان	۱۰	۱۰۰۰			۱۱۹۰
اوسط		۹۰۰			۱۱۹

بال
نہیں
کے
تغیرات

290

اس وزن کردہ اوسط سے یہ معلوم ہوتا ہے کہ قیمتیں ۱۰۰ سے بڑھ کر ۱۱۹ ہو گئیں؛ اور اس کے برعکس سادہ اوسط کے طریق سے یہ معلوم ہوا کہ قیمتوں میں ۱۰۰ سے صرف ۱۱۲ تک اضافہ ہوا۔ اس لحاظ سے وزن کردہ اوسط واضح طور سے نسبتاً زیادہ اہم ہے؛ اس لیے کہ اون جیسی کم استعمال ہونے والی شے کی ادنیٰ قیمت کے مقابلہ میں گہوں اور لوہے جیسی بکثرت استعمال ہونے والی اشیاء کی اعلیٰ قیمتیں زیادہ اہم ہیں۔

گو وزن کردہ انڈکس غیر واضح طور سے زیادہ قابل ترجیح ہے، لیکن اس مرحلہ اور بہتر طریقے کو استعمال کرنے میں مشکلات پیش آتی ہیں۔ متعدد و مختلف اشیاء کا صرف اور اضافی وزن معلوم کرنا آسان نہیں ہے، خاص کر ایسی صورت میں جبکہ فہرست میں اشیاء کی کثیر تعداد (یعنی ۱۰۰ بلکہ غالباً اس سے بھی زیادہ) شامل ہو۔ علاوہ ازیں مختلف اشیاء کا صرف استعمال مختلف ہوتا ہے؛ رسم و رواج میں تبدیلی و وقوع پذیر ہوتی ہے؛ چنانچہ سن ۱۹۰۰ء میں کوئی شے جتنی استعمال ہوئی ہو اس کے مقابلے میں سن ۱۹۱۰ء میں بہت کم استعمال ہو سکتی ہے؛ اب اس کے دیے ہوئے وزن کو کل وزن کردہ انڈکس نمبر کے ساتھ کس طرح شامل و مرتب کیا جاسکتا ہے؛ غرض یہ مشکلات اور اسی قسم کے دیگر متعدد مشکلات کی مثال دی جاسکتی ہے، جو اگرچہ لایخلف نہیں ہیں، لیکن وزن کرنے کے عمل کی پیچیدگیوں میں ان سے بہت زیادہ اضافہ ہو جاتا ہے۔

ان تمام تجاویز کا جہاں تک تعلق ہے، خواہ وہ حسابی اوسط میں تسلیم کرنے کی نسبت ہوں یا کسی دوسرے اور مختلف اوسط کے استعمال کرنے کے متعلق، وہاں تک پامرد ہیں نشین رکھنا ضروری ہے کہ کوئی انڈکس نمبر حقیقی حالات کا ترجمان یا انڈیکس نہیں ہوتا۔ وہ علم فطرت کے بعض مشاہدات، مثلاً: آفتاب اور کرہ ارض کے درمیانی فاصلوں کی پیمائش کی غرض سے کئے ہوئے مشاہدات کے اوسط کے مثل نہیں ہوتا، جن کے متعلق کوئی شخص بھی غلطی کر سکتا ہے، لیکن جن کا اوسط کسی منفرد مخصوص واقعے کا انہار

۲۲
قیمتوں کے
تغیرات

کرتا ہے۔ اس کے برخلاف انڈکس نمبر کسی منفرد واقعے کی جانب اشارہ نہیں کرتا؛ بلکہ (اس کا یہاں اعادہ کیا جاسکتا ہے) وہ صرف قیمتوں کے عام رجحان کو ظاہر کرتا ہے۔ لوگ عام طور سے اس بحث پر ایسی آزادی کے ساتھ اور مبہم طریقے پر رائے زنی اور خیال آرائی کرتے ہیں کہ گویا انڈکس نمبر کل واقعات کو قطعی اور تفصیل طریقے پر بیان کر دیتا ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ قیمتوں میں کوئی ایک تغیر واقع نہیں ہوتا، بلکہ متعدد گونا گون تغیرات رونما ہوتے ہیں جن کی سمت اور جن کے مدارج مختلف ہوتے ہیں۔ اوسط نکالنے اور مختصر نتیجہ اخذ کرنے کے طریقے کے ذریعے سے ہم جو کچھ مائل کرنے کی توقع رکھ سکتے ہیں وہ صرف یہ ہے کہ عام رجحان کو کسی مجمل طریق پر بیان کر دیا جائے۔

اب ایک ہی قسم کے اعداد پر مختلف طریقوں کو منطبق کرنے کے تجربے سے معلوم ہوتا ہے کہ سدا سادہ حسابی اوسط، اگر اس کو اشیاء کے نرخوں کی کثیر اور کافی تعداد پر منطبق کیا جائے، تو وہی نتائج پیدا کرتا ہے جو کہ مرصع طریقوں سے پیدا ہوتے۔ اگر نرخ نامے میں بکثرت اشیاء شریک ہوں، جن میں سے بعض بہت اور بعض کم اہم، تو اس کا قرینہ نہیں ہوتا کہ سب اہم اشیاء کی قیمتوں میں ایک ہی سمت میں اثر سب کم اہم اشیاء کی قیمتوں میں دوسری سمت میں تغیر واقع ہو۔ اگر اس طرح تغیرات واقع ہوں (جیسا کہ مذکورہ بالا مثال میں دیکھا گیا) تو، اشیاء کو وزن کرنا ناگزیر ہو جائے گا۔ لیکن حقیقت یہ ہے کہ اس کا قرینہ پایا جاتا ہے کہ تغیرات متعدد قسموں کی اشیاء میں زیادہ تر اسی طریقے سے واقع ہوں۔ کسی خاص شے کی قیمت میں کوئی غیر معمولی تبدیلی واقع ہو تو خواہ وہ شے کثیر مقدار میں استعمال ہو یا کم مقدار میں، یہ تبدیلی ایسے اوسط پر زیادہ اثر نہ ڈالے گی جو کثیر تعداد اشیاء کی قیمتوں سے مرتب کیا گیا ہو۔ چنانچہ عملی طور پر یہ پایا گیا ہے کہ سدا سادہ غیر وزن کردہ اوسط ایسے نتائج مرتب کرتا ہے جو وزن کردہ اوسط کے نتائج سے بہت مختلف نہیں ہوتے۔ علی ہذا یہ بھی پایا گیا ہے کہ ”وسطی“ یا ”درمیانی“ کا طریقہ (قیمتوں کے ایسے تغیرات کے لیے جو معیار فلزی شے کے تحت واقع ہوں) ایسے نتائج نہیں پیدا کرتا جو سیدھے سادے اوسط یا وزن کردہ حسابی اوسط کے نتائج

291

۲۲
قیمتوں کے
تغیرات

سے بڑی حد تک مختلف ہوں۔

نتائج کی اس قسم کی مماثلت و مشابہت مندرجہ ذیل نقشے سے واضح ہوگی جس میں قیمتوں کی ایک ہی فہرست کو لے کر چار مختلف طریقوں سے انڈکس نمبر مرتب کئے گئے ہیں۔

۱۔ چار طریقے یا سلسلے حسب ذیل ہیں:-

(۱) محکمہ اعمال کا حسابی اوسط ۲۵۰ اشیا کے لیے۔

(۲) پروفیسر ویلیو سی۔ پچل کی انہی قیمتوں کے اعداد کی از سر نو ترتیب۔ ”محکمہ کی ترتیب بہت اشیا میں متعدد دیے قاعدہ گئیں برتی گئی ہیں، مثلاً گہوں کے پچھ نفوں کا ایک سلسلہ اور سوتی تھانوں کیلئے دس زرخ بیش کیے گئے ہیں، علیٰ ہذا مختلف دیگر کے دو اور کاغذ کے ظروف کے تین درجہ دئے گئے ہیں، وٹس علیٰ ہذا نتیجہ کہ اشیا کا وزن نہایت بے قاعدہ اور غیر سائنسی ملک طریقہ پر کیا گیا ہے، جس کا یہ مفہوم ہے کہ غیر وزن کردہ انڈکس نمبر مرتب کیے گئے ہیں۔ اس میں بعض نقص کو رفع کرنے کے لیے میں نے ان سلسلوں کو تقریباً مائل اشیا کے لیے مظلوم کردہ پایا ہے اور اس طرح ان متعدد سلسلوں کی تعداد کو گھٹا کر اور تحلیل کے بعد ۲۵۰ کر دیا ہے۔“

دیکھو ایک رسالہ موسوم بہ ”جوڈرل آف پوٹیکل اکائی“ برائے ماہ مئی ۱۹۱۷ء صفحہ ۲۷۲، نیز اسی مصنف کی کتاب موسوم بہ ”سونائٹیمیں اور اجرت، گرین بیک کے معیار کے تحت“ صفحہ ۱۹۔

(۳) ”دستی“ طریقہ قیمتوں کے ان ہی ۲۵۰ سلسلوں کے لیے جن کو پروفیسر پچل نے مرتب کیا ہے۔

(۴) ۵۰ خاص اور اعلیٰ اشیا کا وزن کردہ انڈکس نمبر جو ۲۵۰ اشیا (۱۴۵) میں سے منتخب کی گئی ہیں اور ان گن بن کے انڈکس کے طریق کے مطابق کیا گیا ہے، لیکن پروفیسر پچل نے اس کی نظر ثانی کر لی ہے۔

ان چار سلسلوں کے اعداد حسب ذیل ہیں:-

سال	(۱) حسابی اوسط ۲۵۰	(۲) حسابی اوسط ۲۵۰	(۳) ۱۴۵ اشیا کا	(۴) ۵۰ اشیا کا
	زرخوں کا	زرخوں کا	”دستی“ اوسط	وزن کردہ انڈکس نمبر
۱۸۹۰	۱۱۲۵۹	۱۱۴۵۱	۱۱۲	۱۱۴۱۰
۱۸۹۱	۱۱۱۵۷	۱۱۲۵۷	۱۱۱	۱۱۳۵۹
۱۸۹۲	۱۰۶۵۱	۱۰۶۵۱	۱۰۷	۱۰۵۵۱
۱۸۹۳	۱۰۵۵۲	۱۰۵۵۰	۱۰۴	۱۰۵۵۲

۱۲
۱۹۹۸
۲۹۸

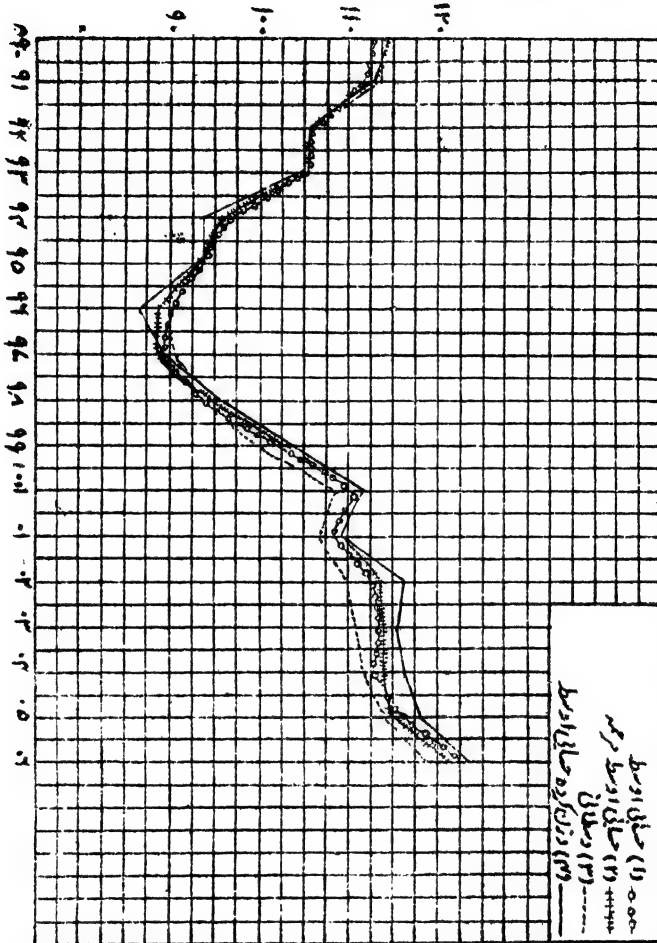
پہلے طریقے میں معمولی حسابی اوسط ۲۵۰ نرخوں کا معلوم ہوتا ہے؛ دوسرے میں انہی قیمتوں کو ۴۵ قیمتوں میں تحلیل کر کے ان کا حسابی اوسط نکالا گیا ہے؛ تیسرے میں، انہی ۴۵ قیمتوں کا ”وسطانی“ دریافت کیا گیا ہے؛ اور چوتھے میں ان ۲۵۰ اشیاء کے منجملہ ۵۰ اہم اشیاء کا وزن کردہ انڈکس نمبر مرتب کیا گیا ہے۔ ریاستہائے متحدہ میں ۱۸۹۰ء تا ۱۹۰۷ء کے لیے سب قیمتیں تھوک فروش کی لی گئی ہیں؛ اور ”جنیاد“ ۱۰۰ قرار دی گئی ہے، جو ہر صورت میں ۱۸۹۰ء تا ۱۸۹۹ء کے

بقیہ مائشہ صفحہ گزشتہ

سال	(۱) حسابی اوسط ۲۵۰	(۲) حسابی اوسط ۴۵	(۳) ۱۴۵ اشیاء کا ”وسطانی“ اوسط	(۴) ۱۵۰ اشیاء کا وزن کردہ انڈکس نمبر
۱۸۹۳	۹۶۶۱	۹۵۶۶	۹۶	۹۳۶۹
۱۸۹۵	۹۳۶۶	۹۲۶۸	۹۴	۹۳۶۹
۱۸۹۶	۹۰۶۴	۸۸۶۸	۹۰	۸۶۶۶
۱۸۹۷	۸۹۶۷	۸۸۶۷	۹۱	۸۹۶۲
۱۸۹۸	۹۳۶۴	۹۳۶۵	۹۴	۹۵۶۰
۱۸۹۹	۱۰۱۶۷	۱۰۲۶۵	۱۰۰	۱۰۳۶۴
۱۹۰۰	۱۱۰۶۵	۱۱۱۶۳	۱۰۹	۱۱۱۶۶
۱۹۰۱	۱۰۸۶۵	۱۰۹۶۶	۱۰۷	۱۰۹۶۲
۱۹۰۲	۱۱۲۶۹	۱۱۳۶۷	۱۱۰	۱۱۶۶۲
۱۹۰۳	۱۱۳۶۶	۱۱۳۶۸	۱۱۱	۱۱۵۶۳
۱۹۰۴	۱۱۳۶۶	۱۱۳۶۹	۱۱۲	۱۱۶۶۳
۱۹۰۵	۱۱۵۶۹	۱۱۵۶۸	۱۱۳	۱۱۷۶۹
۱۹۰۶	۱۲۲۶۵	۱۲۲۶۳	۱۱۶	۱۲۳۶۴

یا
قیمتوں کے
تغیرات

عشرے کے لیے اوسط (حسابی اوسط) ہے۔



293

۳۔ قیمتوں کا اضافہ قرض داروں یا دین داروں کے لیے مفید ہوتا ہے؛ اور قیمتوں کی تخفیف لین داروں کے لیے مفید ہوتی ہے جب قرضہ حاصل کرنے اور ادا کرنے کے درمیانی وقفے میں قیمتوں میں اضافہ ہوتا ہے تو دین دار لین دار کو قرضے کی رقم واپس کرتے وقت اشیاء کے حوالے سے کم رقم ادا کرتا ہے۔ اس کے برعکس جب قیمتوں میں اس درمیانی وقفے میں تخفیف ہو تو قرضے کی رقم زیادہ رقم واپس کرنے میں دین دار لین دار کو اشیاء کے حوالے سے زیادہ رقم ادا کرتا ہے۔ اکثر قیمتوں میں تغیرات بہت آہستہ آہستہ واقع ہوتے ہیں ایک سال

۲۳
قیمتوں کے
تغیرات

کے دوران میں بہت کم تغیر ہوتا ہے۔ اس کے برعکس اکثر قرضے قلیل المیعاد ہوتے ہیں۔ اسی وجہ سے عام قیمتوں کے تغیرات اس مدت کے لیے کسی کے حق میں غیر منصفانہ یا بغایت نقصان رساں ثابت نہیں ہوتے۔ حتیٰ کہ ایک سے زائد سالوں کی مدت کے لیے بھی قرض داروں اور لین داروں کے باہمی معاملات اس طرح کے کسی نقصان کے بغیر اور کافی نصفیت کے ساتھ انجام پاتے ہیں۔ چنانچہ کسی ایک سال میں انڈکس نمبر کا پانچ فی صد کا تغیر بھی غیر معمولی واقعہ ہوتا ہے۔ اگر ہم یقین کے ساتھ یہ بات معلوم کرنا چاہیں کہ قیمتوں میں عام اضافہ یا تخفیف فی الواقع ہو رہی ہے تو، یہ ضروری ہے کہ ہمارے مشاہدات دو یا تین سالوں سے زائد مدت پر پھیلے ہوئے ہوں۔ اگر انڈکس نمبر سے ۵ فیصد یا ۱۰ فی صد تغیر بھی ظاہر ہو تو اغلب ہے کہ اکثر دین دار اور لین دار اس کو نظر انداز کر دیں۔ بشرط صرف اپنی متعلقہ اشیاء پر جن کو وہ خرید و فروخت کرتے ہیں نظر رکھے گا؛ اور ممکن ہے کہ ان اشیاء کی قیمتوں میں کوئی تغیر واقع نہ ہو اور وہ غیر متبدلہ رہیں، یا اگر ان میں تغیر واقع ہو بھی تو انڈکس نمبروں سے جدا گانہ سمت میں اور مختلف درجوں کے ساتھ ہو۔ واقعہ یہ ہے کہ قیمتوں کی صرف سریع اور اچانک تبدیلیاں یا نمایاں تغیرات ہی قرضوں کی ادائیگی کی معمولی قرضی مساوات و نصفیت میں خلل اٹھاتے ہیں۔ معیار فلز کے تحت اس قسم کے تغیرات شاذ ہی واقع ہوتے ہیں، اور یہ فلزات کے دیر پا اور ثبات پذیر ہونے اور اس کے نتیجے کے طور پر ان کے مجموعی لحاظ سے میں دھیرے دھیرے تغیرات واقع ہونے کا اثر دیکھتے ہیں۔ کسی قلیل مدت میں قیمتوں کے اچانک اور معمولی تغیرات کا باعث بالعموم غیر بدل پذیر زر کا غدا کا رواج ہوتا ہے۔ پس اکثر لوگوں کے اس طرز عمل کی بنیاد مستحکم اور معقول ہے کہ وہ فلزات کو ناہت القابریاں کرتے ہیں اور آدمیوں، املاک، قرضوں اور اعتبار کی سیاست بحوالہ نہ کر لیتے ہیں۔

مگر ان قرضوں کی حد تک صورت حالات مختلف ہوتی ہے جو طویل مدت کے لیے دئے لیے جاتے ہیں۔ جہاں تک ان کا تعلق ہے، وہاں تک خود فلزات کے نظام کے تحت بھی قیمتوں کے تغیرات کا غیر منصفانہ اور نقصان رساں ثابت ہونا

۲۲
قیمتوں کے
تغیرات

294

ممکن ہے۔ بیس سال یا اغلباً دس سال کے دوران میں عام قیمتوں میں نمایاں تغیرات کا واقع ہونا، اور اس کے ساتھ ساتھ دین داروں یا لین داروں کو جیسی صورت ہو، نقصان پہنچنا ممکن ہے۔ گو طویل المیعاد قرضوں کے معاہدے بالعموم عام افراد نہیں کرتے، لیکن مشترک سرمایہ کی انجمنیں اور حکومتیں عام طور سے طویل مدت کے لیے قرضے حاصل کرتی ہیں۔ واقعہ یہ ہے کہ یورپ کی حکومتیں جب قرضہ لیتی ہیں، تو عام طور سے اہل قرضے کی رقم کو کسی مدت معینہ کے بعد ادا کرنے کی ذمہ داری نہیں دیتیں؛ وہ صرف اس کا وعدہ کرتی ہیں کہ مقررہ شرح سود یا قاعدہ ادا کریں گی۔ وہ قرضے کی اصل رقم کی بازگشت کا اختیار اپنے لیے محفوظ رکھتی ہیں (بعض اوقات اس کی تصریح و توضیح کر دی جاتی ہے یا بعض اوقات وہ اپنے حسب صوابدید کام کرتی ہیں)، لیکن تاوقتیکہ وہ مناسب نہ سمجھیں انھیں ادا کرنا ضروری نہیں ہوتا۔ ایسی صورت میں وہ قیمتوں کے تغیرات کے نقصان سے محفوظ رہتے ہیں، گو ان کے لین داروں کو ایسا کوئی تحفظ حاصل نہیں ہوتا۔ ریاستہائے متحدہ کی حکومت نے بسا اوقات طویل المدت قرضے حاصل کئے، اور اپنے لیے ممکنہ نقصان کا راستہ کھول دیا، مگر موجودہ زمانے میں اس طرز عمل کو صراحتاً ال پر رکھا گیا ہے تاکہ آئندہ سنگین مشکلات کا سامنا نہ ہو۔ پھر بھی ملک کی بڑی بڑی سرمایہ مشترک کی انجمنیں، خاص کر ریلوں کے کارپوریشن (انجمنہائے سرمایہ مشترک) قیمتوں کے ممکنہ تغیرات کا کوئی لحاظ کئے بغیر بلکہ فی الحقیقت شرح سود کے ممکنہ تغیرات کو قطعاً نظر انداز کر کے قرضے حاصل کرتے ہیں چنانچہ ایسے بونڈ جاری کئے جاتے ہیں جو ۴۰، ۵۰، یا ۱۰۰ سال کے بعد قابل ادائیگی ہوتے ہیں، اور اس دوران میں ان کی ادائیگی کا کوئی انتظام نہیں کیا جاتا۔ اب کون کہہ سکتا ہے کہ ایک صدی کے گزر جانے کے بعد قیمتوں کی سطح کیا ہوگی؟

اس قسم کے طویل المیعاد قرضوں یا واجبات کو بازار میں اس لیے قبولیت حاصل ہوتی ہے کہ اکثر شغل اہل کرنے والے (دیگر اشخاص کے مثل) زر کی قدر کو غیر تبدیل پذیر خیال کرتے ہیں، اور یہ سمجھتے اور خوش ہوتے ہیں کہ انھیں ایک طویل مدت کے لیے ایک مستقل آمدنی وصول ہوتی رہے گی۔ اس کے برعکس بڑی بڑی سرمایہ مشترک کی انجمنیں، جب بڑی رقمیں بطور قرض حاصل کرنا چاہتی ہیں تو، ایسی تدبیریں اختیار

۲۲
قیمتوں کے
تغیرات

کرتی ہیں جن سے شغل اصل کر لینے والوں کو لامحالہ ترغیب و تحریک ہوتی ہے۔ تاہم اس طرح کے معاملات میں دین دار اور لین دار دونوں عظیم اور ناقابلِ بیان خطرات برداشت کرتے ہیں۔ موجودہ زمانے کے نظام ہائے زر کے تحت، جن کے ابھی ایک مدت دراز تک قائم رہنے کا قریب ہے، ان خطرات سے بچنے کا صرف ایک طریقہ ہو سکتا ہے اور وہ یہ کہ کل قرضوں کے لین دین کو قلیل التعداد سالوں کی معتدل مدت تک محدود کر دیا جائے۔

۴۔ دین دار اور لین دار کے درمیان انصاف کا ایک مختلف سوال اس واقعے سے پیدا ہوتا ہے کہ اجرت بحوالہ زر اور دیگر آمدنیوں بشکل زر میں لازمی طور سے اسی طریقے سے تغیرات واقع نہیں ہوتے جیسے کہ اشیا کی قیمتیں میں رونما ہوتے ہیں۔ سابقہ فصلوں میں یہ امر واضح طور سے فرض کیا گیا ہے کہ یہ دو تغیرات یعنی قیمتوں اور زر کے حوالے سے آمدنیوں کے تغیرات ایک دوسرے کے متوازی ہوتے ہیں۔ لیکن یہ ممکن ہے کہ ایک دوسرے سے پیچھے رہ جائے؛ یا تغیرات متضاد سمتوں میں واقع ہوں۔

۲۳

مثلاً فرض کرو (یہاں ایسی مثال فرض کی جائے گی جو خوش نصیبی سے بہت اعلیٰ ہے) کہ صنعت ترقی پذیر ہے، فنون کو فروغ ہو رہا ہے اور قوم کی خوش حالی میں روز افزوں اضافہ ہو رہا ہے۔ اس کے معنی یہ ہیں کہ حقیقی آمدنیوں میں زیادتی ہو رہی ہے؛ اور اشیا اور افادوں میں جو قوم کو بحیثیت مجموعی اور ہر شخص کو واسطاً مل سکتے ہیں، بمقابلہ سابق اضافہ ہو گیا ہے۔ اب ان اشیا اور افادوں کی مقداروں کا اضافہ اس صورت میں جبکہ سب کا روبرو اور تمام مبادلات زر کی وساطت سے انجام دئے جاتے ہوں، اس طریقے سے اپنے آپ کو لازماً ظاہر کرے گا کہ آمدنیوں کے مقابلے میں اشیا نسبتاً زیادہ ارزان ہو جائیں گی۔ اگر آمدنیاں بحوالہ زر مقررہ و یکساں رہیں تو ممکن ہے کہ اشیا ارزا ہی ہو جائیں؛ یا اگر قیمتیں مقررہ و یکساں رہیں تو آمدنیاں بحوالہ زر بڑھ جائیں؛ یا ان کے بین میں کوئی صورت ظاہر ہو۔ بہر صورت قیمتوں اور آمدنیوں میں کبھی ایک ہی سمت میں اور متوازی تغیر واقع نہ ہو گا قیمتوں کے مقابلے میں آمدنیاں بڑھ جائیں گی۔

اس
تقریر کے
تقریرات

چنانچہ ۱۸۷۳ء کے بعد کے زمانے میں، جبکہ قیمتوں میں تخفیف ہو رہی تھی، بحیثیت مجموعی آمدنی بحوالہ زر میں تخفیف نہ ہوئی۔ اس کو ثابت کرنے کے لیے جو شہادت ملتی ہے اس کا تعلق زیادہ تر عام دستکاروں اور غیر ماہر یا گھٹیا مہارت رکھنے والے مزدوروں سے ہے؛ اس لیے کہ انھی صورتوں میں اجرتوں کا مقابلہ مختلف اوقات میں سب سے زیادہ آسان ہے۔ ۱۸۷۷ء کے بعد بحیثیت مجموعی اجرت بحوالہ زر میں تخفیف واقع نہ ہوئی؛ بلکہ میلان کسی قدر اضافہ ہی کی طرف تھا۔ یہی حال اجرت کی ان شرحوں کا تھا جن کو حسن تبسیر کے ساتھ منشا ہرہ، کہا جاتا ہے، یعنی، محفلوں، بلدیوں کے اہلکاروں، سرکاری عہدہ داروں کی تنخواہ عیسیٰ ہذا زیادتی کا ایسا ہی رجحان یا کم از کم ساکن و غیر متحرک حالت پیشہ ور لوگوں اور کاروباری اشخاص کی بے قاعدہ آمدنیوں میں بھی ظاہر ہوئی۔ ایسی حالت میں، جبکہ اجرت اور آمدنیاں بڑھ رہی ہوں یا ایک ہی حالت پر قائم ہوں اور قیمتیں گھٹ رہی ہوں، یہ ضروری تھا کہ حقیقی آمدنیاں بحوالہ اشیاء و اخادات، بہت خاص حد تک بڑھ جاتیں۔ بدیہی طور سے، صنعتی ترقی اور پیداوار کی ارزانی کا یہی فطری نتیجہ تھا۔ مگر ترقی و ارزانی کے اسی نتیجے کے ظاہر ہونے کی توقع قیمتوں کے بڑھنے کے زمانے میں بھی کرنی چاہئے؛ مگر اس صورت میں، مختلف و معکوس سمت میں یہ توقع کرنی چاہئے۔ اگر قیمتیں بڑھیں تو حقیقی آمدنیوں کو یکساں و مقرر رکھنے کی غرض سے یہ ضروری ہے کہ زر کے حوالے سے آمدنیوں میں کم از کم اتنا ہی اضافہ ہو۔ اگر وہی مقررہ اساسی قوتیں ترقی کے لیے کار فرما ہوں تو بحوالہ زر اجرت اور سب آمدنیوں کا قیمتوں کے مقابلے میں نسبت بہت زیادہ بڑھنا ضروری ہے۔ اگر سونے کی تکثیر پذیر رسائی الحقیقت قیمتوں کے مسلسل اضافہ کا باعث ثابت ہو تو، ہمیں یہ توقع کرنی چاہئے کہ اس تغیر کے ساتھ ساتھ بحوالہ زر آمدنیوں میں بھی اس سے بہت زیادہ اضافہ واقع ہو گا۔

296

۱۔ طویل المدت نتائج کو یہاں ذہن میں رکھا گیا ہے، اور خاص کر ان طویل المدت نتائج و اثرات کو جن کی توقع صنعت کی ترقی و کارکردگی کے مستقبل منافع سے کی جاسکتی ہے۔ سونے کی رسد کی تکثیر پذیری کا فوری اثر، جیسا کہ اگلی فصل میں بیان کیا گیا ہے، یہ ہوتا ہے کہ مزدوروں کی اجرت سے زیادہ تیزی کے ساتھ قیمتوں میں اضافہ ہوتا ہے۔

بار ۲۲
تعمیرات کے

اب ان حالات کے تحت، دین داروں، اور لین داروں کے باہمی تعلقات کیسے اور کیا ہوں گے؟ اس حالت میں جبکہ قیمت گھٹ رہی ہو اور آمدنیاں یکساں حالت میں اور ساکن ہوں، دین دار اپنے قرضے کی رقم کو زر کی اسی مقررہ مقدار میں ادا کرتے وقت لین دار کو اشیا کے حوالے سے زیادہ رقم ادا کریں گے۔ اس چیز کو محنت کے معیار کے مطابق ادائی کہا جاسکتا ہے۔ یہ صحیح ہے کہ دین دار اشیا کے موصولہ کے مقابلے میں زیادہ مقدار واپس کرتا ہے؛ لیکن واپس کردہ اشیا زر کے حوالے سے اتنی ہی آمدنی اور (غالباً) محنت کی اتنی ہی مقدار کی نمایندگی کرتی ہیں جتنی کہ موصولہ اشیا یہ استدلال بخوبی کیا جاسکتا ہے کہ دین دار کے حق میں کوئی نا انصافی نہ ہوگی اگر قرضے کی ادائی کے وقت اس کی وہی آمدنی بجا الہ زر ہو جو کہ قرضہ لیتے وقت تھی۔ لین دار یا قرض خواہ صرف اشیا کی زیادہ ارزانی کا حصہ دار بنتا ہے جو یہ سبب اصلاح پیدا کر رہا ہو۔ اس کے برعکس ایسی حالت فرض کرو جس میں کہ قیمتیں یکساں و معتبرہ ہوں، اور آمدنیاں بڑھ رہی ہوں، دین دار، قرضے کی مقررہ رقم واپس کرتے وقت بھی اشیا کی وہی مقررہ مقدار واپس کرے گا۔ یہاں پھر واجبی طور سے استدلال کیا جاسکتا ہے کہ لین دار کے حق میں اس سے کوئی نا انصافی نہ ہوگی۔ وہ ٹھیک وہی مقدار بجا الہ زر و اشیا واپس پاتا ہے جو اس نے بطریق قرض دی تھی۔ یہ کہا جاسکتا ہے کہ اس کا نقصان صرف اس قدر ہے کہ وہ ترقی سے پورا فائدہ حاصل کرنے اور اپنا حصہ پانے سے محروم رہا۔ گویا اس کو، دوسروں کے مثل، مقررہ و یکساں مصارف کے ساتھ زیادہ آمدنی وصول نہیں ہوتی۔ ان دونوں صورتوں میں نتائج مختلف ہیں؛ پھر بھی ہر صورت میں یہ استدلال معقولیت کے ساتھ کیا جاسکتا ہے کہ پتھر نصفانہ ہے یا کم از کم غیر نصفانہ نہیں ہے۔

خوش نصیبی سے انصاف کا یہ سوال ایسے طریقے سے نہیں ظاہر ہوتا جس سے قرضوں کی ادائی میں مساوات و نصفیت کے مسلیمہ اور مقبول عام اصول سے

بقید حاشیہ صفحہ گزشتہ :- اگرچہ تمام آمدنیوں بجا الہ زر سے زیادہ ترقی کے ساتھ نہیں جوتا، صرف ملویل مدت ہی میں ہا کر یہ شخصوں کی مسلسل ترقی و اصلاح کے اثر سے زائل ہوتا ہے۔

۲۷
قیمتوں کے
تغیرات

287

اختلاف و انحراف کا قرینہ رونما ہو۔ عام طور سے قیمتوں کے تغیرات کی رفتار بہت دھیمی ہوتی ہے، اور اس لحاظ سے اکثر قرضوں کے بارے میں کوئی شدید نا انصافی نمودار نہیں ہوتی؛ اسی وجہ سے قیمتوں، زر اور آمدنی بجواز زر کے اضافی تغیرات بتدریج واقع ہوتے ہیں۔ مثلاً: ۱۸۷۳ء اور ۱۸۹۶ء کے مابین اجرتوں اور قیمتوں کے معکوس تغیرات جن کا ذکر ابھی اوپر کیا جا چکا ہے، پانچ سالہ اور دس سالہ مدت کے حالات کے بغور و محتاط مشاہدہ سے معلوم ہو سکتے ہیں۔ علاوہ ان میں اگر فرضی ہوئی قیمتوں کے ساتھ ساتھ آمدنی بجواز زر میں بھی مزید اضافہ ہو تو یہ تبدیلی بھی، پیدائش کی اصلاح و ترقی کی بے قاعدہ رفتار کے آخری نتیجے کے طور پر، بتدریج اور باہستگی واقع ہوتی ہے۔

بائیں ہمہ اگر یہ سوال کیا جائے کہ حالات کی ان دو صورتوں میں یعنی قیمتوں کی تخفیف کے ساتھ آمدنیوں کا ایک حالت پر قائم رہنا یا قیمتوں کے ایک حالت پر قائم رہنے کی صورت میں آمدنیوں کا بڑھنا) میں سے کون سی صورت دین دار اور لین دار کے یا ہمی تعلقات کو زیادہ منصفانہ طریقے سے ترتیب دیتی ہے؟ تو اس کا جواب مستعدانہ قطعیت کے ساتھ نہیں دیا جاسکتا۔ یہ مسئلہ، دولت کی صحیح تقسیم کے کلی مسئلے کے غور و خوض پر اور خاص کر اس سوال پر مبنی ہے کہ آیا مساوی سہنت کے لیے مساوی معاوضہ انسانوں کے کاروبار باہمی کی صحیح بنیاد ہے؟ اکثر دوسری صورتوں کے مثل، اس صورت میں اگر بحیثیت مجموعی نتیجہ اطمینان بخش ہو، تو اس صورت میں، اکثر دوسری صورتوں کے مثل، ہمیں قناعت کرنی چاہئے، گویا صریح نا انصافی کو دو کٹنا چاہئے خواہ اس میں ٹھیک ٹھیک انصاف حاصل نہ ہو سکے۔

۵۔ بظاہر یہ معلوم ہو سکتا ہے کہ قیمتوں کے اضافے اور تخفیف کا جو اثر دین داروں اور لین داروں پر پڑتا ہے اس سے قطع نظر کرتے ہوئے قیمتوں اور اجرت کا گھٹنا بڑھنا کوئی نتیجہ خیز اور اہم چیز نہیں ہے۔ کسی قوم میں انجام کار اعلیٰ یا ادنیٰ قیمتوں کی حالت کا رونما ہونا فی نفسه کوئی اہم اور نتیجہ خیز واقعہ نہیں ہے۔ انجام کار اگر کوئی فرق رونما ہوتا ہے تو وہ صرف یہ ہے کہ مبادلات میں زر کی زیادہ یا کم مقدار استعمال

۲۲
قیمتوں کے
تغیرات

کی جائے گی۔ لیکن اس انجام کو پہنچنے کا عمل اپنے خاص نتائج پیدا کر سکتا ہے۔ اکثر
اشخاص یہ خیال ظاہر کرتے ہیں کہ قیمتوں کی تکثیر کی جانب تغیر اچھے نتائج پیدا کرتا ہے،
اور قیمتوں کی تخفیف کی سمت تبدیلی برے نتائج پیدا کرتی ہے۔

واقعہ یہ ہے کہ تکثیر پندہ قیمتوں کا دور بالعموم خوش حالی کے زمانے کا مادہ
ہوتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ یہ خوشحالی ایک حد تک حقیقی ہونے کے بجائے
کسی قدر ظاہری و مجازی ہوتی ہے۔ لوگ اپنی آمدنیوں اور مالی ذرائع کا زر کی
شکل میں تصور کرنے کے اس قدر غور ہو گئے ہیں کہ وہ اپنے کو اسی وقت خوشحال
خیال کرتے ہیں جبکہ آمدنیاں یہ شکل زربڑھ جائیں۔ وہ کم از کم ایک مدت کے لیے
یہ امر فراموش کر جاتے ہیں کہ ان کے اخراجات بھی بڑھ جاتے ہیں۔ لیکن یہ محض ظاہری
اور دکھاوے کا معاملہ نہیں ہے۔ قیمتوں کی افزونی کو کاروباری جماعت بھی و محک
خیال کرتی ہے، اور جس وقت تک صنعت و حرفت کا انتظام کاروباری جماعت
کے ہاتھ میں ہے، اس وقت تک ہر وہ شے جو اس جماعت کے ارکان کی جدوجہد
کے حق میں بھیزد و محک کا کام کرے، بالعموم صنعت کی پیداواری اور ترقی کے حق میں
بھی حقیقی محک و بیج رہے گی۔ اس میں شک نہیں کہ دوسروں کی طرح کاروباری
جماعت پر اضافہ قیمت کا جو اثر پڑتا ہے وہ ایک حد تک نفسیاتی ہوتا ہے۔
جب قیمتیں بڑھتی ہیں تو وہ یہ خیال کرتے ہیں کہ انھیں فائدہ ہو رہا ہے، خواہ فی الحقیقت
انھیں ان کی آمدنیوں کی قوت خرید کے لحاظ سے کوئی نفع ہو یا نہ ہو، اور اسی سلسلے
کا ظہور انھیں جدوجہد کے لیے ابھارتا ہے۔ لیکن انھیں حقیقی اور مادی فوائد بھی
حاصل ہوتے ہیں۔

298

یہ فوائد زیادہ تر اس واقعے سے رونما نہیں ہوتے کہ کاروباری اشخاص دین دار
ہیں۔ ان کی حیثیت دین داروں کی بھی ہوتی ہے اور لین داروں کی بھی۔
ہر گز یہ کہ غفلت اہل کرنے والوں کے مقابلے میں ان کی حیثیت دین داروں کی ہوتی
ہے۔ لیکن بڑے بڑے کاروبار کرنے والے اشخاص، یعنی خوک فروش، تاجر، صنعت اور
بینکر، قوم کی باقی جماعت کے مقابلے میں نہ صرف دین داروں کی بلکہ لین داروں کی
بھی حیثیت رکھتے ہیں؛ اور بڑے پیمانے پر کاروبار کرنے والے اشخاص ہی پوری کاروباری

بارود
فیتوں کے
تقریرات

جماعت کو اس کا رنگ روشن دیتے اور اس کے نازک ہوتے ہیں۔

فیتوں کے بڑھنے کے زمانے میں کاروباری اشخاص عام طور سے جس رجائیت اور سرگرم جدوجہد کا اظہار کرتے ہیں اس کی سب سے اہم توجیہ اس تعلق میں ملتی ہے جو کاروباری اشخاص بحیثیت ایک جماعت کے مزدوروں سے من حیثیت الجماعت رکھتے ہیں۔ اساسی طور سے ان کا سب سے بڑا کام مزدوروں کو اجرت پر حاصل کرنا ہے؛ اور اس زمانے میں وہ مزدوروں کو فائدے کے ساتھ اجرت پر حاصل کرتے ہیں، اس لیے کہ ان کی قیمتیں اجرت متعارفہ کے مقابلے میں بہت زیادہ تیزی سے بڑھتی ہیں۔

اب یہ امر کہ قیمتوں کے مقابلے میں اجرت بہت مست رقرار کے ساتھ برقی ہے معاشی تاریخ کے بہترین مصدقہ واقعات میں سے ایک ہے۔ یہ واقعہ تقریباً تمام قوموں کے اجرت گیر اشخاص پر صادق آتا ہے؛ یعنی نہ صرف دستی محنت کرنے والوں پر بلکہ محوروں، معلموں، اور سیروں (ناظروں) اور تنخواہ یاب عہدہ داروں پر بھی۔ اس واقعے کا باعث زیادہ تر رسم و رواج کی قوت ہے، جو اجرت کے بارے میں خاص طور سے بہت قوی اثر رکھتی ہے؛ اور اس کو اور بھی زیادہ تقویت اس وجہ سے حاصل ہو جاتی ہے کہ مزدوروں میں معاملہ چکالنے اور طے کرنے کی صلاحیت نہیں ہوتی۔ یہ واقعہ، آجروں اور اجیروں کے باہمی معاملات کی اکثر عجیب و غریب خصوصیات سے اور خاص کر آجری کی اس حیثیت سے کہ وہ کسی صنعتی تبدیلی کا دباؤ اور اثر محسوس کرتا ہے، تعلق رکھتا ہے۔ واقعے کی حد تک کوئی اعتراض یا سوال نہیں ہو سکتا؛ جب قیمتیں بڑھتی ہیں تو اجرت یاب مزدوروں کی اجرت میں اس کے مساوی سرخی اضافہ نہیں ہوتا۔

جیسا کہ پہلے بیان ہو چکا ہے، اور جیسا کہ آئندہ چل کر زیادہ تفصیل کے ساتھ بیان ہوگا، اصل داروں کے کاروبار بحیثیت جماعت کے اور کاروباری اشخاص کے کاروبار بحیثیت مشاغل اصل کے منتظمین کے، مزدوروں کو یکے بعد دیگرے متواتر

۱۔ ان سائل پر باب ۱۰، باب ۱۱، باب ۱۲ میں زیادہ تفصیل بحث کی گئی ہے۔ نیز دیکھو باب ۵ فصل ۵۔

۲۲
بابت
قیمتوں کے
تغیرات

پریشگیاں ادا کرنے کے اعمال میں تحلیل ہو جاتے ہیں۔ ان کے مجموعی مصارف، آخری تحلیل میں، اجرتوں کی سلسل ادائی پر مشتمل ہوتے ہیں۔ چنانچہ جس حد تک اشیا کی قیمتیں، مزدوروں کی اجرت کے مصارف کے مقابلے میں زیادہ سرعت سے بڑھتی ہیں اس حد تک اجرت ادا کرنے والے فائدے میں رہتے ہیں۔

یہ عام تجربہ ہے کہ قیمتوں کے بڑھنے کے زمانے میں وہی کاروباری اشخاص سب سے زیادہ فائدہ حاصل کرتے ہیں جن کے کاروبار کا بیشتر حصہ اجرت کی ادائی پر مشتمل ہو۔ محض تاجر یا سوداگر کو بالعموم بہت کم فائدہ ہوتا ہے؛ اس لیے کہ اس کی خرید کردہ اشیا کی قیمت تقریباً اسی سرعت کے ساتھ بڑھتی ہے جتنی سرعت سے کہ اس کی فروخت شدنی اشیا کی قیمت بڑھتی ہے۔ صناع، جو بہت کم مقدار میں اشیاے خام خرید کرتا ہے اور جس کے مصارف زیادہ تر محنت کی راست خریداری پر مشتمل ہوتے ہیں، سب سے زیادہ نفع حاصل کرتا ہے۔ مثلاً لوہا یا ٹیٹا۔ ٹیشٹس ایل کارپوریشن جیسی اعلیٰ درجہ کی منظم و متحد تجارتی انجمن کی زمینداری حالت ہے، جو خام لوہے کی کھدائی کوئلے کی کان کنی، کوئلے کو پتھر کے کوئلے میں تبدیل کرنے، ان اشیا کو ایک مقام سے دوسرے مقام پر منتقل کرنے، پگھلانے، اور لوہا اور فولاد بنانے کے کاموں کے لئے مزدوروں کو براہ راست اجرت پر حاصل کرتی اداران سے کام لیتی ہے۔ جب لوہے اور فولاد کی قیمتیں بڑھتی ہیں، تو کمپنی کو نفع کثیر ملتا ہے، اس لیے کہ اس کے اخراجات کا بیشتر حصہ اجرت کی ادائی پر مبنی ہوتا ہے، اور کم و بیش مستقل نوعیت رکھتا ہے۔ مگر وہ آہن و فولاد ساز بھیں لوہا، یا کوئلہ اور پتھر کا کوئلہ خام حالت میں خریدنا پڑتا ہے، مقابلہ کم نفع حاصل کرتے ہیں؛ ان کی اشیاے خام کی قیمتیں اسی سرعت کے ساتھ یا تقریباً اسی سرعت کے ساتھ بڑھتی ہیں، جتنی کہ ان کی مصنوعات یا پیداوار کی قیمتیں۔ وہ کاروباری شخص، جو بنیاد سے قریب ترین جو یعنی مزدور سے قریب ترین علاقہ رکھتا ہو، اجرتوں کی اضافی ثبات پذیری سے سب سے زیادہ نفع حاصل کرتا ہے۔

۱۔ براہ راست سے طلب یہ ہے کہ اپنی ذیلی انجمنوں کے ذریعے سے یہ کام لیتی ہے۔ ذیلی انجمنوں میں اشیا بڑے نام خریدی جاتی ہیں۔

۲۲
قیمتوں کے
تغیرات

اس کے برعکس قیمتوں کی تخفیف کے دور میں کاروبار باری طبقہ من حیث الجماعت خسارے اور گھٹائے میں رہتا ہے۔ اس صورت میں چونکہ وہی مقررہ قوتیں اجرت کو ایک ساکن و ثبات پذیر حالت پر قائم رکھتی ہیں، لہذا قیمتوں کے گھٹنے سے نقصان برداشت کرنا پڑتا ہے۔ اجرت پر بڑھتی ہوئی قیمتوں کا جتنی سرعت کے ساتھ اثر پڑتا ہے اس کے مقابلے میں گھٹتی ہوئی قیمتوں کا اثر غالباً کم سرعت سے پڑتا ہے۔ قیمتوں کے گھٹنے سے جو نقصان عائد ہوتا ہے اس کو آجر معاملات چکانے کی اصلی صلاحیت رکھنے کی بدولت اسی آسانی کے ساتھ زائل کر دیتا ہے جس آسانی کے ساتھ وہ اس کی بدولت نفع حاصل کر لیتا ہے۔ لیکن کچھ نہ کچھ نقصان ضرور ہوتا ہے اور یہ صرف اسی اساسی سبب کی بنا پر کہ کسی تبدیلی کا پہلا اثر اور دباؤ اسی پر پڑتا ہے خواہ کاروبار باری جماعت قیمتوں کے بڑھنے کے زمانے میں اس طرح کچھ ہی کھائے بظاہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ دوسروں کے نقصان سے نفع حاصل ہوا؛ علیٰ ہذا اس کے برعکس قیمتوں کے گھٹنے کے زمانے میں نقصان کا حال ہے۔ پہلی صورت میں آجر متنا نفع حاصل کرتے ہیں بظاہر اتنا ہی اجیروں کا نقصان لازمی معلوم ہوتا ہے۔ چنانچہ یہ صحیح ہے کہ خوشحالی اور تجارتی کرماگرمی کا زمانہ مزدوروں کے حق میں مشتبہ نعمت ہے۔ لیکن ایک لحاظ سے بظاہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ مزدور کو فی الحقیقت نفع ہو رہا ہے؛ مزدوروں کو کام پہلے سے زیادہ باقاعدگی اور استقلال کے ساتھ ملتا رہتا ہے، اس لیے کہ صنعت کی رفتار نہ صرف مستقل ہو جاتی ہے بلکہ پہلے کے مقابلے میں بڑھ بھی جاتی ہے۔

300

۱۔ ممکن ہے کہ اجرت متعارف اضافہ قیمت پر سرعت ہی نہ بلے جائے۔ چنانچہ سولہویں صدی کی قیمتوں کے انقلابِ عظیم کا ایسا ہی نتیجہ معلوم ہوتا ہے: اس زمانے میں اجرت متعارف کے مقابلے میں قیمتوں میں کم از کم انیشیاء خوردی کی قیمتوں میں بہت زیادہ اضافہ ہو گیا تھا، اور اجرت ہنگامی طور سے کی ہو گئی تھی۔

اس کے برخلاف ۱۸۷۱ء تا ۱۸۷۵ء کی جنگ میں ریا ستہائے متحدہ میں اگرچہ ابتدائی زمانے میں اجرت متعارف میں قیمتوں کے اضافہ کی طرح تیزی سے اضافہ نہ ہوا، پھر بھی بعد کے زمانے میں اجرت قیمت کا ساتھ دیتی رہی۔ جیسا کہ باب ۲۳ فصل ۶ میں آگے چل کر بیان کیا گیا ہے، اس زمانے کے مالی مظاہر بلکہ فی الحقیقت جملہ معاشی مظاہر مدیم انگیز تھے۔

بازل
قیمتوں کے
تفاوت

قیمتوں کے گھٹنے کے زمانے میں تجارتی گرامری داد و الغری سرور پڑ جاتی ہے اور بے کاری و بے روزگاری کی شکایت پیدا ہوتی ہے۔ کاروباری جد و جہد اور اس کا تسلسل زیادہ تر کاروباری جماعت کی طبیعت پر موقوف ہوتا ہے۔ یہی جماعت رہنما و رہبر ہوتی ہے اور اسی کے پیچ و رہا پر موجودہ صنعت کی رفتار کا انحصار ہوتا ہے۔ قیمتوں کے بڑھنے کے زمانے میں وہ جو نفع کماتی ہے، ممکن ہے کہ غیر ضروری طور سے زیادہ ہو اور اس کی معاشرتی خدمات کے مقابلے میں نسبتاً زائد ہو؛ لیکن اس کے معاوضے میں کچھ نہ کچھ مسلسل اور ان تھک کاروباری جد و جہد رونما ہو جاتی ہے۔

کاروباری منافعہ پر قیمتوں کے بڑھنے اور گھٹنے کے اثرات اس پیچیدہ صورت میں متغیر ہو جاتے ہیں جس کا بیان گزشتہ فصل میں آچکا ہے اور جس میں قیمتوں اور آمدنیوں بجاوہ زرمیں ایک ساتھ تبدیلی نہیں ہوتی۔ اگر صنایع و فنون میں عام اصلاح و ترقی کے نتیجے کے طور پر قیمتیں گھٹ جائیں لیکن آمدنیاں ایک حالت پر قائم رہیں تو بظاہر یہ معلوم ہوگا کہ کاروباری حلقوں میں اس اثر کے متعلق کوئی تشویش محسوس نہیں کی جا رہی ہے۔ کاروباری شخص کو اس کی فکر نہیں ہوتی کہ پیداوار کی فی اکائی کی قیمت کیا ہے بلکہ یہ کہ اس کی پیداوار کے مجموعی مصارف کے مقابلے میں اس پیداوار کی مجموعی آمدنی کیا ہوگی۔ ممکن ہے کہ وہ محنت کی فی اکائی کے لیے جتنی رقم خرچ کرے اس سے کم مقدار میں اس کو پیداوار کی فی اکائی سے آمدنی ہو، مگر اس کے باوجود اس کو اس لیے نفع ہو کہ محنت کی فی اکائی کے حساب سے اس کی پیداوار زیادہ ہے؛ یہ توجہ صنعت کے حلقوں میں زیادہ موثر کارکردگی سے پیدا ہوتا ہے۔ اس کے برعکس اگر اجرتوں میں اضافہ ہو اور قیمتیں بھی بڑھ جائیں تو، گو قیمتیں انجام کار نسبتاً کم بڑھیں (اور اس قسم کے تغیر کے ظاہر ہونے کا اس صورت میں قرینہ ہے جبکہ صنعت کی کارکردگی روز افزوں بڑھ رہی ہو اور اسی کے ساتھ زر کی رسد میں سریع اضافہ نہ ہو رہا ہو) کاروباری جماعت ایسا فرحت افزا اثر محسوس کرے گی جو بمقابلہ سیدھی سادی صورت کے کسی طرح کم نہ ہوگا۔ گو قیمتیں ایک حالت پر ساکن ہوں پھر بھی پیداوار کی مجموعی آمدنی زیادہ ہوگی، اس لیے کہ محنت کی فی اکائی کے حساب سے پیداوار کی زیادہ مقدار تیار ہوگی؛ اور گواہت کی شرحوں میں اضافہ ہو جاتا ہے،

۲۲
تغیرات
کی

پھر بھی مجموعی خام آمدنی کے مقابلے میں اجرت کے کم سرعت کے ساتھ بڑھنے کا قرینہ ہوگا۔ پہلی صورت میں، قیمتوں کی تخفیف کا حوصلہ شکن اثر پیدا کرنا کی اصلاح و ترقی سے بالکل زائل یا کم ہو جائے گا۔ دوسری صورت میں، قیمتوں کے اضافہ کے نتیجے و محرک کا اثر اصلاح و ترقی سے اور بھی زیادہ تقویت حاصل کر لے گا۔ ایسا معلوم ہوتا ہے کہ پہلی صورت ۱۸۹۳ء تا ۱۸۹۶ء کے دور میں ظاہر ہوئی، جبکہ قیمتیں گھٹ رہی تھیں اور اجرت کی شرحیں ایک حالت پر قائم تھیں؛ دوسری صورت ۱۸۹۶ء کے بعد کے زمانے میں ظاہر ہوئی جبکہ قیمتیں بڑھ رہی تھیں اور اجرت کی شرح کم ہو رہی تھی۔

۴ قیمتوں کے تغیرات کا دوسرا اثر شرح سود پر ہو سکتا ہے۔ اگر قیمتیں بڑھیں تو لین دار نقصان میں رہتا ہے؛ لیکن یہ ہو سکتا ہے کہ وہ ایسے زمانے میں سود کی اعلیٰ شرح وصول کر لے، اور یہ اعلیٰ سود، کم تو ت خرید والے زر کی ادائی کے نقصان کو زائل کر دے۔ اس کے برعکس اگر قیمتیں گھٹیں تو ممکن ہے کہ فرض کیسہ مذکور کم شرح سود سے فرض مل سکے اور اس طرح قیمتوں کی تخفیف سے پیدا ہونے والے نقصان کی تلافی ہو جائے۔ یہ تصور کیا جاسکتا ہے کہ اس قسم کی تلافی مستقل طور سے اور بتدریج بلکہ خود بخود وقوع پذیر ہوگی اور اس طرح دین دار اور لین دار کے باہمی تعلقات میں خلل انداز ہونے والے مخالف اثرات رفع یا زائل ہو جائیں گے۔ اس میں کوئی کلام نہیں کہ فی الحقیقت قیمتوں کے بڑھنے کے زمانے میں سود کی شرحوں میں بھی اضافہ ہو جاتا ہے، اور یہ کہ قیمتوں کے گھٹنے کے زمانے میں سود کی شرحیں ادنیٰ ہوتی ہیں۔ اس واقعہ کی توجیہ و تشریح اکثر اوقات بہت کچھ ناقذانہ نکتہ چینیوں کا مرکز بنی رہی ہے، اور اس کو کلیۃً واضح نہیں قرار دیا جاسکتا۔

یہ امر بظاہر بڑی حد تک یقینی معلوم ہوتا ہے کہ قیمتوں کے تغیرات کے ساتھ ساتھ شرح سود میں اختیاری و ارادی طور سے تبدیلیاں مل میں نہیں لائی جاتی۔

۱۰۔ اس فصل کے زیر بحث موضوع کی چشمہ سوم کے بنک کاری اور صنعتی بحران کے متعلق ابواب اور حصہ ششم کے سود اور کاروباری مبالغہ کے متعلق ابواب کے مطالعہ کے بعد زیادہ بہتر طریقہ پر چوسکتی ہے۔ چنانچہ اس

یا سب سے
قیمتوں کے
تغیرات

اور اس کی سیدھی سادی وجہ یہ ہے کہ اس قسم کے تغیرات کے متعلق صحیح پیشگی اندازہ بخاشی ممکن ہوتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ بعض اوقات معاشی نظریے اور معاشی تاریخ کے ماہرے خیال کرتے ہیں کہ حالات پہلے سے ایسے موجود ہوتے ہیں جو قیمتوں کے اضافے کی جانب رہبری کرتے ہیں: چنانچہ ۱۸۵۷ء میں آسٹریلیا اور کبلی فورنیا میں سونے کی کانیں دریافت ہونے کے بعد بھی صورت نمودار ہوئی؛ اور ۱۹۰۷ء تا ۱۹۱۰ء میں بھی ایسا ہی ہوا۔ لیکن ۱۸۵۷ء کے بعد قیمتوں کا اضافہ بعض نہایت ماہر اور جدید شاخوں کے تخمینے اور توقع سے بہت کم تھا؛ علیٰ ہذا ۱۸۷۳ء کے بعد قیمتوں کی تخفیف بھی بالکل غیر متوقع تھی۔ اب خواہ چند انخاص قیمت کے تغیرات کو پہلے سے معلوم کر سکیں یا نہ کر سکیں دین داروں اور لین داروں کی کثیر التعداد جماعت تو ان تغیرات کے متعلق کوئی فکر بھی نہیں کرتی۔ پھر غیر معمولی تغیرات کے زمانے کے (جیسے کہ زر کاغذ کی بنا پر رونما ہوتے ہیں) یہ جماعت زر کو ثابت القدر خیال کرتی ہے۔ وہ اپنے نفع و نقصان اور سود کی ادائیگو صرف بحوالہ زر شمار کرتی ہے۔ وہ قیمت کے ہونے والے تغیرات کے لحاظ سے سود کی ”حقیقی“ شرح کو منظم کرنے کے بارے میں اپنے آپ کو زحمت میں نہیں ڈالتی۔

302

ہاں یہ ممکن ہے کہ کسی غیر وجدانی یا غیر محسوس عمل کے ذریعے سے یا بے خبری کے عالم میں سود کی شرح میں کوئی تغیر واقع ہو۔ اگر یہ معلوم ہو کہ سب دین دار قیمتوں کے بڑھنے کے زمانے میں فائدہ حاصل کر رہے ہوں، اور اگر یہ خیال عام ہو جائے کہ اثیا اور خریدنا اور قرضے لینا منفعیت بخش کاروبار ہے، تو ممکن ہے کہ قرضوں کی طلب بڑھ جائے اور اس طرح سود کی شرح میں اضافہ ہو جائے۔ علیٰ ہذا قیمتوں کے گھٹنے کے زمانے میں قرضوں کی طلب کی قلت اور شرح سود کی کمی کے معکوس منظر اہر اسی قسم کے اسباب کی بنا پر اپنے آپ کو اس وقت ظاہر کر سکتے ہیں جبکہ وہ لوگ جنہوں نے قرضہ

بقیہ حاشیہ صفحہ گزشتہ: بحث کو ان کے مطالعہ تک ملتی کر دنیا ہی غالباً زیادہ مناسب ہوگا۔

۱۔ چنانچہ شیوا لیر ایک ممتاز عالم معاشیات نے جو کئی حال غیر معروف شخصیت نہیں ہے سونے کی ان دریافتوں کے ممکنہ اثرات کے متعلق بہت مبالغہ آمیز تخمینے مرتب کیے ہیں۔

باب ۲۰
قیمتوں کے
تغیرات

حاصل کیا ہو بظاہر گھٹائے اور مصیبت میں ہوں۔

مگر قرضوں کی طلب اور شرح سود کے تغیرات کی بڑی حد تک توجیہ کرنے والے دوسرے اسباب بھی ہیں۔ چنانچہ ان اسباب کے منجملہ ایک سبب جو مصنف کے خیال میں ایک اہم اور ذریعہ سبب ہے، یہ واقعہ ہے کہ اجرت متعارفہ کی ذمہ داری زکار اضافہ کے باعث کاروباری منافع بہت زیادہ وصول ہوتا ہے۔ قرض گیرندے زیادہ تر کاروباری انخاص ہوتے ہیں جو پیدائش کے عمل کی رہنمائی میں مصروف ہوتے ہیں۔ ایسے زمانے میں جبکہ منافع کے بارے میں ان کے توقعات اچھے ہوں (اور یہ حالت اس زمانے میں ظاہر ہوتی ہے جبکہ بڑھتی ہوئی قیمتوں کا ساتھ اجرت نہیں دیتی) سب مزید ”اصل“ کے خواہاں و طالب ہوتے ہیں؛ یعنی ایسے ذرائع کی مانگ بڑھ جاتی ہے جن کی مدد سے وہ زیادہ مقدار میں اشیائے اصل حاصل کر سکیں اور مزدوروں کی زیادہ تعداد سے کام لے سکیں۔ گویا انجام کار سود کا ملازکار کاروباری منافع سے بالکل الگ دوسرے عاملین پر ہوتا ہے؛ لیکن سود تقریباً کاروباری منافع سے اخذ کیا جاتا ہے، اور منافع کی بیشی اور کمی کے لحاظ سے اس میں بھی زیادتی اور کمی ہوتی رہتی ہے۔ کاروباری جماعت کے ارکان بڑھتی ہوئی قیمتوں کے زمانے میں جو منافع حاصل کرتے ہیں اور گھٹتی ہوئی قیمتوں کے ساتھ انھیں جو نقصانات برداشت کرنے پڑتے ہیں، یہی اس کے بالمقابل بڑی حد تک سود کی شرح کے تغیرات کی توجیہ کرتے ہیں۔

303

اس کے علاوہ ایک اور سبب الہ اعتبار کے عمل میں پایا جاتا ہے۔ گزشتہ بابوں میں یہ بیان کیا گیا کہ کاروباری گراگرمی بڑھتی ہوئی قیمتوں کا نتیجہ ہوتی ہے؛ لیکن وہ قیمتوں کو بڑھانے کا ایک سبب بھی ہے۔ خواہ خاص مالی اثر نہ بھی ہو (مثلاً فلز کی رس میں اضافہ)، تو بھی اعتبار کی عام توسیع سے قیمتیں بڑھ سکتی ہیں؛ چنانچہ اس واقعے کے متعلق کسی موزوں مقام پر مفصل بحث کی جائے گی۔ یہاں صرف اتنا کہہ دینا کافی ہے کہ گراگرمی کا دور جس میں سود کی شرحیں بڑھ جاتی ہیں اور سرد بازاری کا دور جس میں سود کی شرحیں گھٹ جاتی ہیں، ان دونوں کے مابین

بائبل
میں
نہایت

سبب و نتیجہ کا علاقہ ہے؛ یا غالباً زیادہ صحت کے ساتھ یوں کہا جاسکتا ہے کہ مختلف اثرات و نتائج صرف ایک غالب سبب کی پیداوار ہیں۔ قیمتوں اور شرح سود دونوں کی تکثیر پذیری کا باعث بڑی حد تک ایک مشترک سبب ہے اور وہ صنعتی گراگرمی و تجارتی گرم بازاری ہے؛ اور قیمتوں اور سود کی تقلیل پذیری کا باعث و محرک بھی اسی قسم کی ایک وجہ مشترک ہے، یعنی: صنعتی سرد بازاری۔

واقعہ یہ ہے کہ قیمتوں اور شرح سود کے تغیرات کے مابین کوئی صحیح اور قطعی تعلق نہیں ہے۔ بعض مصنفوں کا خیال ہے کہ اس قسم کا تعلق پایا جاتا ہے؛ چنانچہ یہ کہا جاتا ہے کہ جب قیمتیں کم ہوتی ہیں تو سود میں اس طرح تخفیف ہوتی ہے کہ دین دار کا شرح سود کا فائدہ اس کے قیمتوں کی کمی کے نقصان کو زائل کر دیتا ہے۔ اس کے برعکس جب قیمتیں بڑھتی ہیں تو یہ خیال کیا جاتا ہے کہ سود میں بڑھیاک اسی قدر اضافہ واقع ہوتا ہے جس سے لین دار کا نقصان زائل ہو جائے۔ لیکن جیسا کہ اعدادی تحقیق سے ظاہر ہوتا ہے، اس قسم کی ترتیب و تنظیم کلی نہیں ہوتی بلکہ بظاہر جزوی ہوتی ہے؛ لین دار یا دین دار جہاں تک کہ وہ سود کی شرحوں کے تغیرات سے فائدہ محسوس کرتے ہوں، صرف جزوی حد تک فائدہ حاصل کرتے ہیں اور یہ جزوی فائدہ کسی محسوس و ارادی تنظیم کا نتیجہ نہیں ہوتا، اور قرضوں کی ادائیگی میں عدم مساواتوں کی خود بخود اصلاح کی سمت تو وہ اس سے بھی کم رہی ہو سکتی ہے۔ قیمتوں اور شرح سود میں جو تغیرات کم و بیش متوازی طریقے پر واقع ہوتے ہیں ان کی تشریح و توجیہ اس طرح نہیں کی جاسکتی کہ دین دار اور لین دار کے حسابات اور ٹخنے شرح سود کے تغیرات کے ذمے دار ہوتے ہیں۔ اگر اس عمل کا رجحان موجود الوقت مالی نظام کے تحت ان جماعتوں کے باہمی لین دین میں مساوات قائم کرنے کی جانب ہو تو یہ نتیجہ جزوی حد تک، شرح سود پر اثر انداز ہونے والے دوسرے اسباب کی بنا پر رونما ہوتا ہے؛ لیکن بڑی حد تک اس وجہ سے پیدا ہوتا ہے کہ قیمتوں کے تغیرات ہمیشہ سمت اور قیاس ہوتے ہیں اور اکثر اعتباری لین دین کے نتیجے میں خلل انداز ہونے کی حد تک ان کا کوئی قابل لحاظ اثر نہیں پڑتا۔

بالنسبت و رسوم

سرکاری زر کاغذی

(۱) مندرجہ ذیل پذیر زر کاغذی یا ملکی زر کاغذی کے رواج کا مدار زر کاغذی کے استعمال کرنے کی مستقل عادت پر ہوتا ہے؛ اس کی قدر کا انحصار اس کی مقدار پر ہوتا ہے بشرطیکہ وہ آزادی کے ساتھ رائج ہو۔ آزادانہ گردش سے قاصر رہنے کا امکان؛ انتہائی پیش رفت پر ہوتا ہے۔ کاغذی زر کی کم قدری افراط کی وجہ سے؛ فلزی زر کی بڑھوتری کاغذی زر کے بڑھنے کی صورت کے ساتھ پیمائش نہیں کرتی۔ بدل پذیری کی توقع فلزی زر کی بڑھوتری کو متاثر کرتی ہے۔ (۲) ریاستہائے متحدہ کے تجربہ (۱۹۱۵ء تا ۱۹۱۷ء) کی مثال۔ (۳) زائد اجراء سے اجتناب بہت شاذ کیا جاتا ہے۔ زر کاغذی کی کم قدری کے دور کے بعد کنٹرول پر فلزی ادائیگیوں کو از سر نو جاری کرنا چاہئے؟ (۴) بدل پذیر سرکاری زر کاغذ یا تہائے متحدہ کے صداقت نامہ جات؛ انت؛ ریاستہائے متحدہ کے نوٹ یا گریں بیلک۔ (۵) ۱۹۱۴ء تا ۱۹۱۷ء کی جنگ عظیم کے زمانے میں یورپ میں مالکین زر کاغذ کا حدیثی نظیر رواج۔ معیار ہلا پر چھ رہنے کے باوجود ریاستہائے متحدہ میں تینوں میں غلبہ اضافہ۔

باس
سرکاری
زر کاغذی

۱۔ اس باب میں ہم اس زر کاغذی پر بحث کریں گے جو حکومتوں کی جانب سے جاری کیا جاتا ہے، اور غیر بدل پذیر یا ناقابل مبادلہ کاغذیہ خاص طور سے غور کریں گے۔ زر کاغذی پر خواہ وہ کسی قسم کا ہو، ادائی کا وعدہ مندرج ہوتا ہے؛ لیکن سرکاری زر کاغذی بدوجود وعدہ درج ہوتا ہے وہ بہت کم پورا کیا جاتا ہے بلکہ اکثر و بیشتر اس وعدے کے خلاف عمل ہوتا ہے۔ زر کاغذ کے متعلق سب سے پیچیدہ اور سب سے زیادہ سنی آموز سوالات اس وقت پیدا ہوتے ہیں جبکہ اس پر مندرجہ وعدے کے برعکس وہ بدل پذیر یا عند الطلب فلزی سے قابل بدل نہ ہو۔

غیر بدل پذیر زر کاغذ کو ”حکمی زر“ اس لیے کہا جاتا ہے کہ بطور زر اس کے استعمال اور اس کی قدر کا مدار محض سیاسی قوت و اقتدار یا حکومت کے حکم پر ہوتا ہے۔ جس حد تک کہ بادشاہ کا فرمان یا سلطنت کا قانون، کاغذ کے پرزے کو بطور زر رائج کرنے کا اور بطور زر اس پرزے کی قدر کو قائم و برقرار رکھنے کا سبب ہو سکتا ہے اس کی اہمیت کو بہت بڑھا چڑھا کر، یا بہت گھٹا کر دونوں طرح سے پیش کیا جاسکتا ہے۔ تاریخی اعتبار سے دیکھا جائے تو معلوم ہوتا ہے کہ جو ز بھی رائج رہا اس کی بنیاد براہ راست یا بالواسطہ طریقے سے کسی قسم کے جبر و تعدی یا اختیاری انتخاب پر قائم نہیں ہوئی بلکہ محض اس بنا پر کہ وہ ایک عام افادہ رکھنے والی شے تھی، اور عام طور پر مقبول تھی۔ لیکن جب ایسی شے کا ایک مرتبہ عادیہ بطور زر استعمال شروع ہو جائے تو سیاسی قوت یا حکومت اس کی قدر و قیمت کو اور اس کے رواج پانے کے طریق کو بڑی حد تک متاثر کر سکتی ہے۔ حلیٰ ہذا صرف اس صورت میں حکومت کا جاری کردہ زر کاغذ حکماً رائج کیا جاسکتا ہے، جبکہ لوگ کاغذ کو بطور آلہ مبادلہ استعمال کرنے کے خوگر ہو جائیں۔ عصر جدید کی قوموں نے اس قسم کے زر کو سترھویں صدی کے آخر حصے میں بڑے پیمانے پر استعمال کرنا شروع کیا، جبکہ سرکاری اور نیم سرکاری بینک ادائی کے وعدے جاری کرتے تھے، اور یہ کاغذی وعدے اس وجہ سے بہت سرعت کے ساتھ رواج پاتے تھے کہ وہ حقیقتہً فلزی زر سے قابل بدل تھے۔ اٹھارھویں صدی تک فلزی زر کے یہ کاغذی بدل اس قدر مقبول عام ہو گئے تھے کہ حکومتوں کے لیے غیر بدل پذیر زر کاغذ جاری کرنے میں بہت سہولتیں پیدا ہو گئیں۔ حکومتوں نے ایک حد تک عوام کی

۲۳
سرکاری
زر کاغذی

اس مستقل عادت سے فائدہ اٹھا کر ادراک ایک حد تک محض قانون کے دباؤ سے کام لے کر رقم کی ادائی کے ان وعدوں کو جو محض برائے نام تحریر کئے جاتے تھے، سونے اور چاندی کے ٹکوں کی طرح پوری آزادی کے ساتھ رواج دینا ممکن پایا۔

اب یہ فرض کیا جائے کہ ایسے حالات موجود ہیں جن کی موجودگی کے بغیر غیر بدل پذیر زر کاغذ رواج نہیں پاسکتا؛ یعنی: ادائی کے کاغذی وعدوں کے استعمال کی عادت اور ایک طاقتور حکومت۔ یہ بھی فرض کر لو کہ حکومت کاغذی زر کے استعمال و رواج کو وسیع کرنے اور تقویت دینے کے لیے اپنی قوت صرف کرتی ہے۔ اس کے لیے عام طور سے یہ طریقہ اختیار کیا جاتا ہے کہ زر کاغذی قرضوں کی ادائی کے لیے زر قانونی قرار دیا جاتا ہے، اور محصولات و دیگر سرکاری واجبات کے لیے زر کاغذی کو اس کی مقوم قیمت کے لحاظ سے قابل قبول گردانا جاتا ہے۔ یہ مان لو کہ انہی طریقوں سے کاغذ کو آزادانہ طور سے رواج دیا جاتا ہے اور وہ ایک ہاتھ سے دوسرے ہاتھ میں اسی طرح منتقل ہوتا اور گردش کرتا پھر تا ہے جیسے کہ فلزی زر۔ ایسی حالت میں زر کاغذ کی قدر کا تعین کونسی شے کرتی ہے؟

ظاہر ہے کہ وہی استدلال جو فلزی زر کے بارے میں پیش کیا جا چکا ہے زر کاغذی کے متعلق بھی صادق آئے گا؛ یعنی: اس کی قدر بھی اس کی مقدار کے لحاظ سے متعین ہوگی۔ اگر کاغذی زر اسی مقدار میں رائج کیا جائے جتنی مقدار میں کہ پہلے فلزی زر رائج تھا، اور اگر وہ فلزی زر کو رواج سے کاملاً ہٹا دے (اور عام طور سے ہوگا) تو قیمتوں کی سطح بعینہ وہی رہے گی جو کہ پہلے موجود تھی اور کاغذی زر کی قدر بھی ویسی ہی رہے گی جیسی کہ فلزی زر کی تھی۔ اگر فلزی زر کی دو چند مقدار میں کاغذی زر رائج کیا جائے تو قیمتیں پہلے کے مقابلے میں دگنی ہو جائیں گی، اور زر کی قدر گھٹ کر نصف رہ جائیگی

806

یہ بیانات بھی انہی شرائط کے تابع ہیں جن کا اطلاق خود فلزی زر کے بارے میں ہو سکتا ہے۔ ان شرائط میں یہ فرض کیا جاتا ہے کہ زر کی رفتار گردش کی سرعت یکساں رہتی ہے اور یہ کہ اشیاء کی قدر اور ان اشیاء کے بازار میں پہنچنے کے طریقوں میں کوئی تغیر واقع نہیں ہوتا؛ چنانچہ ان شرائط پر پہلے بحث کی جا چکی ہے۔ نیز ان میں یہ بھی فرض کیا جاتا ہے کہ زر کے اعتباری بدلوں کا استعمال اور خاص کر بینک کے اعتباری طریقے غیر متبدل ہیں؛ اور یہ ایسے

۲۳
مبادلہ
نظام

اہم شرائط ہیں جن پر غور کرنا باقی ہے۔ پھر بھی ان سب شرائط اور ترمیمات کی وجہ سے
اساسی اصول رد نہیں ہوتا؛ وہ اپنی اصلی حالت پر قائم رہتا ہے، یعنی: یہ کہ آزادانہ
گردش کرنے والے زر کاغذی کی قدر کا مدار اس کی مقدار پر ہوتا ہے۔ خواہ کاغذی
زر کیلئے غیر بدل پذیر ہو اور خواہ فلز سے اس کے مبادلہ ہونے کی کوئی توقع نہ ہو، اس کی
قدر برقرار رہے گی، اور وہ زر کے تمام کام انجام دے گا۔ فلزی زر کے مقابلے میں
کاغذی زر سے بظاہر ایک فائدہ ملک کو یہ مائل ہوگا کہ مصارف کم پڑیں گے۔
سونے اور چاندی کو کان سے برآمد کرنے میں بہت محنت صرف ہوتی ہے؛ کاغذی
زر میں مقابلہ بہت ہی کم اور معمولی اخراجات عائد ہوتے ہیں۔ گویا ایک بیش خرچ
اکہ مبادلہ اور زر کے کثیر المصارف نظام کی بجائے ایک ایسا الہ مبادلہ یا ایسا کارآمد
نظام قائم ہو جاتا ہے جس کے برقرار رکھنے میں زیادہ سہولت اور کفایت ہوتی
ہے۔

مگر اس کا اعادہ نامناسب نہ ہوگا کہ ان تمام امور کا مدار اس مفروضے پر ہے
کہ زر کاغذی آزادی کے ساتھ گردش کرتا ہے۔ عملاً وہ لازمی طور سے آزادی کے ساتھ گردش
نہیں کرتا۔ ممکن ہے کہ لوگ حکومت پر پورا اعتبار نہ کریں یا کاغذ کے استعمال کو پسند
نہ کریں یا کسی اور سبب سے اس کو روزمرہ کے کاروبار اور لین دین میں شوق
کے ساتھ قبول کر لینے سے انکار کریں۔ اس صورت میں یا تو وہ رائج ہی نہ ہوگا یا
اس کی قدر ایک دوسرے ہی اصول پر تعین ہوگی۔ اس قسم کے امکان کی ایک
نمایاں مثال کیلی فورنیا کی ریاست میں امریکا کی خانہ جنگی کے دوران اور اس کے
بعد کے زمانے (۱۸۶۲ء تا ۱۸۶۵ء) میں ردنا ہوئی۔ ریاستہائے متحدہ کی حکومت نے
اپنی مقدار میں کاغذی زر رائج کر دیا تھا کہ اس کی وجہ سے قیمتیں بڑھ گئی تھیں اور
اور زر کی قدر گھٹ گئی تھی۔ دوسری ریاستوں کے مثل کیلی فورنیا میں کاغذی زر
زر قانونی تھا؛ اور اس کی شکل میں سرکاری محاصل قابل وصول تھے؛ نیز وفاقی
حکومت سے بھی کسی کو کسی قسم کی بدگمانی یا غاصت نہ تھی۔ لیکن خواہ اسے دانشمندانہ
ترجیح کہو یا تعصب، واقعہ یہ ہے کہ ایک نہایت قوی جذبہ یا احساس سونے کی
موافقت میں اور کاغذی زر کی مخالفت میں موجود تھا؛ یہ جذبہ یا احساس اس واقعہ

۲۲
بازار
سنگاری
زر کاغذی

کی بنا پر تھا کہ کیلی فورنیا اس وقت اپنے سونے کی غنیمت نشان دریا نٹوں کی پہلی منزل میں تھا، اور یہ کہ سونا جملہ کاروبار کی انجام دہی کے لیے بافراط مل سکتا تھا۔ ہر قرضدار کو یہ قانونی حق حاصل تھا کہ اپنے قرضوں کی ادائیگی کم قدر زر کاغذ کی شکل میں کرے۔ لیکن اگر اس نے ایسا کیا تو وہ بدنام ہو جاتا تھا (یعنی: بین دار اخبارات میں اس کا نام شائع کر کے اس کی شہرت کو خراب کر سکتا تھا) اور اس کا مقاطعہ کر دیا جاتا تھا۔ اس گل زمانے میں کیلی فورنیا میں کاغذی زر استعمال نہیں ہو رہا تھا۔ ریاست کے سب باشندے اپنے کاروبار پر ملائی سکوں کے ذریعے سے طے کرتے تھے، اور اس کے برعکس ریاستہائے متحدہ میں غیر بدل پذیر کاغذی زر استعمال کیا جا رہا تھا۔

307

جب کوئی حکومت اجراء زر کاغذی کے امکانات سے ناواقف نہ ہو
اٹھاتی ہے اور زر کاغذ کو کثیر اور روز افزوں مقدار میں رائج کرتی ہے تو یہی عامل
یعنی: کاغذی زر استعمال کرنے کے متعلق عام ناپسندیدگی اور تنفر، اس کی گردش اور
قدر کو نمایاں طریقے سے متاثر کرتا ہے جس کے نتائج اچانک اور عجیب ظاہر ہوتے
ہیں۔ اس صورت میں ممکن ہے کہ حالات ایسی نوبت پر پہنچ جائیں کہ کوئی شخص کاغذی
زر کو قبول کرنے پر آمادہ نہ ہو، اور اس کی بنیاد متزلزل ہو جائے۔ اس طرح اس کی قدر
سرف اس وجہ سے نہیں گھٹ جاتی کہ اس کی مقدار بہت زیادہ ہے، بلکہ اس وجہ
سے کہ لوگ اس کو اشیا کے مبادلے میں قبول کرنے کے لیے تیار نہیں ہیں۔ اس کی رسد
بڑھ جاتی ہے، اور اس کی طلب (یعنی: زر کے معاوضے میں اشیا کا پیش کش) کم ہو جاتی
ہے، بلکہ ممکن ہے کہ طلب بالکل موقوف ہو جائے۔ چنانچہ یہی صورت سنہ ۱۹۰۷ء میں
رومانا ہوئی جبکہ اسکاٹ لینڈ کے ایک اولو الغرم سازشی لائے فرانسیسی حکومت کو نوٹ
جاری کرنے کا مشورہ دیا تھا۔ نوٹ اتنی کثیر مقدار میں اور مسلسل جاری کئے گئے کہ انہیں کوئی بھی
قبول نہ کرتا تھا اور ان کی قیمت گھٹ کر بالکل معمولی سی رہ گئی۔ علیٰ ہذا یہی حال اس

۱۔ دیکھو پٹی (Moses) کا مضمون موسم، بد کاغذی زر قانونی کیلی فورنیا میں، کوارٹرل جرنل آف اکنامکس
جلد ہفتم صفحہ ۱۰۱۔

۲۔ اس صورت میں عوام کا زر کاغذ میں اعتماد بالکل طور سے مفقود ہو گیا۔ حکومت نے اس کی قدر کی کمی کو دیکھتے

نذر کاغذی
سکری

308

نذر کاغذی کا ہوا جو امریکن کانگریس کی جانب سے "انقلاب" کے زمانے میں جاری کیا گیا تھا۔
"کانٹینٹل" نوٹ اس قدر کثیر مقدار میں چھاپے گئے کہ ان پر قطعاً کوئی اعتبار باقی نہیں
رہا، اور ان کی مقدار کے تناسب سے بہت زیادہ ان کی قیمت گھٹ گئی، دھنا پنچہ
اسی بنا پر یہ کہادت مشہور ہے کہ "فلاں شے کانٹینٹل فن ٹل کے برابر بھی قیمت نہیں رکھتی"۔
بعینہ یہی حال فرانس میں بھی فرانسیسی انقلاب کے زمانے میں (۱۷۹۰ء تا ۱۷۹۵ء) "اسیناٹ"
(Assignats) کا ہوا؛ اس زمانے میں حکومت فرانس نے ایسے نوٹ جاری کئے تھے
جو اولاً زمین سے قابل مبادلہ تھے، مگر بہت جلد غیر بدل پذیر نوٹ جاری کئے جانے لگے
اور ان کی مقدار اتنی کثیر تھی کہ وہ بالکل بے قیمت ہو گئے۔ اس کی تھوڑی مدت کے بعد
۱۷۹۵ء تا ۱۸۰۴ء میں جنوبی امریکا کے جمہوریہ کے جاری کردہ نوٹ کا بھی یہی حشر ہوا۔
لیکن اکثر صورتوں میں زر کی کم قدری اس انتہائی حالت کو نہیں پہنچتی۔ نویں صدی
کے دوران میں اکثر ملکوں میں زر کاغذی جاری ہوا، اور نتیجہ یہ ہوا کہ اس کی قدر
عام طور سے گھٹ گئی۔ پھر بھی امریکا کی خانہ جنگی کے زمانے میں سوائے بدقسمت جنوبی
جمہوریہ کے انیسویں صدی میں کوئی اہم ملک ایسا نہ تھا جس نے اس حد تک کاغذی
زر جاری کیا ہو کہ وہ ساقط الاعتبار ہو جائے۔ زر کاغذ بہت ہی کثیر مقدار میں، مگر
ایسے حالات و شرائط کے تحت جاری کیا گیا جن کی بنا پر وہ اپنی گردش کو برقرار رکھ سکتا تھا۔

بقیہ حاشیہ صفحہ گزشتہ۔ کی کوشش کی تو حالت غیر متوقعہ طور سے ادھی زیادہ نازک ہو گئی۔ کم قدری کے ابتدائی زمانے میں
بغاہر عجیب بات دیکھنے میں آئی کہ زر کاغذی کی قدر کی تخفیف کا کوئی اثر اس کے رواج پرمیں پڑا۔ لوگ جس چیز کو
دیکھتے تھے وہ محض ظاہری قدر تھی، اور گروڈوں کو لاٹور Livres کے نام سے موسوم کرتے تھے، تاہم کوئی بھی
سوال نہ کرتا تھا کہ لاٹور کے معنی کیا ہیں؟ لیکن جو بیوقوفوں کی مقدار میں تبدیلی کی گئی، اور حکومت نے یہ اعلان
کیا کہ دس لاٹور کے نوٹ کی قیمت ہلاٹور ہوگی، اس کاغذی دھارے کی حقیقت کھل گئی۔ اس سے جو خطر اب
پھیلا وہ انتہائی عام اور کونا نہ تھا جتنا کہ پہلے تھا۔ بقول سر جیمس اسٹورٹ "۱۲۲ سڑی کو اگر کوئی شخص ایک سو
ملین تک کے نوٹ لے کر بھی بازار میں جاتا تب بھی وہ قانون مر سکتا تھا"

دیکھیں یہی کتاب سوم بہ Three Lectures on the cost of obtaining money
صفحہ ۶، اسٹورٹ جیمز کا قول ان کی کتاب "امول معاشیات" کے دوم باب اول جلد دوم، اشاعت ۱۸۹۰ء ہے۔

۱۲۳
زراعت
کاغذی

اور اپنی قدر کے لیے اپنی مقدار پر انحصار کر سکتا تھا۔ اس قسم کی صورت حال پر، جو مذکورہ بالا حالات کے مقابلہ میں کم انتہا پسندانہ، لیکن پیچیدہ ترقی مندرجہ ذیل فصلوں میں زیادہ تر بحث کی جائے گی۔

۲۔ زر کاغذ، خواہ وہ بلل پذیر ہو یا غیر بلل پذیر، فلزی زر کو رواج سے ہٹا دیتا ہے۔ یہ اخراج بین الاقوامی تجارت کے عمل کے ذریعے سے واقع ہوتا ہے۔ جاری کردہ نیا زر گردش کی مقدار کو بڑھا دیتا ہے اور اس سے قیمتیں جلد ہو یا دیر میں بڑھ جاتی ہیں۔ قیمتوں کی زیادتی درآمد کو بڑھا دیتی اور برآمد کو گھٹا دیتی ہے؛ نتیجہ یہ کہ درآمد کی ادائیگی کے لیے فلزی زر باہر چلا جاتا ہے۔ مگر کاغذی زر باہر نہیں جاتا؛ اس لیے کہ غیر مالک میں اس کا رواج پانا ناممکن ہے۔ یہ سچ ہے کہ نظام عام طور سے اس قدر بے ہمتاؤ نہیں ہوتا جیسا کہ بیان ہوا؛ جس وقت تجارت خارجہ پر تفصیلی خورد بحث کی جائیگی اس وقت اس نظام کے عمل میں متعین پیچیدگیاں ظاہر ہوں گی۔ لیکن اساسی اعتبار سے جو کچھ عمل ہوتا ہے اسے صحت کے ساتھ اوپر بیان کر دیا گیا ہے۔ فلز بین الاقوامی تجارت کے ذریعے سے اسی تناسب سے غائب ہو جاتا ہے جس تناسب سے کہ زر کاغذ جاری کیا جاتا ہے۔ فلز کی جتنی مقدار رائج ہو اگر اس کے نصف کے بقدر کاغذ جاری کیا جائے تو آئد مبادلہ کی ترکیب میں نصف فلزی زر اور نصف کاغذی زر باقی رہ جائے گا۔ اگر ٹھیک فلزی زر کی مقدار کے برابر کاغذی زر رائج کیا جائے تو سب فلزی زر غائب ہو جائے گا اور صرف کاغذی زر باقی رہے گا۔ علیٰ ہذا القیاس پہلے سے جتنا فلزی زر رائج ہو اس سے زائد مقدار میں کاغذی زر رائج کرنے کی صورت میں بھی یہی ہو گا۔

موخر الذکر حالت ”زائد اجرا“ کی حالت کو تعبیر کرتی ہے؛ یعنی: ایک ایسی حالت جس میں قیمتیں؛ فلزی نظام کی حالت کے مقابلے میں مستقر بڑھ جاتی ہیں۔ جب فلزی زر کے اخراج کے ذریعے سے کاغذی زر کی گردش کے لیے گنجائش نہیں نکالی جاتی تو زائد زر قیمتوں کی سطح کو مستقل طور سے بڑھا دینے کا سبب بن جاتا ہے۔ اس قسم کے اضافے کے جملہ نتائج رونما ہونے لگتے ہیں۔ لیکن دار نقصان میں رہیں گے

۱۳۱-
سرمکاری
زمین کاغذی

اور زمین دار فائدے میں۔ اشیا کی قیمتیں، معمولی اجرت کے مقابلے میں بہت تیزی کے ساتھ بڑھتی ہیں؛ اور ان آمدنیوں کے مقابلے میں 'بھینس' 'مغین' 'کہا جاتا ہے' بہت سرعت سے بڑھ جاتی ہیں، اس لیے کہ وہ رسم و رواج سے بہت متاثر ہوتی ہیں۔ کاروباری اشخاص منافع کھاتے ہیں۔ شرح سود میں اضافہ ہو جاتا ہے۔ صنعتی دنیا میں خوشی اور خوشحالی موسموں کی جاتی ہے، عینہ اسی طرح جیسا کہ فلزی زر کی رسد کے اضافہ سے قیمتیں بڑھنے کی صورت میں ہوتا ہے۔

یہ خوشی اور خوشحالی اس وقت تک باقی رہتی ہے جب تک کہ یہ عمل قائم رہے۔ وہ بڑھی ہوئی قیمتوں کا نتیجہ نہیں ہوتی، بلکہ بڑھنے والی قیمتوں کا نتیجہ ہوتی ہے۔ جب ایک مرتبہ ہر طرف سے سطح بلند اور اپنی حالت پر قائم ہوگئی، تو حالت جمود طاری ہو جاتی ہے، بلکہ بہت مالی کا دور دورہ شروع ہو جاتا ہے؛ اس کا اثر عینہ ویسا ہی ہوتا ہے جیسا کہ منشیات کا؛ یعنی جب محرک شے کا عمل رک جاتا ہے تو، رد عمل شروع ہوتا ہے۔ بڑھتی ہوئی قیمتوں کے دوروں کے مستقل مغاہر میں سے (خواہ قیمتیں زر فلز کی وجہ سے بڑھی ہوں یا زر کاغذی کی وجہ سے) ایک یہ عام حکایت بھی ہوتی ہے کہ زر کا کافی مقدار میں موجود نہیں ہے۔ خواہ زر کی مقدار کتنی ہی کیوں نہ بڑھ جائے، لوگوں کی زبان پر ہمیشہ یہی کلمہ رہے گا کہ "خوشحالی کو بڑھانے کے لیے" یا "کاروبار کرنے کے لیے" کافی زر موجود نہیں ہے۔ اس کے صرف یہ معنی ہیں کہ قیمتیں بڑھی ہوئی رسد سے مطابق ہوگئی ہیں، ایک حالت پر قائم ہیں اور بظاہر روز افزوں ترقی کی ظاہری خوشحالی اختتام کو پہنچ چکی ہے۔

اس بنا پر اکثر اشخاص زر کی رسد میں مزید اضافہ کرنے کی پر زور تائید کرتے رہتے ہیں۔ اکثر اشخاص اس چیز کے متعلق کہہ کر کیا ہے، اس کے فعل کیا ہیں اور خوشحالی پر اس کا کیا اثر پڑتا ہے۔ بہت مبہوم خیالات رکھتے ہیں۔ فطری طور سے وہ تقریباً ہمیشہ زر کی رسد میں اضافے کا خیر مقدم کرتے ہیں۔ خاص کر بڑھتی ہوئی قیمتوں کے دوروں کے درمیان اور بعد میں زر کی مقدار کے روز افزوں اضافے کے موید ہیں کی تعداد جو اسے ہر فراہمی کا علاج سمجھتے ہیں بہت کثیر ہوتی ہے۔ لیکن جلد یا بدیر قوم کا کثیر حصہ سلامت روی کی درمیانی حالت پر محدود کر آتا ہے اور ملکی زر کے دیکھوں کے تدریجاً

بازار
سکری
زر کاغذی

قلعہ ہو جاتا ہے۔ لیکن زر کاغذ جاری کرنے کے متعلق جو سب سے بڑے اعتراضات ہیں ان میں سے ایک اعتراض یہ ہے کہ اس کے سبب سے زر کی نوعیت اور اس کے اثرات کے بارے میں لوگوں کے خیالات میں غلط فہمی پیدا ہو جاتا ہے؛ لہذا اور بے سنی خیالات پیدا ہو جاتے ہیں اور معاشیات کے سادہ ترین اصول کو از سر نو لیکننا سکھانا پڑتا ہے۔ اور پھر سب سے بڑی دشواری یہ کہ جمہالت، بغیظ و غصہ اور بددیانتی کے ہجوم کو ہٹا کر زر کے نظام کو صحیح طریقے پر منظم کرنا پڑتا ہے۔

310

جب کاغذی زرا سی مقدار میں جاری کیا جائے کہ اس کے سبب سے قیمتیں اس سطح سے بڑھ جائیں جس پر کہ وہ کسی فلزی معیار کے تحت رہتیں تو، فلزی زر کی گردش موقوف ہو جاتی ہے اور فلزی زر خود ایک معمولی شے کی حیثیت اختیار کر لیتا ہے۔ زر کاغذی ہی واحد آلہ مبادلہ بن جاتا ہے اور سونا (یا چاندی) جیسی صورت ہو، دوسری اشیاء کے مثل، بحوالہ زر کاغذی قیمت خرید و فروخت کیا جانے لگتا ہے۔ چنانچہ بعینہ ہی حال چاندی کا ہوا؛ جس وقت سونا تسلیم مہذب ممالک میں معیار زر قرار پایا اور چاندی کی حیثیت کامل فلزی زر کی قائم نہ رہی تو چاندی کی خرید و فروخت سونے کے حوالے سے ہوتی تھی۔ ایک ایسے نظام کے تحت جس میں زر کاغذی بہت کثیر مقدار میں جاری کیا جائے، سونا کاغذی زر کے حوالے سے بڑھوتری پر فروخت ہوتا ہے۔ اور کاغذی زر، طلا کے حوالے سے کم قیمت ہو جاتا ہے۔ اگرچہ کاغذی زر، ادائی بصورت طلا کا ایک براے نام وعدہ ہے؛ لیکن وہ قدر کے لحاظ سے سونے کے مساوی نہیں ہے، جس کی نائندگی کا وہ مدعی ہوتا ہے۔ چنانچہ سونے کی قیمت عام طور سے اس سطح پر نہیں بیان کی جاتی کہ، مثلاً: سونا طلاں چیز کے حوالے سے اتنی ادنیٰ یا فی یونٹ ملتا ہے؛ بلکہ خود اسی کے حوالے سے اس کی قیمت بیان کی جاتی ہے؛ مثلاً: یہ کہ ایک طلائی ڈالر خریدنے کے لیے کتنے کاغذی ڈالر درکار ہیں؟

خواہ سونے کا رواج کسی ملک میں بطور آلہ مبادلہ باقی نہ رہے اور وہ معمولی رواج سے خارج ہو جائے، سونا ایسے ملک سے کلید خارج نہیں ہو جاتا۔ کچھ سونا صنعتی کاموں میں ہمیشہ درکار ہوا کرتا ہے؛ اور اس غرض کے لیے مثل

یا
سرکاری
زر کا غدی

تانبے یا نکل کے اس کی خرید و فروخت عمل میں آتی ہے۔ سونے کی ایک حد تک ضرورت بعض ایسے کاروبار میں بھی عام طور سے ہوتی ہے جنہیں خاص معاہدے کی رد سے سونے کے حوالے سے طے کرنا پڑتا ہے۔ بالعموم سونے کے سوداگروں کی ایک جماعت پیدا ہو جاتی ہے، جن کا کاروبار اس فلز کی خرید و فروخت ہوتا ہے؛ بالکل اسی طرح جس طرح کہ دوسری جماعتیں اس سے گھٹیا فلزات کا کاروبار کرتی ہیں۔ سونے پر جو بڑھوتری وصول ہوتی ہے اس سے اندازاً زر کا غدی کی کم قدری معلوم کی جاسکتی ہے، لیکن یہ محض تخمینہ ہوتا ہے، اس سے زیادہ اس کی وقعت نہیں۔ زر کا غدی کی کمی قدر قیمتوں کے بڑھنے سے ظاہر ہوتی ہے؛ اور اس کی پیمائش انڈکس نمبر کے طریقے کے ذریعے سے ممکن ہے۔ لیکن قیمتوں میں جو بھی اضافہ ہوتا ہے وہ بے قاعدگی کے ساتھ ہوتا ہے۔ بعض اشیاء کی قیمتیں زیادہ بڑھ جاتی ہیں، بعضوں کی قیمتیں نہ کہ کم بڑھتی ہیں، بعض کی قیمتیں اپنی سابق حالت پر قائم رہتی ہیں اور بعض قیمتیں گھٹ جاتی ہیں بعض اوقات کسی ایک شے کی قیمت کی تبدیلی عام تبدیلی کو ظاہر کر سکتی ہے اور بعض اوقات اس کے خلاف بھی امکان ہوتا ہے۔ بیسنہ ہی حال سونے کی قیمت کا یا فلزی بڑھوتری کا ہے۔ وہ خاص اثرات کے تابع ہوتی ہے، جن میں سے اہم ترین اثر بیرونی مطالبات کو پورا کرنے کے لیے ترسیل طلب کی طلب ہے؛ اس لیے کہ مالک خارجہ سے کاروبار کرنے میں سونے کا استعمال ناگزیر ہے۔ بعض اوقات ان خاص اثرات کے سبب سے بڑھوتری قیمتوں کے عام اضافے سے بھی بڑھی ہوئی ہوتی ہے، اور بعض اوقات اس سے کم رہتی ہے۔

311

پھر بھی فلزی بڑھوتری اور کاغذی زر کی قیمت کی حقیقی کمی کے مابین جو اختلافات ہوتے ہیں وہ گویا بعض اوقات بہت نمایاں ہوتے ہیں، لیکن ان کے کسی بڑے پیمانے پر دیر تک جاری رہنے کا امکان نہیں ہوتا۔ بڑھوتری سے بالعموم کافی صحت کے ساتھ یہ معلوم ہو جاتا ہے، کہ زر کا غدی کی قیمت میں کس قدر حقیقی کمی ہوئی ہے۔ اگر بڑھوتری اوسطاً تقریباً ۱۰۰ ہو (یعنی سونے کی ۱۰۰ اکائیوں کو خریدنے کے لیے کاغذ کی ۲۰۰ اکائیاں درکار ہوں) تو ہم یہ نتیجہ نکال سکتے ہیں کہ

بابت
زر کاغذی

طلائی نظام کے تحت جتنی قیمتیں ہوں گی ان کے مقابلے میں کاغذی زر کے تحت قیمتیں تقریباً دو چند ہوں۔ اگر بڑھوتری ۱۰ اور ۲۰ کے درمیان کسی جگہ ہو، جیسا کہ ریاستہائے متحدہ امریکا میں فلزی معیار کی طرف عود سے پہلے ۱۸۸۰ء تا ۱۸۹۰ء کے دوران میں ہوا تھا، تو ہم یقین کے ساتھ یہ نتیجہ نکال سکتے ہیں کہ طلائی قیمتیں جتنی ہوتیں ان کے مقابلے میں کاغذی قیمتیں عام طور سے کسی قدر زیادہ ہیں، لیکن بہت زیادہ نہیں ہیں۔ اور جب بڑھوتری متعدد سالوں تک بتدریج مسلسل گھٹتی چلی جائے تو ہم نتیجہ نکال سکتے ہیں کہ معیار طلا کی صورت میں جتنی قیمتیں رہتیں قیمتوں کی سطح اب ان کے قریب قریب آرہی ہے؛ یعنی یہ کہ یا تو قیمتیں گھٹ رہی ہیں، یا پھر دوسری جگہ طلائی قیمتیں جس طرح بڑھ رہی ہیں اس طرح بڑھنے سے یہ قاصر ہیں۔

سونے کی بڑھوتری میں خاص تغیرات پیدا کرنے والے عاملین میں سے ایک عامل سونے میں کاغذی زر کی بدل پذیری کی توقع ہے۔ کاغذی زر جب جاری کیا جاتا ہے تو اس کے جاری کرتے وقت یہ نیت یا توقع بہت شاذ ہوتی ہے کہ اس کی قیمت میں کمی واقع ہوگی۔ اس کا اجرا بالعموم مالی دباؤ کے تحت عمل میں آتا ہے، اور یہ فرض کر لیا جاتا ہے کہ اس سے عارضی طور پر ایک شدید عملی ضرورت پوری ہوگی؛ اس وقت زیادہ غور و خاص کرنے کی مہلت نہیں ہوتی، بلکہ خواہش یہی ہوتی ہے کہ مہلت ممکنہ فلزی بنیاد کی طرف عود کیا جائے۔ ہر وہ واقعہ جو فلز میں کاغذ کی فوری بدل پذیری کو ممکن بناتا ہے، بڑھوتری کو کم کر دیتا ہے؛ اور کوئی معمولی سادہ نہ اس کو بڑھا دیتا ہے۔ جب ۱۸۸۱ء میں نیپولین البا کی قید سے نکل بھاگا، تو انگلستان میں سونے پر بڑھوتری بڑھ گئی اور جب وائٹلو کی جنگ کی خبر انگلستان پہنچی تو بڑھوتری میں بڑی حد تک تخفیف ہو گئی۔ ریاستہائے متحدہ میں کیٹس برگ کی جنگ کے بعد بڑھوتری فوراً گھٹ گئی اور ۱۸۶۵ء کے اضطراب آفرین موسم گرما میں بہت بڑھ گئی۔ اس قسم کے اچانک اور سریع تغیرات کی بنا پر یہ کہا جاتا ہے کہ زر کاغذی جو اعتماد کیا جاتا ہے وہی اس کی قدر و قیمت کو ہمیشہ کے لیے متعین کرتا ہے، یا کم از کم اس کی قدر پر

۷۲
زیر کاری
زر کاغذی

312

بڑی حد تک اثر ڈالتا ہے۔ یہ کہنا زیادہ موزوں و صحیح ہے کہ بدل پذیری کا ایتقان اور اعتماد فلزی زر کی قدر و قیمت پر اثر ڈالتا ہے نہ کہ کاغذی زر کی قدر و قیمت پر۔ عام قیمتوں میں فوجی یا سیاسی کارروائی یا اس کے نتائج کی بنا پر کمی و بیشی نہیں ہوتی۔ اگر کمی چیز پر اثر پڑتا ہے تو وہ فلزی زر کی قیمت بجا الہ کاغذی زر ہے؛ اس لیے کہ سود اگر اور مخمن حکومت کے مالی استحکام اور ممکنہ فلزی ادائی کے از سر نو قیام کے عواقب و نتائج پر فوراً بیٹھ کاٹتے ہیں۔

۳۔ زر کاغذی کے متعلق متعدد منظر ہر کے بارے میں اس تجربے سے زیادہ بہتر کوئی مثال نہیں دی جاسکتی جو ریاستہائے متحدہ میں ۱۸۶۲ء تا ۱۸۶۵ء میں ہوا؛ اور جس کی طرف اشارہ کیا جا چکا ہے۔ ۱۸۶۲ء تا ۱۸۶۵ء کی امریکن خانہ جنگی کے زمانے میں غیر بدل پذیر کاغذی زر بہت کثیر مقدار میں جاری کیا گیا، حتیٰ کہ اس کی مقدار اس فلزی زر کی مقدار سے بھی متجاوز ہو گئی تھی جو پہلے گردش میں تھا۔ قیمتیں سرعت کے ساتھ بڑھ گئیں، اور ۱۸۶۵ء کے اختتام پر ان قیمتوں سے کم از کم دو چاند ہو گئیں جو ۱۸۶۲ء میں تھیں۔ فلزی بڑھوتری میں بھی اسی نسبت سے اضافہ ہو گیا، چنانچہ وہ ایک دفعہ (یعنی جولائی ۱۸۶۲ء میں) غیر معمولی طور سے اعلیٰ سطح پر ۸۵ اٹھی؛ یعنی سونے کا ایک ڈالر بجا الہ کاغذی زر ۲ ڈالر ۸۵ سینٹ میں فروخت ہوتا تھا۔ جنگ کے ختم ہونے کے فوراً ہی بعد، یعنی ۱۸۶۵ء میں، زر کاغذی کا کچھ جزو رواج سے ہٹا لیا گیا؛ نتیجہ یہ ہوا کہ قیمتیں فوراً گھٹ گئیں، اور سونے کی قیمت گھٹ کر ۵۰ اٹک آگئی؛ گویا بڑھوتری کم ہو کر صرف ۵۰ رہ گئی۔ اس کل پر آشوب و تردد ز زمانے میں بجز کیلی فورنیا کے دور افتادہ علاقے کے ہر جگہ کاغذی زر مستعدی کے ساتھ مسلسل گردش میں رہا، اور اعتبار میں بھی ایسی خرابی نہ ہونے پائی جیسا کہ کاغذی زر پر یہ اعتبار کے کاٹا بگڑنے سے ہوتی ہے۔ گوزر کاغذی مقدار میں ۱۸۶۵ء میں تخفیف کر دی گئی تھی، پھر بھی جو کچھ مقدار رائج تھی وہ زائد از ضرورت تھی؛ چنانچہ زر کاغذی کی قیمت کی کمی متعدد سالوں تک جاری رہی، یہاں تک آخر کار ۱۸۶۵ء میں فلزی شکل میں ادائی از سر نو شروع ہو گئی۔ وہ عمل جس کے ذریعے

باب ۳
سرکاری
زر کا قندی

سے قیمتیں طلائی سطح پر لائی گئیں اور جس کے ذریعے سے زر کا قندی کی کم قدری کا دور ختم کیا گیا، زیادہ تر طلب زر کی روز افزوں زیادتی تھا جس کا باعث آبادی اور دولت کا اضافہ تھا، نہ کہ زر کا قندی کے بیشتر حصے کو رواج سے ہٹا کر زر کی رسد میں کمی کرنے کا عمل۔ غرض اس کو ”مقدار زر اور ترقی پذیر ضرورتوں کے مطابق“ کا عمل نہایت موزونیت کے ساتھ کہا گیا ہے۔

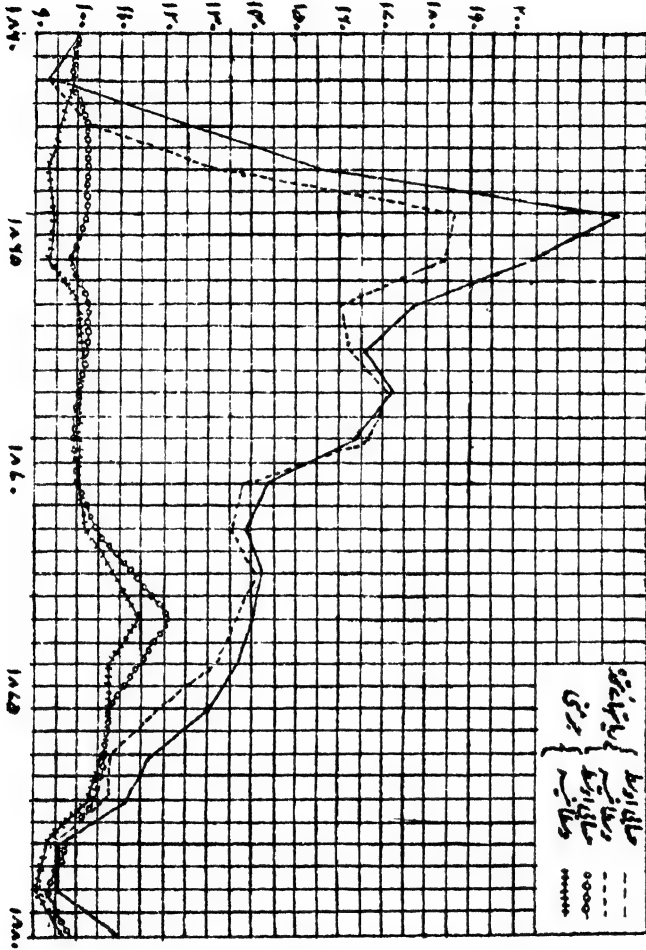
واقعات کی رفتار مندرجہ ذیل نقشے سے ظاہر ہوتی ہے؛ جس میں یہ بتایا گیا ہے کہ ۱۸۶۰ء تا ۱۸۸۰ء میں قیمتوں کی سطح کیا تھی۔ انڈکس نمبر جس سے قیمتوں کا حال بہترین طریقے پر ظاہر ہوتا ہے، وسطانیہ median ہے نہ کہ حسانی اوسط؛ وجہ یہ کہ بعض سالوں میں، جن میں کہ تغیرات بہت زیادہ ہوئے، حسانی اوسط پر چند اشیا کی انتہائی قیمتوں کا نا داجب اثر پڑا۔ کا قندی زر کے ضرورت سے زائد مقدار میں جاری ہونے کی خواہیوں کا حال ۱۸۶۲ء تا ۱۸۶۵ء کے صعودی خط سے اور بعد کے سالوں کے نزولی خط سے بہترین طریقے پر ظاہر ہوتا ہے؛ گویا لین داروں اور دین داروں کے درمیان عدم تطابق، مالی تعلقات کی نا استواری اور معیاری حالت پر بتدریج اور بہتر اخرابی عود کر آنے کے حالات اچھی طرح معلوم ہو جاتے ہیں۔

313

سلہ برنقہ ان اعداد یعنی ہے جو پچھل کی کتاب موسوم بہ ”گرین بیگ معیار کے تحت سونا“ قیمتیں اور اجرت ”صفحہ ۵۹ و صفحہ ۶۰ سے اخذ کئے گئے ہیں۔ اس قابل تعریف کتاب میں قیمتوں کی سرگزشت کے بارے میں جو محتاط تحقیق کی گئی ہے اس سے زیادہ اب تک نہیں کی گئی تاہم اس زمانے کے بعض مغاہرو اچھی تک پوری طرح سمجھائیں گیا، خاص کر ۱۸۶۲ء تا ۱۸۶۵ء کی قیمتوں کے ظہور اضافہ کو۔

مغایہ کے پرنقش میں جنی اور راتہ تہائے متحدہ، دونوں ملکوں کی قیمتوں کی رفتار کو دکھایا گیا ہے؛ جنہی کے انکس نبروں کا حساب ٹیک ان ہی مقررہ اشیا کی قیمتوں کے لحاظ سے کیا گیا جیسا کہ راتہ تہائے متحدہ کے بارے میں کیا گیا ہے۔ ہر ملک کے لیے حسانی اوسطوں اور وسطانیوں دونوں کو ظاہر کیا گیا ہے۔ دونوں قسم کے خطوط کا انحراف بلاشبہ مرکب کے اجوائے زمانہ اندک کے اثر کو ظاہر کرتا ہے۔

۱۳
سرکاری
زر کا قند



فلزاتی نظام کے قائم ہونے سے بیشتر کم و بیش دس سال کا جو زمانہ گزرا اس
میں کاغذی زر کے مویدین کو خوب موقعہ ہاتھ آئے۔ اس زمانے میں زر کی مقدار کی

باسکٹ
سرکاری
زر کاغذی

کثرت کے برکات و فوائد کے متعلق طرح طرح کے مناظرے موجود تھے۔ مختلف بحث مباحثوں کا نتیجہ یہ ہوا، جیسا کہ جمہوری قوم میں ہونا ناگزیر ہے، کہ اصول کے متعلق خیالات میں مسلسل اعتدال پیدا ہوتا چلا گیا۔ چنانچہ اسی کی ایک جھلک وہ قانون تھا جس کی رو سے ادائی بہ صورت فلز کا طریق از سر نو جاری کیا گیا۔ اس پر آشوب دور کا دوسرا نتیجہ ۱۸۷۸ء و ۱۸۹۰ء کے قوانین کے تحت ملک میں چاندی کے سکوں کا رون تھا۔

۴۔ تاریخ یہ ثابت کرتی ہے کہ زر کا فذ کے مغرط اور زائد از ضرورت مقدار میں جاری ہو جانے کا احتمال ہمیشہ اور ہر زمانے میں رہا ہے؛ اور ضرورت سے زیادہ اجرائے قرض اس کی بہت کم روک تھام ہوئی ہے۔ سرکاری اخراجات کو اس آسان طریقے سے پورا کرنے کی وجہ بالعموم جنگ رہی ہے۔ گو فرانس میں ۱۸۷۰ء کے لا (Law) کے جاری کردہ نوٹ براہ راست فوجی ضرورتوں کے باعث جاری نہیں ہوئے تھے، لیکن دوسری شہور صورتیں جن میں نوٹ جاری کئے گئے اور غیر معتبر ثابت ہوئے، مثلاً: فرانسیسی انقلاب کے زمانے کے اسپینات، ریاستہائے متحدہ کی جنگ آزادی کے زمانے کے کانٹنی فن مل ۱۸۷۲ء اور ۱۸۷۳ء کے وفاقی نوٹ، یہ سب کی سب جنگ کی ضرورت اور جنگ کے دباؤ کی بنا پر رونما ہوئیں۔ دوسرے مقامات پر بھی جہاں جہاں نوٹ جاری کئے گئے اور کم قدر کے ساتھ رائج رہے، گو پوری طرح بے قیمت نہیں ثابت ہوئے، اس کا سبب بھی یہی دباؤ تھا۔ انگلستان، جنگ نپولین کے زمانے میں زر کاغذی جاری کرنے پر مجبور ہوا جو بنک آف انگلینڈ کے نوٹوں کی شکل میں رائج ہوا اور متاثر ہوا غیر بدل پذیر قرار دیا گیا۔ پرویشیا کی حکومت نے بھی اسی زمانے میں براہ راست نوٹ جاری کرنے شروع کئے۔

۱۔ دیکھو باب ۲۱ فصل (۴)

۲۔ Assignats

۳۔ Continentals

۲۳
سرکاری
زر کاغذی

315

باوجود فلزی زرا از سر نو جاری کرنے کی کوششوں کے، ۱۸۵۳ء، ۱۸۵۷ء اور ۱۸۶۷ء کی جنگوں کی وجہ سے آسٹریا میں انیسویں صدی کے بیشتر حصے میں زر کاغذی جاری کا دور دورہ رہا۔ روس کا تجربہ بھی اس سے بہت کچھ مماثلت رکھتا تھا۔ ہسپانیہ، پرتگال اور جنوبی امریکا کے ممالک نے بھی زر کاغذی جاری کیا، اور ان میں سے اکثر ملک اب تک اسی طریق پر کار بند ہیں۔ جیسا کہ ہم بیان کر چکے ہیں، ریاستہائے متحدہ امریکا میں سب سے اہم تجربہ خانہ جنگی کے دوران میں اور اس کے بعد ہوا۔ یہ امر بھی قابل ذکر ہے کہ سلاطین تاسلاو کی جنگ نے ریاستہائے متحدہ کو سکہ قراضہ سرکاری طور سے جاری کرنے کی حالت کے قریب قریب پہنچا دیا۔ جنگ اگر کچھ زیادہ مدت تک جاری رہتی تو ریاستہائے متحدہ اجرائے زر کاغذی کی آخری تدبیر اختیار کرنے پر مجبور ہو جاتیں۔ ایسی صورتیں جن میں کہ زر کاغذی جاری کیا گیا ہو اور اس کے نتیجے کے طور پر اس کی قدر نہ گھٹی ہو اور پیچیدگیاں نہ پیدا ہوئی ہوں، دو سے چند ہیں۔ ان میں سب سے زیادہ قابل ذکر صورت سلاطین تاسلاو کی جنگ کے زمانے میں فرانس کی ہے۔ بینک آف فرانس کے نوٹ (جو فی الحقیقت سرکاری غیر بدل پذیر زر کاغذی تھے اور فلزی سکوں سے ناقابل مبادلہ قرار دئے گئے تھے) اس غرض سے غیر مقدار میں جاری کئے گئے تھے کہ جنگ کے دوران میں اور اس کے بعد حکومت مالی ضرورتوں اور مشکلات کا مقابلہ کر سکے۔ پھر بھی صورت حال ایسی ہنرمندی اور احتیاط کے ساتھ قابو میں رکھی گئی تھی کہ فلزی سکوں پر بہت کم مقدار میں، اور وہ بھی عارضی مدت کے لیے، طبع و تری وصول ہوتی تھی۔ گویا اس صورت میں کاغذی زرا رائج کرنے سے جو ممکن فائدہ ہو سکتا تھا وہ کسی بڑی خرابی کے بغیر حاصل کیا گیا۔

زر کاغذی کو مذکورہ قرار دینے کی اصل بنیاد، اس کے زائد مقدار میں جاری ہونے کا امکان اور اس کے بدیشان کن عواقب ہیں۔ اس پر مستزاد وہ پریشانیوں ہیں

۱۲۰
زر کاغذی

جو اس کے سکوس عمل یعنی ادائی بصورت فلز کی طرف حود کرنے کے سلسلے میں پیدا ہوتی ہیں۔ زر کاغذی کے نظام سے اس قدر پیچیدگیاں اور بد نظمیاں رونما ہوتی ہیں کہ کوئی قوم اس کو اپنے یہاں برقرار رکھنے کے لیے بخوشی تیار نہیں ہوتی ہے، اور ہر ترقی یافتہ قوم جو اس نظام کو ایک دفعہ قائم کرتی ہے جلد یا بدیر اس سے سبکدوشی حاصل کر لیتی ہے۔ گو زر کاغذ ایک آلہ مبادلہ کا کام تمام دکمال انجام دے سکتا ہے، لیکن اس میں ہمیشہ رجعت کا اندیشہ لگا رہتا ہے۔ کیا اس کی کافی مقدار موجود ہے یا ضرورت سے زیادہ ہے یا ضرورت سے کم ہے یا ایسے مسائل ہیں جو بالکل حکومت وقت کے صوابدید پر موقوف ہوتے ہیں۔ اس کے برعکس قدر فلز بنی نوع انسان کے معتمد طور و طریق سے گہرا تعلق رکھتی ہے۔ کسی ایک ملک میں بھی اس کی قدر و قیمت مجلس قانون ساز کے تصرف میں نہیں ہوتی۔ قیمتی فلزات کی بین الاقوامی مقبولیت ہی وہ بنیاد ہے جس پر کسی ملک کے زر کا نظام بحفاظت تمام قائم کیا جاسکتا ہے۔ اسی وجہ سے ہر ترقی پذیر قوم جو کاغذی زر جاری کرنے کا طریقہ اختیار کرتی ہے، بہت مصائب اور دشواریاں برداشت کر کے بالآخر فلزی نظام پر عود کر آئے کا عزم کر لیتی ہے۔

یہ مسئلہ کہ کس طریقے سے فلزی بنیاد پر عود کر آنا چاہئے بعض اوقات وقت طلب ہوتا ہے؛ آیا زر کاغذی کو اس کی مقصورہ قیمت پر یا بازاری قیمت پر زر سے قابل بدل قرار دینا چاہئے؟ پہلے طریق کا اچھا اثر یہ پڑے گا کہ ادائی کا وعدہ حقیقی وعدہ ہوگا، اور لفظ بلفظ پورا کیا جائے گا۔ مگر دوسرا طریق اس صورت میں جبکہ زر کاغذی کی قیمت مدت سے کم ہوتی چلی آ رہی ہو زیادہ منصفانہ ثابت ہوگا۔ ایسی صورت میں دین داروں اور لین داروں کے مابین جو نا انصافی ہوتی اس کا ازالہ نہیں ہو سکتا۔ ایک نئی نسل وجود میں آگئی ہے اور اس نے کاغذی زر کی بنیاد پر نئے معاہدات طے کر لیے ہیں۔ اب ان معاہدات کو فلزی معاہدات میں تبدیل کرنا جس کا نتیجہ غالباً یہ ہوگا کہ قیمتیں گھٹ جائیں گی، موجودہ دین داروں کے لئے اسی قدر نقصان دہ ہوگا جس قدر سابقہ لین داروں کے لئے ہے۔ چنانچہ اگر کاغذی زر کی قدر بقدر ایک تہ گھٹ جائے (یعنی سونے کی قیمت پہلے کاغذی

۱۲۰
زرکاری
زر کا غدی

زر ۵۰ سوا (سوا) اور اگر تخفیف کی سالوں تک جاری رہے تو سب سے بہتر اور منصفانہ تدبیر یہ ہے کہ اس کی متعارف قیمت کے دو نکتہ پر اس کو سونے سے بدل پائی کر دیا جائے۔ اور اس کا سب سے آسان طریقہ یہ ہے کہ ایک نیا سکہ جاری کیا جائے جس میں قدیم سکے کے مقابلے میں صرف دو نکتہ وزن کا سونا شریک ہو۔ اس طرح سے موجود الوقت معیار زر کا غد اور قیمتوں اور آمدنیوں کی موجودہ سطح ہمیشہ کے لیے معلوم ہو جائے گی؛ بلکہ آئندہ کے لیے ان کی اساس ایک مضبوط فلزی بنیاد پر قائم ہو جائے گی۔ چنانچہ فلزی معیار پر عود کرتے وقت آسٹریا اور روس نے عینہی طرز عمل اختیار کیا۔

لیکن جہاں زر کا غد کو جاری کئے ہوئے زیادہ مدت نہ گزری ہو، جہاں قوم زر کی دائمی کم قدری کی پوری طرح خوگر نہ ہوئی ہو؛ اور جہاں فلزی معیار پر عود کر آنے کی مستقل توقع کی جاتی ہو، اور جہاں لین دار اور دین دار اس عود کو کم از کم ایک امکانی صورت خیال کرتے ہوں، وہاں صحیح اور استوار اصول عمل یہ ہے کہ مساوات پر از سر نو ادائیگی کی جائے۔ کاغذی زر کا اس کی پوری قیمت متعارفہ پر سونے سے مبادلہ کرنا چاہئے، اور اس عہدہ روایت کو قائم رکھنا چاہئے کہ ڈالر حقیقت میں ڈالر ہی ہے۔ بلاشبہ یہ تقریباً ایک دھوکا دینے والی روایت ہے، اس لیے کہ سونے کا ڈالر لازمی طور سے ثابت القدر ڈالر نہیں ہوتا؛ لیکن یہ ایسا ڈالر ہے کہ اس سے زیادہ ثابت القدر سکہ کسی ملک کی مجلس قانون ساز بطور خود نہیں جاری کر سکتی۔ اس بارے میں، اور معاملات کی طرح، بہتر یہ ہے کہ صحیح مصلحتوں کے اصول اخلاقی قوانین و ضوابط کی شکل میں مرتب کر لیے جائیں۔ اس اصول میں کہ کاغذی ڈالر کا اس کی قیمت متعارفہ پر سونے سے مبادلہ کرنا

۱۲۱۔ چنانچہ جاپان نے بھی یہی کیا جبکہ اس نے چاندی کی بنیاد کو ترک کر کے ۱۸۹۷ء میں معیار طلا اختیار کر لیا۔ یہ صحیح ہے کہ جاپان میں زر کاغذی جلد ہی نہیں ہوا؛ لیکن اس کا زر چاندی پر مبنی تھا، جس کی قیمت متعارفہ کے بعد چاندی کی قیمت کم ہو جانے کی وجہ سے بحوالہ طلا گھٹ رہی تھی۔ چونکہ ترقی یافتہ ملکوں کے طریقہ اختیار کرتے ہر روز پہلے سے ہی متاثر ہوا تھا، اس لیے اس نے معیار طلا کی طرف توجہ کی اور ایک نیا سکہ نام ”ملائی یین“ جاری کیا جو اس وقت کی چاندی کے یین سے مساوی القدر تھا۔

۱۲۱
سرکاری
زر کاغذی

قرین دیانت ہے، بلاشبہ ”دیانت“ کی نوعیت کے بارے میں اس سے زیادہ معنی موجود ہیں جتنا کہ ایک اوسط آدمی سمجھ سکتا ہے؛ لیکن فلز کی موافقت میں عام طور سے اور سونے کی موافقت میں خاص کر جو خیالات از روئے انصاف قائم ہو گئے ہیں تا وقتیکہ ان پر وزنی اعتراضات نہ کئے جائیں اس اصول سے انحراف نہ کرنا چاہئے۔

بہر کیف فلزی صورت میں ادائی کرنے کے طریق پر از سر نو غور کرنے کے عمل طریقے میں عام طور سے مساوی مبادلے کا طریق پیش نظر رکھا گیا۔ چنانچہ انگلستان نے جنگ نیپولین کے بعد اسی طرح عمل کیا؛ اور اٹلی نے بھی ۱۸۵۸ء میں فلزی بنیاد پر غور کرنے میں اسی اصول پر عمل کیا (گو شروع میں یہ عمل بادل نا خواستہ کیا گیا تھا اور اس میں کامیابی بھی نہ ہوئی تھی؛ لیکن بعد کے سالوں میں یہ عمل فی الواقع تکمیل کو پہنچ گیا)۔ علی ہذا ریاستہائے متحدہ میں ۱۸۷۹ء میں حالات کی یہی رفتار رہی۔ آسٹریا اور روس نے جن کے متعلق ابھی بیان ہوا کہ انھوں نے زر کاغذی کو طلائی سکوں سے اپنے زر کاغذی کی بازاری قدر کی بنیاد پر بدل ڈالا، یہ غور پیش کیا کہ ان کے نزدیک ”فلزات“ کے معنی یا تو چاندی ہو سکتے تھے یا سونا۔ یہاں زر کاغذی ایسے زمانے میں جاری کیا گیا تھا جبکہ چاندی نہ صرف دنیا کے اکثر علاقوں میں بلکہ خود ان کے حدود کے اندر زر کی ضرورت کو پورا کرنے والی مقبول عام اور مسلمہ دھات تھی۔ انھوں نے فلزی نظام پر ایسے زمانے میں غور کیا جبکہ سونا مقبول عام اور مسلمہ فلز تھا، اور چاندی کی قیمت بحوالہ طلا بہت گھٹ گئی تھی۔ اس طرح نئے معیار طلا کا قیام کافی معقول طریقے پر اور بجا طور سے نئے طلائی سکوں کی بنیاد پر عمل میں آیا جو زمانہ عود میں کاغذی زر کی بازاری قیمت کی نمائندگی کرتے تھے، نہ کہ کم قدر چاندی کے سکوں کی بنیاد پر۔

۵۔ بدل پذیر سرکاری زر کاغذی یا تو ادائی کا وعدہ ہو سکتا ہے جس کی ادائی کے لیے کچھ محدود مقدار فلز کی فراہم کی جاتی ہے؛ یا محض زرا امانت کا صداقت نامہ ہو سکتا ہے۔ موخر الذکر غالباً یہ شکل سرکاری زر کاغذی ہوتا ہے؛ یہ محض فلز کے استعمال میں سہولتیں پیدا کرنے کی ایک تدبیر ہے؛ تاہم اپنی ظاہری

شکل میں وہ ادائی کا ایک وعدہ بھی ہے۔

زرا امانت کے صداقت نامے کی بہترین مثال اور موجودہ زمانے میں تقریباً واحد مثال، ریاستہائے متحدہ کے مقبول عام طلائی و نقری صداقت نامجات میں ملتی ہے۔ اس قسم کے ادائی کے ہر وعدے کے لیے ریاستہائے متحدہ کے سرکاری خزانے میں سونے یا چاندی کی پوری مقدار رکھی جاتی ہے۔ اس صورت میں کاغذی زرا اور فلزی زر کے مابین کسی قسم کا فرق نہیں ہوتا، بجز اس سہولت کے جو زر کاغذی کو ایک ہاتھ سے دوسرے ہاتھ میں یا ایک مقام سے دوسرے مقام پر منتقل کرنے میں محسوس ہوتی ہے۔ فلزی سکے، محض کاغذی بدل کی شکل میں گردش کرتا ہے۔ چاندی کی حد تک یہ بدل بہت اہم ثابت ہوا، چاندی کے ڈالر بہت وزنی تھے اور ان کی کثیر مقدار ادھر سے ادھر منتقل کرنے میں دقت ہوتی تھی۔ صداقت ناموں کے اجرانے نقری کاغذ (یعنی نقرہ کے صداقت ناموں کی گردش میں سہولتیں پیدا کر دیں اور وہ زیادہ آزادی کے ساتھ اور سکون کی نسبت زیادہ کثیر مقدار میں گردش کرنے لگا۔ صداقت نامہ جاری کرنے کا یہ جواز طلائی سکوں کی صورت میں ممکن نہیں ہے۔ ریاستہائے متحدہ میں طلائی صداقت ناموں کے وسیع پیمانے پر استعمال ہونے کی وجہ ایک حد تک یہ طریقہ ہے کہ وہاں فرسودہ طلائی سکوں کا ان کی قیمت متعارفہ پر مبادلہ نہیں کیا جاتا، اور دوسری وجہ حادث ہے۔ اہل امریکا ایک مدت دراز سے کاغذی زر استعمال کرنے کے خوگر و عادی ہیں۔ چنانچہ انیسویں صدی کے اوائل حصے کے دوران میں روزمرہ کی خریداریوں کا ذریعہ و آلہ بنک کے نوٹ تھے؛ پھر خانہ جنگی کے بعد کے دور میں، غیر بدل پذیر کاغذی، طلائی سکوں کا پوری طرح جانشین بن گیا۔ اگرچہ پہلے میں فلزی شکل میں ادائی کر کے کا طریق از سر نو جاری ہو گیا؛ لیکن اب بھی موجودہ زر زیادہ تر کاغذی زر کی شکل ہی میں ہے، مثلاً: بنک کے نوٹ اور ریاستہائے متحدہ کے نوٹ؛ اور اسی شکل ہی میں چاندی کے سکوں کی کثیر مقدار استعمال کرنے میں زیادہ سہولت ہوتی ہے۔ پاکٹ بک اور جڑے، سب کے سب، زر کاغذی ہی کی مناسبت سے بنائے جاتے ہیں؛ اسی وجہ سے سونے کے سکوں پر

۲۳۱
سرکاری
زر کا نقدی

طلائی صداقت ناموں ہی کو بالعموم ترجیح دی جاتی ہے۔

خاص سرکاری نوٹ، طلائی صداقت ناموں سے مختلف ہیں؛ اور اصلی معنوں میں ادائی کے وعدے جوتے ہیں۔ اس قسم کے بدل پذیر زر کی سب سے نمایاں مثال مکرر اسی ملک ہی میں ملتی ہے۔ ”ریاستہائے متحدہ کے نوٹ“ جن کا بیان ابھی آچکا ہے، اور جنھیں عرف عام میں ”گرین بیکس“ کہا جاتا ہے، اصل میں اسی غیر بدل پذیر زر کا نقدی کی نئی اجرائی ہے جو خانہ جنگی کے زمانے میں رائج تھا۔ جب فلزی صورت میں ادائی کا طریق از سر نو جاری کیا گیا تو، ان نوٹوں کو نقد کے مبادلے میں واپس لے کر زرا کی دمنوخ نہیں کیا گیا؛ بلکہ انھیں صرف بدل پذیر قرار دیدیا گیا۔ چنانچہ پہلے جتنی مقدار رائج تھی یعنی ۴ کروڑ ۶۰ لاکھ وہ اب بھی بدستور باقی ہے۔ ریاستہائے متحدہ کا خزانہ عند الطلب ان کے مبادلے میں سونے کے سکے ادا کرنے کا ذمہ دار ہے؛ لیکن ان کے مبادلے کے لیے خزانہ، اپنے سرمایہ میں کاغذی ڈالروں کی مساوی المقدار نقد رقم نہیں رکھتا۔ وہ یہ ہے کہ سرفٹائٹ کے بنی متعدد سالوں تک نوٹوں کا مبادلہ کرنے کے لیے کوئی جہد کاغذ رقم مختص نہیں کی گئی؛ خزانے میں اتفاقیہ طور سے جو کچھ نقد زر بطور فاضلات موجود رہتا تھا اس سے عند الطلب نوٹوں کی ادائی کر دی جاتی تھی۔ سن ۱۹۱۷ء میں ۵ کروڑ طلائی ڈالر کا ایک خاص ذخیرہ قائم کیا گیا، جس کا مقصد واحد ان نوٹوں کا مبادلہ کرنا تھا؛ اور یہ بھی اہتمام کیا گیا کہ اس ذخیرے میں کمی واقع ہونے کی صورت میں سرکاری بونڈ فروخت کر کے ان کا حاصل اسی ذخیرے میں جمع کر دیا جائے۔ اس طریق سے نوٹوں کے فلز میں تبدیل ہونے کے متعلق کوئی سوء ظن یا شبہ نہیں پیدا ہوا اور نہ آئندہ اس کا امکان یا قرینہ ہے۔ مسئلہ سے پیشتر کے شرے میں کثیر متوقعوں پر سخت شبہات پیدا ہوئے؛ اس لیے کہ اس زمانے میں جاری کردہ نوٹوں کی مجموعی مقدار (بشمول نقدی زر کے) بہت کثیر تھی؛ اور معاملات میں اس درجہ بد نظمی اور خلل پیدا ہو گیا تھا کہ نوٹ کثیر تعداد میں سونے سے تبدیل

۲۲۱
سرکاری
زنگندی

کرنے کے لیے پیش کئے جانے لگے۔ مسئلہ کے بعد زر کاغذی اور نقودی زر کی متعدد شکلیں، اگرچہ کچھ معدوم نہیں ہوئیں، تاہم زر کی طلب کے غیر معمولی اضافے کے مقابلے میں پیدائش دولت اور آبادی میں بھی جو سرخی اور روز افزوں ترقی ہوئی اس کی بدولت کم ہوئی گئیں۔ ریاستہائے متحدہ کے نوٹ، اگرچہ بدل پذیر ہیں، لیکن درحقیقت مبادلہ پر طلا کے لیے بہت شاذ پیش ہوتے ہیں۔ طلائی سکوں کے ساتھ ساتھ نوٹ بھی گردش میں رہتے ہیں، وہ ادائی قرضہ جات کے لیے کامل طور سے زرقانونی ہیں، ان کی مقدار نسبتاً کافی کم ہے، اور قیمتوں پر ان کا اثر ہر لحاظ سے بعینہ اسی طرح پڑتا ہے جس طرح سونے کے سکوں یا صدارت نامہ جات طلا کی اتنی ہی مقدار کا پڑتا۔

سرکاری بدل پذیر زر کاغذی کے متعلق اصولی سوالات بہت سادہ ہیں۔ جس وقت تک بدل پذیری حقیقت میں قائم رکھی جائے اس وقت تک کاغذی زر کی قدر و قیمت لازمی طور سے وہی ہوگی جو کہ فلزی سکوں کی ہے۔ جس ملک میں زر کاغذ جاری کیا جاتا ہے اس کے حدود کے اندر وہ ٹھیک اسی طرح کام انجام دیتا ہے جس طرح کہ فلزی زر۔ اس کاغذی زر سے اس طرح کے عجیب و غریب مسائل نہیں پیدا ہوتے جیسے کہ غیر بدل پذیر زر کاغذی کے اجرا سے پیدا ہوتے ہیں۔ وہ قیمتوں کی عام سطح پر صرف بالواسطہ اثر انداز ہو سکتا ہے۔ اس کے اجرا کی وجہ سے فلز کی ایک مقدار آزاد ہو جاتی ہے اور ممکن ہے کہ برآمد کی جائے۔ اس طرح زر کاغذی حقیقت میں دنیا کے فلزی سکوں کی مجموعی مقدار بڑھا کر دنیا میں قیمتوں کی سطح کو بلند کرنے کا سبب بن جاتا ہے؛ اور یہ میلان نہ صرف نوٹ جاری کرنے والے ملک پر اثر ڈالتا ہے بلکہ دوسرے ممالک پر بھی۔ ظاہر ہے کہ اس قسم کا اثر غیر بدل پذیر زر کاغذی سے بھی پیدا ہو سکتا ہے؛ اس لیے کہ وہ بھی اپنے اجرا کے سادی فلزی سکوں کی مقدار کو رد لاج سے اور اجرا کنندہ ملک سے ہٹا کر اتنی ہی مقدار کی حد تک دنیا میں کسی دوسرے مقام پر آئے مبادلہ کے مجموعی ذخیرے میں اضافہ کر دیتا ہے۔

۵۔ پچھلی فصلوں میں جن مسائل پر غور کیا گیا ان کے متعلق یہ بخوبی خیال

۲۳
سرکاری
زر کاغذی

820

کیا جاسکتا ہے کہ بیسویں صدی کے پہلے عشرے میں وہ عمل ہو چکے تھے، اور ان کی بنیاد پر آئین وضع کر لیے گئے ہوں گے۔ سب بڑے اور سربراہان اور وہ ملکوں میں سونا، آئرن مبادلہ کی بنیاد پر کیا تھا، روس، آسٹریا، اور اٹلی بشمول چھوٹی چھوٹی ریاستوں کے معیار طلا کو مستحکم طور سے برقرار رکھنے کی حکمت عملی میں برطانیہ عظمیٰ، فرانس، جرمنی اور ریاستہائے متحدہ کے شریک ہو گئے تھے۔ غیر بدل زر کاغذی کا طریقہ مذموم تصور ہوتا تھا۔ اس کو نا واجب طریق پر بار بار استعمال کرنے سے جو قطعی نقص پیدا ہو سکتے تھے وہ تجربے سے بہت کافی حد تک ثابت ہو چکے تھے، اور یہ توقع نہیں کی جاسکتی تھی کہ کوئی روشن خیال حکومت یا تہذیب یافتہ ملک ایسے کٹھنہ مذموم وغیرہ متعارف کار کو دوبارہ اختیار کرے گا۔

مگر ۱۹۱۳ء تا ۱۹۱۴ء کی جنگ نے اس قسم کے سارے توقعات کو غلط ثابت کر دیا۔ چنانچہ زر کاغذی کے اجرا کا چارہ کار اختیار کیا گیا، اور ایسے پیمانے پر نوٹ جاری کئے گئے کہ شاید ہی اس سے قبل کیے گئے ہوں، اور اس کے نتائج بھی پہلے سے بہت زیادہ قابل افسوس پیدا ہوئے۔ اس معاملے میں، تقریباً ہر دوسرے معاملے کی طرح، دورانہشی اور عاقبت بینی کو بالائے طاق رکھ دیا گیا تھا، اس جان کنی اور مایوسانہ کشمکش کے عالم میں ہر ممکنہ ذریعہ کو جو اس وقت کارآمد معلوم ہوا کام میں لایا گیا، اور اس کے عواقب کی طرف سے کامل غفلت برتی گئی۔ یورپ کے ہر جھوٹے بڑے ملک نے جو جنگ میں شریک ہوا، کثیر مقدار میں زر کاغذی استعمال کیا۔ اگرچہ اس کی شکلیں متعدد تھیں، اور کاغذ کی کم قدری بھی مختلف ملکوں میں مختلف درجوں کی تھی، لیکن ان جزوی اختلافات کے باوجود ہر ایک لازمی طور سے یکساں مظاہر نمودار ہوئے۔

اکثر صورتوں میں زر کاغذی، ہنک کے نوٹوں کی شکل میں تھا، جو بڑے بڑے سرکاری بینکوں کی جانب سے جاری کئے گئے تھے، اور ان کی ادائی کا وعدہ بھی محض برائے نام تھا۔ براعظم یورپ کی حکومتوں نے تو اسی وقت بینکوں کے سر سے اپنے جاری کردہ نوٹوں کے سونے سے تبدیل کرنے کی ذمہ داری ہٹائی، بلکہ ان پر یہ ذمہ داری عائد کر دی کہ مطالبے کی صورت میں نقد فلز سے

۲۳
سرکاری
زر کاغذی

ان کی ادائیگی نہ کریں؛ چنانچہ جتنے نئے نوٹ جاری کئے جاتے تھے وہ بنکوں کی جانب سے قرضے کے طور پر خزانوں میں بھیجے جاتے تھے، اور حکومتیں ان قرضوں پر شرح سود و دیگر شرائط کا تعین کرتی تھیں۔ فرانس میں صرف اسی طریق کو استعمال کیا گیا۔ برطانیہ عظمیٰ اور اطلی نے بنکوں سے اجرائے سکے قرطاس کا کام لینے کے علاوہ خود بھی سرکاری طور سے براہ راست نوٹ جاری کرنے شروع کر دیئے۔ جرمنی نے بنک کے نوٹوں میں سرکاری زر کاغذی کی ایک پوشیدہ شکل کا اضافہ کر دیا۔ آسٹریا اور روس نے، اس زمانہ میں جبکہ زر کاغذی کی اجرائی میں ایک حد تک اعتدال پایا جاتا تھا، صرف بنک کے نوٹوں کے اجراء کے طریق کو اختیار کیا۔ لیکن طریق عمل کے اختلافات سے عام نتیجے پر بہت کم اثر پڑا؛ اس کا مدار جاری کردہ نوٹوں کی مقدار پر تھا نہ کہ ان کی شکلوں پر۔

ہر ملک میں قیمتوں کی سطح اس درجہ بلند ہو گئی، کہ معمولی زمانے میں اس کو مہلک اور تباہ کن خیال کیا جاتا۔ برطانیہ عظمیٰ میں جنگ سے پیشتر جو قیمتیں مروج تھیں ۱۹۱۴ء کے اختتام پر اس سے سچند ہو گئیں؛ فرانس میں قیمتیں چار گونہ بڑھ گئیں؛ اور اطلی میں پانچ گونہ۔ بایں ہمہ یہ تینوں ملک کاغذی زر کو مستعدی کے ساتھ گردش میں رکھنے کی حد تک کامیاب رہے۔ وہاں نوٹ آزادی کے ساتھ دست بدست گردش کرتے رہے، مطالبات کی ادائیگی میں قبول کر لیے جاتے تھے اور آلہ مبادلہ کے معمولی فرائض برابر انجام دیتے رہے۔ لیکن ان کی قدر قیمت اسی طرح گھٹ گئی جس طرح ریاستہائے متحدہ میں بزمانہ جنگی گھٹ گئی تھی؛

۸۲۱

سب سے موثر عامل مقدار کا اضافہ تھا۔ دوسرے ملکوں میں معاملات اس حد تک پہنچ گئے تھے جہاں پہنچ کر زر کاغذی کا مستعدی کے ساتھ گردش کرنا موقوف ہو جاتا ہے؛ اور اس کا اعتبار کلیتہً مٹ جاتا ہے، بالکل اسی طرح جس طرح امریکا کے زر کاغذی نئٹل اور فرانس کے اسیناٹ Assignats کے ساتھ ہوا۔ آسٹریا اور روس میں بعینہ یہی صورت حال رونما ہوئی؛ اور سب سے بڑھ کر روس میں یہ حالت ظاہری ہوئی۔ یہاں اشتراکی حکومت نے، اپنے عام اصول کی مطابقت میں، بنکوں کے توسط سے نوٹ جاری کروانے

باسمہ
برکاتی
زراعتی

محاطہ، جس پر زراعت کی حکومت عمل کرتی آ رہی تھی، ایک قلم منسوخ کر دیا؛ اور غیر محدود مقدار میں خود ہی نوٹ چھاپنے لگی۔ زر کے نظام کا خیر مزہ بالکل درہم نہ برہم ہو گیا؛ اس کی جگہ مبادلہ اشیاء بالاشیاء کا طریق مسلط ہو گیا؛ قیمتوں کے تغیرات کی کوئی حد باقی نہیں رہی؛ مالی معاملات میں بے تکاپی اور بدلتی برپا ہو گئی؛ اور معاملات اور کاروبار کا کوئی معاشی اصول باقی نہیں رہا۔

اس صورت حال میں کوئی چیز انوکھی یا نادر نہیں تھی، بجز اس کے کہ کاغذی زر بہت کثیر مقدار میں اور بہت وسیع پیمانے پر استعمال ہو رہا تھا۔ اس سے پیشتر کبھی ایسا نہ ہوا تھا کہ اتنی کثیر تعداد میں ملکوں نے ایک ساتھ اس اضطراب انگیز طریق عمل کو ضرورۃً اختیار کیا ہو؛ چنانچہ اس سے جو مضر نتائج رونما ہوئے اس سے قبل کبھی اتنے وسیع پیمانے پر ان کا تجربہ نہ ہوا تھا۔ لیکن کاغذی زر جاری کرنے والے ملکوں میں جو نتائج رونما ہوئے وہ ایسے تھے جن کے متعلق علمائے معاشیات پیش گوئی کر سکتے تھے۔ بایں ہمہ ایک مزید نتیجہ ایسا رونما ہوا جو علمائے معاشیات کے علم میں نیا نہ تھا اور نہ ان کے مسئلہ استدلال کے خلاف تھا؛ پھر بھی وہ اس قدر غیر متوقع تھا کہ اس سے مسئلہ اور متقبل تعلیمات کے متعلق شبہات قائم ہونے لگے۔ کاغذی زر کے غیر معمولی طور سے کثیر مقدار میں رائج ہوجانے سے نہ صرف ان ممالک میں جہاں وہ جاری کیا گیا تھا سریع اور عظیم تغیرات واقع ہوئے، بلکہ دوسرے ممالک میں بھی جہاں ابھی تک معیار طلا قائم تھا قیمتیں بڑی حد تک متاثر ہوئیں۔ طلا کی قدر یعنی قیمتیں کی سطح، خود طلا استعمال کرنے والے ملکوں میں بہت بڑی حد تک متاثر ہوئی۔

پچھلے صفحوں میں ایک سے زائد مقام پر بتایا جا چکا ہے کہ معیار طلا کے تحت، اگرچہ قیمتیں بڑھ سکتی ہیں یا گھٹ سکتی ہیں اور نقص و مضر نتائج رونما ہو سکتے ہیں، تاہم یہ تغیرات عام طور سے بتدریج واقع ہوتے ہیں اور نقص قابل برداشت ہوتے ہیں۔ اس کی وجہ یہ ہے کہ طلا کی مجموعی مقدار اس قدر کثیر ہوتی ہے کہ قلیل مدت میں کوئی ایسا اضافہ عمل میں نہیں لایا جاسکتا جس سے زر کے مجموعی ذخیرے میں معتد بہ تغیر واقع ہو۔ اس طرح یہ فرض کر لیا جاتا ہے کہ

۲۳۵
سرکاری
زر کا نظام

822

نہ صرف پوری دنیا کے لیے بلکہ ہر سونا استعمال کرنے والے ملک کو زر کی قدر میں ثبات حاصل ہوگا، اس لیے کہ اگر کسی ایک ملک کے طلا کے ذخیرے میں بھی کوئی خفیف اضافہ رونما ہو تو بین الاقوامی تجارت کی سوجھیں اس کے بیشتر جزو کو بہا بچاؤ کی اور اس خاص ملک میں جو پہلے متاثر ہوگا، قیمتوں کے سرے اٹھنے کو روک دیں گی۔ لیکن فرض کرو کہ نصف دنیا دفعۃً سونے کا استعمال ترک کر دیتی ہے، اور کاغذی زر کو رواج دیتی ہے؛ اور یہ بھی مان لو کہ اس نصف کرہ ارض میں جو سونا پہلے گردش کر رہا تھا وہ سب کا سب دوسرے نصف کرہ میں منتقل کر دیا جاتا ہے، جہاں وہ جمع ہو جاتا ہے اور باہر نہیں نکل سکتا۔ اس صورت میں وہ حالات جن پر ثبات پندری کا دار و مدار ہے سخت متاثر ہوں گے۔ ان ممالک میں جہاں سونے کا استعمال جاری ہے قیمتوں میں سرے اضافہ وقوع پذیر ہوگا۔

چنانچہ بعینہ یہی حالت ^{۱۸۷۱ء تا ۱۹۱۴ء} میں ظاہر ہوئی۔ دنیا کا نصف بلکہ زیادہ حصہ، یعنی سب متخاصم دیر سر پیکار ملک کاغذی زر استعمال کرنے لگے۔ ان علاقوں کے اندر جو سونے کے اسکے رائج تھے وہ غیر جانب دار ملکوں مثلاً ہالینڈ، سویڈن، ناروے، اسپین، امریکا وغیرہ میں جانے لگے۔ یہ سچ ہے کہ ان ملکوں میں سونا جس عمل کے ذریعے سے داخل ہوا وہ اتنا سیدھا سادہ نہ تھا جتنا کہ بالعموم معاشی استدلال میں فرض کیا جاتا ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ برطانیہ عظمیٰ، جرمنی اور فرانس سے سونا سب کا سب برآمد نہیں ہوا؛ اس کا بیشتر حصہ حکومتوں نے اپنی تحویل اور اپنے قبضے میں لے رکھا تھا۔ علاوہ ازیں بین الاقوامی تجارت کی رفتار وہ نہیں رہی تھی جس کا تجزیہ زمانہ امن کے تجارتی حالات کے لیے علمائے مسافیات نے پیش کیا تھا۔ لیکن تجارت و صنعت کی یہ تبدیلیاں اس صورت حالات پر کوئی اثر نہیں ڈالتیں جس پر ہم اس وقت بحث کر رہے ہیں۔ سونا کثیر مقدار میں غیر جانب دار ملکوں کو بھیجا گیا، ان علاقوں میں آئے مبادلہ کے مجموعی ذخیرے میں اس کی بدولت کثیر اضافہ عمل میں آیا، اور اس کی وجہ سے عام قیمتوں میں اس تمام کا انقلاب رونما ہوا جو معیار طلا کے تحت بالکل غیر ممکن بلکہ توقعات کے حدود کے قطعاً باہر خیال کیا جا رہا تھا۔

۲۳۱
سرکاری
زر کاغذی

ریاستہائے متحدہ نے اس کا اثر دوسرے متاثرہ ملکوں کے مقابلے میں کسی طرح کم محسوس نہیں کیا، اور خاص کر اس وجہ سے بھی یہ اثر یہاں زیادہ محسوس ہوا کہ ملک کے ذرائع نہایت وسیع تھے اور جنگ کے مدد و جزر میں ان ذرائع کو بہت اہمیت حاصل تھی۔ ۱۹۱۷ء تا ۱۹۱۸ء میں جبکہ امریکا غیر جانب دار ملک کی حیثیت رکھتا تھا، متحکم ملکوں سے ایک ارب طلائی ڈالر سے زیادہ رقم امریکا میں آئی۔ نتیجہ یہ کہ مروجہ سونے کا ذخیرہ پہلے کے مقابلے میں تقریباً دو چند ہو گیا۔ اس کے نتیجہ کے طور پر قیمتوں میں جو اضافہ ہوا اس کے مؤید بڑی حد تک دوسرے اسباب و اثرات بھی تھے؛ ان میں خاص کر بینک کے نوٹوں کا اضافہ اور بینک کے اعتبار کی زیادتی بھی شامل ہے، جن پر آئندہ بابوں میں بحث کی جائے گی۔ لیکن اصلی واقعہ جس کے بغیر قیمتوں میں اضافہ ہونا اور اس اضافے کا قائم رہنا ناممکن تھا یہ تھا کہ سونے کی رسد میں کثیر اضافہ ہو گیا تھا نیز اس سے بھی اہم تر ایک بات یہ تھی کہ کوئی ایسا بیڑا علاقہ باقی نہ رہا تھا جہاں فلز برآمد کیا جاسکتا اور کھپ سکتا۔ نتیجہ یہ کہ ۱۹۱۷ء تا ۱۹۱۸ء میں قیمتوں میں غیر معمولی اضافہ رونما ہوا۔

ریاستہائے متحدہ میں اس کا پیمانہ خانہ جنگی کے زمانے کے اضافے کے پیمانے سے کچھ کم نہ تھا اور تقریباً اسی قلیل مدت کے اندر رونما ہوا تھا۔ اجرائے زر کی اس شرط جہاں تک کہ اس کے مادی اثرات کا تعلق ہے وہاں تک، جتنی ابتدائی دور میں ہوئی اتنی ہی اس دور کے اواخر میں ہوئی۔ یہی نتائج غیر جانب دار ملکوں میں جہاں سونے کا استعمال جاری تھا، اور جاپان میں بھی نمودار ہوئے جسے ریاستہائے متحدہ کی طرح یہ امتیاز (لیکن بے حقیقت امتیاز) حاصل تھا کہ وہاں معیار طلا مروج تھا۔ سارا عالم، یعنی: متحکم اور غیر جانب دار، فلز استعمال کرنے والے اور کاغذی بنیاد رکھنے والے سب ممالک، انقلاب کے ایک ایسے عارضی گرداب میں مبتلا ہو گئے جو لحاظ و وسعت و پیمانہ تاریخ میں اپنی آپ نظیر نہیں رکھتا۔ ہر قسم کے مضر نتائج جو اگرچہ نامعلوم نہ تھے لیکن لحاظ و وسعت حدیم المثال تھے، رونما ہوئے۔ دین دار اور

پانچ
سرکاری
زر کا قرضہ

لین دین کے تعلقات کا شیرازہ بالکل بکھر گیا۔ گو بعض ملکوں میں، اور خاص کر برطانیہ اور امریکا میں، مفراطہ اجرائے زر کے ہر سابق موقعے کے مقابلے میں اس مرتبہ قیمتوں کے بالمقابل اجرت کی شرحوں میں بہت سریل اضافہ ہوا، لیکن اجرت کی شرح میں اتنی تیزی کے ساتھ نہیں بڑھیں جتنی تیزی کے ساتھ کہ قیمتیں بڑھی تھیں، چنانچہ کاروباری اشخاص نے خوب خوب منافع حاصل کئے، اور بعض اوقات وہم و خیال سے زیادہ دولت سمیٹی۔ وہ اشخاص جن کی آمدنیاں رسم و رواج یا فائدہ زنی بند شوں کی وجہ سے مقررہ تھیں، مثلاً، محروم دستہ مزدور جو مفراطہ اجرائے زر کی موجوں کی رسائی سے دور ہوتے ہیں، مستقل تنخواہ یاب اہلکار، معلم اور دوسرے سرکاری عہدہ داران کو سخت مشکلات و نقصانات برداشت کرنا پڑے، اسی کے ساتھ ساتھ فضول خرچی کو مذموم قرار دیا گیا اور اخراجات کی زیادتی کی شکایتیں پیدا ہو گئیں، جو قدرتی نتیجہ تھا اس واقعے کا کہ زر کی آمدنیاں بعض صورتوں میں قیمتوں کے تناسب کے مقابلے میں بہت زیادہ بڑھ گئی تھیں اور بعض صورتوں میں کم رہا تھا۔ متحدہ میں قیمتوں کا بے قاعدگی کے ساتھ بڑھنا بیان ہو چکا ہے، اجرت اور دوسری آمدنیوں پر شکل زریں یہ بے قاعدگی کم از کم اتنی ہی زیادہ تھی۔ یا وجہ اس واقعے کے کہ معیار طلا پر (جو ایک ایسا آلہ فرض کیا جاتا ہے جس کی ایک قطعی خوبی ثبات پذیری ہے) کوئی مضر اثر نہیں پڑا اور وہ کمزور نہیں ہوا، قیمتوں اور آمدنیوں کی عام سطح اور انفرادی آمدنیوں اور قیمتوں کے باہمی تعلقات میں قطعاً ثبات پذیری باقی نہ رہی۔ پس جب یہ حالت ان ملکوں کی تھی جو معیار طلا پر قائم تھے تو قیاس کر لیا جاسکتا ہے کہ کاغذی زراعت حال کرنے والے ملکوں کا کیا مشہور ہو گا، اور کتنی نازک صورت رونما ہوئی ہوگی! معاملات زر کی ایسی افزائش، پیچیدگی اور بد قطعی کی نظیر تاریخ عالم میں مفقود ہے۔

باب سبست وچہام

بنک کاری اور آلہ مبادلہ

(۱) بنکوں کے دو کام، جو آلہ منتقل اہل و آلہ مبادلہ منتقل اہل کا کاروبار (۲) بنک کے نوٹ عند الطلب قابل ادائی ہوئے ہیں۔ وہ جتنے زیادہ محفوظ ہوں گے اتنا ہی کم ادائی کی غرض سے ان کے پیش کئے جانے کا قریب ہوتا ہے؛ وہ فلز کو رول سے مشابہت ہیں؛ چھوٹی رقموں کے نوٹوں کے اجماع کی مانعت کا اثر۔ (۳) بنکوں کے پاس نقد زر جمع کرنے سے امانتیں قائم ہوتی ہیں؛ لیکن امانتیں تخلیق بھی کی جاسکتی ہیں؛ امانتیں تخلیق کرنے اور برقرار رکھنے کا طریقہ قرضوں کے سلسلے میں۔ چک علاء امانت ہے۔ (۴) چکوں کو ایک دوسرے کے مقابلے میں زائل کرنے کا طریق خاص کر حساب گھروں کے توسط سے۔ حساب گھروں کی عظیم امانت ترقی۔ (۵) امانت بطور زرا و امان۔ (۶) بنک کاری بذریعہ تخلیق امانت کے اثرات زر کی گردش پر؛ اور بنک کے نوٹوں پر۔

۱۔ بنک دو فعل انجام دیتے ہیں، جو اگرچہ مساوی طور سے اہم ہیں، پھر بھی ایک دوسرے سے بہت مختلف ہیں۔ ایک تو یہ کہ وہ پس انداز کردہ رقم کو جمع کرنے اور اصل کو مشغول کرنے والے حامل کا کام انجام دیتے ہیں؛ اور دوسرے یہ کہ وہ آلہ مبادلہ کے ایک جزو کی تخلیق کرتے ہیں۔ یہ دونوں فصل بالعموم ایک ہی ادارے کے ہاتھ سے سرانجام پاتے ہیں، لیکن بسا اوقات یہ مختلف کام جدا گانہ بنک بھی کرتے ہیں۔ سیونگ بنک کا کام محض اہل کو

۲۲
لوگ کارخانہ
اور مبادلہ

مصروف و مشغول رکھنا ہے؛ چنانچہ براعظم یورپ کے اکثر بینک اسی ایک کام میں مصروف ہیں۔ خالص تجارتی بینک، یعنی وہ جس کا مقصد مستقل طور سے المبادلہ کی سربراہی کرنا ہوتا ہے، مشغول اصل کے کاروبار سے کوئی سروکار نہیں رکھتا۔ لیکن اس قسم کا بینک خصوصاً ان ممالک میں جہاں انگریزی بولی جاتی ہے ذریعہ مبادلہ کے ایک نہایت اہم جزو کو فراہم کرتا ہے۔ موجودہ اور آئندہ بابوں میں ہم زیادہ تر بینک کے کاروبار کے اس شعبے پر بحث کریں گے جو زر کے لین دین سے متعلق ہے۔

ابتدائی معاملات کو سلجھانے کے لیے ان بینکوں کی بھی تھوڑی بہت تشریح کر دی جائے گی جن کے ذریعے سے محض شاغل اصل کا کام انجام پاتا ہے۔ سیوننگ بینک لوگوں کی پس انداز کردہ رقم کو جمع کرتا یعنی وہ اپنے پاس زراعت رکھتا ہے اور عند الطلب ادائی کا وعدہ کرتا ہے۔ یہ وعدہ بالعموم چند شرائط کے تابع ہوتا ہے۔ مثلاً یہ کہ بینک اپنے لیے اس مطالبے کا حق محفوظ رکھتا ہے کہ دس دن یا کسی اور مدت قبل زر واپس لینے کی اس کو اطلاع کی جائے۔ یہ توقع نہیں کی جاتی کہ جمع کر لئے والے کی خواہش دراصل اپنی امانت کو فوراً واپس لے لینے کی ہے۔ جمع کنندہ بالعموم اپنی امانت مدت دراز تک بینک میں رکھ چھوڑتا ہے، اور اس پر سود حاصل کرنے کی توقع رکھتا ہے۔ یہ کاروبار اس عمل کی مخصوص صورت ہے جس کے ذریعے سے زر کی پس اندازی اصل کی تخلیق کا سبب بنتی ہے۔ زراعت طور سے ایسے اشخاص کو بطور قرض دیا جاتا ہے جو اصل کو موثر طریقے سے مصروف کرنا چاہتے ہیں، مثلاً کارخانوں، گوداموں اور مکانات کی تعمیر میں لگانا چاہتے ہیں۔ اس طرح زر دوبارہ گردش میں آتا ہے اور ذریعہ مبادلہ کا کام انجام دینے میں اپنی گردش کا اعادہ کرتا ہے۔ لیکن اس اشخاص وہ ایسے آلے کا کام انجام دیتا رہا ہے جس کے ذریعے سے چند اشخاص قوت خرید پر قدرت حاصل کر کے قوم کے مادی و حقیقی اہل میں اضافہ کرنے کے قابل ہوئے۔ سیوننگ بینک اس کو بالعموم تمکات کے خریدنے میں بہت زیادہ استعمال کرتے ہیں۔ یہ تمکات رقم کی ادائی کے وعدے یا ملکیت کے

۴۳
بنک کاری
اور کاروبار

صدائق نامے جوتے ہیں اور ان کو جاری کرنے والے بعض دوسرے ہی اشخاص جوتے ہیں۔ اس صورت میں بنک محض ایسی کڑی کی حیثیت رکھتا ہے جو رقم پس انداز کرنے والوں اور اصل سازوں کو باہم دیگر ملائی ہے۔ زائد اور پس انداز کردہ رقم کو جمع کرنے اور اصل کو مشغول کرنے کا کام سرکاری سیونگ بنکوں کی جانب سے بھی انجام دیا جاتا ہے؛ صرف فرق یہ ہے کہ ان بنکوں میں جو رئیس جمع کی جاتی ہیں ان سے سرکاری تمسکات خریدنے کا کام لیا جاتا ہے اور قوم کے حقیقی اصل (یعنی اس کے آئندہ پیدائش) میں اضافہ کرنے میں ان کا جو اثر پڑتا ہے وہ بہت زیادہ مشتبہ ہوتا ہے۔

بنک کا کاروبار کرنے والے اکثر ادارے سرکاری اور خانگی دونوں کلیئے اور زیادہ تر اسی قسم کا کاروبار انجام دیتے ہیں۔ ساہوکار اور دلال جو نام نہاد شغل اصل کے تمسکات کا کاروبار کرتے ہیں متمول طبقے کے لیے درمیانی اشخاص کا کام اسی طرح انجام دیتے ہیں جس طرح کہ سیونگ بنک کم استطاعت اشخاص کے لیے انجام دیتے ہیں۔ براعظم یورپ کے وہ بنک جنہیں رہن بنک کہتے ہیں اور جو سرکاری یا نیم سرکاری حیثیت سے قائم ہیں، یہی فعلی انجام دیتے ہیں۔ جرمنی، فرانس اور آسٹریا کے اکثر مشترک سرمائے والے بڑے بنک شغل اصل کا کاروبار وسیع پیمانے پر کرتے ہیں۔ وہ چھوٹی یا بڑی رقموں کو بطور امانت قبول کر لیتے ہیں، اور یا تو شغل اصل کرنے والے کے ہاتھ براہ راست تمسکات فروخت کرتے ہیں یا سیونگ بنک کی طرح اس کو ایک مقررہ شرح سے سود ادا کرنے کا ذمہ لیتے ہیں۔ انگلستان، امریکا نیز براعظم یورپ کے بڑے بڑے تاریخی خانگی ساہوکارے مثلاً 'میرکس'، 'مارگنس' اور 'روٹس' چائلڈس اور ان کے بے شمار رقیب اور رفیق زیادہ تر شغل اصل کا کاروبار انجام دیتے ہیں، اور نئے کاروبار کی اعانت کرتے اور اس کو فروغ دیتے ہیں۔ وہ بالعموم خود اپنے ذاتی ذرائع سے زیادہ تر اس قسم کے نئے کاروبار کے ابتدائی مرحلوں میں قرضے دیتے ہیں۔

ایک ناری
اور مبادلہ

جب ایک مناسب مدت کے بعد کاروبار حجم جاتا اور نفع حاصل ہونے لگتا ہے تو وہ ان کاروبار کو فروخت کر دیتے ہیں یا اکثر ان قسمیات کو جو ان کاروبار پر مبنی ہوتے ہیں رقم پس انداز کرنے والے اور شغل اہل کرنے والے اشخاص کے ہاتھ فروخت کر ڈالتے ہیں۔ اس قسم کا ہر ساموکارہ اپنے گاہکوں اور احباب کا ایک مخصوص دائرہ رکھتا ہے، جو اس کے فیصلے پر کامل اعتماد رکھتے، اس کا احترام کرتے اور اس کے مشورے پر عمل کرتے ہیں۔

لیکن خاص زر کے مسائل سے ان کاروبار کو کوئی تعلق نہیں ہوتا۔ البتہ تجارتی بنکوں کے کاروبار زیادہ تر زر کے معاملات سے متعلق ہوتے ہیں۔ یہ بنک متبادل اصل کا مستقل طور سے انتظام نہیں کرتے بلکہ علی کاروباری طبقے کو قلیل مدت کے لیے قرضے دیتے ہیں۔ یہ بنک لوگوں کی امانت جو اپنے پاس رکھتے ہیں وہ زیادہ تر جمع کنندے کے لیے تحفظ رقم میں سہولت پیدا کرنے کی غرض سے، اور پھر عند المطالبہ پوری امانتی رقم کو واپس کرنے کی ذمہ داری بھی لیتے ہیں۔ علاوہ ان کے اکثر صورتوں میں یہ بھی ہوتا ہے کہ اس قسم کے بنک نوٹ جاری کرتے ہیں۔ ان کے نوٹوں اور امانتوں کے استعمال کرنے سے ذریعہ مبادلہ پر بہت بڑی حد تک اثر پڑتا ہے۔

اس بحث میں توضیح کا وہی طریقہ اختیار کیا جائے گا جس سے گزشتہ بابوں میں کام لیا گیا۔ اولاً سیدھی سادی شالوں پر جن سے اساسی اصول پر روشنی پڑتی ہے غور کیا جائے گا، خواہ اس کی وجہ سے بغاوت حقیقی حالات سے دور کیوں نہ ہو جانا پڑے۔ بعدہ مختلف پیچیدگیوں، مستثنیات اور شرائط کی یکے بعد دیگرے تشریح و توضیح کی جائے گی۔

۲۔ سادہ ترین کاروبار نوٹوں کا اجرا ہے۔ بنک کا نوٹ حامل یا قابض کو مندرجہ رقم عند المطالبہ ادا کرنے کا وعدہ ہے۔ از روئے قانون اس کی حیثیت مثل کسی دوسرے تحریری وعدے کے ہے جس کی ادائیگی عند الطلب واجب ہوتی ہے۔ اس کا حق ملکیت، اس کے ایک ہاتھ سے دوسرے ہاتھ میں منتقل ہونے کے ساتھ ہی پوری طرح منتقل ہو جاتا ہے؛ اور ہر حال کو جو

۲۴
بانک کاری
اور آزاد مبادلہ

328

یکے بعد دیگرے اس پر قابض ہو، بنک کے ادھر حق حاصل ہو جاتا ہے۔ اگر نوٹ جاری کرنے والا ادارہ خاص شہرت رکھتا ہو تو نوٹ غیر مبین مدت تک مدت بدست گشت کرتا پھرے گا، اور زر کے اساسی کام انجام دے گا۔ اگر اجرا کنندہ ادارہ مشہور نہ بھی ہو تو نوٹ ایک مدت دراز تک گردش میں رہے گا بشرطیکہ عوام اس قسم کے کاغذی بدل کو استعمال کرنے کے خوگر ہو جائیں اور اجرا کنندہ بنک پر بدگمانی کرنے کی کوئی خاص وجہ موجود نہ ہو۔ زر کا چلن بہت بڑی حد تک رسم و رواج کا معاملہ ہے؛ ایک شخص ادائی میں جو کچھ دیتا ہے اگر دوسرا اسے قبول کر لیتا ہے تو وہ شے فوراً دست بدست گردش کرنے لگتی ہے۔ تجربے سے یہ بات بخوبی ثابت ہو گئی ہے کہ نہ صرف ذمہ دار اداروں کے جاری کردہ نوٹ بلکہ دوسرے اشخاص کے جاری کردہ نوٹ بھی جو بظاہر ذمہ داری اپنے سر لیتے ہیں بہت حیرت انگیز سہولت کے ساتھ لوگوں کے ہاتھوں میں گردش کرنے لگتے ہیں۔

بائیں ہمہ بنک ہر نوٹ کی ادائی کا قانوناً پورا پورا ذمہ دار ہوتا ہے خواہ کوئی نوٹ کسی وقت پیش ہو اس کے لیے لازمی ہے کہ اس کو اس زر میں جو عام طور سے قرضوں اور مطالبات کی ادائی کے لیے زر قانونی ہو تبدیل کر دے۔ یہ ضروری ہے کہ بنک کے پاس ہر وقت سونے کی کچھ مقدار موجود ہو جس کے ذریعے سے وہ ادائی کر سکے۔ اگر وہ فلزی زر کی ٹھیک اتنی ہی مقدار ہر وقت تیار رکھے جو جاری کردہ نوٹوں کی قیمت کے معادل ہے تو اس کو نوٹ جاری کرنے سے بظاہر کوئی نفع نہیں ہو سکتا۔ اس کو نوٹ چھاپنے اور بنک کے دفتر کے اخراجات کو پورا کرنے کے لیے کوئی معاوضہ نہیں ملے گا۔ لیکن اگر وہ جاری کردہ نوٹوں کی قیمت کے مقابلے میں کم سونا رکھے تو البتہ نفع کی گنجائش نکل سکتی ہے۔ نقد بدست کی قیمت سے زائد جو نوٹ جاری کئے جاتے ہیں انہیں بالعموم ”بے کفالت“ یا ”بے فلز کا“ اجرا کہا جاتا ہے۔ اب اس ”بے کفالت“ اجرا کی مقدار جتنی زیادہ ہوگی نفع حاصل کرنے کا اتنا ہی زیادہ موقع حاصل ہوگا۔ ہر وہ بنک جس پر قانونی بندشیں عائد نہیں کی جاتیں اور جو اپنے عمل میں آزاد ہوتا ہے وہ حتی الامکان فلزی زر کی کم مقدار

۲۵
بنک کاری
اور مبادلہ

رکھتا ہے اور ”بے کفالت“ کا نقد کا حتی الوسع کثیر مقدار میں اجرا کرتا ہے۔
بنک کے نوٹ کی بنیاد جس قدر مستحکم ہوگی، یعنی عند الطلب نوٹوں کی فلز
میں ادائیگی جس قدر یقینی ہوگی اسی قدر نوٹوں کے پیش کئے جانے اور فلز کا مطالبہ
کرنے کا امکان کم ہوگا۔ اس طرح وہ ”ممکن ہے کہ“ ایک مدت دراز تک بطور
زیر مروج رہیں۔ اس صورت میں ان کے مسلسل بطور زر رائج رہنے کا امکان ہے۔
در اصل یہ حالت بنک کے نوٹوں کے بارے میں جدید ترین قوانین کے نفاذ
کے بعد پیدا ہوئی ہے۔ ان کو جاری کرنے والے (جیسا کہ متاقب تفصیلی بحث کی جاگئی)
بالعموم بڑے بڑے سرکاری بنک ہوتے ہیں یا خانگی بنک جن کے لیے بات اعدہ
ادائیگی کا انتظام لازمی قرار دیا جاتا ہے۔ نتیجہ یہ کہ حال کو نوٹ پیش کرنے اور نقد کا
مطالبہ کرنے کی تحریک و ترغیب ہی نہیں ہوتی، اور بنک پر نوٹوں کا مبادلہ
کرنے کے لیے ذخیرہ موجود رکھنے کے بارے میں اس کا کوئی مشورہ یا دلیلیں نہ پڑتا۔
اس کا ایک اور نتیجہ یہ نکلتا ہے کہ مزید آئین و قوانین وضع کرنے کی ایسی رسم
و رواج کی، جو قوانین کو پر زور بنانے میں مساوی قوت رکھتے ہیں، ضرورت
پڑتی ہے، تاکہ نوٹوں کے مبادلے کی غرض سے فلزی زر کی ایک معقول مقدار
ہر وقت تیار رکھی جائے۔

اس طرح بنک کے نوٹ بڑی مدت تک غیر بدل پذیر زر کا غدی کی طرح
فلزی زر کے جانشین بن جاتے ہیں۔ ایک ایسی انتہائی صورت کا بھی تصور
کیا جاسکتا ہے جس میں کہ نوٹ فلزی زر کو کلیۃً رواج سے ہٹا دیتے ہیں۔ مگر
یہ انتہائی صورت اس وقت تک کبھی نہیں پیدا ہو سکتی جب تک کہ بنک
عند المطلبہ نقد زر کی ادائیگی کے پابند رکھے جائیں۔ کچھ نہ کچھ مقدار فلزی زر کی
ہمیشہ رکھنا لازمی ہے۔ لیکن جہاں بنکوں پر کوئی بندش نہیں ہوتی اور وہ نوٹ
جاری کرنے میں آزاد ہوتے ہیں وہاں اس انتہائی صورت کے قریب قریب
حالت پیدا ہو سکتی ہے۔ چنانچہ ریاستہائے متحدہ میں ۱۸۶۷ء سے قبل یہی ہوا؛
اس زمانے میں یہاں متعدد ریاستوں نے بنکوں کی ایک کثیر تعداد کو نوٹ
جاری کرنے کا حق دیدیا اور بنکوں نے اجرا شروع کر دیا؛ اور ہر بنک کی غرض

۴۴۳
بنک گاری
اور المبادلہ

یہی تھی کہ حتی الامکان زیادہ سے زیادہ آزادی کے ساتھ نوٹ جاری کیے۔ روزمرہ کا اندرواں ان ہی نوٹوں پر مشتمل تھا، اور فلزی زر کی بہت ہی قلیل مقدار بنکوں کے خزانوں میں رکھی گئی تھی۔ ملک کے بعض حصوں میں مثلاً الی ٹیکسے اور ورس کان سن میں از روئے قانون اور رسم و رواج نوٹوں کا مبادلہ فلزی زر سے لازمی نہ تھا، چنانچہ عملاً یہ نوٹ تقریباً بغیر بدل پذیر زر کاغذی ہو گئے۔ نیو انگلینڈ، نیویارک اور شرقی ساحل کے علاقوں میں اور انڈیانا اور اوہیو میں نوٹ فی حقیقت فلزی زر سے بدل پذیر تھے؛ پھر بھی ان کی فلزی بنیاد بنک کے جملہ مطالبات واجب الادا کے مقابلے میں بہت قلیل اور کمزور تھی۔

بنک کے نوٹ خواہ کتنی ہی آزادی کے ساتھ جاری کئے جائیں پھر بھی اس کا انتظام کیا جاسکتا ہے کہ وہ فلز کو رواج سے کلیتہً نہ ہٹا سکیں۔ اس کا سیدھا اور موثر طریقہ یہ ہے کہ کم رقم کے نوٹ جاری کرنے کی ممانعت کر دی جائے۔ چنانچہ ایک مدت دراز تک یورپ کی ریاستوں میں عام طور سے یہی عمل ہوتا رہا۔ بنک آف انگلینڈ پانچ پونڈ سے کم رقم کے نوٹ جاری نہیں کر سکتا تھا؛ بنک آف فرانس ۵۰ فرنک سے کم اور جرمنی کے بنک ۲۰ مارک سے کم کے نوٹ جاری کرنے پر مقتدر نہ تھے۔ فرانس اور جرمنی کے کم رقم کے نوٹ حقیقت میں بہت احتیاط کے ساتھ قلیل مقدار میں جاری کئے جاتے تھے اور اس طرح عمل کا مقصد واحد یہ تھا کہ فلز خارج اندرواں نہ ہونے پائے جس جگہ اس طرح عمل ہوگا اور جہاں کم رقم کا زر کاغذی کسی شکل میں رائج نہ ہوگا وہاں فلزی زر کی معقول مقدار کا گردش میں رہنا یقینی امر ہو جاتا ہے۔ اگر تک بڑی رقموں کے نوٹ کثیر مقدار میں جاری کریں اور یہ نوٹ فلزی زر کو رواج سے ہٹا دیں تو لوگوں کو چھوٹے چھوٹے معاملات کے لیے کم رقم کے زر کی کمی محسوس ہوگی؛ چنانچہ وہ بنک میں بڑی رقم کے نوٹ پیش کر کے خردے کا مطالبہ کریں گے؛ اس طرح عمل کا باعث لازمی طور پر کسی بے طمانی کا احساس یا خواہ مخواہ نوٹ بدولت کی خبر پیش نہیں ہوتا، بلکہ صرف بڑے نوٹوں کا خردہ حال

یا
بنک
کامی
اور
مال
ہا

330

کرنے کی سہولت پیش نظر ہوتی ہے۔ اگر بنکوں کو چھوٹے نوٹ جاری کرنے کی اجازت مل جائے تو یہ طلب فلزہ کی موجودگی کے بغیر بھی یقیناً پوری ہو جائے گی؛ اور ایسی صورت میں ممکن ہے کہ بنک کے نوٹ تقریباً کلیتہً فلزی زر کو رواج سے ہٹا دیں۔ چنانچہ ریاستہائے متحدہ میں خانہ جنگی سے پہلے جو زمانہ گزرا اس میں عام طور سے یہی صورت حال پیدا تھی؛ تقریباً سب ریاستوں نے چھوٹے نوٹ جاری کرنے کی اجازت دے دی تھی، اور روزمرہ کے لین دین میں تقریباً کل زر دریاں نوٹوں ہی پر مشتمل تھا۔ بیس کے سالوں میں قومی بنکوں کی جانب سے چھوٹے نوٹوں کے اجرا پر چند بندشیں اور پابندیاں عائد کر دی گئیں۔ لیکن اگر خود حکومت چھوٹی رقم کے نوٹ جاری کرتی رہے تو اس قسم کی تحدید سے خاطر خواہ نتیجہ نہیں نکلتا؛ مثلاً: امریکا کی حکومت خود اپنے بدل پذیر نوٹ (گرین بیکس) زائد قیمت کے نفری ڈالر اور صداقت نامے جاری کرتی رہے۔ اس قسم کے آئین و قوانین وضع کرنے سے صرف اس وقت مقبول نفع حاصل ہوتا ہے جب کہ اس کے نتیجہ کے طور پر پوری قدر و قیمت کے فلزی زر یعنی سونے کے سکے کثیر مقدار میں گردش میں آجائیں۔

۴۔ موجودہ زمانے میں خاص کر انگریزی بولنے والے ملکوں میں صرف نوٹ ہی رائج نہیں ہیں۔ ریاستہائے متحدہ امریکا کے سے ملک میں امانتیں نوٹوں کے علاوہ اور ان سے کہیں زیادہ موثر ہوتی ہیں۔ گونوٹوں اور زامانتوں کے درمیان اہم فرق جوتا ہے، جیسا کہ ابھی تشریح کی جائے گی، لیکن ایک اسی مماثلت بھی پائی جاتی ہے جو ایک مدت دراز سے محتاط مبصروں کے پیش نظر رہی ہے؛ پھر بھی بنک کے کاروبار کی بحث پیش کرنے والے اکثر مصنفین نے اسے

۱۔ - مسئلہ میں فلزی ادائی کے طریق کے از سر نو جاری ہونے تک قومی بنکوں کو اجازت تھی کہ وہ ڈالر سے کم رقموں کے نوٹ کل نوٹوں کے پانچ تک رکھیں۔ ان کی تحدید کا اس وقت تک کوئی موقع نہ تھا جب تک کہ فلزہ گردش نہیں کر رہا تھا۔

۲۴
بانک کاری
اور کاروبار

بہت کم سمجھا ہے، بلکہ نوٹوں اور امانتوں کا روزمرہ کاروبار کرنے والے ساہوکاروں نے بھی خود بالعموم اس کو بہت کم سمجھا ہے۔
 ”امانت“ کے متعلق اکثر اشخاص کا یہ خیال ہے کہ وہ نقد زر ہے جو بینک میں جمع کیا جاتا ہے۔ فی الحقیقت لفظ ”امانت“ اسی مفہوم کو ظاہر کرتا ہے اور ابتداءً ایسا ہی ہوتا تھا۔ تاریخی لحاظ سے امانتوں کا آغاز اس وقت ہوا جب کہ لوگ اپنا زر نقد معتبر اشخاص کے پاس حفاظت کی غرض سے رکھنے لگے۔ چنانچہ نشاۃ ثانیہ کے ابتدائی دور میں ویش اور فلورنس کے ساہوکار یہی کرتے تھے؛ علیٰ ہذا سترھویں صدی کے نصف ثانی کے دوران میں لندن کے زر گرجی اسی کام کو انجام دیتے تھے۔ جہاں زر گرجے زرا امانت کو ہاتھ لگائے اور دوسروں کو قرض دے بغیر رکھا تو ہاں اس کو بظاہر کوئی نفع نہیں ہوتا تھا؛ بلکہ وہ سونا یا چاندی کی حفاظت کی خدمت انجام دینے کے صلے میں جمع کنندے سے اپنا مختانہ طلب کر لیتا تھا۔ اس کے بعد حالات اس نوبت بد پہنچے کہ جمع کنندے کو کسی کے مطالبے کی ادائیگی کرنے کی صورت میں اس میں سہولت معلوم ہونے لگی کہ وہ اپنے لین دار یا مرسل الیہ کو بینک کے نام کا حکنامہ حوالے کر دے یا بینک کی رسید اس کو بھیج دے۔ اب اس تیسرے شخص کے لیے بھی یہ ایک سادی طور سے قدرتی عمل تھا کہ اگر اس کو زر کی فوری ضرورت نہ ہو تو، اس زر کو بینک ہی کے پاس رکھ چھوڑے اور اپنے دین دار کی بجائے اپنا نام ساہوکار کے رجسٹر میں تحریر کرادے یا اسی ساہوکار سے دوسری رسید رقم کی بابتہ بطور رجوع کنندے کے حاصل کر لے۔ اگر متعدد اشخاص ساہوکار کی دیانت اور مالی استواری پر اعتماد کر کے ایسا ہی کرنے لگیں تو، ساہوکار اس رقم امانت سے خود کاروبار کر سکتا یا دوسروں کو بطور قرض دے سکتا ہے۔ قدیم زمانے میں وہ اشخاص جن کے تفویض امانتیں کی جاتی تھیں خود علی کاروبار میں سرگرم حصہ لیتے تھے، اور ان رقوم کو اپنے روزمرہ کے لین دین میں استعمال کرتے تھے۔ بعد میں چل کر انھوں نے رقوم کو قلیل مدت کے لیے اور عمدہ ضامنوں پر بطور قرض دینے کا طریقہ اختیار کیا۔ جب انھوں نے باقاعدہ لین داروں کی صورت اختیار کی اس وقت کہیں وہ جدید

ایک کاری
اور مبادلہ

منہوم کے لحاظ سے ساہوکار یا بنک ہو گئے۔ اس صورت میں فلزی زر صرف اتنی مقدار میں اپنے پاس رکھا جاتا تھا جو حقیقت میں اس کا مطالعہ کرنے والے پنہاں کی طلب کو پورا کرنے کے لیے ضروری سمجھی جاتی تھی۔ اس طرح امانتیں آمدنی اور نفع کمانے کا ایک ذریعہ بن گئیں۔

اس طرح رئیس امانت رکھوانے کا طریق موجودہ زمانے کے بنک کے کاروبار میں بہت اہم حصہ رکھتا ہے۔ ریاستہائے متحدہ اور انگلستان میں اکثر اشخاص محض سہولت اور حفاظت کے خیال سے بنک میں رئیس جمع کرتے ہیں اس لیے کہ وہ بڑی رقوم کے اپنے پاس رکھنے کا انتظام اور ان کی حفاظت پوری طرح نہیں کر سکتے۔ یہ حالت خواہ یا ب ملازمین اور آرام طلب متمول طبقے کی ہوتی ہے جو کثیر رقم کے مالک ہوتے ہیں۔ جب بھی ان کے ہاتھ میں زر یا زرمحل کرنے کا حق آتا ہے وہ فوراً بنک چلے جاتے اور اس کو محفوظ کر دیتے ہیں؛ چنانچہ وہ اپنے نام کے مطالبات کی ادائیگیاں صورتوں میں بنکوں کے نام چک کھ کر کرتے ہیں، اور اپنے ذاتی چھوٹے موٹے اخراجات کے لیے نقد رقم بنک سے نکال لیا کرتے ہیں۔ مگر عادتاً وہ اپنی جمع کردہ رقم کے بیشتر حصے کو بنک میں بطور امانت رکھوا دیتے ہیں۔ بنک تجربے کی بنا پر یہ جانتا ہے کہ کسی وقت واحد میں اس رقم کا صرف ایک جز وہی طلب کیا جائے گا۔ چنانچہ جمع کردہ امانت کے بڑے حصے کو وہ پھر نفع کے ساتھ بطور قرض دے سکتا ہے۔

لیکن ریاستہائے متحدہ یا انگلستان جیسے ملکوں کے تجارتی بنکوں میں امانتوں کا بیشتر حصہ اس طور پر قائم نہیں ہوتا؛ بلکہ واقعہ یہ ہے کہ امانتیں زیادہ تر انہی بنکوں کی "تخلیق" یا "ایجاد" ہوتی ہیں۔

یہ معلوم کرنا آسان ہے کہ "نوٹ" کس طرح "تخلیق" کئے جاتے ہیں۔ بنک کا اصلی کام قرض دینا ہے، اور وہ بھی اپنے اعتبار کو نہ کہ اپنے زیر یا اپنے اصل کو۔ چنانچہ جب وہ نوٹ جاری کرتا ہے تو یہی کرتا ہے، لیکن عام طور پر کہا جاتا ہے کہ وہ نوٹوں کا اجرا کر رہا ہے؛ حالانکہ حقیقتہً وہ ان کو بطور قرض دیتا ہے۔ وہ دین دار یا قرض لینے والے کو ایسا آلہ حوالے کرتا ہے جسے وہ

۱۲۷
بنک کاری
اور ادب و ادب
۱۱۱۲

اشیا کی خریداری میں استعمال کر سکتا ہے؛ اور یہ آلہ اس وجہ سے گردش کرتا ہے کہ
بنک کا اعتبار اچھا ہے۔ دوسرے الفاظ میں بنک نے جو چیز قرض دی وہ اپنا
اعتبار ہے جو نوٹ کی شکل میں زر کی طرح اور اسی عہدگی کے ساتھ زر کے فعل
انجام دیتا ہے۔

بیمین یہی عمل اس وقت کیا جاتا ہے جبکہ بنک امانت کی شکل میں قرض
دیتا ہے۔ اس کی سب سے عام اور سب سے مثال کاغذی وعدے پر بڑے کاغذ کا
کاروبار ہے۔ قرض لینے والا شخص بنک میں اپنا تحریر کردہ کاغذی وعدہ
(پراسیوری نوٹ) غالباً محض اپنے دستخط سے یا بعض صورتوں میں دوسروں کی
ضمانت کے ساتھ پیش کرتا ہے۔ اس کاغذی وعدے پر مبنی رقم درج ہوتی ہے
اتنی رقم کی حد تک ”بنک“ اپنے پاس اس کی ”امانت“ قائم کرتا ہے اور
اس میں سے صرف مقررہ شرح سود منہا کر لیتا ہے۔ قرض لینے والے کو بنک کے
نام اب چیک لکھ کر رقم حاصل کرنے کا اسی طرح حق حاصل ہو جاتا ہے جس طرح کہ
حقیقت میں بنک میں رقم جمع کرنے کی صورت میں ہوتا ہے۔ اب اس حق کو
وہ یا تو اس طرح استعمال کر سکتا ہے کہ بنک سے فوراً براہ راست رقم مستعار حاصل
کرتے یا (جیسا کہ زیادہ اغلب ہے) چیک کی وساطت سے وصول کرتے جس میں
بنک کو ہدایت کی جاتی ہے کہ رقم دوسروں کو ادا کی جائے۔ اس طرح بحیثیت
جمع کنندہ کے بنک کے ساتھ تعلق قائم ہونا معمولی تجارتی قرض کا سب سے
پہلا قدم ہے۔

۱۔ بنک کے بنے کی صورت میں سود کا حساب بالعموم نوٹ کی مقررہ قیمت کے لحاظ سے کیا جاتا ہے
نہ کہ قرض کی مقدار کے لحاظ سے۔ مثلاً اگر ۱۰۰ ڈالر کے ایک نوٹ پر ۳ ماہ کے لیے ۱ فی صد شرح سے
بڑے ٹکے تو سود (سہ ماہی کے لیے ۱/۴ فی صد شرح سے) ایک ہزار ڈالر پر لگایا جائے گا اور قرض
لینے والے کے نام سے ۹۸۷ ڈالر بطور ”امانت“ رکھے جائیں گے۔ جس وقت ۱ فی صد کی شرح سے
اس طریقہ پر لیا جاتا ہے تو قرض دار کو اپنے لیے ہوئے قرض کی رقم یا اس کے نام سے امانت کی پہلی
رقم پر کسی قدر زیادہ شرح سود ادا کرنی پڑتی ہے۔

بار ۲۲
بنک کاری
اور دبا دلا

لیکن یہ ظاہر ہے کہ اگر جمع کنندہ اپنا حق ایک ہی دفعہ استعمال کر بیٹھے تو اس اولین قدم سے کوئی خاص نتائج رونما نہ ہوں گے۔ اگر وہ قرض کی کل رقم فوراً ہی ایک ساتھ بینک سے لے لے تو نتیجہ ایسا ہی ہوگا، گویا بغیر یہ قدم اٹھائے ہوئے وہ نقد رقم ہر وقت اپنے پاس رکھتا۔ اور بظاہر ایسا معلوم ہو سکتا ہے کہ اس کے ایسا ہی کرنے کا امکان ہے؛ اس لیے کہ نہ اسی غرض سے قرضہ حاصل کرتا ہے کہ محصلہ زر کو تجارت یا کاروبار میں صرف کرے۔ لیکن جبر جمع کنندہ ایسا طرز عمل اختیار کرے اور جس کا بینک سے کوئی دوسرا تعلق نہ ہو وہ بینک کے نزدیک غیر منفعت بخش گاہک ثابت ہوگا، اور ایسے گاہک کو بینک آئندہ مزید قرضہ دینے میں پس پش کرے گا۔ سب بینک اور خاص کر امانت کے تجارتی بینک زیادہ تر کاروبار اپنے گاہکوں کے ایک مخصوص طبقہ میں کرتے ہیں۔ ان گاہکوں کی حیثیت، شہریت لینے والوں اور جمع کرنے والوں کی بھی ہوتی ہے اور دیں داروں اور لین داروں کی بھی۔ وہ بینک میں اپنا حساب کتاب رکھتے ہیں اور ان میں باہم واضح طور پر یہ سمجھوتا یا معاہدہ ہو جاتا ہے کہ بینک کی جانب سے قرضہ کی جو آسانیاں فراہم کی جائیں گی ان کی مقدار ان فاضلات کے تناسب سے مقرر کی جائیگی جو اوسطاً ان کے حساب میں بطور جمع کنندوں کے موجود ہوگی۔

338

یہ ممکن بلکہ اغلب ہے کہ قرضہ مل جانے کے بعد ہی فوراً قرض لینے والا بھاری رقم کا بینک سے مطالبہ کرے۔ اس کا قرینہ ہے کہ وہ کل رقم ایک دم بینک سے نہ نکالے؛ اس لیے کہ ہر شخص اور خاص کر ہر کاروباری آدمی کی پختا ہوتی ہے کہ بینکوں میں کسی ناگہانی ضرورت کے لیے کچھ نہ کچھ نقد رقم جمع رکھے۔ لیکن اگر وہ رقم کا بیشتر حصہ نکال بھی لے تو بینک میں اس کی جمع کردہ رقم کا آہستہ آہستہ اضافہ ہوتا رہے گا۔ اس کے گاہکوں اور دین داروں کی جانب سے رستم کی آئے دن ادائی ہوتی رہے گی اور جیسے جیسے رقوم اس کو ملتی جائیں گی وہ ان کو بینک میں جمع کراتا جائے گا۔ اس اثنا میں جیسے جیسے دن گزرتے جاتے ہیں اس کے لیے یہ ضروری ہے کہ حسب معاہدہ کاغذی وعدے کی موعاد کے ختم ہونے پر ادائی کے لیے تیار ہوتا رہے۔ اس کی تیاری وہ بینک میں

۲۴
بنک کاری
اور اس بار

رقم جمع کر کے کرتا ہے۔ چنانچہ وعدہ کی مدت معینہ ختم ہونے تک اس کی مقبول رقم
بنک میں جمع رہتی ہے۔ جب اس کا نوٹ واجب الادا ہوتا ہے تو اس کی
ادائی وہ انہی امانتوں کی بنیاد پر کرتا ہے؛ یعنی بنک کے ذمے اس کی جتنی
رقم واجب الادا ہوتی ہے اس کی مدد سے وہ اپنے ذمہ کی رقم کو جو بنک کو
واجب الادا ہوتی ہے نائل یا ادا کر دیتا ہے۔ اور اس طرح معاملہ ختم
ہو جاتا ہے۔

لیکن اس طرح کا ایک ہی کاروبار تنہا انجام نہیں پاتا؛ اور محض یہی
ایک شخص تنہا اس ختم کا کاروبار نہیں کرتا۔ وہ آئندہ بھی قرضہ لینے کے لیے پھر
بنک کی جانب رجوع ہوگا، اسی طرح دوسرے اشخاص بھی بنک کے سامنے
ضرورت کے وقت ہاتھ پھیلائیں گے؛ اس لیے کہ جو اشخاص عملی کاروبار میں
حصہ لیتے ہیں وہ سب کے سب قرضہ لے کر کام چلاتے ہیں تاکہ ان کا کاروبار
مسلح جاری رہے اور ان کی ذاتی مالی حالت اچھٹنے کی اجازت دیتی ہے
اس سے زیادہ وسیع پیمانے پر وہ کاروبار کر سکیں۔ غرض بنک سے ان کے
معاملات مسلسل ہوتے ہی رہتے ہیں۔

اب فرض کرو کہ ایک بنک سے اس قسم کے متعدد اشخاص بطور
قرض گیرندوں اور جمع کنندوں کے معاملہ کر رہے ہیں۔ ایک طرف تو بعض
لوگ فائنی نوٹوں پر پڑھ کٹوا رہے ہیں اور ان کے لیے جو امانتیں قائم کی گئی
ہیں ان پر کثیر مقدار میں مطالبات کر رہے ہیں اور دوسری طرف دوسرے
اشخاص اپنے نوٹوں کی سعاد کے ختم ہونے پر مندرجہ رقموں کی ادائی کی تیاریاں
کر رہے ہیں اور بنک میں کثیر مقدار میں رقمیں جمع کر رہے ہیں بعض اوقات ایسا
اتفاق ہوتا ہے کہ معمولی کاروبار کے دوران میں بعض لوگوں کو کثیر رقم ادا کرنی
پڑتی ہے اور ان کی جمع کردہ رقم بہت قلیل ہوتی ہے؛ اور اس کے برعکس
دوسرے لوگوں کو مطالبات کی بھی کثیر رقمیں وصول ہوتی ہیں اور ان کی امانتیں
بھی خاصی زیادہ مقدار میں ہوتی ہیں۔ کسی خاص وقت میں بنک کے پاس
اس کے کاروبار کے پیمانے کے مطابق امانتوں کی رقم زیادہ یا کم ہوتی ہے؛

۲۲
بنک کاری
ادارہ مبادلہ

اور اس کے بالمقابل ان نوٹوں کی شکل میں من پر بٹہ کا ٹانگیا ہے مالی ذرائع موجود ہوتے ہیں۔ اس کے پاس غیر کاروباری شتم کی بھی بعض امانتیں ہوتی ہیں جنھیں قرضے کے لین دین سے کوئی تعلق نہیں ہوتا؛ اور بنک بعض اوقات ایسے قرضے بھی دیتا ہے جو اس کی تحویل کی امانتوں سے بالکل بے تعلق ہوتے ہیں لیکن بنک کے ان ذرائع (یعنی قرضہ جات وصول شدنی) اور ان امانتوں (یعنی قرضہ جات ادا شدنی) میں جو اسے ادا کرنا ہیں ایک خاص تعلق اور تناسب قائم رہتا ہے۔

ان مسلسل امانتوں کی حیثیت زر کی سی ہوتی ہے؛ یا زیادہ صحت کے ساتھ یوں کہا جاسکتا ہے کہ یہ امانتیں لازمی طور سے بنک کے نوٹوں کی حیثیت رکھتی ہیں اور وہ ذریعہ مبادلہ کے جزو کی حیثیت سے ٹھیک اسی طرح کام انجام دیتی ہیں جس طرح کہ کوئی دوسرا زررداں یا آلہ مبادلہ یہ کام انجام دیتا ہے۔ بظاہر یہ بات انوکھی اور تعجب خیز معلوم ہو سکتی ہے کہ امانت کو ذریعہ مبادلہ کا ایک جزو کہا جائے۔ اکثر اشخاص اس بیان سے اتفاق کرتے ہیں کہ مطالبات کی موثر ادائیگی کا کام جس طرح سونے کا سکہ یا کاغذی زر انجام دیتا ہے اسی طرح چیک انجام دیتا ہے؛ یعنی زر کا معادل چیک ہے نہ کہ امانت۔ لہذا بھر غور کرنے سے یہ معلوم ہو جائے گا کہ چیک، امانت سے وہی تعلق رکھتا ہے جو تعلق کہ مطالبات کی ادائیگی کرنے والے سکے اور عیب میں پڑے ہوئے سکے کے مابین ہوتا ہے۔ ظاہر ہے کہ سارے کے سارے ہر وقت اشیاء کے خریدنے کے کام میں مصروف نہیں رہتے۔ ان کا ایک جزو جیبوں میں اور تجواریوں میں اندر خستوں کی شکل میں بے کار بڑا رہتا ہے اور اس سے صرف ضرورت کے وقت ہی کام لیا جاتا ہے۔ زر کا وہ جزو جو عملاً اشیاء کی خریداریوں میں استعمال ہوتا ہے اس چیز کے ذریعے سے تعین ہوتا ہے جس کو ہم نے ”زر کی گردش کی سرعت“ کہا تھا۔ اسی طرح امانتیں بھی ایک محفوظ سرمایہ یا مطالبات کی ادائیگی کا ایک موثر اور قوی ذریعہ ہیں جن سے ضرورت کے وقت کام لیا جاتا ہے جس طرح کسی ملک کے زر کی مجموعی مقدار کا حساب لگاتے وقت ہم صرف اس زر کو ہی شمار نہیں کرتے

۲۲
بانک بکری
اور مبادلہ

جو کہ اتفاقاً اس وقت کے لیے اشیاء کی خریداریوں کے کام میں مصروف ہوتا ہے بلکہ کل رسد کو محسوب کرتے ہیں؛ ٹھیک اسی طرح اس قسم کے ذریعہ مبادلہ (یعنی امانت) کا حساب لگاتے وقت ہمارے لیے ضروری ہے کہ امانتوں کی مجموعی رسد کو شمار کریں نہ کہ صرف امانتوں کے اس جز کو جو چیکوں کی شکل میں وقت کے وقت استعمال ہونا معلوم ہوتا ہے۔ چاک محض امانت ہے جو عملاً استعمال ہوتا ہے اور امانتوں سے چیکوں کا جو تناسب ہوتا ہے اس سے یہ معلوم ہوتا ہے کہ امانتوں کی گردش کس قدر سرعت کے ساتھ ہو رہی ہے۔

تجارتی بینکوں اور کاروباری اشخاص کی امانتوں کی گردش کی رفتار بہت سریع ہوتی ہے۔ ایسی امانتوں کے مقابلے میں روزانہ چاک تحریر کئے جاتے ہیں، اور نئی نئی امانتیں جمع ہوتی جاتی ہیں۔ تجارتی دنیا کی اصطلاح میں اس کو ”عملی“ یا ”رواں“ حسابات کہا جاتا ہے؛ ان کی گردش بہت سریع ہوتی ہے۔ معمول طبقے کے اشخاص کی جمع کردہ امانتیں اس کے مقابلے میں بہت کم رواں ہوتی ہیں۔ روزمرہ کے جیب خرچ کا زر، خواہ وہ سکہ ہو، نوٹ یا سرکاری کاغذ، ہر صورت میں تجارتی بینک کی امانتوں کے مقابلے میں بہت کم رفتار سے گردش کرتا ہے۔

۴۔ اگر صرف ایک ہی بینک موجود ہو اور سب امانتیں صرف اسی ایک بینک میں جمع کرائی جائیں، اور اگر سارے مطالبات کی ادائیگیوں کے ذریعے ہی سے کی جانے لگے تو پھر کوئی وقت ہی باقی نہ رہے گی اور زر کو استعمال کرنے کی ضرورت ہی پیش نہ آئے گی۔ چاک پانے والا بالعموم اس کو بطور ”امانت“ جمع کر دیتا ہے۔ اگر ہر ایک پانے والا ہمارے مفروضہ واحد بینک ہی میں اپنے چاک کی رقم کا حساب رکھے تو وہ بینک اسی رقم کے بقدر چاک کھنے والے کے حساب سے منہائی کا عمل کر کے چاک پانے والے کے حق میں جمع کر دے گا۔ زر کو ایک ہاتھ سے دوسرے ہاتھ میں منتقل ہونے ہی کی ضرورت نہیں اور مطالبات کی ادائیگی صرف قرض دار کے حساب سے رقم نکال کر قرضخواہ کے حساب میں درج کر دینے سے ہو جائے گی۔

۲۵۲
بنک کا نام
ادما لہ بادل

اب فرض کرو کہ ملک میں بجائے ایک کے دو بینک ل اور ب موجود ہیں۔ اور ان دونوں کے گاہکوں کا دائرہ ہد اگانہ ہے۔ ل کے بعض گاہک اور جمع کنندے ایسے چک بھی تحریر کریں گے جو ب کے گاہکوں اور جمع کنندوں کو واجب الادا ہوں۔ اور دوسری طرف ب کے گاہک اور جمع کنندے ل کے گاہکوں اور جمع کنندوں کے نام چک تحریر کر کے حوالے کریں گے۔ چنانچہ ہر بینک میں روزانہ ایسے چک وصول ہوں گے جو دوسرے بینک کے نام تحریر کردہ ہوں گے مگر اس کے پاس دوسرے سے رقم وصول کرنے کے لیے جمع کئے گئے ہوں گے۔ اب بینک ایک دوسرے کے مطالبات کو فوراً آسانی کے ساتھ زائل کر سکتے ہیں، اور صرف اسی فرق کو نقد کی صورت میں ادا کرنے کا انتظام کر سکتے ہیں جو ایک کے ذمے دوسرے کو واجب الادا نکلے۔ ایک ممکنہ صورت یہ بھی ہے کہ وہ اس فرق کو ادا نہ کرنے کے متعلق بھی باہمی سمجھوتا کر لیں، مگر اس صورت میں انھیں ایک رواں حساب قائم کرنا پڑے گا جس کا نتیجہ یہ ہوگا کہ کسی دن فاصلات ایک بینک ل کے موافق ہوں گے اور کسی دن دوسرے بینک ب کے موافق، اور اس طرح انجام کار حساب کی بے باقی موبجائے گی۔ بہر کیف اس غلزی زریہ کاغذی زر کی مقدار جو وقتاً فوقتاً ایک دوسرے کو دینا ہوگی وہ ان کاروباری معاملات کی نسبت جنھیں آسانی ایک دوسرے کے مقابلے میں زائل کر دیا گیا بہت قلیل ہوگی۔

اس کے بعد یہ فرض کرو کہ بجائے دو بنکوں کے ایک دیجن، یا اس سے بھی زیادہ تعداد میں بنک موجود ہیں، اس صورت میں بھی اس طریق پر عمل کیا جاسکتا ہے۔ ہر بینک میں روزانہ دوسرے بنکوں کے نام تحریر کردہ چک وصول ہوا کریں گے، اور ہر بینک کو روزانہ اپنے گاہکوں کے تحریر کردہ چکوں کی رقم ادا کرنی پڑے گی جنھیں دوسرے بنکوں میں متعدد چک پانے والوں نے داخل کیا ہے۔ اگر چک پانے والا اور چک لکھنے والا اتفاقاً ایک ہی بینک میں اپنا اپنا حساب کتاب رکھتے ہوں تو اس چک کی ادائیگی بینک کی کتابوں میں صرف حسابی جمع و خرچ سے ہو جاتی ہے۔ لیکن اکثر چکوں کا تصفیہ اس قدر آسانی کے ساتھ نہیں ہوتا۔ پھر بھی عملاً اسی طریقے سے

۲۳
بنک کا ہی
ادارہ آباد ہے

ان کا حساب صاف کیا جاتا ہے، یعنی وہ سب چاک حساب گھر میں بھیج دیتے جاتے ہیں جہاں مختلف بنکوں کی رئیس ایک دوسرے کے مقابلے میں آخری حد تک زائل ہو چکر حساب بالکل بے باقی ہو جاتا ہے۔

حساب گھر کسی مقررہ مقام کے بنکوں کا ایک عام ادارہ ہوتا ہے جس کا اصلی مقصد چیکوں کو چھانٹنا اور رقموں کو ایک دوسرے کے مقابلے میں زائل کرنا ہے۔ ہر بنک میں جو چیک دوسرے بنکوں کے نام تحریر کردہ وصول ہوتے ہیں وہ حساب گھر بھجوب دئے جاتے ہیں اور ہر بنک کو اپنے نام تحریر کردہ چیکوں کی ادائیگی کرنی پڑتی ہے۔ یہ کہنے کی تو ضرورت ہی نہیں کہ میزائیں آخر میں چکر برابر ہو جاتی ہیں۔ ہر بنک کو کچھ نہ کچھ فاضل رقم واجب الادا یا واجب الوصول ہوگی؛ اور اس کے لیے لازمی ہے کہ اس کے فرق کی ادائیگی شکل نقد کرے یا اس کو شکل نقد وصول کرے۔ عملاً ایک دوسرے کے ذمے جو رقم واجب الادا اگلتی ہے اس کا تصفیہ بالعموم دوسرے طریقوں سے کیا جاتا ہے۔ بعض اوقات یہ رئیس کسی دوسرے بڑے بنک کے نام چیک تحریر کر کے ادا کی جاتی ہیں۔ لندن میں حساب گھر میں جو فاضلات نکلتے ہیں ان کا تصفیہ بنک آف انگلینڈ کے نام چیک تحریر کر کے کیا جاتا ہے۔ چنانچہ اس بنک میں بنکوں کی انجمن کے سب اراکین کچھ نہ کچھ رقم بطور امانت ضرور رکھواتے ہیں؛ اور اس صورت میں سب مطالبات آخر میں محض رقموں کو ایک دوسرے کے مقابلے میں زائل کر کے ادا کئے جاتے ہیں اور زر نقد کے استعمال کرنے کی کوئی ضرورت پیش نہیں آتی۔ امریکا کے ان شہروں میں جہاں فنڈرل زر رو بنک قائم ہیں زر رو بنکوں کے نام کے چیک استعمال کئے جاتے ہیں؛ اور پھر ان بنکوں کے مابین بھی رقموں کو ایک دوسرے کے مقابلے میں زائل کرنے کا طریق استعمال کیا جاتا ہے۔ ریاستہائے متحدہ امریکا کے اندرونی علاقوں میں حساب گھروں کے فاضلات کا تصفیہ بالعموم نیویارک کے صرافے میں ہوتا ہے؛ یعنی ان چیکوں کے ذریعے سے ادائیگی کی جاتی ہے جو نیویارک کے بڑے بڑے بنکوں کے نام تحریر کئے جاتے ہیں اور ان بڑے بنکوں میں ہر چھوٹا بنک اپنا حساب رکھتا ہے۔ ان چیکوں کو جب وہ ایک بنک کی جانب سے

۲۵۴
ایک نکاری
درآمد مبادلہ

دوسرے بنک کے نام تحریر کئے جاتے ہیں تو ”ڈرافٹ“ (رقعہ) کہا جاتا ہے۔ جملہ معاملات اور کاروبار کا آخری تصفیہ اس طرح فیویارک کے حساب گھر کے توسط سے انجام پاتا ہے، اور زر نقد کم سے کم مقدار میں استعمال ہوتا ہے۔ بعض اوقات حساب گھروں کے فاضلات کی ادائیگی نہیں کی جاتی اور انھیں ویسے ہی رکھا جاتا ہے، جیسے کہ ایک بنک کے دوسرے بنک کے قرضدار ہونے کی صورت میں ہوتا، البتہ شرط یہ ہوتی ہے کہ مقرض بنک قرض خواہ بنک کو سود ادا کرے۔ حساب گھر میں کسی دن ایک بنک دوسرے کا قرضدار رہتا ہے تو دوسرے دن اسی کا لین دار بننے کی توقع رکھ سکتا ہے؛ اور تا وقتیکہ اتفاقہ طور پر اس کی تجوری میں فلزی زر کی کافی مقدار غیر معمولی طور سے موجود نہ ہو، وہ دوسرے بنک کے روزمرہ کے فاضلات کو جو اس کے ذمے واجب الادا ہیں اپنے ذمے قرض کی حیثیت سے رکھ چھوڑتا ہے۔ اس طریق عمل کا مدار قرض خواہ بنکوں کی رضامندی اور خواہش پر ہے کہ وہ اپنے واجب الوصول فاضلات کو قرضہ قرار دیں، نیز ان تو اعداد پر بھی یہ طریق عمل موقوف ہوتا ہے جن پر سب بنک عام طور سے حساب گھر کے کاروبار کے بارے میں اتفاق کر لیتے ہیں۔ زیادہ صحیح طریق تو یہ ہے کہ فاضلات کی ادائیگی ہمیشہ کے لیے پابندی سے کر دی جائے؛ لیکن جن اسباب کی بنا پر تمام امانتی بنک کم سے کم مقدار میں فلزی زر نقد اپنے پاس رکھتے ہیں انھی کا اقتضایہ بھی ہے کہ حساب گھر کے فاضلات کی فوری ادائیگی ملتوی کر دی جائے، اور حتیٰ لامکان تاخیر سے مطالبات کو ادا کیا جائے۔

بہر کیف اکثر چیکوں کی ادائیگی مندرجہ رتوں کو ایک دوسرے کے مقابلے میں زائل کر دینے سے ہو جاتی ہے۔ بنک جتنے بڑے ہوں گے اور ان کی تعداد جتنی زیادہ ہوگی، اتنا ہی اس کا زیادہ امکان ہے کہ حساب گھر میں ہر رکن کو جتنی رقم واجب الوصول ہوگی اتنی ہی رقم اس کے ذمے واجب الادا بھی ہوگی۔ نسبتہ چھوٹے سے شہر میں البتہ اس کا زیادہ امکان ہے کہ نقد استعمال کئے بغیر چیکوں کی رتوں کو زائل کرنے کا طریقہ پوری طرح نہ چل سکے، اور یہ کہ کسی خاص بنک کے پاس واجب الادا اور واجب الوصول رقم کے مجموعی کاروبار کے

۲۴
پانچویں
اور اور مباد

تناسب سے زیادہ مقدار میں فاضلات موجود ہوں۔ بڑے شہر میں رقموں کے اس طرح زائل ہو جانے کا طریق غیر معمولی کامیابی اور تکمیل کے ساتھ انجام پاتا ہے۔ نیویارک اور لندن میں حساب گھر کے مبادلات کا ۹۵ فی صدی یا اس سے زیادہ حصہ رقموں کو زائل کرنے کے طریق پر انجام پاتا ہے؛ اور حقیقی واجبات یا واصلات کے فرق کی ادائیگی جو منفرد بینکوں کی جانب سے کی جاتی ہے وہ مجموعی مبادلات کے ۵ فی صد سے بھی کم ہوتی ہے۔ نکتہ یہاں یہی تناسب فیلڈیل فیا، بوسٹن، شکاگو، ایورپول اور منچسٹر جیسے شہروں میں بھی پایا جاتا ہے۔

حساب گھر کی ترقی اور نشوونما امانتی بینکوں کی ترقی سے وابستہ ہوتی ہے۔ انگریزی بونے دانے مالک میں امانتی کاروبار کرنے والے بینکوں کو بہت فروغ حاصل ہوا ہے اور ریاستہائے متحدہ میں تو ان کو سب سے زیادہ ترقی ہوئی ہے۔ لندن کا حساب گھر ۱۷۷۱ء میں قائم ہوا؛ اس کی قدامت اس بات کا بین ثبوت ہے کہ اس ابتدائی زمانے میں بھی بینکوں کی ایک کثیر تعداد امانت کا کاروبار کثیر مقدار میں اور بڑے پیمانے پر انجام دیتی تھی۔ اگرچہ نیویارک میں امانتی کاروبار بہت پہلے شروع ہو چکا تھا اور بہت جلد ترقی پذیر ہو چکا تھا، نیویارک کا حساب گھر ۱۷۸۱ء میں قائم ہوا جو تعجب سے خالی نہیں۔ موجودہ زمانے میں ریاستہائے متحدہ کے ہر بڑے شہر کا ایسا ایک جداگانہ حساب گھر موجود ہے، اور ایسے بڑے شہروں کی تعداد تقریباً ۱۵۰ ہے۔ چنانچہ ۱۹۰۷ء میں ۱۱۵ شہروں میں الگ الگ حساب گھر موجود تھے۔

۵۔ زر رواں کی حیثیت سے امانتیں جو کام کرتی ہیں وہ سب سے زیادہ تعجب خیز معاشی مظاہر میں سے ہیں۔ تقسیم عمل کی طرح جس میں ان کی وجہ سے سہولتیں بہم پہنچتی ہیں امانتوں کی ترقی بھی ارادی طور پر نہیں ہوتی ہے؛ اور قانون سازی نے اگر ان کی فراہمیت نہیں کی تو تقویت بھی نہیں پہنچائی۔ ان سے جو نتائج حاصل ہوتے ہیں وہ ایسے عملوں کے ذریعے سے

ایک
نیک
ادارہ

ہوتے ہیں جن کو خود سا ہو کار یعنی ان کا انتظام کرنے والے بہت کم سمجھے۔ ان ملکوں میں جہاں بنک امانتی کاروبار کثرت سے انجام دیتے ہیں جیسے کہ ریاستہائے متحدہ امریکا اور انگلستان، بڑے پیمانے کے سب کاروبار اور چھوٹے پیمانے کے کاروبار کا بھی روز افزوں حصہ انہی امانتوں کے ذریعے سے طے پاتا ہے۔ طریقہ امانت میں ایک عجیب و غریب حفاظت اور سہولت پائی جاتی ہے۔ وہ محفوظ اس وجہ سے ہے کہ چیک ایک مخصوص شخص کو قابل ادائیگی ہوتی ہے اور بنک اس کا ہر طرح ذمہ دار ہوتا ہے کہ یا بندہ چیک کو یا ظہری دار کو مندرجہ رقم ادا کرے۔ سہولت اس طرح ہوتی ہے کہ قلم کی چند جنبشوں سے بڑی سے بڑی رقم اور اسی کے ساتھ رقم سی چھوٹی کسر پوری صحت کے ساتھ ادا ہو جاتی ہے۔ یہ نظام یا آلہ نہایت موثر ہے اور حیرت انگیز روانی و صفائی کے ساتھ کام کرتا ہے۔

388

امانت کا کاروبار کرنے والے بنکوں کی ترقی کے لیے دو چیزیں یا یوں کہئے کہ ایک ہی چیز کے دو رخ لازمی ہیں؛ اور وہ اعتماد ہے۔ چیک کے ہاتھ سے منتقل ہو کر دوسرے کے ہاتھ میں اس وقت تک نہیں جاسکتے جب تک راقم چیک کی مالی حالت کے متعلق اعتماد نہ کیا جائے اور اس کی ساکھ بھی تسلیم نہ کی جائے۔ اس اعتماد کے لیے کاروباری رواج نے خاصی وسیع بنیاد فراہم کر دی ہے۔ تغیر بری جرم کے قطع نظر، ایک شخص جو بنک میں رقم امانت رکھوائے بغیر چیک تحریر کرتا ہے وہ کاروباری خود کشی کا مرتکب ہوتا ہے۔ اس سے زیادہ اہم

Endorsee لے

۱۔ انگلستان میں بالعموم ”خط زدہ چکوں“ کا رواج ہے۔ چیک لکھنے والا اس پر یا بندہ چیک کے بنک کا نام ادا لکھ دیتا ہے؛ یا محض دو ترجمی لکیریں کھینچتا ہے اور اس طرح چیک کسی بنک کے توسط سے پیش ہونگی صورت میں قابل ادائیگی ہوتی ہے۔ ریاستہائے متحدہ میں جہاں آڑی ترجمی لکیریں نہیں کھینچی جاتیں تجربے سے معلوم ہوا ہے کہ جیسا آڑی اور فریب کے خلاف اس قسم کا حفظ یا اقدام اگرچہ کارآمد ضرور ہے؛ لیکن ناگزیر نہیں ہے۔

پانچویں
پرک
اور ان کے مبادلہ

وہ اعتماد ہے جو خود بینک پر کرنا ضروری ہے۔ سارے نظام کی بنیاد بینک کی عمدہ ساکھ اور بینک نامی ہے۔ اس کی حیثیت عرفی منفرد بینکوں کے نزدیک یا سب بینکوں کے نزدیک بحیثیت مجموعی صرف اس وقت تک قائم رہ سکتی ہے جب تک عوام کے نزدیک بینک کی مالی حالت مستحکم خیال کی جائے اور لوگ یہ سمجھیں کہ بینک نے اپنے سر زر کی ادائیگی جو ذمہ داری لی ہے وہ زر ہی کی طرح یقینی اور عمدہ ہے۔ علاوہ بریں اس نظام کی اعلیٰ ترین نشو و ترقی صرف اس وقت ہو سکتی ہے جبکہ امانتوں کے ذریعے سے قرض دینے کا طریق عام اور وسیع کیا جائے، اس لیے کہ یہی کمی یا مقداری ترقی کے لیے ضروری ہے۔

اگر مذکورہ بالا شرائط پورے ہوتے ہوں تو یہ نازک مگر وسیع کل یا آگہ اپنے آپ کو مدت دراز تک مسلسل قائم و برقرار رکھتا ہے؛ یعنی قرضے دیے جاتے ہیں، امانتیں تخلیق کی جاتی ہیں، چک تحریر کئے جاتے ہیں، امانتیں برقرار رکھی جاتی ہیں اور مزید قرضے مکرر دیے جاتے ہیں و قس علیٰ ہذا۔ یہ نظام محض قرضوں کے مجموعے پر مشتمل ہوتا ہے جو بینک اور اس کے گاہکوں کے درمیان بغیر کسی رسمی ضابطے کے طے پاتے ہیں؛ اور ان کی یادداشت کے لیے بینک کے بھی کھاتوں میں چند اعداد اور رقومات درج ہوتی ہیں اور پس۔ امانت کیا ہے ایک قسم کا فرضی یا خیالی ذریعہ مبادلہ یا زر رواں ہے جو ہر وقت موجود اور غائب ہوتا رہتا ہے، وہ قطعاً دیر پا نہیں ہوتا اور ذرا سی بدگمانی پر اس کے غائب ہو جانے کا ہمیشہ اندیشہ لگا رہتا ہے۔ پھر بھی وہ اس قدر مفید اور کارآمد ہے کہ ایک مرتبہ درہم برہم ہونے اور دائمی اندیشہ لاحق رہنے کے باوجود اس کی تجدید کی جاتی ہے اور اس کا قیام از سر نو عمل میں لایا جاتا ہے۔

۶۔ امانتوں کا وسیع استعمال باقی زر رواں پر اور اس لحاظ سے بینکوں کے نوٹ جاری کرنے کے طریق پر بہت اہم اثرات ڈالتا ہے۔ کسی بینک کے سربراہان امانتوں کے بارے میں جو ذمہ داری ہوتی ہے وہ نوٹوں کی ذمہ داری کے مقابلے میں بہت شد و مد کے ساتھ بینک کے لیے جالب تو جہ ہوتی ہے۔ یہ دونوں اس لحاظ سے ایک دوسرے سے مماثلت

رکھتے ہیں کہ عند الطلب ان کو ادا کرنا پڑتا ہے۔ لیکن نوٹ، جو منتقلی کے عمل کے ذریعے سے دست بدست گھومتا پھرتا ہے، ایک مدت دراز تک واجب الادا نہیں ہوتا۔ چنانچہ اس کے پیش ہونے اور نقد کا مطالبہ کئے جانے کی نوبت بہت کم اور دیر میں آتی ہے۔ اس کے برعکس جب ایک امانت عملاً گردش میں آتی ہے، یعنی جس وقت چاک تحریر کیا جاتا ہے تو اس کا قوی امکان ہوتا ہے کہ بینک پر فوراً ہی مطالبہ کر دیا جائے۔ یہ سچ ہے کہ چاک میں ”حائل ہذا کو ادا کرو“ کے الفاظ درج ہوتے ہیں اور اس طرح وہ نوٹ کی طرح منتقلی کے عمل کے ذریعے سے دست بدست گھوم سکتا ہے۔ لیکن چاک اس طرح استعمال نہیں کئے جاتے اور اس کی وجہ سوائے اس کے اور کچھ نہیں کہ ان کی منتقلی ہمیشہ محفوظ نہیں ہوتی۔ علاوہ ازیں جاری کردہ چاک کو پانے والا کسی دوسرے شخص کے حق میں منتقل کرنے سے پیشتر خود ہی اپنے دستخط پر ثبت کرے گا، اور اس دوسرے شخص کا نام تحریر کرے گا، اسی طرح یہ قیصر شخص چاک چوتھے شخص کے حوالے کرنے سے قبل اس کا نام اور اپنے دستخط چاک کی پشت پر درج کرے گا۔ اس طرح مسلسل کئی دفعہ بلکہ بار بار عمل کرنا پڑے گا تب کہیں چاک گردش میں رہ سکتا ہے۔ منتقلی کے ہر عمل میں وہ مطالبات کی ادائیگی اسی عمدگی کے ساتھ کر سکتا ہے جیسے کہ نوٹ یا سکے کر سکتا ہے۔ لیکن چکوں کا اس طرح استعمال کرنا کوئی نتیجہ خیز چیز بھی نہیں ہے، اس لیے کہ ممکن ہے کہ یکے بعد دیگرے آنے والے لین دین میں مسلسل ٹھیک اتنی ہی رقم کا مطالبہ نہ ہو جتنی کہ چاک میں مندرج ہے۔ بالعموم چاک بہت جلد اس بینک میں پہنچ جاتا ہے جس کے نام وہ جاری کیا گیا ہو؛ اور عام طور سے کسی دوسرے بینک سے ہو کر اور حساب گھر کے توسط سے پہنچتا ہے۔ اس طرح امانتوں کی ادائیگی کی ذمہ داری ہر وقت سر پر موجود رہتی ہے۔ بظاہر یہ صورت خاص کر تجارتی بینکوں کی رواں امانتوں کے ساتھ پیش آتی ہے۔

چکوں کے ہمیشہ مسلسل پیش ہوتے رہنے کی وجہ سے بینک ان کے بالمقابل اپنے پاس وہ فنڈ رکھتا ہے جو اس کے گاہکوں کی جانب سے اس کی تحویل اور

۲۲
بنک بخاری
اور المبادلہ

حفاظت میں مستقل طور سے آتا رہتا ہے؛ یہ فنڈ ایک تو دوسرے بنکوں کے نام کے چیکوں پر اور دوسری نقد امانتوں پر مشتمل ہوتا ہے۔ اس کا اپنے ان ذرائع کو مستقل طور سے اور مسلسل برقرار رکھنا اعتماد و اعتبار کی اس بنیاد پر موقوف ہوتا ہے جس کا بیان اد پر آچکا ہے۔ یعنی اس کے گاہک اپنے ان تمام مالی ذرائع کو جن کی ضرورت انھیں فوری نہیں ہوتی، بنک کی تحویل میں یا عادت دیتے رہیں۔ اگر یہ اعتماد اس کو حاصل ہو جائے تو، وہ نہ صرف امانتیں تخلیق کر سکتا ہے؛ بلکہ دائمی تجدید کے ساتھ انھیں برقرار بھی رکھ سکتا ہے؛ مگر یہ ہمیشہ ایک شرط کے تابع ہوگا، اور وہ یہ کہ بنک میں روزمرہ امانتوں کی بنیاد پر مطالبات پیش ہوتے رہیں۔

لیکن جب بنکوں کا استعمال تمام زائد اور پس انداز کردہ زر کو بحفاظت جمع کرنے کے خزانے کی حیثیت سے ہوتا ہے اور اس کے نتیجے کے طور پر امانتوں کا استعمال بطور زریعہ مبادلہ ترقی کر کے بہت اعلیٰ درجے پر پہنچ جاتا ہے تو، دیگر ذرائع مبادلہ پر بنک کے اس ہمہ گیر کاروبار کا اثر پڑے بغیر نہیں رہ سکتا۔ ”نقد“ یا ”زر“ بشمول بنک کے نوٹوں اور سرکاری کاغذی زر کے،

سب کا سب، زیادہ تر چھوٹے موٹے کاروبار میں اور خردہ لین دین میں استعمال ہوئے لگتا ہے۔ جب وہ اس طرح استعمال کیا جاتا ہے تو اس کا توئی اسکان ہوگا کہ وہ باقاعدگی کے ساتھ بنک کی تجویزوں میں جانے لگے۔ اس لیے کہ اکثر خردہ کاروبار کرنے والے بنک ہی میں اپنا حساب کتاب رکھتے ہیں اور اپنی روزمرہ کی آمدنی جمع کرانے کے لیے بنک میں بھیج دیتے ہیں۔ اب بنک سے نقد نکالنے والے بالکل دوسرے اور مختلف طبقے ہوتے ہیں؛ یعنی: تاجر اور آجر جنھیں خردہ روپوں کی اجرت ادا کرنے کے لیے زیر کی ضرورت پڑتی ہے، اور دوسرے جمع کنندے جو اپنے جیب خرچ کے لیے انھیں بنک سے نکالتے ہیں۔ اسی وجہ سے نقد زر دائمی طور سے بنک میں آتا اور جاتا رہتا ہے۔ یہ صورت حال بنک کے جاری کردہ نوٹوں کی گردش کے طریق پر اثر ڈالتی ہے۔ جب بنک کے زر کی واحد شکل نوٹ ہی ہو تو وہ اجرا کنندہ بنک

یا سب سے
بنک کاری
اور المبادلہ

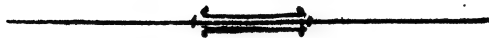
کے پاس پیش ہوئے بغیر ایک مدت دراز تک گردش میں رہیگا۔ لیکن جب نوٹوں اور امانتوں کو ملا کر آزادی کے ساتھ استعمال کیا جاتا ہے تو نوٹ ہمیشہ کسی نہ کسی بنک میں پہنچتے رہیں گے۔ اس طرح نوٹ وصول کرنے والے بنک کے لیے دور راستے کھلے ہوئے ہیں۔ ایک تو یہ کہ وہ زر نقد کے ساتھ اس کو ملا کر اپنے ذمے کے مطالبات ادا کرے؛ یا اس کو چاک کی طرح نقد حاصل کرنے کے لیے اجرا کنندہ بنک میں بھیجے۔ اول الذکر راستہ اس صورت میں اختیار کیا جائے گا جب کہ کسی بڑے سرکاری بنک کی جانب سے نوٹ جاری کئے گئے ہوں، یا ان خانگی بنکوں کی جانب سے جاری کئے گئے ہوں جن پر اجرا کی مقدار کے متعلق سخت پابندیاں عائد کی گئی ہیں۔ موخر الذکر راستے کے اختیار کئے جانے کا امکان اس صورت میں ہے جبکہ نوٹ وصول کرنے والے بنک کے لیے خود اپنے نوٹ جاری کرنے کا موقع ہو۔ دوسرے بنک کا نوٹ جو اس کو بطور امانت ملتا ہے اس کے نزدیک نقد کے مساوی حیثیت رکھتا ہے؛ اس لیے کہ وہ اجرا کنندہ بنک میں نقد وصول کرنے کے لیے بھیجا جاسکتا ہے۔ خود بنک کے جاری کردہ نوٹ، جب وہ بنک کی جانب سے بصورت نقد ادا کر دئے جاتے ہیں، صرف اس کے اعتبار کی نمائندگی کرتے ہیں۔ تاوقتیکہ وہ گردش میں رہیں ان کے متعلق کوئی مصارف عائد نہیں ہوتے۔ چنانچہ ایسے نوٹوں کی نقد ادائی کے لیے یا ”گلہ“ کے اخراجات کے لیے بنک خود اپنے جاری کردہ نوٹ استعمال کرے گا۔ دوسرے بنکوں کے نوٹوں کے ساتھ چیکوں کی طرح کا سلوک کیا جائے گا؛ چاک اور نوٹ دونوں مبادلے کی غرض سے حساب گھر بھیجے جائیں گے۔ چنانچہ نیو انگلینڈ میں ۱۸۹۱ء سے پیشتر ہی طریقہ عام طور سے رائج تھا؛ یہاں اس ذمے میں امانت اور اجرائے نوٹ کا کاروبار کرنے والے متعدد بنک تھے، اور ان میں سے ہر ایک بنک کو یہ آزادی حاصل تھی اور وہ یہ خواہش رکھتا تھا کہ حتی الامکان اپنے اعتبار کو وسیع کرے۔ کاروبار میں سہولت پیدا کرنے کی خاطر امانتوں کا حساب گھر

۲۴۱
بائیں کا
دوڑا اور سیدار

341

نوٹوں کے حساب گھر سے علیحدہ اور الگ ہو سکتا ہے۔ چنانچہ نیو انگلینڈ میں ایسا ہی تھا، جہاں سفوک بینک نوٹوں کے حساب گھر کا کام انجام دیتا تھا، اور اس لحاظ سے اس نظام کا نام ہی سفوک بینک کا نظام پڑ گیا۔ نوٹ خواہ ایک ہی مقررہ حساب گھر میں جائیں یا جدا گانہ حساب گھر میں، بہر صورت وہ بنکوں میں اسی باقاعدگی کے ساتھ واپس آئیں گے جس باقاعدگی کے ساتھ چیک واپس آتے ہیں۔ واپس آنے کی صورت میں بینک انھیں اسی طرح دوبارہ جاری کر سکتا ہے جس طرح کہ امانتیں دوبارہ تخلیق کی جاسکتی ہیں۔ دونوں صورتوں میں ان کی گردش کا مدار بینک کی مسلسل اور مضبوط ساکھ پر اور اس کے اوپر اس کے گاہکوں کے پکے اعتماد پر ہوتا ہے۔

لیکن، جیسا کہ بیان ہو چکا ہے، موجودہ زمانے میں بنکوں کی جانب سے نوٹوں کے ساتھ امانتوں کی طرح کا سلوک نہیں کیا جاتا۔ نوٹ عام طور سے نقد کے مثل شمار کئے جاتے ہیں۔ اکثر ملکوں میں ان کی بنیادوں کو استوار کرنے کے لیے آئین و قوانین وضع کئے جاتے ہیں اور اکثر اغراض کے لیے ان کا استعمال ”زر“ کی کسی دوسری شکل کی طرح کیا جاتا ہے۔ چنانچہ سوچ بچار کے بغیر اور بلا امتیاز بینک اور عوام ان کا آزادی کے ساتھ لین دین کرتے ہیں۔ ایسی صورت میں نقد مبادلے کا عمل بہت سست رفتار ہوتا ہے۔ بینک کے کاروبار کے بارے میں قوانین وضع کرنے کے اصول کے متعلق جو سب سے زیادہ دقت طلب سوالات پیدا ہوتے ہیں ان میں سے ایک سوال یہ ہے کہ آیا یہ نظام عمدہ ہے یا نہیں، یعنی یہ کہ آیا نوٹوں کو پوری طرح فلزی زر میں ضم کر دینا چاہئے اور ان کے استعمال کو قطعی طور سے محفوظ بنا دینا چاہئے؛ یا آیا زر قانونی سے انھیں حتی الامکان قطعاً علیحدہ ہی رکھنا چاہئے، اور اس طرح عند المطالبہ ادائی کا وعدہ تصور کرنا چاہئے، آزادی کے ساتھ جاری کرنا چاہئے، اور ان کی بدل پذیری کا اور ان کو مکرر جاری کرنے کا مستقل انتظام کرنا چاہئے۔



بالسبت و پنجم

بنک کے کاروبار

(۱) بنک کی تجویزوں میں رکھے ہوئے "نقد" کا میلان اصل مقدار تک گھٹ جانے کی طرف ہوتا ہے۔ دوسرے ذرائع کی نوعیت سیال ہونی چاہئے۔ تجارتی کاغذ پر بیڑ، غائبانہ درخصان کی بنیاد پر قرضہ، "بیرونی کاغذ"۔ ان کاروبار اور شغل اصل کے کاروبار کے ارتباط کا روز افزوں میلان۔ (۲) بیڑ (سود) کی شرح کا تعلق بنکوں کے نقد پرست کی مقدار سے۔ عند الطلب قرضوں کے بارے میں عظیم تغیرات ان قرضوں کا تعلق تخمین سے۔ (۳) کامیاب سا جو کار کے خصوصیات اور صاف بنک نامی اور اچھی سا کھ کی اہمیت بنک کاری کے منافع کی حد تک۔ (۴) بنک اصل تخلیق نہیں کرتے، بلکہ شغل اصل کے ربح پر اثر ڈالتے ہیں، اور کاروباری شخص کے فساد نمایاں اہم حصہ لیتے ہیں۔ بنکوں کا معاشرتی افادہ، ملکیت خانگی کے نظام کے مفاد سے اچھے یا برے طریق پر وابستہ ہوتا ہے۔

۱۔ نوٹوں اور امانتوں کی شکل میں جو عند الطلب ادائیگی کی ذمہ داری بنک پر ہوتی ہے اس کے مقابلے میں بنکوں کے لیے زر نقد یا ایسا اثاثہ اور تسکات رکھنا ضروری ہے جو فوراً نقد سے بدل پذیر ہوں۔

۲۵
بانک کے
کاروبار

بنک کی تجویزوں میں جو نقد رہتا ہے وہ لیے کار اور ”غیر مشغول“ زر ہوتا ہے؛ اس کے رکھنے سے کوئی نفع نہیں ملتا۔ اس لحاظ سے بنک کو ہمیشہ یہ ترغیب ہوتی ہے کہ اپنے نقد بدست یا دوسرے زر قانونی کو جو اس کے پاس موجود ہو کم سے کم مقدار میں رکھے۔ اس کو کچھ نقد زر اس غرض سے پاس رکھنا پڑتا ہے کہ مطالبات کی ادائیغہ طلب کرے یا حساب گھر کے فاضلات جو اس کے ذمہ واجب الادا نکلیں ادا کرے۔ اس کے علاوہ کچھ زر نقد وہ عام ”یورش“ کا مقابلہ کرنے کے خیال سے رکھ سکتا ہے، تاکہ اگر کسی ہنگامی کی وجہ سے جمع کنندوں کی جانب سے اچانک طور پر رقموں کا مطالبہ شروع ہو جائے تو اس کی ادائیگی کی جاسکے۔ لیکن بالعموم اس امکان کو بنک اس وقت تک خاطر میں نہیں لاتے تا وقتیکہ وہ قانوناً مجبور نہ کئے جائیں۔ انھیں خیال ہوتا ہے کہ نقد جو ”بے کار“ پڑا ہوا ہے اس کو مشغول کیوں نہ کیا جائے؟ اس سے تسکات کیوں نہ خریدے جائیں؟ اس کو بطور قرض کیوں نہ دیا جائے؟ اور اس طرح آمدنی کیوں نہ حاصل کی جائے؟ اس لحاظ سے اگر کسی بنک میں نقد بدست موجود بھی رہتا ہے تو اس کا رجحان ہمیشہ کمی کی جانب ہوتا ہے اور اس اقل مقدار میں رقوم بھی جاتی ہے جو تجربے سے معمولی کاروبار کے لیے ضروری معلوم ہوتی ہے۔ یہ اقل مقدار بہت حیرت ناک طریقے پر کم ہوتی ہے۔ یعنی عند الطلب ادائیگی کے لیے متبنی رقوم بحیثیت مجموعی درکار ہونگی اس کا پانچ فی صد حصہ حقیقتہً رکھا جاتا اور اسی کو کافی تصور کیا جاتا ہے۔ انگلستان کے امانتی بنک، جو نوٹ جاری نہیں کرتے، اور (ان وجوہ کی بنا پر جو آئندہ باب میں بیان کئے جائیں گے) جن کو یورشوں کے خطرے کا مقابلہ کرنے کی غرض سے کوئی محفوظ سرمایہ رکھنے کی تکلیف برداشت نہیں کرنی پڑتی، اپنی امانتوں کے مقابلے میں اس تناسب سے زیادہ رقوم بہت شاذ رکھتے ہیں اور بالعموم اس سے بھی کم رقوم رکھتے ہیں۔ امریکا کے بنک بھی، تا وقتیکہ وہ قانوناً زیادہ رقوم رکھنے پر مجبور نہ ہوں (اور عام طور سے وہ قانوناً مجبور ہوتے ہیں) پانچ فی صد نقد کے تناسب کے ساتھ کاروبار کرنے میں بہت سہولت پاتے ہیں۔

بانک کے
کاروبار

بائیں ہمہ یہ ضروری ہے کہ بینک کے دوسرے ذرائع ایسے ہوں جن کی مدد سے وہ عند الطلب مطالبات کی ادائیگری سکے۔ اس کے رقوم واجب الوصول واثاثہ کا سر بیع الوصول ہونا ضروری ہے۔ بینک قلیل مدت کے لیے قرضے دیتا ہے اور اعلیٰ درجے کے منظم بینک میں اس طریق پر قرضے دئے جاتے ہیں کہ ان کی مدت ایک دو ہفتوں یا دو ایک یوم میں ختم ہو جاتی ہے اور یہی رقم وصول ہونے کے بعد دوسروں کو پھر اسی مدت تک کے لیے دیدی جاتی ہے۔ اس طرح بینک اطلاع قریب پر اپنے دئے ہوئے قرضے واپس وصول کر سکتا ہے اور اپنے نقد بدست میں اضافہ کر سکتا یا مطالبات کی ادائیگی ذمہ داریوں (یعنی امانتوں) کو گھٹا سکتا ہے

قلیل المدت قرضے کی عام شکل، جیسا کہ پہلے بیان ہو چکا ہے، تجارتی کاغذ پر بیٹہ کاٹنا ہے۔ تمام صنایع، تمام تھوک فروش تاجروں اور اکثر خردہ فروش تاجر، خریداروں کو مال ادھار دیتے ہیں اور اپنی مالی ضرورتوں کو بینک سے رقم قرض لے کر پورا کرتے ہیں۔ اب ان کو قلیل مدت کے لیے اور خاص کر ان کے روزمرہ کے جاریہ کاروبار کے سلسلے میں قرضہ دینا بینک کے لیے بڑی حد تک محفوظ طریق ہوتا ہے؛ کیونکہ ان قرضوں کی فوری ادائیگی تجارتی طبقے میں اس شخص کی ساکھ اور نیک نامی کو بلکہ کاروبار میں خود اس کے وجود کو قائم و برقرار رکھ سکتی ہے۔ قدیم روایات کے لحاظ سے ساہوکار اہل کاروبار کا جو اس سے سودا کرتے تھے، معتمد علیہ، دوست اور شیر ہو کر رہتا تھا؛ ان کے معاملات سے پوری طرح باخبر ہوتا تھا اور ان کی مالی حالت اور مطالبے کے مطابق قرضے سے ان کی مدد کرتا تھا۔ اس قسم کا تعلق یا رشتہ جس کی بنیاد پر تجارتی کاغذ پر بیٹہ کاٹنے کا طریقہ نکلا ہے بینک کے معمولی کاروبار میں اب بھی بہت بڑی حد تک پایا جاتا ہے۔

ان گہرے اور بے تکلفی کے تعلقات کے ساتھ ساتھ ایسے کاروبار بھی ہمیشہ ہوتے رہے ہیں جن میں سنگدلی سے کام لیا جاتا ہے اور اس قسم کے کاروبار کی مقدار اور اہمیت بھی چند سالوں سے بہت بڑھ گئی ہے (کم از کم

۲۵
بانک کے
کا روپا دار

ریاستہائے متحدہ امریکا میں) قرضے عام طور سے سادی القدر ضمانتوں پر دیئے جاتے ہیں، یعنی: جائیدادوں اور املاک کو بطور کفالت لیا جاتا ہے تاکہ قرضے کی رقم فوراً واپس نہ ملنے کی صورت میں بینک ان کو فروخت کر کے اپنا زرہ وصول کر سکے۔ تمسکات اور تمام قسمیوں کے اعتباری دستاویزات بہت عمدہ ضمانت تصور کئے جاتے ہیں؛ اس لیے کہ صرافوں میں ان کو خرید و فروخت کرنے کی بہت سہولتیں پیدا ہو گئی ہیں۔ ہر بینک جتنی رقم بطور قرض دیتا ہے اس کی مقدار معین ہوتی ہے، قرضے کی ادائیغہ عند الطلب ہوتی ہے؛ اور یہ رقم ہمدرد تمسکات کی ضمانت پر دی جاتی ہے، جس کا مقصد یہ ہے کہ اگر جمع کنندوں کی جانب سے بینک کے مقابلے میں اچانک مطالبات پیش ہوں تو بینک تمسکات کو فوراً نقد سے مہل کر کے ذمہ داری سے سبکدوش ہو جائے۔

344 بینک کے ذرائع میں فوراً فروخت ہو جانے والے تمسک کی اور میں بھی شریک ہوتی ہیں۔ وہ بالعموم آسانی کے ساتھ اور عام طور سے فروخت ہونے والے ایسے تمسکات بھی پاس رکھتے ہیں جنہیں عند الضرورت لچو بھر کی اطلاع پر نقد سے تبدیل کیا جاسکتا ہے۔ انگلستان کے ہر بینک کے شائع کردہ چٹھے میں اس کے کن سلولز کی کافی نمائش کی جاتی ہے، اور ہر بینک کن سل کو نقد کے مساوی سمجھتا ہے۔ ریاستہائے متحدہ کے تمسکات اور سرکاری اور بلدیاتی تمسکات، جنہیں امریکا کی مشترک سرمایہ کاروں بار کرنے والی کمپنیاں اپنے شائع کردہ بیانات میں اعلیٰ درجے کی اساس خیال کرتی ہیں، انھی کن سلولز کے مشابہ ہوتے ہیں۔ جب کسی بینک کو یہ معلوم ہوتا ہے کہ اس کے عام تحفظ کے مصلح اور نیک نامی کی خاطر جتنے تمسکات کا پاس رکھنا مناسب ہے ان کا ذخیرہ رکھنے کے بعد بھی اتنا زر نقد موجود ہے جو جاریہ ضروریات سے زیادہ ہے تو وہ ”بازار کا رخ کرتا ہے“؛ اور اس فاضل زر سے ایسے نفع آور تمسکات خرید لیتا ہے جن کے پاس رکھنے میں کوئی خطرہ نہیں ہوتا۔ ممکن ہے کہ وہ معمولی ”عمدہ“ تمسکات خرید کر لے، اگرچہ تمسکات اور

۲۵
بانک کے
کاروبار

دستاویزات کی خرید و فروخت کرنا اس کے معمولی کاروبار کی فہرست میں داخل نہیں ہوتا۔ وہ ”خارجی کاغذ“ یعنی ایسی کاروباری کمپنیوں کے کاغذی وعدے (پرامیٹری نوٹ) خرید سکتا ہے جو خود اس کے گاہکوں اور جمع کنندوں کے طبقے میں شامل نہیں ہیں۔ اس قسم کا کاروبار انگلستان کے ہنڈی کے دلالوں اور ریاستہائے متحدہ کے نوٹ کے دلالوں کی وساطت سے انجام پاتا ہے۔ امریکا کے بنکوں کے کاروبار میں نوٹ کے دلالوں کی اہمیت ضرورت روز بروز بڑھتی جا رہی ہے۔ یہ دلال مشہور کمپنیوں کے تجارتی کاغذ ایسے بنکوں کے ہاتھ فروخت کرتے ہیں جن کے مالی ذرائع عارضی طور سے (اور بعض اوقات مستقل طور سے) ان کے گاہکوں کی فی الوقت ضروریات سے زیادہ ہوتے ہیں۔ اس قسم کے نوٹ خریدنے کا عمل بلاشبہ بنکوں کے سنگدلانہ کاروبار کی وسعت کو بڑھا دیتا ہے۔ اس کے فوائد اور نقصان پر بہت کچھ بحث مباحثہ ہو چکا ہے۔ فائدے کے متعلق یہ کہا گیا ہے کہ وہ بنک کے خطرات کو بہتر طریق پر پھیلادیتا ہے؛ بنک بڑی حد تک کسی خاص جماعت یا تجارت کے نفع و نقصان کا تابع اور ان سے متاثر نہیں ہوتا۔ اس کے برعکس نقصان یہ بتایا جاتا ہے کہ یہ عمل بنک سے ایسے اشخاص سے کاروبار کر دیتا ہے جن کے معاملات کا اس کو بہت کم علم ہوتا ہے؛ اور اس عمل میں یہ امکانات ہیں کہ قرض گیروں کی جانب سے یہ کاروبار حد سے زیادہ بڑھا دیا جائے اور بنکوں کو نقصان برداشت کرنا پڑے۔

خالص تجارتی بنک اپنے کو اسی طرح کے کاروبار کی حد تک محدود رکھتا ہے۔ لیکن بنک خالص تجارتی کاروبار سے تجاوز بھی کر سکتا ہے۔ وہ ایسے اشخاص کی پس انداز کردہ رقم کو بمقدار کشیر بطور امانت رکھ سکتا ہے جو کاروبار میں عملی حصہ نہیں لیتے؛ اور اس طرح وہ عام تمسکات اور بیرونی کاغذات فراخ دلی کے ساتھ خرید سکتا ہے۔ اس سے زیادہ اہم یہ میلان ہے کہ تجارتی بنکوں کے کاروبار سے عام کوٹھی کے کاروبار اور شغل اصل کے کاروبار کو ملا دیا جائے اور یہ میلان بحیثیت مجموعی بظاہر بڑھتا ہوا معلوم ہوتا ہے۔ ریاستہائے متحدہ امریکا

۲۵
کاروبار کے

کے قومی بینک اور انگلستان کے سرمایہ مشترک کے بینک روایتی طریق پر صنعت کو فروغ دینے اور شغل اصل کا کام انجام دینے سے اپنے کو الگ رکھتے ہیں اور صرف تجارتی کاروبار کی حد تک اپنے کو محدود رکھتے ہیں۔ اس کے برخلاف جیسا کہ گزشتہ باب میں بیان ہو چکا ہے، بڑے بڑے خانگی ساہوکار بے زیادہ تر شغل اصل کا کاروبار انجام دیتے رہے ہیں۔ وہ نئے کاروبار کی مالی اعانت کرتے اور خوش حال طبقے کے رقوم بطور امانت لیتے رہے ہیں، اور یہ طبقہ ان کی رہبری اور ان کے مشورے سے فائدہ اٹھاتا رہا ہے۔ عصر حاضر کے اکثر بڑے بڑے ادارے بینک کے کاروبار کی ان سب قسموں کو مجموعی طریق پر انجام دیتے ہیں، مثلاً جرمنی اور فرانس کی بینک کا کاروبار کرنے والی کمپنیاں۔ ریاستہائے متحدہ کی نام نہاد ٹرسٹ کمپنیاں اسی طرح کا کاروبار وسیع پیمانے پر انجام دیتی ہیں۔ ان میں سے بعض اپنے نام کے مفہوم کے اعتبار سے اور صرف اسی حد تک کاروبار کرتی ہیں، یعنی محض امین، منظم، مختار، ایجنٹ یا گماشتے کے فرائض بجالاتی ہیں۔ لیکن ان میں سے اکثر روایتی قسم کی بینک کاری کے ساتھ ساتھ شغل اصل کا کام اور صنعت کو فروغ دینے کا کام بھی کرتی ہیں۔ خود امریکا کے قومی بینکوں کو بھی مقابلے کی شہ اور نفع حاصل کرنے کی خواہش کی بنا پر قدیم زمانے کی نسبت آج زیادہ بڑے پیمانے پر شغل اصل کا کاروبار بڑھانے اور قرضے دینے کی ترغیب ہوئی ہے۔

کسی بینک کے لیے امانتی کاروبار کے ساتھ ساتھ دوسرے مختلف کاروبار کو متحدہ طور سے تنہا انجام دینا خطرات سے خالی نہیں جوتا۔ جہاں مستقل طور سے شغل کا کام انجام دینے کے خیال سے کاروبار کیا جاتا ہے وہاں واجب الوصول رقوم اور واجب الادا رقوم کے درمیان واجبی توازن کا برقرار رکھنا آسان

۱۵۔ دیکھو باب ۲۲ فصل (۴) جرمنی کے بینکوں کا بیان۔ (The Credit Lyonnais) جو

شہور ادارہ ہے، فرانس کا سب سے بڑا بینک ہے۔

۱۶ (Trust Companies)

بانک کے
کاروبار

کام نہیں ہے۔ تجارتی بحران کا خطرہ بہت زیادہ قریب الوقوع اور بہت زیادہ قوی اس وقت ہوتا ہے جبکہ امانتوں کو جو یعنی الطلب قابل ادائیگی ہوتی ہیں اور موثر زر روانہ کے مساوی خیال کی جاتی ہیں، مسلسل طریقے پر ایسے نئے کاروبار میں لگایا جائے جہاں سے رقم واپس لینے میں بہت زیادہ مدت لگے اور جس میں بڑا جو کھم ہو۔ بایں ہمہ یہ اغلب ہے کہ اس قسم کا متحدہ مالی کاروبار مستقبل میں محدود ہونے کے بجائے بڑے پیمانے پر انجام دیا جائے گا۔ اس میں معمولی تبدیلی بنک کاری کی بنسبت زیادہ نفع لینے کی توقعات ہوتی ہیں۔ اگر آئینہ و قوانین کے ذریعے سے اس کی تحدید کرنا ہر طرح مناسب بھی ہو تب بھی اس قسم کے کاروبار کے بارے میں آئینہ و قوانین وضع کرنا آسان نہیں ہے۔ کاروبار کی بڑے پیمانے پر تنظیم اور اس کو متحدہ طور سے انجام دینے کا جو عام میلان پیدا ہو گیا ہے اس کا اقتضا یہ بھی ہے؛ اور اس کی ترقی کو بھی ہمیں اسی یکجہی اور بے چینی کے ساتھ دیکھنا چاہئے جس طرح کہ بڑی سرمایہ دار کمپنیوں کی عظیم الشان توسیع اور ان کے نظام کی روز افزوں پیچیدگی کو دیکھا جاتا ہے۔

346

۲۔ بنک کا کاروبار قرضے دینا ہے۔ جیسے جیسا ان کے نقد بدست یا محفوظ سرمایوں میں اضافہ ہوتا جاتا ہے وہ اسی کے تناسب سے آزادی کے ساتھ زیادہ مقدار میں قرضے دیتے ہیں۔ اس لحاظ سے ان دئے ہوئے قرضہ جات کی شرح سود، یعنی شرح بٹہ، میں اور ان کے نقد سرمایہ میں بہت گہرا باہمی تعلق ہوتا ہے۔

عام خیال تو یہ ہے کہ شرح سود کا مدار اس زر کی مجموعی مقدار پر ہوتا ہے جو گردش میں ہو، یعنی یہ کہ جب گردش کرنے والے زر کی مقدار بڑھ جائے تو شرح سود گھٹ جاتی ہے؛ اور اس کی مقدار میں کمی ہو تو شرح سود بڑھ جاتی ہے۔ یہ خیال، جس کو اس طرح بڑھا چڑھا کر بیان کیا جاتا ہے، بالکل بے بنیاد ہے۔ زر کی مقدار کا اضافہ خود اسی کی قدر مبادلہ یعنی قیمتوں کی عام سطح کو متاثر کرتا ہے۔ کاغذی زر کے مؤیدین نے عام طور سے یہ خیال ظاہر کیا ہے کہ زر کی مقدار کو بڑھا کر شرح سود کو گھٹایا جاسکتا ہے۔ حقیقت یہ ہے، جیسا کہ ہم بیان

بائیں
نصف کے
کا دوبار

امنانہ کر لیتے ہیں (نوٹوں یا امانتوں کو بڑھا کر) یا تجارتی کاغذ یا تمسکات کے خریدنے میں نقد ادائی کرتے ہیں۔ بہر صورت رقوم واجب الادا سے نقد کا جو تناسب ہوتا ہے اس میں تغیر واقع ہوتا ہے تا آنکہ معمولی صورت حالات یا مفروضہ معمولی صورت حالات پھر قائم ہو جاتی ہے۔ اس کے برعکس جب معقول حد تک متوقعہ طلب کے مقابلے میں زر کی مقدار قلیل ہوتی ہے تو وہ احتیاط سے کام کرتے ہیں، مزید قرضے دینے سے انکار کر دیتے ہیں؛ یا قدیم قرضوں کی از سر نو تجدید کرنے سے باز رہتے ہیں؛ یا کم از کم اپنے مستقل گاہکوں کا خیال رکھتے ہیں، اور دوسروں کی طلب کو مسترد کر دیتے ہیں۔ اسی وجہ سے بینکوں کے نقد بدست کی کثرت کے اعتبار سے بڑے کی شرح میں تغیر ہوتا رہتا ہے۔ آزادی کے ساتھ قرضے دینا اور زر کا آسانی سے دستیاب ہونا بینکوں کے نقد بدست کی کثرت کا نتیجہ ہے؛ اور محدود قرضے دینا اور زر کا بد دشواری دستیاب ہونا بینکوں کے نقد بدست کی قلت کا نتیجہ ہے۔

اس قسم کے میلانات اور شرح سود کے وہ تغیرات جو ان میلانات کا نتیجہ ہیں بظاہر سب سے زیادہ نمایاں طریقہ پر عند الطلب قرضوں کی صورت میں ظاہر ہوتے ہیں۔ یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ عند الطلب قرضے میں فریقین کے مطالبے پر رقم کی ادائی لازمی ہوتی ہے۔ قرض دار پر رقم کی ادائی کرنے کے لیے ہر وقت مطالبہ کیا جاسکتا ہے۔ لیکن اس کو ہر وقت ادائی کرنے کا اختیار بھی حاصل ہوتا ہے۔ بینکوں کے پاس کثیر مقدار میں زیر نقد موجود ہو تو وہ آزادی کے ساتھ عند الطلب قرضے دیتے ہیں، اور بہت قلیل شرحوں سے دیتے ہیں؛ تاکہ اگر انھیں اپنی رقوم کو کسی دوسرے میدان میں اس سے زیادہ منافع سے مشغول کرنے کے مواقع ہوں تو وہ فوراً عند الطلب قرضوں کی واپسی کا مطالبہ کر سکیں، اور اس رقم کو زیادہ منفعت بخش کاروبار میں لگا سکیں۔ چنانچہ نیویارک میں جہاں زر کی قدر کے تغیرات ہمیشہ جلد جلد ہوتے ہیں ”اطلاع قریب“ یا ”فوری مطالبے“ کے زر کی شرح بعض اوقات گھٹ کر ایک فی صد سالانہ بھی ہو جاتی ہے۔ اس کے برعکس ایک تاجر

۲۵
بانک کے
کاروبار

جسے اپنے ذمے کے واجبات کے فوری ادا کرنے کے لیے نقد رقم کی سخت ضرورت ہو، یہ جانتے ہوئے کہ وہ جو قرضہ لیگا اس کی ادائیگی کسی وقت کی جاسکتی ہے، اور یہ توقع رکھتے ہوئے کہ وہ چند ہی دن کے بعد ادا کر دیگا، عند الطلب قرضہ حاصل کرنے کے لیے بہت اعلیٰ شرح سود ادا کر لیگا۔ یہ بات عام طور سے سننے میں آتی ہے کہ نیویارک میں عند الطلب قرضوں پر ۱۰۰ فی صد بلکہ بعض اوقات ۲۰۰ فی صد سالانہ شرح سود لی جاتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ پورے سال بھر کے لیے کوئی شخص اس تباہ کن شرح پر قرضہ نہیں لے گا؛ البتہ کن شدید عملی ضرورت کو پورا کرنے کے لیے چند دنوں کے لیے ایسا کیا جاسکتا ہے۔

۳۴۸

عند الطلب قرضے، جب وہ ضمانتوں کی بنیاد پر کسی کو دئے جاتے ہیں تو عام طور سے بہت سنگدلی کے ساتھ واپس لیے جاتے ہیں۔ قرض دار کے لیے یہ ضروری ہے کہ قرضہ جس وقت واپس طلب کیا جائے بلاتا مل ادا کر دے۔ اس کے ساتھ بہت بے رحمی کا سلوک کیا جاتا ہے؛ اور اگر وہ وقت پر ادا کرنے میں کوتاہی یا تاخیر کرے تو ہم قدر ضمانت، جو اس نے پیش کی تھی، فوراً فروخت کر دی جاتی ہے۔ اس طرح جو قرضے لیے جاتے ہیں ان کا تعلق عام طور سے صرافوں کے کاروبار سے اور خاص کر متک کے صرافے کے کاروبار سے ہوتا ہے۔ چنانچہ وہ اس نظام کا اہم جزو ہیں جو تخمینہ کاروبار میں سہولتیں پیدا کرتا ہے۔ بنک کے نقطہ نظر سے، یہ قرضے اس کے کاروبار میں سب سے سہل

۱۔ اکثر قرضے جو برائے نام عند الطلب ہوتے ہیں فی حقیقت اس قدر سخت برتاؤ ان کے بارے میں نہیں کیا جاتا۔ اس قسم کے قرضے سابقہ زمانے کے مقابلے میں آج کل تاجروں کو زیادہ مقدار میں دئے جاتے ہیں اور ۲۰ یوم یا ۹۰ یوم کے عہد کی جگہ لیتے ہیں پھر بھی وہ عطا نوعیت عند الطلب قرضوں سے سما کی طور سے مختلف نہیں ہوتے۔ یہ سمجھا جاتا ہے کہ بنک گاہکوں سے غیر معمولی شرح وصول نہ کرے گا۔ متک کے صرافے کے اطلاع قریب کے قرضے بھی جو ان دلالوں کو دئیے جاتے ہیں جو باقاعدہ گاہک ہیں جن میں برائے نام عند الطلب قابل ادائی ہوتے ہیں نہ کہ فی الواقع۔ بنک یہ چاہتے ہیں کہ اپنے شائع شدہ حسابات میں عند الطلب قرضوں کی

بانک کے
کاروبار

قسم کا کاروبار ہیں۔ اس میں نفع کا ملنا یقینی ہے۔ گو بعض اوقات نفع کی مقدار زیادہ ہوتی ہے اور بعض اوقات کم، لیکن وہ ہمیشہ کبھی خاصی مقدار میں ملتا ہے۔ بایں ہمہ بینک کی قرضے پر دی ہوئی رقم پھنسی نہیں رہتی اور زر واپس طلب کیا جاسکتا ہے؛ کم از کم انفرادی بینک تو یہی کرتا ہے کہ جب خطرات کے علامات دکھتا ہے یا اس کو زر نقد کسی دوسرے زیادہ منفعت بخش کاروبار میں لگانا ہوتا ہے تو اسکی جانب سے زر نقد ہر وقت واپس طلب کیا جاسکتا ہے علاوہ ازیں عوام کے مفاد کے نقطہ نظر سے بھی کچھ نہ کچھ فائدہ ہی ہے۔ متعدد مفید کاروبار کو چلانے کی غرض سے قلیل مگر غیر معین مدت کے لیے رقم کی ضرورت پڑتی ہے، اور اس ضرورت کو عند الطلب قرضے کا حقہ پورا کرتے ہیں۔

لیکن اس قسم کے کاروبار سے بڑے بڑے نقصانات بھی رونما ہوتے ہیں۔ ان سے قمار بازانہ تخمین یعنی سٹہ کو نہ صرف تمکات کے بارے میں بلکہ بروٹی، غلہ اور دوسرے عام صرف کی اشیاء کے بارے میں بھی فروغ ہوتا ہے۔ ہر شخص کے کافی ضمانت پیش کر کے قرضہ مانگنے پر بینکوں کی جانب سے اسے مستعدی کے ساتھ رقوم کا دیدار یا جانا تخمین کی حقیقی اور شدید خرابیوں کو بڑھا دیتا ہے یا ان خرابیوں کو بہت آسانی کے ساتھ پیدا کر سکتا ہے۔ جس طرح جدید صنعتوں میں تخصیص کا عام میلان ہے اسی طرح قدرتی طور سے بعض بینک بھی ایسے ہوتے ہیں جو دوسروں کے مقابلے میں بہت زیادہ آزادی کے ساتھ اس طریق پر قرض دینے کی طرف مال ہوتے ہیں؛ اور حقیقت یہ ہے کہ ہر بڑے مالی مرکز میں چند ایسے بینک ہوتے ہیں جو اپنے لیے اس کاروبار کو مخصوص کر لیتے ہیں۔ قرض دینے کے اس طریقے کا بینکوں کے سب سے بڑے کچھ نقد کو نیویارک اور لندن جیسے مرکوزوں میں جمع کرنے کے میلان سے بہت قریبی تعلق ہوتا ہے؛ اور یہ ایک ایسا میلان ہے جو خاص کر امانتی بینک کے کاروبار کی ترقی اور اس نظام کے بعض خطرات سے خاص تعلق

349

بقیہ حاشیہ صفحہ گزشتہ: کثرت کی نائش کریں۔ جس کا مطلب یہ ظاہر کرنا ہوتا ہے کہ ان کے پاس ایسے ذرائع بکثرت ہیں جو آسانی اور فوائد کی شکل میں آسکتے ہیں، مگر یہ ہے کہ نقد پذیری یا بمل پذیرگی میں ہوتی بلکہ زیادہ تر بڑے سرمایہ دان بھی ہوتے ہیں۔

- ہے -

یہ
نکتہ
کے
تلاش
دباؤ

رکھتا ہے جس کی تفصیلی بحث کسی اور مقام پر کی جائے گی۔

معمولی تجارتی قرضوں پر ایک ماہ، دو ماہ یا تین ماہ کی میعاد کے لیے جو سود لیا جاتا ہے، اس کی شرح یہ بتاتی ہے کہ عند الطلب قرضوں کی شرح سود کے مقابلے میں اس میں بہت کم تغیرات ہوتے ہیں۔ خواہ بنکوں میں نقد کم ہو یا زیادہ، بنک کے باقاعدہ گاہکوں اور جمع کنندوں کے لیے بٹہ کی شرح میں بہت کم تغیر ہوتا ہے۔ اس لیے کہ پہلے سے یہ سمجھوتا ہو جاتا ہے کہ انھیں "معتدل" شرح سے یعنی معمولی یا مردجہ شرح سے قرضہ دیا جائے گا۔ اس قسم کے قرضوں کے سود کی شرح میں کسی قدر کمی دہشتی ہوتی ہے، اور یہ شرح مستقل متاثر اصل سے وصول ہونے والی شرح سود کے اس پاس گھومتی رہتی ہے۔ ان سے کم باقاعدہ گاہکوں کو جو قرضے دیے جاتے ہیں ان کے بٹہ کی شرح میں بنک کے نقد بدست کی زیادتی یا کمی کے لحاظ سے بہت سریع تغیرات ہوتے ہیں۔ قلت زر کے زمانے میں اس قسم کے قرضے بہت مشکل سے مل سکتے ہیں اور اعلیٰ شرحوں مثلاً ۸ فی صد، ۱۰ فی صد اور ۱۲ فی صد سے دیئے جاسکتے ہیں؛ حالانکہ باقاعدہ گاہکوں کو اسی زمانے میں رعایتی شرحوں یعنی ۶ فی صد یا ۵ فی صد سے دیئے جاسکتے ہیں۔ اس کے برعکس جب زر کی قلت نہیں ہوتی بنک خارجی کاغذ ایسی شرحوں پر خریدتے ہیں جن سے انھیں معمولی شرح سے کم منافع ملتا ہے۔ کاروباری شخص اپنے بنک کے کاروباری تعلقات کو منظم کرنے اپنے اعتبار کو محفوظ کرنے کے لیے دو طریقوں میں سے کوئی طریقہ انتخاب کرتا ہے۔ وہ یا تو ایک بنک سے جو ممکن ہے کہ قدامت پسند بنک ہو، مستقل طور سے کاروبار کر سکتا ہے اور اس طرح اس کو خواہ زمانہ اچھا ہو یا برا مستقل شرح سود ادا کرتا ہے اور قلت زر کے زمانے میں اعانت کا یقین رکھتا ہے۔ یا وہ نوٹ کے دلالوں کے توسط سے اپنا کاغذ جاری کر سکتا ہے، اور مختلف مقامات سے مختلف شرحوں پر قرضہ لے سکتا ہے۔ اس طرح وہ ایسے ایام کے لیے اپنے لیے اعانت کے مواقع پیدا کرتا ہے جبکہ کسی بنک میں آزادی کے ساتھ قرضہ دینے کے واسطے زر نہیں ہوتا اور جبکہ سب کاروباری اشخاص کو قرضوں کی ضرورت ہوتی ہے۔ پہلا طریقہ وہ ہے

کاروبار
کا
نظام

جو صنعت کو محفوظ اور مستقل طور سے چلانے کے لیے مفید ہوتا ہے؛ موخر الذکر طریقہ وہ ہے جو تجارتی بجران کے بار بار وقوع پذیر ہونے میں مدد دیتا ہے۔ پھر بھی موخر الذکر طریقہ ہی مستقبل قریب میں بظاہر زیادہ منفعت بخش معلوم ہوتا ہے؛ اور واقعہ یہ ہے کہ اگر اولوالعزم ماہروں کی نگرانی میں اس کا باقاعدہ انتظام کیا جائے تو وہ بے حد منفعت بخش ثابت ہوتا ہے۔ ہر قوم میں اسی دو قسم کے بنک اور دو قسم کے کاروباری اشخاص ملیں گے۔ نتیجہ یہ کہ شرح سود کے تغیرات قدرتی طور سے سب سے زیادہ ایسے لین دین میں ظاہر ہوتے ہیں جو بے باک اور اولوالعزم بنکوں اور اولوالعزم اور نڈر کاروباری اشخاص کے مابین طے پاتے ہیں۔

850

۳۔ کامیاب ساہوکار یا بنک کے منظم میں جو صفات موجود ہونی چاہئیں ان میں سب سے اہم اور مقدم صفت صاحب رائے قائم کرنا ہے۔ اس کو مردم شناس ہونا چاہئے اور پرخطر کاروبار کا بخوبی اندازہ قائم کرنے کی صلاحیت اس میں ہونی چاہئے۔ ملک میں گرد و پیش کے حالات سے اس کو بخوبی واقف اور باخبر ہونا چاہئے۔ خالص تجارتی بنک کے کاروبار میں ان صفات کے علاوہ اس کو ایک حد تک محتاط بھی ہونا چاہئے۔ تجارتی بنک کاری کا انتظام بحیثیت مجموعی بہت دشوار نہیں ہے۔ اس میں دوراندیشی، دیانت داری، راست بازی، باقاعدگی، خوش سلیقگی اور تجارتی طبقے کے ساتھ وسیع تعلقات کی سخت ضرورت ہے۔ ہر قسم کی بنک کاری میں ذمہ دار افراد کے طے کاروباری نیک نامی اور عمدہ ساکھ لازمی اور ناگزیر شے ہے۔ کوٹھی کے کاروبار اور تاجروں اور صناعتیوں کو قرضہ دینے والے اداروں کے پیچیدہ کاروبار کے لیے ان سے بھی زیادہ اعلیٰ صفات کی موجودگی ضروری ہے۔ اس میں صرف صاحب رائے قائم کر لینے کی صلاحیت اور احتیاط سے کام کرنے کے اعلیٰ صفات ہی کافی نہیں ہیں بلکہ تھوڑی بہت ہمت کر کے خطرہ برداشت کرنے کی صلاحیت اور تنظیمی قابلیت بھی ضروری ہے۔ یعنی خطرات برداشت کرنے، نئی نئی کاروباری اولوالعزمیوں میں بے باکی سے معاہدات و معاملات طے کرنے، مقررہ بلتہ مستقبل بعید کے لیے صحت کے ساتھ اندازہ قائم کرنے اور دقت طلب کاروبار کے

انصرام کے لیے موزوں آدمیوں کا انتخاب کرنے کی اچھی قابلیت و صلاحیت ہونی چاہئے۔ اس میں کامیاب ہونے کے بہترین مواقع انھی اشخاص کو ملتے ہیں جو تنظیم صنعت کی خلقی قابلیت رکھتے ہیں۔

بنک کے کاروبار میں بہت خاصا منافع مل سکتا ہے؛ اور ہر اس صنعت کی طرح جس میں نیک نامی بہت اہم حصہ لیتی ہے، یہ منافع ہوا کرن مسابقانہ اثرات کے تابع نہیں ہوتا، اگرچہ اجارہ ہونا بھی لازمی نہیں ہے۔ بنک کی کامیابی کے لیے سب سے ضروری عنصر شہرت اور نیک نامی ہے جو ایک مدت دراز تک دور اندیشی اور عمدہ انتظام کے ساتھ کاروبار کرنے کے بعد حاصل ہوتی ہے۔ ایک مرتبہ نیک نامی کے قائم ہو جانے کے بعد بنک محض اپنے بل بوتے پر غیر معین مدت تک اپنے کو برقرار رکھ سکتا ہے۔ وہ نئے قرضے دیکھتا ہے، نئی امانتیں تخلیق کر سکتا ہے، اپنے گاہکوں پر تباہ رکھ سکتا ہے، اور تقریباً غیر محدود طریقے پر اپنے کاروبار کو بھیل سکتا ہے۔ گو اس کا منافع کثیر ہو، لیکن اس کے مقابل اس کو میدان سے ہٹا دینا تو کجا اس کا مقابلہ کرنے میں دقت محسوس کریں گے۔ یہ سچ ہے کہ دوسرے شعبوں کی نیک نامی کی طرح یہ نیک نامی بھی کوشش کے بغیر مدت دراز تک قائم نہیں رہ سکتی۔ نئے بنک گاہکوں کو اپنی جانب رجوع کرنے اور آسان شرائط پر قرض دینے کے لیے ترغیبات دیں گے، تجارتی طبقے میں نیا خون پیدا ہوگا، قدیم بنک انعطاف پذیر ہوں گے اور ان کے گاہکوں کا دائرہ بتدریج کم ہوتا جائے گا۔ لیکن سب اہم مرکزوں میں بعض بڑے بنک ایسے ہوتے ہیں جو نسل بانسل تک اپنے کو اور اپنی مستحکم حیثیت کو برقرار رکھتے ہیں؛ جس کی وجہ بلاشبہ ایک حد تک مسلسل عمدہ انتظام ہی نہیں ہوتا، بلکہ نیک نامی اور عمدہ ساکھ کا برقرار رکھنا بھی بڑی حد تک اس کا موجب ہوتا ہے۔

۴۔ اکثر یہ کہا جاتا ہے کہ بنک اصل ہتیا کرتا ہے، اور اپنے اس عمل سے قوم کے دولت آفرینی کے ذرائع میں اضافہ کرتا ہے۔ اصل (اشیائے اصل) کے صحیح منہوم کے لحاظ سے بنک بظاہر اس قسم کا کوئی فعل انجام نہیں دیتا۔

آلات
کلیں اور تعمیری
اشیا سب مزدوروں کی محنت کا نتیجہ ہیں، نہ کہ رقم پس انداز
کرنے اور اس کو بطور قرض دینے کا۔ لیکن بنک، اگرچہ وہ اصل نہیں پیدا کرتا،
اصل پر دسترس حاصل کرنے کے انتظام اور اصل کے موثر استعمال کو فروغ دینے کا
ایک اہم اور بڑا وسیلہ ہے۔

جہاں تک سیونگ بنکوں، شغل اہل کے بنکوں اور اسی کے مماثل
گروہی کے کاروبار کے اداروں کا تعلق ہے وہاں تک جو کچھ اب تک کہا جا چکا
ہے اس میں اضافہ کرنے کی کوئی ضرورت نہیں ہے۔ وہ محض اصل سازی کے
سلسلے کی ایک کڑی ہیں اور اس عمل کا ایک درمیانی مرحلہ ہیں جس کے ذریعے
سے رقم پس انداز کو نہ شغل اہل کو فروغ دیتا ہے۔

تجارتی بنکوں کی تعریف بالعموم ان الفاظ میں کی جاتی ہے کہ وہ بھی
اہمی افعال کو اسی طریقے سے انجام دیتے ہیں۔ کہا جاتا ہے کہ وہ پس انداز کردہ رقم
کو (یعنی ایسی رقم کو جن کی ضرورت مالکوں کو فوراً نہیں ہوتی اور جن کو وہ بنکوں میں
جمع کر دیتے ہیں) مختلف ذرائع سے حاصل کرتے ہیں، اور پیدائش دولت کرنے والوں
کو بطور قرض دیتے ہیں، بعینہ اسی طریقے سے جس طرح سے کہ سیونگ بنک اپنے پاس
جمع شدہ رقم کو، جو خاص اسی غرض سے علیحدہ رکھی جاتی ہیں، قرض دیتے ہیں۔
ہماری یہ تعریف صرف اسی حد تک صادق آتی ہے جس حد تک کہ بنکوں میں
فاضل نقد رقم جمع کرنے سے امانتیں قائم ہوتی ہیں۔ لیکن جہاں تک بنکوں کی
جانب سے امانتیں تخلیق کی جاتی ہیں، اور نوٹ جاری کئے جاتے ہیں (اس لیے کہ
تجارتی بنکوں کا یہی خاص کام ہے) تعریف منطبق نہیں ہوتی۔ اس صورت میں
بنک کی جانب سے اصل کی سربراہی اس طرز پر رقم کی پس اندازی کے بغیر
کی جاتی ہے جو بالعموم شغل اہل کے عمل سے تعلق رکھتی ہے۔ گویا قرض گیر کے لیے
ذریعہ اس طرح تخلیق کئے جاتے ہیں اور اصل پر دسترس پانچنے کا انتظام
اس طرح کیا جاتا ہے کہ پس انداز کرنے والے کو کوئی ایثار یا مصارف برداشت

باب ۲۵
بنک کے
کاروبار

نہیں کرنے پڑتے۔

تجارتی بنک کاری کا (جس میں بغیر مصارف کے اصل فراہم کیا جاتا ہے) معاشرتی افادہ دیگر بنکوں کے کاروبار کے افادہ سے کسی قدر مختلف ہوتا ہے۔ اور یہ اس واقعے کی بنا پر رونما ہوتا ہے کہ تجارتی بنک خاص طور پر عملی کاروباری اشخاص کے کاروبار میں سہولت پیدا کرتے ہیں؛ اور اپنے اس عمل سے بین طور سے ایک مفید نتیجہ پیدا کرتے ہیں؛ یعنی: وہ صنعت کے تسلسل و بقا میں اعانت کرتے اور اس کو فروغ دیتے ہیں۔ تاجرو یا صناع کو، جو اپنے کاروبار میں ایک منزل طے کر چکا ہو، نئی منزل میں قدم دھرنے سے پیشتر اپنی پیداوار کی فروخت کا یا ان کی قیمت کے وصول ہونے کا انتظار کرنے کی ضرورت نہیں رہتی۔ بنک کی اعانت اس کو اس قابل بنادیتی ہے کہ جو کچھ اسے واجب الوصول ہو یا جو کچھ اس کو ملنے کا یقین ہو اتنا وہ بنک سے حاصل کر لے اور بلا تعمیق آگے کی منزل میں قدم بڑھا دے۔ کم از کم اسی کے مساوی اہم وہ اثر ہے جو بنکوں کا کاروباری دنیا کی ساخت اور اس کے نظام پر پڑتا ہے مگر یہ اثر اتنا بدیہی نہیں ہوتا۔ جیسا کہ آئے والے بابوں میں بیان ہو گا، ایک طرح کا انتخاب طبعی اس چیز کو متعین کرتا ہے کہ کاروبار کی تنظیم میں کون رہبر بنے گا۔ اس انتخابی عمل میں تجارتی بنک ایک اہم اور نمایاں حصہ لیتے ہیں۔ وہ ان اشخاص کو آزادی کے ساتھ قرضے دیتے ہیں جن سے وہ بخوبی واقف ہیں؛ اور جن اشخاص کے کاروبار کو وہ غیر اطمینان بخش یا جن کی کامیابی کو وہ مشتبہ خیال کرتے ہیں ان کی درخواست کو وہ ٹال جاتے ہیں۔ قرضہ دینے کے بارے میں بنکوں کی رضامندی سے صلاحیت رکھنے والے اشخاص اس قابل بنتے ہیں کہ اپنے کاروبار کی توسیع کریں، خواہ ان اشخاص نے اپنے ذاتی اصل کے بغیر ہی کیوں نہ کاروبار کا آغاز کیا ہو۔ اس میں کلام نہیں کہ بنک بعض اوقات غلطیوں کے بھی مرتکب ہوتے ہیں، اور غیر محتاط محسوس اور غمی باز شیخ جلیوں کو بھی وسیع مالی ذرائع پر قابو پالنے کا موقع ہم پہنچاتے

پانچ
کاروبار

ہیں۔ لیکن ساہوکاروں کے لیے، جیسا کہ پہلے بیان ہو چکا ہے، سب سے ضروری صفت مردم شناسی ہے۔ بحیثیت مجموعی وہ صنعتی قوتوں کی لگام ایسے ہی اشخاص کے ہاتھ میں دیتے ہیں جن کے متعلق انھیں توقع ہو کہ وہ انھیں اچھے اور نفع بخش طریقے پر لگائیں گے۔ وہ حقیقت میں صنعتی دنیا کے قائد القائدین ہیں۔

بظاہر ساہوکار قرض گیروں کے متعلق ان کے زر کھانے کی قابلیت کی بنیاد پر ناپا اڑہ قائم کرتے ہیں۔ وہ ایسے اشخاص کو آزادی کے ساتھ رقم قرض دیتے ہیں جو نفع آور کاروبار کر رہا ہو۔ اب یہ کس طرح نفع کھاتے ہیں اور ان کے نفع کھانے سے عام مفاد کو کس حد تک تقویت پہنچتی ہے ان معاملات سے ساہوکار کو سروکار نہیں ہوتا۔ ٹھیک اسی طرح جس طرح کہ ایک وکیل کو اس کے پیشے کے لحاظ سے اس امر کے متعلق تحقیق کرنے سے کوئی تعلق نہیں ہوتا کہ آیا اس کے موکل کا عمل مفاد عامہ کے لیے ہے یا اس کے منافی۔ جب تک قرض گیر کا کاروبار قانون کے مقرر کردہ حدود میں اور کاروبار کے مروجہ قواعد کے دائرے کے اندر انجام پائے اس وقت تک صرف ایک ہی سوال روزنا ہوتا ہے، اور وہ یہ کہ آیا وہ ”پکا“ آسامی ہے یا نہیں؟ اور زمانہ حال یا مستقبل میں اس کے ایک منفعت بخش قرض گیر ثابت ہونے کا امکان ہے یا نہیں؟ اگر عام طور سے پیداغش کی قوتوں کی موثر قیادت و رہنمائی کے ذریعے سے نفع حاصل کیا جائے تو، بینک کا کاروبار اس قیادت کی اعانت کرتا ہے اگر حاجت مند مزدوروں کی محنت سے فائدہ اٹھا کر دوسروں کو دھوکا دیکر یا سٹہ بازی کے ذریعے سے بالعموم زر کھایا جائے تو بینک کا کاروبار اس کم کردہ راہ جدوجہد کی بھی اعانت کرتا ہے۔ ہر قسم کا فتنل اصل جو کوٹھی کا کاروبار کرنے والے اداروں کے توسط سے انجام پاتا ہے اس کا معاشری افادہ اصول خانگی ملکیت کے صحیح عمل پر موقوف ہے۔ خاص کر تجارتی بینک کاری کا معاشری افادہ کاروباری شخص کے اعمال کے من و مصلح پر منحصر ہوتا ہے۔ ان عام مسائل کے متعلق جو معاشیات کے نازک مسائل میں سے ہیں، تا وقتیکہ ہم بحث کے اختتام پر نہ پہنچیں، کوئی آخری اور فیصلہ کن بات نہیں کہی جاسکتی۔

بابست و ششم

مرکزی بینک کاری کے نظام

(۱) بینک کے نوٹوں کے اجرا کو منظم کرنے کی ضرورت؛ یورپ میں اجرائے زر کی مرکزیت۔ (۲) بینک آف فرائض اس کی سب سے سادہ مثال ہے۔ اس کا نیم خانگی اختتام؛ نوٹ کے اجرا کا اجارہ؛ غلہ کا عظیم الشان ذخیرہ؛ فوائد و نقصان۔ (۳) بینک آف انگلینڈ ۱۶۹۴ء کے قانون کے تحت۔ بینک کے کاروبار اور اجرائے زر کا غذی کے شعبے۔ دوسرے امانتی بنکوں سے تعلق کثیر مقدار نقد امانتیں بچران کے زمانے میں اس کا طریق عمل۔ (۴) جرمنی کا ریش بینک۔ اجرائے زر کا غذی کے شرائط؛ دوسرے بنکوں سے تعلق۔ (۵) ۱۸۷۵ء تا ۱۹۱۴ء میں ان تینوں بنکوں سے جنگ کے اغراض کے لیے کام لیا گیا۔ سونا تینوں ملکوں سے غائب ہو گیا۔ (۶) چھوٹے موٹے لین دین میں زر کا غذی کا کثیر استعمال۔

۱۔ بینک کا کاروبار زر روان سے جو قریبی تعلق رکھتا ہے اس کی بنا پر قانون کے ذریعے سے بینک کاری کی تنظیم بہت جلد عمل میں آئی۔ اگرچہ آئین و قوانین ایک وسیع میدان پر حاوی ہیں پھر بھی ان کے وضع کرنے میں بینک کاری کے

۲۶
مرکزی بینک
کاری کے
نظام

مالی پہلوؤں کی جانب زیادہ تر توجہ کی گئی ہے۔ کچھ تو اس کے اثر سے اور کچھ اس سے قوی تر اثر یعنی قوم کے رسم و رواج سے مختلف ممالک میں بینک کاری کے بہت ہی مختلف نظام رونما ہو گئے ہیں۔ ان نظاموں کا تفصیلی بیان موجودہ کتاب کی مد نظر سے بہت باہر ہے؛ تاہم بڑی اور سربراہانہ قومیوں کے قوانین کی اور بینک کاری کے عادات کی تھوڑی بہت تشریح، عام صورت حالات کی تفہیم کی خاطر ضروری ہے؛ اور خاص کر مظاہر زراعتیوں کے عام تغیرات کا بینک کاری سے جو تعلق ہے اس کا بیان کر دینا بہت ضروری ہے۔

اجرائے زر کاغذی کو منظم کرنے کی ضرورت تقریباً اسی زمانے میں محسوس ہوئی تھی جبکہ بینکوں کی جانب سے نوٹوں کے اجرا کا آغاز ہوا تھا۔ ابتدائی میں یہ حقیقت اچھی طرح واضح ہو گئی کہ نوٹ بہت آسانی کے ساتھ گردش میں آ سکتے تھے؛ یہ بھی معلوم ہوا کہ فلز کی صورت میں ان نوٹوں کا مبادلہ کرنے کی جو ذمہ داری بینک پر تھی وہ نوٹوں کے عام طور پر مسلسل گردش میں رہنے کی وجہ سے ملتی ہوئی تھی؛ نیز یہ کہ کوئی غائبی بینک اس ذمہ داری کو ایسی صورت میں بھی جبکہ نوٹ ادائی کے لیے پیش ہوں اپنے سر سے ہٹا سکتا تھا؛ اور اس کا بھی علم ہوا کہ غیر منظم اجرا سے، اکثر صورتوں میں بطور نتیجہ غیر محتاط عمل کا اختیار کیا جانا اور بینک کا تباہ ہو جانا یقینی تھا۔ انگریزی بولنے والے ملکوں مثلاً خاص کر انگلستان، اسکاٹ لینڈ اور ریاستہائے متحدہ امریکا میں متعدد بڑے بڑے بینک دیوالیہ ہو گئے۔ اس کے نتیجے کے طور پر ایسے اشخاص کو جنھوں نے معمولی لین دین کے دوران میں نوٹ وصول کئے تھے مالی نقصانات سے دوچار ہونا پڑا، بلکہ بعض صورتوں میں وہ تباہ ہو گئے۔ انیسویں صدی کے نصف اول میں اس قسم کے تباہ کن حادثات مذکورہ بالا تینوں ملکوں میں عام طور سے وقوع پذیر ہو رہے تھے۔ براعظم یورپ میں شروع ہی سے بینک کی جانب سے نوٹ جاری کیا جانا سرکار کا ایک فریضہ خیال کیا جاتا تھا، چنانچہ اجرائے زر کاغذی کی اجازت صرف ایسے اداروں کو دی جاتی تھی جو حکومت سے قریبی تعلق رکھتے تھے اور جن پر حکومت کی نگرانی ہوتی تھی۔ انیسویں صدی کے دوران میں تنظیم کے دو طریقے جو اساسی طور سے ایک دوسرے سے مختلف تھے رونما ہوئے

۲۶-۱
مرکزی بینک
کے
نظام۔

اور ان پر عمل کیا گیا: ایک طریقہ تو یہ تھا کہ ایک بڑا مرکزی بینک قائم کیا جائے اور اس کو اجرائے نوٹ کا اجارہ دیا جائے اور اس بینک کی حیثیت بڑی حد تک سرکاری ادارے کی سی ہو؛ دوسرا طریقہ یہ تھا کہ مشترکہ اور جداگانہ بینکوں کی باقاعدہ نگرانی کی جائے۔ مرکزیت اور سرکاری یا غیر سرکاری ذریعے سے نوٹ جاری کرنے کا طریقہ بحیثیت مجموعی زیادہ کامیابی حاصل کر رہا ہے، برعکس اکثر ملکوں نے، جیسا کہ ابھی بیان کیا گیا، اس اصول پر شروع ہی سے عمل کیا۔ انگلستان بھی ۱۸۹۵ء کا مشہور قانون بینک منظور کر کے اس پر کاربند ہوا۔ سوئٹزر لینڈ نے ۱۸۷۵ء میں مشترکہ بینکوں کے نظام میں مرکزیت قائم کی؛ چنانچہ ایک سرکاری بینک قائم کیا گیا، جس کو تنہا نوٹ جاری کرنے کا حق حاصل تھا۔ ریاستہائے متحدہ میں جہاں ایک مدت دراز سے بینکوں کے نظام کی مرکزیت کا نفع دیکھا گیا، ۱۹۱۳ء میں ایک ایسی عام اصلاح عمل میں آئی کہ اس کی بنا پر مرکزیت قائم ہو گئی اور اسی سال ”نظام وفاقی سرمایہ محفوظ“ (فڈرل رزرو سسٹم) کا قیام عمل میں آگیا۔

۲۔ مرکزی بینکوں کی مدت تک تین اہم مثالیں بینک آف فرانس، بینک آف انگلینڈ اور امپیریل بینک آف جرمنی کی ملتی ہیں۔ جنگ عظیم سے پیشتر ان کی جو حالت تھی وہ آئندہ صفحات میں بیان کی گئی ہے۔ جنگ کی وجہ سے خواہ کچھ ہی تغیرات واقع ہوئے ہوں یا آئندہ واقع ہونے کا امکان ہو، ان بینکوں کا کاروبار جیسا کہ اس زمانہ کے معمولی حالات کے تحت انجام دیا جاتا ہے، مرکزی بینک کاری کے نظام کے اصول اور طریقوں کی مثال پیش کرتا ہے۔ بینک آف فرانس سب سے بینکوں میں سادہ ترین بینک ہے؛ بلکہ سب سادہ ترین بینکوں میں سے خواہ وہ بڑے ہوں یا چھوٹے ایک بینک ہے۔ اس کو اجرائے زر کاغذی کا اجارہ حاصل ہے؛ فرانس میں کوئی دوسرا بینک نوٹ جاری نہیں کر سکتا، اور یہ تقریباً حکومت ہی کی نگرانی و انتظام میں کام انجام دیتا ہے۔ لیکن بینک کے کاروبار کی مدت تک جو اعمال ہیں ان کے متعلق کوئی خاص قواعد و ضوابط نہیں ہیں اس کے جاری کردہ نوٹوں کی حفاظت کی غرض سے کوئی علیحدہ انتظام نہیں کیا گیا

۲۹
مرکزی بینک
کا بنیادی
نظام

358

ہے؛ اور اجرائے زر کاغذی کی مقدار کے بارے میں بھی کوئی قانونی بندش
عام نہیں کی گئی ہے۔

بنک آف فرانس، انجمن سرمایہ مشترک کی نوعیت رکھتا ہے جس میں
خانگی ادارے کی طرح حصے دار، منسک دار، ڈائریکٹر وغیرہ جملہ لوازم موجود ہیں۔
وہ اپنے حصہ داروں کو مقسوم ادا کرتا ہے۔ لیکن ہتھم بینک کا تقرر حکومت کرتی ہے،
اور گومتا ورثی کمیٹیاں موجود ہیں جن کے ذریعے سے حصے دار اپنے اختیارات کو
کام میں لاتے ہیں، لیکن اس کا سب انتظام و اہتمام تقریباً حکومت کے ہاتھ
میں ہے۔ بینک حکومت کا سا ہو کار یا مالی معاملات انجام دینے والا ایک گماشتہ
ہے؛ اور سب سرکاری رقوم اسی کی تحویل و کرائی میں رہتی ہیں۔ فرانس کے
سرکاری قرضہ جات کا حساب و کتاب اور انتظام ہی کرتا ہے۔ اگرچہ حساب و کتاب
ایک سادہ اور پھل کام ہے، لیکن قرضہ جات کی رقم کثیر ہونے کی وجہ سے یہ کام
بہت وسیع ہو گیا ہے۔ بینک کا اس سے زیادہ اہم تعلق حکومت سے بطور قرض خواہ
کے ہے۔ فرانس کے سرکاری خزانے کو جب کبھی رقم کی ضرورت پیش آتی ہے تو
وہ قرضہ حاصل کرنے کے لیے بینک آف فرانس کے آگے دست طلب دراز کرتا
ہے۔ بینک نے سن ۱۸۰۰ء تا ۱۸۷۰ء کی جنگ کے زمانے میں اور اس کے بعد ملک
کی گرانقدر خدمات انجام دیں؛ حکومت نے اس سے کثیر مقدار میں قرضہ حاصل
کیا۔ چنانچہ بینک نے نئے نوٹ جاری کر کے اس ضرورت کو پورا کیا۔ یہ نوٹ
غیر بدل پذیر بنا دئے گئے اور بینک کو محض اس کی اجازت ہی نہیں دی گئی کہ وہ
فلزی ادائی سے انکار کر دے بلکہ اس کو ادائی کرنے سے روکا گیا۔ واقعہ یہ ہے کہ
بینک غیر بدل پذیر زر کاغذ جاری کرنے کے لیے حکومت کا گماشتہ بن گیا لیکن جتنے
نوٹ جاری کئے گئے تھے وہ سب کے سب حکومت کو بطور قرض دئے گئے تھے
اور بینک کو ان نوٹوں پر سود وصول ہوتا تھا؛ یہ قرار دیا گیا تھا کہ بالآخر ان نوٹوں
کا فلزی زر سے مبادلہ کیا جائے گا۔ چنانچہ سن ۱۸۷۰ء میں بینک نے نوٹوں کے مبادلے
میں فلزی زر دیا۔ یہ بیان کیا جا چکا ہے کہ یہ ان چند مثالوں میں سے ایک
مثال ہے جن میں غیر بدل پذیر کاغذ جاری کیا گیا اور پھر بھی اس زر کی قدر میں

۲۷
مرکزی بینک
کے
نظام

کمی واقع نہ ہوئی۔ اور یہی وہ واحد مثال ہے جس میں کہ ایسے نوٹ کثیر مقدار میں جاری کئے گئے۔ یہ واقعہ کہ فرانس کی حکومت اور قوم کو اتنی بڑی مالی امداد دی گئی اور اس سے ویسے بہت کم نتائج رونما ہوئے جیسے کہ عام طور سے زر کاغذی کے اجرا سے رونما ہوتے ہیں، اس کی توجیہ بڑی حد تک اس واقعے سے کی جاسکتی ہے کہ حکومت نے براہ راست نوٹ جاری نہیں کئے، بلکہ بینک کے توسط سے جاری کروائے، جو مالی حیثیت سے حکومت سے الگ ہے، اور جس کو بغیر کسی کشش یا بحث مباحثے کے کسی مناسب وقت پر بھی بصورت غلظت ادائی کر کے لے لیا جاسکتا تھا۔

بینک آف فرانس کو اجرائے زر کاغذی کا اجارہ حاصل ہے؛ وہ اپنے نقد بدست کے بارے میں نوٹوں اور دیگر مطالبات کی ادائیگی حد تک جس طرح جی چاہے عمل کر سکتا ہے۔ واقعہ یہ ہے کہ وہ ایک مدت دراز سے فلز کے ایک معتد بہ ذخیرے کو، جو محض نوٹوں کی حفاظت اور ان کی بنیاد کے تمام کے لیے ضرورت سے زیادہ کثیر مقدار میں تھا، اپنے قبضے میں رکھتا آ رہا ہے اس ذخیرے میں سونا اور چاندی دونوں شامل ہیں۔ نقدی جزو زیادہ تر بیس قدر پنج فرانکی سکوں پر مشتمل ہے؛ یہ سکے اگرچہ زر قانونی ہیں اور اپنے ذمے کے مطالبات کو ادا کرنے کے لیے بینک ان سے پوری طرح کام لے سکتا ہے، لیکن پھر بھی ان سکوں کی مروجه قیمت طلائی سکوں پر منحصر ہوتی ہے جو ان کے ساتھ ساتھ رائج ہیں۔ لیکن طلائی سکوں کا ذخیرہ (یعنی نہ صرف وہ ذخیرہ جو بینک میں موجود ہے بلکہ وہ بھی جو عام گردش میں ہے) اتنی کثیر مقدار میں ہے کہ وہ چاندی کی قیمت کو گھٹنے سے روکتا ہے۔ گزشتہ چند سالوں تک بینک آف فرانس میں فلزی زر یعنی سوئے اور چاندی دونوں کی جتنی مقدار رکھی جاتی تھی وہ جاری کردہ نوٹوں کے ہم قدر ہوتی تھی۔ تقریباً سو سال تک یہ فلزی ذخیرہ نصف چاندی اور نصف سونے پر مشتمل ہوا کرتا تھا؛ لیکن

اس تاریخ کے بعد سے سونے کی مقدار بڑھا کر چاندی کے مقابلے میں دو گونہ اور سہ گونہ کر دی گئی۔ اور اس طرح استحکام اعتبار کی خاطر جتنی مقدار رکھنی چاہئے سونے کی مقدار اس سے بہت زیادہ ہو گئی۔

بنک آف فرانس کے سرپرستوں امانت کی حد تک بہت کم ذمہ داریاں ہیں۔ فرانس میں امانت کے طریق پر بنک کا کاروبار کرنے اور چیکوں کے ذریعے سے ادائیگی کرنے کے عادات کی جڑیں دور تک نہیں پھیلی ہیں۔ فرانس میں اس قسم کا کاروبار صرف پیرس میں اور چند دوسرے بڑے بڑے مرکزوں میں ہوتا ہے؛ اور وہ بھی بڑے بڑے تھوک فروش تاجروں اور خانگی ساہوکاروں کے محدود دائرے میں۔ اکثر کاروبار خواہ وہ بڑے ہوں یا چھوٹے، فلزی زر کے حوالے سے یا بنک آف فرانس کے نوٹوں کے حوالے سے طے پاتے ہیں۔ چنانچہ بنک کے ذمے کی واجب الادا رقم زیادہ تر نوٹوں کی شکل میں طلب کی جاتی ہیں اور امانتیں اس قدر واجبی مقدار میں ہوتی ہیں کہ انھیں نوٹوں سے ملا دینے کے بعد بھی فلزی ذخیرہ بہت کم رہتا ہے۔

یہ فلزی ذخیرہ بلاشبہ ارادۂ بہت زیادہ رکھا جاتا ہے۔ چونکہ بنک تقریباً ایک سرکاری ادارہ ہے، اس کے معاملات کا انتظام، اگرچہ حصہ داروں کے نفع کے خیال کے بغیر نہیں کیا جاتا، لیکن بہت زیادہ قوم کی حقیقی یا مفروضہ ضرورتوں کے خیال سے کیا جاتا ہے۔ اس کے فلز کا عظیم ذخیرہ جو زر خانے والے ساہوکار کے نقطہ نظر سے غیر ضروری طور سے بیکار زر خیال کیا جائے گا، ایک حد تک معاشی اسباب کی بنا پر رکھا گیا ہے اور ایک حد تک سیاسی اسباب کی بنا پر۔ معاشی اسباب کی بنا پر فلزی ذخیرہ مقدار رکھنا اور مرکزی بنک کی مالی حیثیت قوی رکھنا محفوظ خیال کیا جاتا ہے۔ سیاسی اسباب کی بنا پر سکے اور خاص کر سونے کی کثیر مقدار کا رکھنا مناسب خیال کیا جاتا ہے تاکہ ضرورت کے وقت حکومت اس سے کام لے سکے۔ بنک آف فرانس نے دانستہ اور ارادۂ سونے کا اندروختہ فراہم کرنے کی کوشش نہیں کی؛ بلکہ ملک کی روز افزوں خوش حالی کی بدولت سونے کی مقدار میں جو اضافہ ہوا اس کو اس نے

اپنی تجوری میں خوشی سے جگہ دے دی، اور یہ سونا اس کی تجوری میں اس وجہ سے آکر جمع ہوتا گیا کہ بڑے کاروبار میں سکوں کے مقابلے میں نوٹوں کے استعمال کرنے میں زیادہ سہولت تھی۔

بنک آف فرانس کے نوٹ صرف ۵۰ فرانک یا اس سے زائد رقوم کے لیے جاری کئے جاسکتے ہیں؛ ۱۰۰ فرانک سے کم کے نوٹ عملاً کم جباری کئے جاتے ہیں۔ اس بندش سے اس امر کی ضمانت ہوتی ہے کہ روزمرہ کے استعمال میں سونا کثیر مقدار میں رہے گا؛ اور اس کی خاصی مقدار بطور آلہ مبادلہ گردش میں رہے گی۔ کاغذی زر کے استعمال پر یہ اہم بندش، امانتوں اور بیکوں کا قلیل استعمال اور عوام میں احتیاط اور غور و خوض کی عادتیں جن کی وجہ سے گردش کی رفتار ہر قسم کے ذریعہ مبادلہ کے لیے سست ہو جاتی ہے؛ ان سب چیزوں نے مل کر آبادی کے لحاظ سے زر کی مقدار کو بحساب فی کس بہت بڑھا دیا ہے۔ فرانس نہ صرف مالدار ہے اور گنجان آباد ملک ہے؛ بلکہ اس ملک میں زر کی جتنی مقدار موجود ہے وہ اس کے متول اور آبادی کے لحاظ سے نسبتاً بہت زیادہ ہے۔ اس میں شک نہیں کہ اس کے نتیجے کے طور پر مالی نظام بہت مستحکم اور محفوظ ہے؛ لیکن یہ خود صنعتی قوت اور دلیرانہ کاروبار کی کمزوری کی علامت ہے۔

بنک کے زر کے استعمال میں لچک اور تغیر پذیری کی مکمل مثال بنک آف فرانس سے ملتی ہے۔ وہ اس کی کامل آزادی رکھتا ہے کہ خواہ نوٹوں کے ذریعے سے مہیا امانتوں کے ذریعے سے اپنے کاروبار کو جس حد تک یا جس تیزی کے ساتھ مناسب سمجھے پھیلانے اور بڑھانے۔ حقیقت یہ ہے کہ اس کے نوٹوں کے اجراء میں بہت سرعت کے ساتھ تغیرات ہوتے ہیں؛ عوام کی طلب کے مطابق ہر مہینے نوٹوں کی مقدار کم و بیش ہوتی رہتی ہے۔ پھر بھی یہ نہیں کہا جاسکتا کہ بینک عوام کے لیے اور اپنے کاروبار کے لیے وہ سب چیزیں انجام دیتا ہے جو ایک معیاری اور اعلیٰ درجے کے بینک کے کاروبار میں نظام سے توقع کی جاسکتی ہے۔ اجراء زر کاغذی کا اجارہ اور

۲۹
مرکزی بینک
کاری کے
نظام

۲۹
مرکزی بنک
کا رویے
نظم

359

سرکاری عہدے داروں کے ہاتھ میں انتظام کا ہونا اس کو مقابلے اور منافعہ کی قوت محرکہ کے محسوس کرنے سے باز رکھتا ہے، اور اس طرح اس کو ایسے کاروبار پھیلانے سے بھی روکتا ہے جس سے دلیرانہ کاروبار کو انتہائی فروغ ہو۔ وہ زیادہ سا ہو کاروں یا بنکوں کا بنک ہے۔ وہ بنکوں کو قرضہ دیتا ہے، جو اپنے طور پر تجارتی طبقے کو قرضہ دیتے ہیں؛ یا یہ کہ وہ اس کاغذ پر دوبارہ بٹہ کاٹتا ہے جس پر خانگی سا ہو کارے اور بنک ایک دفعہ بٹہ کاٹ چکے ہوں۔ یہ دوسرے بنک خود اپنے نوٹ جاری کر کے استعمال نہیں کر سکتے، اس لیے کہ قانوناً ان کو اجراء کی ممانعت ہے؛ اور وہ بجز پیرس اور بڑے بڑے شہروں کے جہاں محدود مقدار میں استعمال کر سکتے ہیں کسی دوسرے مقام پر ”امانی“ استعمال نہیں کر سکتے۔ اسی وجہ سے فرانس کے بنک کاری کے نظام میں سخت نقائص موجود ہیں۔ فرانس کے بنکوں پر بندشیں قائم ہیں؛ اور انھیں لازمی طور سے ایک حد تک محتاط رہنا پڑتا ہے۔ خالص تجارتی بنکوں کے کاروبار میں نفع حاصل کرنے کا بہت کم موقع ہوتا ہے؛ اور نفع کی خاطر خطرات برداشت کرنے کی بہت کم ترغیب ہوتی ہے۔ اسی وجہ سے پرخطر کاروبار میں بے باکانہ حصہ لینے کے لیے نئے اشخاص کی اور نئی صنعتوں کی عاجلانہ سرپرستی نہیں کی جاتی اور باہمت اور عالی حوصلہ لوگوں کے لیے کوئی قوی محرک نہیں ہے۔

۳۔ بنک آف انگلینڈ اس سے بہت مختلف مثال پیش کرتا ہے۔ اس بنک کا انتظام جو عصر حاضر کے قومی بنکوں میں سب سے قدیم اور مشہور بنک ہے، اس کے قانون بنک کی رو سے عمل میں آیا۔ لیکن تقریباً سب برطانوی اداروں کی طرح بنک آف انگلینڈ کی تنظیم کی بنیاد صرف قوانین موضوعہ ہی پر قائم نہیں ہے بلکہ روایات اور رسم و رواج پر بھی قائم ہے جن کی پابندی قوانین موضوعہ سے کچھ کم سختی کے ساتھ نہیں کی جاتی، اور جو اس صورت میں معاشی حیثیت سے بہت فحشہ خیز ہیں۔

بنک کے انتظام کی سب سے نمایاں خصوصیت یہ ہے کہ زر کاغذ کے اجراء اور امانتوں کو ایک دوسرے سے بالکل علیحدہ کر دیا گیا ہے۔ صیغہ اجراء

۲۶
زرہ کی
بجائی
نظام

نزد کاغذی جاری کرتا ہے، اور اس کا کام محض یہی ہے کہ نزد کاغذ جاری کرے۔ امانتوں کا انتظام اور حقیقی کاروبار یا اس کے بیشتر حصے کا انصرام صیغہ بنک کا ہی کرتا ہے۔ اس طرح ہر لحاظ سے یہ دونوں شعبے یا صیغے ایک دوسرے سے بالکل الگ ادارے ہیں۔

صیغہ اجرا کے کاروبار پر بہت سخت بندشیں قائم ہیں۔ وہ صرف ایک مقررہ مقدار کی حد تک نوٹ جاری کر سکتا ہے، اور ان کی ضمانت کی بنیاد کے طور پر اپنے پاس سرکاری تمسکات رکھتا ہے، نہ کہ سکہ۔ اس مقدار سے اوپر جو نوٹ جاری کئے جاتے ہیں، ان میں سے ہر ایک کے مقابلے میں مساوی القدر رقم بصورت نقد سونے میں رکھنی پڑتی ہے؛ مثلاً ایک پونڈ کا نوٹ جاری کیا جائے تو ایک پونڈ نقد رکھنا ضروری ہے۔ ایسے نوٹوں کی مقدار جو بغیر فلزی بنیاد کے جاری کئے جائیں ۱۰۰۰۰۰۰ پونڈ مقرر کی گئی۔ یہ قرار دیا گیا کہ اس وقت اجرائے زر کاغذی کا حق رکھنے والے بنک جیسے جیسے اس کاروبار کو ترک کرتے جائیں یا کسی وجہ سے نوٹ جاری کرنا موقوف کریں دیئے ویسے بنک آف انگلینڈ بغیر فلزی بنیاد کے نوٹوں میں ان نوٹوں کی مجموعی مقدار کے دو تہ کے مساوی اضافہ کر سکتا ہے جن کے جاری کرنے کے متعلق دیہاتی بنکوں کو پہلے اجازت دی گئی تھی۔ توقع یہ تھی کہ دوسرے بنک نوٹ جاری کرنا بتدریج موقوف کر دیں گے، اور یہ کہ بنک آف انگلینڈ نوٹوں کا کامل اجارہ حاصل کر لے گا۔ اس انتظام کے تحت ”بے فلزی“ نوٹوں کی مقدار میں بتدریج اضافہ ہو گیا ہے، حتیٰ کہ ۱۹۱۴ء میں ان کی مقدار بڑھ کر ۵۰۰۰۰۰۰ پونڈ ہو گئی۔ دوسرے بنکوں کے جاری کردہ نوٹوں کو زائل کرنے کا عمل بھی آہستہ آہستہ اور استقلال کے ساتھ جاری رہا ہے؛ چنانچہ ان کی مقدار آج کل بالکل معمولی اور ناقابل لحاظ ہو گئی ہے۔

صیغہ اجرا کے اس انتظام کی بنیاد میں جو اصول مضمّن تھا وہ یہ تھا کہ نوٹوں کی ایک مقررہ مقدار بہت جلد گردش اور استعمال میں آجائے گی؛

بابت
بروزی بنک
کاری کے
نظام

اور مفروضہ اجرا کا خطرہ یا فلز کہ کلیتہً روح سے ہٹا دینے کا خطرہ پیدا کئے بغیر ان کو جاری کیا جاسکے گا۔ اس مقدار کی نمائندگی نوٹوں کی اس معین رقمی تعداد سے ہوتی تھی جو بغیر فلزی بنیاد کے جاری کئے جاتے تھے۔ اس حد سے تجاوز کر کے نوٹ جاری کرنے کی صورت میں نوٹوں کی حقیقی حیثیت و نوعیت صداقت نامہ ہائے امانت کی سی قرار دی گئی۔ اس حد تک قانون بنک (بنک ایکٹ) کا نظریہ صحیح تھا، اور یہ ثابت ہو گیا ہے کہ اس کا اطلاق حد اعتدال کے اندر تھا۔ ۱۸۷۱ء میں بے فلزی بنیاد کے نوٹوں کے اجرا کے لیے جو حد قائم کی گئی تھی وہ ایسی تھی کہ نوٹوں کو زر کے نظام کے ثبات و استقلال کے لیے خطرے کا سبب بننے سے روکتی تھی۔ اس تاریخ کے بعد سے ملک کی آبادی اور دولت میں جو اضافہ ہوا اس کی بنا پر یہ حد بہت زیادہ بلکہ بدرجہ اتم محفوظ ہو گئی ہے۔

نوٹوں کی مجموعی مقدار جو گردش میں ہے وہ اس حد سے بہت آگے بڑھی ہوئی ہے؛ لیکن یہ زائد مقدار ان نوٹوں کی نمائندگی کرتی ہے جن کی نوعیت صداقت نامہ ہائے امانت کی ہے؛ اور وہ محض اس وجہ سے استعمال کئے جاتے ہیں کہ ان کے استعمال کرنے میں سبکے کے مقابلے میں زیادہ سہولت ہوتی ہے۔ جنگ عظیم سے قبل بنک آف انگلینڈ پانچ پونڈ سے کم کا کوئی نوٹ جاری نہیں کر سکتا تھا؛ مگر اس بندش کا نتیجہ یہ ہوا تھا کہ کاروبار کے بیشتر حصے کے طے کرنے کے لیے طلائی سکوں کی ضرورت پڑتی تھی اور فلزی بنیاد کے ساتھ جو نوٹ جاری کئے جاتے تھے ان کی توسیع پر بڑی حد تک بندش عائد ہو گئی تھی۔ اس وقت صیغہ اجرا کا کام زیادہ تر یہ تھا کہ حال زر کی سہولت و ضرورت کے مطابق نوٹوں کا سکوں سے اور سکوں کا نوٹوں سے مبادلہ کرتا رہے۔

صیغہ بنک کاری کی حیثیت اس سے بالکل مختلف ہے۔ یہ خالص امانتی بنک ہے؛ اور دنیا میں اہم ترین امانتی بنک ہے۔ قانونی تنظیم سے وہ قطعاً نا آشنا ہے؛ پھر بھی رسم و رواج کی رو سے وہ اس قدر منظم ہے کہ

۲۲
مرکزی بینک
کاری کے
نظام

361

صیغہ اجرا سے کسی درجے کم محفوظ نہیں ہے۔
 صیغہ بینک کاری، امانتی بینک کاری کے ایک بڑے وسیع نظام کا مرکز ہے۔
 امانتی بینک کاری جدید مفہوم کے لحاظ سے اٹھارویں صدی میں انگلستان میں بہت
 بڑے پیمانے پر انجام دی جاتی تھی؛ چنانچہ لندن کے حساب گھر کی بناس ۱۸۵۷ء میں
 قائم ہوئی، اور اس کے بعد سے اس کا روبرو بار کو مسلسل ترقی جوتی رہی۔ انگلستان
 اور اسکاٹ لینڈ، بلکہ بڑی حد تک آئر لینڈ میں بھی ایسے امانتی بینک بہت
 کثرت سے موجود ہیں جن میں کثیر القادار امانتیں ہیں، جو امانتوں کی شکل میں
 وسیع پیمانے پر اعتبار کا لین دین کرتے ہیں، اور چکوں اور حساب گھروں کے
 نظام سے پوری طرح استفادہ کرتے ہیں۔ ان کی تعداد جو سابق میں بہت کم تھی
 اتحاد و انضمام کے مسلسل عملوں کی وجہ سے بہت گھٹ گئی ہے؛ بڑے پیمانے پر
 بینک کا کاروبار کرنے والی جماعتیں قائم کرنے کا میلان، جو دوسرے ملکوں میں
 بھی پایا جاتا ہے، ۱۹۱۴ء تا ۱۹۱۸ء کی جنگ عظیم کے زمانے میں انگلستان میں
 بہت توری ہو گیا۔ سب بینک، کثیر القادار یا قلیل القادار بڑے یا چھوٹے اپنے
 نقد ذخائر کی مقدار کے لحاظ سے محفوظ حد تک اپنا کاروبار پھیلاتے ہیں۔ وہ
 اپنے پاس اسی قدر نقد زر رکھتے ہیں جس قدر کہ روزمرہ کے مطالبات کی ادائی
 کے لیے ضروری ہو۔ لیکن زائد ذخیرہ کی شکل میں بہت کم نقد رکھتے ہیں۔ ان کے ذرائع
 کا ایک جزو جو بالعموم ایک بیش قرار رقم ہوتا ہے کنسل کے خریدنے میں مصروف
 کیا جاتا ہے جو بہت جلد قابل فروخت ہوتے ہیں؛ ان کے اطلاع قریب کے زر
 (یعنی عند الطلب قرضے) کی بھی خاصی مقدار ہوتی ہے۔ لیکن حقیقی نقد بدست
 بالعموم بہت قلیل مقدار میں ہوتا ہے اور یہ صرف اسی قدر ہوتا ہے جتنا کہ روزمرہ
 کے مطالبات کو ادا کرنے کے لیے ضروری ہو؛ چنانچہ اس کی مقدار بالعموم امانتوں
 کے پانچ فی صد سے بھی کم ہوتی ہے۔ لیکن یہ بینک اس نقد بدست کے علاوہ

۱۔ انگریزی بینک (بجز بینک آف انگلینڈ اور سرایہ مشترک کے ایک بڑے ہنک کے) اپنے نقد کو الگ الگ
 درجہ نہیں کرتے، بلکہ سب کو ایک ساتھ رکھتے ہیں کہ فوراً نقد دینے والے ذرائع کی مجموعی مقدار کتنی ہے چنانچہ

۲۹
مرکزی بنک
بھری
نظام

بنک آف انگلینڈ میں بھی کچھ نقد امانت رکھتے ہیں، اور اس رقم کو وہ بالکل نقد بہت کے سادی تصور کرتے ہیں۔ حساب گھر کے نظام کے بیان کے سلسلے میں یہ مذکور ہو چکا ہے کہ بنک آف انگلینڈ (جس سے مراد صرف صیغہ بنک کاری ہے) ایسے واسطے یا دیلے کا کام بھی دیتا ہے جس کے ذریعے سے بنکوں کے باہمی واجبات کا تصفیہ بھی حساب گھر کے اصول پر نقد کے بجائے چکوں کے ذریعے سے ہوتا ہے جو بنک آف انگلینڈ کے نام جاری کئے جاتے ہیں۔ چنانچہ ہر بڑا اور اہم بنک اس عظیم الشان مرکزی ادارے میں کچھ نہ کچھ نقد اپنے اپنے حساب میں جمع رکھتا ہے جس کی مقدار حساب گھر کے طے کردہ لین یا دین کے مطابق وقتاً فوقتاً گھٹتی اور بڑھتی رہتی ہے؛ لیکن اس مقدار کو خاصی بڑی حد تک ہمیشہ بزرگ رکھا جاتا ہے۔ ان نقد فاضلات سے حساب گھر کے قرضوں کی ادائی کا کام لیا جاتا ہے جو عام بے اطمینانی کی صورت میں یا کسی خاص بنک کے لین داروں کے غیر معمولی مطالبات کی صورت میں ایک محفوظ سرمایہ اور ذخیرے کا کام بھی دیتے ہیں۔

اس طرح بنک آف انگلینڈ کے صیغہ بنک کاری میں ایسی نہیں معتد بہ مقدار میں بطور امانت رہتی ہیں جو اس کے ذمے دوسرے بنکوں اور اداروں کو واجب الادا ہوتی ہیں؛ ایسی رقمیں بھی اس کے پاس بطور ”امانت“ رہتی ہیں جو تجارت کرنے والے گاہکوں یعنی بالعموم بڑے پیمانے پر کاروبار کرنے والی انجمنوں کو عظمیٰ کاروبار کرنے والوں، شغل اہل کرنے والے دلالوں اور درمیانی آدمیوں کو واجب الادا ہوتی ہیں۔ ان عظیم المقدار واجب الادا رقوم کے مقابلے میں بنک پر کوئی قانونی ذمہ داری اس بارے میں عائد نہیں ہے کہ وہ نقد کی کسی مقررہ مقدار کا ذخیرہ رکھے۔ پھر بھی روایات اور رسم و رواج کے لحاظ سے وہ اس بات کا پابند ہے کہ ”سرمایہ محفوظ یا نقد کا ذخیرہ اپنے پاس رکھے“ اور یہی وہ نقد ذخیرہ ہے جس کو تجارتی طبقہ بنک کاری کے کل نظام کی اساس یا پشت و پناہ تصور کرتا ہے۔

362

بقیہ حافیہ صفر گزشتہ۔ ان کا نقد اطلاع قریب کار، دوسرے بنکوں میں ان کی امانتیں اور بالعموم کل بھی اسی ایک مجموعے میں شامل کئے جاتے ہیں۔ ان کے نقد ذخیرے کے تعلق محض تخمینی اندازہ کیا جاسکتا ہے۔

۲۲
۱۱
۱۲
۱۳
۱۴
۱۵
۱۶
۱۷
۱۸
۱۹
۲۰
۲۱
۲۲
۲۳
۲۴
۲۵
۲۶
۲۷
۲۸
۲۹
۳۰
۳۱
۳۲
۳۳
۳۴
۳۵
۳۶
۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

یہ توقع کی جاتی ہے کہ یہ نقد ذخیرہ واجب الادا رقوم کے ۴۰ یا ۵۰ فی صد کے مابین ہوگا؛ گویا یہ تناسب اس سے بہت زیادہ ہے جتنا روزمرہ کے مطالبات کو ادا کرنے کے لیے ضروری ہے۔ اس حد تک بنک کا انتظام محض نفع حاصل کرنے یا اساسی طور سے نفع حاصل کرنے کی غرض سے نہیں کیا جاتا؛ بلکہ رفاہ عام کے ادارے کی حیثیت سے اس کا انتظام کیا جاتا ہے۔ بنک آف انگلینڈ اپنے صیغہ اجرا کی طرح جس کا انتظام از روئے قانون عمل میں آتا ہے، اپنے صیغہ بنک کاری کے ذریعے سے جو بروئے رحم دروایں منظم ہے، انگلستان کے زر کے نظام کی مضبوطی اور استواری کا ضامن و محافظ ہے۔

بنک کا ذخیرہ نقد ذخیرہ اور اس کے نتیجے کے طور پر اس کی آزادی اور طاقت اس کو دو طریقوں سے امداد و معاونت کرنے کے قابل بناتی ہے۔ اور وہ اس طرح کہ بنک ہر جمع کنندے کو جو نقد حاصل کرنا چاہے نقد ادا کر سکتا ہے؛ اور کسی ضرورت مند شخص کو جو اس سے قرضہ طلب کرے رقم بطور قرض دے سکتا ہے۔ قرضہ دینے کے معنی ”امانتیں تخلیق کرنا“ ہیں؛ اور امانتیں تخلیق کرنے کے معنی یہ ہیں کہ قرض گیرندہ کی ایک محفوظ حیثیت قائم کی جاتی ہے؛ یعنی اگر اس کو نقد رقم کی ضرورت ہو تو وہ لے سکتا ہے؛ اور اگر اس کے دوسرے لین دار اس پر امانت کے طور سے یا کثیر رقم کا تقاضا کر بیٹھیں تو اس کو اپنے ذمے کی رقوم ادا کر سکنے کا یقین دلایا جاتا ہے۔ بنک اس قسم کی امداد دوسرے بنکوں کو بھی ان کے آڑے وقت میں بشرطیکہ وہ دیوالیہ نہ ہوئے ہوں دے سکتا ہے۔ وہ عام تجارتی طبقے کو بھی مدد دے سکتا ہے؛ اگرچہ عوام کی براہ راست مالی اعانت کرنا ممکن نہیں ہے؛ لیکن وہ دوسرے بنکوں کی مالی اعانت کر کے بالواسطہ ان کے ذریعے سے عوام کی بھی ان کے مصیبت کے وقت میں مدد کرتا ہے؛ اس لیے کہ وہ بنکوں کو مدد کرنے کے قابل بنا دیتا ہے۔

بنک اپنے نقد سرمایہ محفوظ کو قائم رکھنے کی غرض سے اپنی شرح بڑے کا تعین کرتا ہے؛ یعنی جب سرمایہ نامناسب حد تک گھٹ جائے تو وہ شرح بڑے کو بڑھا دیتا ہے؛ اور جب سرمایہ ضرورت سے زیادہ بڑھ جائے تو شرح کو گھٹا دیتا ہے۔ یوں تو ہر بنک قدرتی طور سے ہی حکمت عملی اختیار کرے گا؛ لیکن بڑے بڑے اور ملک کے

۲۷
نقدی بھانڈے
کاروبار کے
نظام

سربراہ و ردہ ادارے جن کا یہ بنک خود ایک نمونہ ہے، اس حکمت عملی پر سب سے زیادہ استقلال اور شد و مد کے ساتھ عمل کرتے ہیں۔ بنک کی شرح بٹہ کے تغیرات تجارت خارجہ کے نظام سے بہت گہرا تعلق رکھتے ہیں۔ اور ان کا تعلق فلزی زر کی ایک ملک سے دوسرے ملک میں نقل پذیری سے بھی قریبی ہوتا ہے۔

صنعتی بحران کے زمانے میں اس تمام نظام کا عمل نہایت عجیب و غریب ہوتا ہے؛ اور اگرچہ بحران کے تفصیلی بیان کو آئندہ صفحات کے لیے ملتوی کر دینا ضروری ہے، لیکن ایسے زمانوں میں صیغہ بنک کاری اور صیغہ اجراء میں جو خاص تعلقات پیدا ہو جاتے ہیں ان کا یہاں بیان کر دینا نامناسب نہ ہو گا۔ یہ عجیب و غریب تعلق حسب ذیل ہے:- جو تجویز بحران کی روک کے لیے اختیار کی گئی تھی، اسی کو ملتوی کر کے اس کے اثرات کو زائل کیا جاتا ہے۔ جب موجودہ نظام ^{۱۸۷۵ء} میں قائم ہوا تو بحران کا سبب غیر منظم اجراء فرض کر کے یہ توقع کی گئی تھی کہ نوٹوں کے اجراء کی شدید تحدید بحران کو روکے گی لیکن تجربے سے فوراً یہ بات معلوم ہو گئی کہ یہ توقع بے بنیاد تھی۔ بحران متعدد دفعہ نمودار ہوئے اور اثرات کے لحاظ سے وہ پہلے کے مقابلے میں کم شدید نہ تھے۔ بلکہ یہ بھی معلوم ہوا کہ بحران کے زمانے میں جو رباؤ پڑتا تھا اس کا رخ صیغہ بنک کاری کی جانب ہو جاتا تھا۔ اور یہی بنک کا وہ شعبہ تھا جس کی جانب نقد کے لیے سب بنک جو اس میں امانت رکھتے تھے ہاتھ پھیلاتے تھے؛ اور یہی وہ مرکز تھا جس کی سمت ضرورت مند اور بے حیثیت زدہ بنک اور تجارتی کمپنیاں قرضہ حاصل کرنے کے لیے رجوع ہوتی تھیں۔ نتیجہ یہ کہ ^{۱۸۷۵ء} کے بحران میں، یعنی ^{۱۸۷۵ء} کے قانون کے منظور ہونے کے بہت تھوڑی مدت بعد، بنک کے صیغہ بنک کاری کو دو قسم کے ملاہات کا سامنا کرنا پڑا، ایک تو نقد کا فراہم کرنا دوسرے قرضے دینا۔ اس بنا پر بنک نے ^{۱۸۷۵ء} کے قانون کے عملدرآمد کا عارضی مدت کے لیے التوا حکومت سے منظور کروایا۔ یعنی اس نے قانون کی مقرر کردہ مقدار سے زائد نوٹوں کو فلزی بنیاد کے بغیر اپنے صیغہ اجراء سے جاری کرنے کا اختیار حاصل کیا۔

۲۶
۲۷
۲۸
۲۹
۳۰
۳۱
۳۲
۳۳
۳۴
۳۵
۳۶
۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

یہ ذہن نشین رکھنا ضروری ہے کہ معمولی حالات میں صیغہ بنک کاری کا تعلق صیغہ اجرا سے ویسا ہی ہوتا ہے جیسا کہ عوام کا ہوتا ہے۔ صیغہ بنک کاری میں جو نوٹ رہتے ہیں ان کی عند الطلب نقد ادائی کرنا صیغہ اجرا کے لیے ضروری ہوتا ہے اور اس کے نقد زر کا بیشتر حصہ عام طور سے نوٹوں کی شکل ہی میں ہوتا ہے۔ لیکن جب قانون کا عمل درآمد ملوث کر دیا گیا تو صیغہ بنک کاری صیغہ اجرا میں تمکات پیش کر کے مبادلہ نوٹ حاصل کر سکتا تھا۔ اس طرح صیغہ اجرا میں بر تمکات زائد نوٹوں کو صیغہ بنک کاری کے حوالے کر کے شعبہ مذکور کے نقد ذخیرے میں اس مقدار کی حد تک اضافہ کرتا تھا۔ صیغہ اجرا پر کسی نے کبھی بدگمانی کی نظر نہیں ڈالی اور نہ اس کے خلاف کوئی بے اطمینانی پیدا ہوئی۔ بنک آف انگلینڈ کے جاری کردہ نوٹوں کی نیک نامی بدستور قائم ہے؛ بلکہ واقعہ یہ ہے کہ اس کی نیک نامی ۱۸۴۴ء کے بیشتر سے قائم چلی آ رہی ہے۔ اس طرح قانون کا التوا ایک ایسے وسیلہ کا کام دیتا ہے جس سے صیغہ بنک کاری کو شدید عملی ضرورت کے زمانے میں زر نقد کی زائد مقدار بہم پہنچتی ہے۔

گویا محض زر نقد زائد مقدار میں حاصل کرنے کے اس امکان نے بے اطمینانی دور کرنے اور بحران کے اثر کو زائل کرنے کا کام انجام دیا۔ ایسے زمانے میں حقیقت میں جس چیز کی ضرورت ہوتی ہے وہ تحفظ ہے؛ یعنی یہ یقین و اطمینان کہ بوقت ضرورت مالی امداد مل جائے گی۔ مخلوق زر نقد نہیں چاہتی؛ بلکہ وہ یہ چاہتی ہے کہ عند الضرورت اسے زر نقد ملنے کا یقین حاصل ہو جائے۔ اس طرح قانون کے التواء کا اثر یہ ہوتا ہے کہ زر نقد کی زائد رسد جو اس کا فی لحاظ سے غیر محدود ہے صیغہ بنک کاری کو مل جاتی ہے۔ محض اس بات کا علم کہ ایک ایسا ذریعہ بھی موجود ہے اعتماد کی بجائی کا موجب ہوتا ہے۔ حقیقت بنک کو بے فلتی کی بنیاد پر زائد نوٹ کثیر مقدار میں جاری کرنے کی ضرورت کبھی پیش نہیں آئی۔ قانون سب سے اول ۱۸۴۴ء میں ملوثی کیا گیا، اس کے بعد ۱۸۶۶ء میں اور پھر ۱۸۷۶ء میں۔ اضطراب کے آخری زمانے میں التواء کا معاملہ زیر غور رہا، لیکن فی الواقع اس نے عملی صورت اختیار نہیں کی۔ علاوہ ازیں یہ بھی کہہ دینا مناسب ہوگا کہ گزشتہ

۲۹۲
مرکزی بینک
کاری کے
نظام

نصف صدی کے دوران میں بینک کو اپنی عام ذمہ داری کو جو عوام الناس کی جانب سے اس کے سرپرہ عائد کی گئی ہے کامل طور سے محسوس کرنے اور اچھی طرح سمجھنے کا موقع ملا اور ابتدائی اضطراب کے حالات کا موثر طریقے سے اور مستعدی کے ساتھ مقابلہ کرنے کا تجربہ بھی حاصل ہوا۔

بحالت موجودہ بینک آف انگلینڈ کی ذمہ دارانہ حیثیت اس وجہ سے بھی زیادہ دلچسپ ہے کہ وہ بینک آف فرانس کی طرح نہ صرف ایک خانگی ادارہ ہے، بلکہ اپنے اس بڑے حریف کے برعکس اس کا انتظام قطعاً سرکاری مداخلت کے بغیر انجام پاتا ہے۔ اس کا انتظام کرنے والے ساہوکار بھی نہیں ہیں۔ انتظام کی غرض سے ڈائریکٹروں کی ایک مجلس مقرر ہے، اور اس کی رکنیت کی لازمی شرط قدیم رسم کی رز سے یہ ہے کہ رکن ساہوکاروں کی جماعت سے نہ ہو؛ ارکان خود اپنی ہی جماعت میں سے دو آدمیوں کو بینک کا گورنر اور نائب گورنر منتخب کر لیتے ہیں، جن میں سے ہر ایک صرف دو سال کے لیے مقررہ مدتوں پر مامور رہتا ہے۔ اگر کوئی شخص ایک بڑے اجتماعی بینک کے نظام کا خاکہ ارادۂ مرتب کرنا چاہے تو بھی اس قسم اور پایہ کا ادارہ قائم نہیں ہو سکتا؛ حقیقت یہ ہے کہ قیاس استخراجی کی روش سے اس کو بدترین قسم کا انتظام خیال کیا جاسکتا ہے۔ لیکن پھر بھی اکثر انگریزی اداروں کی طرح جنہوں نے اتھاقنی طور سے نشو و تن پائی اور جو قدیم روایات کی پابندیوں میں جکڑے رہے، یہ بینک فی الحقیقت نہایت خوبی کے ساتھ عمل کرتا ہے۔

۴۔ جرمنی کا شہنشاہی بینک، امپیریل بینک آف جرمنی یا نیشنل بینک ایک حد تک بینک آف انگلینڈ کے نمونے پر منظم ہے، لیکن اس کی تقلید کرنے میں بعض اعتبارات سے اصلاح و ترمیم کر لی گئی ہے؛ بایں ہمہ اس کا حقیقی عمل ان عظیم اختلافات سے بہت متاثر ہوا ہے جو ان دونوں ملکوں کے

لے یہ بیان شرائط کا تابع ہے۔ اس قسم کے نظام نہیں انگریز ”ناجروں“ کا لقب دیتے ہیں، لیکن جن کا کاروبار زیادہ تر بینک کاری کی نوعیت رکھتا ہے ڈائریکٹروں کے ہوتے ہیں۔

کاروباری عادات و خصائل کے مابین پائے جاتے ہیں۔

شہنشاہی بینک سلسلہ میں قائم ہوا اور انگلستان کی طرح یہاں بھی یہ توقع تھی کہ انجام کار وہی نوٹ جاری کرنے والا واحد ادارہ بن جائے گا۔ انگلستان کی طرح یہاں بھی نوٹ جاری کرنے والے بنکوں کو جو پہلے سے موجود تھے اجرا۔ نوٹ کی اجازت دی گئی؛ لیکن یہ اجازت بہت کچھ تحدید کے تابع تھی۔ چنانچہ جتنے نوٹوں کا اجرا ان بنکوں کی جانب سے موقوف ہوتا تھا اتنے نوٹ ریش بینک جاری کرتا تھا۔ اس طریق پر بتدریج ریش بینک کو عملاً اجرائے نوٹ کا اجارہ حاصل ہوتا گیا یہاں تک کہ دوسرے بنکوں کے جاری کردہ نوٹوں کی مجموعی تعداد اس بینک کے نوٹوں کے مقابلے میں ۱/۲ حصہ ہو کر رہ گئی۔ ریش بینک نے لیے (اور چھوٹے بنکوں میں سے ہر ایک کے لیے بھی) بے فلیزی بنیاد کے نوٹوں کی تعداد کو محدود رکھنے کا اصول قرار دیا گیا۔ ۱۹۰۹ء تک بینک ۵۰۰,۰۰۰,۰۰۰ مارک کے نوٹ جاری کر سکتا تھا، جن کی بنیاد کے طور پر نقد زر رکھنا ضروری نہ تھا؛ لیکن اس مقدار سے زائد نوٹ جاری کرنے کی صورت میں ہر مارک کے نوٹ کے لیے مساوی القدر مارک نقد کی شکل میں ذخیرے میں رکھنا ضروری تھا۔

لیکن بے فلیزی بنیاد کے نوٹوں کی تفصیلی تنظیم کا عمل انگریزی طریقے سے مختلف طریق پر انجام پاتا ہے۔ اولاً یہ ضروری نہیں ہے کہ فلز کی بنیاد کے بغیر جاری کردہ نوٹوں کے لیے جو تمسکات رکھے جائیں وہ انگلستان کی طرح سرکاری تمسکات ہوں؛ یہ تمسکات معمولی بڑے کٹے ہوئے کاغذ کی شکل میں بھی رکھے جاسکتے

۱۔ جرمنی میں نوٹ جاری کرنے والے دوسرے بینک صرف یہ ہیں:۔ اسٹیٹ بینک آف پروسیا، اسٹیٹ بینک آف سیکسنی، اسٹیٹ بینک آف وورٹم برگ، اور اسٹیٹ بینک آف ہاڈون۔ ان کے بے فلیزی بنیاد کے جاری کردہ نوٹوں کی مجموعی مقدار سلسلہ میں ۶۰۰,۰۰۰,۰۰۰ مارک تھی۔ ان بنکوں کو اہل جرمنی بالعموم ”خانگی بینک“ کے نام سے موسوم کرتے ہیں اور جنھیں ”ریش بینک“ سے ان کو تیز کرنے کی خاطر لیکن متن میں جہاں کوس میں نے جرمنی کے ”خانگی بینک“ لکھا ہے وہاں پھر مطلب ان بنکوں سے نہیں ہے بلکہ ان متعدد خانگی منضبت رکھنے والے غیر سرکاری بنکوں سے ہے جن کو نوٹ جاری کرنے کا کوئی حق مل

یا
زرعی
بنک
کا
نظام

ہیں۔ اس سے زیادہ اہم بات یہ ہے کہ نوٹوں کے مقابلے میں نقد کا کوئی جدا گانہ ذخیرہ نہیں رکھا جاتا۔ فلز کی بنیاد پر جاری کردہ نوٹوں کے مقابلے میں جو نقد ذخیرہ ہے وہ کسی ایک جدا گانہ شعبہ اجراء میں نہیں رکھا جاتا، اور نہ اس سے نوٹوں کا مبادلہ کرنے کا کام لیا جاتا ہے؛ بلکہ اس کو بنک صرف جملہ واجب الادا رقوم کے مقابلے میں عام نقد ذخیرے کی شکل میں رکھتا ہے۔ اگر یہ واجب الادا رقوم محض یا تقریباً سب کی سب نوٹوں کی شکل میں ہوتیں تو یہ اختلاف اہم نہ ہوتا۔ اگر اس کے برعکس، ریش بنک آف انگلینڈ کی طرح ایک ہمہ گیر ذاتی نظام کا مرکز ہوتا تو اس کی اہمیت بہت بڑھی ہوئی ہوتی حقیقت یہ ہے کہ صورت حالات ان دونوں کے بین بین ہے۔ ریش بنک میں امانتیں بکثرت جمع ہوتی ہیں؛ لیکن وہ قرضے جن شکلوں میں دیتا ہے ان کا بڑا حصہ نوٹوں پر مشتمل ہوتا ہے، اور اس کے ذمے کی واجب الادا رقوم کا بیشتر حصہ نوٹوں کی شکل میں ہوتا ہے۔ گو ضروری ہے کہ اس کا نقد سرمایہ اتنا ہو کہ اس سے نہ صرف امانتوں کا بلکہ نوٹوں کا بھی تحفظ ہو؛ لیکن نقد سرمایے کی مقدار اتنی ہے کہ ان دونوں شکلوں کی رقوم واجب الادا کے مقابلے میں تحفظ کے لیے ضرورت سے بہت کافی زیادہ ہے۔ بنک آف فرانس کی طرح ریش بنک نے گزشتہ تیس سال کے دوران میں اپنے فلزی زر کے ذخیرے میں (خاص کر سونے کی شکل میں) بہت زیادہ اضافہ کر لیا ہے؛ اور اس قابل ہو گیا ہے کہ فلز کی بنیاد پر زیادہ مقدار میں نوٹ جاری کرے۔ اور یہ ترقی ایک مدت تک آبادی اور دولت کے اضافے سے اور ایک مدت تک غلابی کی اس روز افزوں عادت کی بنا پر رونما ہوئی ہے کہ فلزی زر کے بجائے کاغذی زریا نیا بتی زر زیادہ سے زیادہ استعمال کئے جا رہے ہیں۔

366

ریش بنک کی ایک اور نمایاں خصوصیت اجرائے نوٹ کے متعلق تغیر پذیر تحدید ہے۔ ریش بنک یا دیگر چھوٹے بنکوں کی جانب سے ایسے نوٹوں کا اجراء جو فلز پر مبنی نہ ہوں مکملی طور سے محدود نہیں ہے۔ وہ مقررہ حد سے زائد نوٹ جاری کر سکتے ہیں، لیکن یہ ضروری ہے کہ زائد اجراء پر بحساب ۵ فی صد سالانہ

۱۷۱
مکمل بنک
کامیابی کے
نظام

محصول ادا کیا جائے۔ اس میں شک نہیں کہ یہ انتظامی طریق جس وقت اختیار کیا گیا تھا اس وقت عظیم النظیر تھا لیکن اس کا محرک واضح طور سے انگلستان کا وہ مجدد طریق عمل تھا جو ”قانون بنک“ کے عارضی التواء کی شکل میں ضرورہ اختیار کیا گیا تھا۔ اس امر کو تسلیم کرتے ہوئے کہ ایسا زمانہ بھی آئے گا جبکہ آزادی کے ساتھ نوٹ جاری کرنا بڑی حد تک پسندیدہ اور سوزوں ہو سکتا ہے جرمنوں نے اس انتظام کو بحال خود تم رکھا اگرچہ اس میں انھیں نقصان برداشت کرنا پڑا؛ اور اس کے قائم رکھنے کی شکل محصول کی ادائیگی تھی، جو اس قدر بھاری تھا کہ تا وقتیکہ حقیقت میں اجرا ہوئے نوٹ کی ضرورت داعی نہ ہو اس پر عمل پیرا ہونے میں وہ فراحت پیدا کرتا تھا۔ یہ تصور کیا جاسکتا ہے کہ یہ زائد اجرا جس پر بھاری محصول عائد کیا گیا تھا، ایک عارضی مگر شدید ضرورت کو پورا کرتا تھا۔ لیکن جرمنی جیسے ملک میں جہاں امانتی بنک کے کاروبار نے بہت کم نشو و ترقی پائی ہے، اس کا عمل ایسے حالات کے تحت وقوع پذیر ہوتا ہے جو انگلستان کے حالات سے بہت مختلف ہیں۔ اس میں کلام نہیں کہ زائد نوٹ جاری کرنے کے طریق کو ریش بنک نے اکثر استعمال کیا ہے، اور وہ خاص کر ایسے زمانے میں جبکہ قوم کو بنکوں کی جانب سے قرضے کی صورت میں زر کی کثیر مقدار میں ضرورت تھی بہت کارآمد ثابت ہوا۔ لیکن اس کا استعمال انگلستان کے قانون کے التواء یا قانون کو ملتوی کرنے کی دھمکی کی طرح مالی اضطراب کا پیش خمیدہ یا علاج نہ تھا۔

ملک کے عام بنک کاری کے نظام سے تعلق کی حد تک ریش بنک، بنک آف انگلینڈ سے اس قدر مماثلت نہیں رکھتا جس قدر کہ بنک آف فرانس سے رکھتا ہے، اگرچہ اکثر اعتبارات سے وہ اپنے مخصوص طریقوں پر عمل پیرا ہے۔

۱۷۵۔ لیکن ریش بنک کو ۱۸۷۵ء میں ایک نئے قانون کی رو سے یہ اجازت مائل ہوئی کہ محصول ادا کیے بغیر وہ ارج، جون، ستمبر اور دسمبر کے مہینوں کے آخر میں ۲۰۰،۰۰۰،۰۰۰ مارک کے نوٹ جاری کر سکتا ہے۔ اس زمانے کے لیے اجازت دینے کا مقصد محض یہ ہے کہ سرمایہ ادائیگوں کے سلسلے میں اس زمانے میں مانگ عام طور سے بڑھ جاتی ہے۔

بانی
نثری
کار
نظام

367

جیسا کہ پہلے بیان ہو چکا ہے، جرمنی میں انگلستان کی طرح امانتوں اور چکیوں کا وسیع پیمانے پر استعمال نہیں ہوتا؛ اور نہ وہاں امانتوں کی شکل میں بینک کے ذمے کثیر رقم واجب الادا ہوتی ہیں۔ اگرچہ وہاں فرانس کے مقابلے میں پھر بھی امانتوں کا استعمال زیادہ وسیع پیمانے پر ہوتا ہے، نہ صرف ریش بینک بلکہ بڑے بڑے خانگی بینکوں نے بھی اس قسم کے بینک کے کاروبار کو فروغ و ترقی دینے میں بہت کچھ حصہ لیا ہے، اور اس کے نتائج بھی عمدہ برآمد ہوئے ہیں۔ لیکن پھر بھی یہ نتائج ایسے عظیم الشان نہیں ہیں جیسے کہ انگریزی بولنے والے ملکوں میں از خود رونما ہوئے ہیں۔ چونکہ خانگی بینک رحمہم درواج کی بنا پر امانتوں کا وسیع استعمال کرنے سے معذور ہیں اور از روئے قانون وہ نوٹ جاری نہیں کر سکتے؛ اس لیے وہ مالی امداد کے لیے ریش بینک کی جانب رجوع ہوتے ہیں اور تجارتی قرضے حاصل کرتے ہیں۔ چنانچہ جرمنی میں بحیثیت مجموعی تسنے تجارتی کاغذ پر بڑے کاٹا جاتا ہے اس کا تقریباً نصف حصہ زیادہ تر دوسرے بینکوں کی جانب سے دوبارہ بڑھٹنے کے بعد ریش بینک کے ہاتھ میں پہنچتا ہے۔ ریش بینک نے جرمنی میں وسیع پیمانے پر متعدد دشائیں قائم کر کے ان کے ذریعے سے آزادانہ مبادلات میں بہت بڑی سہولتیں پیدا کر دی ہیں؛ اس نے صنعتوں کی بڑی حد تک خدمت کی ہے؛ اور یہ خدمت ایسی قوت و توانائی اور عزم راسخ کے ساتھ انجام دی گئی ہے جو موجودہ نسل کے جرمنوں کی خصوصیت خاصہ ہے۔ بینک آف فرانس کی طرح، اگرچہ یہ بینک ایک خانگی بینک ہے؛ لیکن اس کے انتظام کے لیے حکومت کی جانب سے انعام مقرر کئے جاتے ہیں، عوام کے دیگر بڑے بینکوں کی طرح اس کا انتظام انفرادی یا ذاتی منافع کی بجائے رفاه عام اور عام مفاد کو پیش نظر رکھ کر کیا جاتا ہے۔

۵۔ جنگ عظیم (۱۹۱۴ء تا ۱۹۱۸ء) کے زمانے میں ان سب بڑے اداروں کی توجہ ان کے معمولی افعال انجام دینے سے ہٹا کر جنگ کے اخراجات میں کام کرنے کی جانب پھیر دی گئی تھی۔ یہ سچ ہے کہ یہ چیز ایک حد تک متوقعہ تھی، اور اس کے متعلق تدابیر بھی اختیار کئے گئے تھے۔ خاص کر برطانوی رپ کے

۲۷۱
مرکزی بینک
کار کے
نظام

بنکوں کو ایسی سرکاری ایجنسیاں تصور کیا گیا تھا جن کا مقصد جنگ اور امن کے زمانے میں یکساں طور سے خدمت انجام دینا تھا۔ سونے کا ایک کثیر المقدار ذخیرہ فراہم کرنے کا عمل فرائض اور جرمنی دونوں ملکوں میں ایک مدت دراز سے جاری تھا، اور اس فراہم کردہ ذخیرے کو فوجی ساز و سامان کا ایسا ذخیرہ خیال کیا جاتا تھا جو مستقبل میں کارآمد ہو گا۔ جنگی اور سیاسی اغراض کے لیے اس کے افادے اور اثر کے متعلق بہت مبالغہ آمیز خیالات قائم کئے گئے تھے۔ سونے کے بارے میں ایک طرح کا توہم پیدا ہو گیا تھا، اور اس کو بہت اہمیت دی جاتی تھی؛ کہ گویا محض چند کروڑ طلائی سکوں کی تملیک جنگی تیاری کو بڑھادے گی۔ فی الحقیقت یہ سونا انجام کار اس مدت تک جس حد تک کہ وہ مالک غیر سے اشیاء حاصل کرنے کے معاوضے میں باہر بھیجا گیا فوجی اغراض میں صرف ہوا؛ ورنہ جنگ کے لیے وہ کسی دوسرے طریقے سے کارآمد نہ تھا، بجز اس کے کہ ایک مدت کے لیے ایک موزوم سا جذبہ یہ پیدا کر دے کہ بعض پوشیدہ اسباب کی بنا پر وہ قوت کا ایک تون اور رکن ہے۔ بنکوں نے جو مادی خدمت انجام دی وہ دوسرے طریقوں سے انجام دی گئی۔ محاصل اور تمسکات کی آمدنی کی توقع میں وہ حکومت کے لیے تیل المدت قرضہ جات حاصل کرنے کا وسیلہ یا ذریعہ تھے؛ اور سب سے بڑھ کر وہ غیر بدل پذیر کاغذ جاری کرنے کا وسیلہ تھے، جو عارضی طور سے ایک موثر ذریعہ ثابت ہوا اگرچہ انجام کار اس سے مضر اور تباہ کن اثرات رونما ہوئے۔

368

یہ بیان ہو چکا ہے کہ زر کا فدی کا استعمال کس مدت تک کیا گیا فلزی صورت میں ادائی کرنے کے طریق کو موقوف کرنا اور غیر بدل پذیر نوٹ جاری کرنا جنگ کے ناگزیر حادثات خیال کئے جاتے تھے؛ نہ صرف اس وجہ سے کہ ایسا نہ کرنے کی صورت میں بنکوں اور خزانوں پر عام یورش ہونے کا امکان تھا اور اس طرح فلزی ذخائر کے ختم ہو جانے کا اندیشہ تھا؛ بلکہ اس وجہ سے بھی کہ بنکوں کی جانب سے حکومت کو قرضہ دیا جانا ہی ایک واحد مالی ذریعہ تھا جس سے فی الفور بڑے پیمانے پر استفادہ کیا جاسکتا تھا۔ انگلستان میں ان قرضوں کی شکل زیادہ تر امانتی اعتبار تھی؛ جرمنی اور فرانس میں قرضے زیادہ تر بینک کے نوٹوں کی شکل میں حاصل کئے گئے مگر نظام

۲۶
نکری بنک
کے
نظم

اجسی طرح اقیانوس کے ساتھ کیا جائے تو اس قسم کے قرضے دینے سے حکومت کے خزانوں کی بہت بڑی خدمت انجام دی جاسکتی ہے، اور عوام کے حق میں بھی کوئی مضر نتائج رونما نہیں ہوتے۔ چنانچہ فرانس کے ابتدائی تجربے میں ایسا ہی ہوا تھا۔ سنہ ۱۸۰۰ء کی جنگ کے زمانے میں بینک آف فرانس کے نوٹ اس طریق پر استعمال کئے گئے کہ ان سے مالی مشکلات کو حل کرنے میں بڑی مدد ملی، اور پھر بھی زائد اجراء کے نقص رونما نہیں ہوئے۔ سلاطین میں جب جنگ چھڑی تو جرمنی کے ذہن میں بھی کچھ اسی طرح کا خاکہ تھا، کہ عارضی مدت کے لیے غیر بدل پذیر زر کاغذ جاری کیا جائے گا، قلیل مدت کے لیے جنگ جاری رہیگی، اس کے اختتام پر معمولی حالات کی جانب سرعت کے ساتھ عود کیا جائے گا اور از سر نو طلا کی بنیاد قائم کر دی جائے گی، مفتوحہ قوموں سے وصول کردہ تادان جنگ سے جنگی مصارف ادا کئے جائیں گے اور اس طرح کل معاملات کا تصفیہ ہو جائے گا۔ لیکن جنگ عظیم کے طول کھینچنے کی وجہ سے اس قسم کی تمام تجاویز اور اندازے درہم و برہم ہو گئے۔ بینک آف جرمنی اور بینک آف فرانس سے کروڑوں بلکہ اربوں مارک اور فرانک بطور قرض حاصل کئے گئے، نتیجہ یہ ہوا کہ ان بڑے اداروں کے معاملات ان کی متعلقہ حکومتوں کی قسموں سے ناگزیر طریقے پر وابستہ ہو کر رہ گئے، اور ان کی سرگزشت اس پر آشوب زمانے کی عام مالی اور سیاسی تباہی کا جزو بن گئی۔

بینک آف انگلینڈ دوسرے بڑے بنکوں کے مقابلے میں اس قسم کی الجھن اور مصیبت میں نسبتاً کم گرفتار ہوا، جس کی بڑی وجہ یہ تھی کہ برطانوی حکومت اس قدر شدید مالی مشکلات میں مبتلا نہ ہوئی تھی۔ بظاہر فلز کی صورت میں ادائی کے طریق کو بینک نے موقوف نہیں کیا، اور نہ اس نے مقررہ حدود سے تجاوز کر کے زائد مقدار میں نوٹ جاری کئے۔ گولڈزی ادائی کا طریق باقاعدہ طور سے موقوف نہیں کیا گیا، لیکن جس واحد غرض کے لیے (یعنی برآمد کے لیے) سونا طلب کئے جانے کا امکان تھا، اسے نامکن بنا دیا گیا تھا۔ اس سے بھی زیادہ اہم یہ امر تھا کہ امانتوں کی مقدار بڑھ گئی تھی، اور اس شکل میں جتنی قوت خرید دستیاب ہو سکتی تھی وہ سب قرضوں کی صورت میں حکومت کی امداد

باب ۲۲
مرکزی بینک
کاری کے
نظم
369

کے لیے پیش کر دی گئی تھی۔ اسی کے ساتھ حکومت نے خود اپنا زر کاغذی (خرانے کے نوٹ) چھوٹی چھوٹی رقموں کے لیے جاری کیا تاکہ روزمرہ کے استعمال میں جو کام پہلے سادرن سے لیا جاتا تھا وہ ان سے لیا جاسکے۔ بینک سخت شرائط کے تحت اس غیر بدل پذیر زر کاغذی کا تقسیم کنندہ اور منتظم بن گیا۔ اس طرح انگلستان میں جو تبدیلیاں اختیار کئے گئے تھے وہ براعظم کے طریقوں سے مختلف تھے؛ یہاں نوٹوں کا اجرا اتنی کثیر مقدار میں نہیں ہوا اور ان کی قیمت بھی کم گھٹی؛ لیکن نتیجہ یکساں تھا: عظیم الشان بینک اپنے مسلمہ حقوق و وقار کے باوجود مالی ضرورتوں کو پورا کرنے کے لیے زائد اجراء زر کا ایک وسیلہ بن گیا۔

۶۔ ان تلخ تجربات کا ایک دیر پا نتیجہ ممکن ہے کہ یہ ہو کہ چھوٹے موٹے پیمانے کے کاروبار کے لیے زر کاغذی کے استعمال میں مستقل تغیر واقع ہو جائے۔ زردواں میں سونے کی مقدار کی اضافی کثرت کے بارے میں اہل الرائے حضرات کے خیالات کی روح عجیب و غریب رہی ہے۔ جیسا کہ کسی پچھلے باب میں بیان کیا جا چکا ہے، یورپ کے ملکوں میں مدت سے یہ میلان رہا ہے کہ زر کاغذی بڑی رقم کی مدت تک جاری کیا جائے، تاکہ اس طرح روزمرہ کے لین دین کے لیے سونے کے سکے استعمال ہوتے رہیں۔ چنانچہ انگلستان میں سادرن، فرانس میں نیپولین (۲۰ فرنک کے سکے) جرمنی میں ۲۰ مارک کے سکے چھوٹے موٹے کاروباروں میں کثیر مقدار میں استعمال کئے جاتے تھے۔ رفتہ رفتہ اس صورت حالات کو اکثر علمائے معاشیات اور قائدان ملک مضر خیال کرنے لگے۔ ان کا استدلال یہ تھا کہ زر کاغذی کیوں نہ استعمال کیا جائے؟ انگلستان میں ایک پونڈ کے نوٹ جاری کرنے کے بارے میں بہت زور دیا جا رہا تھا، جیسا کہ اسکاٹ لینڈ میں مدتوں سے عادیہ عمل ہو رہا تھا، اور نوٹوں نے وہاں پونڈوں کی جگہ لے لی تھی۔ تجویز یہ تھی کہ اس طرح جو سونا

۱۔
مرکزی
بنک
کے
نظم

گردش کرنے سے بچ رہے اس کو بنک آف انگلینڈ کے حوالے کر دیا جائے تاکہ بنک کے ذخیرہ ملا کر اس سے تقویت پہنچے۔ فرانس اور جرمنی میں بھی ایسی پالیسی کی تائید کی گئی۔ اکثر لوگ خیال کرتے تھے کہ سونے کے سکوں کے بڑے بڑے مرکزی ذخیرے قائم کرنے کی بنا پر صرف زر کا نقدی استعمال کرنے میں کفایت نہ ہوگی، بلکہ اس کے علاوہ دوسری سہولتیں بھی حاصل ہوں گی۔ یہ فرض کر لیا گیا تھا کہ بین الاقوامی تجارت اس وقت زیادہ سہولت کے ساتھ اپنا عمل کرنے لگے گی جبکہ سونے کا ایک ملک سے دوسرے ملک میں جانا صرف ایک مرکزی بنک سے دوسرے مرکزی بنک میں منتقل ہونے کے مرادف ہوگا اور ملک کے اندر مبادلے کے انتظام میں اس سے کوئی تغیر نہ واقع ہوگا؛ یہ بیشک بہت بڑی سہولت تھی، مگر یہ نقائص سے بھی حال خالی نہ تھی۔ علیٰ ہذا یہ خیال بھی (جو پہلے بیان کیا جا چکا ہے) کچھ کم موثر نہ تھا کہ سونے کے کثیر ذخیرہ کا آسانی، استحباب ہو سکتا فوجی اور سیاسی طاقت کا ایک سرچشمہ تھا؛ یا یوں کہو کہ زمانہ جنگ اور زمانہ امن کی شدید ناگہانی ضرورتوں کے مقابلے کے لیے ایک طرح کی تیاری تھی۔ بہر کیف مرکزی بنکوں میں یا انہی کے حامل مخزنوں میں سونے کے ذخائر قائم کرنے کے طریق کو اکثر حلقوں میں پسند کیا گیا؛ حتیٰ کہ ۱۹۱۴ء میں جنگ چھڑنے سے پیشتر ہی اس کی طرف چھوٹی رقموں کے نوٹ زیادہ کثیر مقدار میں استعمال کر کے اقدام کیا گیا تھا۔

370

جیسے جیسے سونا جنگ کرنے والے ملکوں میں گردش سے غائب ہوتا تھا ویسے ویسے روزمرہ کے کاروبار کے لیے مناسب رقموں کے نوٹوں کو ضرورتاً جاری کرنا پڑتا

لے بین الاقوامی ادائیگوں کی بحث کے سلسلے میں اس موضوع کی تفصیلی بحث کے لیے دیکھو باب (۳۲)۔
۲۔ یہ صورت حال پانچویں سکوں اور نوٹوں کے سکوں کی تھی۔ جب زر کی قدر و قیمت ٹھنسنے لگتی تھیں یہاں تک نوٹ پہنچی (جیسا کہ فرانس، جرمنی اور اٹلی میں ہوا) کہ چاندی کے سکوں کو کھیلانا خفیت بخش ثابت ہوا تو یہ سکے رواج سے غائب ہو گئے، باوجود کہ یہ سکے کھیلانے کی خواہش سے بے رغبت تھے اور سخت سزا میں تجویز کی گئی تھیں؛ اور دیکھا کہ دی کی نامناسب قلت کو دفع کرنے کی غرض سے چھوٹی رقموں کے نوٹ جاری کرتے پڑے۔ قیمت زر کی تخفیف کی تقریباً مناسب صورتوں میں حکومتیں اس صورت حال کا مقابلہ کرنے میں ناکام رہیں؛ چنانچہ چھوٹی رقموں کا زر کا نقد اس طرح متعدد درجہوں کی جانب سے یا مقامی جاہلوں کی جانب سے بلکہ بعض اوقات خارجی اشخاص کی جانب سے بھی جاری کیا جاتا تھا۔ اس قسم کے ناجائز یا نیم ناجائز اجراء کا نتیجہ زر کے تجارت کے محاسب و غرائب میں سے ہے جس وقت قدر زر کی تخفیف ایسی انتہائی صورت اختیار کر لے وہاں مناسب و معقول طریقہ یہ ہے کہ چھوٹے سکوں کے لیے چاندی سے بھی انڈیا نلاٹ ایکٹ استعمال کیا جائے چھوٹی رقموں کے کریرہ النظر اور چھوٹے نوٹ ناقابل ہوا ختم ہولت ہوتے ہیں۔

اس قسم کا زر کاغذی اگر مستقل مدت کے لیے نہیں تو ایک مدت دراز تک یقیناً رواج میں رہا۔
 ۱۹۱۴ء سے بیشتر انگلستان، فرانس اور جرمنی میں جملہ شعبوں میں جتنے سونے کے سکے رائج تھے
 ان کی جگہ پر کرنے سے آئندہ عموماً یہ ادائیگی فلز کی کو خش اور زیادہ دشوار ہو جاتی۔ اسی کے
 ساتھ یہ واقعہ بھی بڑی حد تک قابل لحاظ تھا کہ گزشتہ زمانے میں اس قسم کے زر کاغذ کے
 ذاتی نقائص کے بارے میں جو خیالات قائم کیے گئے تھے وہ متزلزل ہو چکے تھے؛ چنانچہ
 یہ امر ناگزیر ہو گیا تھا کہ سونے کے کاغذی نمائندے یورپ کے سب سے زیادہ قدامت
 پرست ملکوں میں بھی اسی آزادی کے ساتھ استعمال کئے جائیں جس طرح کہ ریاستہائے متحدہ
 میں کئے جاتے تھے جہاں ایک مدت دراز سے چھوٹی رقموں کے نوٹ استعمال کرنے کے
 طریق پر عمل ہو رہا تھا۔



باب ست و ہفتم

371

ریاستہائے متحدہ کا بینک کاری کا نظام

- (۱) قدیم نوی بینک کا طریقہ؛ اجرائے نوٹ کی ضمانت کے طور پر ضمانت (بوند)۔ (۲) امتوں کی تنظیم؛ قدیم طریقے کے تحت سرمایہ محفوظ کے لوازم۔ اس کے محاسن و نقائص۔ (۳) دفاتی سرمایہ محفوظ کا نظام؛ دفاتی سرمایہ محفوظ کی مجلس اور دفاتی سرمایہ محفوظ (نڈل رزرو) کے بینک۔ (۴) نوٹ جاری کرنے کا نیا طریقہ؛ نڈل رزرو بورڈ کے وسیع اختیارات۔ (۵) سرمایہ محفوظ کے لوازم؛ ایک محکمہ مضبوط سرمایہ محفوظ قائم کرنے کی کوشش۔ (۶) زمانہ جنگ (۱۹۱۴ تا ۱۹۱۸ء) میں اس نظام کا عمل؛ متغیر و با اختیار حیثیت کا عاجلانہ حصول۔ (۷) آیا بینک کے نوٹوں کے تقابضوں کو کسی خاص شخص کی ضرورت ہے؟

۱۔ ریاستہائے متحدہ کی تاریخ کے بیشتر حصے میں، اور اس سے بھی زیادہ خاص کر خانہ جنگی کے اختتام کے بعد سے ۱۹۱۴ء تک نصف صدی کے دوران میں ریاستہائے امریکا بینک کاری کے نظام لامرکزیت کی سب سے اہم مثال پیش کرتی ہیں۔ لیکن قانون سرمایہ دفاتی (نڈل رزرو ایکٹ) نے ۱۹۱۴ء میں نظریہ مواد اور ۱۹۱۳ء میں نافذ کیا گیا، اس کو ایسے نظام میں مبدل کر دیا جو ایک حد تک مرکزی تھا اور ایک مدت تک غیر مرکوز۔ قدیم انتظامات کی موجودگی پر میں ان کی جگہ جدید انتظامات

بائیں
رہائے
نقد کا
بنک کا
نظام

اور لو لازم عائد کر دئے گئے۔ اس کے نتیجے کے طور پر جو صورت حال رونما ہوئی اس کو بیان کرنے کا بہترین طریق یہ ہو سکتا ہے کہ اولاً سابقہ قومی بینک کاری کے نظام کی تشریح کی جائے اور اس کے بعد یہ بتایا جائے کہ اس کو نئے سانچے میں کس طرح ڈھالا گیا۔

ابتداءً جو قوانین وضع ہوئے تھے ان کے تحت صرف قومی بینکوں کو کاغذی زر کے اجراء کی اجازت تھی۔ ان کے سوا دوسرے بینکوں کے جاری کردہ نوٹوں کو موقوف کرنے کی غرض سے ان پر ایک بھاری محصول عائد کیا گیا تھا جس سے ان کے اجراء میں مزاحمت پیدا کرنا مقصود تھا۔ قومی بینک سہکاری تمسکات (بونڈ) کو ریاستہائے متحدہ کے خزانہ عامرہ میں بطور ضمانت رکھ کر نوٹ جاری کر سکتے تھے۔ یہ تمسکات ان ہی بینکوں کی فرداً امانت اور ملک سمجھے جاتے تھے اور ان پر بینکوں کو سود ملتا تھا۔ نوٹ تمسکات کی قیمت مساوات (par value) کی حد تک جاری کئے جا سکتے تھے؛ لیکن ان کی بازاری قیمت سے تجاوز نہیں کیا جا سکتا تھا۔ تمسکات کی تحویل اس امر کی ضمانت تھی کہ اگر بینک دیوالیہ ہو جائے یا کاروبار بند کر دے تو ان کے ذریعے سے نوٹوں کی ادائیگی کی جائے گی۔ ایسی صورت میں خزانہ، تمسکات کو فروخت کرتا تھا؛ اور ان کی قیمت مساوات سے اوپر جو بڑھوتری وصول ہوتی اس کو بینک کے حوالے کر دیتا تھا؛ یا بینک خود (براہ راست یا دیوالیہ ہو جانے کی صورت میں اپنے مختار کی واسطت سے) اپنے ان جاری کردہ نوٹوں کی قیمت جو گردش میں ہوں، بشکل نقد خزانے کو ادا کر سکتا تھا، اور اس طرح اپنے تمسکات کو واپس حاصل کر سکتا اور ان سے حسب درخواہ کام لے سکتا تھا۔ اس ضمانت کے سوا جو تمسکات کی شکل میں رکھوائی جاتی تھی، ہر بینک کے لیے ضروری تھا کہ وہ اپنے جاری کردہ نوٹوں کا ۵ فی صد نقد ذخیرے کی صورت میں خزانے میں رکھے، تاکہ اگر نوٹ خزانے میں پیش ہوں تو ان کی اس سے ادائیگی کی جاسکے۔ جہاں تک بینک کی جائیداد کے ایک خاص جزو کو نوٹوں کی ضمانت کی غرض سے الگ رکھنے اور اسی غرض واحد کے لیے مخصوص کرنے کا تعلق ہے، یہ انتظام بینک آف انگلینڈ کے انتظام سے کسی حد تک

۲۷
ریا نہیں
کا
نظام

ماملت رکھتا تھا۔ قومی بنکوں کی جانب سے اس طرح جو جائداد حکومت کے پاس
مکفول کرائی جاتی تھی وہ تقریباً سب کی سب تسکات پر مشتمل ہوتی تھی اور نقد کا
جزو بہت تھوڑا ہوتا تھا؛ بینک آف انگلینڈ کے لیے زیادہ تر نقد رقم بطور
گفالت رکھنی پڑتی ہے، اور تسکات کا جزو بہت کم ہوتا ہے۔ نوٹوں کے اجرا
کی مجموعی مقدار پر کوئی حد بندی قائم نہیں کی گئی تھی لیکن ہر بینک پر انفرادی طور
سے بندش قائم تھی؛ یعنی: وہ صرف اسی مقدار کی حد تک نوٹ جاری کر سکتا
تھا جتنی مقدار کے تسکات اس نے خزانے میں مکفول کرائے تھے یا وہ زیادہ سے
زیادہ اپنے مجموعی اصل کی مقدار کی حد تک جاری کر سکتا تھا۔ لیکن اس کی کوئی
تحدید نہیں کی گئی تھی کہ بحیثیت مجموعی بینک کتنی مقدار میں نوٹ جاری کر سکتے ہیں۔
ان سخت انتظامات کے ذریعے سے قومی بنکوں کے نوٹوں کی حیثیت
بلاشبہ بہت محفوظ ہو گئی اور ان کے زر قانونی میں بدل پذیر ہونے کی ضمانت
بینک آف انگلینڈ کے نوٹوں کے مقابلے میں کسی طرح کم نہ تھی۔ اس لحاظ سے وہ
موجودہ زر قانونوں کی طرح آزادی کے ساتھ گردش کرتے تھے، اور بینک آف انگلینڈ
کے نوٹوں کی طرح جاری کرنے والے بینک میں عوام کی جانب سے ان کے پیش
ہونے کا بھی امکان کم تھا۔ یہ موافق صورت حالات ناگزیر طور پر اس وقت
پیدا ہوتی ہے جبکہ نوٹ کی بنیاد مستحکم ہو اور اس کے جاری کرنے میں حد سے زیادہ
قدم آگے نہ بڑھایا جائے۔ ہر شخص اس کو بلا تامل زر کی حیثیت سے قبول کرے گا
اور اس سے دوسرے شخص کے مطالبات کی ادائیگی کرے گا۔ اس کے ساتھ زر
کا سلسلہ صرف ہر فرد ہی نہیں کرے گا؛ بلکہ ہر بینک ہمیشہ کے لیے اس کو تسلیم
کرے گا؛ اور روزمرہ کے لین دین میں اسی کا استعمال کرے گا۔ یہ سچ ہے کہ بعض اوقات
قومی بنکوں نے زر کی جگہ اس کو استعمال کرنے میں مختلف نوٹوں میں کسی قدر امتیاز
اور فرق قائم کر رکھا تھا، یعنی فلزی سکے یا ایسے نوٹ ادا کرنے کی بجائے جو زر قانونی
تھے قومی بینک، اپنے یا اپنے جیسے دوسرے قومی بنکوں کے جاری کردہ نوٹوں سے
ادائیگی کرنے کو ترجیح دیتے تھے؛ اس لیے کہ زر قانونی خواہ نوٹ ہو یا فلزی سکے
امانتوں کے مقابلے میں محفوظ ذخیرے کی حیثیت رکھتا تھا۔ لیکن کبھی ایسا اتفاق

۲۴
رہائے
مستحقہ
کاری
کا
نظام

373

نہیں ہوا کہ قومی بنکوں کے نوٹ جاری کرنے والے بنک میں بغرض مبادلہ پیش کئے گئے ہوں۔ قومی بنک کے نوٹ ایک مرتبہ جاری ہو جانے کے بعد مسلسل گردش میں رہتے تھے؛ اور اس امر کا ان کی گردش پر قطعاً کوئی اثر نہیں پڑتا تھا کہ ان کو جاری کرنے والے بنک کی ساکھ کم ہی ہے؛ اور آیا بڑی حد تک ویسے ہی حالات اب بھی پائے جاتے ہیں یا نہیں جن کی بنیاد پر وہ ابتداءً جاری کئے گئے تھے۔

۲۔ قومی بنک کاری کے نظام کی ایک بالکل مختلف خصوصیت اس کی امانتوں کی تنظیم تھی۔ کوئی دوسرا ملک امانتوں کا اس طرح استعمال نہیں کرتا جس طرح کہ ریاستہائے متحدہ کرتی ہیں۔ پچھلے باب میں بنک کاری کے متعلق جو کچھ کہا گیا تھا اس کی نمایاں مثال یہاں کے نظام میں ملتی ہے جو ملک کے کل معاشی معاملات میں دور تک پھیلا ہوا ہے۔ اور یہاں قانون کے ذریعے سے اس نظام کی تنظیم عظیم الشان طریق پر کی گئی ہے؛ کسی دوسرے ملک نے امانتی بنکوں کے کاروبار کے مسئلے کو براہ راست آئین و قوانین کے ذریعے سے حل کرنے کی کوشش ہی نہیں کی ہے۔

قومی بنکوں کے لیے یہ ضروری تھا کہ وہ امانتوں کے مقابلے میں ایک مقررہ "سرمایہ محفوظ" قائم کریں۔ مختلف مقامات کے بنکوں کے لیے مختلف قسم کے لوازم رکھے گئے تھے؛ اور عام اصول یہ قرار دیا گیا تھا کہ بڑے مالی مرکزوں میں ذخیرے کی مقدار زائد رکھی جائے، اور چھوٹے مرکزوں میں مقدار اس سے کم رکھی جائے۔ اس مقصد کے لیے قدیم نظام کے تحت بنک تین حصوں یا قسموں میں تقسیم کئے گئے تھے۔ نظام وفاقِ سرمایہ محفوظ کے تحت بھی اس تقسیم کو برقرار رکھا گیا، بلکہ قدیم نام بھی بحالت خود قائم رکھے گئے اگرچہ ان کی سابقہ اہمیت ان سے چھن گئی۔ پہلی قسم "مرکزی محفوظ سرمایہ کے بنکوں کے تین شہروں" یعنی: نیویارک، نیو جارجیا، اور سینٹ لوی پر مشتمل تھی؛ اور ان میں بھی نیویارک میں اس کی فوقیت اور اہمیت کے اعتبار سے سب کا مرکزی سرمایہ رکھا گیا تھا۔ دوسری قسم میں

۲۷
رہا
تھا
جو
کام
کا
نظام

”محفوظ سرمایہ کے بنکوں کے شہر“ تھے؛ جو خاصے بڑے مرکز تھے اور ان کی تعداد ۵۰ یا ۵۰ سے زیادہ تھی۔ سب سے آخری یعنی تیسری قسم میں بقیدہ بنک شامل تھے جنہیں عام طور سے ”دیہاتی بنک“ کہا جاتا تھا۔ عام طور سے پہلی اور دوسری قسم کے بنکوں کے لیے ان کی اپنی امانتوں کے مقابلے میں ۲۵ فی صد نقد سرمایہ محفوظ رکھنا لازمی تھا؛ اور تیسری قسم کے بنکوں کے لیے صرف ۱۵ فی صد نقد ذخیرہ رکھنا ضروری تھا۔ لیکن ”دیہاتی بنکوں“ کو اس بات کی اجازت تھی کہ اپنے نقد ذخیرے کے بڑے حصے کو نقد بدست کی شکل میں نہ رکھیں، بلکہ دوسرے بنکوں میں (یعنی سرمایہ کے شہروں میں یا مرکزی سرمایہ کے شہروں کے قومی بنکوں میں) بطور امانت رکھیں۔ اور اسی کے ساتھ سرمایہ کے شہروں کے متعدد بنکوں کو بھی اسی کی اجازت دی گئی تھی کہ وہ اپنے سرمایہ کے تقریباً نصف حصے کو تین مرکزی شہروں کے قومی بنکوں میں بطور امانت رکھیں۔ صرف موخر الذکر (یعنی مرکزی سرمایہ کے شہروں کے بنکوں) کے لیے یہ ضروری قرار دیا گیا تھا کہ وہ کل سرمایہ نقد کی شکل میں اپنے پاس رکھیں۔ نتیجہ یہ کہ ایک طرف کی کسر دوسری طرف پوری ہو گئی تھی۔ دیہاتی بنک ضروری سرمایہ کے جزو کو نقد کی شکل میں نہیں رکھتے تھے، بلکہ دوسری قسم کے بنکوں میں رکھتے تھے؛ اور یہ دوسری قسم کے بنک سرمایہ کا ایک جزو نقد کی شکل میں نہیں رکھتے تھے بلکہ پہلی قسم کے بنکوں میں بطور امانت رکھتے تھے۔ اسی وجہ سے موخر الذکر بنکوں میں اور سب سے بڑھ کر نیویارک کے بنکوں میں نقد کا اور ذمہ داری کا سب سے زیادہ ارتکاز ہوا تھا۔

374

نیویارک کے قومی بنکوں نے اور ان میں بھی خاص کر بڑے بڑے اداروں نے جو بیرونی بنکوں کی رقم دوبارہ امانت رکھنے کا کاروبار انجام دیتے تھے، ایک ایسی حیثیت اختیار کر لی تھی جو بینک آف انگلینڈ کی حیثیت کے مماثل تھی؛ چنانچہ آزاد نقد کی جتنی مقدار حقیقت میں دستیاب ہو سکتی تھی اس کے وہ امین اور اس پورے جسی نظام کے عصبی مرکز تھے۔ بڑے شہروں میں اس قسم کا تھوڑا بہت ارتکاز

۱۔ ۲۔ ۳۔ ۴۔ ۵۔ ۶۔ ۷۔ ۸۔ ۹۔ ۱۰۔ ۱۱۔ ۱۲۔ ۱۳۔ ۱۴۔ ۱۵۔ ۱۶۔ ۱۷۔ ۱۸۔ ۱۹۔ ۲۰۔ ۲۱۔ ۲۲۔ ۲۳۔ ۲۴۔ ۲۵۔ ۲۶۔ ۲۷۔ ۲۸۔ ۲۹۔ ۳۰۔ ۳۱۔ ۳۲۔ ۳۳۔ ۳۴۔ ۳۵۔ ۳۶۔ ۳۷۔ ۳۸۔ ۳۹۔ ۴۰۔ ۴۱۔ ۴۲۔ ۴۳۔ ۴۴۔ ۴۵۔ ۴۶۔ ۴۷۔ ۴۸۔ ۴۹۔ ۵۰۔ ۵۱۔ ۵۲۔ ۵۳۔ ۵۴۔ ۵۵۔ ۵۶۔ ۵۷۔ ۵۸۔ ۵۹۔ ۶۰۔ ۶۱۔ ۶۲۔ ۶۳۔ ۶۴۔ ۶۵۔ ۶۶۔ ۶۷۔ ۶۸۔ ۶۹۔ ۷۰۔ ۷۱۔ ۷۲۔ ۷۳۔ ۷۴۔ ۷۵۔ ۷۶۔ ۷۷۔ ۷۸۔ ۷۹۔ ۸۰۔ ۸۱۔ ۸۲۔ ۸۳۔ ۸۴۔ ۸۵۔ ۸۶۔ ۸۷۔ ۸۸۔ ۸۹۔ ۹۰۔ ۹۱۔ ۹۲۔ ۹۳۔ ۹۴۔ ۹۵۔ ۹۶۔ ۹۷۔ ۹۸۔ ۹۹۔ ۱۰۰۔

ریاستہائے
موجودہ کا
نظام

ناگزیر ہے۔ تمام ملکوں میں اور خاص کر ان میں جہاں امانتی بنکوں کا کاروبار اعلیٰ درجے کا ترقی یافتہ ہے، ہر ہیر و نی بنک کے لیے ضروری ہے کہ مالی مرکز سے اتصال رکھے، وہاں اپنا حساب رکھے اور اسی کی وساطت سے مطالبات کی ادائیگریں۔ نقل پذیر رقمیں اس قسم کے ہر مرکز مثلاً لندن، پیرس، برلن، فرانک فرٹ اور نیویارک میں اکٹری جمع ہوتی ہیں۔ نیز اس قسم کے ہر مرکز میں نہ صرف خود بنکوں کے لیے بلکہ ان اشخاص کے لیے بھی جنھیں عوام کے اغراض کا مطالعہ کرنا پڑتا ہے بعض مشکل مسائل بھی پیش آتے ہیں۔ ایسے بنکوں کو جو نقل پذیر رقموں کے لیے ذمہ دار ہوتے ہیں اور جن کے نام لازمی طور سے بڑی بڑی رقموں کے ڈرافٹ دفعۃً لکھے جاسکتے ہیں، نقد ذخیرے یا اثاثے کی کثیر مقدار یا تو اپنے پاس یا اپنی رسائی سے قریب رکھنی پڑتی ہے، تاکہ ان تیار رقموں سے ہر وقت کام لیا جاسکے۔ سرمایہ کو محفوظ کرنے کا آسان طریقہ یہ ہے کہ صرفانے کے تمسکات کی مادی القرضت پر قرضہ دیا جائے جو عند المطالبہ فوراً واپس مل سکے۔ اس طریق پر بڑے بڑے شہری بنکوں کے ذرائع کو جس حد تک نیویارک میں استعمال کیا گیا اتنا کسی دوسرے ملک میں استعمال نہیں کیا گیا، اور یہ عام رجحان، جو بہترین صورت میں بھی خطرات سے خالی نہیں ہوتا، قدیم قومی بنک کاری کے نظام کے مخصوص حالات کی وجہ سے نیویارک میں بہت بڑھ گیا تھا۔

قومی بنک کاری نظام کی بدولت سابقہ نظام میں بہت کچھ اصلاح و ترقی ہو گئی۔ خانہ جنگی سے پیشتر چونکہ متعدد ریاستوں کے قوانین مختلف تھے، اس لیے حالات بہت خطرناک اور غیر استوار تھے۔ قومی بنک ایک مرتبہ قائم ہو جانے کے بعد بالکل مکمل خیال کئے جاتے تھے۔ ریاستہائے متحدہ کے باشندوں کی رجائیت اور فطری قدامت پرستی نے ان کی اس امر کی جانب رہبری کی کہ وہ ہر اس ادارے کو جسے وہ قائم کریں خالص امر کن اور بے مثل اور عدیم النظیر تصور کریں۔ ایک مدت تک نہ صرف ملک کے اندر بلکہ ملک کے باہر قومی نظام کی جو قدر و منزلت کی جاتی تھی اس کا اظہار ان حالات سے بھی ہوتا ہے کہ اہل جاپان نے جو نہ صرف نئی ایجادوں کو اختیار کرنے کے لیے تیار تھے بلکہ ہر ملک کو نمونہ بنانے کے لیے مستعدی

باب
۲۷
رہائش
کا
نظام

سے تیار تھے، اپنے ہاں جدید طرز کی بنک کاری کے قیام میں اس نظام کی تقلید کی؛ بعد میں چلکر (خود ہمارے اس نظام کو ترک کرنے سے بہت پیشتر) انھوں نے ہماری تقلید سے دست بردار ہو کر ایک ایسے نظام کی تاسیس کی جانب توجہ کی جو یورپ میں نمونے پر مبنی تھا۔

ایک نسل کے تجربے کے بعد ہمارے نظام کے نقائص خود ہمارے ہی ملک میں تسلیم کر لیے گئے، معلوم ہوا کہ اجرائے نوٹ کے شرائط نامناسب طریقے پر سخت تھے۔ نوٹوں کی مقدار کا مدار تقریباً رہا تہائے متحدہ کے تمکات کی قیمت پر اور ان کی سودی آمدنی پر تھا۔ جیسا کہ عام طور سے بیان کیا جاتا تھا، کہ جاری کردہ نوٹ ملک کی زر کی ضرورت سے کوئی سروکار ہی نہ رکھتے تھے یہ صحیح نہ تھا۔ یہ ذہن نشین رکھنا ضروری ہے کہ جہاں امانتیں اور چیک اسی آزادی کے ساتھ استعمال کئے جاتے ہیں جس طرح کہ وہ ریاستہائے متحدہ میں استعمال کئے جاتے ہیں، وہاں بنک کے نوٹ زیادہ تر ایسے بھی زر کا کام انجام دیتے ہیں جو معتدل اور چھوٹی رقموں پر مشتمل ہو؛ چنانچہ اس قسم کے زر کی مجموعی مقدار ایک مدت دراز تک زیادہ تر چاندی کے ڈالروں اور صداقت ناموں پر مشتمل تھی۔ یہ دو مختلف قسم کے حریف زر جو کام انجام دیتے تھے ان کا لحاظ کرنے کے بعد یہ کہا جاسکتا ہے کہ قومی بنک کے نوٹ بحیثیت مجموعی ملک کی ضرورتوں کو پورا کرنے میں کسی سے پیچھے نہ تھے۔ اگر ان میں کوئی بڑے نقائص ظاہر ہوئے تو دوسری حیثیت سے۔ اضطراب و آشوب کے زمانے میں یہ نظام شکست ہو گیا۔ نقد و تیرہوں کا رکھنا لازمی قرار دینے کی تجویز کا یہ مقصد تھا کہ بنکوں کی حالت استوار رہے۔ توقع یہ تھی کہ یہ تجویز انھیں اس قابل بنادے گی کہ وہ رستم جمع کرنے والوں کو ہر وقت نقد کی شکل میں ادائی کر سکیں؛ اپنے گاہکوں کو اگر ان کا دیوالہ نہ نکلا ہو اور انھیں رقم کی ضرورت ہو تو ہر وقت قرضہ دے سکیں؛ اور اس طرح ان کی حفاظت کر سکیں۔ اضطراب و بے چینی کے زمانے میں ان مقاصد کو پورا کرنے میں نظام جس حد تک ناکام رہا اس کے متعلق آئندہ تفصیلی بحث اس وقت کی جائے گی جبکہ تجارتی بحرانوں کا بیان شروع ہوگا۔ سر دست

۲۶
راہنمائے
مختصرہ کا
نظام

یہاں اس قدر کہہ دینا کافی ہوگا کہ متعدد موقعوں پر یہ نظام علانیہ ناکام رہا، اس کی ناکامی دفعۃً ہوئی اور اسی اہم نقص کی وجہ سے انجام کار اس کی کامل تبدیلی کی جانب قدم اٹھایا گیا۔

۳۔ وفاقی سرمایہ محفوظ کا نظام ۱۹۱۳ء میں قائم ہوا۔ اس کے متعلق ابتدائی تجویز کا مقصد ایک مرکزی ادارہ قائم کرنا تھا جو ممالک یورپ کے مرکزی بنکوں کے مشابہ ہونے کے باوجود بھی ان سے اہم اعتبارات سے مختلف ہو۔ لیکن اس نظام نے آگے چل کر جو صورت اختیار کی اس کے لحاظ سے یہ اختلاف بہت بڑھ گیا۔ ایک بڑے بنک کے ہاتھ میں وسیع اختیارات کی موجودگی کا خطرہ اور یہ خاص رجحان جو ہمارے وفاقی سیاسی نظام سے پیدا ہوتا ہے ان دونوں نے مل کر ایک عظیم النظیر انتظام کے قائم ہونے کی جانب راہ ہموار کی: اور وہ اس طرح کہ ایک ہی مرکزی بنک قائم نہیں کیا گیا، بلکہ ایک درجن نیم مرکزی بنک قائم کئے گئے۔ یہ نئے ادارے ان شہروں کے نام سے موسوم کئے گئے جن میں یہ واقع تھے، مثلاً: نیویارک کے وفاقی سرمایہ محفوظ کا بنک، بوٹن اور شکاگو کے وفاقی سرمایہ محفوظ کا بنک وغیرہ۔ ان مرکزی بنکوں کو اپنی الگ الگ شاخیں قائم کرنے کی اجازت دی گئی؛ توقع یہ تھی کہ یہ نظام ملک کے طول و عرض میں پھیل جائے گا۔ قومی بنک کاری کے قانون کے تحت کل انتظام کی جو نیم سرکاری نوعیت پہلے تھی اب بدرجہا زیادہ واضح ہو گئی۔ محفوظ سرمایہ کے بنک خانگی ادارے ہیں، پھر بھی ان پر سرکاری نگرانی قائم ہے؛ اور یہ نگرانی صرف اجراءے نوٹ اور امانتی ذخیرے ہی کی حد تک نہیں ہے، بلکہ اس سے آگے بڑھ کر ان کے حصص کی تملیک، ان کے اندرونی نظم و نسق، اور مرکزی حکومت سے ان کی دائمی متابعت کی حد تک بھی ہے۔

۱۔ سرمایہ محفوظ کے بارہ شہرہ تھے: بوٹن، نیویارک، فیلادلفیا، چیچٹر، اٹلانٹا، کلیولینڈ، شکاگو، سینٹ لوی، میناپوس، کنساسٹی، ڈلاس، سن فرانسسکو۔

بائیں
پر
تعداد
کا
نظام

انتظام کا مرکز مجلس سرمایہ محفوظ دفاتی ہے۔ یہ سات ارکان پر مشتمل ہے؛ جن میں سے متعدد خزانہ اور ہتھم شکیک بہ لحاظ عہدہ اس کے مستقل رکن ہوتے ہیں اور باقی ارکان کا تقریباً طویل مدت کے لیے صدر نشین مجلس کرتا ہے۔ مجلس کو سرمایہ محفوظ کے بنکوں پر تقریباً غیر محدود اختیارات حاصل ہوتے ہیں۔ وہ صرف اسی پر متعقد نہیں ہے کہ ان کے سب معاملات اور حسابات کی جانچ کرے؛ بلکہ ان کے افسروں اور نظما کو بھی علیحدہ کر سکتی ہے، بنکوں کے لیے یہ چیز لازمی قرار دے سکتی ہے کہ وہ ایک دوسرے کے لیے کاغذ بدو بارہ بڑے کاغذیں، ذخیرے کے لوازم کی پابندی کو موقوف کر سکتی ہے، اور ہر قسم کی عام نگرانی کر سکتی ہے۔

خود بنک ہائے محفوظ سرمایہ دفاتی، جو اس نظام کے عملی اعضا ہیں، بنکوں کے ساچوکار کی حیثیت رکھتے ہیں۔ صرف یہی نہیں کہ وہ زیادہ تر معمولی بنکوں سے کاروبار کرتے ہیں، اسی طرح جس طرح کہ دوسرے مالاک میں مرکزی ادارے کرتے ہیں، بلکہ ان کی ملکیت بھی انہی کا بنکوں (یعنی معمولی بنکوں) کے ہاتھ میں ہے۔ محفوظ سرمایہ دفاتی کے بنک میں افراد حصے دار یا تمسک دار نہیں بن سکتے۔ قومی بنکوں کے لیے لازم ہے کہ وہ تمسک خریدیں، یا بصورت دیگر قومی نظام سے الگ ہو جائیں؛ قدیم نظام سے متعدد دوسری صورتوں میں جس طرح کام لیا جا رہا ہے اسی طرح اس صورت میں بھی اب تک لیا جا رہا ہے۔ اس خطرہ کی وجہ سے (جو غیر حق بجانب نہیں ہے) کہ بغیر جبر اور پابندی عائد کئے ہوئے نئی تجویز حقیقت میں عمل نہیں کرایا جاسکتا یہ دباؤ ڈالا گیا۔ مناسب بنائشوں کے تحت دوسرے بنکوں کو بھی اس امر کا اختیار دیا جاتا ہے کہ اگر وہ چاہیں تمسک دار بن جائیں؛ چنانچہ واقعہ یہ ہے کہ ان کی ایک کثیر تعداد نے اس طرح عمل کیا ہے۔ گو تمسک دار بنک اس طرح محفوظ سرمایہ کے بنکوں کے مالک ہو گئے ہیں، لیکن ان کی نگرانی اور تنقید کی جاتی ہے۔ فڈرل رزرو بورڈ (مجلس محفوظ سرمایہ دفاتی) کو نگرانی کے جو اختیارات دئے گئے ہیں وہ خاصے وسیع ہیں۔ چنانچہ ایک اہم اختیار یہ ہے کہ مجلس محفوظ سرمایہ

377

۲۷
رہا تھا
تھوڑے
کا
نظام

وفاقی ہر محفوظ سرمایہ کے بینک کے نو نظامیں سے تین نظام کا تقرر خود کرتی ہے؛ اور ان ہی سرکاری مامورین میں سے ایک شخص بحیثیت صدر نشین کام کرتا ہے۔ لیکن یہ یاد رکھنا چاہئے کہ وہ بینک کے عملی یا کاروباری ناظم کی حیثیت سے کام نہیں کرتا؛ اس موخر الذکر عہدے پر جو شخص مامور ہوتا ہے وہ نظام کی جانب سے مقرر کیا جاتا ہے اور اس کے لیے ضروری نہیں ہے کہ وہ نظام میں سے ایک ہو۔ علاوہ ازیں خغل اصل سے ۶ فی صد سے زیادہ جو منافع وصول ہوتا ہے اس کو حکومت اپنے لیے محفوظ رکھتی ہے۔ باقی ہر حصہ اس کا انتظام کر دیا جاتا ہے کہ بینک کے پاس کافی مقدار میں زائد منافع جمع رہے۔

جیسا کہ پہلے بیان ہو چکا ہے، محفوظ سرمایہ کے بینک زیادہ تر اپنے مالکوں یعنی تسک دار بینکوں سے کاروبار کرتے ہیں۔ یہ سچ ہے کہ کچھ کاروبار غیر ارکان سے بھی کرنے کی اجازت ہے؛ لیکن اس کی مقدار بہت محدود ہوتی ہے، اور عینا بھی اس قسم کا کاروبار کیا جاتا ہے اس پر بہت سی بندشیں عائد ہیں۔ مقصد یہ ہے کہ محفوظ سرمایہ کے بینک زیادہ تر اپنے خاص بینک کاری کے اجرائے ترکیبی کو رقم بطور قرض دیں، اور خاص کر ان ہی سے دوبارہ بٹہ کاٹ کر یا خرید کر تجارتی کاغذ حاصل کریں۔ اس طرح یہ توقع کی جاتی ہے کہ عام بینک، جو براہ راست عوام الناس سے کاروبار کرتے ہیں، اپنے اثاثے کو زیادہ سیال پائیں اور اپنے تجارتی کاغذ کو ان کی مبادا ختم ہونے سے قبل فروخت کر سکیں اور اگر مزید رقم بطور قرض دینے پر مجبور کئے جائیں تو گاہکوں کی نئی جماعت کو قرضہ دے سکیں۔ دوبارہ بٹہ کاٹنے کا عمل جو یورپ کے ملکوں میں عام ہے اور وہاں مرکزی بینکوں کی جانب سے دئے ہوئے قرضوں کے بڑے جزو کی بنیاد ہے، ریا تہ ہائے متحدہ میں کبھی مستقل طور سے جاگزیں نہ ہوا تھا۔ یہ توقع اور خواہش کی جاتی تھی کہ نئے نظام کے تحت اس بارے میں ایک نمایاں تغیر واقع ہوگا، اور اس طرح اعتبار کے کل پیچیدہ نظام کے کارآمد اور منظم ہو جانے کی وجہ سے فائدہ حاصل ہوگا۔

۴۔ جہاں تک اجرائے نوٹ کا تعلق ہے، ایک کامل فہم کی تجویز زیر غور تھی؛ اور وہ یہ کہ قومی بینکوں کے ہاتھ سے نوٹوں کے اجرا کا انتظام چھین کر بینک ہائے

۲۷
ریاستہائے
میں سے
بائیک ہو کر
کا نظام

محفوظ سرمایہ وفاقی کے ہاتھ میں دیدیا جائے۔ لیکن یہ عمل بتدریج ۳۰ سال کی مدت میں کیا جائے۔ چنانچہ کسی قدر پیچیدہ طریقے پر ایک انتظام کیا گیا جس کے ذریعے سے محفوظ سرمایہ کے بینک قومی بینکوں سے وہ تسکات خریدیں جو نوٹوں کی ضمانت کے طور پر الگ رکھے جاتے تھے، اور موخر الذکر اداروں کی بجائے خود وہی نوٹ جاری کریں؛ ایک نسل تک قدیم نوٹوں کو گردش میں رہنے دیا جائے اور جیسے جیسے ان کی مقدار بتدریج گھٹتی جائے ان کی جگہ نئے نوٹ پُر کرتے جائیں۔ اس طرح قدیم نوٹوں کی بجائے جو نوٹ جاری کئے گئے وہ ایک اہم اعتبار سے اپنے پیش رووں سے مماثلت رکھتے ہیں: اور وہ یہ ہے کہ ان کی ضمانت کے لیے بھی ریاستہائے متحدہ کے خزانے میں خاص تسکات بطور امانت رکھنے پڑتے ہیں۔ ان کا قانونی نام ”محفوظ سرمایہ وفاقی بینک کے نوٹ“ (Federal Reserve bank Notes) ہے۔

”محفوظ سرمایہ وفاقی کے نوٹ“ (Federal Reserve Notes) اس سے بالکل مختلف ہیں۔ ان میں سے قدیم نظام کی تقریباً ہر علامت مفقود ہو گئی۔ محفوظ سرمایہ وفاقی کے نوٹ صرف اس صورت میں جاری کیئے جاسکتے ہیں جبکہ مجلس محفوظ سرمایہ وفاقی کو درخواست دی جائے اور اس کی منظوری موصول کی جائے۔ ان کی مقدار کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک مجلس کو پورا اختیار دیا گیا ہے؛ نہ تو مجموعی مقدار کے لیے کوئی حد مقرر کی گئی ہے؛ اور نہ ان شرائط پر کوئی بندشیں مائد کی گئی ہیں جن کی بنا پر ان کا اجرا جائز قرار پا سکتا ہے۔ یہ سچ ہے کہ خود محفوظ سرمایہ کے بینکوں کے لیے بعض لوازم کی پابندی ضروری ہے۔ انہیں مجلس کے گاشتوں کے پاس تجارتی کاغذ کی شکل میں نوٹوں کی ضمانت کے لیے کوئی چیز رکھنا ضروری ہے؛ اور عملی نتیجے کے اعتبار سے جو چیز اس سے بھی زیادہ اہم ہے وہ یہ ہے کہ وہ

۱۔ یہ مطلب ہے کہ ۱۹۱۳ء کے قانون کا آخری ملاحضام کو پہنچنے سے پیشتر اس معاملے میں خرید و تین وضع و نافذ کئے جائیں۔ بالکل انتظام واضح طور سے زیرِ تفریح اور ممکن ہے کہ قیصر کے عمل میں ترمیم ہو جائے۔

۲۷
ریاستہائے
موجودہ کا
نظام

نوٹوں کے مقابلے میں ۱۰۰ فی صد نقد طلا کا ذخیرہ لازم رکھیں۔ تجارتی کاغذ کو ایک علیحدہ ضمانت کی حیثیت سے بطور امانت رکھنا قدیم نظام سے مشابہت رکھتا ہے جس سے ظاہر ہوتا ہے کہ اس کا مقصد نوٹوں کے لیے ایک خاص طریقے سے ادائیگی کا انتظام کرنا ہے۔ چنانچہ یہ میلان ایک اور انتظام سے بھی عیاں ہوتا ہے جس کی رو سے نوٹ ”ریاستہائے متحدہ کے ذمہ کے واجبات“ قرار دیئے گئے ہیں، اور جب کبھی حامل چاہے انہیں ریاستہائے متحدہ کے خزانے میں نقد سے بدل سکتا ہے۔ اگرچہ عام مفہوم میں وہ سرکاری نوٹ نہیں ہیں؛ لیکن حکومت ان کی ضمانت ہوتی ہے، اور اس طرح ان کو جاری کرنے والے بینکوں کے ذمے کے دوسرے واجبات پر نمایاں فوقیت دی گئی ہے۔

879

محفوظ سرمایہ وفاتی کے نوٹوں کے بارے میں ایک انتظام غیر متوقع طور پر اہم ثابت ہوا، یا کم از کم اس نظام کے ابتدائی مراحل میں اس سے غیر متوقع طور سے بڑا اثر رونما ہوا۔ یعنی یہ قرار دیا گیا تھا (ابتداءً ایک پیچیدہ عمل کے ذریعے سے اور بعد میں براہ راست) کہ نوٹ سونے کے مبادلے میں جاری کیے جاسکتے ہیں۔ اس طرح ہر رکن بینک اپنا سونا محفوظ سرمایہ وفاتی کے بینک میں لے جا کر پیش کر سکتا تھا اور مبادلے میں محفوظ سرمایہ وفاتی کے نوٹ حاصل کر سکتا تھا۔ ان بینکوں کے لیے جو رکن تھے اس قسم کا مبادلہ بہت کم اہمیت رکھتا تھا؛ نوٹ ایک ہاتھ سے دوسرے ہاتھ میں اسی مستعدی کے ساتھ گردش کرتے تھے جس طرح کہ سونے کے سکے یا صداقت نامے، اور ملک کے طول و عرض میں مطالبات کی ادائیگی کے لیے انہیں مساوی طور سے قبول کر لیا جاتا تھا۔ مگر محفوظ سرمایہ وفاتی کے بینک کے لیے سونا ”سرمایہ محفوظ“ بن گیا۔ اس طرح جو سونا وصول ہوتا تھا اس میں سے ہر ۱۰۰ ڈالر کے سونے کے مقابلے میں وہ نہ صرف ۱۰۰ ڈالر کے نوٹ جمع کنندہ بینک کو جاری کر سکتا تھا، بلکہ ان کے علاوہ تجارتی کاغذ کے مبادلے میں ۶۰ ڈالر کے نوٹ اسی بینک یا کسی دوسرے گاہک کو جاری کر سکتا تھا۔ بینک ہائے سرمایہ وفاتی میں فلز متقل کرنے کے عمل نے اس طرح زر روانہ کے اس جزو کی توسیع کا اور اس طرح کل اعتباری نظام کی توسیع کے امکان کا راستہ

۲۴
ریاستہائے
عظیمہ کا
بنک کا نام
نظام

کھول دیا۔

۵۔ امانتوں کی تنظیم اور خاص کر امانتوں کے مقابلے میں ایک مقدرہ نقد ذخیرہ رکھنے کا لزوم، یہی وہ خصوصیت تھی جو دوسری سب چیزوں سے زیادہ قومی بینکوں کے کاروباری نظام کو دوسرے ملکوں کے بینک کاری کے نظام سے ممتاز و ممتاز کرتی تھی۔ یہ خصوصیت اہم تریمبات کے بعد باقی رکھی گئی۔

سب سے پہلے خود قومی بینکوں کے لیے اب بھی یہ ضروری ہے کہ وہ نقد کا ایک مقدرہ ذخیرہ رکھیں؛ لیکن اس التزام کا اطلاق صرف انہی مقداروں تک چوتا ہے جن کو کہ وہ اپنے رہنماؤں اور محافظوں یعنی بینک ہائے محفوظ ذخیرہ و فاقی کی تجویزوں میں رکھتے ہیں۔ قدیم تقسیم اب بھی باقی رکھی گئی ہے، یعنی ”مرکزی محفوظ سرمایہ کے شہری بینک“، ”محفوظ سرمایہ کے شہری بینک“ اور ”دیہاتی بینک“ اس قسم کے ناموں کا اطلاق کرنا اب صحیح نہیں ہے۔ اگر ان کو ”بڑے شہروں کے بینک“، ”بڑے قصبات کے بینک“ اور ”دیگر بینک“ کے ناموں سے موسوم کیا جائے تو زیادہ موزوں ہوگا۔ غرض پہلی قسم کے بینکوں کے لیے ضروری ہے کہ وہ مطالبات امانت کے مقابلے میں انہی ۳۱ صدی رقم بصورت نقد سرمایہ محفوظ رکھیں، اسی طرح دوسری قسم کے بینکوں کے لیے ۱۰ فی صد رکھنا اور تیسری قسم کے بینکوں کے لیے ۷ فی صد رکھنا ضروری ہے۔ مگر اس کا اعادہ کرنا نامناسب نہ ہوگا کہ اس التزام کا اطلاق صرف اس رقم پر ہوتا ہے جسے انھیں فنڈل رزرو بینک (محفوظ سرمایہ و فاقی کے بینک) میں رکھنا ضروری ہے۔ جہاں تک کہ نقد بدست (یعنی وہ نقد جو خود ان کی تجویزوں میں رہتا ہے) کا تعلق ہے وہاں تک ان کے لیے از روے قانون حسب عمل درآمد سابق یہ لازمی قرار دیا گیا تھا کہ وہ کچھ فی صد بشکل نقد رکھیں؛ لیکن یہ قانون بہت جلد ہٹا لیا گیا، اور انھیں انکی آزادی سے دی گئی کہ وہ جس طرح چاہیں عمل کریں۔ اس میں شک نہیں کہ خود ان کے

380

۱۔ (Central reserve city banks)

۲۔ (Reserve city banks)

۳۔ (Country banks)

۲۷
بائیں
راستہ
کا
نظام

متصل اغراض نہیں اس پر مجبور کرتے ہیں کہ وہ کچھ نقد رکھیں، تاکہ روزمرہ کے مطالبات کی ادائیگی میں اس سے کام لے سکیں۔ لیکن اس مقصد کے لیے جتنے نقد کی ضرورت پڑتی ہے اس کا تناسب ان کی مجموعی ذمہ داریوں کے مطالبات کے مقابلے میں بہت ہی قلیل یعنی غالباً ۵ فی صد ہے؛ اور یہ امر کہ آیا وہ ناگزیراً قتل مقدار سے کچھ زیادہ اپنے پاس رکھیں یا بہت زیادہ رکھیں، بالکل ان کے اختیار تیزی پر موقوف رکھا گیا ہے۔ اس نظام میں نہایت واضح طور سے یہ امر تسلیم کیا گیا ہے کہ اہم چیز یہ نہیں ہے کہ ہر بینک اپنا ایک جداگانہ مضبوط ذخیرہ رکھے، بلکہ یہ کہ کسی ایک جگہ ایسا ایک مضبوط مرکزی ذخیرہ موجود رہنا چاہئے۔ اور اس نقطہ نظر سے یہ سوال کیا جاسکتا ہے کہ آیا خود محفوظ سرمایہ وفاقی کے بینک میں مقررہ ذخیرہ رکھنے کا لزوم کوئی مفید کام انجام دیتا ہے یا نہیں۔ ہر بینک، ۲۰ فی صدی، ۱۰ فی صدی یا ۳۰ فی صدی نقد جو اپنے حساب میں جمع رکھتا ہے دراصل یہ کوئی موثر ذریعہ نہیں ہے یا یہ کوئی اصلی استحکام نہیں بہم پہنچاتا۔ استحکام کا اصلی عنصر مالی استواری میں یعنی خود بینک ہائے محفوظ سرمایہ وفاقی کی ساکھ، اکثریتی مجموعی سرمائے اور سرکاری نگرانی میں مضمر ہے۔ رسم درواج اور روایات، یعنی اس چیز کی پابندی جو اس مسئلہ نظام کا جز بن گئی ہے، یہی اس تبدیلہ اور تخفیف یافتہ صورت میں ایک مقررہ ذخیرہ رکھنے کے طریقے کی توجیہ کرتی ہیں۔

خود بینک ہائے محفوظ سرمایہ وفاقی کی حد تک صورت حالات اس سے کسی قدر مختلف ہے۔ یہی بینک کل نظام کی بنیاد ہیں، اور انہی میں سب سے زیادہ استحکام کا ہونا ضروری ہے۔ اس امر کا فیصلہ کہ کتنا ذخیرہ رکھا جائے محفوظ سرمایہ کے بنکوں پر اور مجلس سرمایہ محفوظ پر چھوڑا جاسکتا تھا۔ مگر اس میں بھی روایات، مقررہ مقدار کے لزوم کے بہت شد و مد کے ساتھ موافق تھیں۔ چنانچہ اسی کے مطابق یہ قرار دیا گیا کہ محفوظ سرمایہ وفاقی کے بینک امانتوں کے مقابلے میں ۳۵ فی صد نقد ذخیرہ رکھیں۔ یہ یاد ہو گا کہ نوٹوں کے مقابلے میں ۲۰ فی صد ذخیرہ رکھنا ضروری ہے۔ مگر دونوں کے مقابلے میں جو ذخیرہ رکھا جائے اس میں زر قانونی کا ہونا ضروری ہے؛ اور ریاستہائے متحدہ کے نوٹوں اگر بنکوں

۱۰۰
۲
۳
۴
۵
۶
۷
۸
۹
۱۰
۱۱
۱۲
۱۳
۱۴
۱۵
۱۶
۱۷
۱۸
۱۹
۲۰
۲۱
۲۲
۲۳
۲۴
۲۵
۲۶
۲۷
۲۸
۲۹
۳۰
۳۱
۳۲
۳۳
۳۴
۳۵
۳۶
۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

سے قطع نظر کرتے ہوئے جواب بھی رواج میں ہیں، طلا ہی واحد زر قانونی ہے۔ گویا یہ ضروری ہے کہ اس حد تک طلائی سکے یا سونا یا ریاستہائے متحدہ کے طلائی صدقے ان کے ہاتھوں میں رہیں۔ رہا انتظامات کا یہ پورا سلسلہ یعنی رکن بنک اور بنک ہائے سرمایہ محفوظ کے لیے اجرائے نوٹ اور امانتوں کے مقابلے میں ذخیروں کا رکھنا تو اس کا رجحان اسی طور سے اسی صورت حالات میں مسبدل ہونے کی جانب تھا جو دوسرے ممالک میں موجود تھی اور ترقی دے کر اس نوبت پر پہنچائی گئی تھی: یعنی مرکزی محفوظ سرمایوں کے طور پر سونے کے ذخائر کا ارتکاز اور روزمرہ کی گردش سے سونے کا ہٹا لیا جانا۔

381

۶۔ محفوظ سرمایہ وفاقی کے نظام کے لیے ابتدائی مراحل بہت موافق تھے۔ اس پر ایسے دور میں عملدرآمد شروع ہوا جو کشمکش یا خلل سے آزاد تھا؛ اور چونکہ اس کے انضباط اور تنظیم کا ابتدائی زمانہ ختم ہوا وہ ایک بہت بڑے کشمکش کے زمانے میں اپنے آپ کو کارآمد ثابت کرنے کے قابل ہو گیا۔ یورپ میں جنگ چھڑ جانے کی وجہ سے ۱۹۱۴ء میں ایک بہت سخت بحران کیفیت نمودار ہو گئی تھی؛ لیکن اس نئے نظام کے ابتدائی مراحل اس وقت تک طے نہیں کئے گئے جب تک کہ ملک کو اس آفت سے چھٹکارا نہیں ہوا۔ بنک ہائے محفوظ سرمایہ وفاقی، جو اپنی ابتدا میں بحران کا مقابلہ کرنے کی ضرورت سے بچ گئے تھے، ۱۹۱۴ء تک جنگ عظیم میں خود امریکا کی شرکت کی شدید ضرورتوں کا مقابلہ کرنے کے لیے تیار ہو گئے تھے۔ وہ صرف اس دباؤ کا مقابلہ کرنے ہی کے اہل ثابت نہیں ہوئے، بلکہ اپنے ضمانتوں اور وکیلوں کے بہت پر جوش توقعات سے بھی بہت زیادہ کارآمد ثابت ہوئے۔ مجلس وفاقی کی نگرانی اور ہدایت کے تحت بنک ہائے سرمایہ محفوظ حقیقتہً سرکاری خزانے کے گماشتے بن گئے۔ انھوں نے بطور خود حکومت کو قرضے دئے جس کو اپنے تمکات فروخت کرنے اور محاسل وصول ہونے سے پیشتر رقم کی ضرورت تھی۔ اس سے بھی زیادہ اہم یہ کہ انھوں نے رکن بینکوں کو بھی اسی طرح کا عمل اختیار کرنے پر مجبور کر دیا۔ اس میں کوئی کلام نہیں ہو سکتا کہ یہ نظام امریکا کی حکومت کے لیے اسی طرح کارآمد ثابت ہوا

۱۹۱۵ء
۱۹۱۹ء
۱۹۲۰ء
۱۹۲۱ء
۱۹۲۲ء
۱۹۲۳ء
۱۹۲۴ء
۱۹۲۵ء
۱۹۲۶ء
۱۹۲۷ء
۱۹۲۸ء
۱۹۲۹ء
۱۹۳۰ء
۱۹۳۱ء
۱۹۳۲ء
۱۹۳۳ء
۱۹۳۴ء
۱۹۳۵ء
۱۹۳۶ء
۱۹۳۷ء
۱۹۳۸ء
۱۹۳۹ء
۱۹۴۰ء
۱۹۴۱ء
۱۹۴۲ء
۱۹۴۳ء
۱۹۴۴ء
۱۹۴۵ء
۱۹۴۶ء
۱۹۴۷ء
۱۹۴۸ء
۱۹۴۹ء
۱۹۵۰ء
۱۹۵۱ء
۱۹۵۲ء
۱۹۵۳ء
۱۹۵۴ء
۱۹۵۵ء
۱۹۵۶ء
۱۹۵۷ء
۱۹۵۸ء
۱۹۵۹ء
۱۹۶۰ء
۱۹۶۱ء
۱۹۶۲ء
۱۹۶۳ء
۱۹۶۴ء
۱۹۶۵ء
۱۹۶۶ء
۱۹۶۷ء
۱۹۶۸ء
۱۹۶۹ء
۱۹۷۰ء
۱۹۷۱ء
۱۹۷۲ء
۱۹۷۳ء
۱۹۷۴ء
۱۹۷۵ء
۱۹۷۶ء
۱۹۷۷ء
۱۹۷۸ء
۱۹۷۹ء
۱۹۸۰ء
۱۹۸۱ء
۱۹۸۲ء
۱۹۸۳ء
۱۹۸۴ء
۱۹۸۵ء
۱۹۸۶ء
۱۹۸۷ء
۱۹۸۸ء
۱۹۸۹ء
۱۹۹۰ء
۱۹۹۱ء
۱۹۹۲ء
۱۹۹۳ء
۱۹۹۴ء
۱۹۹۵ء
۱۹۹۶ء
۱۹۹۷ء
۱۹۹۸ء
۱۹۹۹ء
۲۰۰۰ء
۲۰۰۱ء
۲۰۰۲ء
۲۰۰۳ء
۲۰۰۴ء
۲۰۰۵ء
۲۰۰۶ء
۲۰۰۷ء
۲۰۰۸ء
۲۰۰۹ء
۲۰۱۰ء
۲۰۱۱ء
۲۰۱۲ء
۲۰۱۳ء
۲۰۱۴ء
۲۰۱۵ء
۲۰۱۶ء
۲۰۱۷ء
۲۰۱۸ء
۲۰۱۹ء
۲۰۲۰ء
۲۰۲۱ء
۲۰۲۲ء
۲۰۲۳ء
۲۰۲۴ء
۲۰۲۵ء
۲۰۲۶ء
۲۰۲۷ء
۲۰۲۸ء
۲۰۲۹ء
۲۰۳۰ء

جس طرح یورپ کے ہنگ دہاں کی حکومتوں کے لئے اور ۱۹۱۵ء تا ۱۹۱۹ء کی مابین جنگی کے زمانے میں ایسا متہائے متحدہ کے مشترکہ جنگ جس حد تک کارآمد ثابت ہوئے تھے، ان کے مقابلے میں یہ بہت زیادہ کارآمد ثابت ہوئے؛ علاوہ ان میں ملک کے طول و عرض میں بد نظمی بھی زیادہ نہ پھیلنے پائی۔ محض اس واقعہ کی بنا پر کہ پرسکون حالات میں اس کا آغاز ہوا اور جب ضرورت پیش آئی تو اس میں دفعہ اور کامیابی کے ساتھ توسیع عمل میں آئی، یہ نظام چند ہی سالوں میں سب پر چھا گیا، اس کا اثر صنعت و تجارت کے ہر شعبے میں پھیل گیا اور اس کا تسلط عوام نے قبول کر لیا جو معمولی حالات کے تحت ایک قرن سے کم مدت میں بشکل حاصل ہو سکتا تھا۔

جہاں تک کہ زرکار اور قیمتوں کا تعلق ہے، یہ چیزیں خرابی کے بغیر حاصل نہیں ہوئیں؛ سب سے بڑی خرابیاں تو وہ تھیں جو سرعت کے ساتھ بڑھنے والی قیمتوں سے نمودار ہوئیں۔ ۱۹۱۵ء تا ۱۹۱۹ء کے مابین قیمتوں میں جو غیر معمولی اضافہ ہوا اس کا بیان اس سے قبل آچکا ہے۔ یہ متعدد اسباب کا نتیجہ تھا؛ ایک سبب تو یہ تھا کہ درآمد کے ذریعے سے ملک کے سونے کی مجموعی مقدار میں نمایاں اضافہ ہوا تھا؛ دوسرا سبب یہ تھا کہ ہنگ ہائے محفوظ سرمایہ و فاقی میں نقد ذخائر کا ارتکاز ہو رہا تھا؛ اور تیسرا سبب یہ واقعہ تھا کہ ملک کے سب بینکوں میں امانتوں کی مقدار بڑھ گئی تھی۔ درآمد کردہ سونا کثیر مقدار میں (یعنی دس کروڑ ڈالر) پہلے معمولی بینکوں کی تجویروں میں آکر جمع ہوا۔ جو ہی مجلس محفوظ سرمایہ و فاقی نے محفوظ سرمایہ و فاقی کے نوٹوں کا مبادلہ سونے سے کرنے کے طریق عمل کو ترقی دی، اور اس طرح معمولی بینکوں سے ان کے ذخیرہ کردہ فلیزی سکوں کو حاصل کرنا شروع کیا، نہ صرف یہ نئی رسد بلکہ وہ سونا (یا طلائی صداقت نامے) جو بیشتر سے ان کے پاس تھا اور اسی کے ساتھ گردش میں جو طلا تھا اس کا بیشتر حصہ بھی ہنگ ہائے محفوظ سرمایہ و فاقی میں آکر جمع ہو گیا۔ ان بینکوں میں سونے کی رسد اتنی کثیر مقدار میں جمع ہو گئی جس کا کبھی پہلے وہم و خیال بھی نہ تھا۔ اور اسی کثیر رسد کی بنیاد پر

۲۷
ربا سہائے
معدہ کا
نظام

محفوظ سرمایہ وفاقی کے نوٹوں کو اضافہ کا موقع دیا گیا بلکہ اس عمل کو فروغ دیا گیا حتیٰ کہ مقدار ان توقعات سے بہت زیادہ بڑھ گئی جو ذخیرے کی اقل مقدار قانونی معین ہونے کے زمانے میں قائم کئے گئے تھے۔ اس تدبیر کی عمل میں جیسا کہ ریاستہائے متحدہ میں ہمیشہ ہوتا ہے، امانتوں کے اضافے نے بہت زیادہ اہم حصہ لیا۔ اصل تحریر کی قوت وہ دباؤ تھا جو بینک ہائے محفوظ سرمایہ وفاقی، رکن بنکوں اور قوم پر سرکار کی جانب سے یکے بعد دیگرے جاری کردہ تسکات کو خریدنے کے بارے میں ڈالا گیا تھا۔ تسکات کو خریدنے اور اگر ضرورت ہو تو ان کی قیمت ادا کرنے کے لیے رقم بطور قرض حاصل کرنے کے لیے عوام کی حوصلہ افزائی کی گئی تھی اور شوق دلا یا گیا تھا۔ لبرٹی بونڈز کو خریدنے کی غرض سے انفرادی بنکوں سے قرضہ لیا جاتا تھا اور یہ بینک اپنے طور پر بینک ہائے محفوظ سرمایہ وفاقی سے قرضہ حاصل کرتے تھے۔ اس کے سنی دوسرے الفاظ میں یہ تھے کہ ”امانتوں“ میں غیر معمولی اضافہ ہو گیا تھا۔ اس طرح تخلیق کردہ قوت خرید کو خزانے کے حوالے کیا جاتا تھا اور خزانہ اس کو جنگ کے عظیم مصارف کے لیے استعمال کرتا تھا۔ مگر یہ امانتیں یا قوت خرید بہت مدت تک خزانے میں نہ پہنچتی تھیں کہ اس کو چکوں کے ذریعے سے حکومت کے قرض خواہوں اور لین داروں کے پاس منتقل کر دیا جاتا تھا۔ اس طرح امانتیں (جیسا کہ اس موثر اور نقل پذیر ذریعہ مبادلہ کا عام میلان ہے) ایک ہاتھ سے دوسرے ہاتھ میں گردش کرتی رہیں۔

اس کے نتائج محض عارضی نہ تھے۔ یہ سوال کہ، فلزی زر یا قانونی زر کی کوئی مقررہ مقدار ان امانتوں کا بار جو اس کے اوپر عائد کر دیا گیا ہے، کس حد تک سنبھال سکے گی، صرف قوانین و ضوابط پر منحصر نہیں ہوتا بلکہ تاریخی نشو و ترقی پر اور مسلمہ روایات پر بھی موقوف ہوتا ہے۔ ریاستہائے متحدہ کے آئین و قوانین محفوظ سرمایہ وفاقی کے نظام سے بڑی مدت تک متاثر ہوئے۔ لیکن بینک کا کاروبار کرنسی والی

388

۱۔ (Liberty bonds)

۲۔ دیکھیں مندرجہ ذیل بحث کے لیے اب ۳۰۔

۲۷
بانی
نظام
کا
نظام

جماعت اور تجارتی طبقے کے عادات اور روایات پر بھی اس سے کچھ کم شدید اثر نہیں پڑا؛ سچ تو یہ ہے کہ نظام کے ابتدائی پانچ سالوں کے عظیم التغیر حالات نے ان عادات و روایات کو غیر معمولی سرعت کے ساتھ متغیر و متبدل کر دیا۔ یوں تو اس نظام کے قائم کرنے کا مقصد یہ تھا کہ وہ محفوظ سرمایوں کو مرکز کرنے کا وسیلہ بن جائے، مگر وہ رقوم واجب الادا کے تناسب سے محفوظ سرمایہ کو کم کرنے اور کل زرواں کی مقدار میں سریع اضافہ کرنے کا وسیلہ بن گیا؛ اور یہ ایسے حالات کے تحت جو ساہوکار کے نقطہ نظر سے بظاہر خالی از خطر معلوم ہوتے تھے، اور حقیقتہً تھے بھی محفوظ اور خالی از خطر، لیکن جنھوں نے بایں ہمد قوم کے اندر زر کے عظیم النظیر انقلاب کے نقائص پیدا کرنے میں بڑا حصہ لیا۔

پھر بھی اتنا ضرور کہا جاسکتا ہے کہ محفوظ سرمایہ و فاقی کا نظام خود خلل و بد نظمی کا سبب نہ تھا، اور یہ بھی ممکن نہیں معلوم ہوتا کہ اس نظام نے خلل و بد نظمی کو اس سے زیادہ شدید کر دیا ہو جتنی کہ وہ بصورت دیگر ہوتی۔ محفوظ سرمایہ و فاقی کے نظام سے پیشتر کے بینک کاری کے انتظامات کے تحت خسارے کو کروڑوں ڈالر فراہم کرنے میں جو دباؤ پڑتا اس کی وجہ سے پورے اعتباری نظام کے شکست ہو جانے کا خطرہ تھا۔ باوجود سونے کے ان غیر معمولی ذخائر کے جو اس زمانے میں ملک میں موجود تھے، حکومت زر کا قذی کے جاری کرنے سے پریشانی باز رہ سکتی تھی۔ اس مہم کے امکانات کے متعلق جو قیاس آرائی کی جاتی ہے وہ لازمی طور سے بڑی حد تک بے بنیاد ہوتی ہے؛ پھر بھی یہ کسی قدر یقین کے ساتھ کہا جاسکتا ہے کہ جنگی مصارف کے لیے بغیر رقم دفعۃً مہیا کرنے کی شدید ضرورت کی موجودگی میں محفوظ سرمایہ و فاقی کے نظام نے صورت حالات کو بد سے بدتر بنانے کے بجائے اس کو بدتر بننے سے روکا۔ یہ نہیں کہ نظام یا اس کا نظم و نسق زر کی توسیع کا سبب تھا؛ بلکہ یورپ کی طمع ریا ستہائے متحدہ میں جمی کل مالی اور صنعتی نظام جنگ کے سمجھوتہ میں گھر گیا تھا۔

۷۔ اب ہمیں ایک اصولی مسئلے پر غور کرنا ہے جو ریا ستہائے متحدہ کے بینک کے کاروباری نظام اور عمل کے تحت خاص طور سے اہمیت رکھتا ہے۔ کیا یہ ضروری اور مناسب ہے کہ بینک کے نوٹوں کے حاملوں اور قابضوں کے تحفظ

اس
ماہنامہ
کا
موجودہ
نمبر
کا
نظام

384

کے لیے کوئی خاص اہتمام کیا جائے؟ یا قابضان نوٹ اور جمع کنندوں کو ایک ہی حیثیت دینی چاہئے یا بہر کیف ان کے لیے یکساں تحفظ کرنا چاہئے؟ قومی بینکوں کے کاروباری نظام نے قابضان نوٹ کا تحفظ کر کے انھیں ایک معین حیثیت عطا کی چنانچہ محفوظ سرمایہ و فاقی کے نظام میں ان کو اسی طرح ترجیح دی جاتی ہے؟ اس لیے کہ محفوظ سرمایہ و فاقی کے نوٹ نہ صرف تجارتی کاغذ پر مبنی ہوتے ہیں جو ان کی ضمانت کے طور پر الگ رکھے جاتے ہیں، بلکہ اس سے بھی زیادہ اہم یہ کہ ریاستہائے متحدہ کی حکومت خود ان کی ضمانت ہوتی ہے۔ اس بارے میں کہ جمع کنندوں کے لیے بھی کچھ اسی قسم کی سرکاری ضمانت ہونی چاہئے متعدد دفعہ مشورے دئے گئے ہیں اور حقیقت یہ ہے کہ ہماری بعض ریاستوں میں آئین و قوانین وضع کر کے ان مشوروں پر عمل بھی کیا گیا ہے۔

اس میں شک نہیں کہ اس ملحدہ ملوک کی وجہ تائیدی اعتبار سے یہ تھی کہ نوٹوں اور امانتوں کی ایک دوسرے سے مماثلت کو تسلیم نہیں کیا گیا تھا۔ گو وہ امانتیں جو تحریر چاک پر مشروط اور اس کے تابع ہوتی ہیں اسی حد تک زردواں کا جزد ہیں جس حد تک کہ نوٹ، بلکہ حقیقت یہ ہے کہ برطانیہ غلطی ریاستہائے متحدہ اور کنیڈا جیسے ملکوں میں مقداری حیثیت سے وہ بہت زیادہ اہمیت رکھتی ہیں؛ لیکن عام طور سے انھیں ”زر“ تصور نہیں کیا جاتا؛ نوٹ پھر بھی ”زر“ تصور کئے جاتے ہیں۔ چنانچہ روزمرہ کی بول چال کا معمول، جو اپنے اندر سب معمولات کی طرح مسلمہ عام روایات کی جھلک رکھتا ہے، اس خاص تحفظ کی توجیہ کر دیتا ہے جو نوٹ کے قابضوں کے لیے کیا گیا ہے۔

قابضان نوٹ کے لیے خاص تحفظ کے دو سبب ہیں۔ ایک تو یہ کہ نوٹوں کا غریبوں اور مفلسوں کے ہاتھوں میں جانے کا امکان زیادہ ہے۔ ”وامانتوں“ کو زیادہ تر خوش حال طبقے کے اشخاص استعمال کرتے ہیں۔ نوٹ سب طبقوں میں گردش کرتے ہیں اور اس کا امکان ہے کہ چھوٹی رقموں کے نوٹ مزدوروں اور دوسرے کم استطاعت اشخاص کے ہاتھوں میں رہیں۔ اس کے بعد اور اس سے کچھ کم اہم وہ فرق نہیں ہے جو ایک شخص کے کسی بینک کا لین دار بننے کے طریق سے

۳۷
ربا تنہا
کا
نظام

پیدا ہوتا ہے۔ جمع کنندہ تقریباً ہمیشہ ہی خود اپنی مرضی سے ارادۃً بینک کا لین دار بنتا ہے؛ نوٹ کے قابض کو حیثیت اس کی مرضی اور اختیار کے بغیر حاصل ہوتی ہے اور ایسے تدبیری عمل سے حاصل ہوتی ہے جس کے قانونی مفہوم اور اہمیت سے وہ بالعموم ناواقف ہوتا ہے۔ نوٹ ”زر“ کی حیثیت سے درست ہدست گھومتا پھرتا ہے۔ جس شخص کو اس کے ذریعے سے ادائیگی جاتی ہے وہ اس کو قبول کرنے سے انکار کرنے میں بالعموم دشواری محسوس کرے گا۔ عام طور سے وہ اس امر سے بالکل ناواقف ہوتا ہے کہ اس کو اس طرح آزادی کے ساتھ لے لینے میں قانون کی نظر میں وہ جباری کرنے والے بینک کے لین دار کی حیثیت سے دوسرے شخص کی پابجائی کر رہا ہے۔ یہ امر کسی معقولہ وقت میں نوٹ رکھنے والے لین دار

685

۱۔ چک پانے والے کی قانونی حیثیت نوٹ کے قابض کی قانونی حیثیت سے مختلف ہوتی ہے۔ نوٹ پانے والے کی طرح چک پانے والا فوراً بینک کا لین دار نہیں بن جاتا؛ بینک کی ذمہ داری صرف راقم چک (یعنی جمع کنندہ) کی مدت تک ہے۔ اگر بینک چک کی ادائیگی کرنے سے جبکہ وہ پیش کیا جائے انکار کرے تو صرف جمع کنندے کو نہ کہ مکتوب الیہ کو اس کے خلاف کارروائی کرنے کا حق حاصل ہوتا ہے۔ دوسری طرف کسی قرضے کی ادائیگی میں چک بمعہ دینے سے فوراً قرضہ ادا نہیں ہو جاتا۔ اگر بینک دیوالیہ ہو جائے یا کسی سبب سے چک ادا کرنے سے انکار کر دے تو قرض دار جس نے اس چک کو بھجوا تھا اب بھی ذمہ دار رہیگا۔ اگر درحقیقت چک پانے والا کسی معقول سبب کے بغیر اس بینک میں چک پیش کرنے میں کوتاہی کرے جس کے نام وہ تحریر کیا گیا ہے تو قانونی صورت حالات مختلف ہوگی۔ اگر وہ چک کو الگ رکھ دے اور اس کو پیش کرنے سے قبل نامناسب مدت تک انتظار کرے تو وہ گویا بینک کے لین دار کی حیثیت سے راقم چک کی جگہ خود لے رہا ہے۔ اس اثنا میں بینک کی جانب سے رقم کا نہ دیا جانا خود اس کے لیے باعث نقصان ہوگا نہ کہ تبدیلی لین دار (جمع کنندہ) کے لیے۔ اسی وجہ سے کاروبار میں سبب موصولہ چکوں کو فوراً بطور امانت رکھوا دینے کا طریق ہمیشہ اختیار کیا جاتا ہے، اور بعد میں حساب گھروں سے کسی بینک کے ذریعے سے معاملات وصول کر لیے جاتے ہیں۔ اس عمل کے ذریعے سے چک پانے والا اپنے آپ کو بھلتا مکنہ اپنے ہی بینک کا لین دار بنا لیتا ہے۔

پانچواں
نمبر
کا
نظام

کون ہیں محض ایک۔ اتفاقی امر ہے؛ اس لیے کہ ہر نوٹ پانے والا شخص اس کو اپنے پاس اس وقت تک رکھتا ہے جب تک کہ خریداری کے سلسلے میں اس کو استعمال کرنے کا موقع نہ ملے آئے۔ اس کے برعکس جمع کنندہ اپنے ہنگ کا انتخاب کسی قدر غور و فکر کے بعد کرتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ وہ بالعموم محض ہنگ کی قربت یا اس کی شہرت سے متاثر ہوتا ہے۔ پھر بھی یہ اسی کا اختیار ہی واری دی فعل ہے اور ابتدائی ذمہ داری اسی کے سر پر پڑتی ہے۔

مگر ان فردق اور امتیازات میں حد سے بہت زیادہ کھینچ تان نہ کرنی چاہیے اور نہ ان کی بنا پر اس اصلی مانگت کو (یعنی یہ کہ امانتیں نوٹوں کی طرح اصلی اندر رواں کا جزو ہیں) بہم بنانا چاہیے۔ وہی اسباب جو اس امر کو اہمیت دیتے ہیں کہ نوٹ محفوظ رہیں اس امر کو بھی اہمیت دیتے ہیں کہ امانتیں محفوظ رہیں۔ اسامی سوال یہ ہے کہ اس تحفظ وضمانت کو فروغ دینے کے عملی طریقے کیا ہیں۔

ریاستہائے متحدہ کے وضع آئین و قوانین میں جمع کنندوں کی حفاظت کا کچھ نہ کچھ اہتمام کرنے کا اصول اتنی مضبوطی کے ساتھ قائم ہو گیا ہے کہ اس پر اعتراضات کرنے کا کوئی موقع نہیں ہے۔ یہ اصول صرف محفوظ سرمایوں کے مذکورہ بالا لوازم ہی میں ظاہر نہیں ہوتا بلکہ بینکوں کے کاروبار کے متعلق آئین و قوانین کے کل مجموعے میں بھی یہ ظاہر ہوتا ہے۔ قومی بینک جو قرضے دے سکتا ہے ان کی نوعیت بہت سختی کے ساتھ معین کر دی گئی ہے۔ نہ صرف قومی بینکوں کے قانون میں بلکہ ریاستوں کے بینکوں کے قانون میں بھی خانگی افراد کو اور نظما کو قرضے دینے کی حد پر پابندی عائد کر دی گئی ہے اور سب سے اہم یہ کہ حسابات کی اشاعت اور میعاد کی جانچ کے لیے قواعد مقرر کر دیے گئے ہیں۔ ہتھم زر مستعینہ واشنگ ٹن کے ماتحت متعین سازوں کی ایک جماعت کام کرتی ہے، اس کو قومی بینکوں پر وسیع اختیارات مل جاتے ہیں علیٰ ہذا متعدد ریاستوں میں وہاں کے بینکوں کے لیے یا تو اسی کے مائل حکمے قائم ہو چکے ہیں یا قائم ہوتے جا رہے ہیں۔

۲۷
۱۸۸۶

ریاستہائے متحدہ کے یہ سب انتظامات مدیم النظیر ہیں۔ جس طرح امانتوں کے مقابلے میں نقد ذخائر لازمی طور سے رکھنے کا انتظام کسی دوسری جگہ موجود نہیں ہے ٹھیک اسی طرح قرضوں، روپو نوٹوں، عہدہ داروں اور نظام کی خاص ذمہ داریوں کے تفصیلی انتظامات امریکا سے باہر موجود نہیں ہیں۔ یہ صورت حال عجیب و غریب ہے۔ ایک ایسے ملک میں جہاں روایات یہ رہے ہیں کہ سرمایہ دارانہ صنعت کو اپنا راستہ طے کرنے کے لیے آزاد رکھا جاتا ہو اور کوئی بندشیں قائم نہیں کی جاتیں وہاں سرمایہ دارانہ کاروبار کے مرکز کو اس درجہ نگرانی کے تابع رکھا گیا ہے جس کا دوسرے ملک میں وہم و خیال بھی نہیں ہے۔ سرکاری نگرانی و مداخلت کی اس نمایاں توسیع کا سبب ایک حد تک امانتی بنکوں کے کاروبار کی تعجب انگیز وسعت اور ابتدائی ترقی میں مضمر ہے۔ لیکن اس سے بھی زیادہ اس مبہم احساس کی بنیاد میں مضمر ہے کہ یہ امانتیں، زررواں کا حقیقت میں سب سے اہم اور دور رس جزو ہیں۔ ایک مرتبہ جب نظام پوری طرح قائم ہو جاتا ہے تو کوئی فرد واحد اس کے دائرے سے باہر نہیں رہ سکتا۔ یہ ناگزیر ہے کہ اس کا اپنا ایک امانت کا بنک ہو اور بنک میں اس کا کھاتا یا حساب کتاب ہو۔ گو ممکن ہے کہ وہ خود اپنے لیے بنک کا انتخاب کرے، اور یہ فرض کیا جاسکتا ہے کہ وہ اس بنک کی نوعیت اور مالی حالت کی استواری کے متعلق باخبر رہے گا لیکن اس کے معلومات حاصل کرنے کے وسائل لازمی طور سے غیر یقینی ہوتے ہیں۔ بنک کے کاروبار سے عوام کا تعلق ابتداءً زیادہ تر نوٹوں کے تحفظ کے بارے میں تھا۔ لیکن یہ لگاؤ یا تعلق اب امانتوں کے بارے میں بھی پیدا ہو گیا ہے، جو نوٹوں کی قوی ترجائشیں ہیں اور نوٹوں کی طرح بکثرت استعمال ہوتی ہیں۔ اس لحاظ سے یہ تجویز کہ نوٹوں کی طرح امانتوں کو کلیتہً محفوظ بنا دینا چاہئے کوئی غیر منطقیانہ یا انقلابی تحریک نہیں ہے۔ یہ ظاہر بات ہے کہ خاص خاص اثاثوں کی تفریق کا کوئی طریقہ (جیسا کہ نوٹوں کے بارے میں استعمال کیا جاسکتا ہے) اس مقصد کو پورا کرنے کے لیے کافی نہیں ہے؛ اس لیے کہ سب امانتوں کے لیے صرف ایک واحد ممکنہ تحفظ یہ ہے کہ سب اثاثے استوار ہوں۔

بازار
زمانہ
مقررہ
نظام

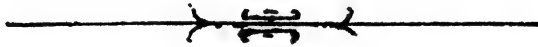
بیمہ کا طریق ہی صرف ایک قابل عمل طریق ہوگا؛ یعنی یہ کہ ہر بینک کے لیے سرکاری بیمہ کے محکمے میں یا ایسی بیمہ کی انجمن میں جس پر سرکاری نگرانی قائم ہو، شرکت لازمی قرار دی جائے اور یہ انجمن اس بینک کی امانتوں کی پابجائی کرے جو دیوالیہ ہو گیا ہو۔ اس تجویز کے خلاف سب سے بڑا اعتراض یہ ہے کہ غیر محتاط طریق پر بینک کا کاروبار کرنے پر جو بندش بلکہ سب سے بڑی بندش ہے وہ اٹھ جائے گی۔ یہ بندش جمع کنندے کی طرف سے ساہوکار یا بینک کا خوف ہے۔ اگر ہر جمع کنندہ یہ جانتا ہو کہ اس کا جمع کردہ زربہر صورت یقین کے ساتھ مل سکتا ہے، بوجہ اس کے کہ حکومت کی جانب سے یا دوسری مستند منظم جماعتوں کی جانب سے اس کی ضمانت کی گئی ہے، تو بدگمانی پیدا کرنے والے عمل سے غیر مطمئن جمع کنندوں کی طرف سے بینک پر دباؤ پڑنے یا یورش ہونے کا امکان بہت کم رہ جائیگا۔ اگرچہ بینکوں کے سرپر امانتوں کی رقم ادا کرنے کے بارے میں جو قانونی ذمہ داری ہے وہ باقی رہے گی؛ لیکن مطالبوں کے پیش ہونے کا امکان بڑی حد تک گھٹ جائے گا۔ ممکن ہے کہ ہر بینک ایک غیر مبین مدت تک غیر محتاط راستے پر چلتا رہے اور اس سے زیادہ مدت تک چلتا رہے جتنا کہ اس صورت میں جب کہ جمع کنندے کے اعتماد کو وقتاً فوقتاً قوی بنانے کی ضرورت اسے پیش آتی۔

387

یہ اعتراض، اگرچہ قوی ہے، لیکن لازمی طور سے قطعی نہیں ہے۔ موجودہ زمانے میں خود ایسے جمع کنندے کی آنکھوں کے سامنے بھی جس کو کوئی ضمانت نہیں دی گئی ہے، بینک کا کاروبار غیر محتاط طریق پر طے پاتا ہے۔ اگر یہ ضمانت نہ دی جائے کہ فوراً ادائیگی کی جائے گی بلکہ صرف یہ کہ انجام کار ادائیگی کی جائے گی، یعنی اگر جمع کنندہ آخری نقصان سے محفوظ ہو جانے کے باوجود اس وقت میں مبتلا رہے کہ ایک مدت دراز تک اس کا ربح حساب پے باق کرنے والے بینک میں رکا پڑا رہے تب بھی اس کا مفاد اس میں مضمر ہے کہ وہ باخیر رہے اور حالات مشتبہ دیکھ کر فوراً اپنا زربہ واپس طلب کر لے۔ تمک دار دور اندیشانہ انتظام میں جو گہری دلچسپی رکھتے ہیں وہی غیر محتاط کاروبار کی روک تھام کا کام سلسل انجام دے گی۔

۲۷
پایا جائے
نہیں ہوگا
کا نظام

اس کا قرینہ ہے کہ دوسرے معاملات کے مثل اس معاملے کے متعلق وضع
آئین و قوانین بھی حقیقی تجربے سے بہت کچھ متاثر ہو۔ جب بچے بعد دیگرے بڑے بڑے
بنکوں کا دیوالہ نکلنے کی وجہ سے امانت جمع کرنے والوں کو عظیم المقدار نقصان برداشت
کرنا پڑیں گے تو اس کی بدولت امانتوں کے تحفظ و ضمانت کی تحریک کو بہت
تقویت حاصل ہو جائے گی۔ بہت کچھ انحصار ان تعلقات کی ترقی پر بھی ہے جو
وفاقی محفوظ سرمایہ کے نظام اور اس نظام سے باہر کے منتشر بنکوں کے مابین موجود
ہیں۔ عملی ہذا سیاسی و معاشرتی ترقی کے عام میلان پر بھی اس سے کم انحصار نہیں
ہے۔ بنک اور بینک کاری، خانگی ملک اور خانگی جو کم کے کاروبار کے نظام
کی سب سے بڑی اساسی خصوصیت ہے؛ چنانچہ جوں جوں اس نظام میں کم و بیش
طریقہ پر ترمیم ہوتی جائے گی اسی کی مناسبت سے عام بینک کاری کی تعلیم میں بھی
ترمیم و تغیر کا کم یا زیادہ قرینہ ہوگا۔



بابست و ہشتم

388



صنعتی کساد بازاری یا بحران

(۱) صنعتی بحران کے دورخ؛ صنعتی کساد بازاری اور مالی ضعف صنعتی کساد بازاری یا بحران کے دور کے متعلق مبالغہ کیا گیا ہے، لیکن ان کا تواتر کے ساتھ وقوع پذیر ہونا یقینی ہے، عام خصوصیات (۲) صنعتی کساد بازاری یا پستی کی وجہ تقسیم عمل کی بد انتظامی ہے، خاص کر نئے اصل کی تیاری میں۔ لیکن آہن و فولاد کی پیدائش (۳) نئی آتی حال؛ کاروباری رجائیت اور کساد بازاری کا متعدد اثر تاجروں اور خوردہ فروشوں کا اس میں حصہ (۴) صنعتی پستی اور کساد بازاری کے زمانے میں پیدائش اور مبادلے کے نظام کا شیرازہ بکھر جاتا ہے۔ تجدید کا سبب اور نتیجہ۔ شغل اصل کی بد انتظامی؛ جدید اصل سازی میں ان حدود سے تجاوز جو دستیاب ہونے والی ہیں ان کا ذکر وہ رقوم قائم کرتی ہیں۔ سرمایہ مشترک کے تمسکات کا اثر۔



۱۔ موجودہ اور اس کے بعد آنے والے باب میں دو اہم مظاہر، یعنی صنعتی اور مالی بحران یا کساد بازاری پر غور کیا جائے گا۔ بلکہ یہ کہنا زیادہ صحیح ہو گا کہ ایک ہی مسئلے کے دو پہلوؤں پر نہ کہ دو الگ اور اساسی مظاہر پر بحث کی جائے گی۔ بیوں تو صنعتی و مالی افرا تقری میں باہم بہت گہرا تعلق ہے۔ لیکن نہ زیادہ تر بہت ہی بیان

ایسی
صنعتی کساد
بازاری یا
بحران

دقہم کی خاطر ان دونوں کی الگ الگ تشریح کی جائے گی۔ ایک طرف صنعتی پستی و کساد بازاری ہے جو تمام روئے زمین پر پھیل جاتی ہے، اپنی وسعت کے اعتبار سے فی الحقیقت بالعموم بین الاقوامی نوعیت رکھتی ہے؛ کئی کئی سال تک اس کا دور دورہ رہتا ہے، اور دور دریں معاشری مسائل سے اس کا تعلق ہوتا ہے۔ دوسری طرف مالی اضطراب و آشوب ہے جو براہ راست سب سے زیادہ بنک کا کاروبار کرنے والی جماعت اور تجارتی طبقے پر اثر ڈالتا ہے، چند ہی ہفتوں یا مہینوں تک جاری و ساری رہتا ہے، اور زر، بنک کاری اور اعتبار کے مسائل سے منسوب کیا جاتا ہے۔ موجودہ باب میں خصوصیت کے ساتھ صنعتی پہلوؤں سے بحث کی جائے گی اور آئندہ باب میں زیادہ تر مالی پہلوؤں پر نظر ڈالی جائے گی۔

ان دونوں مظاہر میں ایک طرح کا دور سا قائم ہو گیا ہے۔ مالی اضطراب عجیب و غریب باقاعدگی کے ساتھ وقوع پذیر ہوتے ہیں، اور ہر اضطراب کے نتیجے کے طور پر صنعتی کساد بازاری کے طویل سلسلے کے رونما ہونے کا قرینہ ہوتا ہے۔ ایک مدت دراز سے یہ دیکھا جا رہا ہے کہ تقریباً ہر دو سالہ مدت کے ختم پر یہ وقوع پذیر ہوتے ہیں مثلاً ریاستہائے متحدہ میں مالی بحران ۱۸۸۱ء، ۱۸۹۰ء، ۱۹۰۷ء، ۱۹۲۹ء اور ۱۹۳۹ء میں نمودار ہوا۔ اس کے بعد اس بظاہر باقاعدہ سلسلے میں کچھ وقفہ رونما ہوا؛ لیکن ۱۹۲۹ء کے آغاز سے پھر وہ سالہ دور و تسلسل شروع ہو جاتا ہے؛ چنانچہ ۱۸۷۳ء، ۱۸۸۸ء، ۱۸۹۳ء اور ۱۹۰۷ء میں سب سے نمایاں طور سے بحران نمودار ہوئے۔ اس دور و تسلسل میں بھی شدید اور خفیف دو طرح کی جنبش نظر آتی ہے۔ چنانچہ ۱۸۷۳ء، ۱۸۸۸ء، ۱۸۹۳ء کے بحران بہت شدید تھے؛ اور ان کے درمیانی دوروں کے بحران نسبتاً کم شدید تھے۔ علاوہ ان میں ۱۸۷۳ء اور ۱۹۰۷ء کے بحران بہت شدید تھے؛ اور ۱۸۸۸ء و ۱۸۹۳ء کے بحران کمزور سے تھے۔ اس لحاظ سے بعض محققوں نے یہ نتیجہ اخذ کیا ہے کہ شدید اور بڑے پیمانے کے بحران ہر بیس سال کی مدت میں ایک دفعہ رونما ہوتے ہیں، اور کم شدید بحران اس کی نصف مدت یعنی ہر بیس سال میں ایک دفعہ نمودار ہوا کرتے ہیں۔ انگلستان میں بھی اسی طرح کا میعاد تو اتنا نظر آتا ہے جہاں صنعتی کساد بازاری اور مالی بحران

ایسے
مستحق
انکار
بجھان

زیادہ تر ایسے ہی زمانے میں نمودار ہوئے جبکہ امریکا بھی ان میں مبتلا تھا، گو ان کی شدت ہمیشہ بالکل ویسی ہی نہ تھی جیسی کہ امریکا میں رہی۔ چنانچہ ۱۸۱۲ء اور ۱۸۳۷ء کی آفتیں ریاستہائے متحدہ میں نسبتاً بہت زیادہ شدت کے ساتھ نازل ہوئیں اور ۱۸۲۵ء و ۱۸۳۷ء میں انگلستان کو نسبتاً بہت زیادہ شدید آفتوں سے دوچار ہونا پڑا یہ یقینی ہے کہ بعض تلامذہ ایسے ہی وقوع میں آئے جو دونوں ملکوں میں مشترک نہ تھے۔ مثلاً ۱۸۶۶ء کا زمانہ انگلستان کے لیے بہت سخت نازک زمانہ تھا، مگر امریکا میں اس زمانے میں حالات نے ایسی کوئی نازک صورت اختیار نہ کی جی ۱۸۶۵ء میں جبکہ امریکا سخت بحران میں مبتلا تھا، انگلستان میں بدیہی طور سے اس کی نظیر مفقود تھی۔ بلکہ یہ کہنے کے بجائے کہ ان دونوں ملکوں کے حالات ایک دوسرے کی نظیر نہ تھے، یہ کہنا غالباً زیادہ صحیح ہوگا کہ ۱۸۶۶ء میں امریکا میں اور ۱۸۶۵ء میں انگلستان میں آفتوں کی شدت ایک دوسرے کے مقابلے میں کم رہی؛ اس لیے کہ موجودہ زمانے میں ہر آفت تقریباً عالمگیر اثرات رکھتی ہے، اور ان اثرات کی وسعت صرف فرق مدارج کا معاملہ ہے۔ بعض بڑی بڑی کسادبازاریوں مثلاً ۱۸۵۷ء، ۱۸۶۵ء اور ۱۸۹۷ء کی کسادبازاری کا اثر تمام عالم پر محیط تھا۔ بعض کسادبازاریوں کا اثر صرف ایک ہی ملک تک محدود رہا، جیسا کہ ۱۸۶۶ء میں انگلستان میں اور ۱۸۶۵ء میں ریاستہائے متحدہ امریکا میں، یا ۱۸۶۹ء میں جرمنی میں ہوا۔

افرا تفری کی اس باتاعدگی نے جیونس کی رہبری اس عجیب و غریب ”نظرہ داغہائے آفتاب“ کے مرتب کرنے کی جانب کی، جس کی رو سے آفتاب میں ہر دس یا گیارہ سال کی مدت میں سیاہ دھبوں کا متواتر مشاہدہ کسادبازاری کے تواتر و متکثر کی توجیہ کرتا ہے۔ جیونس نے یہ خیال قائم کیا کہ آفتاب کے دھبے، آفتاب کی حرارت کی کمی دہشی کو تعبیر کرتے ہیں؛ حرارت کے یہ تغیرات زمین کی زراعت اور فصلوں پر اثر انداز ہوتے ہیں، اور اس سے صنعت کی رفتار متاثر ہوتی ہے۔ مگر اس نظریے کو کسی قبول عام حاصل نہ ہوا۔ ان تیز و تند تغیرات کی بھی اسی طرح کی توجیہ پیش کرنے کی کوشش کی گئی ہے جو ہر دس سال کے بعد نمودار ہوتے ہیں، اور جن کا عمل بھی فصلوں پر

۱۸۱۲ء
میں
پارسی
بجائے

اس سے انکار نہیں کیا جاسکتا؛ لیکن یہ مسئلہ پھر بھی فیصلہ طلب ہی رہتا ہے۔
اس قسم کی سبب تو جیسیں ایک خاص غلطی بد مبنی ہیں، یعنی تغیرات کی
باقاعدگی کے بارے میں مبالغہ کیا جاتا ہے۔ یہ سچ ہے کہ کچھ مدت تک وہ سالہ
دور و تسلسل عجیب و غریب باقاعدگی کے ساتھ ظہور پذیر ہوئے؛ مثلاً: ۱۸۱۸ء
سے ۱۸۵۶ء تک اور پھر (کم از کم ریاستہائے متحدہ میں) ۱۸۶۲ء سے ۱۹۰۳ء تک
لیکن یہ باقاعدگی کسی معین و قطعی فطری مظاہر کی باقاعدگی کی سی نہ تھی۔ ریاستہائے
متحدہ میں ۱۸۴۷ء کے بحران کے بعد ۱۸۴۹ء میں دوسرا بحران رونما ہوا۔ اس کے
بعد بظاہر وہ سالہ دور و تسلسل کا سلسلہ، جیسا کہ بیان ہوا، ۱۸۶۶ء سے ۱۸۷۴ء تک
منقطع رہا؛ پھر ۱۸۷۴ء تا ۱۹۰۷ء میں بھی سلسلہ رک گیا۔ ان کے درمیانی سالوں
میں بھی کچھ خلل اور انتشار واقع ہوا جو اگرچہ اتنا کثیر الوقوع نہ تھا لیکن پھر بھی کافی
نمایاں تھا۔ چنانچہ ۱۸۹۰ء میں نہ صرف انگلستان میں ایسا خلل ظاہر ہوا، بلکہ
ریاستہائے متحدہ میں بھی حالات نے کم و بیش نازک صورت اختیار کر لی؛ علاوہ ازیں
۱۸۹۹ء میں جرمنی میں بھی ایسا ہی ہوا۔ یہ امر حیرت انگیز ہے کہ فرانس بعض عالمگیر
کساد بازاروں سے کیونکر بال بال بچا رہا۔ مثلاً ۱۸۷۳ء کی تباہی نے یہاں کی
پرسکون سطح میں ذرا سی شکن یا ناہمواری بھی پیدا نہ کی؛ برخلاف اس کے جب
خود فرانس میں تلاطم آیا (مثلاً ۱۸۷۰ء میں جبکہ کمپنٹائر دی ایکائیٹ کا کاروبار بیچھ گیا)
تو وہ صرف اسی کی حد تک محدود رہا۔

بہر حال آفات کے وقوع میں یقینی طور پر توازن اور کچھ دوریت ضروری پائی
جاتی ہے۔ صنعتی گراہگرمی کے دور و قفوں کے ساتھ رونما ہوتے ہیں، اور ان قفوں میں
کساد بازاروں کا دورہ دورہ ہوتا ہے، جو دو انتہائی صورتوں کو میسر کرنے والی درمیانی حالت
ہوتی ہے۔ ان دونوں دوروں کی علامتیں ہر جگہ خود بخود رونما ہو جاتی ہیں۔ چنانچہ
گراہگرمی کے دور میں نئے نئے پروجیکٹ اور اولوالعزمانہ کاروبار آزادی کے ساتھ جاری
کیے جاتے ہیں، قدیم کارخانوں کی تیار کردہ پیداوار ہاتھوں ہاتھ فروخت ہونے لگتی

۲۸
بانی
مجلس

ہے، اہل کار و بار اعتماد بلکہ رجائیت سے کام کرتے ہیں، اور مزدوروں کو کام بھی اجرت پر اور باقاعدہ ملنے لگتا ہے۔ اعتبار آسانی کے ساتھ پھیل جاتا ہے، قیمتوں میں اضافہ ہوتا ہے اور سود اور بٹے کی شرحیں بتدریج بڑھ جاتی ہیں۔ جس طرح ہوا کی خشکی سردی کی آمد کی خبر دیتی ہے، اسی طرح اس صورت حال کے آخری دور میں ایک ایسا وقفہ آتا ہے جس میں جمود، ٹھیراؤ اور عدم اطمینان کی کیفیت ظاہر ہوتی ہے۔ اس حالت میں نئے پروجیکٹس اور افراتفری کا روبرو کو غیر متوقعہ رکاوٹوں کا سامنا کرنا پڑتا ہے؛ اور نیم پختہ کارخانوں کو مطلوبہ اہل فراہم کرنے کے لیے دوسروں سے مسابقت کر کے اعلیٰ شرح سود ادا کرنی پڑتی ہے۔ بیٹے کی شرحیں بڑھ جاتی ہیں، زر کی ہر طرف سے مانگ شروع ہوتی ہے اور اس کی قلت کی شکایت عام ہو جاتی ہے۔ یہاں تک کہ دفعۃً کا یا پلٹ جاتی ہے اور کسی مشہور سا ہو کارے کا کاروبار کے پیچھے ہی اس کا یا پلٹ کی رفتار اور تیز ہو جاتی ہے۔ اس طرح ریاستہائے متحدہ امریکا میں ۱۹۲۹ء میں ۱۹۲۹ء میں ۱۹۲۹ء میں ۱۹۲۹ء میں ۱۹۲۹ء میں دیوالیہ ہوئی؛ ۱۹۲۹ء میں انگلستان میں اور لنڈ گرنی اینڈ کمپنی کا دیوالہ نکلا جو بینک کاروں اور دلالوں کی بڑی فرم تھی؛ ۱۹۲۹ء میں جے گلک اینڈ کمپنی ایک مشہور امریکن بینک کاری کی کوٹھی کا خاتمہ ہوا۔ ۱۹۲۹ء میں نیویارک کے تین بڑے قومی بینکوں نے کاروبار بند کر دیا؛ ۱۹۲۹ء میں اسی شہر میں ٹھکر بوکر ٹرسٹ کمپنی ٹوٹ گئی؛ اور اسی کے ساتھ دوسری بینک کاری کی کوٹھیاں تباہ ہو گئیں۔ اس کے بعد مالی معاملات نے اور نازک صورت اختیار کر لی۔ اس حالت میں بینکوں کو اچانک کثیر مطالبات کا مقابلہ کرنا پڑتا ہے؛ ان سے ایک طرف قرضوں کا اور دوسری طرف نقد ادائی کا مطالبہ کیا جاتا ہے؛ تجارتی کوٹھیوں کا دیوالہ نکل جاتا ہے؛ اور بدترین صورت، جیسی کہ ۱۹۲۹ء اور ۱۹۲۹ء، بلکہ ۱۹۲۹ء میں بھی واقع ہوئی، یہ ہوتی ہے کہ صنعت مکمل طور سے مغلوب ہو جاتی ہے۔ اس پر آشوب تلامطم کے کم و بیش سریع اختتام کے ساتھ ہی صنعتی کساد بازاری کا دور شروع ہوتا ہے۔ کوئی انپا جو کم کم کاروبار نہیں کیا جاتا، قدیم کارخانوں کے کاروبار میں بھی انقباض ہوتا ہے، بے کاری اور بے روزگاری بڑھنا شروع ہو جاتی

۲۵
بازاری
بازار کی
بازار

ہے۔ بنکوں میں نقد امانتیں بڑھ جاتی ہیں، محفوظ سرمایوں میں اضافہ ہو جاتا ہے اور بیڈ اور سود کی شرحیں گھٹ جاتی ہیں اور قیمتوں میں تخفیف نمودار ہوتی ہے۔ اس کے چند سال کے بعد یہ کساد بازاری اپنی انتہا کو پہنچ جاتی ہے، پھر حیات تازہ کے آثار بتدریج رونما ہونے لگتے ہیں، اور پرانے دور کا آغاز و اعادہ ہوتا ہے۔

۲۔ ان بڑے تغیرات، یعنی صنعتی مظاہر کے اسباب کچھ تو محنت کی تقسیم میں اور پیدائش کے اصل طلب یا وقت طلب طریقے میں مل سکتے ہیں؛ اور کچھ انسانی فطرت کے بعض اساسی خصوصیات میں۔ گویا یہ اسباب ایک حد تک معاشی ہیں اور ایک حد تک نفسیاتی۔

ہم اس سے قبل محنت کی تقسیم کے یکے بعد دیگرے آنے والوں علموں کو بیان کر چکے ہیں کہ پیدائش کے تدریجی علموں میں مختلف مرحلوں کی کس طرح ترتیب و تنظیم کی جاتی ہے۔ چنانچہ اس کے نتیجے کے طور پر پیدائش کے ابتدائی مرحلوں اور قابل صرف اشیا کے مکمل طور سے تیار ہو کر نکلنے کے مابین ایک وقفہ رونما ہوتا ہے جو بالعموم طویل ہوتا ہے۔ اور اسی کے نتیجے کے طور پر غلطی اور بد نظمی کا امکان، نیز یہ امکان پیدا ہوتا ہے کہ بد نظمی اور بے ترتیبی کا فوری علم نہ ہو۔ یہاں ہمیں صنعتی بحران کا ایک بڑا سبب ملتا ہے اور وہ غیر منظم پیدائش ہے۔

اس سبب کا عمل اس وقت جبکہ صنعتوں میں سرعت کے ساتھ تغیرات واقع ہو رہے ہوں بہت زیادہ قوی ہو جاتا ہے۔ ”چنانچہ صنعتی انقلاب“ کے بعد کے دور میں اور ان ملکوں میں جہاں ترقی کی رفتار بہت سریع رہی صنعتی کساد بازاری سب سے بڑے پیمانے پر اور وسیع ترین اثرات کے ساتھ ظاہر ہوئی۔ جب نئے نئے جو کھم کے کاروبار میں اصل کثیر مقدار میں لگایا جاتا ہے، تب ہی غلطی کے سب سے زیادہ مواقع پیدا ہوتے ہیں؛ اور اسی کے ساتھ کسی غلطی کے ارتکاب کے بعد اس کی اصلاح کا بہت کم موقع ملتا ہے اور بہت طویل زمانے تک اس کا اثر قائم رہ سکتا ہے۔ ریلیں جن کے صنعتی اثرات بہت وسیع اور دور رس ہیں، اس معاملے میں بھی بڑی حد تک اثر انداز ہوئی ہیں۔ انیسویں صدی کے اکثر بحران وسیع

۱۔ اصل
۲۔ منشی
۳۔ انگریزی
۴۔ بحسب

پیمانے پر اور غیر منفعت بخش طریق پر ریلوں کی تعمیر سے بہت گہرا تعلق رکھتے تھے۔ چنانچہ ۱۸۲۵ء میں ریاستہائے متحدہ ۱۸۳۵ء میں انگلستان کا اور پھر ۱۸۵۱ء، ۱۸۵۳ء اور ۱۸۵۸ء میں ریاستہائے متحدہ کے بحرانوں کی یہی وجہ تھی۔ ریلیں بنانے میں بہت سا وقت اور اصل صرف ہوتا ہے۔ ریلوں کی تعمیر کے دوران میں اور ان کے تکمیل کو پہنچنے کچھ مدت بعد تک بھی اس امر کا پورا یقین نہیں ہوتا کہ وہ کس حد تک منفعت بخش ثابت ہوں گی؛ اور منافع ہی بالعموم ان کے کارآمد ہونے کی کسوٹی ہوتا ہے۔ ریلیں نئے نئے علاقوں کا راستہ کھول دیتی ہیں یا قدیم علاقوں میں محنت کی جغرافیائی تقسیم کو از سر نو ترتیب دیتی ہیں۔ تا وقتیکہ چند سالوں تک ریلیں چلتی نہ رہیں اس کا صحیح اندازہ نہیں کیا جاسکتا ہے کہ آیا قابل منتفع اشیا یا انسانی افادات میں اتنی توفیر اور زیادتی ہوئی کہ اس کی بنا پر کثیر المقدار اصل کا شغل برسرِ پا نہ کبیر حق بجانب قرار دیا جاسکے بعض اوقات ریلیں ایسے علاقوں میں بھی تعمیر کی گئی ہیں جہاں ان کا تعمیر کرنا قطعاً نفع آور اور ترقی بخش ثابت نہ ہوا۔ بسا اوقات ایسا ہوا ہے کہ ریلیں اتنی سرعت کے ساتھ بنائی گئیں کہ صنعتی نظام کے ان کے انقلاب انگیز اثرات کے مطابق ہونے کا موقع بھی نہ مل سکا؛ چنانچہ بہت طویل وقفہ ایسا گزرا جس میں یہ منفعت بخش ثابت نہ ہوئیں۔

اسی قسم کے غلط اندازوں اور بد انتظامی وجہ ترقیبی کا امکان ہر قسم کے کارخانوں کے قائم کرنے میں ظاہر ہوتا ہے۔ یہ امکان خاص کر سب سے زیادہ ان صنعتوں میں ظاہر ہوتا ہے جو اصل قائم اور کلوں میں استعمال ہونے والی اشیا تیار کرتی ہیں؛ یعنی؛ ایسی صنعتوں میں جو پیداوار کے عملوں کی بالکل ابتدائی حالت میں ہوتی ہیں اور قابل منتفع اشیا کے مکمل حالت میں تیار ہو کر نکلنے کی منزل سے بہت دور ہوتی ہیں۔ یہ صنعتیں لوہا، لکڑی، تانبا اور اسی قسم کی دوسری اشیا فراہم کرتی ہیں۔ موجودہ زمانے میں ان اشیا میں لوہا اہم ترین شے ہے اور اسی پر صنعتی جدوجہد کے تغیرات کا سب سے زیادہ اثر پڑتا ہے۔ لوہے اور فولاد کی طلب زیادہ تر شغل اصل کی غرض سے ہوتی ہے۔ لاکھوں ٹن لوہا اور فولاد ہر سال تیار ہونے کے معنی یہ ہیں کہ اتنی مقدار میں نئے آلات پیداوار، نئی ریلیں، نئے ڈھلانچے

۲۰۰
بازار
بازار
بازار

نئے سانچے، نئے اسلحہ اور نئے اوزار تیار ہوتے ہیں۔ ان نئے آلات کے اضافے سے انجام کار قابل صرف اشیا زیادہ مقدار میں تیار ہوتی ہیں؛ لیکن اس کا پیشی اندازہ کرنا بہت دشوار ہے کہ یہ اشیا آیا اس قسم کی ہوں گی جن کی طلب قوی ہوگی یا وہ طلب کے اس طرح مطابق ہوں گی کہ انھیں منافع کے ساتھ فروخت کیا جاسکے۔

398

۳۔ یہاں سے نفسیاتی عامل کا عمل شروع ہوتا ہے۔ اگر ماکرمی کے زمانے میں کاروباری اشخاص کے دل عام طور سے رجائی خیالات سے اسی طرح بُر ہوتے ہیں، جس طرح کساد بازاری کے زمانے میں قسطنطینی خیالات سے بُر ہوتے ہیں اور افسردگی چھائی رہتی ہے۔ ممکن ہے کہ چند بہت ہی دانشمند پیغمبر اور اعتدال پسند اشخاص ان خیالات سے متاثر نہ ہوں۔ چنانچہ جس وقت دوسرے آگے بڑھنے کی کوشش کرتے ہیں یہ توقف کرتے ہیں اور جس وقت دوسرے تامل کرتے ہیں یہ آزادی کے ساتھ آگے بڑھتے ہیں۔ لیکن ایسے اشخاص کی تعداد اتنی ہی قلیل ہوتی ہے جتنی کہ ایک ازدحام میں معقولیت پسند افرادی یا شور و غل کرنے والے انبوہ کثیر میں خاموش رہنے والے اشخاص کی۔ اکثر کاروباری اشخاص اپنے ارد گرد کے حالات سے متاثر ہوتے اور ان ہی کے مطابق عمل کرتے ہیں۔ وہ نئے نئے پر جو کچھ کاروبار اسی وقت جاری کرتے اور پرانے کاروبار کی اسی وقت توسیع کرتے ہیں جب وہ دیکھتے ہیں کہ ان کے ماحول کا تمام عالم بھی اس پر عمل پیرا ہے۔

یہ تعدیہ محض تعدیہ نہیں ہے؛ بلکہ وہ ایک دوسرے پر حقیقی انحصار اور تعامل پر مبنی ہے۔ کاروباری اشخاص کا کاروبار زیادہ تر ایک دوسرے سے خرید و فروخت کرنا ہے۔ البتہ صرف خوردہ فروش تاجر اور ایسی صنعتیں (جن کی نوعیت لازمی طور سے خوردہ فروشوں کی سی ہوتی ہے) جیسے کہ ٹریڈ گاڑیاں وغیرہ ان عوام سے معاملہ کرتی ہیں جو غریب صارف ہوتے ہیں، مختلف اسکے لوہا اور فولاد بنانے والا اپنا مال، آلات اور کل بنانے والے کے ہاتھ فروخت کرتا ہے؛ کلیں بنانے والا اپنا مال صنایع کے ہاتھ فروخت کرتا ہے؛ صنایع تھوک فروش

۲۵
صنعتی کساد
بازاری یا
بحران

تاجر کا زندہ یا ایجنٹ کے ہاتھ اپنے مصنوعات فروخت کرتا ہے؛ اور تھوک فروش تاجر، خرده فروش تاجر سے معاملہ کرتا ہے۔ ان میں سے ہر ایک کا انحصار (تا وقتیکہ اس کے قبضے میں غیر محدود مقدار میں اصل اور اعتبار نہ ہو) لازمی طور سے دوسرے کی طلب پر ہوتا ہے کہ دوسرا اس کا کتنا مال خریدے گا۔ آخری طلب کی بنیاد یا وسعت کے متعلق اس کا خیال اور اندازہ چاہے کچھ ہو اس پر براہ راست انہی اشخاص کا اثر پڑے گا جو ان کا روبار کے طویل سلسلے میں اس شخص کے بعد کے درجے میں ہوتے ہیں۔ اس لحاظ سے اگرچہ یہ کاروبار ایک دوسرے سے الگ اور آزاد معلوم ہوتے ہیں مگر وہ لازمی طور سے ایک دوسرے پر مبنی و منحصر ہوتے ہیں۔

صنعتی کساد بازاری کے دوران میں مال تقسیم کرنے والے درمیانی اشخاص یعنی تھوک فروش اور خرده فروش تاجر اور ایجنٹ جو عمل انجام دیتے ہیں اس کو اس موضوع (یعنی صنعتی کساد بازاری یا بحران) کی بحث میں بسا اوقات نظر انداز کر دیا جاتا ہے۔ ”دولت آفریں طبقہ“ کی پیداوار کا متصل گاہک یہی طبقہ ہوتا ہے۔ جب وہ آزادی کے ساتھ اشیا خریدتے ہیں تو تجارت بہت گراگرمی سے ہوتی ہے؛ اور جب وہ اس میں تساہل برتتے ہیں تو تجارت سر پر چڑھ جاتی ہے۔ وہ صرف نفسیاتی اثر ہی کے تابع نہیں ہوتے؛ بلکہ نفع و نقصان کا سیدھا سادہ حساب بھی ان کے لیے بڑا محرک ہوتا ہے۔ ان کا کاروبار تقریباً محض اشیا کی معمولی خرید و فروخت پر مشتمل ہوتا ہے، اور ان کی کامیابی تقریباً بالکل قیمتوں پر مبنی ہوتی ہے۔ قیمتوں کے بارے میں ان کی یہ حالت اور قیمتوں کے مقابلے میں ان کا جوابی عمل طویل مدتوں کے لیے عام صارفوں کی حالت اور جوابی عمل سے مختلف و متضاد ہوتا ہے۔ جب قیمتیں بڑھ جاتی ہیں تو عام صارف کم مقدار میں اشیا خریدتے ہیں، اور جب قیمتیں گھٹ جاتی ہیں تو انہیں زیادہ خریدنے کی ترغیب ہوتی ہے۔ لیکن سوداگر کو انجام کار صارف کی طلب ہی کے تابع ہوتے ہیں، پھر بھی بازار میں قیمتوں کے تغیرات کے متعلق جو تازہ توقعات قائم کی جاتی ہیں ان سے بڑی حد تک متاثر ہوتے ہیں جب وہ دیکھتے ہیں کہ قیمتیں بڑھنے والی ہیں تو

۲۵
منفعتی سدا
بازاری یا
بحسب ان

آزادی کے ساتھ خریداری کرتے ہیں؛ اور جب وہ خیال کرتے ہیں کہ قیمتیں گھٹ جائیں گی تو، اشیاء کی خریداری میں کمی کر دیتے ہیں۔ محدود واقعہ کہ وہ اس طرح خیال قائم کرتے اور اس خیال کے مطابق عمل کرتے ہیں پہلی صورت میں قیمتوں کے اضافے کی رفتار میں اور دوسری صورت میں قیمتوں کی تخفیف کی رفتار میں سرعت پیدا کر دیتا ہے۔ جس زمانے میں قیمتوں کے بڑھنے کی توقع ہوتی ہے اس میں وہ اپنے ذخائر کو بڑھا لیتے ہیں تاکہ انھیں زیادہ قیمت سے فروخت کریں یا کم از کم ان کی خرید کردہ اشیاء کی قیمتوں میں آگے چلکر اضافہ ہونے کے امکان کے مقابلے میں اپنے کو محفوظ کر لیں۔ اس کے بعد جب تجارت میں انقباض پیدا ہوتا ہے، کاروبار بیٹھ جاتا ہے اور مالی پریشانی اور اضطراب رونما ہوتا ہے تو، وہ جلدی سے اس نتیجے پر پہنچ جاتے ہیں کہ ”حالات خراب ہو رہے ہیں“؛ اور اس لحاظ سے قدیم فرمائشوں کو حتی الامکان کا لیم کر دیتے ہیں، نئی فرمائشیں نہیں کرتے، اپنی خرید کردہ اشیاء کو فروخت کرنے ہی پر بالکل تکیہ کرتے ہیں، اور اس وقت تک انتظار کرتے ہیں جب تک کہ ان کے خیال میں قیمتوں کا گھٹنا موقوف ہو جائے۔ اس توقف اور کساد بازاری کے دور کے بعد جلد یا بدیر جب کوئی نیا واقعہ ظہور پذیر ہوتا ہے، مثلاً فصل اچھی ہوتی ہے، کسی نئے جوکم کے کاروبار میں حصہ لینے سے منفعت کی توقع ہوتی ہے یا تجارت کا رخ بدلتا ہے تو، اس کی وجہ سے پھر یکبارگی قیمتیں بڑھنے لگتی ہیں۔ پس درمیانی اشخاص اس نتیجے پر پہنچتے ہیں کہ اب پھر ان کے لیے خریداری کرنے اور قیمتوں کی کمی سے فائدہ اٹھانے کا وقت آن پہنچا ہے۔ نتیجہ یہ کہ تجارت کی گرامری بڑھ جاتی ہے اور رجائیت از سر نو پیدا ہوتی ہے، قیمتیں بڑھ جاتی ہیں اور اس وجہ سے بھی زیادہ قطعی طور سے اور سرعت کے ساتھ بڑھ جاتی ہیں کہ سب تاجرا ب یہ خیال کرنے لگے کہ وہ بڑھ جائیں گی اور اس خیال کے مطابق خریداری کرنے لگے۔ اس طرح قیمتوں کے بڑھنے کے زمانے میں ان کے پاس اشیاء کے زائد ذخیرے بہت کثیر مقدار میں جمع ہو جاتے ہیں، اور قیمتوں کے گھٹنے کے زمانے میں ان کے اشیاء کے ذخائر کی مقدار گھٹ جاتی ہے؛ لگویا ایک حالت میں صارفوں کے پاس اشیاء کی زیادہ مقدار جاتی ہے اور ایک حالت میں

۲۵
بازاری
منشی
بجسٹن

کم مقدار؛ مگر اسی مناسبت سے درمیانی اشخاص کے ذخائر کی مقدار میں بھی کمی بیشی ہوتی رہتی ہے۔

۴۔ کساد بازاری کے زمانے میں صنعتی کل کے جوڑ بند ڈھیلے پڑ جاتے ہیں۔ مختلف اعضاء میں باہمی تعامل نہیں ہوتا۔ سوداگر اور درمیانی اشخاص اپنے اپنے کام رک رک کر انجام دیتے ہیں۔ وہ حسب معمول اور عادت کے مطابق اشیا نہیں خریدتے اس لیے کہ مستقبل کے متعلق انھیں اطمینان نہیں ہوتا۔ اس مجدد واقعے کی بنا پر کہ وہ اپنی خریداری میں قطع و برید کرتے ہیں، صنایع اور آجرا اپنی پیداوار کو گھٹا دیتے ہیں۔ نتیجہ یہ کہ مزدور بے کار اور بے روزگار ہو جاتے ہیں؛ اور اس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ وہ خردہ فروشوں سے اشیا نہیں خریدتے۔ مالی بحران کے مختصر مگر نازک زمانے میں، بعض اوقات تباہی برپا ہو جاتی ہے۔ خرید و فروخت کا سلسلہ منقطع ہو جاتا ہے؛ نہ تو آجر مزدور کا طالب ہوتا ہے اور نہ مزدور آجر یا کام پاسکتا ہے۔ یوں تو یہ حالت دو ایک ہفتے سے زائد شاہی قائم رہتی ہے؛ لیکن اس کا قرینہ ہوتا ہے کہ اس کے بعد ایک ایسا طویل دور آئے جس میں اشیا رک رک کر خریدی جائیں، پیداوار گھٹ جائے اور بے روزگاری پھیلی رہے۔ اس مالی تباہی کی وجہ سے پیداوار اور مبادلے کے نازک آنے کے کیل کلٹے ڈھیلے پڑ جاتے ہیں اور وہ بے کار ہو جاتا ہے؛ گو ممکن ہے کہ یہ مالی انحطاط و ضعف عارضی ہو، اور اس آگے سے جوں توں پھر کام لیا جائے، لیکن اس حد سے کا اثر اس پر ایک مدت دراز تک رہتا ہے اور وہ خوبی کے ساتھ کام نہیں کرتا۔

395

اس مرد بازاری اور ”گھائے کے کاروبار“ کے دور کے زیادہ یا کم مدت تک قائم رہنے کا دار و مدار اس امر پر ہے کہ اس سے بڑھ کر کے زمانے کی گراگری کے دور میں صنعتی انتظامات کی از سر نو ترتیب کم کی گئی ہے یا زیادہ مثلاً اگر موجودہ ضرورتوں کے لحاظ سے فی الحقیقت بہت زیادہ ریلیں تعمیر کی گئی ہوں، برقی کارخانے بہت کثرت سے قائم کئے گئے ہوں، لوہا اور فولاد بہت زیادہ مقدار میں تیار کیا گیا ہو اور تجارتی کوٹھیاں بکثرت موجود ہوں تو توقف اور انتظار کی حالت کا اس وقت تک قائم رہنا ضروری ہے جب تک کہ اس

۲۵
باسمہ تعالیٰ
بازاری یا
بحران

سازو سامان (یعنی پرانے اور کھٹیا قسم کے) کو ترک نہ کیا جائے، یا جب تک کہ آبادی کا اضافہ اور دیگر صنعتوں کی ترقی تقسیم عمل میں واجبی توازن کو از سر نو نہ قائم کر دے۔ اس طرح ۱۸۷۳ء کے عظیم صنعتی بحران سے پیشتر کے سالوں میں ریاستہائے متحدہ میں ریلوں کی تعمیر کا کام بہت تیزی سے چل رہا تھا؛ اور اس کے مقابلے میں ملک کی اساسی صنعت، یعنی زراعت کی جانب بے توجہی بڑھ گئی تھی۔ لیکن اس طویل کساد بازاری کے زمانے میں جو اس کے بعد شروع ہوا ریلوں کی تعمیر بالکل رک گئی؛ برخلاف اس کے وسطی مغربی زرعی صوبوں کی آبادی اور ذرائع میں خاصا اضافہ اور ترقی رونما ہوئی۔ اس کے بعد ۱۸۸۰ء تا ۱۸۹۰ء میں حالات نے اچانک پلٹا کھایا، اور پہلے تجارت خارجہ نے کروٹ بدلی؛ فصلیں ابھی ہوئیں اور کثیر پیداوار برآمد ہوئی جس سے ابھی قیمتیں وصول ہوئیں بغرض حیات تازہ کے آثار پیدا تھے؛ صنعتی نظام کی از سر نو ترتیب عمل میں لائی جا چکی تھی؛ تجارتی طبقہ اس صورت حالات کو سمجھ گیا؛ اور ایک نئے دور کا آغاز ہو گیا جو بادی النظر میں اپنے پورے لوازم یعنی عام رجائیت، تجارتی گرم بازاری، مستعدانہ تخمین، ہر قسم کی کاروباری اولوالعزمی سے مزین تھا، اور درپردہ ایک جدید بحران اور کساد بازاری کے ایک نئے دور کی تیاری کر رہا بلکہ اس کی بنیاد رکھ رہا تھا۔ چونکہ معاشی آفات میں نفسیاتی عامل اس قدر مرکزی اہمیت رکھتا ہے اس لیے نام نہاد اچھے اور برے زمانوں کی مدت اور وسعت، اور اسی کی ساتھ ان کے ایک حالت سے دوسری حالت میں فوراً تبدیل ہو جانے کا موقع دونوں بظاہر محض اتفاقات، یعنی ایسے اسباب پر مبنی معلوم ہوتے ہیں جو کسی قانون کے پابند نہیں ہیں، اور جن کے متعلق کوئی پیش بینی یا پیش گوئی نہیں کی جاسکتی۔ اگر کہیں غیر متوقعہ طور سے بڑا خسارہ واقع ہو تو اس سے بہت جلد کساد بازاری رونما ہو جاتی ہے۔ اس کے برعکس اگر فصلیں غیر متوقعہ طور سے ابھی ہوں اور ان کی پیداوار اعلیٰ قیمتوں پر فروخت ہو (اور خوش نصیبی سے ریاستہائے متحدہ میں یہ دو چیزیں بارہا ایک ساتھ واقع ہوئی ہیں) تو وہ ایک ایسی کساد بازاری کو جو

پیشہ
مضامین
بازاری
بجھان

عقرب نازل ہونے والی تھی ملو کر سکتی ہیں۔ چنانچہ مورخ الذکر حالت ۱۸۹۰ء تا ۱۹۰۰ء میں ظاہر ہوئی۔ اس وقت کا یا پلٹ کا پورا سامان موجود تھا؛ لیکن زرعی خوشحالی کے موسم نے اس برے وقت کو ایک یا دو سال کے لیے نال دیا؛ چنانچہ یہ بحران بالآخر خاص شدت کے ساتھ ۱۹۰۱ء میں نمودار ہوا۔ اسی زمانے میں چاندی کا مسئلہ چھڑ گیا کہ آیا ملک کے زر کی بنیاد سونے پر مبنی چاہئے یا چاندی پر؟ اور اس مسئلے کے متعلق سیاسی کشمکش کی وجہ سے اس بحران نے اور اس کے متعاقب دور کساد بازاری نے اور بھی زیادہ نازک اور پیچیدہ شکل اختیار کر لی؛ یعنی اس مسئلے نے اکثر کاروبار کو غیر یقینی بنادیا اور اپنے نفسیاتی اثرات و نتائج کے لحاظ سے اس سے زیادہ عدم یقین اور توقف کی حالت پیدا کر دی جس کا خود مسئلہ زر سے پیدا ہونا ناگزیر تھا۔ ۱۹۰۱ء کے بعد سے حیات تازہ کے آثار پیدا ہونا شروع ہوئے اور ان کو ترقی دینے والے ہر قسم کے اسباب تھے؛ یعنی: ایک تو انتخابات میں جمہوریت پسندی کی فتح جس سے ایک مستحکم معیار مطلق کے قائم ہونے کی امید بندھتی تھی؛ اور دوسرے تجارت خارجہ میں موافق حالات کا پیدا ہونا۔ اس قسم کے بے قاعدہ اسباب کے بار بار رونما ہونے کے باوجود صنعتی کساد بازاری اور بحران کے متواتر وقوع پذیر ہونے میں جس درجہ باقاعدگی اب بھی مستقل طور سے پائی جاتی ہے وہ حیرت انگیز ہے۔

مکن ہے کہ کساد بازاری کی مدت اس وقت طویل نہ ہو اور حالات کا اپنی اصلی حالت پر عود کر آنا اس وقت آسان ہو جبکہ ان کے اساسی حالات و شرائط قیمتوں کو بڑھانے کے موافق ہوں؛ مثلاً جبکہ فلزی زر کی رسد میں نمایاں طور سے اضافہ ہو رہا ہو۔ اس کے برخلاف یہ بھی ممکن ہے کہ بعینہ ہی حالات بحران کی تاسیس کے زمانے میں جو یقینی اور غیر قطعی کاروبار ہوتا ہے اس کی جدوجہد کو بڑھادیں اور اس طرح آفت و خسارے کو جب کبھی وہ نمودار ہو بہت زیادہ تباہ کن بنادیں۔ چنانچہ ۱۹۰۵ء کی کساد بازاری کیلی فورنیا اور آسٹریلیا میں سونے کی دریافت کے بعد اس وقت رونما ہوئی جبکہ اس دریافت کے نتیجے کے طور پر

۱۵۰
صنعتی کار
بازاری یا
مجموعہ

کئی سال تک قیمتوں میں اضافہ ہوتا رہا۔ یہ کساد بازاری بہت شدید اور تباہ کن ثابت ہوئی تھی، مگر پھر بھی زیادہ مدت تک قائم نہیں رہی؛ ایک یا دو سال کے اندر اس کے اثرات بظاہر معدوم ہو گئے۔ اس کے برعکس ۱۹۲۹ء کی کساد بازاری نمودار ہوتے ہی قیمتوں میں عام طور سے تخفیف شروع ہو گئی؛ یہ حالت خاص کر ریاستہائے متحدہ میں پیدا ہوئی، جہاں زر کا فدی کے مفروضہ اجرا سے پیدا شدہ قیمتوں کی زیادتی بہت درجہ اور بدقت تسام کی کی طرف مائل ہو رہی تھی؛ اور ۱۹۳۱ء کے بعد کی کساد بازاری غیر معمولی طور سے طویل المدت تھی۔

۵۔ صنعتی کساد بازاری کے سلسلے میں ایک اور عامل پر غور کرنا باقی رہ جاتا ہے؛ اور وہ عامل اصل کا اضافہ اور پس اندازی اور بینک کاری سے اصل کا تعلق ہے۔

نئے جو کھم کے کاروبار جاری کرنے کے معنی ایک طرف تو حقیقی اصل کی تخلیق ہیں اور دوسری طرف اس کے معنی جدید اندوختوں کا جمع کرنا ہیں، یعنی یہ ایک دوہرا عمل ہے جس کے ذریعے سے خانگی ملکیت کے نظام کے تحت قوم کے اصل میں افزائش ہوتی ہے۔ آج اصل دار شغل اصل کرنے والوں سے زربطور قرض حاصل کرتے ہیں یا دوسرے طریقوں سے ان کی پس انداز کردہ رقم پر دسترس حاصل کرتے ہیں۔ گو سا ہو کار اور عملی کاروبار کرنے والے اشخاص خود اپنے خانگی اصل کو بھی کاروبار میں لگاتے ہیں، لیکن زیادہ تر وہ بالواسطہ شغل حاصل کرنے والوں سے زرمعامل کر کے اپنے کاروبار میں مشغول کرتے ہیں۔ خواہ وہ اپنا خانگی طور سے فراہم کردہ زراستعمال کریں یا دوسروں کے ذرائع استعمال کریں، وہ اس مقدار سے زیادہ رقم کو مشغول نہیں کر سکتے جتنی کہ قوم کی پس انداز یوں سے دستیاب ہو سکتی ہے۔ لیکن یہ تحدید ایک طویل المدت تحدید ہے۔ وہ براہ راست عمل نہیں کرتی بلکہ درمیانی اشخاص کے ایک سلسلے کی وساطت سے عمل کرتی ہے۔

سرمایہ مشترک کی تجارتی انجمن (کارپوریشن) کی نشوونما اور ترقی اور اس کے نتیجے کے طور پر شغل اصل کرنے والے معمول اشخاص کے لئے شغل اصل

بارہ
مشتی کشاد
یا زاری یا
جسٹرن

کے مواقع کی افزائش، ان دونوں نے اس سارے نظام کو وسیع اور پیچیدہ کر دیا۔ موجودہ زمانے میں نئے پروجیکٹ کاروبار بالعموم مشترک سرمایہ کے اصول پر جاری کئے جاتے ہیں، اور اس کاروبار کے انصرام کے لیے مطلوبہ زر بازار میں تسک اور دستاویزات فروخت کر کے حاصل کیا جاتا ہے۔ تسکات اور دستاویزات پہلے زیادہ تر ساہوکاروں اور شغل اصل کرنے والی انجمنوں کے ہاتھ فروخت کئے جاتے ہیں، اور یہ جماعتیں ان تسکات کو اپنے طور پر شغل اصل کرنے والے اشخاص کے ہاتھ فرداً فرداً فروخت کرتی ہیں۔ ساہوکارے اور شغل اصل کرنے والی کوٹھیاں اس کی ضمانت تو نہیں کرتیں کہ جو تسکات وہ بازار میں فروخت کر رہی ہیں وہ عمدہ اور منفعت بخش ہوں گے؛ پھر بھی ان کے لیے ایک حد تک ذمہ داری محسوس کرتی ہیں۔ ان کی نیکنامی اور دائمی خوشحالی محض اعلیٰ درجے کے تسکات کو فروخت کرنے اور کامیاب کاروبار کو فروغ دینے پر مبنی ہوتی ہے۔ اس قسم کی انجمنوں (فروموں) یا اداروں کا سب سے اہم اور مفید کام نئے پروجیکٹ کاروبار کے بارے میں صحیح و صائب اندازہ قائم کرنا ہے؛ اور یہی دراصل ان کے منفعت حاصل کرنے کا اصلی ذریعہ ہے۔ لیکن وہ تخمینی اندازے کے سوا کوئی صحیح اور بچتہ اندازہ اس امر کی باتہ نہیں قائم کر سکتے کہ اصل کو مشغول کرنے والی جماعت بحیثیت مجموعی تسکات کی کتنی مقدار خرید سکتی ہے۔ رجائیت اور خوشحالی کے زمانے میں شغل اصل کی متعدد انجمنیں کاروبار کو پھیلاتی اور بلاتال آگے بڑھتی چلی جاتی ہیں، اور ایسے سب کاروبار کے تسکات خریدتی ہیں جن کے ترقی کرنے کی توقع ہوتی ہے۔ چنانچہ بینک کاری، تسک کا کاروبار اور ہنڈی کی دلالی کرنے والی کل برادری قرضوں کا لین دین اور تسکات کی خرید و فروخت کرتی ہے۔ اکثر چھوٹا موٹا کاروبار کرنے والے اور ”بیرونی“ محسن آزادانہ طور سے کوئی اندازہ قائم نہیں کرتے اور اپنی قوت فیصلہ سے کام نہیں لیتے بلکہ خالق کا جدمہ رجحان ہو محض اس کے لحاظ سے خرید و فروخت کرتے ہیں، ہر قسم کے مبالغہ آمیز بیانات یا اقواہوں کو قبول کر لیتے ہیں، صرف تسکات کی روزمرہ کی قیمتوں کو پیش نظر رکھتے ہیں، اور وقتہ جوش کے متعدی اثر

پیشہ
سنگی کار
بانکاری یا
بھران۔

سے متاثر ہو کر ان اساسی قوتوں کی جانب سے بالخصوص کم تو جمی برتتے ہیں جن پر ان کی جدوجہد مبنی ہوتی ہے۔ یہاں نفسیاتی عامل بہت اہم کام انجام دیتا ہے۔

اس کے علاوہ ایک دوسری قسم کے درمیانی اشخاص کے کاروبار کا بھی اس سے لگاؤ ہے؛ اور وہ تجارتی بینکوں کا کاروبار ہے۔ کوٹھی والے، ساہوکار اور تک گھر اس امید میں ان بینکوں سے عارضی مدت کے لیے قرضے حاصل کرتے ہیں کہ نئے تسکات کو شغل اصل کرنے والی مخلوق کے ہاتھ فروخت کر کے حوصلہ قیمت سے قرضے کی ادائیگریں گے۔ تجارتی بینکوں کی حیثیت عام طور سے ایسی ہوتی ہے کہ وہ آزادی کے ساتھ قرضے دے سکتے ہیں؛ ان کے پاس نقد زر کے ذخائر کی کافی مقدار میں موجودگی انھیں بالعموم خطرات سے محفوظ رکھتی ہے۔ اور ان کے یہ کوٹھی کے قرضے عمدہ اور منفعت بخش ہوتے ہیں۔ گو ممکن ہے کہ بطور ضمانت پیش کردہ مساوی القدر تسکات ایک غیر یقینی مستقبل پر منحصر ہوں، لیکن خود قرض گیرندوں کی مالی حیثیت نہایت استوار ہوتی ہے اور وہ پوری طرح قرضے کی ضمانت داخل کرتے ہیں۔ بنک زیادہ مقدار میں قرضے دیکر اور امانتیں قائم کر کے کوٹھی والوں کو اور عملی کاروباری مقصدین کو ایک موثر قوت خرید حوالے کرتے ہیں اور یہ قوت خرید ایسے ہی مکمل طریقے سے حوالے کی جاتی ہے جیسے کہ موخر الذکر طبقے کو پس انداز کرنے والوں اور شغل اصل کرنے والوں سے براہ راست رقم مل سکتی ہے۔ بنک اپنے اس عمل سے قوت خرید کی مجموعی مقدار میں جو غیر منفصل ہے اور جو اشیا خریدنے میں استعمال کی جاتی ہے، اضافہ کر دیتے ہیں؛ اور اس طرح وہ بسا اوقات بہت قوت کے ساتھ قیمتوں کے عام اضافے کو، جو گرائی کے دور کی نمایاں خصوصیت ہے، فروغ دیتے ہیں۔ اس طریقے پر جو قرضے دئے جاتے ہیں ان میں بڑی حد تک تینہ پیری ہوتی ہے۔ ایک ایسے بنک کے لیے جو مضبوط بنیادوں پر قائم ہو، قرضوں کو بڑھانے اور پھیلانے کی کوئی مقررہ وسیع حد نہیں ہوتی؛ اور ایک مدت دراز تک بنک اور ان کے اہل معاملہ اس طرح عمل کر سکتے ہیں کہ گویا

یا
مشتعل
بازاری
یا
بھران

کوئی حد ہی نہیں ہے۔

اس قسم کی صورت حال ان بے ضابطگیوں میں سے ایک بے ضابطگی ہے جو اعتبار اور شغل اصل کے طریقے میں پائی جاتی ہیں۔ قوم کے مادی ساز و سامان (یعنی کارخانے، ریلیں، اور برقی قوت خانے) کا اضافہ نہ صرف پس اندازی کے ذریعے سے عمل میں آتا ہے، بلکہ بنکوں کی جانب سے قوت خرید کی تخلیق کے ذریعے سے بھی عمل میں آتا ہے۔ کوٹھی والوں اور کاروباری تنظیموں کی سب سے بڑی احتیاج ”زر“ ہوتی ہے، یعنی انہیں ایسے ذرائع کی ضرورت ہوتی ہے جن کی مدد سے وہ کلیں خرید سکیں اور مزدوروں کی اجرت ادا کر سکیں۔ جہاں تک مادی حیثیت سے کاروبار کو فوراً آغاز کرنے کا تعلق ہے وہاں تک جو نہی قوت خرید ان کے قبضہ و تصرف میں آ جاتی ہے وہ کاروبار شروع کر دیتے ہیں اور اس کا کوئی لحاظ نہیں کرتے کہ یہ قوت خرید شغل اصل کرنے والوں سے بھم بھنی یا بنکوں کے ذریعے سے بھم بھنی جو قرضوں اور اعتباری امانتوں کو بڑھاتے اور پھیلاتے ہیں۔ اس طرح مادی شغل اصل کا عمل، شغل اصل کرنے والوں کی پس اندازی کے عمل سے بہت قبل شروع ہو جاتا ہے؛ جس کی وجہ صرف یہ نہیں ہے کہ کوٹھی والے عارضی طور سے خود اپنی رقم لگاتے ہیں، بلکہ یہ کہ بنک ان کوٹھی والوں کو بڑی بڑی رقمیں اعتبار کی شکل میں مہیا کرتے ہیں۔ اور اس طرح نئے کارخانوں کا اجرا، نئی کلوں کی تیاری اور قدیم کارخانوں کی توسیع، یہ سب، قوم کی حقیقی پس اندازی سے بہت پہلے اور بہت زیادہ مقدار میں عمل میں آ سکتے ہیں۔

890

یہ عمل غیر معین مدت تک جاری نہیں رہ سکتا۔ مہر زمانہ کے ساتھ یہ بات واضح ہونے لگتی ہے کہ تمسکات، جنہیں کوٹھی والے شغل اصل کرنے والوں کے ہاتھ فروخت کرنا چاہتے ہیں، بہت دیر میں فروخت ہوتے ہیں۔ علاوہ ازیں جوں جوں بنکوں کے قرضوں اور امانتوں میں اضافہ ہوتا جاتا ہے اسی مناسبت سے ان کے ذمہ کی رقوم واجب الادا بڑھتی جاتی ہیں، اور ان کے نقد ذخائر بتدریج کم ہوتے جاتے ہیں۔ زر کی قلت نمودار ہوتی ہے؛ شرح سود

۲۸
بازاری یا
معاشیاتی

نہ صرف قلیل المدت قرضوں پر بلکہ طویل المدت تمسکات پر بھی بڑھ جاتی ہے؛ اور انتہائی حالت پیدا ہونے لگتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ کوٹھلی والوں اور بینکوں نے ل کرنے پر جو کھم کاروبار کے اجرا کی شکل میں ایک مفید کام انجام دیا؛ اس لیے کہ تا وقتیکہ حقیقی کاروبار کا آغاز اور اس کا مستقبل واضح نہ ہو، اشغل اصل کرنیوالی عام مخلوق کا بیشتر حصہ اس کاروبار میں شرکت کرنے کی جانب مائل نہیں ہوتا۔ لیکن اشغل اصل کرنے والوں کی پس اندازی سے بیشتر کام آغاز کرنے کا عمل خطرات سے خالی نہیں ہوتا اور اس عمل کی بھی ایک حد ہوتی ہے۔ تجارتی بینکوں کے کاروبار کی تعمیر پذیری 'جائزہ حد سے آگے بڑھ جانے کی محرک بھی ہوتی ہے اور اس کی پردہ داری بھی کرتی ہے۔

ان تمام معاملات کو شروع ہوئے زیادہ زمانہ نہیں گزرتا کہ یہ معلوم ہونے لگتا ہے کہ قوم کی پس اندازی سے جتنی رقم کا مہیا ہونا ممکن ہے اس سے بدرجہا زیادہ مقدار میں کاروبار کی ذمہ داری سر پہ لی گئی ہے۔ شغل کرنے والوں کو جو تمسکات بغرض فروخت پیش کئے گئے ان کی مقدار اشغل اصل کرنے والوں کے ذرائع اور استطاعت سے زیادہ ہے۔ نئے پید جو کھم کاروبار کے لیے اب مالی اعانت حاصل کرنا مشکل ہو جاتا ہے؛ اور جو کارخانے قائم ہو چکے ہیں، انہیں بھی اپنے ساز و سامان کا تھکدہ کرنے کے لیے زائد مطلوبہ رقم کے مہیا کرنے میں یو آفیا زیادہ دشواریوں کا سامنا کرنا پڑتا ہے۔ تجارتی بینک سرمایہ مشترک کی ان تجارتی انجمنوں اور افراد کو جنہوں نے نئے یا پرانے تمسکات کی متوازی ضمانت پیش کر کے ان بینکوں سے قرضے حاصل کئے تھے، از سر نو مزید قرضہ جات دینے میں پس پیش کرتے ہیں۔ اسی کے ساتھ اس کا بھی قرینہ ہے کہ تجارت کی توسیع میں رکاوٹ پیدا ہو، اور ہر جتنی ترقی کی لہر وجود و سکون سے بدل جائے۔ ہر طرف یہ معلوم ہوتا ہے کہ مزید شغل اصل کے کاروبار کے ذرائع پر ضرورت سے زیادہ دباؤ ڈالا گیا ہے۔

جب کبھی کا یا پلٹ ہوتی ہے، جیسا کہ پہلے بیان ہو چکا ہے، تو اس کا آغاز کسی کوٹھلی کے دیوالیہ ہو جانے سے ہوتا ہے۔ جب کوئی سا ہو کارہ اپنے ذرائع

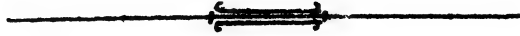
اسے
صنعتی
بازاریابی
بھران

یا اپنے آسامیوں کے ذرائع کی حد سے تجاوز کر جاتا ہے یا کسی نئے جو کم کے کاروبار کے بارے میں غلط اندازہ قائم کرتا ہے تو اس کا دیوالہ نکل جاتا ہے اور یہ دیوالہ عام تباہی کے نمودار ہونے میں سرعت پیدا کر دیتا ہے۔ چنانچہ جب جسے ملک انڈیائی کا دیوالہ نکلا تو اس سے ۱۳۷۷ء کے بحران کا آغاز ہوا۔ اس میں شک نہیں کہ یہ ایک بڑی کمپنی تھی، جو شمالی بحرالقیانوس کی ریل کی تعمیر کے لیے بڑے پیمانے پر قرضہ دے رہی تھی؛ اور انجام کار بڑی حد تک کامیاب رہی۔ لیکن چونکہ ریلیں آبادی اور صنعتوں کی ضرورت سے بہت زیادہ بنائی گئیں، اس لیے صنعت بخش ثابت نہ ہوئیں۔ اس کے نتیجے کے طور پر جو تباہی رونما ہوئی اس سے یہ بات ثابت ہو گئی کہ ایسے پر جو کم کاروبار بکثرت جاری کئے گئے تھے جو بہت قبل از وقت تھے، اسی کے ساتھ ایسے کارخانوں کی تعداد بھی کچھ کم نہ تھی جن کو غلط اندازوں کی بنا پر شروع کیا گیا تھا علاوہ ازیں ممکنہ پس اندازی سے جتنی رقم کا فراہم ہونا اقلب تھا اس سے بہت زیادہ مقدار میں نئے اصل کو مشغول کرنے کی تجویزیں کی گئی تھیں۔ چنانچہ فی الحقیقت ۱۳۷۷ء کی کساد بازاری سے قبل تمام عالم میں ایسی ہی صورت حالات رونما ہوئی۔ پھر موجودہ صدی کے ابتدائی سالوں میں بھی تمام دنیا میں اسی قسم کے حالات پیدا ہوئے، اور انھوں نے ۱۹۰۷ء کی صنعتی کساد بازاری کی جانب رہبری کی۔

خلاصہ یہ کہ اگر صنعتی کساد بازاری کے اسباب کی تحلیل کی جائے تو وہ مختلف قسموں کی بد نظمی اور بے ترتیبی پر مبنی معلوم ہوتے ہیں؛ اور یہ سب بد نظمی اور بے ترتیبی محنت کی بیچیدہ تقسیم سے اور پیداوار کے صرف کے طویل درمیانی وقفے سے متعلق ہے۔ ممکن ہے کہ کسی خاص قسم کے فشل اصل میں، یعنی ریلوں، برقی کارخانوں یا سوئی پارچہ بانی کی گرنیوں میں ہیں اندازوں کو مصروف کرنے میں بد نظمی ہو چکی ہے کہ قوم کی پس اندازوں سے فراہم ہونے والی رقم اتنی زیادہ نہ ہو جتنا کہ غیر منظم طور پر اصل میں اضافہ کر لیا گیا ہے۔ سوداگروں اور درمیانی اشخاص کے تسکات میں زیادتی یا کمی ہونا بھی ممکن ہے۔ ان تمام بد نظمیوں اور غلطیوں کے سلسلے میں نسیاتی عامل بھی ایک کڑی کا اضافہ کرتا ہے۔ غرض کہ یہ طرح کی بد نظمیاں

۲۰
بہشتی
اندری
بحران

بہشتی زیادہ ہوں گی، انسان ہی آئندہ چل کر اصلاح اور تنظیم جدید کا عمل طویل المدت اور تکلیف دہ ہوگا۔



بابِ بَسْتِ وَنَهْم

— ❦ —

مالی ہراس و اضطراب

(۱) کاروباری طبقہ اور مالی اضطراب - لین دین کا استخراج اور عام تیاری کا امکان -
 صنعتی کساد بازاری کے زمانے میں قرضے کی طلب - (۲) بنکوں کی حیثیت: قرضوں
 اور نقد کی مانگ ہے یا کاتہ مول عمل کی ضرورت - مرکزی بنک کیا مدد کر سکتا ہے -
 (۳) ریاستہائے متحدہ میں خاص خطرات، وسیع امانتی بنک کاری کی وجہ سے حساب
 گھر کا عمل انفرادی بنک معرض خطر میں ہونے کی صورت میں - جب سب بینک
 معرض خطر میں ہوں تو کیا پریشانیان اور دشواریاں ہوتی ہیں - (۴) مالی
 پریشانی کا مقابلہ کرنے کے قدیم طریقے، یعنی متحدہ عمل اور حساب گھر کے صد اقتضائے
 ریاستہائے متحدہ میں غیر کمافی ہیں - ۱۹۲۹ء، ۱۹۳۰ء اور ۱۹۳۱ء کے مالی اضطراب
 کی شدت - فڈرل رزرو طریقہ اس کے علاج کی حیثیت سے پیش کیا جاتا ہے -
 (۵) بحران کی صنعتی خرابیوں کا علاج مشکل ہے - فی الجملہ انفرادی صنعت
 گری کے ناگزیر عواقب و نتائج -

— ❦ —

۱ - مالی ہراس و اضطراب جو صنعتی کساد بازاری یا بحران کی انتہائی
 نازک حالت میں ظاہر ہوتا ہے، نہ صرف عام کاروباری اور تجارتی جماعتوں پر بلکہ
 بنکوں اور کوٹھی والوں پر بھی اترا انداز ہوتا ہے - اگرچہ ان دو طبقوں پر ان کی شتموں
 کے ایک دوسرے سے دائمی طور سے وابستہ ہونے کی وجہ سے ایک ساتھ اثر پڑتا

۲۰
۱۰
۱۱
۱۲
۱۳
۱۴
۱۵
۱۶
۱۷
۱۸
۱۹
۲۰
۲۱
۲۲
۲۳
۲۴
۲۵
۲۶
۲۷
۲۸
۲۹
۳۰
۳۱
۳۲
۳۳
۳۴
۳۵
۳۶
۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

ہے، لیکن حتی الامکان ان کی الگ الگ بحث کرنے سے توضیح و تفہیم میں سہولت ہوگی۔ چنانچہ ہم عام کاروباری طبقے سے بحث کا آغاز کریں گے۔

سب کاروباری اشخاص اپنے معاملات، اعتبار کے لین دین کی بنیاد پر انجام دیتے ہیں۔ ہر فرد لین دار بھی ہوتا ہے اور دین دار بھی، اور اس کے ذمہ ہنڈیاں واجب الادا بھی ہوتی ہیں واجب الوصول بھی ہوتی ہیں۔ معمولی حالات میں اس قسم کی سب واجب الادا رقمیں بہ پابندی و وقت ادا کی جاتی ہیں۔ مطالبات پابندی سے ادا نہ کرنے کے معنی یہ ہیں کہ غلطی کی ساکھ کاروباری دنیا میں بالکل تباہ ہو جاتی ہے؛ اور وہ کہیں کا نہیں رہتا۔ اسی شدید عملی ضرورت و لزوم کی بنیاد پر تجارتی کاغذ پر بیٹہ کاٹنا محفوظ بنک کاری کا خیال کیا جاتا ہے۔ یہاں اس امر کے دہرانے کی یہ مشکل ضرورت ہے کہ تجارتی بنک اپنی حیات و بقا کو عملی کاروباری اشخاص کو اعتبار دینے اور ان کی ہنڈیوں پر بیٹہ کاٹنے کے کاروبار پر بڑی حد تک منحصر سمجھتے ہیں۔

کوئی ایسی چیز جو اس موقع میں کہ تجارتی قرضے مستعدی کے ساتھ ادا کئے جائینگے تزلزل پیدا کرے، کاروباری اشخاص میں اضطراب اور پریشانی پیدا کر سکتی ہے۔ 402 ہر شخص جانتا ہے کہ اس کے کاغذ کی معیاد ختم ہو رہی ہے، اور اس کا ادا کرنا واجب ہے، اور یہ بھی جانتا ہے کہ اس کاغذ کی ادائیگی کرنے کے قابل وہ اسی وقت ہوگا جبکہ دوسروں سے واجب الوصول رقم اس کو وصول ہوں۔ اگر وہ اپنے ذمہ کے واجبات ادا کرنے سے قاصر رہے تو وہ اپنی تشفی اس واقعے سے نہیں کر سکتا کہ اس کی تقصیر کا باعث اس کے قرض داروں کی کوتاہی ہے جو ادائیگی کرنے میں برتی گئی کیونکہ اس کی ساکھ تو بہر حال بگڑ جاتی ہے۔ صنعتی گریڈ کے زلمے میں اس کا قرینہ ہوتا ہے کہ ہر قسم کے واجبات کی مقدار بڑھ جائے، اور ان کا ایک دوسرے پر انحصار بھی زیادہ ہو جائے۔ اگر کسی جگہ فی حقیقت بہت زیادہ بد نظمی واقع ہو تو کاروبار کا بیٹھ جانا اور دیوائے نکلنا ناگزیر ہے۔ لیکن اس صورت میں اس کا بھی امکان ہوتا ہے کہ ایک کارخانے کی تباہی دوسرے کارخانے پر اثر انداز ہو، اور اس سے تبصرہ بھی متاثر ہو، حتیٰ کہ کاروباری انجینس

۲۹-۱
مالی برائے
رہنما

اینٹوں کی قطار کی طرح مسلسل منہدم ہو جائیں۔ اس قسم کے انہدام و تباہی کی ایک حقیقی مثال ۱۸۵۷ء کے بحران عظیم میں وقوع پذیر ہوئی؛ چنانچہ اس زمانے میں انگلستان اور ریاستہائے متحدہ دونوں میں غیر معمولی طور پر کثیر التعداد کاروباری انجمنیں تباہ و برباد ہوئیں۔

جس وقت طوفان برپا ہونے کے قریب ہوتا ہے اس زمانے میں کاروباری طبقے کے لیے ایک چیز کی سب سے زیادہ ضرورت ہے، اور وہ اندھا دھند تباہی سے تحفظ کی ضمانت ہے۔ اس کا اطمینان صرف بنک ہی، بشرطیکہ وہ خود مدد کرنے کے قابل ہوں، دلا سکتے ہیں۔ ایسے زمانے میں تاجروں اور صنایعوں کو جس چیز کی خواہش ہوتی ہے وہ قرضہ بہ شکل امانت ہے۔ وہ یہ نہیں چاہتے کہ انھیں نقد زری دیا جائے۔ یہ سچ ہے، جیسا کہ ہم بحران کے بنک کاری کے پہلو پر بحث کرتے وقت قریب میں بیان کریں گے، کہ اسی زمانہ میں بنکوں پر نقد زر قانونی کے لیے یورش کا ہونا ممکن ہے، خاص کر ایسے ملکوں میں جہاں ”امانتوں“ کو استعمال کرنے کا طریق رائج ہے۔ لیکن عام تجارتی طبقہ اس یورش میں شریک نہیں ہوتا؛ گو ممکن ہے کہ بعض کاروباری اشخاص اس میں شرکت کریں۔ کاروباری طبقے کے اطمینان خاطر کے لیے ایک چیز سب سے زیادہ ضروری ہے؛ اور وہ اس امر کا اطمینان ہے کہ ممکنہ عارضی دباؤ کی صورت میں انھیں مالی مدد مل جائے گی۔ نقد زر طلب نہیں کیا جاتا بلکہ قرضے طلب کئے جاتے ہیں؛ یاد دہانی کے الفاظ میں وہ یہ اطمینان چاہتے ہیں کہ عند الضرورت قرضے مل جائیں گے۔ کاروباری اشخاص اس کے خواہاں ہوتے ہیں کہ ان کی ”دستگیری اور حفاظت“ کی جائے۔ امانت استعمال کرنے والے ملکوں میں کاروباری اشخاص بنکوں سے قرضہ حاصل کرنے کے متمنی اور طالب ہوتے ہیں؛ گو یاد دہانی چاہتے ہیں کہ ان کے نام اعتباری امانت بنک میں قائم کی جائے، تاکہ وہ اس کی مدد سے اپنے ذمہ کے مطالبات کی ادائیگی کر سکیں، خواہ اس زمانے میں خود ان کے لئے جوئے قرضے دوسروں کی جانب سے مستعدی کے ساتھ ادا نہ کئے جائیں۔

۲۔ اب صورت حال کا دوسرا رخ غور طلب ہے؛ اور وہ یہ کہ اس طرح

۲۹
۱۱
۱۲
۱۳
۱۴
۱۵
۱۶
۱۷
۱۸
۱۹
۲۰
۲۱
۲۲
۲۳
۲۴
۲۵
۲۶
۲۷
۲۸
۲۹
۳۰
۳۱
۳۲
۳۳
۳۴
۳۵
۳۶
۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

408

بنکوں کو قرضوں کی عام اور شدید طلب کا سامنا کرنا پڑتا ہے۔ اسی کے ساتھ اس کا بھی امکان ہوتا ہے کہ ان سے زر نقد کی زیادہ مقدار طلب کی جائے۔ یہ دو چیزیں ایک دوسرے سے تضاد رکھتی ہیں؛ اس لیے کہ زر قانونی کے ذخیرے کی مقدار گھٹنے کے معنی یہ ہیں کہ ان ذرائع میں کمی ہو جن پر قرضوں میں اضافہ کرنے کا مدار ہے۔ پھر بھی مالی اضطراب کے زمانے میں، بنکوں کے لیے صحیح طریق عمل نہ صرف خود ان کے ذاتی مفاد کے واسطے بلکہ پوری قوم کے مفاد کے واسطے ضروری ہے کہ وہ آزادی کے ساتھ قرضے دیں۔ اس اصول کو عملی صورت میں لانے کے لیے ایک بڑا مرکزی ادارہ یقینی طور سے بہت بڑی حد تک مدد دے سکتا ہے۔ مرکزی بینک پر عوام کی جانب سے بہت بڑی ذمہ داری عائد ہوتی ہے؛ اور اس کا انتظام باقاعدگی اور راست بازی کے ساتھ کیا جائے تو، وہ مشکلات کے زمانے میں ابھی ذمہ داری اور فرائض بجا لانے کے لیے آمادہ و مستعد ہوتا ہے۔ مرکزی بینک، اپنے کثیر المقدار ذخائر سے نقد فراہم کر کے، قرضے دیکر، دوسرے بنکوں کی آڑے وقت میں مدد کر کے تاکہ ان میں سے ہر ایک اپنے گاہکوں کی مدد کرنے کے قابل ہو جائے، مالی پریشانی کو بڑی حد تک رفع کر سکتا ہے اور عام تباہی و بربادی واقع ہونے سے قبل اس کی روک تھام کر سکتا ہے۔ بینک آف انگلینڈ کو طویل اور تلخ تجربات کے بعد یہ معلوم ہو گیا ہے اور اسی طرح معلوم ہو گیا ہے کہ ہر قسم کے قرضے آزادی کے ساتھ دینا ہی مالی پریشانی کا مقابلہ کرنے کی واحد تدبیر ہے۔ یہ سچ ہے کہ بینک آف انگلینڈ شرح بٹہ میں اضافہ کر دیتا ہے اور غالباً بہت زیادہ اضافہ کر دیتا ہے؛ چنانچہ دوسرے بینک بھی شرح بڑھا دیتے ہیں۔ لیکن سب اچھی سا کھ رکھنے والی تجارتی انجمنوں کو اس بات کا اطمینان و یقین ہوتا ہے کہ انھیں عند الضرورت قرضے مل سکتے ہیں۔ یہی اطمینان بر اعظم کے بڑے بڑے پبلک بنکوں کی جانب سے دلایا جاتا ہے۔ گو یہ بینک، اپنے دستور اور طریقہ ہائے کار کے اعتبار سے، بینک آف انگلینڈ سے مختلف ہیں، لیکن انھیں اس بڑے انگریزی ادارے کی مصائب آمیز سرگزشت سے سبق بہت آسانی کے ساتھ حاصل ہو گیا ہے کہ ”دلیلہ کشادہ دلی مالی پریشانی

واضطراب کے زمانے میں بہترین اصول ہے۔“

ریاستہائے متحدہ کے بنکوں کو بھی اس حکمت عملی یعنی دلیری اور کشادہ دلی پر عمل کرنا چاہئے۔ سچ پوچھو تو امریکا کے بنک زیادہ تر اسی اصول پر عمل پیرا ہیں۔ بڑے بڑے شہروں کے طاقت ور اور عمدہ بنک احتیاط و باقاعدگی کے ساتھ کام کرتے ہیں، انھوں نے بحران کا مقابلہ بہت پامردی سے کیا اور ایسے اہل معاملہ کو جو ادائے قرض کی صلاحیت رکھتے تھے کبھی مایوس نہیں ٹوٹا یا۔ لیکن انفرادی اور دور دور رکھ رہے ہوئے بنکوں کے لیے، کسی سلسلہ اور ذمہ دار سرگروہ کے بغیر، ہمت و استقلال کے ساتھ ثابت قدم رہنا بہت مشکل ہے۔ چنانچہ ریاستہائے متحدہ میں امانتی بنکوں کے کاروبار کی غیر معمولی ترقی سے عجیب و غریب مشکلات پیدا ہو گئی ہیں۔ اضطراب کے زمانے میں خود بنکوں ہی کے خطرے میں مبتلا ہو جانے کا قرینہ ہوتا ہے، اور اس طرح وہ دوسرے مصیبت زدوں کی گرجو شنی کے ساتھ اعانت کرنے کے قابل نہیں رہتے۔

دلیری کے ساتھ قرضہ دینے کی راہ میں خطرات لازمی طور سے ہوتے ہیں۔ یہ سچ ہے کہ ان لوگوں کو جو ادائے قرض کی صلاحیت رکھتے ہیں قرضہ دیا جاسکتا ہے۔ لیکن سوال یہ ہے کہ اس کا کیسے اندازہ ہو کہ کس میں ادائے قرض کی صلاحیت ہے؟ روپیہ کی ضرورت بالعموم کاروباری گراگرمی اور وسعت کے دور کے بعد ہوتی ہے، جبکہ متعدد نئے نئے پروجیکٹ کاروبار جاری ہوتے ہیں اور قیمتوں میں اختیار کی توسیع کی وجہ سے، اضافہ ہو جاتا ہے۔ ایسی صورت میں جدید قائم شدہ کارخانے یا نیم مکمل کاروبار کس طرح مصنوعات تیار کریں گے؟ تجارتی معاملات و معاہدات کم قیمتوں کا بار کس حد تک برداشت کر سکیں گے؟ غرض سب معاملات میں حام بے اطمینانی کی سی کیفیت پیدا ہو جاتی ہے۔ ایک طرف تو ایسی متعدد کاروباری جماعتیں ہوتی ہیں جن کی مالی حالت نہایت استوار اور اچھی ہوتی ہے؛ صرف ممکنہ عارضی مشکلات میں مبتلا ہونے کا امکان ہوتا ہے۔ دوسری طرف بعض ایسی جماعتیں ہوتی ہیں جن کی مالی حالت یقیناً ہوتی ہے اور وہ ادائے قرض کی ذرا بھی قابلیت نہیں رکھتیں اور یہ وہی جماعتیں ہوتی ہیں جن میں غلط طریقہ بر

۲۰
مالی ہنس
و اضطراب

اسل لگایا گیا ہو یا جن کو شروع کرنے سے پیشتر غلط اندازہ قائم کیا گیا ہو۔ ان کا تباہ ہو جانا ایک ناگزیر اور شدنی امر ہے۔ ان دونوں جماعتوں کے بین بین معقول تعداد میں ایسی انجمنیں بھی ہوں گی جو بڑے پیمانے پر کاروبار کر رہی ہوں جن کے ذمہ کثیر رقوم واجب الادا ہوں اور جن کی رقوم واجب الوصول کم و بیش غیر یقینی حالت میں ہوں۔ ان کی امداد کرنے میں کس حد تک قدم آگے بڑھانا چاہئے؟ یہ سوال ماہر بینک کاری کے فیصلے کی اعلیٰ ترین قوتوں کی آزمائش ہے۔ اس صورت میں بھی بڑا پبلک بینک بعض ایسے خطرات برداشت کر سکتا ہے جن کو خانگی بینک خواہ وہ کتنا ہی بڑا اور طاقت ور کیوں نہ ہو برداشت کرنے میں پس و پیش کرے گا۔ چنانچہ ۱۸۹۰ء میں جب انگلستان کے ایک مشہور بینک کا کاروبار کرنے والی انجمن بیرنگس پر آئج آئی تو بینک آف انگلینڈ نے اس بڑی انجمن کے ذمے کی رقوم واجب الادا کی ضمانت لینے میں اور اپنے آپ کو بہت بڑی حد تک زیر بار کرنے میں پیش قدمی کی۔ علیٰ ہذا ۱۸۸۱ء میں بینک آف فرانس نے پیرس کے ایک بہت بڑے بینک کاری کے ادارے کتیا ٹروٹی اے کونٹ کے پے جس کے بیٹھ جانے میں کوئی شبہ نہ تھا اور جس کی تباہی فرانس کے کاروباری طبقے کی تباہی کے مرادف تھی، تفسیراً بینک آف انگلینڈ کے مائل کام انجام دیا، اسی طرح سن ۱۹۰۷ء میں جرمنی کے ریش بینک نے خود خطرہ برداشت کر کے ڈریسڈن بینک کو سہارا دیا جو معرض خطر میں تھا۔ یہ سب ایسی صورتوں کی مثالیں ہیں جن میں کہ مرکزی بینکوں نے بینک کاری کے دوسرے اداروں کی جانب امداد کا ہاتھ بڑھایا، مگر موخر الذکر ادارے اس وجہ سے مشکلات میں پھنسنے لگے کہ انھوں نے متعدد کاروباری جماعتوں کو قرضے دئے تھے۔ اسی قسم کی مدد امریکا کے شہروں کے متحدہ بینکوں نے بھی وہاں کے آفت زدہ بینکوں اور انجمنوں کو دی؛ لیکن بادل ناخواستہ اور بعض اوقات خسارے کے اندیشہ کے تحت، اور صرف اس خیال سے کہ اگر وہ قرضہ نہ دینگے تو

۲۹۱
آئی ایس
وہ اضطرار

۸۰۵

جو اضطراب و آفت رونما ہوگی اس سے خود ان پر نسبت زیادہ نقصان عائد ہوگا۔
ان حالات میں انفرادی خاطر میں کو ان کے کئے کی سزا ملنے اور عام کاروباری طبقہ
کے بے گناہ نقصان اٹھانے کے مابین کوئی خط فاصلہ آسانی نہیں کھینچا جاسکتا۔
براعظم یورپ کے ملکوں میں، جہاں امانتی بنکوں کا کاروبار بہت کم
ترقی یافتہ ہے، صنعتی کساد بازاری کے بعض مظاہر انگلستان اور ریاستہائے متحدہ
کے مظاہر سے مختلف ہیں۔ لیکن جس حد تک کہ ان کی صنعت ترقی پذیر ہے
اور سرگرمی کی حالت میں ہے اس حد تک یہ مظاہر تجارتی پریشانی و اضطراب
کے تابع اور گرم بازاری اور سرد بازاری کے وسیع تغیرات کے تابع ہوتے ہیں۔
چنانچہ ان میں بھی کاروباری اشخاص کے واجبات اور قرضے ایک دوسرے
سے گتھے ہوئے ہوتے ہیں، کاروبار کی عام توسیع اور واجبات اور قرضوں کی عام زیادتی
کا ویسا ہی امکان ہوتا ہے اور اسی کے ساتھ اضطراب اور صنعتی کساد بازاری کا بھی
ویسا ہی امکان ہوتا ہے۔

۳۔ عام پریشانی کے بعض پہلو ایسے ہیں جو امانتیں استعمال کرنے والے
ملکوں کے بنکوں کو خاص کر، اور سب سے زیادہ، ریاستہائے متحدہ کے بنکوں کو
متاثر کرتے ہیں۔

امانتی بنک کے کاروبار کے معنی یہ ہیں کہ بنکوں کے ذمے کثیر رقم عند المطالبہ
واجب الادا ہیں، اور ان مطالبات کی ادائیگی کے لیے ان کے پاس نسبت بہت
کم نقد زر ہے۔ اگر سب بنکوں پر عام اور سخت یورش ہو تو، اس نقد زر کا
نا کافی ثابت ہونا ناگزیر ہے؛ اس صورت میں سوائے اس کے اور کوئی چارہ کار
باقی نہیں رہتا کہ نقد زر کی ادائیگی عام طور سے موقوف کر دی جائے۔ ایسی عام یورش
کو روکنا، جمع کنندوں کے اعتماد کو قائم رکھنا اور آلہ مبادلہ کے اس نازک اور پیچیدہ
پرزے کو خوبی کے ساتھ چلانا ہی صحیح آئین و قوانین اور بنکوں کی حکمت عملی کا
مقصد ہے۔

جب کسی بنک پر فائدا کسی بے بنیاد افواہ کے سبب سے یا اس کے
جمع کنندوں میں کسی بے سبب خوف و ہراس کی بنا پر یورش ہو تو یہ بنک

۱۹
الحی بنی
والمشکوب

دوسرے بنکوں سے مدد کی درخواست کرتا ہے۔ ان بنکوں کو اپنے نقد ذخیروں سے اس کی اعانت کرنے کی بہت قوی ترغیب ہوتی ہے؛ اس لیے کہ خوف و ہراس متعدی ہوتا ہے، اور کسی ایک بنک کی تباہی سے سب بنکوں پر عام پریش کے بہت جلد وقوع میں آنے کا امکان ہوتا ہے۔ لیکن ایک شرط سے اعانت بالعموم منکوری کی جاتی ہے اور ہمیشہ کی جانی چاہیے، اور وہ یہ ہے کہ مصیبت زدہ بنک ادائے قرض کی صلاحیت رکھتا ہو؛ یعنی یہ کہ اس کے دئے ہوئے قرضے اور دوسری واجب الوصول رقم، بعد متعین، صحیح حالت میں ثابت ہوں، اور وہ اس قدر کافی ہوں کہ معمولی حالات میں ان سے واجب الادا رقمیں ادا کی جاسکیں۔ بنک پر پرورش کا امکان، اور اس صورت میں اہل فن کی ناقذہ نظر میں بنک کے پورے حالات اور حیثیت کے اظہار کی ضرورت، یہ دونوں غیر مختاط اور غیر متدین کاروبار کو روکنے کے لیے طاقت ور ترین قوتیں ہیں۔ ایک بنک، جس کا کاروبار ایک دفعہ عہدگی کے ساتھ چلنے لگا ہو، اگر اس میں فی الحقیقت ادائے قرض کی صلاحیت نہ ہو تو بھی ایک طویل مدت تک عہدگی کے ساتھ چل سکتا ہے۔ ناقابل وصول قرضوں اور تسکوں کو بھی وہ اپنی کتاب میں قابل اطمینان صورت میں دکھا سکتا ہے۔ جب تک جمع کنندوں کی جانب سے امانتوں، قرضوں اور بیگوں کا روزمرہ کا سلسلہ جاری رہتا ہے اس وقت تک صحیح حالت کے ظاہر ہونے کا بہت کم موقع ہوتا ہے۔ لیکن جب ایک ذمہ پرورش ہو جاتی ہے تو بنک کے لیے ضروری ہے کہ اعانت کے لیے ہاتھ پھیلائے۔ ایک منظم حساب گھر جہاں ہوتا ہے، وہاں اس ادارے کی طمانندگی کرنے والی ایک کمیٹی (یعنی مقامی بنکوں کی جماعت) مصیبت زدہ بنک کی حالت کا معائنہ کرتی اور یہ دریافت کرتی ہے کہ آیا اس بنک کی اعانت کو مزاحمت بجانب ہوگا۔ اگر وہ اعانت کا مستحق ثابت ہوتا ہے تو سب بنکوں کے نقد سرمایہ ہائے محفوظ خطے کے مقام پر اکٹھا کئے جاتے ہیں۔ مصیبت زدہ بنک کے ہر جمع کنندہ کو یہ کہہ دیا جاتا ہے کہ اگر وہ چاہے تو نقد زرے سکتا ہے؛ اور اسی کے ساتھ حساب گھر کی کمیٹی کی جانب سے عوام کو اس کا اطمینان دلایا جاتا ہے کہ اس بنک میں ادائے قرض

۲۹
الی پرنس
دستخط

کی صلاحیت ہے۔ اور اگر اس میں ادائے قرض کی صلاحیت نہ ہو اور اس کا بن کر دنیا ضروری ہو جس سے جمع کنندوں کو نقصان کا احتمال ہو تو سب بینک مل کر اس صورت حال کا دلیری کے ساتھ مقابلہ کرتے ہیں، مضطرب جمع کنندوں کی "نمبر گیری" اور عام خوف و ہراس کو دور کرنے کی کوشش کرتے ہیں۔ اسی قسم کے طریقوں سے ابتدائی پریشانی رفع کی جاسکتی ہے۔

لیکن جب پریشانی اور پورش عام ہوتی ہے، یعنی جب چند بینک فی الواقع ادائے قرض کی قابلیت نہیں رکھتے اور دوسرے بینکوں کی حالت غیر اطمینان بخش ہوتی ہے تو اس صورت حالات کا مقابلہ کرنا بہت زیادہ دشوار ہوتا ہے۔ اگر اس صورت میں کوئی ایک بڑا طاقت ور ادارہ موجود ہو جس کے پاس نقد بدست کی وافر مقدار ہو اور جس کا وقار غیر متزلزل ہو تو بلاشبہ بہت بڑا فائدہ حاصل ہو سکتا ہے۔ سلطنت متحدہ برطانیہ کے بینک کا کاروبار کرنے والے اداروں کے لیے ایسے زمانے میں بینک آف انگلینڈ لمبا وادی ثابت ہوتا ہے۔ جس وقت نقد کی ضرورت ہو وہ اسے فراہم کرنے کا ذمہ لے سکتا ہے؛ اور اگر کسی بینک میں فی الواقع ادائے قرض کی قابلیت ہو تو وہ اس کی اس قابلیت کا ضامن بھی بن سکتا ہے۔ چنانچہ ۱۸۵۷ء کی عجیب و غریب مثال میں، جس کا ذکر پہلے آچکا ہے، جبکہ ہر شخص کا کاروبار بیٹھ جانے کے قریب تھا اور اس کے سبب سے ایک تباہ کن پریشانی رونما ہونے والی تھی، بینک آف انگلینڈ نے نہ صرف اس بینک کے ذمے کی رقم واجب الادا کی ضمانت لینے میں سب پر سبقت کی؛ بلکہ ملک کے کل اعتباری نظام کو مضبوط بنانے کے لیے مستعدی کا بھی اظہار کیا۔ اس نے بینک آف فرانس سے نقد کا زائد ذخیرہ حاصل کیا، اور ۱۸۵۷ء کے قانون بینک (بنک ایکٹ) کے انکائی التوا کے لیے ہمدن تیار ہو گیا؛ چنانچہ، جیسا کہ پہلے (باب ۲۶)

۱۔ چنانچہ ۱۸۵۷ء میں شکاگو میں ہوا، جبکہ ایک قریب الوقوع پریشانی تذکرہ بالا طریقے پر رفع کی گئی۔ ان افواج کے لیے یہ توقع کی جاسکتی ہے کہ فدرل رزرو بینک، حساب گھروں کی انجمنوں کی جگہ لے لیں گے۔

۲۹
مالی پرکاش
اور اشکاف

407

فصل ۳ میں) بیان کیا جا چکا ہے، یہی وہ طریقہ تھا جو نقد کے فاضل ذرائع حاصل کرنے کے لیے اختیار کیا گیا۔ غرض یہ تو باہر کافی ثابت ہوئیں؛ اور پریشانی کوئی نازک صورت اختیار نہ کر سکی۔ بینک آف انگلینڈ کی بڑی اس قدر مضبوط ہیں، اس کے ذمہ کی عوام کی واجب الادا رقم کے ادا کرنے کا اس کو اس قدر خیال رہتا ہے، اور یہ خطر کاروبار سے اپنے آپ کو بچانے کے لیے اس نے ایسا عمدہ اور محفوظ انتظام اپنے لیے کر رکھا ہے کہ وہ غالباً ملک میں ہر مالی پریشانی کا مقابلہ کرنے کی صلاحیت رکھتا ہے۔ یہ سچ ہے کہ گرم بازاری کے کساد بازاری کی تکلیف وہ حالت میں تبدیل ہونے پر اور صنعت کے دوری و میعادی تغیرات پر قابو پانے کی یہ بینک قابلیت نہیں رکھتا؛ لیکن اس نازک صورت حال کا مقابلہ کرنے کی صلاحیت رکھتا ہے جو عبوری حالت کا فائدہ ہوتی ہے اور جس سے اس کے مضر اثرات اور زیادہ ہو جاتے ہیں۔ یہ پیشین گوئی کرنا کہ 'انگلستان میں سخت مالی پریشانی کبھی دوبارہ رونما نہ ہوگی' ایک غیر محتاط بیان ہو گا؛ لیکن عوام میں ایسے وجہ جو بھگدڑ مچتی اور مالی پریشانی پیدا ہوتی ہے اس کا امکان بڑی حد تک کم ہو گیا ہے۔

۴۔ ریاستہائے متحدہ میں 'جو انامی بینک' کے کاروبار کی حیثیت سے دوسرا بڑا ملک ہے، انیسویں صدی کے دوران میں اور بیسویں صدی کے پہلے عشرے کے تجربے میں کوئی ایسی چیز نہیں ملتی جس سے ظاہر ہو کہ مالی پریشانی کا اٹمنڈہ کے لیے سدباب ہو گیا ہے۔ یہ صورت حال، کئی اعتباروں سے انگلستان کی صورت حالات سے مختلف تھی؛ اور اکثر حیثیتوں سے اس میں خطرے کے نسبت زیادہ عناصر موجود تھے۔

یہ سچ ہے کہ سرمایہ محفوظ کے شہروں کے قومی بنکوں اور انھیں نیویارک کے بنکوں کی حیثیت، بینک آف انگلینڈ کی حیثیت کے مماثل تھی۔ لیکن یہ مماثلت عام اور بہت وسیع نہ تھی۔ ان کی تعداد کثیر تھی، اور وہ اگرچہ بعض اغراض کے لیے حساب گھر کی انجمنوں میں متحد تھے، تاہم کسی واحد ادارے کی سی سرگرمی اور برتری کے ساتھ کام نہ کر سکتے تھے۔ اگر وہ عمدہ انتظام کی بدولت بلا تامل عمل کرنے کی صلاحیت رکھتے تو بھی، ان کی حیثیت مطلوبہ اطمینان اور اعانت ہم پہنچانے کی

مالی امور
درمبادار

بدقیقہ ان کے محفوظ سرمایوں میں صرف اسی قدر نقد موجود ہوتا تھا جتنا کہ وہ قومی بینک کاری کے لیے رکھنے پر قانوناً مجبور تھے؛ بعض اوقات اس کی مقدار میں کچھ زیادتی بھی ہو جاتی تھی، لیکن جس زمانے میں مالی پریشانی کے رونما ہونے کا امکان ہوتا تھا بہت شاذ ایسا ہوتا تھا کہ اس مقررہ مقدار میں زیادتی ہو۔ اور یہ بات بھی کچھ کم اہم نہیں کہ خود یہ بینک بھی شبہ و بدگمانی سے ارفع نہ تھے۔ یہ صحیح ہے کہ اکثر بینکوں میں ہمیشہ سے ادائے قرض کی صلاحیت ہے، بلکہ ان کی مالی حالت ادائے قرض کی صلاحیت سے بھی زیادہ اچھی ہوتی ہے۔ لیکن عام طور سے کچھ دو گندی پھیلیاں بھی ہوتی ہیں اور اکثروں کے متعلق افواہیں اور بدگمانیاں پھیلی ہوئی ہوتی ہیں۔ بینک عام طور سے، خواہ ان میں ادائے قرض کی صلاحیت ہو یا نہ ہو، اضطراب کے ساتھ اس چیز کا احساس رکھتے ہیں کہ ان کی حیثیت تمام و کمال مستحکم نہیں ہے؛ جب عوام کے اعتماد میں تزلزل شروع ہو جاتا ہے تو ان کی حیثیت مستحکم نہیں رہنے پاتی۔

خطرے کے ان اسباب میں اس واقعے سے اور اضافہ ہوا ہے کہ امانتی بینک کا کاروبار بہت وسیع ہو گیا ہے۔ ریاستوں کے متحدہ میں نہ صرف امانتوں کی مقدار کثیر ہے بلکہ انفرادی بینکوں اور انفرادی جمع کنندوں کی تعداد بھی بہت زیادہ ہے۔ انگلستان کے مقابلے میں یہاں ایسے اشخاص کی تعداد بہت زیادہ ہے جن کا بے سوچے سمجھے پریشانی سے متاثر ہونے کا قریب ہے۔ نہ صرف معمول طبقہ اور وہ لوگ جو بڑے پیمانے پر کاروبار کرتے ہیں بلکہ ٹٹ پونجیے تاجسراں کا شکار اور عورتیں بھی بینکوں میں امانتی کھانا کھولتی ہیں۔ چنانچہ جب کوئی بڑا بینک بیٹھ جاتا ہے اور دوسرے بینکوں کے دیوالیہ ہونے کے متعلق افواہیں گرم ہونے لگتی ہیں تو یہ لوگ بہت جلد اور آسانی کے ساتھ خوف و ہراس میں مبتلا ہو جاتے ہیں اس طرح یا تو عام پورش ہوتی ہے یا خاموشی کے ساتھ اور مسلسل زردا پس طلب کرنے کا عمل بہت جلد شروع ہو جاتا ہے۔ برخلاف اس کے بینک منتشر ہوتے ہیں انہیں اچانک مطالبات کے امکان کا احساس ہوتا ہے، اور وہ خود کسی حال پریشانی کے احساس سے آزاد نہیں ہوتے۔ ان میں سے اکثر تو چھوٹے ہوتے ہیں؛

۲۹
مالی بنکوں
وہ مکتوب

اور اکثر جن میں چھوٹے اور بڑے دونوں شامل ہیں معمولی ایام میں اپنا کاروبار
آل ترین نقد سے کرتے ہیں۔ جب خطرہ رونما ہوتا ہے تو، وہ فی الفور اس زر رو بنک
یا محفوظ سرمایہ کے بنک کو جس میں وہ امانت رکھتے ہیں نقد کے لیے پیام برقی روانہ
کرتے ہیں۔ وہ نہ صرف اپنے جمع کنندوں کے حقیقی مطالبات کو پورا کرنے کے لیے
ایسا کرتے ہیں، بلکہ انتہائی مطالبات کو پورا کرنے کے لیے اور حفظ مآلہ کے لیے
بھی ایسا کرتے ہیں۔ بنکوں میں، ان کے انفرادی جمع کنندوں کے مانند، نفسی
کا جذبہ پیدا ہو سکتا ہے؛ اور اس طرح پورے شد و مد کے ساتھ مالی پریشانی
رونا ہو سکتی ہے۔

قومی بنکوں کے کاروبار کے قانون میں جو دفعہ تھی اور جس کی رو سے
دیہاتی بنک اس امانت کو اپنا محفوظ سرمایہ تصور کر سکتے تھے جس کو وہ زر کے شہروں
میں رکھتے تھے، اس نے غالباً صورت حالات کے خطرات کو اور بڑھا دیا ہے۔
جیسا کہ پہلے بیان ہو چکا ہے یہ دفعہ نقد بدست اور مالی ذمہ داری کی مرکزیت کا
واحد یا بڑا سبب نہ تھی۔ اس قسم کی مرکزیت ایک مدت تک ناگزیر ہے، اور حقیقت
یہ ہے کہ امانتی بنک کے کاروبار کو کفایت شعاری اور عمدگی کے ساتھ انجام دینے
میں سہولتیں پیدا کرتی ہے۔ لیکن قومی بنک کاری کے نظام کے تحت زر و سرمایہ
محفوظ کے متعلق قواعد و ضوابط نے منشر بنکوں کے لیے اس کی مزید ترغیب بہم
پہنچائی کہ وہ زر کے شہروں میں سود پر امانتیں رکھوائیں، اور اس طرح ان
محفوظ سرمایوں پر مشکلات کے زمانے میں بہت زیادہ دباؤ پڑنے لگا۔

ان حالات کے نتیجے کے طور پر امریکا کی بنک کاری کے نظام کا خیرازہ
متعدد دفعہ کچھ گیا۔ تین نمایاں موقعوں پر یعنی ۱۹۰۷ء، ۱۹۱۷ء اور ۱۹۲۹ء میں کامل
تباہی رونما ہوئی۔ ان بڑی پریشانیوں میں سے ہر ایک میں ملک کے بنکوں نے
رقوم کی ادائیگی قلم موقوف کر دی۔ اس طرح وہ دیوالیہ ہو گئے، اور قانون کی سخت
گرفت کے تحت وہ اپنا حساب بے باق کرنے پر مجبور کئے جاسکتے تھے۔ اس واقعہ
کے باعث کہ رقوم کی ادائیگی کی موقوفی عام اور تقریباً ناگزیر تھی موقوفی کے حقیقی قانونی
نتائج نظر انداز کر دئے گئے؛ اور چند ہفتوں اور مہینوں کے بعد ادائیگی کا معمولی طریق

۲۰۰
فلی باز
وہ

از سر نو جاری ہوا۔ لیکن ان ہفتوں اور مہینوں کے دوران میں، تینوں موقعوں پر قانونی واجبات کو بالائے طاقت رکھا گیا۔ انفرادی جمع کنندوں اور جمع کنندہ بنکیوں کو جس نقد کے حاصل کرنے کا حق تھا وہ انھیں میسر نہ آنا تھا۔ اس میں شک نہیں کہ ان کے مطالبات ایک لحاظ سے غیر معقول تھے۔ افراد کو نقد کی اس وجہ سے ضرورت تھی کہ وہ اس کو حاصل کر کے میز کی درازوں میں یا مضبوط تجوریوں میں جمع کرنا چاہتے تھے۔ بیرونی بنکیوں کو اس کی ایک تو اس وجہ سے ضرورت تھی کہ خود ان کے جمع کنندے اسی قسم کے مطالبات کرتے تھے، اور دوسرے اس وجہ سے کہ وہ خود خوف زدہ تھے کہ مبادا ان سے بھی مطالبات شروع ہو جائیں۔ سبب خواہ کچھ ہو، کاروبار تقریباً بالکل بیٹھ گیا۔ ۱۹۱۷ء تا ۱۹۱۸ء میں کسی جمع کنندے کو اپنے بنک سے صرف چند ڈالر بقدر عجیب خرچ حاصل کرنے کا موقع تھا۔ لیکن اکثر شہروں اور اکثر بنکیوں میں بڑی قوم ادا کرنے سے صاف انکار کر دیا جاتا تھا۔

اگر ان بنکیوں کے کاروبار کے بیٹھ جانے کے متعدد مزید نتائج کو بیان کیا جائے تو ہم موجودہ کتاب کے حدود سے تجاوز ہو جائیں گے۔ ۱۹۱۷ء، ۱۹۱۸ء اور ۱۹۱۹ء کی صنعتی کساد بازاری میں، انتہائی پریشانی کی حالت میں، ”ذرا رائج الوقت پر ٹھوٹری“ کا ایک عجیب و غریب واقعہ رونما ہوا، جس کو غالباً زیادہ صحیح طریق پر ”امانتوں کی کم قدری“ کہا جاسکتا ہے۔ نقد کی امتیاج رکھنے والے یا اس کے فوری خواہشمند اشخاص ادائے واجبات کی صلاحیت رکھنے والے بنکیوں کے نام ۲، ۳ یا ۴ فیصدی بڑھوتری پر چک رکھنے کے لیے آمادہ تھے، اور یہ چک صرف حساب گھروں کی دس اہل سے مل سکتے تھے۔ اس سے بھی زیادہ عجیب و غریب یہ طریقہ تھا، جس پر وسیع پیمانے پر عمل درآمد ہو رہا تھا، کہ مختلف قسم کے آلہ مبادلہ بطور بدل استعمال کئے جا رہے تھے، اور ان کی شکل چکوں کی بھی جوتی تھی جو حامل کو قابل ادائی ہوتے تھے اور حساب گھر کے صداقت ناموں کی بھی، جو چھوٹی چھوٹی رقموں کے لیے جاری کئے جاتے تھے۔ اس زمرے میں نقد کا حقیقی معنوں میں کال تھا، اور جن اشخاص کو نقد کی ضرورت پڑتی تھی، مثلاً: ایسے آجر جنھیں مزدوروں کو کثیر مقدار میں اجرت ادا کرنی پڑتی تھی، انھیں ان جو بھل بدلوں کی جانب متوجہ ہونا پڑتا تھا۔ کسی

۱۹
مالی بحران
اور اضطراب

410

سخت مالی بحران کے زمانے میں جتنے حادثات وقوع پذیر ہونے ممکن ہیں ان سب کی نمایاں مثالیں ۱۹۰۷ء کے بحران میں رونما ہوئیں؛ اور وہ یہ تھیں: بعض بڑی بینک کاری کی کوٹھیوں اور ساہوکاروں کا دواۓ بعضوں کی نیک نامی و شہرت کو صدمہ پہنچنا، خوف زدہ جمع کنندوں اور بینکوں کی جانب سے نقد کے مطالبات اکثر شہروں میں نقد ادائی کی ایک قلم موقوفی، زور پر در بھرتی، تمکات اور اہم پیداواروں کی قیمتوں میں تیزی کے ساتھ کمی۔ ۱۹۰۷ء کے واقعات، ۱۸۹۳ء اور ۱۸۹۳ء کے واقعات کی تکرار تھے، جو غیر معمولی شدت کے ساتھ رونما ہوئے؛ چنانچہ ان سے یہ بات ثابت ہو گئی کہ ریاستہائے متحدہ میں مالی اضطراب پریشانی کا مقابلہ کرنے کے لیے کوئی موثر طریق کار اختراع نہیں کیا گیا تھا۔

کسی شدید بحران کی عام خصوصیت، خواہ وہ تجارتی طبقے میں رونما ہو یا بینکوں کے بارے میں، اعتماد کا کم ہونا ہے۔ کاروباری اشخاص کو یہ اعتماد نہیں رہتا کہ ان کے باہمی واجبات پابندی کے ساتھ ادا کئے جائیں گے؛ عوام اور جمع کنندہ بینکوں کو خود بینکوں پر یہ اعتماد نہیں رہتا کہ ان کے ذمے کے واجبات ادا کئے جائیں گے۔ نقد کی قلت اور بڑے کی اعلیٰ شرحیں، نتیجہ اور علامت ہیں؛ نہ کہ سبب۔ علاج ایسا ہونا چاہئے جس سے کھو یا ہوا اعتماد واپس آجائے۔ نقد کی رسد کی زیادتی صرف اسی مدت تک علاج ہے جس مدت تک کہ وہ کھوئے ہوئے اعتماد کو واپس لائے۔ سب سے زیادہ موثر طریقہ یہ ہے کہ بینکوں کی جانب سے دلیرانہ اور فیاضانہ پالیسی پر عمل کیا جائے؛ یعنی یہ کہ وہ بے روک لوگ قرضے دیں اور جس کسی کو نقد کی ضرورت ہو اس کو آزادی کے ساتھ دیں۔ اس پالیسی پر عمل پیرا ہونے کے لیے بینکوں کا نہ صرف متعکم ہونا ضروری ہے بلکہ ان کے پاس نقد کا ذخیرہ بھی کثیر مقدار میں ہونا چاہئے اور ان میں عوام کو اس بات کا اطمینان دلانے کی قابلیت ہونی چاہئے کہ ان کے پاس نقد ذخیرہ موجود ہے۔ بینک آف انگلینڈ کی جانب سے بینک ایکٹ کا التوا (اور مالی بریشیاں) کے ملکی علاج کی بھی ایک قدیم مثال ہے (صرف ایک موقع پر زائد نوٹ جاری کرانے کا موجب بنا۔ محض اس بات کا علم کہ زائد زمل سکتا تھا اور جتنا نقد

درکار ہوا اتنا مہیا کیا جاسکتا تھا کھوئے ہوئے اعتماد کو از سر نو قائم کر دینے کے لئے کافی ثابت ہوا؛ یا زیادہ صحت کے ساتھ یوں کہا جاسکتا ہے کہ قانون کی اتوالنے اس بے اطمینانی اور بے یقینی کو کم کرنے میں جو بہت جلد اور پورے شد و مد کے ساتھ اضطراب و پریشانی پیدا کر سکتی تھی بہت بڑا حصہ لیا۔

۱۹۰۷ء کے ناخوشگوار تجربات کی بنا پر ۱۹۱۳ء کے زر اور بینک کاری کا نظام قائم ہوا۔ اس وقت عمداً زر و بینک کے ادارات قائم کئے گئے جن کا مقصد زیادہ تر عوام کی خدمت و محافطت تھا۔ یہ توقع کی گئی تھی کہ وہ نقد کے بڑے بڑے محفوظ سرمائے قائم کریں گے؛ ایسے بینکوں کی مدد کریں گے جن میں گودامی قرض کی صلاحیت تھی لیکن پوریشوں سے خطرے میں پڑ سکتے تھے؛ اور مستعدی کے ساتھ قرضے دیکر اور نقد کافی مقدار میں ادا کر کے عام پریشانی کو روکنے کے لئے نوٹوں کو جاری کرنے کا اقتدار جس کے لیے اس حد کے سوا جو فڈرل زر و بورڈ کا ہو سکتا ہو کوئی حد نہیں ہے؛ اس نے ان بینکوں کے لیے ضرورت ناگہانی کے واسطے ایسا سامان مہیا کر دیا جس سے یہ توقع کی جاسکتی ہے کہ وہ ہر ممکنہ مطالبے کو کافی طور سے پورا کر دیں گے۔ جس قسم کے حادثوں نے گزشتہ زمانے کو تاریک بنا دیا تھا ان کو روکنے کے لیے اس نظام کی خوبی کار کا تعین اس مہیا کردہ آلہ کی وسعت یا قوت پر مبنی نہیں ہے بلکہ اس امر پر ہے کہ اس کا استعمال کس خوبی سے کیا جاتا ہے۔

411

۵۔ مالی اضطراب، یعنی صنعتی کساد بازاری کی انتہائی نازک حالت، بہت زمانے تک قائم نہیں رہتی۔ اضطراب اور تشویش کی کیفیت، بینکوں اور تجارتی کوٹھیوں کی تباہی اور اعلیٰ شرح بڑے زر، (یعنی قرضوں) کی شدید مانگ چند ہی ہفتوں تک قائم رہتی ہے؛ اور اس کے بعد ہی فوراً سکون اور اطمینان کی حالت رونما ہو جاتی ہے۔ اضطراب کے چند ہی ماہ بعد لازمی طور پر بینکوں کی تجویزوں میں نقد جمع ہو جاتا ہے اور شرح بڑے بہت کم ہو جاتی ہے۔ یہ حالات ایک مدت دراز تک قائم رہتے ہیں، اور تجارتی گرم بازاری اور احیاء کے جلد یادیر میں ہونے کے اعتبار سے یہ حالات بھی تھوڑی یا بڑی مدت تک قائم رہتے ہیں۔ اس زمانے میں، اگرچہ بینک قرضہ دینے کے لیے آمادہ ہوتے ہیں اور ان میں

۱۰۰
مالی و زرعی
اور تجارتی

اس کی قابلیت بھی موقوف ہے، لیکن وہ تجارتی طبقے کو سادگت پاتے ہیں؛ اور بنکوں کے پاس قیمتوں کی تخفیف کے ساتھ ساتھ نقد زر کی مقدار بڑھتی جاتی ہے۔

بظاہر ایسا معلوم ہونا ممکن ہے کہ خاص مالی پریشانی، جس کی مینما مختصر ہوتی ہے، لازمی طور سے زیادہ تر کاروباری طبقے سے اور بنک کاری کرنے والی جماعت سے متعلق ہوتی ہے۔ لیکن بالعموم اس کے اثرات بہت وسیع ہوتے ہیں اور طویل مدت تک باقی رہتے ہیں؛ اور یہ اثرات، اگرچہ محض یا زیادہ تر مالی پریشانی کی بنا پر رونما نہیں ہوتے، ان کو مالی پریشانی سخت اور سنگین کر دیتی ہے۔ اعتماد جو چند ہی مہینوں یا زیادہ سے زیادہ چند مہینوں میں بحال ہو جاتا ہے، ایک سست اور معمول شے ہوتا ہے جو تجارتی گرم بازاری کے زمانے کی زندہ دلی اور خوش طبعی سے بہت مختلف ہوتا ہے۔ جب تجارتی گرم بازاری کا عروج بہت ہی شدید صنعتی کساد بازاری پر ختم ہوتا ہے (اور بالعموم ایسا ہی ہوتا ہے)، تو سرد بازاری کے معکوس دور کی آمد بلاشبہ ناگزیر ہو جاتی ہے۔ لیکن سرد بازاری زیادہ عظیم ہوتی ہے اور اگر مالی پریشانی سخت رہی ہو تو زیادہ طویل مدت تک قائم رہتی ہے نفسیاتی عامل کا پھر اثر پڑتا ہے۔ اس قسم کی سخت آزمائش کے بعد کاروباری انخاص نئے پیرچہ حکم کاروبار میں شرکت کرنے میں پس و پیش کرتے ہیں، اور پیرانے کاروبار کو انجام دینے میں احتیاط سے کام لیتے ہیں۔ سود اگر اور درمیانی انخاص، اشیا کی خریداری میں کمی کر دیتے ہیں، اور بہتر زمانے کے منتظر رہتے ہیں؛ جس کی وجہ ایک مدت تک یہ ہوتی ہے کہ قیمتوں کی کمی ان کے پیش نظر ہوتی ہے، مگر زیادہ تر وہ سرد بازاری کے متعدد اثر کی وجہ سے ایسا کرتے ہیں۔ نتیجہ یہ کہ دولت کی حقیقی پیداوار کم ہوتی ہے۔ اصلداروں کی جانب سے مزدوروں کو پیشگیوں کی ادائی کا عمل، جس پر اجرت پلنے والے مزدوروں کی اجرت کا کم و بیش مدار ہوتا ہے، سست پڑ جاتا ہے؛ اور مزدوروں میں ایک مدت تک بے کاری اور بے روزگاری پیدا ہو جاتی ہے۔ مصیبت کے ایام حقیقت میں سخت ہوتے ہیں، اور اگر مالی پریشانی جو ان ایام کو تیزی کے ساتھ وقوع میں لاتی ہے تیز و تند اور شدید ہو تو مصیبت کے دن اور بھی زیادہ سخت بن جاتے ہیں۔

سردبازاری کا دور بالعموم صحت بخش جوتا ہے، کم از کم وہ صنعتی صحت و عافیت کے لیے بہت ضروری ہے۔ بعض اوقات اس میں غیر معمولی اسباب پھیل گئیں ہیں اور وہ حقیقی خرابیوں اور مختلف نوعیت کی حقیقی دشواریوں کو رفع کر دیتا ہے۔ چنانچہ ریاستہائے متحدہ امریکا میں پیغمبر بل پذیر یا اسی کے مثل زر کاغذی کے جاری کر کے سے زر میں جو افراط رونما ہوئی اس نے اس کی وسعت کے دوروں کو شدید بنادیا اور اس کے بعد کے دوروں میں جو سردبازاری نمودار ہوئی اسی کے جزو کی حیثیت سے مضبوط نظام زر کی جانب عود کیا گیا۔ ۱۸۱۵ء اور ۱۸۳۵ء کے شدید بحران، نہ صرف عام ٹھنہ گراگرمی کے کمال کی حیثیت سے نمودار ہوئے، بلکہ غیر منظم اور منتشر بنکوں کی جانب سے بہت کثیر مقدار میں نوٹ جاری کئے جانے کی انتہائی حالت کی حیثیت سے بھی نمودار ہوئے۔ کسی ثبات پذیر زر کی جانب عود کرنا، صنعت کی بحال شدہ صحت کے لیے ضروری تھا، لیکن چونکہ یہ طریق صنعتی سردبازاری کی تنظیم جدید کے ساتھ عمل میں آیا تھا، اس لیے وہ ناگزیر بطور سے ٹھن اور دشوار تھا۔ ۱۸۵۷ء کے بحران کے متعلق بھی (ریاستہائے متحدہ کے لیے) تقریباً یہی بات صادق آتی ہے۔ ۱۸۷۳ء کے بعد کی تباہی انہی تہوں کی انتہائی تخفیف، یہ دونوں، اسی عمل کا جزو تھے جس کے ذریعے سے فلزی ادائی کے طریق کی جانب عود کیا گیا۔ اور ان خارجی حالات کے بغیر بھی سردبازاری کا دور بالعموم حقیقت میں تقویت بخش جوتا ہے۔ وہ صنعتی عضویہ کے مختلف اجزا میں از سر نو مناسبت توازن پیدا کر دیتا ہے۔ اس کے برعکس گرماگرمی کا دور بظاہر تو خوش حالی کا منبع معلوم جوتا ہے مگر فی الحقیقت ایسا نہیں جوتا۔ آغاز میں اس کی جو حالت ہوتی ہے وہ آخر تک قائم نہیں رہتی، اس کی رفتار کا ثابت قدم رہنا ناممکن ہے۔ علاوہ انہی اس کل نشیب و فراز میں، اسی تہوں جو مادی ترقی کے لیے مصروف عمل رہتی ہیں، سلسلہ مستقل اور بالعموم غیر محسوس طریق پر اپنے اختراعات پیدا کرتی رہتی ہیں، چنانچہ آئے دن اختراع اور ایجادیں ہوتی رہتی ہیں، اصل کی افزائش ہوتی ہے، پس اندازی بڑھتی رہتی ہے، اور مزدوروں میں صنعتی، اخلاقی اور عقلی و ذہنی اصلاح و ترقی رونما جوتی رہتی ہے۔

۲۹
مالی برائے
و اضطرار

سلی خوش حالی کے زیادہ بدیہی مظاہر اور مرزدہ الحالی و مصیبت کے ایام پر بالعموم
صد سے زیادہ توجہ صرف کی جاتی ہے؛ مگر ان بڑے حالات پر بہت کم توجہ
کی جاتی ہے جن پر انجام کار نوع انسانی کی حالت کی ترقی و اصلاح کا مدار ہے۔
بائیں ہمہ یہ صحیح ہے کہ مالی اضطراب فی نفسہ برا ہے، اور اس کے بعد
کے اثرات بھی مضرت رساں ہوتے ہیں شدید بحران، متعاقب آنے والی
سرد بازاری کے دور کو طویل المدت بنا دیتا ہے، یا کم از کم اس میں بہت
زیادہ شدت پیدا کر دیتا ہے۔ صد میں جس قدر زیادہ برا ہو گا اسی قدر مشکل سے
صحت ہوگی۔ مالی پریشانی کے کم کرنے میں جو چیز معادن ہو سکتی ہے وہی صنعتی
بحران کی شدت کو رفع کرنے میں بھی مدد دے سکتی ہے۔

413

صنعتی کساد بازاری کے طویل تر و دور و تسلسل کے مقابلے میں مالی اضطراب
کے لیے علاج یا مسکن دھونڈنا بہت زیادہ آسان ہے۔ زر اگر وہ مستحکم فلز کی
بنیاد پر قائم ہو، اور بنک کاری کا نظام، اگر وہ عمدہ اور اعلیٰ طریق پر منظم ہو، مالی
پریشانی کا مقابلہ کرنے کے لیے بہترین ذرائع ہیں۔ بیسویں صدی کے پہلے عشرے میں
یورپ کے بڑے بڑے ملکوں کے بنک کاری کے نظاموں میں یہ چیزیں معقول
حد تک تکمیل کو پہنچائی گئیں؛ اور طویل اور تکلیف دہ تجربات کے بعد
فڈرل رزرو سسٹم کی صورت میں ریاستہائے متحدہ کے لیے بھی ایک امید افزا
نظام اختراع کیا گیا۔

بحرانوں کے صنعتی پہلوؤں کی شدید خرابیوں کا علاج دریافت کرنا
بہت زیادہ دشوار ہے۔ جن جماعتوں سے کاروباری اشخاص بھرتی کئے جاتے
ہیں ان میں اعلیٰ تعلیم کی نشرو اشاعت سے کسی قدر فائدہ حاصل ہو سکتا ہے۔
اضطرار و تشویش اور کم ہمتی یہ دونوں نفسیاتی عامل، جو اس قدر اہم عمل انجام
دیتے ہیں؛ زیادہ تر جہالت پر منحصر ہیں۔ کاروباری اشخاص اگرچہ اپنے فسر ہی
کاروبار کے دائرے کے اندر کے حالات سے بخوبی واقف ہوتے ہیں، صنعت
کی وسیع شکلوں سے عجیب طور سے لاعلم ہوتے ہیں؛ اور معاشی تاریخ سے جس میں
ماضی کے سبق آموز تجربات تحریر کئے جاتے ہیں، نا بلند محض ہوتے ہیں۔ حکومت کی جانب

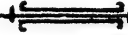
سے راست کارروائی سے بھی تھوڑا بہت فائدہ حاصل ہو سکتا ہے۔ چنانچہ یہ مشورہ دیا گیا ہے کہ رفاه عام کے کام مثلاً سڑکوں، عمارتوں، گودیوں، چمنوں کی تعمیر اور ہر قسم کی اصلاح و ترقی کے کام زیادہ تر سر د بازاری کے زمانے میں انجام دئے جانے چاہئیں۔ اور اگر ماگرمی کے دور میں ان سے دست کش ہو جانا چاہئے، تا کہ اس طرح خانگی مشغولات اصل کی کمی و بیشی ایک حد تک زائل ہو جائے۔ گزشتہ زمانے میں سرکاری مشغولات اصل اس کے برعکس طریق پر عمل میں آتے رہے ہیں؛ ان کی مقدار خانگی جدوجہد کے مطابق ہمدردانہ طریق پر برہمستی اور گھٹتی رہی ہے۔ جہاں بڑی بڑی صنعتیں، مثلاً ریلیں، سرکاری انتظام کے تحت کام کر رہی ہوں وہاں کسی قسم کا توازن قائم کرنے کے مواقع بظاہر خاص طور پر ممکن اور موجود ہوتے ہیں۔ لیکن یہ کسی طرح واضح نہیں ہوتا کہ اس قسم کا عمل کیونکر موثر ممکن بنایا جاسکتا ہے، اس لیے کہ رفاه عام کے کام جو خاص اور حقیقی ضرورتوں پر نظر کر کے انجام نہیں دئے جاتے بلکہ صنعت اور بے روزگاری پر عام اثرات ڈالنے کے خیال سے کئے جاتے ہیں، ان کا بے ہنگام طریق پر طے پانا اور اس طرح آخر الامر نا کام اور بے قاعدہ ثابت ہونا ممکن ہے۔

414

فی الجملہ خانگی ملکیت کے نظام کو اور صنعت کے مدوجز کو عام طور سے لازم و ملزوم تسلیم کرنا چاہئے۔ صنعت کے مدوجز راو تغیرات میں کمی کی جاسکتی ہے، لیکن ان کا کلیتہً سد باب کر دینا ناممکن ہے۔ یہ، خانگی ملکیت اور کارگر اصل دانی سے حاصل کردہ ترقی کی قیمت ہیں۔ اس میں شک نہیں کہ صنعت کا مدوجز موجود الوقت نظام کے مذموم خصوصیات میں سے ایک ہے۔ بیکسانہ سرمایہ کی وجہ سے، پیدائش دولت میں تامل کرنا، اور بے روزگار ضروریوں کی تکالیف اور مصیبتیں، ان کو نقد اخذ کر لیں بجا طور پر زشت ذریعہ و واقعات قرار دیتے ہیں۔ چنانچہ پیدائش دولت کی ایک باقاعدہ مرتبہ ایکم ان خرابیوں کا قلع قمع کر دے گی۔ لیکن صنعت کے دستور العمل کو عملاً بنانا اور اس پر کاربند ہونا (جو دراصل انٹر اکیٹ کامرادف ہے) اس جوش و خروش، لچک اور ترقی کی صلاحیت کا فقدان بھی پیدا کر دے گا جو موجودہ صنعت کی

۱۹
مالی برائے
و اضطرار

امتیازی خصوصیت ہے۔ صنعت میں، کل انسانی معاملات اور یقیناً سب معاشی
انتظامات کی طرح، انتہائی کمال کے حاصل کرنے کی توقع عبث ہے۔ قمع کے
مقابلے میں حق کو جانچنا چاہئے؛ اور صنعت کو سرانجام دینے کا وہ طریق قبول
کرنا چاہئے جس سے عظیم ترین اور بیشترین نفع حاصل ہو سکتا ہو، خواہ اس کے
نتیجے کے طور پر خاصا نقصان بھی کیوں نہ ہوتا ہو۔



باب سیم

415

منظریہ قیمت پر مکرر بحث

(۱) اعتبار معمولاً زر کا جائز نہیں بن جاتا، بلکہ اس کے استعمال کو ملتوی کر دیتا ہے۔
 قلیل مدت کے لیے اعتبار کی توسیع قیمتوں کو متاثر کر سکتی ہے۔ (۲) اعتبار قابل بیع و بخر
 کاغذ کی شکل میں، خاص کر بینک کے نوٹ زر کا کامل بدل ہو سکتے ہیں۔ اعتبار
 معاملات کو ایک دوسرے کے مقابلے میں زائل کرنے کے ذریعے سے کامل طور
 سے زر کا جائز بن جاتا ہے۔ حساب گھر اس کو بڑے پیمانے پر انجام دیتا ہے۔ (۳)
 قیمیں قوت خرید بجا لائے پھر جوتی ہیں، زر میں نہ صرف فلزی زر بلکہ کاغذی زر، اعتبار
 بینک کے نوٹ اور امانتیں شامل ہیں۔ بینک کے زر خاص کر "امانتوں" کے تسلط
 مخصوص مسئلہ قوت خرید اور معاملات کی مقدار کا باہمی انحصار۔ (۴) امانتوں کی
 مقدار کس طرح فلز کی مقدار پر منحصر ہوتی ہے؟ ۱۔ راست ضرورت کی بنا پر؛
 جب ہر رسم و رسوم کی پابندی کی بنا پر؛ ج۔ قانونی لزوم کی بنا پر؛ (۵) دھ
 امانتوں، نوٹوں اور فلز کے باہمی عمل سے؛ (۶) ھ۔ کاروباری طبع کے مزاج سے۔
 (۷) تجارت خارجہ کا اثر۔ اعتبار اور امانت استعمال کرنے والے ملکوں کی قیمتیں دوسرے
 ملکوں کی قیمتوں سے متاثر ہوتی ہیں۔ (۸) پچھلے اصول کی تغیر: تشریح اس طریقہ کی
 تحلیل سے جس کے ذریعے سے سونے کی رسد کا اضافہ قیمتوں کو متاثر کرتا ہے۔ (۹)
 کس مفہوم میں "زر" کی اصطلاح بہترین طریق پر استعمال کی جاتی ہے؟

ایک
نوع
قیمت
پر
مبنی

۱۔ اب ہم نظریہ زر کے اصل موضوع کی جانب پھر رجوع کرتے ہیں: اور وہ موضوع ”زر کی مقدار کا تعلق قیمتوں سے“ اور ”قیمتوں کی سطح کو متعین کرنے والے اسباب“ ہے۔ موجودہ کتاب کے ابتدائی حصے میں یہ بیان کیا گیا تھا کہ سادہ ترین حالات میں، زر کی مقدار کے ٹھیک مطابق قیمتوں میں تغیر واقع ہوتا ہے؛ لیکن یہ کہا گیا تھا کہ سادہ ترین حالات کے علاوہ دوسرے سبب حالات کے تحت یہ اصول، شرائط و مستثنیات کا طالب ہے۔ اب ہم انہی شرائط و مستثنیات کی نوعیت پر اور نظریہ زر کی بہتر ترتیب پر اس باب میں غور کرنے کے لیے تیار ہیں۔

قیمتوں سے اعتبار کے تعلق کی ابتداء ہی میں کچھ تشریح کر دینی چاہئے۔ اس کی تحلیل بھی ہم پہلے سادہ ترین حالات کو لے کر کر سکتے ہیں۔ فرض کرو کہ حالات حسب ذیل ہیں: روزمرہ کا زر مثلاً سکہ ہی واحد زر والی ہے؛ لیکن چند خریداریاں اعتبار پر کی جاتی ہیں، یعنی ادھار کار و بار کیا جاتا ہے اور نقد ادائیگی ملتی ہے یعنی جاتی ہے۔

416 نقد خریداری کا جو فوری اثر قیمتوں پر پڑتا ہے وہی ادھار خریداری کا بھی پڑتا ہے۔ اگر نقد ادا کرنے والے خریداروں کی ایک مقررہ تعداد کے علاوہ اتنے ہی اشخاص ایسے ہوں جن کا اعتبار اچھا ہو اور جو ادھار خریداری کریں تو ہمیشہ مجموعی بیوپار پر ویسا ہی اثر پڑے گا، گویا کل تعداد نقد ادا کرنے والوں کی ہی ہے۔ اگر رسد اشیا بدستور رہے تو ہر دو صورتوں میں قیمتیں دونی ہو جائیگی۔ لیکن صرف ابتدائی حالت میں یہ اثر پڑتا ہے۔ ادھار خریدی ہوئی اشیا کی قیمت جلد یا دیر سے ادا کرنا ضروری ہے۔ جب ان کی نقد قیمت ادا کی جاتی ہے تو زر کا استعمال ہونا ضروری ہے۔ اعتبار فی نفسہ کار و بار میں زر کے استعمال کو مستقل طور سے موقوف نہیں کر دیتا؛ وہ صرف زر کے استعمال کو ملتی کر دیتا ہے۔ کسی ابعاد تاریخ پر جبکہ قرضہ ادا کیا جاتا ہے، زر استعمال کیا جائے گا؛

باسط
نظر قیمت
برگزر

اور جو زر اس طرح استعمال کیا جائے گا وہ دوسری قسموں کے کاروبار کے لیے دستیاب نہ ہوسکے گا۔ جس حد تک زر کا استعمال ابتدا میں موقوف رہتا ہے اس حد تک آخر میں اس زر کی زیادہ ضرورت ہوتی ہے۔ اس لحاظ سے آخر الامر اعتبار قیمتوں کے تعین میں کسی آزاد عامل کا درجن نہیں رکھتا؛ اور وہ زر کا حقیقی بدل نہیں ہے؛ یعنی وہ اشیا کی طلب بجاۃ زر میں اضافہ کرنے کا کوئی حقیقی سبب نہیں ہے۔ وہ صرف اس وقت پر اثر ڈالتا ہے جبکہ زر کا ادا کرنا ضروری ہو جاتا ہے۔

لیکن ایک زمانے تک اعتبار کی توسیع کا قیمتوں پر وہی اثر پڑ سکتا ہے گویا کہ زر کی مقدار میں اسی قدر اضافہ ہو گیا ہے۔ موجودہ زمانے کی صنعت کے عظیم مدد و جزر میں ایسے طویل المدت وقفوں یعنی ایک یا دو یا غالباً اس سے زیادہ سالوں کے وقوع میں آنے کا قرینہ ہے جبکہ سابقہ خریداریوں کے لیے ادا کردہ نقد رقوم کے مقابلے میں بہت زیادہ آزادی کے ساتھ اعتبار پر خریداریاں کی جاتی ہیں۔ ایسے دور میں اعتباری کاروبار، اس فرق کی حد تک جو دونوں قسموں کے کاروبار کی مقدار کے مابین ہوتا ہے قیمتوں کو بڑھانے کا عمل انجام دیتا ہے۔ سر دبا زاری کے زمانے میں اس کی برعکس صورت رونما ہوتی ہے؛ یعنی: خریداری کرنے میں پس پیش کیا جاتا ہے اور اعتباری کاروبار گھٹ جاتا ہے۔ اس زمانے میں قدیم قرضوں کی ادائیگی بمقابلہ اعتبار پر نئی خریداریوں کے بڑھ جاتی ہے، اور پلہ دوسری طرف جھٹاک جاتا ہے۔ اس قسم کے تغیرات، اگرچہ غالباً زیادہ نتیجہ خیز نہیں ہوتے تاہم قیمتوں کے تغیرات میں مدد و جزر کا میلان پیدا کرنے میں تھوڑا بہت حصہ ضرور لیتے ہیں۔

۲۔ لیکن اعتبار کی توسیع، زر کے استعمال کے التواء کے علاوہ دوسری چیزوں کو بھی وجود میں لاسکتی ہے۔ وہ اسباب کے ایسے سلسلے کو بروئے کار لاسکتی ہے جس کی بنیاد زر کا استعمال موقوف ہو سکتا ہے۔ مثلاً اگر کوئی عہدہ ساکھ رکھنے والا تاجر اشیا خریدے اور زر کے عوض تحریری وعدہ دے تو، یہ معاملہ فی نفسہ زر کے استعمال کو اس وقت تک ملتوی کر سکتا ہے جب تک اس کے تحریری وعدے کی مدت ختم ہو جائے۔ لیکن اس کا فدی وعدے کا حامل یا قابض تحریر نہری کی تکمیل کے بعد

بازار
میں
پیدا
کئے
جائے

اس کاغذ کو اپنی خرید کردہ اشیاء کی قیمت کی ادائی کے طور پر بغا ہر کسی دوسرے شخص کو دے سکتا ہے۔ اگر یہ دوسرا شخص اس کو قبول کر لے تو، دوسرا معاملہ زر کے استعمال سے قطعاً بے نیاز ہو جاتا ہے؛ پھر بھی قیمتوں پر اس کا جو اثر پڑتا ہے وہ ٹھیک ایسا ہی ہوتا ہے جیسا کہ حقیقی زر کے استعمال ہونے کی صورت میں پڑتا۔ علاوہ ازیں پینچال کرنا بھی ممکن ہے کہ یہ دوسرا شخص کسی دوسری خریداری میں زر کے عوض اسی کاغذ کو ادا کر سکتا ہے۔ چنانچہ انیسویں صدی کے ابتدائی حصے میں افراد نے مابین اسی قسم کے کاغذی وعدے تحریر اور قبول کرنے کا طریق انگلستان میں عام طور پر رائج تھا۔

بدیہی طور سے، 'بنک کے نوٹ'، اعتباری دستاویز کے اس نتیجہ و اثر کی مکمل ترین مثال ہیں۔ کسی فرد واحد کا نوٹ (تحریری وعدہ)، جو کاروبار کی معمولی حالت میں دیا جائے، بہت زیادہ گردش نہیں کر سکتا، خواہ یہ شخص کتنا ہی مشہور اور نیک نام کیوں نہ ہو؛ اس لیے کہ ایسا نوٹ محض حسن اتفاق ہی سے دوسرے کاروبار کے لیے موزوں ثابت ہو سکتا اور یہ سہولت مطلوبہ رقم پیش کر سکتا ہے۔ لیکن 'بنک کے نوٹ'، جو بشرطیکہ کوئی قانونی ممانعت نہ ہو نہ صرف کسی فرد واحد بلکہ انجمن کی بھی جانب سے جاری کئے جاسکتے ہیں، بالارادہ ایسی رقموں کے جاری کئے جاتے ہیں جو گردش کے لیے موزوں ہوں، اور دست بدست اسی طرح گھومتے ہیں جس طرح کہ زر اس قسم کے اعتبار کا اثر

۱۔ ہنڈی یا ڈرافٹ (رقعہ) کی قبولیت یا سکار قانوناً ویسی ہی ذمہ داری عائد کرتی ہے جیسی کہ کاغذی وعدہ (پرائمری نوٹ) کے تحت۔ ان اسباب کی بنا پر جو تاریخ قانون کی جڑ میں پیوست ہیں، ہنڈی سکار نے کا طریقہ ہی انگلستان میں بہت زیادہ عام طور سے رواج رہا ہے۔

۲۔ چین میں تاجروں کے جاری کردہ نوٹ جو حامل کو قابل ادائی ہوتے ہیں، صدیوں سے بطور زر رواں رائج ہیں۔ "بڑے بڑے کوٹھی والے انھیں جاری کرتے ہیں اور سب بڑے بڑے شہروں میں انھیں قبول کر لیا جاتا ہے۔" دیکھو 'بک کی کن بوموم'، سلطنت چین (Chinese Empire)

بازار
نقد و قرضت
بازار

قلمی و کمپی جوتا ہے۔ بنک کے نوٹ، زر کے کامل بدل یا نائب کا کام انجام دیتے ہیں، اور قیمتوں کو اسی حد تک متاثر کرتے ہیں جس حد تک کہ زر فلزی متاثر کرتا ہے (بجز چند مستثنیات کے جن پر عنقریب بحث کی جائے گی)۔

ایک اور طریقہ جس سے اعتبار زر کے استعمال کو متعلل کر دیتا ہے، یہ ہے کہ مختلف معاملات آپس میں پٹ جائیں یا زائل کر دئے جائیں۔

اگر دیہی سوداگر اس پاس کے کاشتکاروں کے ہاتھ ادھار مال فروخت کرے، اور کاشتکار اس کے عوض اپنی پیداوار سوداگر کے ہاتھ ادھار فروخت کرے؛ اور اگر میعادى طور سے باہمی قرضے زائل کر دئے جائیں اور صرف

418

فاصلات بصورت نقد ادا کئے جائیں (بلکہ یہ فاصلات غالباً نقد

ادانہ کئے جائیں اور دوسرے تصفیے تک ایک مد کی حیثیت سے ویسے ہی رکھے جائیں) تو، اگرچہ بہت کم زر فی الاصل استعمال ہوتا ہے، تاہم سب

کاروبار بحوالہ زر طے پاتے ہیں؛ اور قیمتوں پر اتنا ہی اثر پڑتا ہے جتنا کہ زر

استعمال کرنے کی صورت میں پڑتا۔ ضمنی ترقی کے ابتدائی دور میں کاروبار کو

ایک دوسرے کے مقابلے میں زائل کرنے کا یہی طریقہ ریاستہائے متحدہ کے اکثر علاقوں میں غالباً عام طور سے رائج تھا۔ نیو انگلینڈ کے بعض علاقوں میں

اب بھی، مہربی دوکاندار دیہاتیوں سے اسی طریق پر انڈے باقاعدہ وصول کرتے

ہیں، اور ان کے عوض اپنی دوکان کا ملل ان کے ہاتھ ادھار فروخت کرتے

ہیں؛ یہ ایک قسم کی "جنسی مبادلت" کا طریق ہے، تاہم بحوالہ زر انجام

پاتا ہے اور فریقین پر زور ادا کرنے کی قانونی ذمہ داری عائد ہوتی ہے۔ لیکن

تجارتی کاروبار کے خالص یافتہ بن جانے کی وجہ سے اس قسم کا رواج تقریباً

منفوق ہو گیا ہے۔ بہت کم ایسا ہوتا ہے کہ اشیا خریدنے والے بیوپاری ہی کے ہاتھ اشیا فروخت بھی کی جائیں۔ دوسرے مالک کی طرح، یہاں تقسیم عمل نے اس درجہ ترقی کر لی ہے کہ اس کی بنا پر مبادلات، جو فی نفسہ بہت سادہ

ہوتے تھے، ایک پیچیدہ اور منقسم نظام کے ذریعے سے انجام پاتے ہیں۔

منتشر مبادلات کو کسی واحد مرکز پر لانے والا موثر اور بڑا آلہ جو قرضوں کے

بابت
نقد و قرضت
پر مبنی

ایک دوسرے کو زائل کرنے کے طریق کو بڑے پیمانے پر بروئے عمل لاتا ہے حساب گھر ہے۔ کسی بینک کے واجب الوصول چیک۔ حساب گھر میں پیش کئے جاتے ہیں اور وہ ان چیکوں سے زائل کر دئے جاتے ہیں جو اس بینک کے ذمہ واجب الادا ہوتے ہیں۔ چیکوں کے ذریعے سے طے کردہ خریداریوں میں قیمتوں پر ٹھیکس و سیسہ ہی اثر پڑتا ہے جیسا کہ فلزی زر استعمال کرنے کی صورت میں پڑتا۔ حساب گھر میں چیکوں کا محض مبادلہ عمل میں آتا ہے۔ کاروبار اخیر میں چل کر فلزی زر یا نقد کے استعمال کے بغیر تصفیہ پاتے ہیں؛ یا زیادہ صحت کے ساتھ یوں کہا جاسکتا ہے کہ زریہ بہت کم مقدار میں استعمال ہوتا ہے، یعنی اسی اقل مقدار کی حد تک جس سے کہ حساب گھر کے فاضلات بصورت نقد تصفیہ پاتے ہیں۔ جب بینک کے نوٹ حساب گھر میں سے گزرتے ہیں تو بھی قدرتی طور پر اسی قسم کا نتیجہ حاصل ہوتا ہے۔ لیکن چیکوں کے مقابلے میں بینک کے نوٹوں کے لیے اس کا زیادہ قرینہ ہوتا ہے کہ وہ اتنا بے گردش میں جبکہ متواتر ادائیگوں میں دست بدست گھومتے ہیں، کا دوبارہ انجام دیں اور ان میں استعمال کئے جائیں۔ چیک عام طور سے فوراً کسی بینک میں بطور امانت داخل ہو جاتے ہیں، جہاں سے وہ حساب گھر بھیج دئے جاتے ہیں؛ اور عمل ازالہ کے ذریعے سے وہ تقریباً بلا استثنا زر کے استعمال کی نوبت نہیں آنے دیتے۔

۳۰۔ اب ہم مقدار زر اور قیمتوں کے درمیانی تعلق کو صحت اور عہدگی کے ساتھ بیان کرنے کی جانب توجہ کر سکتے ہیں۔

کسی اعلیٰ درجے کی ترقی یافتہ قوم میں قیمتوں کا تعین کرنے والی شے، مقدار اشیا اور مقدار قوت خرید بحوالہ زر کا ماہی تعلق ہے۔ اگر مقدار زر کے نظریے کو اس طرح ترتیب دیا جائے تو وہ صادق آتا ہے۔ یہ بالکل صحیح ہے کہ اگر قائل فروخت اشیا کی مقدار مقررہ رہے تو قیمتوں کی عام سطح کا مدار قوت خرید کی مقدار بحوالہ زر پر ہوتا ہے۔ لیکن یہ مقدار کسی طرح مہی نہیں ہوتی جس کو فلزی کی مقدار یا عام طور سے ”زر“ کہا جاتا ہے۔ چنانچہ فی الحقیقت دشوار اور بحث طلب مسئلہ یہ ہے کہ فلزی یا ”زر“ کی مقدار کا اضافہ یا تخفیف

ایسی
نقدی قیمت
پر کاربند

کس حد تک اس دوسری مقدار، یعنی ”مجموعی قوت خرید“ کو متاثر کرتی ہے۔ بعض چیزیں بدیہی ہیں۔ فلز کے بعض قسم کے کاغذی بدل ٹھیک اسی طرح عمل کرتے ہیں جس طرح کہ فلز۔ نوٹ جو قاتل کو قابل ادائی جوتے ہیں، اور سرکاری زر کاغذی، خواہ وہ بدل پذیر ہوں یا غیر بدل پذیر، اپنی قیمت مرقومہ کی مقدار کے لحاظ سے مجموعی قوت خرید میں اضافہ کرتے ہیں۔ اس قسم کی چیزیں معمولی رواج میں اصطلاح ”زر“ کے تحت شمار کی جاتی ہیں اور یہ عام طور سے تسلیم کیا جاتا ہے کہ وہ قیمتوں کو ٹھیک اسی طرح سے متاثر کرتی ہیں جس طرح کہ فلزی زر۔ یہ امر کہ ان کا اثر ایسا ہی ہوتا ہے جیسا کہ فلزی زر کا، ’بنک آف انگلینڈ کے ایسے نوٹوں کے معاملہ نوٹوں کی حد تک جیسی فلزی بنیاد پر مبنی نہیں ہوتے‘ بالکل واضح ہے۔ امریکا کے قومی بینکوں کے نوٹوں اور دوسرے بینک کے نوٹوں کا اثر بھی تقریباً ایسا ہی ہوتا ہے؛ گو ان صورتوں میں، یہ امر اس قدر واضح نہیں ہے کہ نوٹ کی پوری قیمت مرقومہ کے لحاظ سے قوت خرید میں خالص اضافہ ہوگا۔

اعتبار (یعنی محض ادائی رقم کا التیانہ کہ بینک کے نوٹوں کی طرح کے اعتباری و متاویزات) بھی قوت خرید کی رسد میں اضافہ کرتا ہے۔ ایک ایسے شخص کی جانب سے اشیا خریدی جانے کی صورت میں جس کے اعتبار پر کسی قسم کے شک کی گنجائش نہ ہو، قیمتوں پر ٹھیک ویسا ہی اثر پڑے گا۔ جیسا کہ دوسرے شخص کے اشیا کو بعض نقد خریدنے کی صورت میں۔ لیکن اعتبار جیسا کہ ابھی بیان کیا گیا، اپنی معمولی صورت میں، محض زر کے استعمال کو ملتی کرتے کا کام انجام دیتا ہے۔ اگرچہ وہ کسی مقررہ وقت میں موثر قوت خرید کی مجموعی مقدار میں اضافہ کر سکتا ہے؛ لیکن آخر الامر مجموعی قوت خرید میں اضافہ نہیں کرتا۔ امانتیں مجموعی قوت خرید کا ایک جزو ہوتی ہیں؛ اور امانتوں کے اضافے کے معنی مجموعی قوت خرید کا اضافہ ہیں۔ یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ ہمارا مطلب محض امانتوں سے ہے نہ کہ چیکوں سے؛ اس لیے کہ، جیسا کہ ابھی بیان کیا گیا، چیک

420

بائیں
نظر
پر
ملاحظہ
فرمائیے

اس قوت کی اسی حد تک ناممکنگی کرتے ہیں جس حد تک کہ وہ حقیقی استعمال میں ہے نہ کہ مجموعی فراہم شدہ رسد کی۔ اس طرح قوت خرید بجز زر کی مجموعی رسد متعدد و مختلف النوع مدوں پر مشتمل ہوتی ہے؛ لیکن اس کی سب شکلیں، اشیاء کے لیے زر کی اس طلب میں اضافہ کرتی ہیں جو قیمتوں کی سطح متعین کرتی ہے۔

امانتوں کا مسئلہ سب سے زیادہ پیچیدہ ہے۔ اشیاء کی خریداری تجارتی کاغذ کا بیٹہ، اور امانتوں کی تخلیق، یہ سب ایک ساتھ عمل میں آتے ہیں۔ اشیاء کی مقدار کا اضافہ اور کاروبار کی مقدار کی زیادتی مجموعی قوت خرید اور مقررہ آئٹم مبادلہ میں اضافہ کر دیتی ہے۔ قیمتوں کے نظریہ مقدار کا محتاط بیان، دو آزاد تغیر پذیر اجزاء کی شکل اختیار کرتا ہے: ایک تو مجموعی زر یا مجموعی قوت خرید، اور دوسرے، اشیاء کی مجموعی رسد یا کاروبار کی مجموعی مقدار۔ لیکن امانتوں کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک، یہ دونوں عامل بظاہر ایک دوسرے پر منحصر معلوم ہوتے ہیں، اور اس لحاظ سے ان کا اساسی مفروضہ بظاہر صحیح یا قائم نہیں رہتا۔ یہی سوال ان بنک کے نوٹوں کے بارے میں پیدا ہوتا ہے جن کا اجرا آزادی اور تغیر پذیری کے شرائط کے تحت ہوتا ہے۔ وہ بھی بظاہر بطور خود متغیر نہیں معلوم ہوتے۔ وہ اس طلب کے جواب میں جاری کئے جاتے ہیں جو زیادہ اشیاء فروخت کرنے کی شکل میں ہوتی ہے۔ بنک آف فرانس، بنک آف جرمنی اور اسکاٹ لینڈ اور کینیڈا کے بنکوں کے جاری کردہ نوٹوں کی مقدار میں ہر ہفتہ طے شدہ زر یا کاروبار کی مقدار کی کمی یا زیادتی کے مطابق تغیرات ہوتے ہیں۔

اس کے برعکس امانتوں کی مقدار (اور ایک حد تک نوٹوں کی مقدار بھی) جس پر اشیاء اور کاروبار کی اسی مقررہ مقدار کا اثر پڑتا ہے، اس فلز یا دوسرے ذخیرہ زر نقد پر لازمی طور سے منحصر نہیں ہوتی جو بنک میں رکھا جاتا ہے۔ ایک ایسی قوم کی انتہائی حالت فرض کی جاسکتی ہے جس میں تمام ادائیاں چمک کے فریسے کی جائیں، اور کل کاروبار حساب گھر کی وساطت سے تصفیہ پائیں۔ اس صورت میں فلز یا ”زر“ کی قطعی کوئی ضرورت نہ ہوگی۔ حساب گھروں کے روزانہ

بابت
نظر ثانی
ہرگز بحث

یا ہفتہ وار فاضلات کو ویسے ہی رہنے دیا جاسکتا ہے، یہاں تک کہ جلدی یا بدیدہ
متوازن و مساوی ہو جائیں۔ ایسی قوم میں اگر اشیا اور کاروبار کے مقابلے میں امانتوں
کی مقدار بہت زیادہ سرعت کے ساتھ بڑھے تو قیمتیں غیر معین طور سے بڑھ سکتی
ہیں۔ لیکن جہاں امانتوں (یا نوٹوں) کا بہت زیادہ استعمال کیا جاتا ہے کیا وہاں
بھی اسی صورت سے ملتی جلتی صورت نہیں ہوتی؟ اور کیا یہ کہا جاسکتا ہے کہ
وہاں قیمتیں، فلز کی مقدار برپا اس چیز کی مقدار پر جس کو بالعموم ”زر“ کہا جاتا
ہے منحصر ہیں؟

۴۔ گویہ صحیح ہے کہ جہاں اس قسم کے بہت زیادہ تنہید پر اعتباری
دستاویزات استعمال کئے جاتے ہیں وہاں، مجموعی توت خرید و مقدار ”زر“
کا باہمی تعلق ڈھیلا پڑ جاتا ہے؛ پھر بھی ان دستاویزات پر فلز کی مقدار کی صورت
میں ایک حقیقی تحدید باقی رہتی ہے۔ یہ تحدید دو صورتیں اختیار کرتی ہے پہلی صورت
تو یہ کہ امانتوں (اور امانتوں کے مثل تنہید پر نوٹوں) کی مقدار اور فلز کی مقدار کے مابین متعدد
تعلقات ہوں۔ دوسری یہ کہ کسی ایک ملک کی قیمتوں اور دنیا کی قیمتوں کے مابین
تعلق ہو۔ فی الحال ہم عالمین کی پہلی قسم کی جانب زیادہ توجہ کریں گے؛ دوسری
قسم کے عالمین کا تعلق نظریۂ تجارت بین الاقوام سے ہے جس پر متعاقب بحث
کی جائے گی۔

زر نقد (یعنی نہ صرف فلزی زر بلکہ ہر قسم کا زر قانونی، مثلاً زر کاغذی اور
دوسرے سرکاری دستاویزات جو بطور سرمایہ محفوظ رکھے جاسکتے ہیں) کی مقررہ رسد کی
بنیاد پر امانتوں اور نوٹوں کی تعمیر کردہ عمارت کی وسعت مندرجہ ذیل حالات سے متاثر ہوتی ہے۔
۱۔ راست ضرورت، جب لازمی رسم و رواج، ج۔ قانونی لزوم، ۲۔

امانتوں، نوٹوں اور زر رواں کی دوسری شکلوں کے استعمال کا ایک دوسرے کے ساتھ
عمل اور رھ۔ کاروباری جماعت کا مزاج یا نفسیاتی کیفیت۔ ان حالات پر
ترتیب و اخراج کرنا مناسب ہوگا۔

۳۔ راست ضرورت۔ ہر ملک کے لیے ضروری ہے کہ وہ کچھ نہ کچھ نقد
اپنے پاس رکھے، خواہ اس کی مقدار رقوم واجب الادا کے تناسب سے کم ہی کیوں

۳۰
بانی
نظر ثانی
پر ملاحظہ

زیر جو پچھلے صفحوں میں '۵' فی صد کا مدد بتایا گیا تھا۔ اسی قسم کی کسی اقل مقدار کا بھٹا بنک کے لیے ضروری ہے۔ گاہ گاہ یہ پایا گیا ہے کہ اس سے بھی کم، یعنی ۴ فی صد یا ۳ فی صد میں کام چل جاتا ہے؛ گو بہت کم بنک اس کو پسند کریں گے کہ خطرے سے اس قدر قریب رہ کر کاروبار کریں۔ لیکن کسی نہ کسی جگہ ایک حد ہوتی ہے۔

یہ حد 'ایک وجہ سے'، وہی بنک کے مقابلے میں شہری بنک کے لیے کم تر ہوتی ہے، اور دوسری وجہ سے زیادہ ہوتی ہے۔ کسی بڑے شہری بنک کے لیے اس کا بہت کم امکان ہوتا ہے کہ اسے حساب گھر میں نسبتاً کثیر فاضلات ادا کرنے پڑیں گے، اس لیے کہ اس کے گاہکوں کی جمع کردہ امانتوں سے ممکن ہے کہ گاہکوں کے بکوں کے ذریعے سے وصول ہونے والے روزمرہ کے ڈرافٹوں کی ادائی سادی طور سے ہو جائے۔ اسی طریقے سے اس کا قریب ہے کہ گاہکوں کی جانب سے بنک پر نقد کے روزمرہ کے مطالبات بنک میں روزمرہ وصول ہونے والی امانتوں سے متوازن و مساوی ہو جائیں۔ محض یہ واقعہ کہ بنک کا کاروبار وسیع اور متنوع ہے، اس کے لیے اس کا زیادہ امکان پیدا کرتا ہے کہ اس قسم کی مددیں ایک دوسرے کے مقابلے میں زائل ہو جائیں گی۔ دوسری طرف شہری بنک محفوظ سرمایہ (یعنی ناگہانی ضرورتوں کے مقابلے میں زر کا زائد ذخیرہ) رکھنے پر نسبتاً زیادہ مجبور ہوتا ہے۔ امانتوں کی شکل میں رقوم واجب الادا کی مقدار کثیر ہونے کی وجہ سے اس کے یوزروں یا پریشانیوں سے بہت جلد متاثر ہونے کا امکان ہوتا ہے۔ اگر وہ نقد کے زائد ذخیرے کی نمائش کرے تو اس سے اس کی نیک نامی میں اضافہ ہو سکتا ہے، اور اس طرح اس کا عمل بالواسطہ سود مند ثابت ہو سکتا ہے۔ پھر بھی اس کا میلان لازمی طور سے منافع کی جانب نہیں ہوتا؛ اس لیے کہ دور اندیشی کی بنا پر نقد کا بڑا ذخیرہ رکھنے اور اس سے انجام کار فائدہ ہونے کا انحصار کاروبار کرنے والے عوام کی نفسیاتی حالت اور باخبری پر ہوتا ہے۔ مگر یا سہیلے متحدہ کے بنکوں میں یہ کسی طرح عام تجربہ نہیں ہے کہ اس قسم کا تحفظ منفعت بخش اشتہار ہے۔

جہاں کوئی شہری بنک یوزروں کی صورت میں کسی بڑے سرکاری ادارے کی جانب امداد کے لیے ہاتھ پھیلا سکتا ہے وہاں اس کے لیے نقد ذخیرہ رکھنے کیلئے محرک موجود نہیں ہوتا۔ اس وقت اس کی حالت ایک ایسے وہی بنک کی سی ہوتی ہے جو اس قسم کی

باب سبب
نقد و ذخیرہ
پر مبنی بحث

شعبہ ضرورتوں کے وقت فہری بینک پر انحصار تو کل کرتا ہے۔ چنانچہ انگلستان کے بینک جو مصیبت کے وقت بینک آف انگلینڈ پر بھروسہ کر سکتے ہیں، انھوں نے حفظ مائتدیم کے طور پر نقد ذخیرہوں کا رکھنا ترک کر دیا ہے؛ مقررہ نیڈل اسٹریٹ کی یہ بڑی بلی اس کا بندوبست کرتی ہیں۔ لیکن پھر بھی روزمرہ کی ضرورتوں کے لیے تھوڑا سا نقد، خواہ وہ بہت قلیل کیوں نہ ہو، انھیں پاس رکھنا ہی پڑتا ہے۔

(ب) رسم درواج کی پابند بنانے والی قوت کی سب سے ظاہر مثال بینک آف انگلینڈ ہے۔ اس کا نقد کا کثیر المقدار ذخیرہ، جس پر نہ صرف اس کی اپنی امانتوں کا بلکہ تمام برطانیہ عظمیٰ کی امانتوں کا مدار ہے، محض رسم درواج کی بنا پر متعین ہوتا ہے۔ اس طرح کا مقررہ محفوظ سرمایوں پر بہت زمانے تک اخروڈا رہا جو بینک آف فرانس، بینک آف جرمنی اور بر اعظم کے دوسرے قومی بینکوں کے جباری کردہ نوٹوں کے مقابلے میں ان بینکوں میں رکھے جاتے تھے۔ یہ بات بے خوف و خطر کی جا سکتی ہے کہ ان بینکوں کے ذمے کی واجب الادا رقم جدا مانت کے بارے میں بھی اسی قسم کی پالیسی اختیار کی جاتی، اگر ان میں اسی پیمانے پر ترقی رونما ہوتی جیسی کہ انگریزی بولنے والے ملکوں میں رونما ہوئی۔

423

رسم درواج بدلتا رہتا ہے؛ بعض اوقات اس میں تبدیلی بہت آہستہ آہستہ ہوتی ہے، جیسی کہ انیسویں صدی میں بینک آف انگلینڈ کی مقررہ پالیسی کی تدریجی ترقی کی صورت میں ہوئی، اور بعض اوقات اچانک اور سر بیج ہوتی ہے، جیسا کہ اسی لحاظ کے بارے میں کلاؤڈ ہائوسلاؤ کی جنگ کے صدمے کے نتیجے کے طور پر ہوا۔ بینک کا محفوظ سرمایہ متعدد سالوں تک من لچک دار مگر سخت قواعد و ضوابط کا تابع تھا وہ مجبوراً حرکت کر دیتے گئے، اور ایک جدا گانہ روایت کے قائم ہونے اور بڑھنے کا امکان پیدا ہو گیا۔ اسی طریقے سے ریاستہائے متحدہ امریکا کے فنڈز رلرز رو بینک، جیسا کہ پہلے بیان کیا جا چکا ہے، جنگ کی ضرورتوں کی بنا پر اپنی امانتوں کو بڑھانا جائز سمجھنے لگے اور مقتضائے قانون محفوظ ذخیرے کی اقل مقدار رکھنے کی جانب رجعت کے ساتھ مائل ہو گئے، حالانکہ اگر یہ

۱۰
نظر ثانی
پر کر جیٹ

پالیسی اس کے زلمے میں ارادی طور سے اختیار کی جاتی تو اس عمل کو اچھی نظر سے نہ دیکھا جاتا اس قسم کے عظیم تغیرات کا خوگر بننے کے لیے لوگوں کو زیادہ مدت نہیں ملتی، خواہ وہ ابتداءً انوری عملی ضرورت کو پورا کرنے کے لیے ہی تیار ہوں نہ اختیار کریں۔

(ج) براہ راست قانون کے ذریعے سے تنظیم جیسا کہ پہلے بیان کیا جا چکا ہے، ریاستہائے متحدہ امریکا کی حد تک مخصوص ہے۔ اگر سب بنکوں کے لیے ۲۵ فی صد نقد ذخیرہ رکھنا لازمی قرار دیا جاتا، جیسا کہ شہر نیویارک کے قومی بنکوں کے لیے سابق میں کیا گیا تھا تو، امانتیں، نقد کے مقابلے میں صرف ۴:۱ کے تناسب سے بڑھ سکتی تھیں۔ یوں تو بحیثیت مجموعی قومی بنکوں پر جو حد بندی حقیقت میں قائم کی گئی اس سے یہ مختلف تھی، لیکن پھر بھی کافی تحدید موجود تھی۔ قانونی سرمایہ محفوظ کے لیے جتنا نقد رکھنا لازمی تھا اس میں مناسب اضافہ کیے بغیر امانتیں نہیں بڑھائی جاسکتی تھیں۔ اس قسم کی بندش اسی بیج پر جس کو بیان کیا جا چکا ہے اس وقت بھی قائم رہی جبکہ ٹڈل نڈرو بنکوں کا طریق رائج کر کے نظام میں اصلاح کی گئی۔

اس قسم کے قوانین وضوابط کے نتائج کو جانچنے میں نہ صرف ان اداروں کا لحاظ کرنا ضروری ہے جو براہ راست ان قوانین سے متاثر ہوتے ہیں، بلکہ نظام اعتبار کا بھی بحیثیت مجموعی لحاظ کرنا ضروری ہے۔ قدیم قومی بینک کاری کے نظام کے آخری سالوں میں، سرکاری بنکوں کا قیام بڑے پیمانے پر عمل میں آیا۔ یہ بینک اپنے پاس نقد سرمایہ بہت نلیل مقدار میں رکھتے تھے، اور قومی بنکوں میں نقد سرمایہ جمع کیا کرتے تھے۔ اس طرح جس بنیاد پر مجموعی امانتوں کی عمارت قائم تھی وہ نسبتاً محدود ہو گئی۔ وفاقی نظام سرمایہ محفوظ کے تحت، یہی صورت حالات باقی رہی، بلکہ بہت زیادہ نمایاں ہو گئی، اس لیے کہ زر رو بنکوں کو قدیم قومی بنکوں کے مقابلے میں نقد کا کم تناسب رکھنا پڑتا تھا، پھر بھی وہ بدستور سرکاری بنکوں اور قومی بنکوں کے کفیل و مددگار رہے۔ اس کے معنی لازمی طور سے ان کی طاقت میں ضعف پیدا ہونے کے نہ تھے، لیکن یہ معنی ضرور تھے کہ بینک کی تجویزوں کے نقد کی وہی مقررہ مقدار قوت خرید کی مجموعی مقدار کے بڑھ جانے میں زیادہ موثر اور قوی ہو گئی۔

اس
نظر
پر
ملاحظہ
فرمائیے

۵۔ (۵) تحدید کا جو تعاسب بہت زیادہ پیچیدہ ہے۔ امانتوں اور چکوں سے کل کاروبار اور معاملات میں کام نہیں لیا جاسکتا۔ نقد، یعنی فلز یا نوٹ کا کثیر خوردہ خریداریوں، ادائی آجرت اور ہر قسم کے روزمرہ کے لین دین میں استعمال ہونا ضروری ہے۔ یہ صحیح ہے کہ ریاست کا متحدہ امریکا میں چاک بہت ہی حیرت انگیز پیمانے پر استعمال کئے جاتے ہیں۔ پھر بھی یہی زرد یا خوردے یا چکر کے استعمال سے معفر نہیں۔ انگلستان میں، اگرچہ چاک تھوک کاروبار کے لیے عام طور سے استعمال کئے جاتے ہیں، پھر بھی صارفوں کی جانب سے جو رقمیں ادا کی جاتی ہیں ان میں معمول طبقے کی بہت ہی نلیل تعداد چاک استعمال کرتی ہے؛ سکے یا نوٹ کی خوردہ کاروبار اور اجرت کی ادائی میں اکثر ضرورت پڑتی ہے۔

لیکن قوت خرید کی کسی شکل میں، اگر وہ دوسری شکلوں سے قابل مبادلہ ہو، یہ صلاحیت نہیں ہوتی کہ وہ قیمتوں پر غیر مشروط اثر ڈالے۔ پچاس ڈالر کی ہنڈیاں یا دس پونڈ کے نوٹ، اگر وہ حقیقی کاروباری ضرورت سے زیادہ مقدار میں جاری کئے جائیں تو ریزنگاری سے مبادلے کے لیے جاری کرنے والے کے پاس واپس آجائیں گے۔ اگر حقیقت میں ان ہی حالات کے تحت چھوٹی رقموں کے نوٹ قابل اجرا ہوں، یعنی اگر بنک کے چھوٹی بڑی رقموں کے نوٹ اسی آزادی کے ساتھ جاری کئے جاسکتے ہوں جس آزادی کے ساتھ بڑے نوٹ اور امانتیں جاری کی جاتی ہیں تو، یہ واپسی اور مراجعت کوئی خاص اہمیت نہیں رکھتی۔ لیکن اگر خوردہ زر صرف طلائی سکوں کی شکل میں دستیاب ہو تو نتائج بہت اہمیت حاصل کر لیتے ہیں۔ اس صورت میں سکوں کی ایک مقررہ مقدار ملک میں کسی ایک جگہ موجود رہنی چاہئے اور ان سکوں کا ضروری استعمال زر کی دوسری شکلوں کی مقدار پر تحدید قائم کرنا ہے۔ ہم یہاں کرچکے ہیں کہ بڑی رقوم تک بنک کے نوٹوں کی تحدید کس قدر موثر ہوتی ہے، وہ فلز کی برآمد کو روکتی ہے، اور نوٹ جتنے میدان پر جاری و ساری ہو سکتے ہیں اس کو سختی کے ساتھ محدود کرتی ہے۔

ٹھیک اسی قسم کی تحدید امانتوں پر بھی اثر ڈال سکتی ہے۔ انگلستان ایک زمانے تک اس کی مثال پیش کرنا رہا۔ ہ پونڈ سے کم کے نوٹ جاری نہیں کئے جاتے تھے، اور چکوں کا

425

۳۰
نظر ثانی
ہو کر بحث

استعمال (رسم و رواج کی بنا پر) صرف بڑے کاروبار میں ہوتا تھا؛ اسی وجہ سے سادرن لازمی طور سے روزمرہ کے کاروبار میں استعمال کئے جاتے تھے۔ اگر اس کے نتیجے کے طور پر امانتوں میں زیادتی ہوئی اور قیمتوں میں اضافہ ہوا تو روزمرہ کے معاملات کے لیے اور زیادہ سونے کے سکے طلب کیے جاتے تھے۔ اس کے نتیجے کے طور پر بنکوں سے جو سونا باہر نکلتا تھا وہ امانتوں کی زیادتی پر فوری روک قائم کرتا تھا۔ اس طرح انگلستان کے زر کا نظام (جس میں طلائی سکوں کی گردش لازمی طور سے ہوتی تھی) بحیثیت مجموعی زردواں کے مختلف اجزائے ترکیبی کے باہمی تعلق کی مثال پیش کرتا تھا۔

سادرن (یعنی طلائی سکوں) کے بجائے ایک پونڈ اور دس شلنگ کے نوٹوں کا اجرا جس کی وکالت انگلستان میں ایک زمانہ دراز سے اس بنا پر کی جا رہی تھی کہ بینک آف انگلینڈ میں اس طریقے سے سونا مرکب ہو سکے گا، دفعۃً جنگ عظیم کی ضرورتوں کی وجہ سے عمل میں لایا گیا۔ اگرچہ اس تدبیر کو جنگی ضرورت کی بنا پر اختیار کیا گیا تھا اور اس وقت کے عام معاشی حالات اس کے محرک نہ تھے، لیکن اس کے نتائج غالباً مستقل رہیں گے؛ اور یہ کہا جاسکتا ہے کہ، خواہ نئے نوٹ براہ راست حکومت کی جانب سے جاری کئے جائیں (جیسا کہ جنگ کے زمانے میں ہولم یا بینک آف انگلینڈ کی جانب سے) نتائج وہی مقررہ رہتے ہیں بہر صورت، سونے کا سکہ روزمرہ کی گردش میں نہیں رہتا۔ اس طرح ایک پونڈ اور نصف سادرن کی رقم کے زر کی زائد مانگ، جو قیمتوں کے عام اضافے کے نتیجے کے طور پر ہونا چاہو، صرف ان چھوٹی رقموں کے نوٹوں کے زیادہ تعداد میں جاری کرنے سے پوری کی جاسکتی ہے۔ بینک اپنے ترخانوں اور تجویروں میں صرف کاغذی زر رکھتے ہیں۔ روزمرہ کا لین دین انھیں طلائی سکوں سے نہیں کرنا پڑتا۔ اس لحاظ سے وہ سونے کی طلب بغیر براہ راست متاثر نہیں ہوتے، جس کا رد ہونا قیمتوں کے بڑھ جانے کی وجہ سے در آمد اشیاء کے اضافہ کے نتیجے کے طور پر ممکن ہے۔ برآمد کی غرض سے مطلوبہ سونا صرف بینک آف انگلینڈ کی تجویروں سے آسکتا ہے؛ اور بینک آف انگلینڈ سے سونے کا باہر نکلتا، عام قیمتوں پر صرف اس حد تک اثر ڈال سکتا ہے جس حد تک کہ یہ ادارہ دوسرے بنکوں پر اور عام قوم پر اپنی بٹہ کی شرح کو بڑھا کر باؤڈالے۔ زردواں پہلے کے مقابلے میں اپنے اساسی جزو ترکیبی کی مقدار کے تغیرات سے بہت کم متاثر ہوتا ہے۔

تجارت خارجہ و داخلہ کے تغیر پذیر حالات کا زر روان پر کم اثر پڑتا ہے، بڑے مرکزی مخزنوں میں سونے کے اتر کا زکا ناگزیر نتیجہ ہوتا ہے؛ یہ اثر پذیری اس وقت ظاہر ہوتی ہے جبکہ زر کے نظام میں طلا کا نفوذ کم ہو جائے اور مستحکم سرمایہ ہائے محفوظ کی مجموعی مقدار بہت نمایاں ہو جائے۔

ریاستہائے متحدہ میں نظام دفاقی سرمایہ محفوظ کے قیام، اور اس کے تحت اجرائے نوٹ کی ترقی نے ایسی صورت حالات پیدا کرنے کی جانب رہبری کی جو اساسی حیثیت سے اس کے ماثل ہے؛ یعنی سونے کے ذخائر کی مرکزیت، اور قیمتوں پر سونے کے ذخیروں کے تغیرات کے براہ راست اثر کی کمی۔ قومی بینکوں کے نظام کے تحت، نوٹوں کا جسرا تغیر پذیر نہ تھا، اور نوٹوں کی کمی لازمی طور سے زر کی دوسری شکلوں سے پوری کر دی جاتی تھی۔ یہ سچ ہے کہ زر کی یہ دوسری شکلیں، ایک تو سرکاری زر کاغذ، اور دوسرے، ہمیشہ قیمت نقدوی سکے، تھیں؛ لیکن قدیم نظام کے آخری ایام میں سونا بھی سکے یا صداقت ناموں کی شکل میں، روزمرہ کی گردش میں بڑی حد تک استعمال کیا جاتا تھا۔ پھر بھی نئے نظام کے تحت، جس میں زر رو بینکوں کے واجبات بدهامنت اور ہد نوٹ کے ساتھ تقرباً یکساں طور سے سلوک کیا جاتا تھا، زر رو نوٹ بڑی آزادی کے ساتھ جاری کیے جاسکتے تھے اور سونے سے انھیں مستعدی کے ساتھ بدل دیا جاسکتا تھا۔ سرکاری کاغذی زر اور ہمیشہ قیمت نقدوی سکے کی حیثیت اب بھی مقررہ اساسی حامل کی رہی، اور تقابلی حامل سونا انہیں نوٹ بن گئے۔ روزمرہ کی گردش کے لیے زر کی ضرورت ہمیشہ کی طرح زیادہ رہی اور ہمیشہ کی طرح غلطیہ تغیرات کے تابع رہی۔ لیکن زر کی ضرورت کے تغیرات پہلے کی طرح براہ راست سونے کی رسد پر اثر انداز نہیں ہوتے، اس لیے کہ زر رو نوٹ ان دونوں کے مابین درمیانی حامل کا کام انجام دیتے ہیں۔

روزمرہ کی زندگی کے عام کاروبار کے لیے، فلزی زریا اس کے معادل کی ضرورت، ایک انوکھے واقعے کی تشریح و توجیہ کرنے میں مدد دیتی ہے۔ یہ واقعہ یا منظر، جس کو پہلے بہان کیا جا چکا ہے، یہ ہے کہ ٹھیک اسی زمانے میں جبکہ مجموعی توبت خرید کی مقدار بہت زیادہ ہوتی ہے اور قیمتوں کی سطح بہت بلند ہو جاتی ہے، زر کی قلت کی شکایت عام ہوتی ہے۔ اگر مائتوں اور دوسرے اعتباری دستاویزات کی توسیع، قیمتوں کے اضافہ کا موجب ہوتی ہے تو، بینکوں میں روزمرہ کے استعمال کے زر کی مانگ اور زیادہ بڑھ جاتی ہے،

بائیں
نہیں
ہو سکتا

427

اس لیے کہ قیمتوں کے بڑھ جانے کی صورت میں چھوٹی رقموں کا زر، سہا دلات کی سہولت کی غرض سے زیادہ مقدار میں درکار ہوگا۔ اسی وجہ سے بنکوں سے کثیر مقدار میں نقد طلب کیا جاتا ہے اور وہ اس کے اخراج کو محسوس کرتے اور اس کی قلت کے شاک کی ہوتے ہیں، اور کاروباری طبقہ میں بھی اسی شکایت کی صدا ئے باز گشت گونج اٹھتی ہے کہ زر کافی مقدار میں نہیں ہے۔ حقیقی دشواری یہ ہوتی ہے کہ مجموعی قوت خرید بڑھ جاتی ہے، اور یہ کہ اس لحاظ سے ہر قسم کے زر کو زیادہ مقدار میں استعمال کرنے کا موقع پیدا ہوتا ہے؛ بخلاف اس کے اسی زمانے میں بنکوں کے نقد ذخائر جن پر کثیر المقدار اعتباری زر مبنی ہوتا ہے نسبت گھٹ جاتے ہیں، بلکہ بعض اوقات قطعی طور سے بہت زیادہ قلیل المقدار ہو جاتے ہیں۔

۴۔ (ھ) آخر میں، کاروباری طبقے کا خرچ یا اس کی نفسیاتی کیفیت، ان امانتوں کی مقدار کو متاثر کرتی ہے جو نقد کی مقررہ بنیاد پر قائم کی جاسکتی ہیں۔ یہ فرض نہ کر لینا چاہئے کہ امانتوں اور نقد میں کوئی معین تناسب خود بخود ۲:۱ یا ۱:۱ یا ۲:۱ کی شکل اختیار کر لیتا ہے بلکہ واقعہ یہ ہے کہ جب بنکوں کے ذخائر میں نقد مقابلہ کثیر مقدار میں ہوتا ہے (یعنی جب ان تمام عاملوں کے اثر کے تحت جنہیں ابھی بیان کیا گیا نقد کی مقدار انہیں ضرورت سے زیادہ معلوم ہوتی ہے) تو 'بنک اپنے بڑے کی شرح میں گھٹا دیتے ہیں، ہر قرضہ مانگنے والے کا خیر مقدم کرتے ہیں اور قرضوں اور امانتوں کو بڑھانے کے لیے بہت زیادہ آمادہ اور خواہاں ہوتے ہیں۔ لیکن بسا اوقات وہ ان کو بڑھانا نامکن پاتے ہیں۔ کاروباری طبقہ اس کے جواب میں ساکت رہتا ہے۔ ایک عام واقعہ جو عجیب و غریب باقاعدگی کے ساتھ ہمیشہ وقوع پذیر ہوتا ہے، یہ ہے کہ کساد بازاری کے زمانے میں بنکوں کے ذخائر میں نقد بکثرت موجود ہوتا ہے، زر کا بازار پرسکون ہوتا ہے، اور پھر بھی قرضے طلب نہیں کئے جاتے۔ اس کی یکس حالت گم بازانہ کی کہ وہ میں ہوتی ہے، جبکہ شریخص رجائی ہوتا ہے، قرضوں کی ہر طرف مانگ ہوتی ہے؛ اور اس صورت میں بنک، اگرچہ ممکن ہے کہ ان کے نقد ذخائر اقل ترین مقدار میں ہوں اور ان کے بڑے کی شرحیں بڑھی ہوئی ہوں، نہ صرف امانتیں اور قرضے بڑھانے میں آسانی محسوس کرتے ہیں بلکہ ان کے افسانے کو روکنے میں دشواری محسوس کرتے ہیں۔ اس طرح کلید باری طبقے کی نفسیاتی حالت بحقیقت مجموعی ایک اہم عامل ہے۔

چند سال پیشتر، اس بارے میں طویل بحث مباحثہ ہوتا رہا کہ اگر بنک کے نوٹ

بازار میں
پیدا ہونے والے
کے بارے میں

آزادی کے ساتھ جاری کئے جائیں تو، کاروباری سرگرمی اور قیمتوں کے اضافے پر اس اجرا کا کس طریقے پر اثر پڑے گا۔ آیا نوٹوں کا آزاد اجراء گرم بازاری اور قیمتوں کی زیادتی کا سبب تھا؟ یا گرم بازاری زائد نوٹوں کے اجرا کا سبب تھی؟ دوسرے الفاظ میں، ان میں سے سبب کو سنا تھا اور نتیجہ کو سنا تھا؟ یہی سوال امانتوں کے بارے میں بھی اٹھایا جاسکتا ہے؛ چنانچہ موجودہ زمانے میں انگریزی بولنے والے ملکوں میں یہ سوال اسی شکل میں بہت اہمیت رکھتا ہے۔ آیا امانتوں کا اضافہ گرم بازاری اور اعلیٰ قیمتوں کا سبب ہے؟ یا گرم بازاری کے سبب سے امانتوں میں اضافہ ہوتا اور اس کے نتیجے کے طور پر قیمتیں بڑھ جاتی ہیں؟ حقیقت بظاہر یہ معلوم ہوتی ہے کہ ان دونوں میں بھی علاوہ موجود ہے اور وہ ایک دوسرے کا سبب ہیں۔ چنانچہ جب رہائش بہت بڑھ چکی ہوئی ہوتی ہے تو، کشادہ دلی کے ساتھ بینک کاری کی سہولتوں کی فوری اس رہائش کی پرورش کرتی اور اس کو ترقی دیتی ہے؛ عام رہائش کے بغیر ان سہولتوں سے استفادہ نہیں کیا جاسکتا اور ان کی موجودگی عدم موجودگی کے برابر ہوتی ہے۔

428

اسی وجہ سے قلیل مدت کے لیے بلکہ خاصی طویل مدت کے لیے بھی، اس اصول میں کہ ”قوت خرید کی رسد میں اضافہ کرنے والے حالات و شرائط ہی طلب یعنی اشیا یا کاروبار کی مقدار میں بھی اضافہ کر دیتے ہیں“ صداقت پائی جاتی ہے۔ گرم بازاری کے زمانے میں اشیا کثیر مقدار میں تیار کی جاتی ہیں۔ علاوہ ان میں تیار کردہ اشیا بہت زیادہ سرعت کے ساتھ دست بہ دست گھومتی اور منتقل ہوتی ہیں؛ چنانچہ متعدد درمیانی اشخاص کے مابین بالعموم بکثرت خرید و فروخت ہوتی ہے۔ دوسرے الفاظ میں، زر کی طلب، یا کاروبار میں پیش کردہ اشیا کی مقدار، بڑھ جاتی ہے۔ نتیجہ یہ کہ، اعتباری سہولتیں حاصل کرنے کے لیے بنکوں سے زیادہ کام لیا جاتا ہے، امانتیں زیادہ مقدار میں تخلیق کی جاتی ہیں اور اس طرح قوت خرید کی رسد میں اضافہ ہو جاتا ہے۔ یہ دہرایا ہم آہنگ دہمزدانہ اضافہ بڑے بڑے صرافوں مثلاً ”مسک“ خدا اور روٹی کے صرافوں کے کاروبار کی حد تک بہت نمایاں طریقے پر ظاہر ہوتا ہے۔ ان میں قرضوں اور امانتوں کے اضافے اور حساب گھروں کے کاروبار کی زیادتی کے ساتھ ساتھ فروخت کی مقدار بھی بڑھتی جاتی ہے۔ تقریباً اسی قسم کی صورت حال معمولی تجارتی کاروبار میں بھی ظاہر ہوتی ہے۔

لیکن یہ صورت حال صرف ایک قلیل مدت تک باقی رہتی ہے۔ بالآخر امانتوں

بازار
نقد و خاڑ
پر کاروبار

اور نقد و خاڑ کے درمیان عام تعلق خود بخود قائم ہو جاتا ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ وہ زمانہ جس میں یہ تعلق کوئی فوری اثر نہیں پیدا کرتا، بہت طویل ہو سکتا ہے۔ کساد بازاری کے زمانے میں اور گرم بازاری کی ابتدائی حالتوں میں قیمتوں کی رفتار بظاہر سب سے زیادہ بنکوں اور کاروباری طبقے کے مزاج یا نفسیاتی حالت پر مبنی معلوم ہوتی ہے۔ نقد سرمایہ محفوظ کی کچھ بنیاد کے بغیر حقیقت یہ ہے کہ، 'بنک اپنے کاروبار کو وسیع کر رہی نہیں سکتے، لیکن بنیاد کا وسیع ہونا یا محدود ہونا کچھ زیادہ اہمیت نہیں رکھتا۔ جب کساد بازاری کا ایک زمانے تک دور دورہ رہتا ہے تو، امید و رجائیں ابتداءً اہستہ اہستہ اور بعد میں چل کر بہت تیزی کے ساتھ حیات تازہ کے آثار پیدا ہوتے ہیں۔ بنکوں میں بڑے کی ادنیٰ شرحیں ترغیب دینے والی ثابت ہوتی ہیں، اور بنک اپنے قرضوں کو وسیع کر سکتے ہیں۔ کاروبار بتدریج زیادہ سرگرمی کے ساتھ انجام پانے لگتا ہے،' اشیا کثیر مقدار میں تیار ہوتی ہیں، اور ان کی زیادہ مقدار فروخت ہوتی ہے۔ ایک مرتبہ جب اضافے اور توسیع کا میلان ظاہر ہو جاتا ہے تو، روز افزون بڑھتا چلا جاتا ہے، یہاں تک کہ وہ گرم بازاری کے انتہائی نمونے کی شکل اختیار کر لیتا ہے۔ اس حالت میں نقد و خاڑ کے مقابلے میں امانتوں کی مقدار بہت کثیر زر کی مقدار قلیل اور ریٹ کی شرح بہت اعلیٰ ہوتی ہے؛ بلکہ مستقل مشاغل اصل پر سود کی شرح بھی انہی حالات سے متاثر ہو کر بہت زیادہ ہوتی ہے۔ انجام کار اس صورت حال میں بالعموم تجارتی پریشانی کی وجہ سے وقفہ رونما ہوتا ہے، اور اس کے بعد ہی کساد بازاری کا دوسرا دور شروع ہوتا ہے جس میں نقد و خاڑ کی مقدار کثیر اور بڑے کی شرح کم ہو جاتی ہے۔

اس طرح بنکوں کے نقد و خاڑ کے تغیرات اور بنک کے کاروبار کی توسیع میں بہت ہی سرسری اور غیر یقینی تعلق ہوتا ہے، بنکوں کی تجویزوں کے نقد کی مقدار سے بنک کا کاروبار (اگرچہ وہ بہت کچھ گھٹتا اور بڑھتا رہتا ہے) قریبی تعلق نہیں رکھتا، اور اس کا دوبارہ کا اس نقد زر کی مقدار سے اور بھی کم قریبی تعلق ہوتا ہے جو قوم میں عام طور سے پھیلا ہوا ہوتا ہے جہاں بنک کا زر خواہ امانتوں کی شکل میں ہو یا نوٹوں کی شکل میں، مجموعی قوت خرید کا اہم جزو ہوتا ہے وہاں، عام قیمتوں اور مقدار زر کے مابین بے قاعدہ اور غیر یقینی تعلق ہوتا ہے۔

۷۔ ان عام قوتوں میں سے جماعت باری دستاویزات، خاص کر امانتوں کے

بابت
تقریباً
پندرہ

بالقوة اثر کی تحدید کرتی ہیں، دوسری قوت تجارت خارجہ کے عمل میں پائی جاتی ہے۔ اس موضوع کی موجودہ بحث میں ہمیں لازمی طور پر کچھ باتیں قبل از وقت کہنی پڑیں گی؛ لیکن سرسوت جن اہم اصول کو بیان کرنا ہے وہ بہت سادے ہیں، اور ان کی بحث کو نظریہ تجارت میں الا قوام کے کامل بیان تک ملتوی کرنے کی ضرورت نہیں ہے۔

جب مختلف ملک ایک دوسرے سے تجارت کرتے ہیں، اور اس تجارت میں کوئی مشترک آلہ مبادلہ استعمال کرتے ہیں تو ایک ملک کی قیمتوں کی سطح دوسرے ملکوں کی قیمتوں کی سطح سے بے تعلق اور آزاد نہیں ہوتی۔ اس میں شک نہیں کہ ان مختلف ممالک میں قیمتیں یکساں نہیں ہوتیں، چنانچہ اس کے متعلق بعد میں حل کر تفصیلی بحث کی جائے گی۔ لیکن قیمتوں کی سطحیں اپنے آپ کو یکساں و مقررہ تعلقات کے ساتھ قائم کر لیتی ہیں۔ اگر ایک ملک کی قیمتیں اس سطح سے بلند ہو جائیں جو اس ملک میں معمولاً رہتی ہے تو اس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ اس ملک میں اشیاء کی درآمد شروع ہو جاتی ہے اور قیمتی فلزات کی درآمد ہونے لگتی ہے۔ اور اگر اس ملک کی قیمتیں معمولی سطح سے گھٹ جائیں تو اس ملک سے اشیاء کی درآمد زیادہ مقدار میں ہونے لگتی ہے اور قیمتی فلزات کی درآمد شروع ہو جاتی ہے۔

لیکن جیسا کہ اس کے قبل متعدد دفعہ بیان کیا جا چکا ہے، امانتوں کا وسیع استعمال آلہ مبادلہ کی حیثیت سے، انگریزی بولنے والے ملکوں کی حد تک محدود ہے۔ براعظم یورپ میں اس قسم کا آلہ اعتبار مقابلہ بہت کم رائج ہے۔ گو نوٹ بڑی حد تک استعمال کئے جاتے ہیں، پھر بھی وہ کچھ طرح (معمولی حالات کے تحت) اس قدر آزادی کے ساتھ اور اس قدر قوی اثرات کے ساتھ جاری نہیں کئے جاتے جس قدر انگلستان اور ریاستہائے متحدہ میں آتیں قائم و تخلیق کی جاتی ہیں۔ اسی وجہ سے براعظم میں مجموعی قوت خرید اور مادی زر کے مابین (یعنی قیمتی فلز اور کاغذی بدلوں کے مابین) بہت گہرا تعلق ہے۔ یہاں نظریہ مقدار کی سلعہ خلل و اتصاات پر بہت زیادہ صادق آتی ہے۔ یہ پیر جنوبی امریکا، ایشیا اور آفریقہ سے دور افتادہ صنعتی علاقوں پر اور بھی زیادہ صادق آتی ہے۔ انگلستان یا ریاستہائے متحدہ میں غالباً کاروباری گراگری اور بینک کاری کی توسیع کے معیادی طور سے شد و مد کے ساتھ ظاہر

430

۳۰
نہایت
مکرم

ہونے کی وجہ سے اگر قیمتوں میں اضافہ ہو تو اس کا اثر تمام دنیا کی تجارت پر پڑتا ہے۔ اس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ اشیاء کی درآمد بڑھ جاتی ہے اور قیمتی فلزات کی درآمد شروع ہو جاتی ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ قیمتوں میں اسی طرح کا اضافہ دوسرے ممالک میں بھی ظاہر ہو سکتا ہے؛ اس قسم کے تغیرات بالعموم بین الاقوامی نوعیت رکھتے ہیں؛ لیکن پھر بھی اس کا قریب ہے کہ ان ملکوں کا آئہ اعتبار ضمیمہ کم تر قی یافتہ ہوان میں فلزی زر کی مانگ بڑھ جائے۔ اسی وجہ سے ان ملکوں سے جہاں آئہ اعتبار میں سریع توسیع کے عظیم ترین امکانات ہوتے ہیں جلد یا دیر سے قیمتی فلزات کی درآمد دوسرے ممالک کو کی جاتی ہے، اور اس سے اضافہ قیمت پر بندش عائد ہو جاتی ہے۔

اس سبب کا عمل بہت آہستہ آہستہ ہوتا ہے۔ علاوہ انہیں یہ سبب کبھی شدید و مد کے ساتھ عمل کرتا ہے اور کبھی بہت تاخیر کے ساتھ؛ اس لئے کہ بین الاقوامی تجارت کی لہروں دوسرے اسباب سے بھی متاثر ہوتی ہیں جن میں یہ اساسی سبب بالعموم پوشیدہ ہوتا ہے۔ پھر بھی اس کی اثر یہی ہے کہ قیمتیں صرف ایک ہی ملک میں نہیں بڑھ سکتیں؛ جلدی یا دیر سے سب ملکوں میں قیمتیں میں اضافہ ہونا لازمی ہے۔ دنیا کے اکثر ملکوں میں ”زر“ میں تین گنا اضافہ ہوئے بغیر قیمتوں کی سطح نہیں بڑھ سکتی۔ اسی وجہ سے اعتبار استعمال کرنے والے ملکوں میں قیمتیں کسی طویل زمانے تک یا کسی بڑی حد تک نہیں بڑھ سکتیں؛ تاہم تین گنا دوسرے تمام ممالک میں زر کی مقدار کے غیر اضافے کی بنیاد پر متوازن اضافہ واقع نہ ہو۔

۸۔ ان اصول کی تشکیل کی غرض سے جو ابھی بیان ہوئے، اب ہم ان حالات پر غور کریں گے جن کے تحت عالمگیر اضافہ واقع ہو سکتا ہے؛ دوسرے الفاظ میں، اس طریق پر غور کریں گے جس میں قیمتی فلز کا نایاں اضافہ قیمتوں پر اثر ڈالتا ہے۔ فرض کرو کہ معادن سے سونا بہت کثیر مقدار میں نکالا گیا، جیسے کہ بیسویں صدی کے ابتدائی سالوں میں نکلا تھا۔ اب کس طریقہ سے قیمتیں متاثر ہوں گی؟

431 کلونوں سے سونا نکالنے کے بعد اؤل کان کن ملکوں کی کمپنیوں میں یا ان ملکوں کی نگسالوں میں جاتا ہے جن سے یہ کانیں بہت ہی قریبی تعلق رکھتی ہیں۔ ریاستہائے متحدہ کی کانوں سے نکلا ہوا سونا ایگل وغیرہ جیسے سکوں کے ذمہ لے کی غرض سے امریکا کی نگسالوں میں جاتا ہے؛ آسٹریلیا کی کانوں کا سونا آسٹریلیا کے دارالضرب میں جاتا ہے۔ اور جنوبی

انگریزوں کی
نظم پر حکومت

آفریقہ سے نکلا ہوا سونا زیادہ تر انگلستان کے دارالضرب جاتا ہے۔ ان ملکوں میں سونا، شلیک کے بعد، پہلے بنکوں کی تجویزوں میں داخل ہوتا ہے، خواہ براہ راست سکوں کی شکل میں یا طلائی صداقت ناموں یا بینک آف انگلینڈ کے نوٹوں کی شکل میں۔ اگر تجارتی کسادبازاری کے زمانے میں ایسا ہو تو اس کا نتیجہ محض یہ ہوتا ہے کہ بنک کے محفوظ سرمائے بڑھ جاتے ہیں اور یہ کی بازاری شرح میں جو یہ ہے اس سے کم ہو مزید تخفیف واقع ہوتی ہے۔ اس کا بھی بہت قرینہ ہوتا ہے کہ قبل اس کے کہ سونا تختوں پر یا عام کاروباری جدوجہد پر کسی طرح انڈال سکے، اس کی مقدار کمینہ ہو جانے کی وجہ سے دوسرے ملک کو خاص کر براعظم یورپ میں سرعت کے ساتھ برآمد ہونے لگے۔ جیسا کہ آئندہ چل کر زیادہ تفصیل کے ساتھ معلوم ہوگا، بڑے بڑے ملکوں میں ذرا دربار کا کاروبار کے بازار ایک دوسرے سے قریبی تعلق رکھتے ہیں، اور تخفیف کی ترغیب پر بھی ایک ملک سے دوسرے ملک میں زبردست مدد ہو جاتا ہے۔ پھر بھی اعتبار کی توسیع پر اور قیمتوں پر اول ان ملکوں میں اثر پڑنے کا قرینہ ہے جن میں سونا پہلے جاتا ہے۔ ان ملکوں میں اس وقت اس اثر کے سب سے زیادہ ظاہر ہونے کا قرینہ ہے جبکہ کسی ناقابل فہم سبب کی بنا پر تجارتی اولوالعزمی کا جذبہ ابھر گیا ہو۔ اگر اتفاقاً سونا ایسے وقت میں درآمد ہو شروع ہو جبکہ یہ جذبہ ابھر چکا ہو، یا اگر کاروباری جدوجہد شروع ہو جانے کے بعد بھی رسد کا سلسلہ باقی رہے تو ایسی صورت میں اعتبار کی سرینج توسیع کے عناصر پوری قوت کے ساتھ موجود ہوتے ہیں۔ اس طرح کسادبازاری کے حالات کے تحت دوسرے ملکوں پر جو اثر پڑتا اس کی نسبت اب ان پر بھی بہت زیادہ بڑے گا۔ قیمتی فلز کا کچھ حصہ ان ملکوں میں پہنچے گا اور ان میں بھی اعتبار کی توسیع ان کے مالی اور اعتباری نظام کی تغیر پذیری کے لحاظ سے کم و بیش سرعت کے ساتھ عمل میں آئے گی۔ اگر معادن سے سونے کی نئی رسد نکلنے کا سلسلہ برابر جاری رہے تو، کان کن ملکوں اور ان کے مقبوضات سے مستقل برآمد کی وجہ سے جو کمی واقع ہوتی ہے وہ نئی رسد کے مزید اضافوں سے پوری ہو جاتی ہے اور اعتبار کی وسیع عمارت کو قائم رکھنے میں براہ راست کوئی رکاوٹ نہیں ہوتی۔ اس عمارت

لے۔ ریا تھا ہے متحدہ میں شلیک کے بغیر بھی ایسا ہو سکتا ہے، اس لیے کہ طلائی صداقت نامے سونے کی سلاخوں کی آفات

کا ہونا درباری کو بجا ہے۔ تے ہیں۔

بازار
بازار
بازار

432

کے وسیع ہونے کا سلسلہ عام بجائیت کے اثر کے تحت جاری رہے گا، یہاں تک کہ انجام کار وہ بہت بلند ہو کر اپنی بنیاد کے لیے بھاری ہو جائے گی۔ اگرچہ فلزی بنیاد خود بہت وسیع ہو جاتی ہے، لیکن اس پر جو عظیم الشان عمارت تعمیر کی جاتی ہے اس کا باریہ بنیاد زیادہ مدت تک نہیں اٹھا سکتی۔ محفوظ سرمائے مقابلہ کمزور پڑتے جاتے ہیں، بٹہ کی شرحوں میں اضافہ ہو جاتا ہے اور کوٹھی کے کاروبار کی اصطلاح میں زر کیاب اور گران ہو جاتا ہے تجارتی بحران کے نمودار ہونے کا قرینہ ہوتا ہے؛ اس کے بعد کساد بازاری اور محفوظ سرمایوں میں باخراط نقد کی موجودگی کا دور دورہ ہوتا ہے؛ نتیجہ یہ کہ پرانا دور از سر نو شروع ہوتا اور اس کا اعادہ ہوتا ہے۔ جون جون زمانہ گزرتا جاتا ہے قیمتوں میں عام گمربے قاعدہ اضافہ ظہور پذیر ہوتا ہے، جو کاروباری توسیع کے زمانے میں بہت سریع اور کساد بازاری کے زمانے میں محدود ہوتا ہے؛ یہ اضافہ بعض ملکوں میں دوسرے ملکوں کے مقابلے میں جلدی ظاہر ہوتا ہے؛ اور عمومی حالات، پیدائش دولت کی توانف پذیری اور افادہ و طلب کے تغیرات کے مطابق مختلف اشیاء پر زیادہ یا کم اثر ڈالتا ہے۔ پھر بھی بحیثیت مجموعی اگر حالات کچھ مدت تک قائم رہیں اور ممالک اور اشیاء کو وسیع حد تک متاثر کریں تو قیمتوں کا یہ اضافہ علمی اور قطعی ہوتا ہے۔

کیلی فورنیا اور آسٹریلیا میں ۱۹۱۷ء میں سونے کی کانیں دریافت ہونے کے دس سال بعد کے زمانہ میں کچھ اسی قسم کے حالات رونما ہوئے؛ علاوہ ان میں ۱۹۱۷ء کے بعد کے دس یا پندرہ سالوں میں بھی اسی قسم کے حالات واقع ہوئے قیمتی فلزات یا سونے کی رسد کا اضافہ جو اشیاء کی رسد کے اضافے کے تناسب سے بہت زیادہ ہو، بالآخر اپنا اثر عام قیمتوں پر ڈالتا ہے۔

۹۔ اب ہم ایک آخری موضوع پر اجمالی طور سے بحث کر سکتے ہیں؛ اور وہ یہ ہے کہ ”زر“ کیا ہے؟ قاری کو یاد ہو گا کہ عجمی بحثوں میں یہ لفظ داوین میں لکھا گیا جس سے یہ ظاہر کرنا مقصد تھا کہ اس کا کوئی معین مفہوم نہیں ہے۔ اس لفظ کے عام معنی کیا ہیں؟ اور کس مفہوم میں اس کا بہترین طریق پر استعمال کیا جاتا ہے؟

”زر“ کا مطلب بالعموم ہر وہ شے ہے جو کاروبار کے تصفیہ کے لیے مستعدی کے ساتھ دست بدست گردش کرے۔ اس میں قیمتی فلز بلاشبہ شامل ہیں؛ نہ صرف پوری قدر رکھنے والے

ایسا
نقد
پہر

قیمتی فلز، بلکہ بیش قدر فلز اور ذیلی سکے بھی۔ اس میں بنک کے نوٹ اور سرکاری نوٹ، جو فلز سے بدل پذیر ہوں، شامل ہیں۔ اس میں زر کاقدی شامل ہے، خواہ وہ غیر بدل پذیر بھی کیوں نہ ہو، مگر صرف جس وقت تک وہ فی اقیقت آزادی کے ساتھ رائج رہے۔ اس طرح لفظ ”زر“ مجموعی قوت خرید بجز زر کی کل مقدار کو محیط نہیں ہے؛ جو، جیسا کہ ہم بیان کر چکے ہیں، تعمیر معین کرنے میں نہایت گہرا اثر ڈالتی ہے۔ اس میں امانتوں کی بڑی مد شامل نہیں ہے۔ اس لحاظ سے یہ اصطلاح صرف زر رواں کے ایک جزو کو بیان کرتی ہے۔

چنانچہ ایک ایسا لفظ یا فقرہ استعمال کرنے کے متعلق مشورے دئے گئے ہیں جس پر ہر قسم کے آلہ مبادلہ کی تعریف کا اطلاق ہو سکے۔ چنانچہ تجویز پیش کی گئی ہے، ”نقد لفظ“ زر“ ہی کو ان وسیع معنوں میں استعمال کرنا چاہئے۔ ”کرنسی“ کا لفظ ہر اس شے کو اس میں شامل کرنے کے لیے استعمال کیا گیا ہے جو کاروبار طے کرنے میں دست بدست گھومتی ہے، اس طرح اس میں وہ امانتیں بھی شریک ہیں جو چیک کی عملی صورت اختیار کرتی ہیں لیکن معاشی اصطلاحات میں عموماً اس قسم کی تبدیلیاں کرنے کی تجاویز بھی بار آور نہیں ہوتیں۔ اس قسم کی تجاویز پیش کرنے والے معنی میں نے اپنے مشورے کے مطابق خود عمل کرنے میں بھی استقلال ظاہر نہیں کیا، اور انجان طور سے ہمیشہ ان ہی عام الفاظ کو استعمال کرتے رہے جو عام معنوں میں استعمال ہوتے ہیں؛ اور تبدیلی کرنے کے بارے میں عام اتفاق اس سے بھی کم ہوا ہے۔ اسی دہرے لفظ ”زر“ مسلمہ عام فہم کے لحاظ سے بہت آسانی کے ساتھ استعمال کیا جاتا ہے۔ بعض اوقات لفظ ”زر“ کے ساتھ کوئی ایسا لفظ لگا دیا جاتا ہے کہ اس کی دہرے ہر قسم کے زر رواں پر وہ صادق آتا اور اس کو محیط ہوتا ہے؛ اور سیاق و سباق سے لفظ کے استعمال و اطلاق کی وسعت کافی طور سے ظاہر ہو جاتی ہے۔ بعض اوقات ”زر“ کے معنی صحیح مفہم کے لحاظ سے محض ”نقد“ ہوتے ہیں جہاں اکیلا قائم کرنا اہم ہو وہاں ”زر رواں“ Circulating medium یا آلہ مبادلہ، Machinery of exchange وغیرہ اصطلاحیں خواہ وہ کتنی ہی جوہل اور ثقیل کیوں نہ ہوں استعمال کی جاسکتی ہیں۔

باب سی و یکم

اصلاح زر کی تجاویز

(۱) معیار رکب ناقابل عمل ہے۔ (۲) قیمتوں کے اضافے اور تخفیف کے ساتھ زر کی مقدار میں محسوس تبدیلی کرنے کی تجویز مطلوبہ استقلال کی وقوع پذیری کا عدم احتمال۔ (۳) ثابت القدر الزراعی کی مائل مشکلات۔ (۴) سادہ معیار مطلق بہترین ممکن نظام ہے۔

۱۔ قیمتوں کے تغیرات، یعنی آثار پر و حاد کے متواتر تجربوں اور ان تغیرات کی جانب منسوب کی جانے والی خرابیوں نے زر کے نظام میں اصلاح کے لیے متعدد تجاویز کا موقع پیش کیا ہے۔ جنگ عظیم کے زمانے میں تمام عالم میں قیمتوں میں غیر معمولی اضافہ عمل میں آیا، اور یہ ایسے ممالک میں بھی عظیم انہیر تھا جہاں معیار مطلق قائم تھا، چنانچہ اسی نے کامل اصلاح کی ضرورت کو اور بھی زیادہ بڑھا دیا۔ پیش کردہ تجاویز میں سے بعض کا مقصد فلزی سکے کا رواج سے کامل اخراج رہا ہے، اور بعضوں کے پیش نظریہ یہ ہے کہ صرف ملتی شدہ ادائیگوں کے معیار کی حیثیت سے اس کو خارج کر دیا جائے۔ یہ تصور کیا سکتا ہے کہ موجودہ آلہ مبادلہ کی جہاد مطلق کو بہتر بنا جائیے لیکن قرضوں کے تصفیے کے لیے کوئی خاص اور جدا گانہ انتظام کرنا چاہیے۔

لین داروں اور دین داروں کے مابین نا انصافی کو رفع کرنے کی ایک قدیم تجویز یہ ہے کہ فلزی سکے کو آلہ مبادلہ کی حیثیت سے ہٹائے بغیر ایک نرگب معیار قائم کیا جائے۔ تجویز مختصر یہ ہے کہ بغیر السعدا د اشیا کی قیمتوں کو صحت کے ساتھ قلمبند کر لیا جائے، اور مقررہ

یہ اصل
تجارت کی
تجارت

اوقات میں مرتب کردہ انڈکس نمبروں سے یہ ظاہر کیا جائے کہ عام قیمتوں کی سطح میں کتنی تبدیلی ہوئی ہے۔ اس طرح دین داروں کو اپنے لیے ہوئے قرضے لین داروں کے پاس اس طریقے سے واپس کرنے چاہئیں کہ لین داروں کو اشیا کی مقررہ مقدار وصول ہو۔ مثلاً اگر عام انڈکس نمبر ۱۰۰ سے بڑھ کر ۱۱۰ ہو جائے تو، ایسا انتظام کرنا چاہئے کہ جس دین دار نے ۱۰۰ ڈالر حاصل کئے ہوں وہ ۱۱۰ ڈالر لین دار کو واپس کرے؛ اس لیے کہ صرف یہ زائد رقم ادا ہونے کی صورت ہی میں لین دار کو بحوالہ اشیا اتنی مقدار ملے گی جو اس نے بطور قرض دی تھی۔ اس کے بخلاف اگر انڈکس نمبر ۱۰۰ سے گھٹ کر ۹۰ ہو جائے تو، دین دار کو ہر ۱۰۰ ڈالر کے لیے جو بطور قرض حاصل کیے گئے ہوں ۹۰ ڈالر واپس ادا کرنے چاہئیں۔

435

اس قسم کی تجویز کو عمل میں لانے کے خلاف متعدد اعتراضات کئے جاتے ہیں۔ انڈکس نمبر مرتب کرنے کے بہترین طریق کے متعلق عدم یقین، مساوی صحت کے مختلف طریقوں سے حاصل کردہ نتائج کا اختلاف، قیمتوں میں حقیقی تبدیلیوں کو صحت کے ساتھ قلمبند کرنے کی دشواری، غلطی واقع ہونے کا ناگزیر امکان؛ یہ متعدد دیگر اعتراضات کے منجملہ چند اعتراض ہیں۔ ایک اور اعتراض، جس کا بیان پہلے آچکا ہے، اس امکان کی بنا پر پیدا ہوتا ہے کہ اشیا کی قیمتوں سے جداگانہ سمت میں آمدنیوں بحوالہ زر میں تغیرات واقع ہو سکتے ہیں؛ اشیا کی قیمتوں کے مقابلے میں زر کی آمدنیوں میں کم یا زیادہ بلکہ معکوس تغیر بھی واقع ہو سکتا ہے۔ اس مسئلے کو مرکب معیار کے مباحث میں یہ فرض کر کے نظر انداز کر دیا جاتا ہے کہ ممانعت بحوالہ اشیا لازمی طور سے منصفانہ ہوگی لیکن قطعی اعتراض یہ ہے کہ ایسے ہلکے کاروباریں جو ملتوی شدہ ادائیگوں پر مبنی ہوں، مرکب معیار کے تحت، یقین اور مالی صحت باقی نہ رہیگی۔ قرضے حاصل کرتے وقت کسی شخص کو اس کا علم نہ ہوگا کہ اس کی مدت ختم ہونے پر اس کو کتنی رقم ادا کرنی پڑے گی؛ اس کے لیے ضروری ہوگا کہ محکمہ انڈکس نمبر (اشاری اعداد) کی ممانعت یا سہ ماہی رپورٹ کا مطالعہ کرتا رہے، اور اسی اشیا میں اپنے کاروبار کی آئینہ نظم و ترتیب کے متعلق بھی قیاس آرائی کرتا رہے۔ یہ صحیح ہے کہ موجودہ حالت میں عدم یقین کا عنصر یا اجاتا ہے؛ اس لیے کہ ہر شخص جن خاص اشیا کی خرید و فروخت کرتا ہے ان کی قیمتوں میں تغیرات

یا اس
کی تھانہ

واقع ہوتے رہتے ہیں۔ لیکن ہر کاروباری شخص ان تغیرات پر لازمًا نظر رکھتا ہے اور بدلنے والے حالات کے لحاظ سے اپنے روزمرہ کاروبار کو منظم کرتا ہے؛ حقیقت تو یہ ہے کہ بدلنے والے حالات پر اس طرح نظر رکھنا اس کے کاروبار کا اساسی جزو ہے۔ لیکن عدم یقین کے اس ناگزیر سبب میں ایک اور سبب کا اضافہ کرنا، جو انڈکس نمبروں کے ایسے تغیرات پر مبنی ہو جن کا پہلے سے اندازہ نہیں کیا جاسکتا، تمام صنعتی کاروبار میں بے قاعدگی اور جمود پیدا کرنے کا موجب ہوگا۔ اگر اس تجویز کو بروئے عمل لایا جائے تو عوام پہلی ہی آزمائش میں اس کے خلاف بغاوت کو ٹھیس گئے۔ یا اگر اس کو زبردستی قائم رکھا گیا تو، تمام کاروبار میں ٹھینی عنصر بہت زیادہ نمایاں ہو جائے گا، خطرات بڑھ جائیں گے، درمیانی اشخاص کے لیے منافع کی کنہائش زیادہ ہو جائے گی اور مسابقت کا عمل بہت ناہموار اور کم موثر ہو جائے گا۔ بالآخر کاروباری طبقے بقیہ قوم سے اپنے برداشت کئے ہوئے مصائب اور عائد کئے ہوئے خطرات و نقصانات کی تلافی کر لیں گے۔ اس تجویز کو دو اجبی طور سے ”خیالی معیار زر“ کی تجویز کہا گیا ہے۔ کیا بہ لحاظ نظم و نسق میں دشواری پیدا ہونے کے اور کیا بہ لحاظ بہترین نظم و نسق کی حالت میں بھی اس کے نتائج کے غرض ہر نقطہ نظر سے ٹھنڈے دل سے اس پر غور کرنے کے بعد اس کو نامنظور و مسترد کرنا پڑے گا۔

486

۲۔ دوسری تجویز یہ ہے کہ جوں جوں قیمتیں گھٹیں یا بڑھیں زر کی مقدار میں خود بخود اضافہ یا تخفیف ہونے کا انتظام کیا جائے۔ سرکاری طور سے انڈکس نمبر مرتب کئے جائیں اور ان کی بنیاد پر گردش سے زر کا غذی واپس لے لیا جائے یا رائج کیا جائے۔ جب ان انڈکس نمبروں سے یہ ظاہر ہو کہ قیمتیں گھٹ رہی ہیں تو زر کی زائد مقدار رائج کی جائے؛ اور قیمتیں بڑھ رہی ہوں تو کچھ حصہ واپس لے لیا جائے۔ زر کے زائد حصے کو ضبط کرنے کے عمل کو سرکاری مداخل کی معمولی رسیدات کا اندوختہ کرنے کے ذریعے سے یا تمکات کو ایسی قیمت پر فروخت کرنے کے ذریعے سے وقوع میں لایا جاسکتا ہے جس سے شغل اصل کرنے والوں کو ترغیب ہو۔

اس قسم کی سب تجاویز نظر میں مقدار کی سیدی سادی شکل پر مبنی ہیں۔ ان میں یہ فرض کر لیا گیا ہے کہ قیمتیں، زر یا اس کے معادل یا نائب کی مقدار کے اضافے اور تخفیف کے ساتھ بدلتی رہتی ہیں، اور متناسب طریقے سے بدلتی رہتی ہیں۔ حقیقت یہ ہے کہ موجودہ

ایسا
صلوات
کی چار

رہنے کی بیچ دیکھ قوموں میں قیمتوں اور زر کی مقدار کے مابین کوئی گہرا تعلق نہیں ہے یا کوئی ایسا تعلق نہیں ہے جس کے متعلق پہلے سے یہ آسانی اندازہ کیا جاسکے۔ یہ ممکن ہے کہ قیمتوں کی تخفیف کے ساتھ ساتھ فلزی زر کی مقدار میں اضافے کا سلسلہ جاری رہے، اور قیمتوں کے اضافے کے ساتھ ساتھ زر کی مقدار گھٹتی رہے۔ یہ بھی ممکن ہے کہ حکومت کی جانب سے زائد زر جاری کرنے کا اثر قیمتوں کی تخفیف کو روکنے میں ایک وقت کچھ بھی نہ پڑے، اور دوسرے وقت میں بہت زیادہ بڑے حتیٰ کہ حکومت کو اس مفراط اجرا کے مفرا و گونا گوں عواقب کا اچانک مقابلہ کرنا پڑے۔

لیکن اتنا ضرور کہا جاسکتا ہے کہ: اگر اس تجویز پر غور مصمم کے ساتھ کئی سال تک مسلسل عمل کیا گیا تو، مطلوبہ نتائج کی قریبی شکل حاصل ہو جائے گی! اس میں شک نہیں کہ قیمتوں میں تغیرات کا واقعہ ہونا موقوف نہیں ہوگا؛ لیکن یہ تغیرات مسلسل کئی سالوں تک ایک ہی سمت میں واقع نہیں ہو سکتے۔ چنانچہ طویل مدت کا لحاظ کرتے ہوئے فلزی معیار کی وجہ سے زر کی قدر میں مبنی ثبات پذیری اس وقت حاصل ہے اس سے بدتر ہاں زیادہ حاصل ہو جائے گی۔

لیکن کامل ثابت قدمی اور استقلال کی ضرورت ہے؛ عارضی ناکامیوں اور عوام کی مخالفتوں سے پست بہت نہ ہونا چاہئے۔ اس قسم کا انتظام ٹھیک کس عمل کے ذریعے سے موثر ثابت ہوگا اس کا پہلے سے اندازہ قائم کرنا قطعاً ناممکن ہے۔ ممکن ہے کہ قیمتوں میں اچانک تغیرات واقع ہوں، یعنی قیمتیں جلد جلد ناموثر طریقے سے گھٹیں اور بڑھیں؛ یا ممکن ہے کہ قیمتوں کے تغیرات ہموار ہوں۔ ان واقعات کا قبل از قبل صحیح اندازہ قائم کرنا ایسا ہی ناممکن ہے جیسا کہ غیر بدل پذیر زر کا غدی کے اجراء کے تحت قیمتیں کا اندازہ قائم کرنا۔ ہم بخوبی جانتے ہیں کہ مفراط اجرا سے زر کے نتائج آخر الامر کیا ہوتے ہیں؛ لیکن اس زر کی تلخیص وار کم قدری یا ان کے تفصیلات کو بیان کرنے میں ہم کو بہت احتیاط سے کام کرنا چاہئے۔ اور زر کی معمولی مقدار میں کمی اور زیادتی کے اثرات کے متعلق پیشین گوئی کرنے میں ہمیں بدرجہا زیادہ محتاط رہنا چاہئے۔ سال بہ سال رونما ہونے والے نتائج یکساں نہیں ہو سکتے؛ غیر متوقعہ واقعات لازمی طور سے رونما ہوں گے، اور صبر سے کام لینا ناگزیر ہوگا۔ اس حالت میں کوتاہ دین، بے صبر اور جہل عوام کو مطمئن کرنا ایسا ہی

۲۱
اصطلاح زر
کی تجویز

شکل ہو گا جیسا کہ بہت زیادہ مغرط اجراءے زر کے سادہ حالات میں مشکل ہے۔ نہ صرف عامۃ الناس بلکہ نام نہاد زمین طبقہ یعنی کاروباری انخاص، متمول لوگ اور مالی صحیفہ نگار بہم تصورات اور لازوال تقصبات سے ملو جوتے ہیں۔ تقریباً ہر شخص قیمتوں کے اضافے کا غیر عمدہ کم کرنا اور تخفیف سے متنفر ہوتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ جس زمانے میں قیمتیں گھٹنے کی جانب مائل ہوں، اس وقت تمام لوگ زر کی مقدار کے اضافے کو بہ نظر پسندیدگی دیکھیں گے۔ لیکن قیمتوں کے اضافے کے زمانے میں عوام کا زیادہ حصہ زر کی مقدار کی تخفیف کے خلاف احتجاج کرے گا۔ زر کی مقدار کے اضافے کا عمل سیاسی حیثیت سے آسان کام ہے؛ مگر زر کی مقدار کی تخفیف دشوار ہے۔ کاروباری طبقہ اس پر زور دے گا کہ ملک کی مادی خوشحالی کے لیے زر کی زیادہ مقدار کی ضرورت ہے؛ اور جو شیلا اور سرینج الاعتقاد طبقہ زر کی تخفیف کے خلاف آواز بلند کرے گا کہ یہ عمل سنگدل ساہوکاروں کے منافع حاصل کرنے کی ایک چال ہے۔ اور اس قسم کے لاطائل بحث مسامحت کا غیر متناہی سلسلہ جاری رہے گا؛ اور سیاسیات حاضرہ اسے زر کے نظام کا مسئلہ کبھی خارج نہ ہو گا۔ یہ تجویز زر کے معیاروں کا تصفیہ کرنے کے بجائے ان کو غالباً ہمیشہ غیر مفصل حالت میں رکھے گی۔

۳۔ اسی کے مثال ایک اور تجویز جس کو ایک ممتاز عالم معاشیات نے مرتب کر کے شد و مد کے ساتھ پیش کیا ہے، یہ ہے کہ ڈالر کو ثبات پذیر بنایا جائے۔ اس تجویز میں دوسری تجاویز کے مثل قیمتیں اور انڈیکس نمبر رہنما عامل ہیں؛ لیکن اس کا طریق کار

۱۔ ہر ممبر ادھک فشر نے اس تجویز کو ذکاوت و طبع کے ساتھ نہایت مدلل طریقہ پر پیش کیا ہے اور اس کی دلالت میں بہت قابلیت سے کام لیا ہے۔ اس کے مختصر بیان کیلئے دیکھو انکی کتاب موسوم بہ (Stabilizing the Dollar) شائع شدہ ۱۹۲۷ء۔

برآمد کردہ اشیاء پر فروڈالنے والے حالات اس وقت تک سمجھ میں نہیں آتے جب تک تجارت خارجہ اور مبادلات خارجہ کے نظریہ پر بحث نہ ہو جائے۔ علاوہ ازیں ایسے مظاہرین کا بیان متن میں کیا گیا ہے جن الاقوامی تجارت کے سبب سے عہدہ مظاہرین سے ہیں۔ ان کا اجمالی بیان باب ۲، فصل (۶ و ۷) میں کیا گیا ہے۔ ڈالر کو ثبات پذیر بنانے کی تجویز پر مبادلات خارجہ کی مجیدگیوں کے مسائل تک کیلئے دیکھو مجیدگی ۱۹۲۷ء کے (Quarterly Journal of Economics) میں میرا ایک مضمون۔

مختلف ہے قیمتوں کے تغیرات کے مطابق ملائی ڈالریں سونے کی مقدار کو گھٹانا یا بڑھانا پڑتا ہے۔ جب انڈکس نمبروں سے یہ ظاہر ہو کہ قیمتیں بڑھ رہی ہیں تو ہر ملائی ڈالریں سونے کا وزن زیادہ کرنا پڑتا ہے؛ اور اس طرح فلز کی ایک مقررہ مقدار سے تیار ہونے والے ڈالروں کی تعداد گھٹ جاتی ہے۔ جب قیمتیں گھٹ جائیں تو ہر ملائی ڈالریں سونے کا وزن گھٹا دیا جاتا ہے؛ اور اس طرح ڈالروں کی تعداد بڑھ جاتی ہے۔ لیکن فلزی سکے ہرگز گردش میں نہ رہیں گے۔ سکوں کی بجائے ملائی صداقت نامے پوری طرح استعمال کئے جائیں گے۔ صرف یہی زر کاغذی جس کے عوض سرکاری خزانے سے سونا حاصل کیا جاسکتا ہے گردش میں رہے گا۔ لیکن سرکاری خزانے سے ان صداقت ناموں کو پیش کرنے پر حاصل ہونے والے ملائی ڈالر (یا سونے) کا وزن قیمتوں کے اضافے یا تخفیف کے مطابق زیادہ یا کم ہوگا۔ کانوں سے نکلے ہوئے تازہ سونے کی بنیاد پر نئے صداقت نامے جاری کئے جائیں گے؛ لیکن انڈکس نمبر کے تغیرات کے مطابق بحوالہ ڈالر کم یا زیادہ مقدار میں جاری کئے جائیں گے۔ جہاں تک عامۃ الناس کا تعلق ہے کوئی شخص بھی ان یکے بعد دیگرے آنے والے تغیرات سے واقف نہ ہوگا۔ ملائی صداقت نامے ہمیشہ ڈالروں کے نمائندے ہوں گے۔ صرف انہی لوگوں کو جنہیں حقیقی سونا حاصل کرنے کا اتفاق ہوگا اس امر کا احساس ہوگا کہ صداقت ناموں کی مقررہ قیمت مرقومہ کے عوض کمی سونے کی زیادہ مقدار حاصل ہوگی اور کمی کم۔

اس تجویز میں صرف ایک بڑی دقت پیش نہیں آتی، جو معیار مرکب کو عمل میں لانے کی صورت میں حائل ہوتی ہے؛ یعنی کاروباری معاہدات کو مفلوج کرنے والا عدم یقین باقی نہیں رہتا۔ قرضوں کی ادائیگیں ڈالروں کی تعداد میں کوئی تبدیلی واقع نہ ہوگی لیکن ان ڈالروں کے عوض قابل حصول سونے کی مقدار میں تبدیلی واقع ہو سکتی ہے؛ گوکہ ڈالروں کی فیکل وہی رہے گی۔ اگر اس قسم کا نظام جاری کیا گیا تو عامۃ الناس کو اس کا علم نہ ہوگا کہ ڈالر کی قدر میں تبدیلی ہو رہی ہے اور اس تبدیلی کی وجہ سے ان کے کاروباری حالات میں تغیر واقع نہ ہوگا؛ ٹھیک اسی طرح جس طرح کہ موجودہ حالت میں جبکہ ڈالر کی قدر تغیر پذیر ہے عامۃ الناس ناواقف ہوتے ہیں یا کاروباری معاہدات اور لین دین میں کوئی پس پیش نہیں کرتے۔ صرف وہ لوگ جنہیں سونا بحیثیت فلز استعمال کرنے کا موقع ملے گا، یعنی چند صنایع جو سونا استعمال کریں گے اور اکثر انخاص جو تجارت خارجی میں مصروف ہوں یا جن کو

اصلاح نذر
کی تعداد ۱۳۹

مالک غیر میں رقم ادا کرنی ہو، اس وقت کو محسوس کریں گے کہ ڈالر کی قدر میں تبدیلی ہوتی رہتی ہے۔ اکثر لوگ، اہل کاروبار اور دوسرے اشخاص کا دوبارہ میں اسی طرح سرگرمی کے ساتھ مصروف رہیں گے جس طرح موجودہ حالت میں مصروف ہیں، جبکہ ڈالر میں حقیقی ثبات پندہی مفقود مگر پوشیدہ ہے۔

لیکن اس تجویز کے حقیقی اثرات کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک اس تجویز کے خلاف وہی اعتراضات پیش کئے جاسکتے ہیں جو گزشتہ فصل میں پیش کئے گئے۔ اس تجویز کا مدار نظریہ مقدار زر کی حد درجہ فرضی سادگی پر ہے۔ اس کے عمل میں بے ترتیبی ہوگی، اسکے نتائج کے متعلق پہلے سے اندازہ قائم کرنا نامکن ہوگا، اچانک اور غیر متوقعہ واقعات ظہور پذیر ہوں گے اور مایوسیوں کا شکار ہونا پڑے گا۔ لوگ اس تجویز کے شاکہ ہوں گے اور اس کے خلاف غم و غصہ کا اظہار کریں گے۔ لیکن اگر اس پر پورے استقلال کے ساتھ عمل کیا گیا تو اس سے گو کہ قیمتوں کی سطح ہموار اور مستقیم نہ ہوگی لیکن غیر منظم فلزی معیار کے مقابلے میں اس قیمتوں کی ثبات پذیری زیادہ دیر پا اور طویل المدت ہوگی۔

جب ہم ڈالر میں مقدار طلا کی کمی بیشی کے متعلق اور زر رواں اور بالآخر قیمتوں کی سطح پر اس کمی بیشی کے اثر کے متعلق غور کرتے ہیں تو معلوم ہوتا ہے کہ ان سائل کی قیمتوں اور تجدید کیوں کو نظر انداز کیا گیا ہے اور ان کو بہت آسان فرض کر لیا گیا ہے۔ کاغذی ڈالر کے عوض قابل حصول سونے کی کمی عام قیمتوں یا انڈکس فیڈرہ خفیف سافوری انرجی نڈا کی فرض کیجئے کہ انڈکس فیڈرہ میں اضافہ ہو جاتا ہے اور اس طرح صداقت ناموں کو پیش کرنے سے طلا کی زیادہ مقدار حاصل ہوتی ہے۔ لیکن صداقت ناموں کی وہ تعداد جو گردش میں ہولازی طور سے نہیں گھٹتی۔ یہ تعداد صرف اس وقت اور اس حد تک کم ہوگی جبکہ یہ صداقت نامے سونا حاصل کرنے کے لیے پیش کئے جائیں اور بشرطیکہ ان صداقت ناموں کی تعداد نئے صداقت ناموں کی تعداد سے جو کانوں سے برآمد شدہ نئے سونے کی بنیاد پر جاری کئے جائیں زیادہ ہو۔ صداقت نامے حقیقت میں صرف دو صورتوں میں سونا وصول کرنے کی غرض سے پیش کئے جائیں گے؛ ایک تو اس وقت جبکہ سونے کو برآمد کرنے کی ضرورت ہوگی؛ دوسرے ممکن ہے اس وقت جبکہ صنعتوں میں سونے کی طلب ہو اور وہ دوسرے ذرائع سے مطمئن اور قانع نہ ہوں۔ یہ صحیح ہے کہ سونے کی برآمد کی ضرورت

اسلام
کی تعلیم
کی ترویج

440

اس وقت ظاہر ہونے کا قرینہ ہے جبکہ قیمتیں بڑھ رہی ہوں، یعنی: اس وقت جبکہ دوسرے ملکوں کے مقابلے میں نبات پذیر ڈالر والے ملک میں قیمتیں نسبتاً زیادہ سرعت کے ساتھ بڑھ رہی ہوں، لیکن برآمد کی ضرورت کا مدار عام قیمتوں کی سطح پر نہ ہوگا، بلکہ ان اشیاء کی قیمتوں پر ہوگا جو تجارت خارجہ میں داخل ہوتی ہیں۔ ان اشیاء کو ”داخلی“ اشیاء کے مقابلے میں ”خارجی“ اشیاء کہا جاسکتا ہے، اور ان خارجی اشیاء کی طویل المدت قیمتوں کا مدار تقریباً خارجی اثر یا حالات پر اتنا ہی ہوتا ہے جتنا داخلی حالات یا اثرات پر۔ اس میں شک نہیں کہ بہت زیادہ طویل زمانے میں قیمتوں میں تغیر پیدا کرنے والے اندرونی اثرات ہر قسم کی شے پر پڑیں گے، خواہ وہ داخلی ہو یا خارجی، یا برآمد کی جاتی ہو یا ملک ہی میں فروخت کی جاتی ہو، لیکن معمولی زمانے کے لیے، یعنی: چند سالوں کے لیے خارجی اشیاء کی قیمتوں کا مدار زیادہ تر ان کے مخصوص اسباب پر ہوگا؛ جن کے منجملہ ایک اہم سبب وہ مقدار طلبا ہے جو کاغذی ڈالر کے عوض حاصل کی جاسکتی ہے۔ اس لیے کہ مبادلہ خارجہ کی شرح اسی مقدار کی بنا پر متعین ہوگی، اور اس طرح خارجی اشیاء کی قیمتوں کے مقرر کرنے میں ایک خارجی عنصر شامل ہو جائیگا۔ عامۃ الناس میں غلط فہمی، بے صبری، شکایت، نا واجب غصہ ہمیشہ آسانی پیدا ہوتا ہے؛ اور قیمتوں کے تغیرات کے اسباب کے متعلق اگر عامۃ الناس کو ہنگامی ہو تو انہما غم و غصہ میں اور زیادہ شدت ہو جاتی ہے؛ علیٰ ہذا اس نظام کے تحت عوام کو شکایات کا وسیع ہی موقع ملے گا جیسا کہ دوسرے کسی نظام کے تحت جہاں حکومت کو مداخلت کرنے کا موقع ملتا ہے۔ اس قسم کی تجاویز، خواہ وہ کتنی ہی عمدہ طریق پر مرتب کیوں نہ کی جائیں اور ان کا عمل بیرونی سہارے اور مداخلت سے کتنا ہی بے نیاز کیوں نہ ہو، سیاسی خطرے سے خالی نہیں ہو سکتیں۔ ان کو استقلال اور ثابت قدمی کے ساتھ حل میں لانے کے لیے ہمیشہ دشواریاں پیش آئیں گی۔ ان تمام تجاویز میں صرف ایک امر واضح ہے، اور وہ یہ کہ ایسی قوت عمل میں آئے گی جس کو اگر اپنا عمل انجام دینے کے لیے ایک خاص مدت تک چھوڑ دیا جائے تو وہ (قوت) پہلے نظام زر کی بنیاد میں تبدیلی پیدا کر دے گی، اس کے بعد زر کی مجموعی ترکیب میں اضافہ بالآخر زر کی مجموعی قوت خرید میں تغیر پیدا کر دے گی اور اس تبدیلی کا مجموعی نتیجہ یہ ہوگا کہ قیمتوں کے مسلسل اور طویل المدت اتار چڑھاؤ پر روک، قائم ہو جائے گی۔

۴۔ دنیا کا موجودہ نظام زر کامل نہیں ہے قیمتوں کی سطح میں کرنے والے اسباب

۴۱
۱۱
۱۲
۱۳
۱۴
۱۵
۱۶
۱۷
۱۸
۱۹
۲۰
۲۱
۲۲
۲۳
۲۴
۲۵
۲۶
۲۷
۲۸
۲۹
۳۰
۳۱
۳۲
۳۳
۳۴
۳۵
۳۶
۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

بننا پھوپھیدہ اور بے ترتیب ہیں؛ یعنی: نہ صرف فلز کی رسد اور اشیا کی مقدار میں کمی اور زیادتی؛ زر کے استعمال اور اشیا کے لین دین میں لوگوں کے عادات و اطوار کے تغیرات؛ اور مختلف ممالک کے آئین و قوانین زر کی بے ہنگام تبدیلیاں؛ بلکہ اعتباری کاروبار کا مدو جزو بھی جو سوائے عدم ثبات پذیری اور تلون کے کسی دوسرے قانون کا پابند نہیں ہے۔ لیکن جب نظام زر فلزی بنیاد سے ہٹ جاتا ہے تو، اس کی وجہ سے قیمتوں میں سب سے زیادہ عام بد نظمی پیدا ہو جاتی ہے۔ ایسے حالات کے تحت جیسے کہ زمانہ جنگ عظیم میں رونما ہوئے تھے، آگ مبادلہ، محض تقسیم عمل کو فروغ دینے اور صنعت کو عملگی کے ساتھ چلانے کا آلہ نہیں رہتا؛ بلکہ وہ ایک فوجی حربہ بن جاتا ہے، جس سے عام بد نظمی اور عالمگیر نا انصافی رونما ہوتی ہے۔ اس قسم کی خرابیوں کا سبب زر کا وہ پسندیدہ نظام نہیں ہے جس کی بنیاد فلز ہے اور جو بڑی حد تک ثبات پذیری کا ضامن ہے۔ کم قدر کاغذی زر اور اس کے تمام اثرات (بشمول ان اثرات کے جو فلزی معیار کے عمل پر پڑتے ہیں) جنگ کے مضرت اور مصائب میں سے شمار کئے جانے چاہئیں؛ یعنی یہ سب کچھ تمدن کی اس پست حالت کا نتیجہ ہے جس میں کروڑوں انسان ایک دوسرے کا گلا کاٹنے پر آمادہ رہتے ہیں۔ جب تک یہ مذموم و مضرت رساں صورت حال قائم رہے گی اس وقت تک، معاشی نظام کی کسی چیز کا محفوظ و مامون رہنا دشوار ہے؛ اور یہ ممکن ہے کہ اس کا ہر جزو پر اسن سلک سے ہٹا کر جنگی اغراض کے لیے استعمال کیا جائے۔

اگر زر کے نظام کا مدار سونے پر بھی ہو تو بھی، جیسا کہ پہلے واضح طور سے بیان کیا جا چکا ہے، اس کے قیام میں کافی قیمتیں پیش آتی ہیں۔ پھر بھی اس کا کوئی کارگر علاج دستیاب نہیں ہوتا۔ جس وقت تک انسان واجبی یا غیر واجبی طریقہ پر خاکی ملکیت کی رسم کو مع اس کے لوازم، یعنی: خرید و فروخت، قرض کے لین دین، شغل، مل اور مصنوعات کی پیدائش کی رفتار کی کمی و تیزی کے قائم رکھے گا اس وقت تک زر کی قدر کے تغیرات بننا ہر ناگزیر معلوم ہوتے ہیں۔ انسانی معاملات کے کل نظام کے استقلال کے لیے بننا ہر صرف ایک ہی طریقہ بہتر نہ معلوم ہوتا ہے؛ اور وہ یہ کہ زر رواں کی بنیاد فلزی قائم کی جائے۔ اس میں سب سے اہم فائدہ یہ ہے کہ طلا کی دستیاب ہونے والی مقدار بالآخر طبیعی حالات کے حدود پر منحصر ہوتی اور انسان کی تلون پسندی کے تابع نہیں رہتی۔ یہ طریقہ زر تمام مہذب

یہ اس
نصائح
نہ کی
تجارت

وغیر مہذب دنیا کے عادات و روایات کی تہ میں مضمر ہے۔ اس تاریخی و نفسیاتی عنصر کی بہت
کا بڑی حد تک لحاظ کرنا ضروری ہے۔ ایک ایسی دنیا میں جو اپنے آپ کو ماضی سے فوراً
منقطع نہیں کر سکتی، ایسی تجاویز جو حالات موجودہ سے مغائر ہوں کامیاب نہیں ہو سکتیں۔
مہزر، کی مقدار اور زر کے اعتباری بدلوں کی مقدار کے بے قاعدہ تغیرات کی بہتوں
روک تھام ایک ہی طریق پر ہو سکتی ہے؛ اور وہ یہ کہ دنیا بھر میں ان کی بنیاد مطلقاً ہو۔
جس وقت تک یہ حالت قائم رہیگی اس وقت تک کسی ایک نسل کے دوران میں
نہ تو قیمتوں کی سطح میں کوئی بڑی تبدیلی واقع ہوگی، اور نہ کسی خاص زمانے یا
کسی خاص ملک میں اچانک اور غیر متوقعہ تبدیلیاں ظہور پذیر ہوں گی۔ یہ نظام کوئی کمال
نظام نہیں ہے؛ لیکن یہی ایک بہترین قابل عمل نظام ہے جو دستیاب ہو سکتا ہے۔



تعلیقات حصہ سوم

(۱) زر کی بحث میں (K. Helfferich) کی کتاب موسوم بہ (Das Geld 1910) زر کے اصول کی نہایت عمدہ تشریح و تحلیل ہے۔ زر اور قیمتوں کے نظریے میں اردو نگ فشر کی کتاب موسوم بہ ”زر کی قوت خرید (The Purchasing power of Money)“ شائع شدہ ۱۹۱۳ء بھی عمدہ تصنیف ہے؛ اور قدامت پسند اور تعمیری ہے (R. G. Hawtrey) کی کتاب موسوم بہ ”زر اور اعتبارات“ (Currency and Credit 1919) نہایت قابلِ امانہ اور محتاط تصنیف ہے، اور اکثر اعتبارات سے اس میں جدت پائی جاتی ہے؛ لیکن وہ کسی قدر مجہدے پن سے لکھی گئی ہے۔ اس سے بالکل مختلف نقطہ نظر جو خیال آفرین اور محرک فکر ہے، لیکن میری رائے میں اساسی امور کے بارے میں اعتراضات سے خالی نہیں ہے، بی۔ ایم۔ انڈرسن (جونیر) کی کتاب موسوم بہ ”قدر زر“ (The Value of Money) شائع شدہ ۱۹۱۱ء میں اختیار کیا گیا ہے۔

بنک کاری پر ڈبلیو بیجسٹ کی کتاب موسوم بہ ”لمبارڈ اسٹریٹ“ شائع شدہ ۱۸۶۳ء ایک قدیم اور مستند کتاب ہے، جو اس کے تحریر ہونے کے بعد کے متعدد تغیرات کے باوجود اب بھی بنک کاری کی پالیسی کی مدت تک پڑھنے کے قابل ہے۔ سی۔ ایف۔ ڈنبار کی کتاب موسوم بہ ”نظریہ و تاریخ بنک کاری“ (The Theory and History of Banking) شائع شدہ ۱۸۷۱ء بار اول، و بار سوم ۱۹۱۷ء زیر نظر ثانی او۔ ایم۔ ڈبلیو اسپرنگ ایک دوسری قدیم اور معتبر کتاب ہے، اور اس میں باخراہ حوالے و تعلیقات موجود ہیں۔ اس میں فڈرل رزرو سسٹم کو بیان کیا گیا ہے۔ علیٰ ہذا اسی نظام کے

باب
تعلیمات

بارے میں گہر کی کتاب موسوم بہ (ABC of Federal Reserve System) شائع شدہ ۱۹۱۳ء بہت مفید ہے۔ ایچ۔ وٹھرمن کی کتاب موسوم بہ ”مفہوم زر“ (The Meaning of Money) میں جنگ عظیم سے قبل کے انگلستان کے بینک کاری کے حالات کو نہایت سلیس اور دلچسپ پیرایہ میں بیان کیا گیا ہے۔ نیشنل مانیٹری کمیشن (National Monetary Commission) کے مطبوعات میں بینک کاری کے مسائل اور تجربات کے متعلق کثیر وسیع معلومات حاصل ہوتے ہیں۔

فلزینیت کے اساسی اصول کے متعلق مسائل کے بارے میں دیکھو۔ ڈارون کی کتاب موسوم بہ ”فلزینیت“ (Bimetallism) شائع شدہ ۱۸۹۵ء کے مختلف معیاروں کے استعمال کی وجہ سے بین الاقوامی تجارت میں پیدا شدہ بے ترتیبی کے متعلق دیکھو ڈی۔ باربر کی کتاب موسوم بہ ”معیار قدر“ (The Standard of Value) شائع شدہ ۱۹۱۱ء؛ اور اسی کے ساتھ دیکھو جے۔ ایم۔ کینس کی کتاب ”ہندی زرو مالیات“ (Indian Currency and Finance) شائع شدہ ۱۹۱۳ء جو نہایت قابلیت کے ساتھ لکھی گئی ہے، اور عنوان سے جو موضوع ظاہر ہوتا ہے اس سے بہت زیادہ وسیع حد تک اس میں مسائل سے بحث کی گئی ہے۔ جے۔ ال۔ لاف لن کی کتاب موسوم بہ ”ریاستہائے متحدہ میں تاریخ فلزینیت“ (History of Bimetallism in the United States) میں اسی بحث پر ۱۸۸۶ء تک بحث کی گئی ہے۔ ای۔ ڈبلیو۔ گہر کی کتاب موسوم بہ ”جدید اصلاحات زر“ (Modern Currency Reforms) شائع شدہ ۱۹۱۶ء میں نظام زر کے حالیہ تغیرات اور دوسرے علاقوں میں معیار طلا کی توسیع کے متعلق معلومات موجود ہیں۔

انڈس نہروں اور قیوتوں کی پیمائش کے متعلق ڈبلیو۔ ایس۔ جیمز کی کتاب موسوم بہ ”زماور مالیات کی تحقیق“ (Investigation in Currency and Finance) شائع شدہ ۱۸۸۴ء کو قدیم تصنیف ہے، مگر اب بھی پڑھنے کے لائق ہے۔ نیز پروفیسر لیف۔ وائی۔ ایچ۔ ورٹھ کی کتابانہ یادداشت انجمن ترقی علوم برطانیہ (British Association for the Advancement of Science) کی رپورٹ شائع شدہ ۱۸۸۸ء میں صفحہ ۲۴ تا صفحہ ۳۰۳۔ انڈس نہروں کے طریقوں اور نتائج کا بہترین خلاصہ

باب
تعلقات

ڈبلیو۔ سی۔ مچل کے ایک مضمون میں موجود ہے جو ریاستہائے متحدہ امریکا کے محکمہ اعداد و شمار محنت (U. S. Bureau of Labour Statistics) کے شائع کردہ رسالہ موسوم بہ (Bulletin No. 173) ۱۹۱۵ء میں طبع ہوا۔

صنعتی بحرانوں پر بہترین تاریخی کتابیں یہ ہیں:-

(۱) *Des crises commerciales et de leur retour periodique en France, en Angleterre, et aux Etats-Unis*

دوسرا ایڈیشن شائع شدہ ۱۸۵۹ء۔

(۲) ایم۔ ڈبلیو۔ اسپرنگ کی کتاب موسوم بہ قومی بینک کاری کے نظام کے تحت بحرانوں کی تاریخ (A History of Crises under the National Banking System)

جس کو ۱۹۱۰ء میں نیشنل مانٹری کمیشن نے شائع کیا۔

(۳) ۱۸۹۰ء تا ۱۹۱۰ء کے بحرانوں کے واقعات کی مختصر و مکمل تحلیل ڈبلیو۔ سی۔ مچل کی کتاب موسوم بہ "کاروباری دور و تسلسل" (Business Cycles) شائع شدہ ۱۹۱۳ء میں

موجود ہے؛ اس کتاب کے طریق تحقیق کو بحرانوں کی تحقیق میں ایک مہم آفرین رہنما ہے۔

(۴) نیز ایک مشہور تصنیف جس میں نظری قیما ت قائم کرنے میں بہت زیادہ جرأت اور جوہم سے کام لیا گیا ہے۔ اے۔ افسالین کی کتاب موسوم بہ (Les crises periodiques de surproduction) شائع شدہ ۱۹۱۳ء میں۔



حصہ چہارم
تجارت بین الاقوام

باب سی و دوم

مبادلات خارجہ

447

(۱) "مبادلات خارجہ" مختلف ملکوں کے زروں کے مختلف نظاموں پر مبنی ہیں۔ نقل و حرکت کے بغیر چندیاں مطابقت کی کو طرح ادائیگی کوئی ہیں۔ (۲) مساوات مبادلہ اور مبادلے کی بڑھوتری اور بڑھ؛ اس کی مثال نیو یارک کے اسٹریٹنگ کے مبادلے سے۔ (۳) مبادلات غائبہ میں ساہوکاروں کی کیفیت درمیانی اشخاص کی ہے۔ شرح کے تغیرات بازار کی کشمکش اور نعت و شنید کے باعث۔ (۴) مختلف ممالک کے سلسلہ کے امین کاروبار کا انصرام؛ ریاستہائے متحدہ انگلستان اور برازیل کے باہمی معاملات کی مثال۔ دنیا کے تمام حصوں کے امین تجارت کے لیے اسٹریٹنگ طے کا عام وسیع استعمال۔ (۵) قیمتوں پر کس طرح اثر پڑتا ہے؛ طویل مدت میں فلز کی برآمد و درآمد سے؛ طویل المددت کے لیے بڑی شرحوں سے۔ پیچیدگی پیدا کرنے والے متعدد عامل۔ (۶) معیار طلا اور معیار نقرہ رکھنے والے ملکوں کے امین مبادلات خارجہ؛ برطانوی ہند کی حالت ۱۹۱۹ء تک۔ (۷) مبادلات خارجہ جب زر کا نقدی کم قدر ہو۔ غیر منظم مبادلات اور ان کے عمل آفرین اثرات۔ برآمد اور درآمد عام قیمتوں اور فلز کی بڑھوتری کا باہمی تعلق۔

۱۔ بین الاقوامی تجارت کا آلہ مبادلہ، تجارت داخلہ کے آلہ سے انسانی حیثیت سے مختلف نہیں ہے۔ وہ معمولی آلہ مبادلہ کا ایک جزو ہے؛ اور مختلف ممالک کے زر کے مظاہر اور بینک کاری سے بہت گہرا تعلق رکھتا ہے، یہ سچ ہے کہ تجارت بین الاقوام کا

اس میں
مبادلات
خارجہ

کل نظریہ کوئی اساسی خصوصیات نہیں پیش کرتا؛ وہ محض قدر مبادلہ کے عام نظریے کا ایک رخ ہے۔ لیکن اس پر اس قدر بحث مباحثہ ہو چکا ہے، اس کی راہ میں سیاسی اور قومی تعصبات اس قدر حائل ہیں، اور معمولی مباحث میں عوام اس کے سمجھنے میں ہمت نہ دلاتے ہیں کہ اس پر جہاد گانہ بحث کرنے میں فائدہ ہے۔

تجارت بین الاقوام، موجودہ زمانے کے تقریباً سب ممالک کی تجارت کے مثل، سبب زر اور خرید و فروخت کے ذریعے سے انجام پاتی ہے۔ دوسری تمام تجارتوں کے مثل بالآخر اس سے ایک ہی مقررہ نتیجہ، اشیا کا ادل بدل رونما ہوتا ہے؛ یعنی: اشیا یا خدمات کا مبادلہ دوسری اشیا یا خدمات سے کیا جاتا ہے۔ لیکن اس کے معنی تقریباً زر کے عوض خرید و فروخت کے ہیں۔ اس کی بحث کے آغاز میں اگر ہم پہلے زر کے نظام کو بیان کریں جس کے ذریعے سے خرید و فروخت ہوتی ہے تو بہت مناسب ہوگا۔

448 جب کوئی تاجر کسی شخص کے ہاتھ ایک ہی ملک کے اندر اشیا فروخت کرتا ہے تو، ادائی کا طریق بہت سادہ اور آسان ہے؛ اس کو اپنی اشیا کے عوض خود اسی کے ملک کا زر وصول ہوتا ہے۔ لیکن جب وہ کسی دوسرے ملک کے کسی شخص کے ہاتھ اشیا فروخت کرتا ہے تو، ادائی کا طریق اس قدر آسان نہیں ہوتا۔ انگلستان میں کاروبار کا تصفیہ پونڈ شلنگ اور پیس کے حوالے سے ہوتا ہے؛ ریاستہائے متحدہ میں ڈالروں اور سینٹ کے ذریعے سے کاروبار طے پاتا ہے۔ ایک امریکن اگر انگلستان میں کسی شخص کے ہاتھ اشیا فروخت کرے تو، وہ وہاں انگریزی زر کے حوالے سے فروخت کر سکتا ہے؛ اس کے بعد، قیمت جیب میں داخل کرنے سے قبل، اسے انگریزی پونڈوں کو ڈالروں میں تبدیل کرنا پڑے گا۔ یا، اگر وہ انگلستان میں امریکا کے ڈالروں کے حوالے سے اشیا فروخت کرے تو، وہ انگریز خریدار کے سرمدیہ ذمہ داری عائد کر سکتا ہے کہ وہ ڈالروں کو پونڈوں میں تبدیل کرے، کیونکہ انگلستان میں صرف پونڈ کا رواج ہے۔ ایک ملک کے زر کو اس کے معادل دوسرے ملک کے زر میں تبدیل کرنے کا یہ عمل، مبادلہ خارجہ کی ہنڈیوں کے ذریعے سے انجام دیا جاتا ہے سچ بوجھ تو ہنڈی، محض ایک شخص کی جانب سے دوسرے کے نام تحریر کردہ مکتنا رہے جس میں دوسرے

۳۲
ب
مبادیات
تجارت

شخص کو ہدایت کی جاتی ہے کہ مندرجہ رقم کسی دوسرے شخص کو ادا کی جائے۔ اس طرح ہنڈی کے لیے تین جماعتیں ضروری ہیں؛ یعنی: ہنڈی تحریر کرنے والا؛ ہنڈی قبول کرنے یا سکارنے والا؛ اور ہنڈی کی رقم ادا کرنے والا۔ جب ہنڈی ٹھیک قانون کی مقرر کردہ شکل میں لکھی جاتی ہے تو وہ تحریر کرنے والے پر مندرجہ رقم مکتوب الیہ کے ادا نہ کرنے کی صورت میں یہ ذمہ داری عائد کرتی ہے کہ وہ مقررہ رقم ادا کرے؛ اور جب مکتوب الیہ اس کو قبول کر لیتا ہے (اور اس طرح وہ ہنڈی کو ”سکارنے والا“ بن جاتا ہے) تو ہنڈی اس پر بغیر مضبوط ذمہ داری عائد کرتی ہے کہ مدت معینہ کے ختم پر وہ مندرجہ رقم ادا کر دے۔ ملک کے اندر داخلی کاروبار میں ہنڈیاں آزادی کے ساتھ استعمال کی جاتی ہیں، اور اس طرح ان کو داخلی ہنڈیاں کہا جاتا ہے۔ چک، داخلی ہنڈی ہی کی ایک قسم ہے، چنانچہ چک جمع کنندے کی جانب سے بنک کے نام تحریر کیا جاتا ہے اور بنک کو ہدایت کی جاتی ہے کہ وہ مندرجہ رقم دوسرے شخص کو ادا کرے۔ خارجی ہنڈیوں میں کوئی قانونی خصوصیات موجود نہیں ہوتیں۔ ان کی معاشی خصوصیات محض مختلف ملکوں کے زر کے نظاموں کے اختلافات کی وجہ سے رونما ہوتی ہیں۔ آئندہ بحث میں جب کہی ”ہنڈی“ کا لفظ استعمال ہوگا اس سے خارجی مبادلے کی ہنڈی مطلب لیا جائے گا۔ اس قسم کی ہنڈیوں کے ذریعے سے تجارت خارجی میں ادائی کرنے کا طریق بالعموم ”مبادلات خارجہ“ کے نام سے موسوم کیا جاتا ہے۔ یہ تو مختلف ملکوں کے باہمی مبادلات کی سب قسموں کو بیان کرنے کے لیے اس اصطلاح کو نہایت موزونیت کے ساتھ استعمال کیا جاسکتا ہے؛ لیکن رسم درواج کی بنا پر اس اصطلاح کا استعمال محض خارجی ہنڈیوں کے لین دین کی حد تک محدود ہے۔

سہولت تفہیم کی خاطر ہم یہ فرض کئے لیتے ہیں کہ ہنڈیوں کے استعمال کی جانب رہنمائی کرنے والا واحد کاروبار صرف وہی ہے جس کے ذریعے سے اشیاء فروخت کی جاتی ہیں۔ ہم عقربہ یہ بیان کریں گے کہ دوسرے کاروبار بھی اس سے کچھ کم اہمیت کے نہیں ہیں؛ لیکن اساسی اصول تجارتی کاروبار کے سلسلے میں سب سے زیادہ آسانی کے ساتھ بیان کئے جاسکتے ہیں۔

یہ بھی فرض کر لیا جائے کہ تجارتی ملکوں میں معیار طلا رائج ہے، ان میں طلائی سکے آزادی کے ساتھ ڈھالے جلتے ہیں اور آزادی کے ساتھ ایک ملک سے دوسرے ملک

۳۲
اسات
خارجہ

میں متقل ہوتے ہیں۔ جن ملکوں میں معیار پلا رائج نہیں ہے وہاں کے پیچیدگی پیدا کرنے والے حالات سب بعد میں غور کیا جائے گا؛ یہ حالات اساسی اصول پر کوئی اثر نہیں ڈالتے۔

نیویارک کا ایک تاجر جو لندن کے ایک تاجر کے ہاتھ اشیا فروخت کرتا ہے، موخر الذکر سے زر وصول کرنے کا حق رکھتا ہے؛ وہ انگریز کے نام اپنی قیمت وصول کرنے کے لیے ہنڈی تحریر کر سکتا ہے۔ وہ یا تو ہنڈی تحریر کر کے براہ راست رقم وصول کر سکتا ہے یا اپنا حق منتقل کر سکتا ہے۔ اشیا برآمد کرنے والے کو ہنڈی تحریر کر کے فروخت کرنی پڑتی ہے۔ اس کے برخلاف نیویارک کا ایک تاجر جس نے لندن کے ایک تاجر سے اشیا خریدی ہوں، اس انگریز کا دین دار بن جاتا ہے یا اس کے ذمے انگریز کی رقم واجب الادا ہوتی ہے؛ لہذا اس کے لیے ضروری ہے کہ وہ کسی طریقے سے قیمت ارسال کر دے؛ یعنی اشیا درآمد کرنے والے کو ہنڈیاں خریدنی پڑتی ہیں۔ ہم یہاں سلاست بیان کی خاطر پھر یہ فرض کرتے ہیں کہ یہ دونوں کاروبار نیویارک میں طے پاتے ہیں؛ نیویارک کا اشیا برآمد کرنے والا تاجر اپنی لندن کی موسومہ ہنڈی نیویارک میں فروخت کرتا ہے، اور نیویارک کا اشیا درآمد کرنے والا تاجر اپنی لندن کی موسومہ ہنڈی نیویارک میں خرید کرتا ہے۔ اب فرض کیجئے کہ دونوں کے ذمے کی واجب الادا رقمیں ایک ہی مقدار یعنی... پانچ ہنڈی ہیں۔ درآمد کرنے والا برآمد کرنے والے سے موخر الذکر کی ہنڈی خرید سکتا ہے، جو اس رقم کے لیے اس کے لندن کے دین دار کے نام لکھی گئی ہے۔ درآمد کرنے والا اس ہنڈی کو اپنے لندن کے لین دار کے پاس بھیجتا ہے؛ لندن کا لین دار اپنا زر لندن کے دین دار سے وصول کر لیتا ہے۔ نیویارک کا لین دار اپنا زر نیویارک ہی کے دین دار سے، اور لندن کا لین دار اپنا زر لندن ہی کے دین دار سے وصول کر لیتا ہے۔ گویا ایک ملک سے دوسرے ملک کو فلز ارسال کئے بغیر نیویارک میں ایک ادائی اور لندن میں ایک ادائی کے ذریعے سے معاملات بے باق ہو جاتے ہیں۔ اس طرح ہنڈی کے نظام کے ذریعے سے برآمد، درآمد کی قیمت کی ادائی کا کام انجام دیتی ہے۔

۳۔ لیکن نیویارک کا درآمد کرنے والا نیویارک کے برآمد کرنے والے کو بحوالہ امریکن زر کتنی رقم ادا کرے گا؟... برطانوی سادون میں خالص سونے کی اتنی ہی مقدار ہوتی ہے جتنی کہ ۴۸۶۶ ڈالروں میں۔ اسی وجہ سے جب... پونڈ کی ہنڈی، ۴۸۶۶ ڈالریا اس کے

صحیح فلزی معادل کے عوض فروخت ہوتی ہے تو، اس حالت کو ”مبادلے کی مساوات“ کہا جاتا ہے۔ اگر امریکا کا لین دار انگلستان سے اپنا زر طلب کرے اور لندن سے ریاستہائے متحدہ میں سونا لائے، اور اس سونے سے امریکن ڈالر ڈھلوائے تو اس کو نکال سے ڈالوں کی ٹھیک یہی تعداد یعنی ۶۶۴ ڈالر وصول ہوگی۔

اب یہ فرض کیجئے کہ ان دونوں ممالک میں متعدد برآمد کرنے والے اور متعدد درآمد کرنے والے ہیں اور ان کے مابین کثیر المقدار کاروبار طے پاتا ہے۔ اس صورت میں بھی وہی ہوگا؛ برآمد کرنے والے ہنڈیاں فروخت کریں گے، اور درآمد کرنے والے ہنڈیاں خریدیں گے۔ اگر درآمد کردہ اشیاء کی قدر بھرا زر، برآمد کردہ اشیاء کی قدر بھرا زر کے بالکل مساوی ہو تو ہنڈیوں کے ذریعے سے کاروبار کا پورا پورا تصفیہ ہو جائے گا۔ ان حالات میں مبادلہ مساوات پر ہوگا۔ تجارت خارجہ میں توازن کی حالت قائم ہوگی، برآمد کردہ اشیاء درآمد کردہ اشیاء کی قیمت پوری پوری ادا کر دیں گی، اور ایک ملک سے دوسرے ملک کو فلزی منتقل نہ ہوگی۔

اس کے بعد یہ فرض کیجئے کہ کسی وجہ سے ریاستہائے متحدہ کی برآمد کی قدر بھرا زر، درآمد کی قدر بھرا زر سے زائد ہے۔ یہ دو قسم کے کاروبار یعنی: ایک تو انگلستان کے لوگوں سے اشیاء خریدنا، اور دوسرے انگلستان کے لوگوں کے ہاتھ اشیاء فروخت کرنا، ایک دوسرے سے بالکل آزاد ہیں۔ ممکن ہے کہ امریکا کے برآمد کرنے والے درآمد کردہ اشیاء کی قیمت سے زیادہ قیمت کی اشیاء انگلستان کے انخاص کے ہاتھ فروخت کریں۔ اس صورت میں وہ اس مقدار سے زیادہ رقم کی ہنڈیاں فروخت کے لیے پیش کریں گے جتنی کہ درآمد کرنے والوں کو خریدنے کا موقع ہے۔ ان حالات میں بالکل ہنڈیاں درآمد کرنے والوں کے ہاتھ فروخت نہیں کی جاسکتیں۔ درآمد کرنے والوں کی ضرورت کو پورا کرنے کے بعد لازمی طور سے کچھ بچ رہیں گی۔ برآمد کرنے والے جن کے پاس زائد ہنڈیاں بچ جائیں گی، اس کے سوا اور کچھ نہیں کر سکتے کہ ان ہنڈیوں کو فلز وصول کرنے کی غرض سے انگلستان روانہ کریں۔ لیکن اس میں معارف عائد ہوں گے۔ فلز کو وصول کرنے سے قبل جانچ لینا، ڈبے میں بغا طلت بند کرنا، بیمہ کرانا اور بحری یا بری راستے سے اس کا منتقل کرنا ضروری ہے۔ جب یہ فلز امریکا میں

باسم
سدا دلات
نارجم

لین دار کے پاس پہنچے تو اس کو کھسال میں بیٹھ کرنا اور ام کلین ڈالروں میں اس کی جھلک کرنا ضروری ہے؛ اور اس عمل میں بہت وقت صرف ہوتا ہے۔ اس کا امکان بھی ہے کہ بعض ساورن پورے وزن کے نہ ہوں، خواہ انگلستان میں ان کا وزن اس قدر کم خیال نہ کیا جائے کہ اس کی بنا پر وہ ناقابل قبول قرار پائیں۔ اور سب سے اہم بات یہ کہ انگلستان سے فلز کے روانہ ہونے اور ریاستہائے متحدہ امریکا میں پونچھ کر شکل زر دستیاب ہونے کی درمیانی مدت میں سود کا بھی نقصان ہوتا ہے۔ ان سب حالات پر نظر کر کے امریکا کا برآمد کرنے والا، اس طریق کو ترجیح دیتا ہے کہ ایک ہزار پونڈ کی ہنڈی کو مساوات سے کم شرح یعنی ۶۶ ۸۴ ڈالر سے کم، پر فروخت کر دے۔ اس میں کمی کی مقدار کو وہ صرف اس حد تک روا رکھے گا جو فلز کو انگلستان سے براہ راست طلب کرنے کے اخراجات کے مساوی ہو۔ یہ اخراجات انگلستان اور ریاستہائے متحدہ کے مابین بہت ہی کم ہوتے ہیں؛ یعنی تقریباً ۱۶ فی صد۔۔۔ اپونڈ کی ہنڈی ۵۴ ۸۴ ڈالر یا ۵۴ ۸۴ ۸۴ ڈالر سے کم پر فروخت نہ ہوگی۔ اسی کو ”نقطہ درآمد فلز“ کہا جاتا ہے۔ جب مبادلہ خارجہ اس مقام پر ہو تو فلز کی درآمد شروع ہو جاتی ہے۔

451

ان حالات میں تمام برآمد کرنے والوں کی ہنڈیوں پر بٹہ کٹے گا؛ یعنی کل ہنڈیاں مساوات سے کم شرح پر فروخت ہوں گی چونکہ برآمد کرنے والوں کے درمیان مقابلہ سرگرمی کے ساتھ ہوگا، اس لیے ان میں سے کوئی شخص بھی اپنی ہنڈی کو دوسروں کے مقابلے میں زیادہ قیمت پر فروخت نہ کر سکے گا۔ ان میں سے کسی نہ کسی کو فلز بذریعہ جہاز روانہ کرنے کے اخراجات ادا کرنے پڑیں گے؛ ان میں سے کسی پر اس امر کا اثر نہیں پڑ سکتا کہ آیا وہ اپنی ہنڈی کو بٹہ کے ساتھ فروخت کرے گا یا فلز طلب کرے گا۔ جب برآمد کی مسلسل زیادتی ہو تو کل ہنڈیوں کی بازاری شرح، فلز درآمد کرنے کے نقطے پر ہوگی۔

اس کی برعکس صورت حالات اس وقت ظاہر ہوتی ہے جبکہ درآمد برآمد سے زیادہ ہوتی ہے۔ اس صورت میں درآمد کرنے والوں کو اس مقدار سے زیادہ ہنڈیاں خریدنے کی ضرورت ہوگی جتنی کہ برآمد کرنے والے ہم پہنچا سکتے ہیں۔ ان میں سے بعضوں کو فلز باہر بھیجنا پڑے گا، اور اس میں بھی اتنے ہی اخراجات لاحق ہوں گے جتنے فلز درآمد کرنے میں۔ اشیاء درآمد کرنے والا جسے رقم لندن بھیجنی ہو فلز روانہ کرنے کے بجائے ایک ہزار

پونڈ کی ہنڈی کے لیے ۴۸۶۶ ڈالر سے زیادہ ادا کر سکتا ہے؛ مثلاً وہ ۴۸۸۵ ڈالر تک ادا کر سکتا ہے۔ اگر اس سے ۴۸۸۵ ڈالر سے زیادہ ادا کرنے کے لیے کہا جائے تو وہ انکار کر دیگا؛ اس لیے کہ وہ ۴۸۶۶ ڈالر بذریعہ بازار انگلستان روانہ کر سکتا ہے، اور اس رنسم کو وہاں ساورن سے مبادلہ کرنے کا انتظام کر سکتا ہے۔ نیویارک میں مبادلہ خارجہ بڑھوتری کے ساتھ ہوگا، اور اس بڑھوتری کی مقدار ان تمام اخراجات پر مبنی ہوگی جو فلز کو منتقل کرنے میں عائد ہوں گے۔ فلز برآمد کرنے کا نقطہ، جو ان اخراجات کی بنا پر متعین ہوگا، تقریباً ۴۸۸۵ ڈالر ہے۔ جب برآمد کے مقابلے میں درآمد صرف زائد ہو تو، مبادلہ اس بڑھوتری پر ہوگا، اور اول الذکر حالت کے مائل طریقہ پر تمام درآمد کرنے والوں کو یہ بڑھوتری ادا کرنی پڑے گی، گو اکثر کاروبار ہنڈیوں کے ذریعے سے ہی تصفیہ پائیں گے۔

۳۔ یہ سادہ ترین حالات ہیں جو فرض کئے جاسکتے ہیں حقیقی زندگی کے حالات پر ان کا انطباق شاذ ہی ہوتا ہے۔ اس صورت میں، موجودہ قوموں کی جملہ خرید و فروخت کے مثل، درمیانی اشخاص کی ایک جماعت موجود ہوتی ہے۔ برآمد کرنے والے اور درآمد کرنے والے براہ راست ایک دوسرے سے کاروبار نہیں کرتے؛ اور نہ فلز کو درآمد یا برآمد کرنے کے امکانات سے ان کا کوئی تعلق ہوتا ہے۔ یہ مبادلات خارجہ کاروبار کرنے والوں سے معاملہ کرتے ہیں۔ مبادلات خارجہ کاروبار کرنے والے بعض اوقات ایسی فرمیں ہوتی ہیں جو اس قسم کے کاروبار میں مخصوص مہارت رکھتی ہیں؛ چنانچہ انھیں ”خارجی مبادلہ گھر“ کے نام سے موسوم کیا جاتا ہے؛ بعض اوقات بینک کاروبار کرنے والی جماعتیں بھی اس کاروبار کے علاوہ مبادلات خارجہ کاروبار بھی کرتی ہیں۔ سب درمیانی اشخاص برآمد کرنے والوں سے ہنڈی خرید کرتے اور انھیں درآمد کرنے والوں کے ہاتھ ہمیشہ فروخت کرتے ہیں۔

452

۴۔ غیر ملکی کی طلب یا کٹے جب انگلستان پہنچتے ہیں تو وہ سب سے پہلے ہینڈ بنک آف انگلینڈ کے سینڈ اجرامین وٹل ہوتے ہیں، جو از روئے قانون (تاؤنٹیکٹ فلز کی صورت میں ادائیگوں کو قوت نہ کی جائے) سونے کے عوض، مقررہ شرح پر فوٹ ادا کرنے پر مجبور ہے، اس صورت میں سونے کے مالک کو خفیف سی زائد رقم ادا کرنی پڑتی ہے۔ اس طرح بینک آف انگلینڈ فلز یا غیر ملکی کے سکوں کو انگلستان کے زیریں تبدیل کر کے لیے ایک درمیانی جماعت کے طور پر کام کرتا ہے۔

باسم
مبادلات
خارجہ

غیر مالک میں ان کے مخصوص اور مشہور گمانشتے اور کارندے موجود ہوتے ہیں؛ اور یہ یا تو ان ہی کی قائم کردہ شاخوں کی شکل میں ہوتے ہیں یا دوسری بنک کارفروموں کی شکل میں؛ چنانچہ وہ اپنی ان ہی شاخوں کے نام ہنڈی فروخت کرتے ہیں اور ان شاخوں کی خرید کردہ ہنڈیاں خرید کرتے ہیں اور ان کی رقم ادا کرتے ہیں۔ جب برآمد کرنے والے اس مقدار سے زیادہ ہنڈیاں فروخت کرتے ہیں جتنی درآمد کرنے والے خرید کر سکتے ہیں تو، درمیانی اشخاص پھر بھی ہنڈی خریدیں گے؛ لیکن وہ یہ حساب کر کے کہ سب ہنڈیوں کا فروخت کرنا نامکن ہے اور بعضوں کو باہر بھیجنا پڑے گا اور ان کے عوض فلز حاصل کرنا پڑے گا۔ ہنڈی کو بٹہ پر خریدیں گے۔ اس کے برخلاف جب درآمد کرنے والوں میں برآمد کرنے والوں کی فراہم کردہ رسد سے زیادہ مقدار طلب کی جائے تو، درمیانی اشخاص درآمد کرنے والوں کے ہاتھ بڑھوتری کے ساتھ ہر وہ ہنڈی فروخت کریں گے جو درآمد کرنے والے طلب کریں گے اور خود ان ہنڈیوں کو جب وہ پیش کی جائیں ادا کرنے کے لیے فلز باہر بھیجیں گے۔ چونکہ یہی کاروبار ان کا پیشہ ہے، اور اس کے لیے ان کے پاس ساز و سامان موجود ہے، اس لیے وہ درآمد کرنے والوں یا برآمد کرنے والوں کے مقابلے میں بہت زیادہ کفایت کے ساتھ فلز بذریعہ جہاز روانہ کر سکتے ہیں۔ اگرچہ انہیں منافع وصول ہوتا ہے، لیکن اس منافع کی مقدار بہت ہی قلیل ہوتی ہے۔

درمیانی اشخاص کی موجودگی کے ساتھ ساتھ لین دین چکانے، تخمین کرنے اور تسویہ کرنے کا عمل بھی لازمی طور سے بروئے کار آئے گا، جو تجارت کی تخصیص طلبی کا فطری نتیجہ ہے۔ ابھی جو سیدھی سادی مثال بیان کی گئی، جس میں برآمد کرنے والے براہ راست درآمد کرنے والوں کے ہاتھ ہنڈیاں فروخت کرتے ہیں، اس سے یہ نتیجہ نکالا جاسکتا ہے کہ اگر بٹہ کا ٹانگیا یا بڑھوتری لی گئی تو وہ مصارف ترسیل فلز کی آخری حد تک ہوگی۔ لیکن درمیانی اشخاص کی باہمی کشمکش اور تخمین کاروبار کی بنا پر ایسا بٹہ یا بڑھوتری رونما ہوگی جو ان حدود کے بخوبی اندر ہو سکتی ہے؛ مثلاً جتنی ہنڈیاں درآمد کرنے والے خرید کر رہے ہیں اگر اس سے زیادہ مقدار میں برآمد کرنے والے فروخت کے لیے پیش کریں تو درمیانی اشخاص پھر بھی یقین کے ساتھ یہ اندازہ لگا سکتے ہیں کہ بہت زمانہ نہ گزرے گا جبکہ حالت اس کے برعکس ہو جائے گی اور انجام کار درآمد کرنے والوں کی طلب برآمد کرنے والوں کی

رسد سے زیادہ ہو جائے گی۔ وہ برآمد کرنے والوں کی ہنڈیوں کو خریدیں گے، اور صورت حالات میں تبدیلی کا انتظار کریں گے۔ یہ ممکن ہے کہ وہ ایک زمانے تک ہنڈیوں کو اپنے ہی ہاتھ میں رکھیں؛ اور یہ بھی ممکن ہے کہ وہ ہنڈیوں کو اپنے بیرونی گھاسٹوں کے پاس بھیج دیں، ان کے ذریعے سے غیر مالک کے دین داروں سے زر وصول کریں، اور اس رقم کو اس وقت تک اپنے پاس رکھیں جب تک کہ اس کے حاصل کرنے کے لیے بعد میں ہنڈی نہ لکھی جائے عند الطلب قرضوں اور قلیل المدت قرضوں پر لئے جانے والے سود کی مروجہ شرح میں اس قسم کے کاروبار میں بہت سی اہم عامل ہیں۔ اگر خود دلال ہی کے ملک میں ”زر“ ارزاں ہو (یعنی شرح سود کم ہو) تو وہ بہت مستعدی کے ساتھ برآمد کرنے والوں کی ہنڈیوں کو خریدے گا، اور ان کی اچھی قیمت ادا کرے گا۔ پھر اگر خارجی ملک میں زر گراں ہو تو دلال اس قسم کی ہنڈیاں بھی اس لیے بہت زیادہ مستعدی کے ساتھ خریدے گا کہ وہ انھیں خارجی ملک میں بھیج سکتا ہے اور وہاں رقم وصول کر دے اپنی بنک کی امانت میں اضافہ کر سکتا ہے جس پر اس کو اچھی شرح سے سود ملے گا۔ یہ معلوم کرنے کیلئے کہ کس شرح پر مبادلے کی ہنڈی کو خریدنا یا فروخت کرنا منفعت بخش ہو گا متعدد مدوں کا باریک بینی کے ساتھ لحاظ کرنے کی ضرورت ہے، جن میں سے ہر ایک بہت ہی معمولی کسر پر مبنی ہوتا ہے؛ یعنی ترسیل زر کا براہ راست خرچ، تحسین اور تاخیر کے مصارف، مختلف ملکوں میں سود کی شرحیں، تجارت میں تغیرات کے امکانات۔ دلالوں کا باہمی مقابلہ ایک ایسی بازاری شرح کی جانب رہبری کرتا ہے جو دونوں نقطہ ہائے فائدہ کے مابین ہوتی ہے۔

نی حقیقت اگر کسی ایک ہی جانب مسلسل ادائیگری پڑے، یعنی اگر درآمد یا برآمد کی مسلسل اور عظیم زیادتی ہو تو اس وقت مبادلے کی شرحیں، ترسیل زر کے نقطے کی جانب مائل ہوتی ہیں اور فلز کی یا تو برآمد ہوتی ہے یا درآمد۔ ممکن ہے کہ دلالوں کے کاروبار کی بنا پر درآمد اور برآمد کے ایک دوسرے کی قیمت کو زائل کرنے کا جحان پیدا ہو اور اس طرح ترسیل فلز کا التواء عمل میں آئے، لیکن جہاں کسی ایک جانب زیادتی ہو وہاں یا تو فلز کی برآمد ہوتی ہے یا درآمد۔

اب تک جتنی مثالیں یہاں پیش کی گئیں ان میں ہم نے ہر طرح بحث کی کہ گویا مسافحات خارجہ کے تمام

۲۲
با
مبادلات
خارجہ

کاروبار نیویارک میں انجام پاتے ہیں، لگو یا لندن کے اجراء رہت کوئی عملی حصہ نہیں لیتے، اور نیویارک کے تاجروں کے دست نگر ہوتے ہیں کہ وہی مبادلے کی ہنڈیاں خرید اور فروخت کریں، اور قرضوں کے تصفیے کے لیے ہنڈیاں لندن روانہ کریں۔ واقعہ یہ ہے کہ ہر ملک میں کچھ نہ کچھ کاروبار انجام پاتے ہیں۔ کسی خاص صورت میں کون سا تجارت کرنے والا شخص پیش قدمی کرے گا، اس کا انحصار ان کی باہمی معاہدات پر ہے۔ یہ انتظام کیا جاسکتا ہے کہ نیویارک کا برآمد کرنے والا اپنے لندن کے گاہک کے نام ہنڈی تحریر کرے اور اسطرح نیویارک میں لندن کی ہنڈی فروخت کرے؛ یا یہ کہ لندن کا گاہک یہ رقم نیویارک کے فروشنده کے پاس روانہ کرنے کی ذمہ داری اپنے سر لے سکتا ہے، اور اس طرح لندن ہی میں نیویارک کی ہنڈی خرید سکتا ہے۔ یہ دونوں قسم کے کاروبار ہر وقت انجام پاتے رہتے ہیں اور دونوں مرکزوں میں لندن اور نیویارک کی ہنڈیوں کا لین دین دائمی طور سے جاری رہتا ہے۔ جب نیویارک میں انگریزی ہنڈی بڑھوتری سے فروخت ہو تو، لندن میں امریکا کی ہنڈی پر بڑھ کھٹتا ہے۔ یہ سب کاروبار دلالوں کی تیز بین نظروں کے سامنے طے پاتے ہیں؛ دونوں شہروں میں بہت نمایاں طریقے سے قریبی مساوات قائم کی جاتی ہے، اور اس کے ساتھ ساتھ ایک فی صد کی چھوٹی کسر کی شکل میں منافع وصول کرنے اور تخمینہ کاروبار کرنے کے لیے جدوجہد شروع ہو جاتی ہے۔

454

اکثر تجارتی ہنڈیوں کے مقابلے میں ساہوکاری ہنڈیاں (یعنی وہ ہنڈیاں جو دلالوں اور ساہوکاروں کی جانب سے ان کے بیرونی گھاسٹوں کے نام تحریر کی جاتی ہیں) فطری طور سے اعلیٰ قیمت پر فروخت ہوتی ہیں۔ ساہوکاری ہنڈیوں پر دنیا بھر کے کاروبار کے مشہور اور بزرگ نام اشخاص اور تجارتی انجمنوں کے نام درج ہوتے ہیں، علاوہ ازیں درشنی ہنڈیاں بمقابلہ میعاد ہنڈیوں کے زیادہ قیمت پر فروخت ہوتی ہیں۔ ایشیا بیرونی ممالک میں فروخت ہونے کی صورت میں داخلی فروخت کے مثل بالعموم میعاد ہنڈیاں تحریر کی جاتی ہیں۔ اس طرح برآمد کرنے والا، جس نے ایشیا فروخت کی ہوں اپنا زر ۳۰ یوم، ۶۰ یوم یا کسی اور مقررہ مدت کے بعد وصول کرنے کا مستحق ہو جاتا ہے۔

۲۲
اسل
معاشات
جارج

دو اپنی ہنڈی، ۳۰ یوم یا ۶۰ یوم کے بعد ادا کئے جانے کے خیال سے تحریر کرتا ہے۔ اور اس پر اپنے بنک میں بٹکٹو آتا ہے۔ اگر بنک خود مبادلات خارجہ میں کاروبار کرتا ہو تو وہ اس ہنڈی کو غالباً مدت معینہ تک اپنے پاس رکھے گا، اور اس کے بعد غالباً اس کو فوراً اپنے خارجی گھاشتوں کے پاس بھیج دیتا ہے، یا اس کو فوراً یا مدت معینہ ختم ہوتے ہی کسی مبادلہ خارجہ کا کاروبار کرنے والے تاجر کے ہاتھ فروخت کر دیتا ہے۔ اب یہ ہنڈی کس قیمت پر فروخت ہوگی، اس کا مدار ہنڈی کی مدت معینہ پر، بٹکٹ کی مروجہ شرح پر اور مدت معینہ کے ختم ہونے کے بعد کے مبادلات خارجہ کے ممکنہ حالات کے ٹھننے پر ہوتا ہے۔ ان تفصیلات وغیرہ پر یہاں غور کرنا ضروری نہیں ہے۔ ان کا اس اصول کے وسیع مسائل پر اثر نہیں پڑتا جو ہمارے خاص موضوع بحث، یعنی: زر، قیمتوں، اور بین الاقوامی تجارت سے تعلق رکھتے ہیں۔

۴۔ ملکوں کے علحدہ علحدہ فریقین کے باہمی کاروبار کی بنا پر مبادلہ خارجہ کی شرحیں متعین نہیں ہوتیں، بلکہ کسی ایک ملک اور اس ملک سے کاروبار کرنے والے تمام ملکوں کے باہمی لین دین اور معاملات کی بنا پر متعین ہوتی ہیں۔ ممکن ہے کہ ریاستہائے متحدہ امریکا سے انگلستان کو جتنی برآمد ہو وہ ریاستہائے متحدہ کی درآمد سے بہت زیادہ ہو؛ چنانچہ واقعہ یہ ہے کہ سالانہ برآمد کی مقدار بہت زیادہ ہوتی ہے؛ لیکن پھر بھی مبادلہ مساوات کے ساتھ انجام پا سکتا ہے، اگر ریاستہائے متحدہ میں دیگر ممالک سے کثیر مقدار میں درآمد ہو۔

اس شکل کی مثیل تجارت ریاستہائے متحدہ، انگلستان (یعنی برطانیہ عظمیٰ) اور برازیل کی باہمی تجارت کی حالت سے ہوتی ہے۔ ریاستہائے متحدہ سے انگلستان کو روئی اور اشیاء خوردنی کثیر مقدار میں برآمد ہوتی ہیں؛ اور ان کی قیمت ان مصنوعات سے بہت زیادہ ہوتی ہے جو انگلستان سے وہاں درآمد کی جاتی ہیں۔ انگلستان، برازیل کو اپنی مصنوعات برآمد کرتا ہے، اور ان کی قیمت ان اشیاء سے بہت زیادہ ہوتی ہے جو انگلستان برازیل سے درآمد کرتا ہے۔ پھر برازیل، ریاستہائے متحدہ کو خاص کر قہوہ کثیر مقدار میں برآمد کرتا ہے، لیکن یہاں سے بہت کم مقدار میں اور بہت کم قیمت کی اشیاء درآمد کرتا ہے۔ نیویارک کے تاجر کو، جس نے برازیل کے تاجر سے قہوہ خریدا ہو، کوئی ایسا امریکی برآمد کرنے والا

۲۲
مبادلات
خارجہ

برآسانی نہیں مل سکتا جس کے پاس ریوڈی جینیرو (برازیل کے دارالخلافہ) یا باہیا کے نام کی ہنڈیاں فروخت کے لیے موجود ہوں۔ لیکن اسے ایسے برآمد کرنے والے بکثرت مل سکتے ہیں جنہوں نے انگلستان میں تاجروں کے ہاتھ روٹی اور غلہ فروخت کیا ہو اور جن کے پاس لندن اور لیورپول کے نام کی ہنڈیاں فروخت کے لیے موجود ہوں۔ چنانچہ وہ انگریزی ہنڈی خرید کر لے آئے، اور اس کے ذریعے سے برازیل میں اپنا قرضہ ادا کرتا ہے۔ لندن کے نام کی ہنڈی کی مانگ برازیلیوں میں اس لیے بکثرت ہوتی ہے کہ وہاں انگریزی سامان کی خریداری کے عوض بہت کچھ ادائیاں تاجروں کے ذمے ہوتی ہیں۔ اس میں شک نہیں کہ اس قسم کے مبادلے کے تمام کاروبار براہ راست برآمد کرنے والوں اور درآمد کرنے والوں کے مابین انجام نہیں پاتے؛ بلکہ ساہوکاروں کے ذریعے سے انجام پاتے ہیں جو ہنڈی کی خرید و فروخت کرتے اور فلز کی ترسیل کے بغیر واجب الادا رقوم میں توازن قائم کرنے کے ہر موقع سے بہت سرعت کے ساتھ فائدہ اٹھاتے ہیں۔ اس طرح ریاستہائے متحدہ سے انگلستان کو غلہ کی برآمد، برازیل سے ریاستہائے متحدہ میں درآمد کردہ تہوہ کی قیمت کو ہنڈیوں کے نظام کے ذریعے سے ادا کرنے میں مدد دیتی ہے؛ اور برازیل سے اسی تہوہ کی روانگی بذریعہ جہاز، یعنی برآمدان مصنوعات کی قیمت ادا کرنے کا کام دیتی ہے جو انگلستان سے برازیل درآمد کرتا ہے۔

اب اس امر کا نفس معاملہ یہ کوئی زیادہ اثر نہیں پڑتا کہ آیا اس قسم کی ہنڈیاں جو مطالبات کو ایک دوسرے کے مقابلے میں زایل کر دیتی ہیں، ایک ملک کے نام لکھی گئی ہیں یا کسی دوسرے کے نام۔ لندن کی موسومہ اسٹرنک کی ہنڈیاں بہت طویل زمانے تک عام طور سے استعمال ہوتی تھیں۔ برطانیہ عظمیٰ کی کثیر المقدار بین الاقوامی تجارت دنیا کے تمام حصوں میں پھیل گئی تھی۔ اکثر انگریزی بینک اور فرمیں مبادلات خارجہ کے آرٹیمینوں کی حیثیت سے خاص شہرت رکھتی تھیں۔ انگلستان کو عظیم انسان صنعتی وقار و امتیاز حاصل تھا؛ اور پاؤنڈ اسٹرنک تمام تجارتی دنیا کے لیے قدر کی سب سے ممتاز اکائی تھا۔ اسی وجہ سے اس کا قرینہ تھا کہ مبادلات خارجہ کے معاملات لندن کی وساطت سے اور لندن کے نام تحریر کردہ ہنڈیوں کے ذریعے سے تصفیہ پائیں۔ جنگ یورپ کے زمانے میں یہ روایات منزلزل ہو گئے، جس کی وجہ بڑی حد تک یہ تھی کہ انگلستان سے سونے کی برآمد

۲۲
مبادلات
خارجہ

اور درآمد آزادی کے ساتھ نہ ہو سکتی تھی؛ اور اس کے نتیجے کے طور پر اسٹریٹنگ ہنڈی غیر محدود طریقے پر سونے کی مقررہ مقدار کی ناپسندگی سے محروم ہو گئی۔ یہ اغلب ہے کہ انگلستان کے دیگر ممالک سے اور خاص کر ریاستہائے متحدہ سے ترقی پذیر بین الاقوامی تعلقات جلدی یا دیر سے قدیم رسم میں بہر صورت کچھ نہ کچھ تغیر و تبدل کر دیتے؛ لیکن اس میلان کی رفتار کو جنگ عظیم نے سریع کر دیا۔

456

مبادلہ خارجہ کے نظام کی اس فرع پر یقینی توجہ کی جاتی ہے اس کی وہ لحاظ اپنی بہمت کے مستحق نہیں ہے۔ مبادلہ خارجہ کے بازار میں مقابلہ بہت تند و تیز ہوتا ہے، منافسہ غیر معمولی طور سے تنگ و محدود دائرے کے اندر رکھا جاتا ہے، اور کاروبار انھی لوگوں کے ہاتھ رہتا ہے جو اس کو سب سے ارزاں طریقے سے انجام دیتے ہیں۔ لیکن ان معاملات سے قومی تعصبات اور حب الوطنی کے جذبات اسی طرح وابستہ ہوتے ہیں جس طرح تجارت خارجہ کے متعلق دوسرے اکثر معاملات سے۔ امریکن، جرمن یا فرانسیسی کے جذبات کو اس سے ٹھیس لگتی ہے کہ خود اس کے ملک کے زر کے حوالے سے لکھی ہوئی ہنڈی کے مقابلہ میں اسٹریٹنگ ہنڈی کا رواج بہت زیادہ وسیع پیمانے پر کیوں ہو۔ وہ یہ بھی خیال کرنے کی جانب مائل ہوتا ہے کہ اسٹریٹنگ ہنڈیوں کا استعمال، انگریزوں کے مکارانہ منصوبوں کا جزو ہے کہ ان کے فریضے سے وہ دوسرے مہمان وطن اقوام سے تجارت کا رخ ہٹا کر اپنی جانب پھیرنا چاہتے ہیں۔ معاشیات میں کوئی ایسی بحث نہیں ہے جس میں تجارت خارجہ کی بحث سے زیادہ مغالطے اور تعصبات کا دخل ہو؛ اس کی وجہ بڑی حد تک یہ ہے کہ بین الاقوامی حسد، رقابت و تنفر بلاشبہ جنگ و جدال کی قدیمی جبلت کے حق میں تازیانہ کا کام کرتے ہیں۔ ڈالر کا مبادلہ فرانک کا مبادلہ اور مارک کا مبادلہ، ان سب پر محض نفع و نقصان ہی کے حوالے سے نظر نہیں ڈالی جاتی، بلکہ قومی عظمت و وقار کے حوالے سے بھی کسی بے لاگ مبصر کے نزدیک یہ امر کچھ زیادہ نتیجہ خیز نہیں کہ کون سی اکائی استعمال کی جاتی ہے یا کونسا سا ہو کارہ کاروبار انجام دیتا ہے۔ یہ سچ ہے کہ اس انتخاب کی جانب، یعنی برطانیہ کی تجارت کی نوعیت و وسعت یا امریکہ کی تجارت کی روز افزوں اہمیت کی جانب رہبری کرنے والے اسباب، کسی ملک کی مادی خوشحالی کے لیے اہمیت رکھتے ہیں اور اس پر بڑی حد تک اثر انداز ہو سکتے ہیں؛ لیکن مختلف ممالک میں سے کسی ایک ملک یا مقام یا دوسرے کو ایسا مرکز قرار دینا جس کے نام

۱۲۲
مبادلات
خارجہ

ہنڈیاں معمولاً تحریر کی جائیں کوئی اہم معاملہ نہیں ہے۔

مبادلہ خارجہ کے جن نظام کے ذریعے سے معاملات انجام پاتے ہیں، خواہ اس کی تفصیلات کچھ ہی ہوں، کسی ملک کی مجموعی درآمد، اس کی برآمد سے متوازن ہو جاتی ہے۔ مبادلات خارجہ کی حالت، خواہ وہ عام طور سے بیٹہ پر انجام پائیں یا بڑھوتری پر، اس ملک کی مجموعی بین الاقوامی تجارت پر منحصر ہوتی ہے۔ مثلاً انگلستان اپنی مصنوعات دنیا کے تمام حصوں کو برآمد کرتا ہے اور ان کے ذریعے سے ان اشیائے خورد و نوش اور خام مال کی قیمت ادا کرتا ہے جن کا بڑا حصہ وہ ریاستہائے متحدہ سے درآمد کرتا ہے۔ اسی طرح ریاستہائے متحدہ چائے، تھوہ، کوکو، سالہ، شکر، سن، گوند، وغیرہ اشیاء منطقہ سارہ کے گرم اور نیم گرم ممالک سے خریدتی ہیں؛ اور ان کی قیمت، براہ راست انہی ملکوں کو اشیاء برآمد کر کے ادا نہیں کرتیں؛ بلکہ زیادہ ترغلہ، گوشت اور روئی انگلستان اور دیگر یورپین ممالک کو برآمد کر کے بالواسطہ ادا کرتی ہیں۔ اگر برآمد پر درآمد کی عام طور سے زیادتی ہو تو، مبادلہ خارجہ بڑھوتری کے ساتھ ملے پائے گا، اور فلز کی درآمد شروع ہو جائے گی؛ اس کے برخلاف اگر درآمد پر برآمد کی عام زیادتی ہو تو، مبادلہ بیٹہ کے ساتھ ملے پائے گا؛ اور فلز کی درآمد شروع ہو جائے گی۔

۵۔ اب فرض کرو کہ مجموعی درآمد کی قیمت کو ادا کرنے کے لیے مجموعی برآمد کی مقدار کفایت نہیں کرتی۔ اس صورت میں قیمت کو فلز کی شکل میں ادا کرنا ضروری ہے۔ کیا یہ فلز کسی غیر معین مدت تک یا ہر جاتا رہے گا؟ اور اس امر کا کس حد تک قرینہ ہے کہ اس ادائی کے لیے فاضلات مستقل طور سے قائم رہیں گی؟

ان سوالات کا مسلمہ جواب اور اساسی حیثیت سے صحیح جواب یہ ہے کہ فلز کی نقل ایسی قوتوں کو وجود میں لاتی ہے جو جلدی یا دیر سے اس نقل کو روک دیتی ہیں۔ جب فلز کسی ملک سے باہر جاتا ہے تو اس ملک میں قیمتیں گھٹ جاتی ہیں۔ اسی وجہ سے اس ملک میں اشیاء کی خریداری فائدہ مند ثابت ہوتی ہے؛ جب قیمتیں گھٹ جاتی ہیں تو اشیاء کی برآمد کو اس سے فروغ ہوتا ہے۔ اس کے برخلاف جس ملک میں یہ فلز پہنچتی ہے وہاں قیمتیں بڑھ جاتی ہیں۔ اس ملک میں اشیاء بھیج کر فروخت کرنا منفعہ بخش ہو جاتا ہے؛ قیمتوں کے بڑھ جانے کی وجہ سے اشیاء کی درآمد کو فروغ ہوتا ہے۔ اسی وجہ سے

فلز کی نقل کی تحدید آپ سے آپ ہوتی ہے۔ نقل جتنی زیادہ ہوگی اتنا ہی اس نقل کے رک جانے کا قرینہ زیادہ قوی ہوگا؛ جتنی طویل مدت تک فلز کی نقل جاری رہے گی، اتنی ہی جلدی اس کے موقوف ہو جانے کا امکان ہوگا۔ تجارتی اشیاء کی برآمد و درآمد، بحیثیت مجموعی، اور انجام کار، ایک دوسرے کو متوازن کر دیتی ہے؛ اور یہ محض قیمتوں پر مقدار زر کے اثر کا نتیجہ ہے۔

یہ جواب اپنی سیدھی سادی شکل میں ہے؛ اور وہ اس اسی اصول کا بیان ہے۔ لیکن دوسرے معاشی اصول کے مثل، وہ صرف عام صنعت کی حالت پر صادق آتا ہے۔ فروغ و تفصیلات میں اس میں کچھ تغیر و تبدل کرنے اور اس کی تشریح کرنے کی ضرورت ہے۔

یہ کہا جاسکتا ہے کہ بنک کاری، زر اور بین الاقوامی تجارت کے موجودہ نظام، سونے کی ملک پر ملک نقل سے غلطی تضاد رکھتے ہیں۔ اس قسم کی نقل کو کم کرنے یا روکنے کی غرض سے ہر قسم کی تدابیر اختیار کی جاتی ہیں۔

ان تدابیر میں سے سب سے موثر اور عام تدبیر بڑی شرح کے ذریعے سے غنیمت ہے۔ سونا، زر کی کسی دوسری شکل کے مثل، آزاد اصل ہے اور مادی اشیاء یا اشیائے اصل حاصل کرنے پر پوری قدرت رکھتا ہے؛ علاوہ ازیں وہ اصل کی ایک ایسی قسم ہے جو ہر ملک میں مساوی حیثیت سے دستیاب ہو سکتی ہے۔ سونا اسی مقام پر واپس جانے کی جانب مائل ہوتا ہے جہاں اس کو بطور قرض دینے کی صورت میں سب سے زیادہ سود ملے۔ جب فلز کسی ملک سے پہلی مرتبہ باہر جاتا ہے تو، معمولاً وہ بنک کے محفوظ سرمایوں سے نکلتا ہے؛ اور جب وہ کسی ملک میں پہنچتا ہے تو بالعموم پہلے بنک کے محفوظ سرمایوں میں جاتا ہے۔ جوں جوں بنک کے ذخائر میں کمی ہوتی جاتی ہے، بڑے کی شرح میں زیادتی ہوتی جاتی ہے؛ اور جوں جوں بنک کے ذخائر میں اضافہ ہوتا جاتا ہے، بڑے کی شرح میں کمی ہوتی جاتی ہے۔ یہی تغیرات خود فلز کی کثیر مقدار میں نقل پر جلد بندی قائم کرتے ہیں۔ انگلستان، جرمنی، فرانس، آسٹریا اور دیگر ممالک کے بڑے مرکزی بنکوں نے اپنے فلزی ذخائر کی تائین کی غرض سے اپنی بڑے کی شرحوں میں باقاعدگی کے ساتھ اضافہ اور تخفیف کی پیروی کر کے دفعتی سرمایہ محفوظ کے نظام کے قیام سے قبل کی بنک کاری کے روایات کے تحت

۲۲
اسات
خارجہ

بھی اسی طرح عمل کیا گیا، اگرچہ دیدہ و دانستہ اور براہ راست عزم کو اس میں کمر و دخل تھا اس نظام کے تحت یہ طریقہ کار یا سہاے متحدہ امریکا میں بھی منظم و مقبول ہو گیا۔ کسی ملک کے طلا کے ذخیرے کی اس طرح کی درتا میں، بعض اوقات معقولیت کی حد سے بھی تجاوز ہو جاتی ہے۔ طلا کا ذخیرہ کثیر مقدار میں رکھنے کے فائدے اور فلز کی مقدار کے گھٹ جانے کے نقصان کو متعدد وجوہ سے بہت مبالغے کے ساتھ بیان کیا گیا ہے۔ ایک وجہ تو ایک حد تک یہ عقیدہ ہے کہ طلا کی کثیر مقدار سیاسی یا فوجی اثاثہ ہے۔ اس میں شک نہیں کہ قدیم تجارتی خیالات کا باقی ماندہ اثر بھی ایک حد تک وجہ ہو سکتا ہے جن کے تحت فلز کی رسد کو ملک کی دولت کا اہم ترین جز تصور کیا جاتا تھا۔ یہ وجہ بھی کچھ کم اہم نہیں کہ کاروباری طبقہ ہر اس چیز کا مخالف ہے جس کا میلان قیمتوں کو کم کرنے کی جانب ہو۔ واقعہ یہ ہے کہ فلز کی برآمد کو عام طور سے نقصان رسا خیال کیا جاتا ہے اور اس کو روکنے کے لیے بڑی شرح کی تنظیم اور اسی طرح کی دوسری تدابیر بہت غصہ و کد کے ساتھ عمل میں لائی جاتی ہیں، حالانکہ ان کا اثر ملک کی مادی خوش حالی پر زیادہ نہیں پڑتا۔ فلز کی نقل تجارت بین الاقوام کے مد و جزر کو ظاہر کرتی ہے، اور فی نفسہ کوئی خاص اہم عالم نہیں ہے۔ وہ عام طور سے اپنی آپ خبر گیری کرتی ہے؛ یعنی جب اہم اشیائے برآمد کی مطلوبہ اور ناگزیر ترتیب از سر نو ہو جاتی ہے تو تقریباً آپ سے آپ رک جاتی ہے۔ اب شرح بڑھنے کے تغیرات کی جانب توجہ کرنا چاہئے۔ بسا اوقات سونے کی نقل یا مقدار پر ان تغیرات کا اثر اس قدر نہیں پڑتا جس قدر کہ نقل کی سمت کا اور اس وقت کا جبکہ نقل واقع ہوتی ہے۔

شرح کے اضافے کی وجہ سے مبادلات خارجہ کے ان اثرات میں پر مزید دباؤ پڑتا ہے جو فلز کی بذریعہ جہاز ترسیل کرنا چاہتے ہیں۔ ذریعہ زیادہ سود ملنے کی صورت میں زر کو ملک کے اندر ہی رکھنا زیادہ منفعت بخش ہوتا ہے۔ اعلیٰ شرح سود ساہوکاروں کو اس وقت تک انتظار کرنے کی ترغیب دیتی ہے جب تک کہ تجارت خارجہ کی لہر میں پلٹا کھائیں اور مبادلے کی طلب کو ترسیل زر کے بغیر پورا کرنے کے قابل بنائیں۔ یا وہ ایسے اشخاص کو اس امر پر بھی مائل کر سکتی ہے کہ کسی دوسرے ملک سے بذریعہ جہاز زر منگوائیں۔ اگر انگلستان میں ذخائر میں نقد کی مقدار کم ہو اور بڑی شرح اعلیٰ ہو، اور جرمنی میں اس کے

برعکس صورت حالات ہو تو، انگلستان کے ساموکار جرمنی کے نام کی ہنڈیاں خرید سکتے ہیں اور جرمنی سے ریاستہائے متحدہ کو فلز بذریعہ جہاز روانہ کرنے کا ذریعہ فراہم کر سکتے ہیں۔ بٹہ اور مبادلہ کی شرحوں کی بہت چھوٹی چھوٹی کسور اور ان کسور کے بہت باریک اور مونگٹکانی کے حسابات کسی نہ کسی جانب لہروں کو پلٹا دینے کے لیے کفایت کرتے ہیں۔

تجارت بین الاقوام کے لین دین کا ایک اور شعبہ بھی بنک کی بٹہ کی شرحوں کی تبدیلی سے وابستہ ہے؛ اور وہ ایک ملک سے دوسرے ملک کو تمکات کی نقل ہے۔ یہ بین الاقوامی قرض کے لین دین کے عام عمل کا جزو ہے، جس کے متعلق آئندہ باب میں تفصیلی بحث کی جائے گی۔ اس مقام پر یہ کہہ دینا کافی ہے کہ کسی ایک ملک میں تمکات کی قیمتیں عام طور سے شرح بٹہ سے معکوس طریقہ پر متاثر ہوتی ہیں؛ یعنی جب شرح بٹہ میں تخفیف ہوتی ہے تو قیمتیں بڑھ جاتی اور شرح بٹہ کے اضافے کے ساتھ گھٹ جاتی ہیں۔ اسی وجہ سے اس کا قرینہ ہوتا ہے کہ بین الاقوامی بازار رکھنے والے تمکات، حسابات کے تصفیے کے لیے فلز کی بجائے پیسے بائیں۔ دلائی کی بھی خریدیں ہوتی ہیں، جن کا کاروبار مختلف بازاروں مثلاً لندن، برلن، پیرس اور نیویارک میں اس قسم کے تمکات کی قیمتوں کے تغیرات سے واقفیت رکھنا ہوتا ہے؛ اور وہ ایک قلیل منافع پر ایک مرکز میں تمکات خریدتے اور دوسرے میں فروخت کرتے ہیں؛ چنانچہ اس قسم کے کاروبار، مبادلات خارجہ کے بازار پر بہت بڑی حد تک منحصر ہوتے ہیں اور وہ خود اسی بازار پر مستعدی کے ساتھ اثر ڈالتے ہیں۔

لیکن کسی قسم کی تدبیر، سونے کی نقل کو روکنے میں یا قیمتوں پر اس کے آخری اثر کو نازل کرنے میں کامیاب ثابت نہیں ہوتی۔ تمام تدابیر محض اس کی نقل کو منظم و متوازن کرتی ہیں؛ یعنی سونے کو دفعۃً کثیر مقدار میں منتقل ہونے سے اور خلل ڈالنے والے اچانک اثرات پیدا کرنے سے روکتی ہیں۔ جب توازن حسابات مسلسل کسی ملک کے موافق ہو تو، اس میں فلز کی درآمد ہوتی ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ سونا مستقل طور سے ایک ملک سے دوسرے ملک میں منتقل ہوتا رہتا ہے۔ اہم مرکوزوں میں کوئی ایک مہینہ بھی ایسا نہیں جاتا جس میں بذریعہ جہاز سونے کی درآمد یا آمد نہ ہوتی ہو۔ جب کسی ملک کی درآمد کی کثیر اور مسلسل زیادتی کی وجہ سے توازن حسابات اس ملک کے موافق ہو تو، سونا نہ صرف اس ملک میں منتقل ہوتا ہے؛ بلکہ اس کی نقل کا سلسلہ اس وقت تک جاری رہتا ہے جب تک کہ تغیرات

باب
مبادلات
خارجہ

کی وجہ سے، اور ملکوں کے مابین حسابات میں توازن پیدا ہو جانے کی وجہ سے بتدریج مساوات قائم ہو جائے۔

یہ نتیجہ بعض اوقات سونے کی نقل کے بغیر بھی رونما ہوتا ہے، یا سونے کی نقل ہوتی بھی ہے تو اس طرح ہوتی ہے کہ وہ بظاہر کسی طرح نتیجے کے تناسب نہیں معلوم ہوتی۔ ممکن ہے کہ کوئی ملک زر کا غذی رائج کر رہا ہو، یا اپنے بنک کے نوٹوں یا امانتوں میں اضافہ کر رہا ہو، اس عمل کا نتیجہ سونے کو رواج سے ایک حد تک خارج کرنے کی صورت میں رونما ہوتا ہے۔ ایسی صورت میں یہ ہوتا ہے کہ اس ملک میں ایک طرف زر کا غذا جاری رہتا ہے اور دوسری طرف سونے کی بھی کچھ مقدار موجود رہتی ہے؛ نتیجہ یہ کہ سونے کی کثیر درآمد کے بغیر اس میں قیمتیں بڑھ جاتی ہیں۔ علاوہ ازیں یہ بھی ممکن ہے کہ یہ ملک ایسا ہو جس میں سونے کی کان موجود ہو۔ سونے کی کان والا ملک معمولاً اپنی بین الاقوامی تجارت کے دوران میں سونا برآمد کرتا ہے؛ لیکن جب اس کی دیگر اشیاء کی برآمد کثیر مقدار میں ہو تو، ممکن ہے کہ سونے کی وہ مقدار اس کے حدود کے اندر ہی رہے جو اس کی برعکس صورت میں باہر چلی جاتی۔ ریاستہائے متحدہ سونے کے ایک اہم کان کن ملک ہیں، تاہم ۱۹۱۷ء میں فلزی ادائی کے طریق کے از سر نو جاری ہونے کے بعد متعدد محنتوں (۱۰ سال کا عرصہ) تک کانوں سے نکلی ہوئی کل پیداوار ملک کے اندر ہی رہی، بلکہ واقعہ تو یہ ہے کہ اس کے علاوہ سونے کی کثیر مقدار درآمد بھی کی گئی۔ اس طرح فلزی کی رسد جو بتدریج جمع ہوتی گئی، برآمد کی مسلسل زیادتی کا نتیجہ تھی؛ اور اس کا اثر یہ ہوا کہ قیمتوں میں اضافے کی جانب میلان رونما ہوا۔

ان تغیر پیدا کرنے والے تمام عاملین کا نتیجہ یہ ہے کہ سونا ایک ملک سے دوسرے ملک کو وقت و احمیں بالعموم کثیر مقدار میں نہیں بلکہ قلیل مقدار میں منتقل ہوتا ہے اور وہ بھی کبھی ایک ملک میں اور کبھی دوسرے میں جاتا ہے؛ اور بسا اوقات کانوں سے نکلی ہوئی تازہ رسد بھی ایک حد تک غیر محسوس طریقے پر منتقل و تقسیم ہوتی رہتی ہے۔ معمولی نقل کی اضافی کمی کی وجہ زیادہ تر یہ واقعہ ہے کہ بین الاقوامی تجارت نے، جو ایک مدت دراز سے قائم ہے، قیمتی فلز کی تقسیم ایسے طریق پر کی ہے اور مختلف ملکوں میں قیمتوں کی سطحیں اس طرح قائم کی ہیں کہ ان ملکوں کے مبادلات بڑی حد تک ایک دوسرے کو متوازن

کر دیتے ہیں۔ صرف اس صورت میں جبکہ بڑے اور اہم معاشی تغیرات واقع ہوتے ہیں قیمتیں فلز کی کثیر مقدار منتقل ہوتی ہے؛ مگر اس صورت میں بھی یہ نقل عام طور سے کئی سالوں پر پھیل ہوئی ہوتی ہے۔ خود امریکا جو اپنی متعدد معاشی خصوصیات میں عظیم النظیر ہے، اس بارے میں عام صورت حالات کے مقابلے میں سب سے نمایاں مستثنیات پیش کرتا ہے۔ مثلاً یہاں بہت جلد جلد، یعنی: فلزی ادائی کے طریق کے از سر نو جاری ہونے کے بعد ۱۸۹۰ء تا ۱۸۹۹ء میں، اور پھر ۱۹۰۰ء تا ۱۹۰۹ء میں، سخت کساد بازاری کے دور کے اقتصام پر درآمد اور برآمد کے تناسب میں عظیم تغیر واقع ہوا؛ اور اس کی وجہ سے سونے کی درآمد دفعۃً اور کثیر مقدار میں ہوئی؛ جس کا نتیجہ یہ ہوا کہ قیمتوں میں محقول حد تک اور سریع اضافہ عمل میں آیا۔

سونے کی نقل ایک ملک سے دوسرے ملک میں معمولاً اس قدر خفیف اور غیر اہم ہوتی ہے اور بین الاقوامی لین دین کی پیچیدگی کے باعث جو مدو جزو واقع ہوتے ہیں انہی وجہ سے نقل کے پوشیدہ ہو جانے کا اس قدر زیادہ امکان ہوتا ہے کہ بعض مصنفوں نے اس کی بنا پر اس نظریے کو ٹھکرا دیا ہے کہ بین الاقوامی قیمتوں کے تغیرات کی وجہ سے درآمد و برآمدات میں تسویہ ہوتا ہے۔ پھر بھی اس نظریے کے بغیر واقعات کی تشریح کرنا اور خاص کر اشیاء کی درآمد و برآمد کی قیمتوں کے تسویے کی توجیہ کرنا ناممکن ہے قیمتوں پر سونے کی مقدار کا اثر؛ گواہ اس کی نقل سست رفتار اور ہر قسم کے غلط پیدا کرنے والے اسباب کے تابع ہوتی ہے؛ ایک داغی اور بنیادی قوت ہے جو نہ صرف فلز کی بین الاقوامی تقسیم کو متعین کرتی ہے بلکہ جیسا کہ آنے والے بابوں سے ظاہر ہوگا، مختلف ملکوں میں سونے کی قوت خرید کے تغیرات کو متعین کرتی ہے؛ اور اس طرح بین الاقوامی تجارت سے وصول ہونے والے منافع میں ان ملکوں کے حصوں کی کمی بیشی کو بھی متعین کرتی ہے۔

۶۔ بین الاقوامی مبادلات کا انحصار معمولاً مختلف ممالک کے طلائی سکوں، مثلاً ڈالر، پائونڈ، مارک، فرانک وغیرہ کے معامل پر ہوتا ہے۔ لیکن سب ملکوں میں میسار طلا رائج نہیں ہے؛ اور جہاں کہیں زر کے نظام کی بنیادیں مختلف ہوتی ہیں، وہاں، بظاہر مبادلات خارجہ میں پیچیدگی رونما ہوتی ہے۔ ایسی صورت میں ”غیر منظم مبادلات“ کے مظاہر رونما ہوتے ہیں۔

۳۲
مبادلات
خارجہ

مثلاً برطانوی ہند میں ۱۹۴۷ء تک نقروی بنیاد قائم تھی، اور زر کی اکائی چاندی کا ٹکڑا تھی۔ ہندوستان کی تجارت زیادہ تر برطانوی عظمیٰ سے تھی جس کا زر طلا پر مبنی تھا۔ برطانوی برآمد کرنے والے کو جو ایشیا ہندوستان میں فروخت کرتا تھا ہندوستان کے نام کی ہنڈی فروخت کرنی پڑتی تھی، یعنی ایسی ہنڈی فروخت کرنی پڑتی تھی جو چاندی کے سکے میں قابل ادائیگی تھی۔ ہندوستانی برآمد کرنے والے کو جو انگلستان میں اپنی اشیاء فروخت کرتا تھا، ایسی ہنڈی فروخت کرنی پڑتی تھی جو طلائی سکے میں قابل ادائیگی ہوتی تھی۔ اس میں شک نہیں کہ ہر ہنڈی کی قیمت مبادلات خارجہ کے معمولی تغیرات، یعنی درآمد اور برآمد کے تعلقات کے تغیرات اور مصلوبہ ادائیگی کرنے کے لیے ہنڈیوں کی کمی اور زیادتی سے متاثر ہوتی تھی۔ لیکن چاندی کی قیمت بجا کر طلا کا بھی کچھ کم براہ راست اثر نہیں پڑتا تھا۔ چنانچہ جو ہنڈی چاندی کی قیمت گھٹی انگلستان کے برآمد کرنے والے تاجر کی ہندوستان کے نام کی ہنڈی کی قدر انگلستان میں گھٹ جاتی تھی، یعنی چاندی کی ہنڈی کے عوض کم سادرن اس کو مل سکتے تھے۔ اسی قسم کے حالات کے تحت، یعنی اس وقت جبکہ چاندی کی قیمت گھٹ رہی ہو، ہندوستان کے برآمد کرنے والے تاجر کی ہنڈی کی قدر بڑھ جاتی تھی، اور اس کے عوض وہ زیادہ روپیہ حاصل کر سکتا تھا۔ یہ صورت حالات ہندوستان سے انگلستان کو اشیاء برآمد کرنے کے حق میں بھیج کا کام کرتی تھی، اور انگلستان سے ہندوستان کو اشیاء کی برآمد میں مزاحمت تھی۔ ہندوستان سے اشیاء برآمد کرنے پر ایک طرح کی امداد مل جاتی تھی، اور اس امداد کی نوعیت کچھ ایسی تھی کہ اس کی بنا پر ان اشخاص کو سخت شکایت تھی جن کی صنعتیں ہندوستانی مقابلے کی وجہ سے متاثر ہوتی تھیں۔

اگر یہ صورت حال ترقی یافتہ ممالک کے مابین رونما ہوتی تو مستعدی کے ساتھ فوراً نظام زر کی اصلاح اور از سر نو ترتیب عمل میں آتی؛ لیکن ہندوستان میں اس وجہ سے یہ صورت حال بدستور قائم رہی کہ یہاں قیمتیں اپنے آپ کو سونے اور چاندی کے نئے تناسب کے مطابق ڈبنا سکیں۔ چاندی ہندوستان میں برابر درآمد ہوتی رہی اور اس کے نتیجے کے طور پر قیمتوں میں لازمی طور سے اضافہ ہوا۔ لیکن یہاں کی کرداروں کی کابل اور کثیر آبادی میں جہاں دسمم ہواج کی سختی کے ساتھ پابندی کی جاتی ہے اور تقریباً قرون وسطیٰ کے سے حالات موجود ہیں، قیمتوں میں بہت دھما اضافہ ہوا۔ صنعتوں میں خاص کر زیورات کے

۳۳
ارشد
مبادلات
خارجہ

طور پر چاندی کی کثیر مقدار استعمال ہونے کی وجہ سے چاندی کا بڑا حصہ زر کے کام انجام دینے سے محروم رہا۔ علاوہ انہیں چاندی کی قیمت بھرا لہ طلا میں سال بہ سال کمی ہوتی گئی اور اگرچہ ہندوستان میں اشیاء کی قیمتیں کچھ تھوڑی سی بڑھ سکتی تھیں، لیکن ایک طرف اشیاء کی قیمتوں اور دوسری طرف چاندی کی بازاری قیمت اور مبادلات خارجہ کی شرحوں کے باہمی مخالف و تضاد کو قائم رکھنے میں، چاندی کی قیمت کی مسلسل تخفیف نے، بڑی مدد دی۔ اس طرح درآمد و برآمد اشیاء پر غیر معمولی قوتوں نے اثر ڈالا، ان میں سے ایک قوت بظاہر غیر معمولی مبادلہ خارجہ کی تھی؛ لیکن حقیقی قوت یہ تھی کہ ہندوستان میں چاندی کی نئی قیمت کے مطابق نظام کو منظم کرنے کا عمل بہت دھما تھا۔

۷۔ غیر بدل پذیر زر کاغذی کی وجہ سے بھی اسی قسم کے خلل ڈالنے والے اثرات پیدا ہوتے ہیں۔ جہاں اسی قسم کے زر کے رواج کی وجہ سے قیمتی فلز رواج سے ہٹ گئے ہوں، اور جہاں اس کے نتیجے کے طور پر قیمتوں میں اضافہ ہو گیا ہو اور طلا پر بڑھوتری وصول ہوتی ہو وہاں بھی، مبادلات خارجہ پر دو قسم کے اثرات عمل کرتے ہیں؛ ایک تو درآمد و برآمد کی وجہ سے توازن حسابات کا معمولی تغیر و تبدیل، اور دوسرے زر کاغذی کی قدر کی کمی۔ رہا سہہ بائے متحدہ میں زر کاغذی کے رواج کے زمانے میں (۱۸۶۲ء تا ۱۸۷۹ء) لندن کے نام کی ہنڈیاں نیویارک میں ایسی قیمت پر فروخت ہوئیں جس کا تعین زیادہ تر طلا کی قیمت بھرا لہ امریکی زر کاغذی کی بنا پر ہوتا تھا۔ لندن کے نام کی ہنڈیا طلا کے معادل تھی؛ یعنی اس طلا کے معادل تھی جو ہنڈی کی پیداوار ختم ہونے پر اس سے مل سکتا تھا اور اس تاخیر کے تابع تھا جو اس (سولے) کو لندن سے نیویارک لانے میں واقع ہو سکتی تھی۔ جب برآمد نسبت زیادہ ہوتی تو، لندن کی ہنڈی ایسی بڑھوتری پر فروخت ہوتی تھی جو طلا کی مردوبہ بڑھوتری کے معادل سے کم ہوتی تھی؛ اور جب درآمد نسبت زیادہ ہوتی تو، لندن کی ہنڈی ایسی بڑھوتری پر فروخت ہوتی تھی جو اس معادل سے زیادہ ہوتی تھی۔ رہا ان حالات کے تحت مبادلہ خارجہ کا سبب، تو داخلی طلا کی بڑھوتری کے متعلق تغیرات، ان تغیرات سے بالعموم زیادہ اہم ہوتے ہیں جو شرح مبادلہ پر فی نفہ اثر ڈالتے ہیں؛ اس لیے کہ مبادلہ خاص کے تغیرات کے مدد و تنگ ہوتے ہیں، اور اس کے برعکس فلز کی بڑھوتری کے مدد و امکانی طور سے وسیع ہوتے ہیں۔

۳۲
بادلات
خارجہ

ایسے زمانے میں مبادلات خارجہ کی قیمت، بہت واضح طور سے زر کاغذی کی حالت کو ظاہر کرتی ہے۔ اگر مبادلے کی بڑھوتری نقطہ ترسیل طلا کی بڑھوتری سے زیادہ ہو تو وہ بالعموم زر کاغذ کی قدر کی کمی کی پہلی علامت ہوتی ہے۔

۱۹۱۴ء تا ۱۹۱۹ء کی جنگ عظیم میں اسی قسم کے حالات رونما ہوئے، مگر ان دو ملکوں کی مشترک سابقہ حیثیت کے برعکس تھیں۔ جنگ شروع ہونے کے پہلے ہی سال میں برطانیہ عظمیٰ کا زر، غیر بدل پذیر زر کاغذی ہو گیا؛ اس کے برخلاف ریاستہائے متحدہ میں سونے کی شکل میں ادائی کرنے کا طریق جاری رہا۔ لندن میں اس وقت تک بھی نیویارک کے نام کی ہنڈی سونے کے معادل ہی رہی اور سونے کی بڑھوتری کے بالمقابل عام طور سے ہنڈی پر بڑھوتری ملتی تھی۔ لیکن نیویارک میں لندن کے نام کی ہنڈی ایسی قیمت پر فروخت کی جاتی تھی جو ساورن کے مشمولہ سونے کی قیمت سے بہت کم تھی جسے منی، آسٹریا اور روس کا ذکر تو درکنار فرانس، اٹلی اور بلجیئم میں زر کاغذی کے بے افراط جاری ہونے اور اس کی قیمت گھٹ جانے کی وجہ سے دنیا کے اکثر حصوں میں مبادلات خارجہ کی حالت غیر منظم ہو گئی۔

زر کاغذی کے اجراء سے پیدا شدہ بڑھتی مبادلات، تخمین کے لیے خاص سہولت اور ترغیب بہم پہنچاتی ہے۔ ہنڈی اگر ایسے ملک کے نام لکھی جائے جس کے زر کاغذی کی قدر گھٹ گئی ہو تو، اس ہنڈی سے سونے پر قدرت و قابو حاصل ہونا موقوف ہو جاتا ہے؛ اور اس کی قدر میں ثبات پذیری نہیں رہتی۔ ایسی ہنڈی صرف اسی ملک کی قابل خریدہ اشیاء پر قدرت عطا کرتی ہے جس کے نام وہ لکھی جاتی ہے۔ مثلاً ۱۹۱۹ء میں پیرس کے نام کی ہنڈی کا امریکن حامل یا قابض اس ہنڈی کو صرف کاغذی فراٹاک کے حوالے سے نقد میں تبدیل کر سکتا تھا؛ اور اس کاغذی فراٹاک سے وہ فرانسیسی اشیاء خریدنے کے سوا اور کچھ نہیں کر سکتا تھا۔ یہ سوال کہ وہ اس ہنڈی کو نیویارک میں کس قیمت پر فروخت کر سکتا تھا، بڑی حد تک قیاس پر مبنی تھا۔ ہنڈی کا خریدار صرف یہ کر سکتا تھا کہ ہنڈی کو پیرس بچھڑے اوبان کاغذی زیر حاصل کر کے فرانسیسی اشیاء خریدے اور یہ اشیاء ریاستہائے متحدہ میں فروخت کی غرض سے درآمد کرے۔ نیویارک میں اس ہنڈی کی قیمت کا مدار جو مختصر مدت میں رسد و طلب کے عمل سے کم و بیش قرار پاتی ہے، انجام کار اس قسم کے پیچیدہ کاروبار

۲۲
مبادلات
خارجہ

سے نفع ملنے کے مواقع پر ہوگا۔ فرانس میں برآمد کے لیے دستیاب ہونے والی اشیاء کی قیمتیں رہا سہاے متحدہ امریکا (یا دوسرے ممالک) میں فروخت ہونے والی ان ہی اشیاء کی قیمتیں، درمیانی انخاص کا وہ سلسلہ جن کے ذریعے سے ان اشیاء کا گزرنا ضروری ہے، قطعی حالت سے پیشتر کی غیر یقینی صورت، ان سب حالات نے فرانسیسی مہارے کی قیمت کو شدید قسم کے تغیرات کا تابع کر دیا تھا۔ جب کبھی زر کاغذی ضرورت سے زیادہ کثیر مقدار میں جاری کیا جائے گا اور مبادلات خارجہ میں نمایاں بد نظمی رونما ہوگی اس وقت یہی صورت پیدا ہوگی۔ شرحوں میں نہ صرف سرعت کے ساتھ تبدیلی ہوگی، بلکہ شرحیں، افواہ اور تخمینی کاروبار اور اس کے الٹ پھیر سے بہت تیزی کے ساتھ متاثر ہونے لگتی ہیں۔ شرحوں کی عام سطح کو متعین کرنے والے اساسی اسباب کا اثر وہ بہت آہستہ اور نامکمل طریقے سے قبول کرتی ہیں۔ اور اس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ جن ملکوں میں زر کاغذی قدر گھٹ گئی جو ان کے ساتھ جب دوسرے ملک تجارت کریں گے تو اس تجارت کی نوعیت سٹا بازی کی سی ہو جائے گی؛ اور وہ ایسے اثرات کے تابع ہو جائے گی جس کا کوئی شخص پہلے سے اندازہ نہیں قائم کر سکتا۔ جیسا کہ ان صورتوں میں اکثر ہوتا ہے، اس کاروبار میں کام کرنے والے تاجر اور درمیانی انخاص، اگرچہ بڑے خطرات میں گھرے ہوئے ہوتے ہیں اور نقصانات برداشت کرنے کا امکان بھی ہوتا ہے، اپنی وساطت سے طے شدہ کاروبار سے بحیثیت مجموعی کثیر منافع وصول کرتے ہیں۔

اس ملک میں جہاں زر کاغذی کی قدر گھٹ گئی جو ایسی ہندویوں کی قیمت جو معیار طلا والے ملک کے نام لکھی گئی ہو، اور خود طلا کی قیمت، یعنی طلا کی بڑھوتری ساتھ ساتھ متغیر ہوتی ہے؛ اور اس، ہم آہنگی میں ان معمولی اسباب اختلاف کی بنا پر تغیر ہوتا ہے جنہیں ابھی بیان کیا جا چکا ہے۔ بسا اوقات ایسا ہوا ہے کہ اس قسم کے ملکوں کی حکومتوں نے سونے کی براہ راست فروخت کی ممانعت کر دی، گو کہ اس سید سے سادے طرز عمل پر شتر مرغ والی ضرب النفل صادق آتی ہے جو طوفان سے بچنے کے لیے صرف اپنا سر ریت کے اندر چھپا لیتا ہے، اور باقی جسم کی حفاظت کی فکر نہیں کرتا۔ مبادلات خارجہ کے لین دین کا سلسلہ اس وقت تک لازمی طور سے قائم رہے گا جب تک کہ خود تجارت خارجہ کا سلسلہ قائم ہے، اور اس لین دین کے ذریعے سے زر کاغذی کی قدر کی کمی بھی بہت واضح طور سے بجوا کر طلا معلوم ہوتی ہے۔ لیکن یہ پہلے بیان کیا جا چکا ہے کہ زر کاغذی کی قدر کی اصلی کمی، یعنی

۳۲
باب
مبادلات

قیمتوں کا اضافہ نہ تو طلا کی بڑھوتری سے پوری طرح تطابق رکھتا ہے اور نہ ان ہنڈیوں کی شرح سے جو معیار طلا والے ملکوں کے نام لکھی جاتی ہیں۔ چنانچہ طلا کی بڑھوتری اور ایشیا کی قیمتوں کے باہمی تخالف یا عدم تطابق کا اثر تجارت بین الاقوام پر خاص طور سے پڑتا ہے؛ ٹھیک۔ اسی طرح جس طرح کہ معیار طلا اور معیار نقرہ والے ملکوں کی باہمی تجارت کی صورت میں ہوتا ہے۔

علامہ انزیز بظاہر تو ایسا معلوم ہوتا ہے کہ یہ اثرات مبادلات خارجہ کی وجہ سے پیدا ہوئے؛ تاہم واقعہ یہ ہے کہ ان کا باعث خارجی ہنڈیوں کی قیمت (یعنی منسلز کی بڑھوتری) اور ایشیا کی قیمتوں کی سطح کا باہمی عدم تطابق ہوتا ہے۔ اگر فلز کی بڑھوتری ایشیا کی قیمتوں سے نسبتاً زیادہ ہو تو، برآمد کے حق میں بھیڑ مچتی ہے، اس لیے کہ برآمد کرنے والا جو بیرونی سونے کے بازار میں فروخت کرتا ہے، مروجہ زر کا غذی کی زیادہ مقدار پاتا ہے۔ اس میں شک نہیں کہ ایک زمانے کے بعد یہ اثر برآمد کردہ ایشیا کی قیمتوں میں اضافہ کرنے اور ایشیا کی برآمد کو بڑھانے کا موجب ہوتا ہے؛ ان کی قیمت دوسری اکثر ایشیا کے مقابلے میں بہت بڑھ جاتی ہے۔ اس کے برخلاف اگر فلز کی بڑھوتری عام قیمتوں سے نسبتاً کم ہو تو، درآمد کے حق میں بھیڑ مچتی ہے، اس لیے کہ درآمد کرنے والے کو اپنی ایشیا کی قیمت ادا کرنے میں نسبتاً زیادہ آسانی ہوتی ہے؛ اور اسی وجہ سے درآمد کردہ ایشیا کی مقدار نسبتاً بہت بڑھ جاتی ہے اور انجام کار رازاں ہو جاتی ہے بعض مصنفوں نے یہ فرض کر لیا ہے کہ کم قدر کا غذی زر، برآمد کے حق میں ہیئتہ بیچ کا کام کرتا ہے اور درآمد پر روک قائم کرتا ہے۔ لیکن یہ کہنا بظاہر بے بنیاد ہے کہ وہ لازمی طور سے برآمد یا درآمد پر اس طرح اثر ڈالتا ہے۔ اس قسم کا اثر، طلا کی بڑھوتری اور زر کا غذی کی حقیقی کم قدری کے باہمی عدم تطابق پر منحصر ہوتا ہے۔ جو کسی سمت میں بھی کمی بیشی کی بنا پر رونما ہو سکتا ہے۔ علامہ انزیز برآمد سے درآمد کی نسبت، فلز کی بڑھوتری پر متبادل اثر ڈالتی ہے۔ اگر ایشیا کی برآمد بڑھ جائے؛ جیسا کہ فصلی تغیرات یا طلب کی بدلی ہوئی حالت کی وجہ سے اس کا فوری اسٹاک ہوتا ہے تو، بیرونی ممالک (اور خاص کر فلزاتِ شمال کرینے والے ملکوں) کے

بار
مبادلات
خارجہ

486

نام کی ہنڈیاں زیادہ مقدار میں فروخت کے لیے پیش کی جائیں گی۔ ایسی صورت میں خارجی ہنڈیوں کی قیمت گھٹ جاتی ہے، اور فلز کی بڑھوتری بھی لازمی طور سے اس کے ساتھ گھٹ جاتی ہے۔ اگرچہ انجام کار زر کاغذی کی کم قدری اور فلز کی بڑھوتری، زر کاغذ کی اضافی مقدار ببقابلہ مقدار اشیاء پر مبنی ہوگی؛ لیکن تجارت خارجہ کی حالت کا اور فی الوقت برآمد سے درآمد کی نسبت کا بہت قریبی اثر پڑے گا۔ زر کاغذی کے نظام سے فلزی بنیاد کی جانب رجوع ہونے کی تیاری کرنے والا ملک، اگر اس مردہ کے لیے مقرر کردہ دور اتفاقاً ایسا ہو کہ اس میں اشیائے تجارت کثیر مقدار میں برآمد ہوں اور مبادلے کی شرح کم ہو تو، فلزی ادائی کے طریق کے از سر نو جاری کرنے کو نسبتاً بہت آسان پائے گا۔ اکثر دوسرے معاملات کے مثل اس معاملے میں بھی اکثر لوگ قلیل المدت اور طویل المدت قوتوں کے اثر کو ایک دوسرے سے مخلوط کر دیتے ہیں۔ کم قدر زر کاغذی رکھنے والے ملک کے واضعان قوانین اور فن مالیات کے مصنف نہایت عاقلانہ طور سے یہ کہتے ہیں کہ فلزی ادائی کے طریق کو از سر نو جاری کرنے سے پیشتر تجارت خارجہ میں موافق ”توازن“ کا حاصل کرنا ضروری ہے۔ مگر وہ یہ معلوم کرنے سے قاصر ہوتے ہیں کہ یہ موافق توازن، یعنی درآمد پر آمد کی زیادتی، فی نفسہ اشیاء کی قیمتوں کی کمی کا نتیجہ ہے؛ اور یہ کہ فلزی ادائی کے طریق کے از سر نو جاری کرنے کے بعد اس موافق توازن کو صرف اس وقت قائم رکھا جاسکتا ہے جبکہ ان کے ملک میں قیمتیں ایسی سطح تک گھٹادی جائیں جہاں تک وہ اطلاقاً بنیاد قائم ہونے کی صورت میں رہتیں۔ اور قیمتوں کا اس طرح گھٹانا صرف اس صورت میں ممکن ہے جبکہ زر کاغذی کی بلا کو دلیری اور جرأت کے ساتھ ہٹا دیا جائے۔

باب سی و سوم

بین الاقوامی ادائیگوں کا توازن

(۱) اشیائے تجارت کی برآمد و درآمد کے علاوہ دوسری مدیں۔ قرض کا لین دین اور درآمد و برآمد پران کا اخذ۔ مسکات کا لین الاقوامی کاروبار۔ (۲) سیاحوں اور مسافروں کے مصارفہ داخلی توہن اختیار کرنے والوں کی ریاستہائے متحدہ سے ترسیلات۔ اخراجات نقل و حمل۔ (۳) معادن رکھنے والے ملک کی حیثیت۔ (۴) ریاستہائے متحدہ کی بین الاقوامی تجارت (۱۹۷۹ء تا ۱۹۸۰ء) کی مثال۔ (۵) موافق اور مخالف توازن تجارت کا تصور۔ کاروباری طبقہ کا معمولی طرز عمل۔ فی الجملہ درآمد یا برآمد کی زیادتی نقصان یا نفع کی علامت نہیں ہے؛ خاص کر ملکوں کی باہمی تجارت میں تو سب سے کم۔

۱۔ گزشتہ باب میں تجارت نامہ پر اس طرح سے بحث کی گئی کہ گویا خارجی ادائیگوں کے توازن کی مدیں، صرف تجارتی اشیاء کی درآمد و برآمد پر مشتمل تھیں۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ دوسری بسا اوقات اہم مدیں بھی شامل ہوتی ہیں۔

ان میں سے سب سے اہم اور قابل ذکر یہ ”قرضہ جات“ ہیں جن کا لین دین ملکوں کے مابین ہوتا ہے؛ یعنی جو بالعموم ایک ملک کے باشندوں یا تجارتی انجمنوں کی جانب سے دوسرے ملک کے افراد اور انجمنوں کو دئے لیے جاتے ہیں حکومتوں کا قرضہ حاصل کرنا بھی عام ہے، اور قرض دینے والے بسا اوقات غیر مالک کے افراد یا تجارتی انجمنیں ہوتی ہیں۔ گاہ گاہ ایک ملک کی حکومت دوسرے ملک کی حکومت کو براہ راست

۲۳
برطانوی
ایجنسیوں کا
قوانین

قرض دیتی ہے؛ چنانچہ جنگ عظیم (۱۹۱۴ء تا ۱۹۱۸ء) کے زمانے میں اس قسم کا کاروبار بکثرت انجام پایا۔ لیکن اس عظیم انسان انقلابی دور میں جتنے معاشی واقعات ظہور پذیر ہوئے ان میں سے اکثر کی طرح یہ کاروبار اور معاملات بھی بہ لحاظ نوعیت عدیم النظم تھے۔

قرضوں کے بین الاقوامی لین دین بلکہ واقعہ یہ ہے کہ عام بین الاقوامی کاروبار اور معاملات کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک ان کو بیان کرنے کا ایک خاص طرز رائج ہے؛ کہ گویا معاملات افراد کے مابین طے نہیں پاتے بلکہ قوموں کے درمیان طے پاتے ہیں؛ مثلاً یہ کہ جرمنی نے ایک سیاسی جماعت کی حیثیت سے فرانس کے ہاتھ اشیاء فروخت کیں؛ یا ریاستہائے متحدہ نے من حیث المجموع انگریزوں کی قوم سے قرضہ حاصل کیا وغیرہ عام طور سے اور سادہ حالات میں جو کچھ واقع ہوتا ہے وہ یہ نہیں ہے کہ حکومتیں اور قومیں بحیثیت مجموعی عمل کرتی ہیں؛ بلکہ محض یہ کہ ایک ملک کے افراد دوسرے ملک کے افراد سے لین دین کرتے ہیں؛ مثلاً ہماری موجودہ بحث کی مثال میں ایک ملک کے افراد دوسرے ملک کے افراد کو یا جیسا کہ ممکن ہے دوسرے ملک کی حکومت کو قرضہ دیتے ہیں۔ ملکوں کو انخاص قرار دینے کی رسم اگرچہ اختصار کی حد تک بالعموم بہت سہولت پیدا کرتی ہے؛ لیکن اس میں حقیقی صورت حال کے متعلق غلط فہمی پیدا کرنے کا امکان بھی ہے؛ اور اس سے بعض اوقات خلاف عقل اور نامناسب تعصبات رونما ہو جاتے ہیں۔

468

فرض کرو کہ ریاستہائے متحدہ کے چند باشندے انگلستان کے بعض اشخاص سے قرضہ حاصل کرتے ہیں۔ اس قسم کا معاملہ ریاستہائے متحدہ میں زر کو مشغول کرنے کے خیال سے کیا جاتا ہے؛ اور قرضہ دینے والے بالعموم انگلستان کے ساہوکار ہوتے ہیں؛ جن کے اوپر امریکا کے قرض گیروں کو ہنڈی لگھ کر قرض دی ہوئی رقم حاصل کرنے کا حق حاصل ہو جاتا ہے۔ اہل امریکا کے پاس لندن کے نام کی ہنڈیاں فروخت کے لیے موجود ہوتی ہیں۔ اگر درآمد و برآمد پہلے متوازن ہو گئی ہو تو اب نیویارک میں درآمد کرنے والے لندن کے نام کی جتنی ہنڈیاں خریدنا چاہتے ہیں اس سے زیادہ فروخت کی غرض سے پیش ہوں گی۔ نتیجہ یہ کہ مبادلہ خارجہ کی قیمت ٹھٹ جاتی ہے اور ریاستہائے متحدہ میں فلزی درآمد ہونے لگتی

۳۳
بین الاقوامی
تجارت کا
تاریخ

ہے۔ اگر حقیقت میں امریکا کے یہی قرض گیرندے اتفاقاً طور سے انگلستان میں اشیا خرید کریں، مثلاً اگر وہ ریلوں کے منصوبہ ساز ہیں اور فوراً ہی ریل کی پٹریاں انگلستان میں خرید لیں (اور اس طرح کا کاروبار انیسویں صدی کے دوسرے اور تیسرے ربع حصوں میں عام طور سے ہوتا تھا) تو وہ ایسی صورت میں اپنی لندن کے نام کی بندیاں ریل کی پٹریاں بنانے والوں کے ہاں براہ راست لندن بھیج سکے ہیں۔ اس طرح جو قرضہ لندن میں دیا گیا ہے وہ وہاں سے اشیا کی فوری درآمد کر کے اور فلز کی درآمد کے بغیر وصول کیا جاسکتا ہے۔ لیکن عام طور سے ایسا نہیں ہوتا کہ جس وقت قرضہ لیا جائے اسی وقت اشیا بھی خریدی جائیں۔ قرضہ لینے والے کو عام طور سے زر یا قوت خرید کی احتیاج ہوتی ہے؛ وہ اس قوت خرید کو اپنے ہی ملک میں استعمال کر سکتا ہے، یا قرضخواہ یا لین دار کے ملک میں، یا کسی تیسرے ملک میں استعمال کر سکتا ہے۔ اس کا قریبہ ہے کہ اس قرضے کی وجہ سے قرض گیرندے کے ملک میں اولاً مبادلہ خارجہ کی قیمت گھٹ جائے، اور اس میں فلز کی درآمد شروع ہو جائے۔

لیکن اگر یہی سلسلہ سال بہ سال جاری رہے تو تجارت خارجہ پر اس کا اثر وہی ہوگا جیسا کہ انگلستان میں درآمد کی زیادتی کی وجہ سے ہوتا۔ لیکن فلز کی درآمد کا سلسلہ

467

۱۹۱۳ء تا ۱۹۱۴ء کی جنگ یورپ کے زمانے میں ریاستہائے متحدہ کی حکومت نے اپنے عیغوں کو جو کثیر المقدار قرض (یعنی تقریباً دس کھرب ڈالر) دیا اس میں قرضہ حاصل کرنے والے بیرونی ممالک کو قرض دہندہ ملک میں عظیم مثال طریق پر اشیا خرید کرنی پڑیں۔ مبادلے کی رو سے یہ واضح طور سے طے پایا تھا یا شمس تھا کہ ریاستہائے متحدہ کی حکومت سے جو رقم بطور قرض حاصل کی جائے وہ ریاستہائے متحدہ ہی میں خرچ کی جائے۔ حقیقت یہ ہے کہ جہاں تک بیرونی ممالک کا تعلق تھا زر کو ہاتھ لگانے کی نوبت ہی نہیں آئی۔ برطانیہ، فرانس، اٹلی اور دیگر حکومتوں کو جتنا جتنا قرضہ دیا گیا تھا وہ حکومت امریکا کے خزانے کی کتابوں میں ان ملکوں کی چیم کردہ امانتوں کے طور پر ملی الترتیب درج کر دیا گیا؛ اور ان مختلف ملکوں کے گناشتے ریاستہائے متحدہ کے حدود کے اندر اشیا خریدتے تھے اور فروختندوں کو خزانے کے نام چک لکھ دیتے تھے۔ اس زمانے میں کسی بیرونی ملک کو بھی قرضے کی رقم بھرت نقد ادا کرنے کی نوبت نہیں آئی۔ ان کے قرضہ واپس کرنے کے تحریری وعدے کے مبادلے میں انھیں محض اشیا حوالے کی گئیں، اور ان کی فوراً درآمد کر دی گئی۔ قرضہ جات بجا ازر اور اشیا تجارت

باسمہ
بسم اللہ
ادائیگیوں کا
توازن۔

غیر معین مدت تک جاری نہیں رہے گا۔ انگلستان اور ریاستہائے متحدہ میں قیمتوں میں کچھ ایسے
تغیرات واقع ہوں گے کہ ان کی بنا پر انگلستان سے ایشیا کی برآمد اور ریاستہائے متحدہ میں
ایشیا کی درآمد بڑھ جائے گی۔ ریاستہائے متحدہ میں درآمد ہونے والی ایشیا لازمی طور سے
انگلستان سے نہ آئیں گی؛ ممکن ہے کہ امریکا کسی تیسرے ہی ملک سے کثیر مقدار میں ایشیا
درآمد کرے اور انگلستان بھی کسی تیسرے ملک میں اپنی ایشیا کثیر مقدار میں برآمد کرے؛ یا
یہ بھی ممکن ہے کہ یہ دونوں چیزیں ساتھ ساتھ واقع ہوں۔ اس کا قرینہ ہے کہ یہ اثر بیرونی
اور تقریباً غیر محسوس طریق پر اس طرح رونما ہو کہ فلز کی معمولی نقل میں خفیف سا تغیر واقع
ہو اور ایشیا کی قیمتوں میں خفیف سی تبدیلی ہو اور بظاہر دوسرے اسباب اس کے محرک
معلوم ہوں۔ لیکن تجربے سے یہ بات اچھی طرح ثابت ہو گئی ہے کہ اس قسم کے مسلسل
فاضلات، اشیاء تجارت کے کاروبار کے مسلسل فاضلات کے مثل بصورت فلز تصفیہ
نہیں پاتے۔ ان کا تصفیہ قرض دینے والے ملک سے اشیاء تجارت کی برآمد میں
اضافہ کر کے کیا جاتا ہے۔ لیکن دار ملک میں بہت جلد برآمد کی زیادتی ظاہر ہوگی اور
اس زیادتی سے جو رقم وصول ہوگی وہ قرض گیرندہ ملک کو ترسیل زر کر کرنے کے کام
آئے گی۔

اس قسم کے کاروبار بالعموم محض اتفاقی اور عارضی نہیں ہوتے؛ بلکہ ان کی وجہ سے
مستقل طور پر ترسیل زر کا سلسلہ قائم ہو جاتا ہے۔ اور ایشیا کی درآمد اور برآمد اس ترسیل
زر کے ساتھ خود کو مطابق کر لیتی ہے۔ ایک مدت دراز تک انگلستان 'فرانس' اور
جرمنی قرض دینے والے ملک رہے۔ اس قسم کے ملکوں میں قرضے دینے کی ابتدائی حالتوں
میں درآمد پر برآمد کی زیادتی ظاہر ہوتی ہے، اور اس کے باوجود مبادلہ خارجہ پر مستقل
طور سے بڑھ نہیں کٹتا اور نہ فلز کی برآمد ہوتی ہے۔ مسلسل قرضے ایشیا کی برآمد سے متاثر
ہوتے ہیں۔ یہ عمل ایسا ہے کہ اس سے قرض دینے والے افراد اور برآمد کرنے والے تاجر
دونوں ناواقف ہوتے ہیں۔ فلز کی نقل اور قیمتوں کے تغیرات کا اثر بالعموم تدریجی بن جاتا ہے

بقیہ حاشیہ صفحہ گزشتہ: کی برآمد کے امین اس قسم کا راستہ اور قرضہ بہت شاذ و نادر ہے؛ لیکن یہ ان خلاف
سہولت ظاہر میں سے ایک ہے جو جنگ عظیم کے زمانے میں رونما ہوئے۔

باسمہ
الحمد
والصلاۃ
والسلاۃ
والسلاۃ

اور غیر محسوس طریقے پر ہوتا ہے۔ بعض اوقات اس اثر کے ساتھ ساتھ قرض گیر وندوں کے ملک میں غنیمتوں میں سرعت کے ساتھ اضافہ ہو جاتا ہے، اعتبار کی توسیع ہوتی ہے، کاروبار میں سرگرمی پیدا ہوتی ہے، تخمین شروع ہو جاتی ہے، عام خوش حالی رونما ہوتی ہے اور انجام کار پیرا گرمی کا دور، صنعتی اور مالی حالت کی نازک صورت اختیار کر لینے کی وجہ سے سرد پڑ جاتا ہے۔ ریاستہائے متحدہ میں صنعتی اور مالی بحرانوں کے ساتھ ساتھ پریشانی کے زمانے میں بیرونی ممالک سے عام طور سے کثیر مقدار میں قرضے لیے گئے؛ اس طرح شروع شروع میں فلز کی درآمد ہوئی، اس کے بعد قیمتوں میں اضافہ ہوا اور پھر متدبج درآمد میں اضافہ ہوا۔

470

اب فرض کیجئے کہ قرض کے لین دین کا عمل متعدد سالوں تک مسلسل جاری رہا۔ ایسی حالت میں ایک اور عامل شریک ہو جاتا ہے اور مرور زمانہ کے ساتھ صورت حالات برعکس ہو جاتی ہے۔ قرض گیر وندوں کو اپنے لیے ہوئے قرضوں پر سود ادا کرنا پڑتا ہے۔ قرضے جتنی زیادہ مقدار میں دیے جائیں گے اسی قدر سود کی مقدار میں اضافہ ہوتا جائے گا۔ ہر قرضے کی اصل رقم ایک ہی مرتبہ ادا کر دی جاتی ہے؛ لیکن اس اصل کی بنا پر واجب الادا سود کی ادائی کا سلسلہ متعدد سالوں تک جاری رہتا ہے؛ یہاں تک کہ ایک زمانہ ایسا آتا ہے کہ سود کی ادائی کے سلسلے میں لین داروں کے ملک کو واجب الادا رقم کی مقدار اس رقم قرض کی مقدار کے مساوی بلکہ اس سے زائد ہو جاتی ہے جو لین داروں کے ملک کو از سر نو دی جاتی ہے۔ مرور زمانہ کے ساتھ اشیا کی درآمد اور برآمد اپنے آپ کو اس نئی صورت حالات کے بھی مطابق بنائے گی۔ قرض دینے والے یا لین دار ملک میں ابتداؤ برآمد کی زیادتی رہیگی، لیکن آخر میں درآمد کی مقدار نسبتاً بڑھ جائے گی۔ اہل انگلستان نے پوری اسیویں صدی کے دوران میں دنیا کے تمام حصوں کو قرضے دئے۔ سابق میں دئے ہوئے قرضوں پر انگلستان کو جو سود واجب الوصول تھا وہ بتدریج اس قدر بڑھ گیا کہ اس کی مقدار جدید قرضوں کی رقم سے بھی زائد ہو گئی۔ اس وجہ سے برطانیہ کی خارجی تجارت میں اشیا کی برآمد پر اشیا کی درآمد کی کثیر زیادتی ظاہر ہوئی؛ یہ سچ ہے کہ یہ زیادتی ایک حد تک دوسرے اسباب کا نتیجہ تھی؛ لیکن زیادہ تر اسی ایک سبب کا نتیجہ تھی۔

لے سلف میں انگلستان کے باشندوں کے بیرونی ممالک میں حالت مل کے مجموعی مقدار کا اندازہ ... ۱۸۷۰ء

۳۲
تجارت بین الاقوامی
اور
مالیاتی
کالکولیشن

قرض گیرندوں کے ملک میں اس کے برعکس تغیر واقع ہوتی ہے ؛ یعنی لین داری کے مطالبات کی زیادتی کی بجائے دین داری کے مطالبات کی زیادتی ہوتی ہے ؛ دوسرے الفاظ میں ، اشیاء کی درآمد کی زیادتی اشیاء کی برآمد کی زیادتی سے مبدل ہو جاتی ہے ۔ ممکن ہے کہ یہ بہت آہستہ اور خاموشی کے ساتھ واقع ہو یا ممکن ہے کہ اس کا لازمی نتیجہ مالی نظام کی شکست ہو ۔ ریاستہائے متحدہ میں ۱۹۲۹ء کے بحران کے رونما ہوتے ہی بظاہر حالات نے پٹا کھایا جیسا کہ عنقریب بیان کیا جائے گا ، اس سال کے بعد ہی سے ریاستہائے متحدہ کی خارجی تجارت کی نوعیت بدل گئی ؛ درآمد کی سابقہ زیادتی برآمد کی زیادتی سے مبدل ہو گئی ۔ اگرچہ بین الاقوامی قرض دہندگی کے حساب میں اسل اور سود کے نئے تعلقات اس تبدیلی کا واحد سبب نہ تھے ؛ لیکن یہی سبب سے اہم اور بڑا سبب معلوم ہوتا ہے ۔ یہ امر تعجب انگیز نہیں کہ یہ تغیر بحران کے سبب سے پیدا ہوئی اور نہ یہ کوئی حیرت کی بات ہے کہ کاروبار کی کساد بازاری کا دور اس کی پہلی علامت تھا ۔

471

موجودہ زمانے میں قرضہ دینے کا کثیر المقدار کاروبار زیادہ تر تسکات کی فروخت کے ذریعے سے انجام پاتا ہے ۔ حکومتیں جب قرضہ حاصل کرتی ہیں تو وہ اپنے تحریری وعدے یا اپنے قرضوں کے دیتے فروخت کرتی ہیں ۔ جب خانگی کاروبار کی غرض سے قرضہ حاصل کیا جاتا ہے تو بالعموم حصص اور تسکات فروخت کئے جاتے ہیں ۔ اس قسم کے کاروبار کے مدت دراز تک مسلسل انجام پانے کا نتیجہ ہے کہ بعض تسکات کا بازار بین الاقوامی ہو گیا ہے ، اور وہ ایک ملک سے دوسرے ملک میں آزادی کے ساتھ منتقل ہوتے ہیں ۔ وہ زیادہ تر بین الاقوامی حسابات کے تصفیے میں استعمال کئے جاتے ہیں اور ان کی وجہ سے فلز کو درآمد کیا برآمد کرنے کی بالعموم ضرورت باقی نہیں رہتی ۔ یہ صورت خاص کر اس وقت پیش آتی ہے جبکہ عارضی طور سے حسابات کا تصفیہ کرنا ہو ۔ اس طرح ایسے سامان کاربن کے ذریعے سے ہنڈیاں خریدی جاتی ہیں ، فلز کی بجائے اس قسم کے تسکات روانہ کر سکتے ہیں ۔ گرد و سری جانب ، اس قسم کے کاروبار بعض اوقات تجارت خارجہ میں

بقیہ حاشیہ صفحہ گزشتہ دیا..... ۱۳۵۰ء میں کیا گیا ہے ، اور بغائے کہ باشندوں کی سالانہ واجب الامول رقم کا تخمینہ..... ۱۴۰۰ء میں لگایا گیا ہے..... ۱۴۰۰ء میں لگایا گیا ہے..... دی رائل انشورنس کمپنی سوسائٹی برطانیہ

۲۳۳
بین الاقوامی
تجارت کا
توازن

مستقل بنظمی پیدا کرتے ہیں، اور اس طرح بنک کاری اور مالی حالات میں بھی ان کی وجہ سے نخل واقع ہوتا ہے۔ اگر کسی ملک کی حکومت یا اس ملک کی تجارتی انجمنوں کے ہماری کردہ تمسکات کے متعلق کوئی بدگمانی پھیل جائے تو اس کا قریب ہے کہ یہ تمسکات اسی ملک کو بغرض فروخت واپس بھیج دے جائیں اور اس طرح اس ملک سے فلز کی نقل کا موجب بنیں؛ چنانچہ ^{۱۸۷۵ء تا ۱۸۸۰ء} میں جب ریاستہائے متحدہ میں طلائی و نقدی معیادوں کے بارے میں رد و قدح جاری تھی اس کی تمسکات کے بیرونی قابضوں میں بے اطمینانی پھیل گئی، اور انھوں نے نیویارک کے تمسک کے صرافے میں ان سب تمسکات کو فروخت کے لیے بھیج دیا؛ اس نقل نے اس زمانے میں فلز کی برآمد کا سلسلہ قائم کر دیا اور عام و انفرادی پریشانیوں کے اسباب میں اضافہ کر دیا۔

۲۔ تجارت بین الاقوام پر ترس کے لین دین کے علاوہ دوسرے معاملات کا بھی اثر پڑتا ہے۔ ان میں سے سادہ ترین معاملہ ان رقم کا ہے جو کسی بیرونی ملک میں سکونت پذیر یا سیاح اشخاص کو ادا کی جاتی ہیں۔ امریکا کے باشندے جو یورپ کی سیاحت کرتے ہیں اور وہ اشخاص جنہوں نے وہاں مستقل سکونت اختیار کر لی ہو، رقم خلی صرف کرتے ہیں؛ چنانچہ اندازہ کیا گیا ہے کہ بیسویں صدی کے پہلے عشرے میں اس رقم کی مقدار کروڑ ہا ڈالر تھی۔ جو کچھ وہ یورپ میں خرچ کرتے ہیں اس پر ان کو مبادلات خارجہ کے نظام کے ذریعے سے قدرت حاصل ہوتی ہے۔ بالعموم انھیں اعتباری رقم دے ڈئے جاتے ہیں جن کی بنا پر وہ بنکوں اور ساہوکاروں سے زر نقد وصول کر سکتے ہیں۔ مبادلات خارجہ کے بازار میں ان کے ڈرافٹ (حوالہ نامے یا رقمے) بالکل اسی طرح کی حیثیت رکھتے ہیں جس طرح ریاستہائے متحدہ کو اشیاء برآمد کرنے والوں کے ڈرافٹ۔ اگر ریاستہائے متحدہ کی اشیاء تجارت کی درآمد اور برآمد ایک دوسرے کو بالکل متوازن کر دے تو، ان سامان کے ڈرافٹ کی وجہ سے ریاستہائے متحدہ کے نام کی ہنڈی پر یورپ میں باقاعدہ برکے لگے گا۔

اور ریاستہائے متحدہ سے فلز کی برآمد شروع ہو جائے گی۔ لیکن اشیاء کی تجارت، قرضوں اور سود کی ادائیگی کے مثل اس صورت حالات کے مطابق بھی اپنے آپ کو منظم کر لیتی ہے۔ امریکا کے باشندے بیرونی ممالک میں جو رقم صرف کرتے ہیں ان کی سربراہی ریاستہائے متحدہ سے اشیاء تجارت کی برآمد کی زیادتی سے ہوتی ہے؛ یہ زیادتی بتدریج اور غیر محسوس طریقہ پر

۳۳
دین الاقوامی
اور ان کے
توازن

رو نہا ہوئی ہے اور ان ہی اسباب کے تابع ہے جو ایشیا کی درآمد اور برآمد میں، اگر بین الاقوامی لین دین صرف ان ہی پر مشتمل ہو، توازن پیدا کرتے ہیں۔ اسی طریقے سے برطانوی ہند میں بھی ایشیا کی برآمد کی زیادتی واقع ہوتی ہے جس کی وجہ ایک حد تک یہ ہے کہ حکومت ہند کو اور یہاں کے خانگی اختصاص کو انگریزوں نے بہت زمانے قبل جو قرضے دیئے تھے ان کے سودی مطالبات ہندوستان کے ذمہ واجب الادا ہیں؛ اور دوسری وجہ یہ ہے کہ انگلستان میں ہندوستان کے ایسے وظیفہ یا بان حسن خدمت کثیر تعداد میں موجود ہیں جن کے پاس حکومت ہند کو باقاعدہ طور سے ترسیل زر کرنی پڑتی ہے۔

اس قسم کی رقوم کی ادائیگی میں ریاستہائے متحدہ میں تقریباً ۱۸۹۵ء کے بعد ایک عجیب و غریب اور اہم اضافہ عمل میں آیا؛ اور وہ اس طرح کی بیرونی ممالک سے تو ملن اختیار کرنے والے ریاستہائے متحدہ میں آتے تھے اور قدیم ملکوں میں اپنے اعزہ و اقربا کے پاس زر بھیجتے تھے۔ نوادار و متوطن ابتدائے کچھ میں بہت احتیاط اور کفایت شعاری کے ساتھ زندگی بسر کرتے ہیں؛ اگر یہ یہاں بس جائیں تو ان کے بعد کی نسل البتہ اس خوش حال ملک میں بہت فراخ دلی کے ساتھ زر خرچ کرنے کے طریق پر عمل کرتی ہے۔ نوادار اپنی پس انداز کردہ رقوم کے بڑے حصے کو اپنے عزیزوں اور احباب کے پاس وطن بھیج دیتے ہیں، اور اس ترسیل زر کا مقصد یہ ہوتا ہے کہ ان کو بھی اس قابل بنایا جائے کہ وہ اس زر پر پاش اور خوش حال ملک میں ہجرت کر آئیں اور تو ملن اختیار کریں۔ اس طرح مبادلات خارجہ کے کاروبار میں دین داری کی ایک اور مد نظر ہر ہوتی ہے، جو ایشیائے تجارت کی برآمد میں زیادتی پیدا کرنے والے اسباب میں ایک سبب کا اضافہ کرتی ہے۔ یہ مد، موجودہ صدی کے پہلے عشرہ میں بہت بڑھ گئی؛ چنانچہ یہ اندازہ کیا گیا کہ ہر سال اس کی مقدار کم از کم ۲۰۰۰۰۰۰ ڈالر ہوتی ہے۔

ایشیا کی درآمد کے کرایے بار برداری کے مصارف بھی اسی قسم کی دوسری مد ہیں۔ دو ملکوں کے درمیان جو ایشیائے تجارت منتقل ہوتی ہیں اگر ان کی نقل و حمل صرف ایک ہی ملک کے جہازوں کے ذریعے سے عمل میں آئے تو، اس حد تک اس ملک کو فاضلات واجب الوصول ہوں گے۔ چنانچہ ریاستہائے متحدہ کی خارجی تجارت ایک مدت انداز تک زیادہ تر دوسرے ملکوں کے جہازوں کے ذریعے سے انجام پاتی تھی اور اس میں انگلستان کا

باسم
عزیز لائق
توازن

473

سب سے بڑا حصہ تھا۔ ریاستہائے متحدہ کے باشندوں کو کرایہ بار برداری کے سلسلے میں ترسیل
زیر کرنی پڑتی تھی؛ اور اگر درآمد اور برآمد میں پورا توازن ہوتا تو انھیں بذریعہ جہاز فلز روانہ
کرنا پڑتا تھا۔ انگلستان کی حالت اس کے برعکس ہے۔ انگریز بیشتر جہازوں کے مالک
ہیں، اور وہ نقل و حمل کی خدمت دنیا کے تمام حصوں میں انجام دیتے ہیں۔ اگر انگلستان
کی درآمد اور برآمد میں کامل توازن ہوتا، اس نقل و حمل کے حامل کی بدولت خود انگلستان
میں فلز پہنچے گا۔ واقعہ یہ ہے کہ کرایہ بار برداری کے سلسلے میں دوسرے ملکوں سے جو ترسیل
زیر کرنی پڑتی ہے اس کا اندراج بین الاقوامی لین دین کے عام توازن میں کیا جاتا ہے۔
اس طرح کی ترسیل زرمبھی ان اسباب میں اضافہ کرتی ہے جن کی بنا پر انگلستان میں تجارتی
اشیا کی درآمد کی زیادتی ہوتی ہے۔

۳۔ فلز پیدا کرنے والا ملک اور خاص کر موجودہ زمانے میں سونا پیدا کرنے والا
ملک ایک امتیازی حیثیت رکھتا ہے۔ اگر معمولی تجارتی معاملات کے علاوہ صرف یہ ایک
مداخلت ہو تو اس ملک میں باقاعدگی کے ساتھ زائد تجارتی اشیا کی درآمد ہوتی رہے گی،
ٹھیک اسی طریقے سے جس طرح کہ اس ملک میں سیاحوں کے مصارف یا بار برداری کے
کرائے بچھے جانے کی صورت میں ہوتی لیکن اس ملک سے فلز کی بھی باقاعدگی کے ساتھ
برآمد ہوتی رہے گی اور اس لحاظ سے مبادلہ خارجہ باقاعدگی کے ساتھ برعکس تری پر طے ہوگا۔
اس صورت میں فلز گہوں، روئی یا کمی اور شے کی طرح ایک معمولی تجارتی شے ہے جو برآمد
کی جاتی ہے۔ لیکن وہ صرف اس وقت باہر جاتی ہے جبکہ مبادلات خارجہ کی حالت ایسی ہو
جس کی بنا پر اس کو بذریعہ جہاز روانہ کرنا ضروری ہو جائے۔ دوسری صورتوں میں جب کہ
کسی ملک کی اشیا تجارت کی درآمد کی زیادتی ہو، مبادلہ خارجہ معمولاً اعلیٰ یا ادنیٰ نہیں
ہوتا؛ مبادلہ خارجہ بذریعہ جہاز ترسیل زر کے معام پر صرف ان عیادی موقعوں پر پہنچتا
ہے جبکہ مداخلت کی ادائی کرنی ہو لیکن کان کن ملک میں، مبادلات کی حالت عام طور
سے ایسی ہوتی ہے کہ اس کی وجہ سے فلز کی برآمد ہوتی ہے۔ یہی حالت آسٹریلیا کی
نوابادریات میں رونما ہوئی جہاں سونے کے معادن ہیں، خاص کر وکٹوریہ میں یہ حالت
سہ ماہ کے سونے کے معدن کے اکتشاف کے کئی سال بعد ظاہر ہوئی؛ اور اب تک
وہاں زیادہ تر یہی حالت پائی جاتی ہے۔ سیکو ایک مدت دراز تک دنیا کا سب سے

باسمہ تعالیٰ
چونکہ اس کتاب
اور اس کے
توازن

بڑا چاندی پیدا کرنے والا ملک تھا، اس میں بھی اس زمانے میں جبکہ رواج میں چاندی، سونے کے ساتھ ہم پلہ تھی یہی حالت قائم رہی۔ جب اکثر ممالک میں معیارِ طلا عام طور سے اختیار کر لیا گیا اور میکسیکو میں بھی اس کو رواج دیا گیا تو، وہاں چاندی کی حیثیت دیگر معمولی اشیاء کی سی ہو گئی اور اب وہاں بھی تمام مبادلات طلا کی بنیاد پر طے پاتے ہیں۔ ۱۸۵۰ء میں کبلی فورنیا میں سونے کی کان دریافت ہونے کے بعد کے پہلے دس سالوں میں ریاستہائے متحدہ کی حیثیت ایسی ہی ہو گئی جیسی کہ آسٹریلیا کی تھی۔

ریاستہائے متحدہ کی کانوں سے سونے کی برآمد کے متعلق جو تجربے بعد میں ہوئے ان سے تجارت بین الاقوام کی بعض بے قاعدگیوں کی مثال ملتی ہے، اور یہ ظاہر ہوتا ہے کہ ان کی تہ میں جو قوتیں مضمر ہیں وہ کن پیچیدہ طریقوں سے نتائج پیدا کرتی ہیں مثلاً جنگی کے زمانے میں زر کا غدی کے اجراء کے ذریعے سے سونا رواج سے ہٹا دیا گیا، چنانچہ اس کے بعد سے ۱۸۹۹ء تک جبکہ فلزی ادائی کا طریق از سر نو جاری ہوا، کانوں کی سالانہ پیداوار مسلسل برآمد ہوتی رہی اور سونے اور چاندی دونوں کی حیثیت معمولی اشیاء تجارت کی سی تھی۔ ۱۸۹۹ء کے بعد سے ریاستہائے متحدہ میں سونے کا بہت کثیر ذخیرہ جمع ہو گیا ہے۔ جنگ عظیم تک اس اضافے کا سلسلہ اس لیے برابر جاری رہا کہ جو سونا ملک کی کانوں سے نکلتا تھا وہ ملک ہی میں رکھ لیا جاتا تھا۔ چند سالوں کے بعد نہ صرف کانوں سے نکلا ہوا سونا ملک میں رکھ لیا جاتا تھا، بلکہ اس کے علاوہ باہر سے بھی کثیر مقدار میں سونا درآمد ہونے لگا۔ اگرچہ چند سالوں تک یہ بھی ہوا کہ نہ صرف کانوں سے نکلا ہوا سونا برآمد کر دیا جاتا تھا، بلکہ اس سے زائد بھی باہر بھیجا جاتا تھا؛ پھر بھی بحیثیت مجموعی ملک کی پیداوار کے ساتھ ساتھ باہر سے آیا ہوا سونا بھی ملک میں جمع ہونے لگا۔ اس نقل کی وجہ سے قیمتوں کی سطح متاثر ہوئی، اور اس اثر کا عمل اسی طرح ہے قاعدہ، تدریجی اور نیم پوشیدہ ساتھ جیسا کہ گزشتہ بابوں میں بیان کیا جا چکا ہے۔

۱۸۷۱ء تا ۱۹۱۵ء کے صد سالہ دور کی درآمد و برآمد کے اعداد پر سرسری نظر ڈالنے سے معلوم ہوتا ہے کہ ان دونوں مدتوں کے تناسب میں ۱۸۷۱ء میں عجیب و غریب تغیر واقع ہوا۔ ۱۸۷۱ء سے قبل تک درآمد ہمیشہ برآمد سے زائد رہی؛ اور اس کے بعد سے درآمد کے مقابلے میں برآمد ہمیشہ زائد رہی۔ بیسویں صدی کے اوائل میں برآمد کی زیادتی

۳۳
بین الاقوامی
توازن کا
نوازن

بہت کثیر المقدار رہی؛ چنانچہ وہ سالہ دور مختصر ۱۹۰۸ء میں سالانہ زیادتی رہی۔ ڈالر مقررہ۔
۱۸۷۳ء کے تغیر کی تشریح گزشتہ صفحوں میں بیان کردہ واقعات سے آسانی کے ساتھ کی جاسکتی ہے۔
انیسویں صدی کے ابتدائی تین ربع میں ریاستہائے متحدہ بیرونی ممالک کی قرضدار تھیں؛
اور یہ قرضداری کا ابتدائی زمانہ تھا۔ نئے قرضوں کی مقدار جو مسلسل لئے گئے قدیم قرضوں
کے سود کی مقدار سے بہت زیادہ تھی۔ اس کے علاوہ ۱۸۷۰ء تک ریاستہائے متحدہ
نقل و حمل کرنے والے اپنے جہاز رکھتی تھیں، اور ان جہازوں کے مالکوں کو دوسرے ممالک
کے اشخاص کی جانب سے کرایہ بار برداری کی صورت میں آمدنی وصول ہوتی تھی۔ ۱۸۷۳ء
کے بعد، اگرچہ قرض داری کا سلسلہ باقی رہا اور بعض اوقات کثیر مقدار میں قرضے لئے گئے؛
لیکن غیر ممالک کے باشندوں کو جو سالانہ رقم سود کی مد میں قابل ادائی ہوئی تھی وہ بحیثیت مجموعی
اصل کی مد کی اس رقم کو زائل کر دیتی تھی جو اس ملک کو اس سال کی جاتی تھی۔ کرایہ بار برداری
غیر ممالک کے باشندوں کی جانب سے اہل امریکا کو ادا کئے جانے کے بجائے اہل امریکا کی جانب
سے غیر ممالک کے باشندوں کو قابل ادائی ہو گیا؛ جس کی وجہ زیادہ تر یہ تھی کہ لکڑی کے بنے
ہوئے جہازوں کی جگہ آہن پوش جہازوں نے لے لی، اور انگلستان اور یورپ کے دیگر ممالک
ان آہن پوش جہازوں کو بہت ارزان طریق پر بننا اور چلا سکتے تھے۔ علاوہ ازیں دین داری
کی دوسری مد میں از سر نو نوادار ہوئیں، یا جو پہلے سے موجود تھیں ان میں بھی کثیر اضافہ ہو گیا
حتیٰ کہ وہ بھی بالکل نئی مد میں معلوم ہوتی تھیں۔ اہل امریکا کی سیاست کے مصارف میں
بہت زیادہ اضافہ ہو گیا؛ اور اسی طرح بیرونی نو واردوں کے ترسیلات بھی بڑھ گئے
چند سال بعد قدیم قرضے ادا کئے جانے لگے؛ اور اس کی شکل یہ تھی کہ پہلے جو تمکانات غیر ممالک
میں فروخت کئے گئے تھے انھیں اہل امریکا نے واپس خریدنا شروع کر دیا۔ اسی وجہ سے
۱۸۷۳ء کے بعد اشیاء کی برآمد میں زیادتی ہوئی؛ جو ابتداءً مقابلہ کم تھی لیکن بعد میں چل کر
جیسا کہ بیان کیا جا چکا ہے، بہت زیادہ ہو گئی۔ چونکہ تجارتی اشیاء کی درآمد و برآمد کا توازن
بے قاعدہ تھا، اور اس پر نہ صرف موسم اور فصلوں کے غیر معمولی حالات و واقعات کا بلکہ
زر کے متعلق وضع کردہ آئین و قوانین، صنعتی بحرانوں، کساد بازاری اور گرم بازاری کا بھی لازمی
طور سے اثر پڑا، لہذا اس بے قاعدگی کا جو عام رجحان اور نتیجہ ہو سکتا تھا وہ ظاہر تھا؛
درآمد کے مقابلے میں برآمد بہت سرعت کے ساتھ بڑھ گئی۔ یوں تو ہر سال برآمد درآمد سے

۲۲۳
بین الاقوامی
توازن کا
توازن

برہمی رہی، لیکن اکثر سالوں میں بحیثیت مجموعی بہت زیادہ تھی۔ اس اثنا میں ریاستہائے متحدہ میں بعض اوقات فلز کی درآمد اور بعض اوقات وہاں سے درآمد ہوتی تھی۔ طلا کی از سر نو تقسیم جو اس عام تحریک کا جزو تھی، جیسا کہ پچھلے پیرا گراف میں بیان کیا گیا، عمل میں آئی؛ اور اس کی وجہ زیادہ تر یہ تھی کہ ملک میں جتنا سونا پیدا ہوتا تھا وہ کم و بیش کامل طور سے ملک کے اندر ہی رہتا تھا۔

۵۔ جب کسی ملک کی تجارتی اشیا کی درآمد اس کی درآمد سے زائد ہو تو، یہ کہا جاتا ہے کہ توازن تجارت اس ملک کے ”موازنہ“ ہے۔ جب درآمد، درآمد سے زائد ہو تو، توازن تجارت کو ”ناموازن“ کہا جاتا ہے۔ جب تجارت بین الاقوام کی حالت ایسی ہو کہ اس کی بنا پر فلز کی درآمد یا درآمد رونما ہو تو بھی، ان ہی اصطلاحوں کا استعمال کیا جاتا ہے؛ اگرچہ، جیسا کہ بیان کیا جا چکا ہے، فلز کی درآمد یا درآمد کسی حال اشیا کی درآمد یا درآمد کی زیادتی کا لازمی یا معمولی نتیجہ نہیں ہوتی۔ ان اصطلاحوں کی تہ میں یہ عام مفہوم مضمر ہے کہ اگر کوئی ملک دیگر ممالک سے اس طرح کا روبا رکھے کہ اس کی بنا پر فلز کی درآمد ہونے کی توقع ہو تو، وہ ملک فائدے میں رہتا ہے؛ اور اگر کوئی ملک اس طرح کا روبا کرے کہ اس کی بنا پر فلز کی درآمد ہونے کی توقع ہو تو، ایسا ملک نقصان میں رہتا ہے۔

اس تصور کا ماخذ سترھویں اور اٹھارویں صدی کے نظام تجارت کے مصنفین میں ملتا ہے، جو یہ خیال کرتے تھے کہ قیمتی فلزات ہی ہر ملک کی دولت کا نہایت اہم جزو ہیں؛ اور یہ کہ بین الاقوامی تجارت کے بارے میں ایسے قوانین وضع کرنے چاہئیں کہ ان کی بنا پر قیمتی فلزات ملک کے اندر جمع ہوں۔ کوئی شخص جس کے ذہن میں دولت، مبادلہ اور زر کے متعلق ایسا ہی حقائق کا دھندلا سا بھی تصور ہو گا وہ اس مفروضے کی لغویت سے آگاہ ہو سکتا ہے کہ کس ملک کی خوش حالی اور مفلولک الحالی فلزات کی درآمد اور درآمد سے وابستہ ہوتی ہے۔ یہ امر حیرت انگیز ہے کہ ان حقائق کی سادگی اور ان کو بار بار دہرانے اور کافی طور سے تشریح کرنے کے باوجود بھی ان کے بارے میں جہالت اور غلط فہمی اس قدر عام طور سے پھیلی ہوئی ہے کہ اکثر لوگ

476

لے ریاستہائے متحدہ کی درآمد و برآمد کے باہمی تناسب کی مکمل تاریخ ہارڈ ڈیٹا پر مبنی کے رسالہ برسم بہ Review of

Economic Statistics مورخہ جولائی ۱۹۱۹ء میں موجود ہے۔

۲۳
بین الاقوامی
ادائیگوں کا
توازن

جو اپنے آپ کو توجہ اور شہرت کا مستحق سمجھتے ہیں اب بھی اس طرح گفتگو کرتے ہیں کہ گویا دنیا کی برآمد کی زیادتی ملک کے لیے منفعت کی ضامن ہوتی ہے اور اس منفعت کی شکل فلز کی درآمد ہے۔

تجارت بین الاقوام پر اس طرح نظر ڈالنا ایک حد تک کاروباری اشخاص اور ساجھوکاروں کے عادی طرز عمل میں داخل ہے۔ کاروباری طبقہ، بنکوں میں محفوظ سرمایوں کی کثرت، بڑے کی ادنیٰ شرح اور قرضہ حاصل کرنے کی سہولتوں کا ہمیشہ خیر مقدم کرتا ہے؛ اس کے برخلاف محفوظ سرمایوں کی کمی اور اعلیٰ شرح بڑے کو یہ نگاہ ناپسندیدگی دیکھتا ہے۔ اسی وجہ سے فلز کی درآمد جو ایک حد تک بنکوں کے ذخائر اور قلیل المدت سود پر اثر ڈالتی ہے، ابھی خیال کی جاتی ہے؛ اور درآمد خراب تصور کی جاتی ہے۔ گو فلز کی درآمد کا قرضوں، سود کی شرحوں اور انجام کار قیمتوں پر بہت دباؤ پڑتا ہے؛ تاہم یہ درآمد بالعموم مضبوط اجرائے زراور تخمین پر مفید اثر ڈالتی اور ان کو روکتی ہے۔ لیکن بہت کم کاروباری اشخاص اس کو مفید خیال کرتے ہیں؛ تقریباً سب اہل کاروبار کی یہ خواہش ہوتی ہے کہ قیمتوں میں اضافے کا سلسلہ لاتنا ہی طریقے پر قائم رہے!

واقعہ یہ ہے کہ بعض اوقات بین الاقوامی ادائیگوں کا توازن، جو بالعموم درآمد و درآمد کے تعلق پر مبنی ہوتا ہے، حقیقی اہمیت رکھتا ہے۔ یہ خاص کر اس صورت میں ہوتا ہے جبکہ کوئی ملک اپنے آپ کو کم قدر زر کاخذ سے نجات دلانے کے لیے کوشاں ہو۔ ایسے ملک کے لیے صرف اس وقت فلزی ادائی کی جانب عود کرنا ممکن ہے جبکہ اس کی تجارتی حالت ایسی ہو کہ اس کی بنا پر فلز درآمد ہو سکے یا کم از کم اس وقت باہر جانے سے رک جائے جبکہ حکومت کی جانب سے فلزی ادائی کے اغراض کے لیے فنڈ قائم کیا گیا ہو۔ گو آخر میں بل کر اس درآمد یا برآمد کا انحصار قیمتوں کی حالت پر ہوگا، لیکن کسی ایک موسم میں بین الاقوامی ادائیگوں کے توازن پر موسمی واقعات کا اثر پڑتا ہے۔ اگر ایسے زمانے میں جبکہ کوئی ملک فلزی بنیاد کی جانب عود کرنے کی تیاری کر رہا ہو، مالی بد نظمی و انتشار یا فصلوں کی خرابی کی وجہ سے ”ناموافق“ توازن صورت پذیر ہو تو، فلزی بنیاد پر عود کرنے کا عمل دشوار اور غالباً نامکامیاب ہوگا۔ ریاستہائے متحدہ میں فلزی ادائی کے طریق کو از سر نو جاری کرنے میں اس امر سے بہت بڑی مدد ملی کہ وہاں جو سال اس تبدیلی کے لیے مقرر کیا گیا تھا

۳۳
عین الاقوام
امامین کا
توازن

اس میں (یعنی ۱۹۷۱ء) اور اس کے بعد کے متصل سالوں میں امریکا کی اچھی فصلوں اور بیرونی ممالک کی خراب فصلوں کی وجہ سے امریکا سے غیر معمولی کثیر مقدار میں اشیاء کی برآمد ہوئی؛ اور دوسری جانب اسی زمانے میں ریلوں کی نقل و حمل کی اصلاح و ترقی نے اشیاء کی برآمد میں بڑی سہولت پیدا کر دی۔ اس کے نتیجے کے طور پر ملک میں سونے کی درآمد ہوئی، اس کے علاوہ ملک کی کانوں سے جو سونا نکلا وہ بھی ملک ہی کے اندر رہا، جس کی وجہ سے از سر نو قائم شدہ فلزی نظام کی بنیاد نہایت مستحکم بن گئی۔

لیکن واقعہ یہ ہے کہ تجار پیش کے انداز میں جو خیال شد و مد کے ساتھ پیش کیا جاتا ہے اس کا محرک اس قسم کے حقیقی فائدے کے امور کا لحاظ نہیں ہے، بلکہ محض جہالت اور لاعلمی ہے۔ لوگ اپنی انفرادی آمدنیوں کا اندازہ زر کے حوالے سے کرتے ہیں، اخراجات پر آمدنی کی زیادتی سے اپنے منافع کا اندازہ لگاتے ہیں، اور اس طرح ان کے ذہنوں میں یہ خیال جاگزیں ہو گیا ہے کہ زر دولت کی سب سے اہم شکل ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ تجار پیش کے تصور کی ابتدائی اور بھدی شکل یہی تھی۔ زر کا غدی کے مفرط اجرا اور قوموں کے نقد ذخیروں میں اضافہ کر کے ان کی خوش حالی کو بڑھانے کی دوسری تدابیر کی حمایت و وکالت کی تہ میں اسی قسم کی جہالت اور مغالطہ مضمر تھا۔

کسی ایک ملک اور اس کے ہمسایہ ممالک میں سے صرف ایک ملک کی باہمی تجارتی حالت کی جو تشریح و توجیہ اکثر کی جاتی ہے اس میں تجارتی لین کے خیالات کی ایک عجیب و غریب شکل ظاہر ہوتی ہے۔ مثلاً کنیڈا سے ریاستہائے متحدہ کو اشیاء کی برآمد ریاستہائے متحدہ سے کنیڈا کو اشیاء کی برآمد سے زیادہ ہو سکتی ہے؛ ایسی صورت میں بالعموم یہ نتیجہ اخذ کیا جاتا ہے کہ اس قسم کی تجارت ریاستہائے متحدہ کے حق میں نقصان رساں اور ناموافق ہے (مثلاً اس زمانے میں جبکہ دونوں ملکوں کے مابین باہمی معاہدات طے پاتے ہیں یہ خیال ذہن میں ہوتا ہے) لیکن اس طرح مستابلہ و موازنہ کرنا بے سہنی شے ہے۔ جہاں تک درآمد اور برآمد کی باہمی نسبت کسی حد تک اہمیت رکھتی ہے وہاں تک اس کو صرف کسی دو ملکوں کے کاروبار اور لین و دین کے توازن سے نہ جانچنا چاہیے، بلکہ اس ایک ملک اور دیگر تمام ممالک کے مابین جو توازن

۳۳
بین الاقوامی
ادائیگوں کا
توازن

ہوتا ہے اس سے ہانچنا چاہئے۔ یہ امر کہ ریاستہائے متحدہ سے انگلستان کو ایشیا کی درآمد اس درآمد سے زیادہ ہے جو انگلستان سے امریکا کو ہوتی ہے یا یہ امر کہ برازیل سے ریاستہائے متحدہ میں جو درآمد ہوتی ہے وہ ریاستہائے متحدہ سے برازیل کی درآمد کے مقابلے میں زیادہ ہے نفس معاملہ پر کچھ بھی اثر نہیں ڈالتا۔ یہاں اس امر کا اعتراف کرنا نامناسب نہ ہوگا کہ بعض سربراہان اور ذمہ داروں، صحیفہ نگار، اور جوشیلے لیڈر اس موضوع پر بہت کچھ ناواقف باتیں کہہ جاتے ہیں؛ اور صرف دو ملکوں کو لے کر ان کی مجموعی خرید و فروخت کا اس طرح موازنہ کرتے ہیں گویا اس سے حقیقت میں ان کی باہمی تجارت کے اضافی منافع کا اظہار ہوتا ہے۔ بین الاقوامی تجارت کے حقیقی فوائد اور مختلف ملکوں کے اضافی منافع کا اندازہ اس سے بالکل جداگانہ طریق پر کرنا پڑتا ہے، جیسا کہ آئندہ بابوں سے ظاہر ہوگا۔

478



باب سی و چہارم

نظریہ تجارت بین الاقوام کسی خاص شے کی درآمد یا برآمد کیوں کی جاتی ہے؟

۱) بعض عام واقعات: مختلف ممالک میں آمدنیاں مختلف زر اوقعتیں مختلف ہوتی ہیں؛ لیکن تجارت بین الاقوام میں داخل ہونے والی اشیاء کی قیمتیں یکساں ہوتی ہیں۔ برآمد کرنے والے ملکوں میں اجرت بشکل زر لازمی طور سے ادائی نہیں ہوتی۔ (۲) کوئی ملک دی اشیاء برآمد کرتا ہے جن میں اس کی محنت مقابلہ زیادہ موثر ہو؛ یعنی جن کی تیاری میں اس کو کمائی زیادہ سہولت حاصل ہو۔ اعلیٰ و ادنیٰ اجرتوں کے ملکوں کی مثالیں۔ (۳) مزدوروں کی کسی خاص جماعت کی ادنیٰ اجرت، اضافی فائدے یا سہولت کی حیثیت سے مل کر رہتی ہے۔ عام طور سے ادنیٰ اجرت، بین الاقوامی تجارت کو متاثر نہیں کرتی یا عام طور سے دوسرے کے مقابلے میں کم قیمت پر فروخت کرنے کے قابل نہیں بناتی۔ (۴) ممکن ہے کہ کوئی ملک ان اشیاء کی درآمد کرے جن کے لیے اس کی محنت پیداوار ہو؛ بشرطیکہ اس کی محنت دوسری اشیاء کے لیے اس سے بہت زیادہ پیداوار ہو۔ لیکن تجارت بین الاقوام کا انحصار زیادہ تر اختلافات مطلق پر ہوتا ہے۔ (۵) موازنہ مصارف کے اختلافات سے رونما ہونے والے نفع کا انحصار مختلف ملکوں کے امین مزدوروں کی عدم تغیر پذیری پر ہوتا ہے۔ (۶) کوئی ملک ممکن ہے کہ کسی مقررہ شے کی رسد کا کچھ جزو درآمد کرے اور کچھ جزو اپنے ہی حدود کے اندر تیار کرے۔ اس مسئلہ کی اخراجی حروف اور صنائع کا اختلاف و فرق۔

یہاں سے
درآمد و اخراج

۱۔ گزشتہ بابوں میں زیادہ تر تجارت بین الاقوام کے نظام پر بحث کی گئی۔ لیکن اب ہم اس سے زیادہ اہم اور اساسی امور کی بحث کی جانب توجہ کر سکتے ہیں؛ یعنی مختلف ملکوں میں قیمتوں اور آمدنیوں کے تغیرات و اختلافات؛ اس چیز کو تعین کرنے والے اسباب کہ ایک ملک کو کسی اشیا براآمد کرے گا یا کو کسی درآمد کرے گا؛ مختلف ملکوں کے درمیان فلز کی نقل و حرکت اور قدر زر کے اضافے یا تخفیف کی اہمیت؛ اور تجارت بین الاقوام سے حقیقی نفع۔ لیکن ہم سب سے اول ان امور پر بحث کریں گے کہ کسی ملک کی درآمد و براآمد کس طریقے سے تعین ہوتی ہے، اور قیمتوں اور آمدنیوں میں تغیرات و اختلافات واقع ہونے کی اہمیت اور ان کا سبب کیا ہے۔

سہولت تفہیم کی خاطر ہم یہ فرض کریں گے کہ تجارت آزاد ہے۔ درآمد پر عائد کردہ محصول بہت اہم تغیرات قیمتیں پیدا کرتے ہیں۔ لیکن ان امور کی تفہیم اس وقت اچھی طرح ہو سکتی ہے جبکہ تجارت آزاد کے عمل پر اول نظر ڈال لی جائے۔

ہمیں پہلے بعض ایسے عام واقعات پر نظر ڈالنی چاہئے جو بالعموم نظر انداز کر دیے جاتے ہیں؛ یہ واقعات سب مبصروں کے پیش نظر ہوتے ہیں، مگر ان سے بہت کم انخاص 480 صحیح نتائج اخذ کرتے ہیں۔ ان عام واقعات میں سے ایک واقعہ مختلف ممالک میں زر کی قدر میں اختلافات کی موجودگی ہے؛ یعنی یہ کہ قیمتوں میں اور آمدنیوں بجا زر کی سطح میں بہت اختلافات ہوتے ہیں۔ آئندہ جہل کر بحث کے دوران میں معلوم ہوگا کہ آمدنیوں (بجوالہ زر) کے اختلافات نسبت بہت زیادہ اہم ہیں، اور یہ کہ قیمتیں ہمیشہ آمدنیوں (بجوالہ زر) کے ساتھ ساتھ تبدیل نہیں ہوتیں؛ لیکن سر دست ہم یہ فرض کر سکتے ہیں کہ قیمتوں اور آمدنیوں (بجوالہ زر) میں عام طور سے ساتھ ساتھ تغیرات واقع ہوتے ہیں۔ اجرت متعارف اور دوسری آمدنیاں (بجوالہ زر) نیز اکثر اشیا کی قیمتیں، انگلستان کے مقابلے میں ریاستہائے متحدہ میں، فرانس اور جرمنی کے مقابلے میں انگلستان میں، اٹلی اور اسپین کے مقابلے میں فرانس اور جرمنی میں، بہت اعلیٰ ہیں؛ اور جاپان، ہندوستان، اور چین جیسے ملکوں میں سب سے کم ہیں۔

جہاں اجرت متعارف اور اکثر اشیا کی قیمتوں کے اختلافات بہت نمایاں ہیں تو، یہ بھی ظاہر ہے کہ بعض اشیا ایسی بھی ہیں جن کی قیمتوں میں مختلف ملکوں میں کوئی فرق نہیں ہوتا۔

برآمدہ درآمد

اور یہی وہ اشیا ہوتی ہیں جن کا بین الاقوامی تجارت میں معاملہ کیا جاتا ہے؛ یعنی جو برآمد اور درآمد کے سلسلے میں ایک ملک سے دوسرے ملک میں منتقل ہوتی ہیں۔ اگر ہم باربرداری کے مصارف سے قطع نظر کریں تو تجارت کرنے والے سب ملکوں میں ان کی قیمتیں یکساں ہوتی ہیں۔ جہاں مصارف نقل و حمل زیادہ ہوتے ہیں وہاں ان کی قیمتوں میں بڑی حد تک فرق ہو سکتا ہے؛ اس لحاظ سے ہم صرف اس قدر کہہ سکتے ہیں کہ قیمتیں مقررہ حالت سے بہت دور نہیں ہوتیں۔ یہ ذہن نشین رکھنا ضروری ہے کہ ہم فی الحال قیمتوں کے اس فرق کو نظر انداز کریں گے جو درآمد اور برآمد پر محصولات کی وجہ سے پیدا ہوتا ہے۔ اگر اس عام اصول کو سب واقعات پر صحت کے ساتھ منطبق کرنے کی کوشش کی جائے تو اس میں کچھ شرائط کا اضافہ کرنا پڑے گا۔ بعض اوقات کوئی نئی شے ایک ملک سے دوسرے میں منتقل ہو جاتی ہے، سود اگر اس کو ایک ملک میں ازراں قیمت پر خرید کر اسی کو دوسرے میں گراں قیمت پر فروخت کرتے ہیں اس صورت میں قیمتوں میں نمایاں فرق ہوتا ہے۔ یہ صورت اس مقام پر واقع ہوتی ہے جہاں اکتشافات اور وسائل آمد و رفت کی سرینج اصلاح و ترقی کی وجہ سے تجارت کے لیے نئی نئی سہولتیں اور مواقع پیدا ہوتے ہیں۔ لیکن مورد زمانہ کے ساتھ تجارتی مقابلہ ان فروق اور اختلافات کا قلعہ مع کر دیتا ہے۔ اس میں بھی دوسری صورتوں کے مثل منافع وہی حاصل کرتے ہیں جو سب سے پہلے ان کاموں میں ہاتھ ڈالتے ہیں؛ اکثر منافع کمانے سے عارضی طور پر پرہیز کیا جاتا ہے؛ اور آخر الامر قیمتوں میں صرف اسی قدر فرق باقی رہ جاتا ہے جس قدر کہ مصارف نقل و حمل اور معمولی کاروباری منافع کی وجہ سے پیدا ہوتا ہے۔ معاشیات میں ایسے اصول بہت کم ہیں جو صحیح معنوں میں سب حالات پر صادق آتے اور منطبق ہوتے ہوں؛ یہ اصول چند بڑے بڑے عام میلانات کو ظاہر کرتے ہیں؛ چنانچہ یہاں جو اصول بیان کیا گیا ان ہی میں سے ایک ہے؛ یعنی یہ کہ بین الاقوامی تجارت میں جن اشیا کی خرید و فروخت دائمی طور سے اور بڑے پیمانے پر ہوتی رہتی ہے وہ تقریباً تمام تجارتی ملکوں میں ایک ہی مقررہ قیمت پر فروخت ہوتی ہیں۔ گیموں ریاستہائے متحدہ اور انگلستان میں تقریباً ایک ہی قیمت پر فروخت ہوتا ہے؛ لٹکا اور ریاستہائے متحدہ میں چاء ایک ہی قیمت پر فروخت ہوتی ہے؛ ریاستہائے متحدہ اور

۳۳
برآمدہ

برازیل میں تھوے کی قیمت فروخت ایک ہی ہے، اور ایک طرف آسٹریلیا میں اور دوسری طرف انگلستان، فرانس اور جرمنی میں تقریباً ایک ہی قیمت پر فروخت ہوتا ہے۔ یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ قیمتیں تقریباً ایک ہی ہوتی ہیں۔ کسی شے کے ایک ملک سے دوسرے ملک میں برآمد ہونے کے لیے یہ ضروری ہے کہ اس کی قیمت برآمد کرنے والے ملک میں نسبتاً ازان ہو، یعنی کم از کم مصارف نقل و حمل کی مدت تک ضرور کم ہو۔

لیکن برآمد کرنے والے ملک میں اجرت متعارف لازمی طور سے نسبتاً کم نہیں ہوتی؛ چنانچہ ریاستہائے متحدہ میں بمقابلہ انگلستان، اجرت متعارف زیادہ ہے، پھر بھی ریاستہائے متحدہ سے برطانیہ کو کھجوں برآمد ہوتا ہے۔ چین کے مقابلے میں انگلستان میں اجرت متعارف زیادہ ہے، پھر بھی انگلستان چین کو ہر قسم کی مصنوعات بھیجتا ہے۔ جرمنی کی نسبت آسٹریلیا میں اجرت متعارف زیادہ ہے، پھر بھی آسٹریلیا جرمنی کو اون کی برآمد کرتا ہے۔ تجارت بین الاقوام کے بارے میں ایک عام خیال یہ ہے کہ جس ملک میں اجرت کم ہوتی ہے اس کے متعلق یہ قرینہ ہوتا ہے کہ وہ کثیر مقدار میں اشیاء برآمد کرے؛ اور جہاں اجرت زیادہ ہوتی ہے اس کے لیے برآمد کرنے میں دشواری پیش آسکتی ہے۔ پھر بھی اوپر جس طرح کے عام واقعات بیان کئے گئے ہیں ان کے مثل دیگر واقعات پر لمحہ بھر غور کرنے سے معلوم ہوتا ہے کہ ایسا ہونا ناممکن ہے چنانچہ گزشتہ بابوں میں بیان کیا جا چکا ہے کہ ہر اس صورت کے جس میں اشیاء کی تجارت کے علاوہ دیگر مدد کے لیے رقم ادا کرنی پڑے کسی ملک کی برآمد کی قیمت اس کی درآمد کی قیمت کو متوازن کر دیتی ہے۔ جن ملکوں میں اجرت متعارف زیادہ ہوتی ہے ان کی برآمد کم اجرت متعارف والے ملک سے کسی طرح کم نہیں ہوتی۔ اسی قسم کے دو ملکوں کے مابین تجارت ہونے کی صورت میں کوئی ملک دوسرے سے زیادہ برآمد نہیں کر سکتا؛ ان کے ذمہ کی رقوم واجب الادا ایک دوسرے کو متوازن کرتی ہیں۔

۲۔ تجارت بین الاقوام کے پہلے اہم اصول کی جانب یہ ابتدائی مسائل اشارہ کرتے ہیں۔ کوئی ملک وہی اشیاء برآمد کرتا ہے جن کی قیمت اس کے حدود کے اندر کم ہو؛ اور یہ وہی اشیاء ہوتی ہیں جن میں اس ملک کی محنت موثر طریق پر استعمال کی جاتی ہے۔ دوسرے الفاظ میں جو معاشی تصانیف میں بالعموم مستعمل ہیں، یہ کہا جا سکتا ہے کہ کوئی ملک وہی اشیاء برآمد کرنے کی جانب مائل ہوتا ہے جن میں اس کو اضافی سہولت اور فائدہ ہو۔

برعلاف اس کے کوئی ملک دہی اشیا درآمد کرنے کی جانب مائل ہوتا ہے، جن کی قیمت اگر وہ اس کے حدود کے اندر تیار کی جائیں تو، نسبتاً زیادہ ہوگی؛ اور یہ ایسی اشیا ہوتی ہیں جن میں اس ملک کی محنت کم موثر طریقے سے استعمال ہو سکتی ہے، یعنی ان کی تیاری میں اس کو مقابلہ کم سہولت اور فائدہ ہوتا ہے۔

مثلاً گہوں، ریاستہائے متحدہ سے کثیر مقدار میں مسلسل درآمد کیا جاتا ہے۔ ان مزدوروں کی اجرت متعارفہ جو گہوں تیار کرتے ہیں بہت زیادہ ہے؛ کاشتکاروں اور ان کے اجرتی مزدوروں کو معقول معاوضہ دیا جاتا ہے۔ اگر ریاستہائے متحدہ میں گہوں کی قیمت کم ہے تو، اس کی وجہ لازمی طور سے یہ ہے کہ اس کو پیدا کرنے والے مزدوروں کی محنت موثر ہے؛ یعنی محنت کا استعمال فائدے کے ساتھ ہوتا ہے۔ یہ عام خیال کہ اجرت کی زیادتی اور قیمتوں کی زیادتی لازمی طور پر ساتھ ساتھ واقع ہوتی ہے، بالکل بے بنیاد ہے؛ چنانچہ یہ دیکھا گیا ہے کہ اگر محنت کی پیداواری زیادہ ہو تو قیمتوں کی کمی کے ساتھ اجرت کی زیادتی پائی جاتی ہے۔ اب اجرت متعارفہ کو لیجئے۔ جہاں تک اجرت صحیحہ کا تعلق ہے، وہاں تک، ہمیں آگے چل کر بخوبی معلوم ہوتا جائے گا کہ اجرت کی اعلیٰ شرح عام پیداواری اور کارگزاری کا نتیجہ ہے۔ لیکن محض اجرت متعارفہ پر نظر کرنے اور تجارت بین الاقوام کی نسبت سے اس پر غور کرنے سے ہمیں اچھی طرح معلوم ہو جائے گا

۱۔ اگر گہوں کی درآمد کے رکبانے کا امکان ہے مگر میں نے گہوں کی مثال ہی استعمال کرنا مناسب سمجھا گہوں کی کثیر مقدار درآمد میں تخفیف کی جانب جو میلان پایا جاتا ہے اس کو اس واقعے کی جانب منسوب کیا جاتا ہے کہ امریکا کو خود اس کی اپنی روز افزوں آبادی کے لیے کئی پیداوار کی "ضرورت" ہے۔ یہ بیان ایک حد تک صحیح ہے۔ لیکن اس کی کیا وجہ ہے کہ آبادی اور "ضرورت" سے گہوں کی سابق میں جو نسبت تھی وہ اب باقی نہیں رہی؟ وجہ یہ ہے کہ گہوں کی پیداوار کے مصارف (یعنی مصارف ختم) روز افزوں بڑھ رہے ہیں۔ دیکھو باب ۱۳ فصل (۴) اور باب ۲۲۔ ان مصارف کے افسانے کے معنی دوسرے الفاظ میں یہ ہیں کہ محنت بتدریج کم موثر ہوتی جا رہی ہے اور اضافی فائدہ بھی کم ہو رہا ہے۔ اور اسی وجہ سے درآمد کی واقعہ پوری ہے۔ یہ ممکن ہے کہ نصاب کی کتاب کے لیے مستقبل میں شمال مغربی کمینڈا کے گہوں کی مثال زیادہ مناسب و موزوں ثابت ہو۔

۲۴
برآمد و درآمد

کہ اجرت کی اعلیٰ شرح قیمتوں کی کمی اور برآمد کی راہ میں کوئی رکاوٹ نہیں ہے، بشرطیکہ یہ برآمد موثر محنت کا نتیجہ ہو۔ اگر اس کے برعکس کسی خاص پیداواری کے بغیر اجرت متعارف زیادہ ہو تو اس صورت میں قیمتیں بڑھ جائیں گی۔ جس آجر کے لیے یہ ضروری ہو جاتا ہے کہ وہ مزدوروں کو اعلیٰ اجرت متعارف ادا کرے، مگر جس کے مزدور بکثرت اشیاء تیار نہیں کر سکتے، اس کو اپنے مصارف پورے کرنے کے لیے اپنی پیداوار کا اعلیٰ قیمت پر فروخت کرنا ضروری ہو جاتا ہے۔ جس ملک میں اجرت متعارف کی شرح اعلیٰ ہو، پیدا کنندے صرف ان ہی اشیاء کی برآمد کا سلسلہ جاری رکھ سکتے ہیں جن میں مزدور کی پیداواری زیادہ ہو۔ ان اشیاء کے پیدا کنندوں پر جن میں مزدور کی پیداواری کم ہے بیرونی مسابقت کا دباؤ روز بروز زیادہ ہوتا جائے گا، اور ممکن ہے کہ بیرونی اشیاء کی درآمد کے مقابلے کی وجہ سے انھیں کاروبار ہی سے ہاتھ دھو بیٹھنا پڑے۔

چین سے چائے اور خام ریشم، برطانوی ہند سے سن، اور برازیل سے قہوہ برآمد ہوتا ہے۔ یہ سب ملک ایسے ہیں جن میں اجرت متعارف ادنیٰ ہے۔ لیکن یہ ایسے ملک بھی ہیں جن میں محنت عام طور سے غیر پیداوار اور غیر موثر ہے۔ دوسری طرف یہ ملک ایسی مصنوعیات کثیر مقدار میں درآمد کرتے ہیں جو صنعت گر ملکوں میں اعلیٰ اجرت ادا کر کے اور موثر محنت صرف کر کے نسبتاً زیادہ ارزان طریق پر تیار کی جاتی ہیں۔ وہ خود ایسی اشیاء برآمد کرتے ہیں جن میں ان کی محنت غالباً غیر موثر ہے، لیکن اس سے کم غیر موثر ہے جتنی کہ سوئی پارچہ، ظروف اور دوسری مصنوعیات تیار کرنے میں ہوتی۔ وہ ایسی اشیاء برآمد کرتے ہیں جن کے بنانے میں انھیں مقابلہ سہولت اور فائدہ ہے، یعنی ایسی اشیاء جن کے لیے خود ان کے علاقے میں محنت سب سے زیادہ موثر ہے۔

اس طرح ہم اعلیٰ اجرت متعارف والے اور ادنیٰ اجرت متعارف والے دونوں ملکوں کے بارے میں ایک ہی مقررہ نتیجہ پر پہنچتے ہیں، یعنی یہ کہ وہ اشیاء جن میں ملک کی محنت نسبتاً زیادہ موثر ہوتی ہے، نسبتاً ارزاں ہوتی ہیں اور ان کی برآمد کا قرینہ ہوتا ہے۔

موجودہ مقصد پر اس امر کا کوئی اثر نہیں پڑتا کہ اس محنت کی پیداواری کے کیا اسباب ہیں جس سے ملک کو فائدہ اور سہولت حاصل ہوتی ہے۔ ممکن ہے کہ اس پیداواری کا سبب خوش گوار آب و ہوا یا دوسری قدرتی موزونیت ہو یا پیچیدہ انسانی اسباب کے

باعث مہارت اور عام استعداد اس کا سبب ہو؛ یا ممکن ہے کہ ان سب اسباب کے مشترکہ اثر کی وجہ سے ان کی پیداواری اچھی ہو۔ گہوں اور اس کی برآمد میں ریاستہائے متحدہ کو جو سہولت اور فائدہ ہے اس کا مدار ایک حد تک نئی اور زرخیز زمینوں کے وسیع خطوں کی تخلیک پر ہے (یا تھا)؛ لیکن یہ سہولت یا فائدہ زیادہ تر اس وجہ سے بھی حاصل ہوتا ہے کہ یہاں کے کاشتکار بہت ذہین ہیں، وہ جدید آلات کشاوری بڑی حد تک استعمال کرتے ہیں اور مغربی علاقوں سے بندرگاہوں کو گہوں کو گہوں منتقل کرنے کا کرایہ ریل بہت ارزاں ہے۔ یہاں تمام اقسام کے اسباب کا عمل ایک ساتھ موجود ہے؛ یعنی نہ صرف قدرتی اسباب، بلکہ وہ اسباب بھی جو حقیقت ارضی اور ملکیت زمین سے عام تعلیم، جوش اور امنگ سے، مصارف بار برداری کی شرجوں پر آزاد پر جو حکم کاروبار خانگی ریلوں کی تعمیر اور تنظیم کے اثر سے متعلق ہیں۔ خواہ یہ اسباب کتنے ہی پیچیدہ کیوں نہ ہوں، ان کا واحد نتیجہ ظاہر ہے؛ یعنی یہ کہ امریکا کے گہوں کو پیدا کرنے اور بذریعہ ہزاروں کرنے کی محنت موثر ہے۔ اسی قسم کے اسباب کا اتحاد امریکا کے پٹرولیم اور تانبے کی برآمد کی تہ میں مضمر ہے؛ یعنی نہ صرف عظیم قدرتی ذرائع، بلکہ ان کو ترقی دینے میں بڑی مہارت اور بے ہمتی اور لواغر می کامرکی اشیا برآمد کرنے والی بعض صنعتوں میں غیر معمولی قدرتی ذرائع کے بغیر تنہا بے ہمتی اور لواغر می کاروبار اور مہارت ہی پیداواری اور زرانی کی کافی توجیہ کر دیتی ہے؛ جیسا کہ آلات کشاوری، قطع و برید کی کٹوں ہماروں کے آلات اور برقی ساز و سامان وغیرہ کے استعمال سے ظاہر ہوتا ہے۔ انگلستان سے مصنوعات کی کثیر المقدر برآمد بھی اعلیٰ اجرت، محنت کی پیداواری اور اضافی سہولت کے اسی اتحاد کی مثال پیش کرتی ہے؛ اس برآمد کا باعث ایک حد تک یہ ہے کہ یہاں کوئلہ اور لوہے کی کانیں جو مصنوعات کی قدرتی اساس ہیں، بکثرت موجود ہیں؛ دوسری وجہ غالباً یہ ہے کہ یہاں کی آب و ہوا مصنوعات کی تیاری کے لیے بہت موافق ہے؛ اور بہت بڑی وجہ یہ ہے کہ یہاں آزاد صنعت اور آزاد سیاسی اداروں کی بدولت صناعات میں خاص مہارت، اور لواغر می جو حکم برداشت کرنے کی صلاحیت اور جوش و ولولہ پیدا ہوتا ہے۔ چین کو چائے اور خام ریشم پیدا کرنے کی سہولت (یا کم تر وقت) کسی حد تک آب و ہوا اور کسی حد تک مخفی مزدوروں کی مہارت اور تجربہ کاری کے سبب سے حاصل ہے جو سلا بعد سلا منتقل ہوتی چلی آ رہی ہے۔

برآمدہ درآمد

یہ واقعہ کہ فائدے اور سہولت کا یہ موخر الذکر سبب نہ تہنش اور پرخطر ہو سکتا ہے اس حد تک صحیح ثابت ہوتا ہے جس حد تک کہ موجودہ زمانے میں بعض حریف قوموں نے چین کو اس کی اس سابقہ خصوصی حیثیت سے کہ وہ تنہا ان اشیاء کی برآمد کرنا مطلقاً محروم کر دیا ہے۔ لنگامیں چائے اور جاپان میں خام ریشم کی برآمد کے سلسلے میں اسی لیے بہت کچھ ترقی رونما ہوئی ہے کہ ان دونوں ممالک میں ان اشیاء کی تیاری کے لیے محنت کو بہترین طریقے پر موثر بنانے کے لیے باقاعدہ توجہ کی گئی ہے۔

۴۔ چو کہ قیمت کا ارزان ہونا ہی کسی شے کی برآمد کو متعین کرنے والا اساسی عامل ہوتا ہے؛ اس لیے اشیاء کو ارزان بنانے والا سبب یا اسباب سہولت پیدا کرنے والے عامل بن جاتے اور اس طرح برآمد کو فروغ دیتے ہیں۔ یہ سچ ہے کہ عام اجرت کی ادنیٰ شرح، پیداوار کی برآمد کو نہ تو فروغ دیتی ہے اور نہ اس میں رکاوٹ پیدا کرتی ہے؛ لیکن اگر محنت کی ایک خاص قسم غیر معمولی طور پر کم شرح اجرت پر دستیاب ہو سکے تو اس محنت سے تیار ہونے والی شے کے برآمد ہونے کا قرینہ ہوتا ہے۔ گو کہ محنت کی پیداوری زیادہ نہ ہو، لیکن غیر معمولی طور پر کم شرح اجرت تیار کردہ اشیاء کی قیمت کو گھٹانے میں مفید ثابت ہوئی ہے اور اس طرح اضافی فائدے یا سہولت کے برابر ہے۔ سوال کے اس پہلو کے متعلق رہا سہاے متحدہ کی روٹی کی برآمد دلچسپ مثال پیش کرتی ہے۔ آپ دیکھو، روٹی کے ریشموں کی خوبی پر مفید اثرات ڈالنے کی حد تک اس برآمد کی بڑی حد تک توجہ کر سکتی ہے؛ معاشری حالات بھی ایک اہم عامل خیال کئے گئے ہیں۔ خانہ جنگی سے پیشتر جنوبی علاقے کی روٹی کی تجارت کی وجہ رسم غلامی خیال کی جاتی تھی؛ طریق غلامی سے یہ سہولت تھی کہ محنت بہت ارزان شرح پر دستیاب ہوتی تھی۔ لیکن اس جنگ کے بعد سے (جبکہ شورش اور تفرقہ و تبدل کے ابتدائی سال گزر چکے تھے) برآمد کا کثیر اضافہ یہ ثابت کرتا ہے کہ رسم غلامی خود کوئی بڑا سبب نہ تھی۔ پھر بھی یہ صحیح ہے کہ روٹی کی کاشت اب بھی زیادہ تر بعضی علاقوں کی محنت سے کی جاتی ہے، اور یہ محنت امریکا کے دوسرے مزدوروں کی محنت سے نسبتاً زیادہ ارزان ہے۔ اس طرح برآمد کی مسلسل کثرت ان معاشری حالات کی جانب منسوب کی جاسکتی ہے جو رسم غلامی سے پیدا ہوئے ہیں۔ دوسری طرف اگرچہ یہی عیشوں کی محنت امریکا

برآمدہ

کے عام معیاروں کے لحاظ سے بظاہر ارباں معلوم ہوتی ہے؛ لیکن اس کی اجرت متعارفہ مصر ہندوستان اور دوسرے ایسے ممالک کی اجرت متعارفہ کے مقابلے میں زیادہ ہے جہاں سے دنیا کے بازاروں میں امریکا کی مسابقت میں روٹی کی رسد آتی ہے۔ محنت کا کم انکم ایک حد تک کارگر اور موثر ہو نا ضروری ہے۔ علاوہ انہیں امریکی روٹی کی کاشت کا بڑا حصہ (مثلاً ٹیکساس میں) ”سفید فام“ مزدور کرتے ہیں جن کو معمولی طور سے اعلیٰ امریکی شرح پر اجرت ملتی ہے۔ اس صورت میں برآمد کی توجیہ بڑی حد تک محنت کی پیداواری میں مضمر معلوم ہوتی ہے؛ گو کہ آب و ہوا کے اسباب بھی اس پیداواری میں اضافہ کرنے میں بلاشبہ اہمیت رکھتے ہیں۔

اجرت کی خاص طور سے ادنیٰ شرح کے اثر کی اس سے زیادہ واضح مثال دوسرے ممالک میں مل سکتی ہے۔ سیکسنی (Saxony) اور بیوریا (Bavaria) میں ایسے کجمن علاقے موجود ہیں جہاں کی آبادی ادنیٰ شرح اجرت پر طویل گھنٹوں تک کام کرنے کے لیے آمادہ ہے۔ کھلونے، بعض قسم کے سوئی پارچے اور بافتہ اشیاء معمولی قیمتوں پر تیار کی جاتی ہیں اور ان کی برآمد کثیر مقدار میں ہوتی ہے۔ اس کے علاوہ انگلستان میں جہاں ایک طرف اکثر اشیاء کی برآمد محنت کی پیداواری اور اعلیٰ اجرت پر مبنی ہے، وہیں بعض نام نہاد ”طفیلی“ صنعتیں مثلاً زنجیر سازی اور لیس بانی بھی موجود ہیں جن میں اجرت کی شرح خاص کر ادنیٰ ہے اور اسی لیے قیمتیں بھی کم ہیں۔ معاشری نقطہ نظر سے کسی ملک کی تجارت میں خواہ وہ داخلی ہو یا خارجی کی کوئی عمدہ عناصر نہیں ہیں۔ لیکن جہاں تک تجارت بین الاقوام کے مد و جزر کا تعلق ہے وہاں تک خاص طور سے ادنیٰ اجرت اور خاص طور سے پیداوار و محنت کا عمل ایک ہی مقررہ سمت میں ہوتا ہے؛ یعنی متعلقہ اشیاء کی برآمد کو یہ دونوں فروغ دیتے ہیں۔

اس مقام پر پھر یہ کہہ دینا مناسب ہو گا کہ ادنیٰ اجرت کی ان صورتوں میں بین الاقوامی تجارت پر جو اثر پڑتا ہے اس کا انحصار ان صورتوں کے مخصوص اور انتہائی ہونے پر ہے۔ اگر ملک میں ہر قسم کی شرحیں ادنیٰ ہوں تو کوئی شے دوسری کے مقابلے میں ارزاں نہ ہوگی؛ اور برآمد یا درآمد یہ کوئی اثر نمودار نہ ہوگا۔ اس مسئلے کے بارے میں ویسا تہائے متحدہ اور برطانیہ جیسے ملکوں میں جہاں اجرت کی شرح بہت

۳۲
برآمدہ درآمد

اعلیٰ ہے، لوگوں کو یہ ڈر لگا ہوا ہے کہ کہیں ان کے ملکوں کی اشیاء مصارف سے کم قیمت پر نہ فروخت ہوں، اور اس طرح پورا نظام اس بنا پر شکست نہ ہو جائے کہ اشیاء برآمد کرنے والے ملکوں میں سے بعض میں اجرت کی شرحیں نسبتاً ادنیٰ ہیں۔ تجارت بین الاقوام اور ادنیٰ شرح اجرت کا باہمی تعلق لمحہ بھر غور کا محتاج معلوم ہوتا ہے۔

فرض کیجئے کہ دو ملکوں، یعنی ریاستہائے متحدہ اور جاپان کے درمیان پہلے کوئی تجارت نہ ہوتی تھی اور اب دفعۃً ان کے مابین تجارت شروع ہو جاتی ہے۔ یہ بھی مان لو کہ جاپان میں تمام پیشوں میں اجرت متعارفہ نسبتاً کم ہے، اور اشیاء کی قیمتیں بہت ارزان ہیں۔

ایسی صورت میں ریاستہائے متحدہ کے مقابلے میں جاپان میں زر کی قدر اعلیٰ ہوگی، اشیاء کی تجارت صرف ایک ہی سمت میں ہوگی، یعنی جاپان سے ریاستہائے متحدہ کو اشیاء کی برآمد ہو کرے گی؛ اور اس طرح صرف جاپان میں فلز کی درآمد ہوگی۔ ایسی حالت میں قیمتیں اور اجرت کی شرحیں جاپان میں بڑھ جائیں گی؛ اور ریاستہائے متحدہ میں گھٹ جائیں گی۔ جوں جوں یہ حالت مردہ جاری رہے گی (اور خاص کر ریاستہائے متحدہ کے لیے یہ دور بلاشبہ بہت سخت آزمائش کا ہوگا) ویسے ویسے فلز کی نقل و تبدیلی گھٹتی جائے گی، حتیٰ کہ وہ بالکل رک جائے گی اور انجام کار توازن قائم ہو جائے گا۔ لیکن یہ توازن،

دونوں ملکوں میں اجرت کی مساوات کی حالت میں قائم نہ ہوگا؛ اور قیمتوں کی مساوات کی حالت میں اور اس طرح باہمی تجارت کے منقطع ہو جانے کی صورت میں توازن قائم ہونے کا اس سے بھی کم امکان ہے۔ جب جاپان میں فلز کی درآمد کے جواب میں قیمتیں عام طور سے بڑھ جائیں گی تو ظاہر ہے کہ بعض اشیاء کی قیمتوں میں اس سطح تک اضافہ نہ ہوگا جو امریکا میں انہی اشیاء کی قیمتوں کی ہے۔ یہ وہی اشیاء ہیں جن میں جاپانی محنت موثر ہے؛ یا کم از کم جن میں بعض قسم کے جاپانی مزدور غیر معمولی طور سے کم اجرت پاتے ہیں۔ اس قسم کی اشیاء کی درآمد کا سلسلہ جاپان سے جاری رہے گا، خواہ وہ ان اجرت اور قیمتوں میں عام طور سے اضافہ ہی کیوں نہ ہو گیا ہو۔ اس کے عکس ریاستہائے متحدہ میں اجرت اور قیمتیں دونوں گھٹ جائیں گی۔ لیکن جب قیمتیں گھٹنا شروع ہوں گی تو بعض اشیاء کی قیمتیں جاپان کی قیمتوں کی سطح سے بھی کم ثابت ہوں گی۔ یہی وہ اشیاء ہیں جن میں امریکا کی محنت کو انسانی فائدہ یا سہولت حاصل ہے یا جن میں کم از کم

۲۴
برآمدہ

اس محنت کا ادنیٰ شرح اجرت قبول کر لینا ضروری ہے۔ یہ اشیاء جیسے جیسے جاپان میں اشیاء کی قیمتیں بڑھتی جائیں گی، وہاں برآمد کی جائیں گی اور ان کی برآمد کا سلسلہ باقاعدگی کے ساتھ جاری رہے گا۔ دوسرے الفاظ میں، سب اشیاء کے بارے میں کبھی یہ نہیں ہو سکتا کہ وہ دوسرے ملک کی اشیاء کے مقابلے میں کم قیمت پر مسلسل فروخت ہوں۔ دونوں ملکوں کے زر کی قدر میں مساوات قائم ہونا یا مساوات کی جانب میلان پیدا ہونا تقریباً یقینی ہے؛ اور اس کے بعد درآمد و برآمد کی ترقی ہوگی اور ہر ملک ان ہی اشیاء کی برآمد کرے گا جن میں اس کو سہولت اور فائدہ ہے اور ان اشیاء کی درآمد کرے گا جن کی تیاری میں اس کو فائدہ اور سہولت نہیں ہے۔

اس قسم کی غیر معمولی صورت کبھی ظاہر نہ ہوئی۔ مختلف ملکوں میں اضافی اجرتوں اور قیمتوں میں تدریجی اور تقریباً غیر محسوس طریقے پر تطابق اور تنظیم عمل میں آئی۔ انیسویں صدی کے آخری عشروں سے قبل تک جاپان نے اپنی تجارت کے دروازے غیر ملکوں کے لیے بند کر رکھے تھے لیکن اس کے بعد جبکہ غیر ممالک سے اس کی تجارت شروع ہوئی اور یہاں حیرت انگیز سیاسی اور صنعتی انقلاب کا آغاز ہوا تو جاپان میں دفعۃً تبدیلی واقع ہوئی۔ تقریباً تمام حالتوں میں تطابق و تنظیم کی اساسی صورتیں ایک مدت قبل طے ہو گئیں۔ اور یہ یاد رکھنا ضروری ہے کہ یہ عام تطبیقی و تنظیمی ایسی نہ تھی کہ اس کی بنا پر اجرت متعارفہ یا قیمتوں میں مساوات قائم ہوتی، چنانچہ اس کی وجہ سے تمام دنیا میں زر کی قدر میں یکسانیت نہیں پیدا ہوئی۔ ریاستہائے متحدہ اور جاپان کی مفروضہ تجارت میں توازن اور نہات پذیر مبادلہ قائم ہو جائے گا بشرطیکہ ان دونوں ملکوں کی صنعتی خصوصیات ایسی ہی رہیں جیسی کہ اب ہیں؛ خواہ ریاستہائے متحدہ میں اجرت متعارفہ کی شرحیں اور اکثر قیمتیں اعلیٰ ہی کیوں نہ ہوں مختلف ممالک کی اجرت کی شرحوں اور عام قیمتوں کے منسوق و اختلافات کے کیا اسباب ہیں، ان پر غور کرنا ابھی باقی ہے۔ لیکن یہ یقینی ہے کہ وہ اشیاء کو کم قیمت پر فروخت ہونے کی جانب یا ایسی حالت کی جانب ہمیں نہیں لے جاتے جس میں تجارت مسلسل محض ایک ہی سمت متقل ہو۔

۴۔ اضافی فائدہ اور سہولت کے اصول سے یہ نتیجہ نکلتا ہے کہ کسی ملک کا ایسی اشیاء کی تیاری سے قاصر رہنا ممکن ہے جن کی اس کی جانب سے منافع کے ساتھ

۳۳۳
برآمدہ درآمد

تیاری کی بادی النظر میں توقع ہوتی ہے۔ ممکن ہے کہ وہ ایسی اشیاء درآمد کرے جن کی تیاری میں اس کی محنت ان ہی اشیاء کے برآمد کرنے والے ملک کی محنت کے مقابلے میں نسبتاً زیادہ کارگر اور موثر ہو۔ ہر قسم کی تجارت بین الاقوام کا مدار ٹھیک اسی قسم کے تعلق و تناسب پر نہیں ہوتا؛ لیکن اس کے تحت بین الاقوامی تجارت کی خصوصیات سب سے زیادہ نمایان طریقے پر ظاہر ہوتی ہیں۔

اگر کسی ملک کو کسی شے کے تیار کرنے میں دوسری اشیاء کے مقابلے میں کم مہلت اور فائدہ ہو، گوئی نفع، اس شے کی تیاری میں اس کو کوئی دقت نہ ہو تو وہ شے درآمد کی جائے گی۔ بھنگ کی کاشت اور پیدائش کے لیے روس کی محنت کی پیداوری کے مقابلے میں ریاستہائے متحدہ کی محنت کی پیداوری کچھ کم نہیں ہے؛ بلکہ یہاں کی پیداوری غالباً نسبتاً زیادہ ہے؛ پھر بھی روس سے ریاستہائے متحدہ میں بھنگ کی درآمد ہوتی ہے۔ سن کے ریشے کی تیاری کے لیے، بلیم کی محنت کی پیداوری سے، یا آئرلینڈ یا جرمنی کی سوئی پارچے بنانے کی محنت کی پیداوری اسے ریاستہائے متحدہ کی محنت کی پیداوری کم نہیں ہے؛ لیکن امریکا میں سن اور سوئی پارچے کی پھر بھی درآمد ہوتی ہے، اور یہ بھی ایسی حالت میں جبکہ ان پر بھاری محصول عائد ہیں (بھنگ البتہ محصول سے مستثنیٰ ہے)۔ چین، ایشیائے کوچک، روس اور دیگر کم ترقی یافتہ اور پسماندہ ملکوں میں خام اون جس سے قالین بنائے جاتے ہیں جتنی کم محنت سے تیار ہوتا ہے اتنی ہی کم محنت سے ریاستہائے متحدہ میں بھی اس کی پیدائش ممکن ہے؛ لیکن اس کے باوجود ان علاقوں سے یہاں اس کی درآمد ہوتی ہے۔ ان روزمرہ کے مظاہر کی توجیہ یہ کی جاسکتی ہے کہ ریاستہائے متحدہ میں محنت بہت زیادہ گراں ہے۔ اس توجیہ کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک، وہ کافی صحیح ہے؛ لیکن سوال یہ ہے کہ محنت گراں کیوں ہے؟ یہاں کی اجرتوں کی اعلیٰ شرح ہر قسم کی اشیاء کی درآمد کی جانب رہنمائی نہیں کرتی، نہ ان اشیاء کی برآمد کو روکتی ہے جن میں محنت کی پیداوری زیادہ ہے۔ اجرت کی اعلیٰ شرح عام اعلیٰ کارکردگی اور پیداوری کا نتیجہ ہے۔ ایک مرتبہ جب اعلیٰ اجرت کا رواج ہو جاتا ہے اور وہ قائم ہو جاتی ہے تو وہ ان مکملہ صنعتوں کے لیے سخت دشواریاں پیدا کر دیتی ہے جن میں پیداوری اعلیٰ نہیں ہے۔ اس واقعہ کی حقیقی توجیہ کہ اشیاء کی تیاری

باسمہ تعالیٰ
درآمد و مبادلہ

کی محنت میں کوئی وقت یا نقصان نہیں ہوتا، لیکن اس کے باوجود وہ مسلسل درآمد کی جاتی ہیں، یہ ہے کہ وہ ایسی اشیاء کی شرح پیدا شد کا مقابلہ نہیں کر سکتیں جن میں ملک کی محنت زیادہ موثر اور پیداوار طریقے سے استعمال کی جاتی ہے۔

بظاہر کسی ملک کا مفاد ہی اس میں مضمر ہوتا ہے کہ وہ اپنی محنت کو مفید ترین شعبوں میں استعمال کرے، یعنی نہ صرف ایسی صنعتوں میں جن میں وہ بلا دقت یا محض خفیف سہولت کے ساتھ استعمال کی جاسکے، بلکہ ان صنعتوں میں بھی جن میں اس کو سب سے زیادہ فائدہ ہو۔ علیٰ ہذا کوئی شخص اپنا فائدہ اس میں پاتا ہے کہ اپنے آپ کو صرف اس پیشے کے لیے وقف کر دے جس کے لیے وہ سب سے زیادہ مہارت اور موزونیت رکھتا ہو۔ راج، دیوار بنانے کے لیے خود ہی اینٹ ڈھوے ڈھوے نہیں پھرتا؛ گو کہ اگر وہ چاہے تو، ٹوکرے میں اینٹ ڈھونے والے مزدور کے برابر بلکہ اس سے زیادہ ڈھوسکتا ہے۔ وہ اینٹ ڈھونے والے کے مقابلے میں بدرجہا زیادہ اچھے طریقے پر دیوار بنا سکتا ہے؛ چنانچہ اس پیشے سے اپنے کو مختص کر کے فائدہ حاصل کرتا ہے۔ کوئی قابل کار و باری شخص بہت سادہ معمولی کام بلکہ ایسا کام بھی اپنے ماتحتوں اور محروں کے تفویض کر دیتا ہے جس میں کچھ ذمہ داری اور معاملات کا فیصلہ کرنا پڑتا ہو اور جس کو وہ خود بہتر انجام دے سکتا ہے؛ اور خود کو اس سے زیادہ مشکل کام، یعنی انتظام نگہانی، کے لیے جس میں وہ مخصوص مہارت رکھتا ہے، وقف کر دیتا ہے۔

لیکن ہر قسم کی بین الاتوامی تجارت یا افراد کے مابین ہر قسم کی تقسیم کی بالکل اسی طرح توجیہ و تشریح نہیں کی جاسکتی۔ بالعموم فریقین کو سہولت تامہ یا فائدہ فائزہ حاصل رہتا ہے۔ ممکن ہے کہ راج، جسمانی حیثیت سے طاقتور رہے بغیر، اپنے فن میں قابل اور ماہر ہو؛ اور ممکن ہے کہ اینٹ ڈھونے والا نسبت زیادہ اینٹ ڈھوسکتا ہو؛ لیکن ہر شخص اپنا کام خود ہی دوسرے کے مقابلے میں بہتر کر سکتا ہے۔ ممکن ہے کہ قابل کار و باری شخص محوری کام خود اتنی عمدگی کے ساتھ نہ کر سکے جتنی عمدگی کے ساتھ اس کا محاسب کر سکتا ہے۔ ذرا سا بے صبر پن، غصہ اور تلون، جو ذی اقتدار اور سربرآوردہ اشخاص کی خصوصیت متماثر ہوتی ہے، یکساں اور یک ڈھنگی دفتری کام انجام دینے کے لیے کار و باری شخص کو غیر موزوں بنا سکتا ہے۔ اسی طریقے سے ممکن ہے کہ کوئی

۳۳
۴۸۹

ملک ایک صنعت میں سہولتوں سے بالکل محروم اور دوسری میں کامل فائدہ فائز رکھتا ہو۔ بعینہ یہی حال معتدل اور گرم ملکوں کا ایک دوسرے کے مقابلے میں ان اشیاء کے بارے میں ہوتا ہے جن کا وہ آپس میں عام طور سے مبادلہ کرتے ہیں۔ چنانچہ برازیل میں 'ریاستہائے متحدہ کے مقابلے میں' قطعی طور پر کم تر محنت سے قہوہ تیار ہوتا ہے، علیٰ ہذا ہندوستان 'ریاستہائے متحدہ کے مقابلے میں' کم تر محنت سے سن تیار کرتا ہے، اور ان سب ممالک کے مقابلے میں ریاستہائے متحدہ کم تر محنت کے ساتھ گیہوں تیار کرتی، اس کا آٹا بناتی، اور روٹی کا قتی اور اس کا کپڑا بناتی ہیں۔

۵۔ بین الاقوامی تجارت کے فائدہ کی بنیاد اور اس تجارت کی توسیع کے امکان میں اس لحاظ سے اختلاف ہوتا ہے کہ تجارت محض تقابلی سہولت کے اختلافات پر مبنی ہے یا ان اختلافات مطلق پر جن کو ادبہ سب سے آخر میں بیان کیا گیا۔ دوسری صورت میں یعنی جہاں ہر ملک کو ہر حیثیت سے نمایاں تفوق حاصل ہو، یا بھی مبادلہ ہر حالت میں باہمی فائدے کا موجب ہوگا۔ گو ممکن ہے کہ نفع میں ان کی شرکت مساوی نہ ہو (چنانچہ اس کے متعلق آئندہ باب میں تفصیلی بحث کی جائے گی)، پھر بھی ان کا مفاد اسی میں مضمر ہوگا کہ وہ تجارت کو جاری رکھیں۔ لیکن جہاں صرف اضافی فائدہ یا تقابلی سہولت ہو وہاں تجارت کا وجود اور اس کا فائدہ اس واقعہ پر مبنی ہوتا ہے کہ مزدور آزادی کے ساتھ ایک ملک سے دوسرے ملک میں منتقل نہیں ہوتے؛ مثلاً فرض کرو کہ ریاستہائے متحدہ کی محنت اٹلی کے مقابلے میں بحیثیت مجموعی زیادہ پیداوار ہے؛ پھر بھی اہل امریکا کا اس میں فائدہ ہے کہ وہ ایسی اشیاء کو اٹلی سے درآمد کریں جن میں اگرچہ ان کو سہولت اور فائدہ ہے تاہم یہ سہولت اور فائدہ کمتر ہے۔ لیکن اٹلی کے باشندوں کے لیے بھی یہ زیادہ مفید ہوگا کہ وہ من حیث الجماعت ریاستہائے متحدہ کو منتقل ہو جائیں۔ محض اسی وجہ سے کہ اطالوی ایسا کرنے سے قاصر ہیں اور اپنے ہی ملک میں سکونت پذیر رہنے کو ترجیح دیتے ہیں، ایسی تجارت قائم رہے گی جو فائدہ مطلق پر مبنی نہیں ہے۔

اس طرح، اس قسم کی تجارت کے غیر معین طریقے پر جاری رہنے کا مادہ مختلف ملکوں کی محنت کی عدم نقل پذیری پر ہے؛ یعنی زبان، قومیت، مذہب کے تعلقات

اور ان فراموشیوں پر ہے جو جہالت اور افلاس سے پیدا ہوتی، لوگوں کو گھر گھسنا بناتی اور وطن سے وابستہ رکھتی ہیں۔ اگرچہ فی زمانہ قوطن خارجی بہت بڑھ گیا ہے، لیکن پھر بھی تنہا نہیں کہ موجودہ عدم نقل پذیری کا بالکل خاتمہ کرنے کے لیے کافی ہو۔ مذکورہ بالا مثال میں اگر کل اطالوی ریاستہائے متحدہ کو منتقل ہو جائیں تو وہ سابقہ حالت سے نسبتاً بہت اچھے رہیں گے۔ جب تک وہ اپنے وطن میں رہیں اس وقت تک وہ اہل امریکا کو اس قیمت سے زیادہ ارزان اشیاء کی سربراہی کرتے ہیں جس پر یہ اشیاء ریاستہائے متحدہ میں تیار ہو سکتی ہیں۔ اگر وہ ایک دفعہ ریاستہائے متحدہ میں منتقل ہو جائیں تو وہ حقیقت میں پہلے کی نسبت بہت کم محنت کے ساتھ اشیاء تیار کریں گے، لیکن اس محنت کی اجرت امریکا کی اعلیٰ شرح کے حساب سے ادا کی جانی ضروری ہوگی، اور اشیاء کم ارزان ہوں گی۔ اہل امریکا (یا انھیں اخلاقاً امریکا کے دوسرے باشندے کہنا مناسب ہوگا) پہلے کے مقابلے میں کم خوش حال ہوں گے۔ یہ خیال بلاشبہ کیا جاسکتا ہے کہ جب اطالوی امریکا جائیں گے تو انھیں وہاں امریکا کی انتہائی شرح سے اجرت نہ ملے گی۔ ممکن ہے کہ انھیں امریکیوں کے لیے کم شرح اجرت پر اشیاء تیار کرنی پڑیں جیسا کہ اٹلی میں رہ کر کی تھیں۔ اور یہ صحیح ہے کہ نووارد مہاجرین حقیقت ایک جماعت کی شکل رکھتے ہیں۔ لیکن ان کی اجرت بظاہر امریکا کی شرح کے قریب قریب ہوگی۔ اگرچہ وہ ایسی اجرت پر کام کریں گے جس کی سطح ریاستہائے متحدہ کی اجرت کی معمولی سطح کے مساوی نہ ہوگی، لیکن وہ اسی ارزان طریق پر امریکیوں کی خدمت نہ کریں گے جیسا کہ ان کے ہم وطن جو اپنے ملک میں ٹھہرے ہوئے ہیں۔ اکثر ایسا بھی ہوتا ہے کہ وہ بالکل اسی طرح کی اشیاء جن کی قدیم ملکوں سے درآمد ہوتی ہے یا تجارت آزاد کے تحت درآمد ہوگی تیار نہیں کرتے۔ ان اشیاء کی درآمد کا سلسلہ جاری رکھنا اہل امریکا کے لیے فائدہ مند ہوگا، خواہ یہاں کی محنت ان کے تیار کرنے میں بیرونی محنت کے مقابلے میں زیادہ موثر ہی کیوں نہ ہو۔ دنیا کی پیداوار تو توں کی مثالی یا معیاری تقسیم میں (جس کو ہم عبقریاتی (Utopian) تقسیم کے نام سے موسوم کر سکتے ہیں) تقسیم عمل اور تجارت جس کا مدار کلیۃً مصارف پیدائش کے تقابلی اختلافات پر ہوتا ہے، باقی نہ رہے گی۔ لیکن انسانوں اور قوموں کی موجودہ حالت میں، قوموں، فرقوں اور نسلوں کے باہمی عظیم تاریخی اختلافات اور ان کے نتیجے کے طور پر محنت کی عدم نقل پذیری کا کچھ کم اثر

۳۳
مسافر بننا

نہیں پڑے گا۔

۶۔ گزشتہ تشریح سے یہ نتیجہ نکالا جاسکتا ہے کہ کوئی ملک اپنے علاقے کے اندر ایسی اشیاء تیار نہیں کرتا جن کو وہ درآمد کرتا ہے؛ اور اس کے برخلاف جو اشیاء درآمد کرتا ہے ان کی رسدگلا یا مجموعی حیثیت سے کسی دوسرے ملک یا ملکوں میں بھیجی جاتی ہے۔ لیکن یہ نتیجہ لازمی طور سے نہیں نکلتا؛ اور خاص کر ان کثیر التعداد اشیاء کے بارے میں ایسا نتیجہ نہیں نکلتا جو تخریب پذیر مصارف یا نقل و حمل کے حالات کے تحت تیار کی جاتی ہیں۔

گہروں کی مثال لیجئے، جو ریاستہائے متحدہ سے انگلستان اور جرمنی کو درآمد کیا جاتا ہے۔ ان ملکوں میں گہروں کی کچھ مقدار فائدے کے ساتھ تیار کی جاسکتی ہے؛ خاص کر جرمنی میں زیادہ اور انگلستان کی مرطوب آب و ہوا میں نسبتاً کم۔ ان کو نقصان صرف اس صورت میں ہوتا ہے جبکہ وہ کاشت ختم کی حد کو بڑھا دیتے ہیں اور ایسی زمین پر گہروں کی کاشت

491

کرتے ہیں جو اس کے لینے زیادہ موزوں نہیں ہے۔ اگر کسی ملک کے اندر رسد مہیا کرنے کے ذرائع اچھے ہوں تو خواہ اس شے کی درآمد کیوں نہ ہوتی رہے، ملکی پیدا کنندہ اس شے کی تیاری کا سلسلہ جاری رکھیں گے۔ اسی وجہ سے قوی رسد کی بنیاد کسی حد تک درآمد پر اور ایک حد تک خود ملک کی اندرونی پیدا نش پر ہوتی ہے۔ ریاستہائے متحدہ میں اون کی بعینہ ہی حالت ہے۔ ملک کے بعض علاقوں مثلاً نیو میکسیکو اور اری زونا کے نیم خشک میدانوں کو اون کی پیدا نش کے لیے نمایاں فوائد اور سہولتیں حاصل ہیں اور کسی دوسری شے کی تیاری کے لیے وہ موزوں نہیں ہیں۔ دوسرے مقامات میں آب و ہوا اس قدر موافق نہیں ہے؛ یا اس سے اہم بات یہ ہے کہ زمین کو دوسری اشیاء کی پیدا نش کے لیے نسبتاً زیادہ فائدے کے ساتھ استعمال کیا جاسکتا ہے؛ مثلاً غلہ اور گہروں کی کاشت میں فائدہ نسبتاً زیادہ اور اون کی پیدا نش میں مقابلہ کم ہے۔ اون کی کل رسد جو ملک کو موجود قیمتوں پر مطلوب ہے، ان علاقوں میں تیار نہیں کی جاسکتی جن میں وہ فائدے کے ساتھ تیار ہو سکتی ہے؛ اسی وجہ سے اس رسد کا ایک جزو درآمد کیا جاتا ہے۔ اس نوع کی درآمد، یعنی ریاستہائے متحدہ میں اون اور جرمنی میں گہروں کی درآمد ان بھاری

۱۔ اس موضوع کا تعلق اجرتوں کے اختلافات اور غیر سابقہ جماعتوں سے ناظم ہوتا ہے چنانچہ اگلے پیکر دیکھو باب ۱۱، خاص کر فصل ۱۵ اور ۶۔

محصولوں کے باوجود وقوع میں آتی ہے جو ان پیداواروں پر دونوں ملکوں میں عام کئے جاتے ہیں۔ چونکہ ہر ملک میں رسد کے بہتر ذرائع سے پوری طرح استفادہ کیا جاتا ہے، اس لیے زائد گیہوں اور اون فراہم کرنے میں مصارف زیادہ ہو جاتے ہیں؛ اسی وجہ سے جب گھٹیا اور ادنیٰ درجے کے ذرائع سے استفادہ کیا جاتا ہے تو ان اشیاء کی قیمت بڑھ جاتی ہے، یہاں تک کہ محصولوں کے باوجود بھی ان کی درآمد ہوتی ہے۔ ہر ملک کی رسد کا تمام تر حصہ گھریلو پیداوار سے فراہم ہوتا ہے؛ لیکن اسی کے ساتھ ساتھ رسد کا ایک جزو مستقلاً درآمد بھی کیا جاتا ہے۔

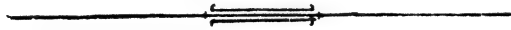
مصنوعات کا جہاں تک تعلق ہے، صورت حالات کسی قدر مختلف ہوتی ہے؛ اس لیے کہ استقرار مصارف کے ساتھ رسد کے اضافے پر قدرت کی جانب سے عام طور سے اس قسم کی حد بندیاں نہیں ہوتیں۔ یہ صحیح ہے کہ اس صورت میں بھی فراہمی رسد کی کچھ تقسیم کے وقوع میں آنے کا قریب ہے۔ بسا اوقات مختلف کارخانوں میں اختلاف مصارف کے مستقل اسباب ہوتے ہیں؛ مثلاً کوئلہ اور کچ دھات کی رسد کے بارے میں آہنی مصنوعات میں۔ اور ایسی صورتوں میں بھی جہاں اختلاف مصارف کے اسباب اس قدر گہرے نہیں ہیں، اسی کے مائل دوسری قوتیں طویل مدت کے لیے کارفرما ہوتی ہیں۔ استقرار حاصل کا اصول، اگرچہ اکثر مصنوعات میں بہت دیر میں اور آخر میں نتائج پیدا کرتا ہے؛ لیکن سریع تغیر یا انقلاب کے دور میں جیسا کہ موجودہ زمانے میں اکثر صورتوں میں رونما ہو چکا ہے، ترسیم و تبدیلی کا تابع ہے۔ ممکن ہے کہ کسی ایک وقت میں کسی مقررہ صنعت کے بعض کارخانوں، مثلاً آؤٹی مصنوعات تیار کرنے والے کارخانوں کو ایسی سہولتیں حاصل ہوں جن کی بنا پر وہ ممالک خارجہ کے مقابلے میں مضبوطی کے ساتھ جے رہیں؛ اور دوسرے کارخانوں کو ایسی سہولتیں حاصل نہ ہوں۔ اس حالت میں رسد کا صرف ایک جزو درآمد کے ذریعے سے حاصل کیا جائے گا، نہ کہ کل رسد۔

492

پھر بھی داخلی اور خارجی صناعات کے مابین فراہمی رسد کی تقسیم، تجارتی صنعتوں کے خارجی و داخلی پیدا کنندوں کی باہمی تقسیم کے مقابلے میں عام طور سے کم ہوتی ہے اور اس کے مستقلاً برقرار رہنے کا کم قریب ہوتا ہے۔ یہ صحیح ہے کہ گاہ گاہ دونوں کے مابین بہت سی مساویانہ توازن ہوتا ہے؛ اور یہ کہ کم اہم عامل، مثلاً نیک نامی اور شہرت

۳۴
درآمد برآمد

یا صارفوں کے مذاق اور ذہن کے مطابق اشیاء تیار کرنے کی مہارت، اس کا تعین کرے گی کہ ہر قسم کے پیدا کنندوں میں سے چند پیدا کنندے بازار میں مسابقت میں حصے نہیں لے سکیں گے۔ جب مصنوعات کا ایک جزو باہر سے درآمد ہوتا پایا جائے تو یہ معلوم ہوگا کہ درآمد کردہ شے، اگرچہ نام کے اعتبار سے ملکی شے کے مائل ہوتی ہے، پھر بھی ملکی شے سے بلحاظ خوبی اس درجہ مختلف ہوتی ہے کہ وہ ایک بالکل جداگانہ شے کی حیثیت رکھتی ہے۔ فرانس کی اونی مصنوعات انگلستان میں درآمد کی جاتی ہیں؛ لیکن یہ ان اشیاء سے بہت مختلف ہوتی ہیں جنہیں انگریزین مانتے اور درآمد کرتے ہیں۔ بظاہر ایک خارج از قاعدہ واقعہ (یعنی ایک ہی قسم کی شے کی ساتھ ساتھ درآمد اور برآمد) کی توجیہ کا انطباق بعض اشیاء خام پر بھی ہوتا ہے۔ اگرچہ ریاستہائے متحدہ، کثیر مقدار میں روئی کی برآمد کرتی ہیں؛ پھر بھی ان میں روئی کی درآمد بھی ہوتی ہے؛ لیکن یہ روئی ویسی ہی نہیں ہوتی جیسی کہ برآمد کی جاتی ہے۔ درآمد کردہ روئی، مسخری روئی ہوتی ہے، جس کے ریشے معمولی امریکن روئی کے مقابلے میں بہت لائینے ہوتے ہیں، اور جو کاڑھنے اور دوسرے کپڑے بننے میں استعمال کی جاتی ہے۔



باب سی و پنجم

(❖)

نظرٌ یہ تجارت بین الاقوام (سلسلہ سابق) نفع کی نوعیت و حقیقت

(۱) اندرون ملک مبادلے اور بین الاقوامی مبادلے کا باہمی فرق - مختلف ملکوں کی اجرتوں کی تغیر پذیری
شرعیس، بین الممالک مبادلات کے تغیر پذیری نفع کو ظاہر کرتی ہیں۔ (۲) ایک تشریحی مثال؛
انگلستان اور اٹلی - طلب و افادہ، اضافی اجرتوں اور قیمتوں کو متعین کرتا ہے۔ اس سبب کا
عمل، بوجہ اس اثر کے جو فلز کی رسد قیمتوں پر ڈالتی ہے، سست رفتار اور مبہم ہوتا ہے۔
(۳) بین الاقوامی طلب کے تغیرات کے اثرات، بنیٰ اشیائے برآمد کے اثرات؛ مال
تجارت۔ کے سوا دوسری قسم کی ادائیاں۔ (۴) ان اسباب کی تفصیلی تحقیق کی دقتیں؛
سلسلہ کے بعد سے ریاستہائے متحدہ امریکا کی حالت کی تشیل و تشریح۔ (۵) تجارت
بین الاقوام کے نفع کا متعین کرنے میں آمدنیوں (جو اڈرز) نہ قیمتوں کی اہمیت۔ (۶)
نفع پر دو اسباب اثر انداز ہوتے ہیں؛ یعنی بین الاقوامی طلب کا عمل، اور برآمد کردہ اشیاء
تیار کرنے میں محنت کا کارگر اور پیداوار جو نا۔ موزن الذکر سبب، اجرت متعارف کی عام
شرح کا تقرر کرتا ہے۔ (۷) اعلیٰ اجرت متعارف اور دوسری قسم کی اعلیٰ آمدنیوں کے
باعث ملک کے اندر لازمی طور سے قیمتیں اعلیٰ نہیں ہوتیں۔ ریاستہائے متحدہ امریکا کی مثال۔

۱۔ گذشتہ باب میں یہ بحث کی گئی کہ بین الاقوامی تجارت کے نفع کی عام نوعیت

۳۵
بائیں کی نوٹ

کیا جوتی ہے اور کسی ملک کی اشیاء میں سے خاص خاص اشیاء درآمد کئے جانے کے کیا اسباب ہیں۔ اب اس نفع کی نوعیت و حقیقت کو اور تجارتی ملکوں میں اس کی تقسیم کے طریق کو بہت زیادہ غور و احتیاط کے ساتھ جانچنا باقی رہ جاتا ہے۔

مسئلے کے اس رخ کو سمجھنے کے لیے بہترین طریق یہ ہو گا کہ پہلے اس صورت پر غور کیا جائے جس میں ہر ملک اپنی درآمد کردہ اشیاء میں سہولت مطلق یا کاٹا فائدہ فائق رکھتا ہے چنانچہ گرم اور معتدل ملکوں کی باہمی تجارت کی نوعیت اسی قسم کی ہوتی ہے، علیٰ ہذا ایک ہی ملک کے مختلف اجزاء کی باہمی تجارت کی نوعیت بھی بالعموم ایسی ہی ہوتی ہے۔

کسی ایک ملک کے اندر محنت کی اس قسم کی جغرافیائی تقسیم عام طور سے خاص مسائل پیدا نہیں کرتی۔ مبادلہ مختلف طبقوں کے مابین ہوتا ہے، لیکن مساوی شرائط پر کسی ایک ملک کے مختلف حصوں میں ایک ہی مقررہ ہمارت اور صلاحیت رکھنے والے انخاص کی حد تک اجرتوں اور آمدنیوں میں عظیم اختلافات نہیں ہوتے۔ یارک شائر ادنیٰ مصنوعات تیار کرنے والا بڑا علاقہ ہے؛ لٹکا شائر سوئی پارچہ تیار کرنے کا بڑا مرکز ہے

یہ دونوں اپنی پیداوار کا مبادلہ ایک دوسرے سے کرتے ہیں؛ لیکن دونوں میں اجرت کی شرحیں تقریباً ایک ہی ہیں، اور مبادلے کے فوائد میں ان کی مساوی طور سے شراکت ہے۔ پن سلوانیا میں لوہا اور کوئلہ، دادی مسی سی پی میں گہوؤں اور غنہ اور گیون میں لکڑی، کیلی فورنیا میں سیوے، امریکا کے جنوبی علاقہ میں روٹی پیدا ہوتی ہے، اور نیو انگلینڈ میں متفرق مصنوعات تیار ہوتی ہیں۔ گوریاستہائے متحدہ کے مختلف حصوں میں آمدنیوں میں کامل مساوات نہیں ہے، پھر بھی ہم ملک کے عام صنعتی حالات میں بڑی حد تک ہم جنسی اور یکسانی پاتے ہیں۔ یخ جنوبی علاقے کے جہاں اسلی امتیازات کی وجہ سے محنت کی نقل پذیری اتنی سادہ طریقے پر نہیں ہوتی ہے، ریاستہائے متحدہ میں ایک علاقے سے دوسرے علاقے میں محنت بہت آزادی کے ساتھ منتقل ہوتی ہے۔ نہ صرف چیدائش کے بدیہی فوائد اور سہولتوں کی بنا پر بڑی حد تک جغرافیائی تقسیم عمل کا تعین ہوتا ہے، بلکہ اس کی پیدا کردہ عام افراط اور ارزانی میں سب علاقوں کے باشندے تقریباً ایک ہی مقررہ درجے تک مساوی حصہ پاتے ہیں۔

لیکن گرم اور معتدل ممالک کے درمیان اور ہند اور نیم ہند ممالک کے

درمیان آمدنیوں میں مساوات بہت کم پائی ہے۔ ریاستہائے متحدہ اور یورپ کے مقابلے میں جاپان، ہندوستان، چین اور جنوبی امریکا میں اجرت کی شرحیں بہت ہی مختلف ہیں۔ علیٰ ہذا ریاستہائے متحدہ اور یورپی ممالک کے درمیان اور خود یورپ کے مختلف علاقوں کے مابین بھی اجرتوں میں اختلافات پائے جاتے ہیں۔ چونکہ آمدنیاں (بجوال زر) مختلف ہیں، اس لیے نفع تجارت بین الاقوام کی تقسیم بھی غیر مساویانہ ہے۔ مختلف تجارتی ملکوں میں اشیا کا مبادلہ ایک ہی قیمت پر ہوتا ہے (اگر مصارف نقل و حمل کو منہا کر دیا جائے)۔ مثلاً انگریز نہ صرف اپنی موسمی اشیا اور کوئلہ، بلکہ میوے اور شراب اتنی ہی ارزاں خرید کرتے ہیں جتنی اطالیہ۔ لیکن انگریزوں کی آمدنی (بجوال زر) جس سے وہ دونوں قسم کی اشیا خرید سکتے ہیں، نسبتاً زیادہ ہوتی ہے؛ اور اسی وجہ سے اطالیہ سے تجارت کرنے میں وہ بمقابلہ اہل اٹلی کے زیادہ فائدہ حاصل کرتے ہیں۔ اب ان اختلافات کی کیا توجیہ ہو سکتی ہے؟

۲۔ ایک انتہائی اور سادہ مثال فرض کیجئے، جس میں انگلستان کوئلہ اور اطالیہ لیموں برآمد کرتا ہے؛ یہ برآمد نتیجہ ہے پیداوار حاصل کرنے میں ان ظاہری سہولتوں اور فوائد کا جو دونوں ملکوں کو میسر ہیں۔ انگلستان، اطالیہ کو کتنا کوئلہ روانہ کرے گا اس کی مقدار کا مدار اطالیہ کی طلب کے حالات پر ہے۔ اطالیہ میں کوئلہ انگلستان کی ہی قیمت پر فروخت ہوگا، جس میں صرف مصارف نقل و حمل کا اضافہ ہوگا؛ چنانچہ اس قیمت پر یہاں کوئلے کی کچھ مقدار فروخت کی جاسکتی ہے۔ دوسری جانب انگلستان میں اطالیہ کے لیموں اطالیہ کی ہی قیمت پر فروخت ہوں گے، جس میں صرف مصارف نقل و حمل کا اضافہ ہوگا؛ اور اس قیمت پر انگلستان میں لیموں کی کچھ مقدار فروخت کی جاسکتی ہے۔ یہ ممکن ہے کہ ان دونوں اشیا کی مقداریں ٹھیک متوازن ہوں؛ یعنی انگلستان سے برآمد شدہ کوئلے کی قدر بجوال زر انگلستان میں درآمد کردہ لیموں کی قدر بجوال زر کے ٹھیک مساوی ہو۔ لیکن اگر ہم یہ فرض کریں کہ ان دونوں ملکوں میں پہلے سے کوئی تجارتی رشتہ قائم نہ تھا اور اب پہلی مرتبہ ان کے درمیان دفعۃً تجارت شروع ہوئی ہے تو، یہ توازن اور تسویہ نہایت غیر ظاہر بلکہ ناممکن ہوگا۔ ان میں سے کسی نہ کسی شے کی مجموعی قیمت کے زائد ہونے کا قریب ہے۔ فرض کیجئے کہ لیموں کی قیمت زیادہ ہے۔ اس طرح اطالیہ کی انگلستان کو برآمد درآمد کے مقابلہ میں (بجوال قدر زر) نسبتاً زیادہ ہوگی۔ نتیجہ یہ کہ اطالیہ میں غلہ کی درآمد شروع ہو جائے گی۔

۳۵
صفحہ کی قیمت

یہاں کی قیمتوں میں اضافہ ہوگا؛ اور اس کے ساتھ ساتھ آمدنی (بجوال زر) بھی بڑھ جائے گی۔ اس کے برخلاف انگلستان میں اجرتیں اور قیمتیں گھٹ جائیں گی۔ اس عمل کے واقع ہونے کے دوران میں اطالیہ سے لیموں کی برآمد کا سد باب ہو جائے گا؛ اس لیے کہ اطالیہ میں دوسری اشیاء کے ساتھ لیموں کی قیمت بڑھ گئی ہے؛ اور اس کے برخلاف انگریز صارفین اور خریداروں کی آمدنی (بجوال زر) کم ہو گئی ہے۔ لیکن انگلستان سے کوئلے کی برآمد بڑھ جائے گی چونکہ یہاں قیمتوں میں تخفیف ہوتی رہی ہے، اور دوسری اشیاء کے ساتھ کوئلے کی قیمت بھی گھٹ گئی ہے؛ اس لیے اطالیہ کو کوئلہ کم قیمت پر بھیجا جاسکتا ہے۔ کوئلہ کا صرف اطالیہ میں نہ صرف اس وجہ سے بڑھ جاتا ہے کہ کوئلے کی قیمت گھٹ گئی ہے؛ بلکہ اس واقعہ کی بنا پر بھی کہ اطالیہ میں آمدنیاں (بجوال زر) بڑھ رہی ہیں۔ آخر الامر ایک ایسی حالت نمودار ہوتی ہے جس میں کوئلہ، لیموں کی قیمت پوری پوری ادا کر دیتا ہے؛ یعنی درآمد و برآمد کی قدر بجوال زر مساوی ہو جائے گی، غلہ کی نقل رک جائے گی اور توازن قائم ہو جائے گا۔

اب ٹھیک کس مقام پر یہ حالت نمودار ہوگی اس کا مدار بظاہر تجارتی ملکوں میں ان دونوں اشیاء کی طلب کی نوعیت پر ہوگا۔ اگر دونوں کی طلب تغیر پذیر ہے تو بہت جلد توازن قائم ہو جائے گا۔ اگر لیموں کی اعلیٰ قیمت انگریزی صرف کو بہت جلد روک دے؛ اور اگر کوئلے کی ادنیٰ قیمت اطالوی صرف کو بہت جلد بڑھادے تو بہت جلد ان دونوں اشیاء کی قدر بجوال زر مساوی ہو جائے گی۔ لیکن اگر لیموں کیلئے انگلستان کے لوگوں کی طلب قوی ہو، یعنی ان کی طلب غیر تغیر پذیر ہو اور وہ قیمت میں کسی قدر اضافہ ہو جانے کے بعد بھی تقریباً مقررہ مقدار ہی استعمال کرتے رہیں؛ اور اگر دوسری طرف آئی کے لوگوں کی طلب کوئلے کے بارے میں غیر تغیر پذیر ہو اور قیمتوں کی تخفیف کے باوجود وہ اس شے کے استعمال کو نہ بڑھائیں تو، ایسی صورت میں قیمتوں اور آمدنیوں میں ایک طویل مدت تک تغیرات کا سلسلہ جاری رہے گا۔ جس ملک میں دوسرے ملک کی پیداواروں کے لیے طلب زیادہ ہو وہاں قیمتیں اور اجرت متعارفہ کی شرحیں متقابلہ ادنیٰ ہوں گی؛ اور جس ملک کی اشیاء کی مانگ دوسرے ملکوں میں زیادہ ہوگی اس میں اجرت متعارفہ کی شرحیں

اور آمدنی بجز زر زیادہ ہوگی۔

اس مفروضہ حالت میں (جو اس لحاظ سے بالکل فرضی ہے کہ اس میں یہ مانا گیا ہے کہ انگلستان اور اٹلی کے مابین صرف دو اشیاء کی تجارت ہوتی ہے) مفروضہ اصول کی جانب اشارہ پایا جاتا ہے۔ تجارت بین الاقوامی سے وہ ملک سب سے زیادہ نفع حاصل کرتا ہے جس کی درآمد کی طلب سب سے زیادہ ہو، اور جن اشیاء کو وہ خود درآمد کرتا ہے (یعنی دیگر ممالک کی اشیاء برآمد) ان کی طلب اس کو کم ہو۔ علیٰ ہذا اس ملک کو سب سے کم فائدہ ہوتا ہے جس میں دوسرے ممالک کی پیداواروں کی طلب بہت قوی ہو۔ نیم اصطلاحی زبان میں جو ہم نے کسی دوسری جگہ استعمال کی ہے، یہ کہا جاسکتا ہے کہ کوئی ملک، بین الاقوامی تجارت کے نفع میں جس حد تک حصہ پاتا ہے اس کا مدار ایک طرف تو درآمد کردہ اشیاء کے افادہ مختم پر ہوتا ہے جو اس ملک کے لوگوں کو حاصل ہوتا ہے، اور دوسری طرف برآمد کردہ اشیاء کے افادہ مختم پر ہوتا ہے جو غیر ممالک کے باشندوں کو حاصل ہوتا ہے۔

دنیا کے فلز کے ذخیرے کی تقسیم اور بین الاقوامی ادائیگوں کے تسویے کے لیے جو نظام ہے اس کے ذریعے سے یہ سبب عمل کرتا ہے۔ اب دوبارہ یہ کہنے کی ضرورت نہیں ہے کہ یہ نظام کس قدر آہستگی کے ساتھ عمل کرتا ہے اور بین الاقوامی تجارت کی پیچیدہ لہروں میں اس نظام کے عمل کو دریافت کرنا کس قدر دشوار ہے مختلف ملکوں کی درآمد و برآمد نے خود بخود ان اختلافات کے مطابق اپنے آپ کو منظم کر لیا ہے جو مختلف ملکوں کے زر کی قدر میں ہوتے ہیں۔ اگرچہ اس خود رونظام میں جو بغیر ارادہ اور تجویز کے رونما ہوا، تبدیلیاں واقع ہوتی ہیں، لیکن یہ تبدیلیاں بہت آہستہ اور نیم پوشیدہ طریقے سے ظہور پذیر ہوتی ہیں۔ موجودہ زمانے کے اکثر معاشیین محض ان مظاہر پر توجہ کرتے ہیں جن میں شبہ کی کوئی گنجائش نہیں ہوتی اور جن کا پوری صحت کے ساتھ مشاہدہ کیا جاسکتا ہے؛ باقی ان قوتوں کو جو ان مظاہر کی تہ میں ہوتی ہیں اور جو کم نمایاں ہوتی ہیں نظر انداز کر دیتے ہیں، اور ان کے بارے میں باریک بینی کے ساتھ قائم کئے ہوئے نظریات کی صحت کے متعلق شبہات رکھتے ہیں۔ پھر بھی عام اور وسیع مظاہر کی توجہ اسی قسم کے استدلال کے ذریعے سے کی جاسکتی ہے۔ جیسا کہ

۳۵
اصول معاشیات
در حقیقت

497

تجارت بین الاقوام کی بحث کے آغاز ہی میں بتایا گیا تھا، یہ ظاہر ہے کہ مختلف ممالک کی آمدنیوں بجز الزر میں عظیم اختلافات موجود ہوتے ہیں؛ اور یہ اختلافات بہت طویل زمانے تک قائم رہتے ہیں۔ یہ بھی ظاہر ہے کہ ان ہی اختلافات کی وجہ سے تجارت خارجہ کے نفع میں عدم مساوات پیدا ہوتی ہے۔ اس کے علاوہ فلز کی نقل، قیمتوں کے ذریعے سے اور ان اشیاء کے صرف کے ذریعے سے منظم ہوتی ہے جو تجارت خارجہ میں شامل ہوتی ہیں۔ اس نقل کے باوجود زر کی سطح میں تمام دنیا میں یکسانیت نہیں پیدا ہوتی؛ اور باوجود اس کے کہ قیمتوں میں اور آمدنیوں (بجز الزر) میں اختلافات ہوتے ہیں، مختلف ممالک کی باہمی ادائیگوں میں کافی حد تک توازن قائم ہو جاتا ہے۔ یہ سب مظاہر، نظریہ ”طلب متکافی“ کے ذریعے سے ایک منظم رشتے میں منسلک ہوتے ہیں۔

۳۔ اب ایک دوسری ہی مثال فرض کرو جو حقیقت سے بہت زیادہ قریب ہے۔ فرض کرو کہ ان ممالک کے درمیان جن کی تجارت میں پہلے توازن قائم ہو چکا ہے، طلب میں تبدیلی رونما ہوتی ہے؛ مثلاً انگلستان ریاستہائے متحدہ سے اتنی اشیاء درآمد کرنے کے بعد جن کی قیمت اس کی برآمد کردہ اشیاء کی قیمت کے ذریعے سے ادا ہو جاتی ہے، اب پہلے کے مقابلے میں امریکا سے مزید اشیاء طلب کرتا ہے۔ زیادہ صحت کے ساتھ بیان کیا جائے تو، مفروضہ یہ ہے کہ اگر ترقی یافتہ پہلے کے مقابلے میں اب زیادہ امریکی اشیاء یعنی روٹی، گگہوں، تانبہ وغیرہ مروجہ قیمتوں پر خرید کرتے ہیں۔ اس صورت میں انگلستان سے ریاستہائے متحدہ کو فلز کا منتقل ہونا ضروری ہے؛ یا دوسرے الفاظ میں، کانوں سے نکلا ہوا سونا، جو بصورت دیگر انگلستان جاتا اس کا اب ریاستہائے متحدہ میں جانا ضروری ہے۔ اگر یہ تحریک بڑے پیمانے پر واقع ہو اور طویل زمانے تک قائم رہے تو اس کا اثر قیمتوں پر لازماً پڑے گا۔ انگلستان اور اٹلی کی مفروضہ باہمی تجارت میں جو عواقب رونما ہوئے تھے اسی قسم کے عواقب کا سلسلہ اس میں بھی نمودار ہوگا، یعنی ریاستہائے متحدہ میں قیمتیں اور آمدنیاں (بجز الزر) بڑھ جائیں گی اور انگلستان میں گھٹ جائیں گی؛ اور انجام کار ان تغیرات کی وجہ سے پھر توازن قائم ہو جائے گا۔ امریکا کی عملی قیمتیں، ریاستہائے متحدہ سے برآمد کے اضافے پر ایک روک کا کام کریں گی، اور انگلستان کی ادنیٰ قیمتیں، انگلستان سے اشیاء کی برآمد کو بڑھا دیں گی۔ متعارف آمدنیوں کی سطح ریاستہائے متحدہ

میں قدرے بڑھ جائے گی، اور انگلستان میں قدرے گھٹ جائے گی۔ انگریزی سامان کے صارفوں کی حیثیت سے اہل امریکا فائدے میں رہیں گے؛ اور امریکی اشیاء کے صارفوں کی حیثیت سے انگریز گھائے میں رہیں گے۔ اس طرح امریکی اشیاء کے لیے انگریزی طلب کا اضافہ ان دونوں ملکوں کی باہمی تجارت کے نفع میں انگریزوں کو کم حصہ اور اہل امریکا کو زیادہ حصہ دلوانے کا موجب ہوگا۔

علاوہ ازیں کسی ملک کی تجارت خارجہ میں کوئی نئی شے برآمد کے لیے رونما ہو تو، اس کا عمل بھی اسی طریقے سے ہوگا۔ امریکا کی خانہ جنگی کے بعد ایک اہم شے یعنی مٹی کا تیل، ریاستہائے متحدہ سے برآمد ہونے لگا؛ اور اس سے ان اشیاء میں صریحاً اضافہ ہو گیا جو بیرونی صارف خریدتے تھے۔ اب ان کی قیمت کی ادائیگی لازماً کرنی پڑی ہوگی۔ اگر سابق میں تجارت متوازن تھی اور اگر کسی دوسرے ظل ڈالنے والے عامل نے غلط اندازی نہ کی ہوگی تو، سابقہ مفروضہ حالت کے مثل، فلز ریاستہائے متحدہ میں لازماً منتقل ہوا ہوگا۔ سابق ہی کی طرح عواقب لازماً رونما ہوئے ہوں گے، یہاں تک کہ ریاستہائے متحدہ سے اس نئی شے کے ماسوا دیگر سب اشیاء کی برآمد پر تبدیلی طور سے روک قائم ہو کر دونوں ملکوں میں قیمتوں کی نئی سطح پر توازن از سر نو قائم ہو گیا ہوگا۔ اس میں شک نہیں کہ اس نئی شے کو حاصل کر کے جو انھیں پہلے میسر نہ آتی تھی مالک غیر نے فائدہ حاصل کیا؛ لیکن انھیں اس حد تک نقصان بھی ہوا جس حد تک کہ انھیں دیگر امریکی اشیاء کے لیے کسی قدر زیادہ قیمت ادا کرنی پڑی، اور جس حد تک ان کی متعارف آمدنیوں، جن سے ان اشیاء کی قیمت ادا کی گئی، کمی واقع ہوئی۔

تجارتی اشیاء کی قیمت کے علاوہ دیگر رقوم کی ادائیگی کرنے کی ذمہ داری سے بھی اسی قسم کے اثرات پیدا ہوتے ہیں۔ اگر کسی ملک کے ذمے دوسروں ملکوں کی رقوم واجب التریل ہوں، خواہ وہ سیاحوں کے مصارف، قرضے کی رقم کا سود، کرایہ نقل و حمل یا دین داری کی دوسری مدیں ہوں، تو ممکن ہے کہ اس ملک کی حیثیت دوسرے مالک سے تجارت کرنے کے نفع کے بارے میں خراب تر ہو۔ واجب التریل رقوم کا زر کی شکل میں یا زر کی مساوی قیمت کی اشیاء کی شکل میں بھیجا ضروری ہے۔ مثلاً اگر پہلے سے بین الاقوامی لین دین میں توازن قائم ہو تو سب سے پہلے فلز کی برآمد

۲۵
۲۶
۲۷
۲۸
۲۹
۳۰
۳۱
۳۲
۳۳
۳۴
۳۵
۳۶
۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

کرنی پڑے گی۔ فلز کی یہ برآمد قیمتوں کو گھٹا دیگی؛ اور ایشیا کی برآمد کے حق میں بھیج و محرک کا اور درآمد کے حق میں روک کا کام کرے گی۔ انجام کار درآمد رقوم کی ادائی تجارتی ایشیا کی برآمد کی زیادتی سے کی جائے گی۔ لیکن جو عمل ایشیائے برآمد کی زیادتی کا موجب ہوگا وہی ترسیل زر کرنے والے ملک میں قیمتوں اور آمدنیوں (بحوالہ زر) میں کمی پیدا کرنے اور اس طرح اس ملک کو تجارت بین الاقوام سے کم فائدہ پہنچانے کا بھی باعث بنے گا۔ ممالک غیر کے صارفوں کے پاس خواہ مخواہ زیادہ مقدار میں ایشیا برآمد کرنے کی ضرورت ایک طرف اس کا موجب ہوتی ہے کہ ممالک غیر کے باشندے اس برآمد کو بہتر شرائط پر حاصل کریں اور دوسری طرف اس کا باعث ہوتی ہے کہ ملکی صارف ممالک غیر سے بدتر شرائط پر ایشیا درآمد کریں۔

۴۔ کسی حقیقی اور مقبول حالت میں ان قوتوں کے عمل کو معلوم کرنا بہت دشوار ہے؛ اس لیے کہ ایسا بہت شاذ ہوتا ہے کہ کوئی ایک عامل تنہا عمل کرتا ہو اور ایسا بھی بہت ہی شاذ ہوتا ہے کہ متعدد عامل ایک ہی سمت عمل کرنے میں متحد ہوں۔ اس دشواری کی بہترین مثال انیسویں صدی کے آخری ریلج حصے میں ریا تنہائے متحدہ کے تجربے سے ہم پہنچتی ہے۔ بین الاقوامی طلب، طویل مدت میں اپنے نتائج پیدا کرتی ہے؛ چنانچہ صرف اسی طریقے سے فلز کی نقل قیمتوں پر اثر ڈالتی ہے لیکن مستذکرہ بالا دور میں متعدد اور متضاد قوتیں عمل کرتی ہیں۔ ہم بیان کر چکے ہیں کہ ۱۸۷۱ء کے بعد ریا تنہائے متحدہ کی تجارت خارجہ میں ایک اعتبار سے نئی تبدیلی واقع ہوئی؛ یعنی تجارتی ایشیا کی برآمد جو پہلے درآمد کے مقابلے میں کم تھی، درآمد سے بڑھ گئی۔ اس تبدیلی کی توجیہ یہ ہے کہ اہل امریکا کو غیر ممالک کے باشندوں کے متعدد مدات کی رقوم مثلاً قرضے کا سود، سیاحوں کے مصارف، توپن داخلی اختیار کرنے والوں کی رقوم، گرایہ بار برداری وغیرہ ادا کرنی پڑیں۔ یہ ایک ایسی صورت حال ہے کہ اس کی بنا پر فلز کی برآمد ہونا اس کے نتیجے کے طور پر قیمتوں اور آمدنیوں کا گھٹ جانا اور توازن تجارت کا اس ملک کے ناموافق ہونا لازمی امر

۳۵
اس کی نوعیت
و حقیقت

جسے۔ لیکن اسی زمانے میں (۱۸۷۳ء کے بعد) امریکا کی اشیائے برآمد یعنی روئی، ٹیکسٹائل، گوشت اور چند مصنوعات کی طلب میں بہت اضافہ ہو گیا؛ اور اسی کے ساتھ نئی اشیائے برآمد، مثلاً، مٹی کے تیل اور تانبے نے بہت اہمیت حاصل کر لی۔ ان سب چیزوں کا عمل بالکل برعکس سمت میں ہوا۔ علاوہ ازیں اسی زمانے میں درآمد پر تاشینی محصول عائد کرنے کی پالیسی بہت شد و مد کے ساتھ اختیار کی گئی، اور اس قسم کی پالیسی بھی، جیسا کہ عنقریب معلوم ہو گا، اہرت کی شرحوں کو اور قیمتوں کی سطح کو بڑھا دیتی ہے۔ اس اثنا میں ملک کے اندر سونا وسیع پیمانے پر کانوں سے مسلسل نکالا گیا۔ اس ملک کی زر کی رسد پر وضع قوانین کا بھی بہت اہم اثر پڑا، مثلاً فلزی بنیاد پر ادائیگی کرنے کا طریق از سر نو جاری کیا گیا، ۱۸۷۳ء اور ۱۸۹۰ء کے قوانین کی رو سے چاندی کا زر بھی رائج کیا گیا اور قومی بینک کا نظام نئے اسلوب پر قائم کیا گیا۔ اس کل دور میں آبادی اور دولت میں بہت خاصا اضافہ اور ترقی ہوئی، اور اس لحاظ سے زر کی طلب بہت بڑھ گئی؛ اور زر کی طلب کا اضافہ ہی فی نفسہ ایسی شے ہے جو قیمتوں کو گھٹانے کی جانب میلان رکھتی ہے۔ یہ سب متعدد و متضاد اور ایک دوسرے پر اثرات ڈالنے والے عناصر مل کر کام کر رہے تھے؛ ایسی صورت میں یہ کس طرح کہا جاسکتا ہے کہ آیا بین الاقوامی تجارت کے نفع کو بڑھانے والی قوتیں نفع کو گھٹانے والی قوتوں کے مقابلے میں زیادہ طاقتور اور وزن دار تھیں یا نہیں؟ کسی ایک عامل کے حقیقی عمل کو تفصیل کے ساتھ کس طرح معلوم کیا جاسکتا ہے۔ اگر یورپ کے کسی ملک کی تجارت خارجہ کو کسی طویل زمانے کے لیے جانچنے کی کوشش کی جائے تو اس کی دشواری بھی اسی نوعیت کی ہوگی، اگرچہ کیت مختلف ہوگی۔

500

اس قسم کی دشواری معاشیات میں عام طور سے پیش آتی ہے۔ متعدد قوتیں جو بعض اوقات ایک ہی سمت میں عمل کرتی ہیں اور بعض اوقات ایک دوسرے کی ضد میں عمل کرتی ہیں، متحدہ طور سے ایک مقررہ نتیجہ پیدا کرتی ہیں۔ چونکہ ہم حسب دلخواہ تجربات عمل میں لانے سے لازمی طور سے قاصر ہیں، اس لیے مفترضہ

۲۵۱
نقص کی وجہ سے
حقیقت

استدلال سے لامحالہ کام لینا اور ان عام نتائج پر قناعت کرنا ضروری ہے جن کی تصدیق براہ راست تجربے سے محض خفیف حد تک ہوتی ہے۔ چنانچہ ہم یہ استدلال کرتے ہیں کہ زر کی رسد میں اضافہ ہونے کے سبب سے قیمتیں لازماً بڑھ جاتی ہیں۔ ہم بالآخر یہ پاتے ہیں کہ یہ واقعہ اعتبار کے تغیرات، بنک کے محفوظ ذخائر اور ان کی توسیع کا مناسب لحاظ کرنے کے بعد، صداقت و حقیقت پر مبنی ہے؛ اور اس نتیجے کی مزید تصدیق، مفروضہ اجراء زر کا نقد کے نمایاں اور حیرت انگیز مظاہر سے بھی ہو جاتی ہے۔ ہم یہ استدلال کرتے ہیں کہ اگر ایک ملک سے دوسرے ملک میں فلز کی نقل خود بخود یہ نتیجہ پیدا کرتی ہے کہ نقل رک جاتی ہے، اور یہ کہ فلز کی نقل کے بغیر مختلف ملکوں کے درمیان رقوم کی ادائیگوں میں توازن قائم ہو جاتا ہے۔ فی الحقیقت ہم یہ پاتے ہیں کہ بالعموم فلز بہت قلیل مقدار میں استعمال کر کے رقوم کی ادائی کا انتظام کیا جاتا ہے؛ رہی ایسی صورتیں جن میں کہ فلز مسلسل ایک ہی سمت منتقل ہوتا ہے، مثلاً کان کن ملکوں سے یا مغربی ممالک سے مشرق کی کاہل قوموں میں تو، وہ ایسی مستثنیات ہیں جو کلیئے کو ثابت کرتی ہیں؛ ان کی توجیہ انفرادی حیثیت سے ممکن ہے۔ ہم یہ استدلال بھی کرتے ہیں کہ رقوم کی ادائی میں توازن کی حمایت اس عمل کے ذریعے سے پیدا ہوتی ہے جو مختلف ملکوں میں متعارف آمدنیوں اور قیمتوں کی مختلف سطحوں پر مبنی ہوتا ہے؛ چنانچہ ہم فی الحقیقت بعض ملکوں میں دوسروں کے مقابلے میں اجرت اور قیمتیں نمایاں طور سے علی پاتے ہیں۔ عام استدلال کے یہ تمام تصدیقات، ہم میں استدلال کی ایسی صورتوں میں بھی اطمینان و اعتماد پیدا کرتے ہیں جن کی تصدیق ہم براہ راست نہیں کر سکتے۔ اس بالواسطہ طریق پر جن نتائج کی تصدیق ہوتی ہے ان میں سے ایک نتیجہ وہ ہے جس کا بیان سابقہ بحث میں آچکا ہے؛ اور وہ یہ ہے کہ کسی ملک کا تجارت بین الاقوام کے نفع میں حصہ پانے کا مدار طلب مکانی کے عمل پر ہوتا ہے۔ کسی ملک کی پیداواروں کی طلب دوسرے ممالک میں جتنی زیادہ قوی ہوگی اور دوسرے ممالک کی پیداواروں کے لیے خود اس ملک کی طلب جتنی کم ہوگی، اتنا ہی اس ملک کو تجارت بین الاقوام سے زیادہ فائدہ اور نفع حاصل ہوگا۔

۵۔ تجارت بین الاقوام کے تعلق سے متعارف آمدنیوں اور قیمتوں میں جو

اضافہ اور تخفیف ہوتی ہے اس پر مزید بحث کرنے کی ضرورت ہے۔ سچ یہ چھوٹی قیمتوں کا اضافہ یا تخفیف فی نفسہ کوئی اہم چیز نہیں ہے، بلکہ محض متعارف آمدنیوں کا اضافہ یا تخفیف اہم شے ہے۔

زر کی قدر کے اختلافات، یعنی قیمتوں اور آمدنیوں کی عام سطح کے اختلافات جو تجارت بین الاقوام کے عمل سے پیدا ہوتے ہیں، صرف ممالک خارجیہ کی اشیاء کے بارے میں حقیقی اور دائمی اہمیت رکھتے ہیں۔ طویل مدت میں قیمتوں اور آمدنیوں کے عام اضافے کا نفس معاملہ پر کوئی اثر نہیں پڑتا؛ اس کے معنی محض یہ ہیں کہ مبادلے میں اسکے یازر کی مقدار زیادہ استعمال ہوئی۔ یہ صحیح ہے کہ تغییر کا عمل دین داروں اور لین داروں کے تعلقات میں خلل پیدا کرتا ہے، اور غالباً یہ بھی صحیح ہے کہ قیمتوں کے بڑھ جانے کی وجہ سے پیداؤں کو ایک حد تک ترقی ہوتی ہے، لیکن یہ عارضی اثرات ہیں۔ یہ ظاہر ہے کہ اگر قیمتوں میں بھی اسی حد تک اضافہ ہو جائے تو آخر میں حل کر محض متعارف آمدنی کے کثیر ہونے سے افراد کی حالت بہتر نہیں ہوتی۔ اور بین الاقوامی تجارت کے قبلہ حالات کے اثر کے تحت اور ناز کی درآمد کی صورت میں، ملک کے اندر قیمتوں میں اسی قدر اضافہ ہوگا جس قدر کہ اجرت اور دیگر آمدنیوں میں۔ لیکن خارجی (درآمد کردہ) اشیاء کی قیمتیں ان ہی مقررہ حالات سے مختلف طریقے پر متاثر ہوتی ہیں۔ ان میں اضافہ نہیں ہوتا، بلکہ تخفیف ہوتی ہے۔ برہمی ہوئی آمدنی، ممالک غیر کی اشیاء اور محض انہی اشیاء کی خریداری میں اور زیادہ صرف ہونے لگتی ہے۔ اس کے برخلاف منکوس سمت میں عمل کرنے والی تجارت بین الاقوام میں جو تبدیلیاں ہوتی ہیں ان کی وجہ سے آمدنیوں اور قیمتوں کی تخفیف صارفوں پر صرف اس حد تک اثر ڈالتی ہے جس حد تک کہ وہ درآمد کردہ اشیاء خریدتے ہیں۔ جہاں تک داخلی اشیاء کا تعلق ہے وہاں تک، متعارف آمدنیوں کی تخفیف، قیمتوں کی تخفیف کی وجہ سے زائل ہو جاتی ہے۔ لیکن بیرونی اشیاء گرانی کی جانبائل ہوتی ہیں اور ان کی خریداری تجارت بین الاقوام سے حاصل ہونے والے نفع میں حقیقی کمی کر دیتی ہے۔

۳۵
تجارت کی نوعیت
وحقیقت

اس طرح تجارت بین الاقوام کے آثار چڑھاؤ کی وجہ سے پیدا شدہ قدر زر کے تغیرات کی بنا پر نہ صرف عارضی اثرات (مثلاً دین داروں اور لین داروں پر) بلکہ دائمی اثرات و نتائج بھی رونما ہوتے ہیں۔ لیکن ان مستقل اثرات کے معنی اس سے مختلف ہیں جو بظاہر ان عام اصطلاحوں کے استعمال سے لیے جاتے ہیں۔ یہ اثرات محض اس وجہ سے رونما نہیں ہوتے کہ برآمد کی مقدار میں اضافہ ہونے کی وجہ سے زر کی زیادہ مقدار درآمد ہوتی ہے؛ بلکہ ان اثرات کے پیدا ہونے کی وجہ یہ ہے کہ ممالک غیر کی اشیاء نسبت زیادہ آسان شرائط پر حاصل ہو جاتی ہیں۔ اگر زر کی رسد میں اضافہ ہو، اور یہ اضافہ مساوی طور سے تمام دنیا میں تقسیم ہو جائے تو، اس سے کسی ملک کو فائدہ پہنچے گا۔ لیکن اگر صرف ایک ہی ملک میں اضافہ ہو، یا دوسرے ممالک کے مقابلے میں ایک ملک میں نسبت زیادہ اضافہ ہو تو، یہ اضافہ اس ملک کو دیگر ممالک کے ساتھ لین دین کرنے میں فائدہ پہنچائے گا۔ اسی طریقے سے بین الاقوامی تجارت میں طلب کے حالات تبدیل ہو جانے کی وجہ سے اگر موجودہ رسد کی از سر نو تقسیم عمل میں آئے تو، اس کے سبب سے بعض ممالک کے لوگ دوسروں کے ساتھ لین دین کرنے میں زیادہ فائدہ حاصل کریں گے۔

اس استدلال کا ایک عملی نتیجہ یہ ہے کہ کوئی ملک صرف اس صورت میں تجارت بین الاقوام سے فائدہ حاصل کرتا ہے جبکہ ممالک غیر کی اشیاء کی اضافی ارزانی سے وہ فائدہ اٹھائے۔ جب تک یہ اشیاء بلا محمول درآمد ہوں گی اس وقت تک اور صرف اسی وقت تک وہ ملک اعلیٰ متعارفہ آمدنیوں یا متعارفہ آمدنیوں کے اضافے سے حقیقی فائدہ حاصل کرتا ہے۔ بیرونی اشیاء پر عائد کئے جانے والے محمول اس فائدے کو زائل کر دیتے ہیں۔ اور اگر محمول عائد کرنے کا نتیجہ یہ ہو کہ ایسی اشیاء کی پیدائش ملک کے اندر ہونے لگے جو محمول عائد نہ کرنے کی صورت میں درآمد کی جاتیں تو، بین الاقوامی تجارت کا فائدہ بالکل غائب ہو جاتا ہے۔ خلاصہ یہ کہ تجارت آزاد کی موافقت میں ہی سب سے بڑا استدلال ہے؛ اور اپنی جگہ نہایت محکم استدلال ہے۔ لیکن یہی آزاد تجارت اور تجارت مامون کے مفیدین کے باہمی بحث مباحثہ کا کل خلاصہ نہیں ہے، بلکہ ایک اساسی حقیقت ہے جس پر موجودہ زمانے کے مغالطوں کی وجہ سے بڑی حد تک پردہ پڑ گیا ہے؛ پھر بھی

اس حقیقت کے متعلق کسی ایسے شخص کو ذرا بھی غلط فہمی نہیں ہو سکتی جس نے تقسیم عمل مبادلہ زراور قیمتوں کے اصول کو اچھی طرح سمجھ لیا ہو۔

۶۔ تجارت بین الاقوام سے کسی ملک کو حاصل ہونے والے نفع کی وسعت کا مدار دو اسباب پر ہے: (۱) بین الاقوامی مبادلے کے حالات و شرائط جیسے کہ ابھی بیان کئے گئے؛ (۲) برآمد کردہ اشیاء تیار کرنے میں اس ملک کی محنت کی پیداواری۔ یہ دونوں اسباب آمدنی متعارفہ میں صورت حالات کے مطابق زیادتی یا کمی پیدا کرتے ہیں اور اس طرح ممالک خارجیہ کی اشیاء کی خریداری کے نفع میں کمی بیشی بھی پیدا کرتے ہیں۔

ان دونوں اسباب کے عمل کی مثال ریاستہائے متحدہ اور روس کی مختلف حیثیتوں سے ملتی ہے جو گہیوں کی برآمد کے بارے میں دونوں کی ہے۔ دنیا کے بازاروں میں ان دونوں ملکوں کے گہیوں کی برآمد کرنے والے اپنی پیداوار یکساں قیمت پر فروخت کرتے ہیں۔ جہاں تک بین الاقوامی طلب کے عمل کا تعلق ہے، دونوں ملکوں کے برآمد کرنے والے یکساں حد تک فائدہ حاصل کرتے ہیں۔ لیکن جہاں تک گہیوں کی پیداوار کے مصارف کا تعلق ہے، یعنی حقیقی مصارف کی حد تک جن کی پیمائش محنت کی اس مقدار سے ہوتی ہے جو گہیوں کی پیداوار کرنے کے لیے ضروری ہے، دونوں ملکوں کی حیثیتیں بہت مختلف ہیں۔ ریاستہائے متحدہ میں گہیوں نسبت بہت کم محنت کے ساتھ تیار ہوتا ہے اور اجرت متعارفہ کی شرحیں یہاں بہت اعلیٰ ہیں۔ روس میں اجرت متعارفہ کی شرحیں نسبتاً ادنیٰ ہیں، اور اس لحاظ سے روس کے سب گہیوں کی پیداوار کرنے والوں بلکہ سب روسیوں کی حیثیت ایسی ہے کہ ممالک غیر کی اشیاء خریدنے میں انھیں نسبتاً کم فائدہ ہوتا ہے۔ جب دو یا دو سے زیادہ ملک ایک ہی شے کی فروخت میں ایک دوسرے سے مقابلہ کرتے ہیں تو انھیں تجارت بین الاقوام سے انفرادی طور سے حاصل ہونے والے فائدے کی وسعت کا مدار اس محنت کی اضافی پیداواری پر ہوتا ہے جو برآمد کردہ اشیاء کی تیاری میں صرف ہوتی ہے۔

503

کسی ملک کی آمدنی متعارفہ اور اجرتوں کی عام شرح کو متعین کرنے والا عام سبب ان صنعتوں میں ملتا ہے جن کی اشیاء برآمد ہوتی ہیں۔ وہ اجرت متعارفہ کا اصلی سبب ہیں نہ کہ اجرت صحیحہ کا۔ ان اشیاء کی جو کچھ قیمت وصول ہوتی ہے وہ مقابلے کے آخر کے تحت

۲۵
اس کی نوعیت
و حقیقت

تمام ملک میں، یعنی نہ صرف برآمد ہونے والی صنعتوں میں، بلکہ دوسری تمام صنعتوں میں بھی عام طور سے رائج ہو جاتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ دوسری صنعتوں میں یہ قیمت کی شرح کوئی خاص اثر نہیں رکھتی؛ اس لیے کہ اجرتوں اور آمدنیوں کے اضافے اور تخفیف کے ساتھ اشیا کی قیمتیں بڑھ جاتی ہیں۔ اسی قسم کا تغیر برآمد کرنے والی صنعتوں میں بھی ساتھ ساتھ ظاہر ہوتا ہے؛ یعنی ان اشیا کو تیار کرنے والے مزدوروں کی اجرت اور آمدنیوں کے اضافے اور تخفیف کے ساتھ برآمد کردہ اشیا کی قیمتیں بڑھ او گھٹ جاتی ہیں۔ حقیقت یہ ہے کہ اس اجرت متعارفہ کا ماخذہ قیمتیں ہیں جن پر برآمد کردہ اشیا دنیا کے بازاروں میں فروخت کی جاتی ہیں۔ لیکن یہ ہم زمانی تغیر درآمد کردہ اشیا کے بارے میں ظاہر نہیں ہوتا؛ اعلیٰ آمدنی متعارفہ سے جو حقیقی فائدہ حاصل ہوتا ہے وہ جیسا کہ کافی واضح طور سے بیان کیا جا چکا ہے درآمد کردہ اشیا کی ادنیٰ قیمتوں سے حاصل ہوتا ہے۔

۷۔ یہاں پر ایک اور سوال پیدا ہوتا ہے، اور اس کے بارے میں بھی بہت کچھ غلط فہمی ہے۔ کیا اعلیٰ آمدنیاں (بجو الزر) رکھنے والا یعنی تجارت بین الاقوام سے خاص فوائد حاصل کرنے والا ملک، ایسا ملک بھی ہے جہاں قیمتیں اعلیٰ ہیں؟ اکثر اشخاص اس سوال کا جواب اثبات میں دیں گے۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ کوئی قطعی جواب اس کا نہیں دیا جاسکتا۔ اس کا مدار دیگر امور پر ہوتا ہے۔

اشیا کو عام حیثیت سے دو قسموں میں تقسیم کیا جاسکتا ہے؛ یعنی (۱) وہ اشیا جو تجارت بین الاقوام میں شامل ہوتی ہیں؛ اور (۲) وہ اشیا جو تجارت خارجہ میں شامل نہیں ہوتیں۔ اول الذکر کو ہم انتصار کی خاطر بیرونی اشیا اور موخر الذکر کو داخلی اشیا کہہ سکتے ہیں۔ آزاد مبادلے کے حالات کے تحت اور مصارف نقل و حمل کا کافی لحاظ کرنے کے بعد بیرونی یا خارجی اشیا کی قیمت تمام دنیا میں ایک ہی سطح کی طرف مائل ہوتی ہے لیکن داخلی اشیا کی قیمتیں مختلف ملکوں میں مختلف ہو سکتی ہیں۔ داخلی اشیا کا حلقہ اثر ارزانی نقل و حمل کے باوجود اور اس ارزانی کی وجہ سے بین الاقوامی تجارت اور بین الاقوامی مقابلے کی توسیع کے باوجود وسیع رہتا ہے۔ اکثر اشیا اپنی قدر کے تناسب سے اس قدر بھاری بھر کم اور بوجھل ہوتی ہیں کہ انھیں پیدائش کے مقام سے کسی دور دراز

بار ۳۵
نفع کی قیمت

مقام پر منتقل کرنا بہت دشوار ہوتا ہے؛ مثلاً اینٹ اور پتھر۔ بعض پر گہری عادتوں کا اس قدر اثر پڑتا ہے کہ صرف قریب کے پیدا کنندے ہی صارفوں کی خواہش کے مطابق انھیں تیار کر سکتے ہیں؛ مثلاً مکان کا فرنیچر بعض اشیاء لازمی طور سے اسی مقام پر بنائی جاتی ہیں جہاں انھیں استعمال کیا جاتا ہے؛ مکانات اس کی کھلی ہوئی مثال ہیں۔ طبیعوں، وکیلوں، اداکاروں، گویوں اور خانگی ملازموں کی خدمات بھی لازمی طور سے مقامی حیثیت سے انجام پاتی ہیں۔ یہ افادے (یا خدمات) خاص کر خوش حال طبقے کے لیے کچھ کم اہمیت نہیں رکھتے؛ ان کی قیمت بظاہر محض خانگی حالات کی بنا پر قرار پاتی ہے۔

اب نیز 'کرمی' پلنگ، صندوقوں وغیرہ خانگی فرنیچر جیسی اشیاء پر غور کیجئے۔ کیا یہ اشیاء 'جرمنی' کے مقابلے میں جہاں آمدنی متعارفہ نسبتاً ادنیٰ ہے، ریاستہائے متحدہ میں جہاں آمدنی متعارفہ زیادہ ہوگی گراں ہوں گی؟ اس کے جواب کا مدار امریکا کی اس محنت کی پیداوری پر ہے جو ان کے تیار کرنے میں صرف ہوتی ہے۔ اگر امریکا کی محنت اس میدان میں مقابلہ اتنی ہی موثر ہے جتنی کہ غیر ملکی اشیاء کے بارے میں تو وہ اشیاء گراں نہ ہوگی۔ ہم بیان کر چکے ہیں کہ گہروں کا جہاں تک تعلق ہے، امریکا کی محنت جرمنی کی محنت کے مقابلے میں زیادہ موثر ہے؛ اگر ایسا نہ ہوتا تو گہروں ریاستہائے متحدہ میں ارزاں نہ ہوتا اور نہ وہاں سے جرمنی بھیجا جاتا۔ لیکن میزوں اور کرسیوں کے معاملے میں بھی امریکا کی محنت جرمنی کے مقابلے میں زیادہ موثر ہو سکتی ہے؛ اور اس طرح میز اور کرسیاں، ریاستہائے متحدہ میں زیادہ گراں نہ ہوں گی، اگرچہ ان کو تیار کرنے والے مزدور اعلیٰ اجرت پاتے ہیں۔ اصول بہت ہی سادہ ہے؛ یعنی یہ کہ وہ خانگی اشیاء جن کے بارے میں کسی ملک کی محنت کی پیداوری کا درجہ ویسا ہی ہے جیسا کہ اشیاء براے برآمد تیار کرنے میں، مقابلہ ارزاں ہوں گی؛ بالکل ایسی طرح جس طرح کہ اشیاء براے برآمد مقابلہ ارزاں ہیں۔ ایسی داخلی اشیاء جن میں اس قسم کا کوئی نمائندہ نہیں ہے گراں ہوں گی، اور اس حد تک گراں ہوں گی جس حد تک محنت کی پیداوری ادنیٰ ہے۔ ناظرین اپنے طور پر اس استدلال میں وسعت پیدا کر سکتے ہیں؛ اس استدلال کی بنیاد یہ واقعہ ہے کہ ہر ملک میں کچھ محنت ایسی ہوتی ہے جو اگرچہ موثر

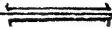
۲۵
نفع کی قیمت
و حقیقت

نہیں ہوتی لیکن اس کی اجرت غیر معمولی طور سے ادنیٰ ہوتی ہے۔ داخلی اشیا جو ان بدبخت مزدوروں کے ہاتھوں تیار ہوں گی، نسبتاً بہت ارزاں بھی ہوں گی۔

عام خیال یہ ہے کہ ریاستہائے متحدہ میں، جہاں آمدنی متعارف عام طور سے اعلیٰ ہے، قیمتیں بھی اعلیٰ ہوں گی۔ لیکن یہ خیال کسی قطعی و یقینی بنیاد پر مبنی نہیں ہے۔ اسکی بنیاد غالباً یہ واقعہ ہے کہ اکثر اشیا خوش حال طبقہ کے لیے حقیقت میں مقابلہ گراں ہیں۔ جس ملک میں آمدنیاں اعلیٰ ہوتی ہیں وہاں خدمات کی قیمت بھی لازمی طور سے گراں ہوتی ہے۔ مثلاً خانگی ملازم، یورپ کے مقابلے میں ریاستہائے متحدہ میں زیادہ اجرت پاتے ہیں؛ طبیبوں اور وکیلوں کو اعلیٰ فیس ملتی ہے، اور معمول کو بھی خاص امتیاز قرار مشاہرہ دیا جاتا ہے۔ اکثر اشیا ایسی ہوتی ہیں جن میں ذاتی خدمت، اگرچہ صرف وہی واحد عنصر نہیں ہوتی پھر بھی بڑی حد تک اہم ہوتی ہے؛ جیسے کرائے کی گاڑی یا ہوٹلوں کا قیام۔ خوش حال طبقوں کی آمدنی کا بیشتر حصہ ذاتی خدمت کی مختلف شکلوں پر صرف ہوتا ہے۔ اور ان طبقوں کے لیے مصارف زندگی، (یعنی زندگی کے ایک مقررہ رسمی طریق کے مصارف) بہت زیادہ ہوتے ہیں۔ اسی لیے ان میں سے وہ اشخاص جن کی آمدنیاں بندھی ہوئی ہیں یہ محسوس کرتے ہیں کہ اگر وہ باہر رہیں تو ان کی آمدنیاں زیادہ ضروریات خرید سکتی ہیں؛ اسی لیے ان کے ذہنوں میں یہ بات بیٹھ جاتی ہے کہ بیرونی ممالک میں تمام اشیا نسبتاً زیادہ ارزاں ہیں۔ لیکن عام صرف کی اکثر داخلی اشیا نسبتاً زیادہ گراں نہیں ہوتیں۔ اکثر اشیا سے خور و نوش بھی اسی قدر ارزاں ہیں۔ ان میں نہ صرف وہ اشیا داخل ہیں جو تجارت خارجہ میں شامل ہوتی ہیں، بلکہ وہ بھی جو محض ملک کے اندر استعمال کی جاتی ہیں۔ ایندھن ملک کے بیشتر حصے میں بہت ارزاں ہے، اگرچہ بحر اطلانتک کے ساحل پر گراں ہے، جہاں بیش خرچ جھوٹا کوئلہ استعمال ہوتا ہے۔ مکان کی اہم مد کے بارے میں (جو مکان کے کرائے سے ظاہر ہوتی ہے) مقابلہ کرنا اس لیے آسان نہیں ہے کہ مکانات کی خوبیوں کا لحاظ کرنے میں بہت دشواری پیش آتی ہے۔ میں خیال کرتا ہوں کہ ریاستہائے متحدہ کے اکثر علاقوں میں مکانات کی وسعت، آرام اور دلکشی کا لحاظ کرتے ہوئے عوام کے مکانات کے کرائے زیادہ نہیں ہیں؛ گوکہ معمول طبقے کے مکاناتوں کے کرائے بلاشبہ زیادہ ہیں؛ کیونکہ یہ زمانے کے حالات اور فیشن کے مطابق بنائے جاتے ہیں؛ اور ان میں

کارخانوں کے بنے ہوئے معمولی دروازوں، کھڑکیوں اور چوکھٹوں کو استعمال نہیں کیا جاتا۔ پارچے، خاص کر اونی پارچے، نسبتاً زیادہ گراں ہیں؛ اور یہ زیادہ تر امریکا کے بھاری تائیپی محصولات عائد کرنے کے اصول کا نتیجہ ہے؛ جن کی وجہ سے لوگ اپنی اعلیٰ آمدنیوں کو ممالک غیر کارزراں اونی پارچہ بکفایت خریدنے میں استعمال نہیں کر سکتے۔

۱۔ موجودہ اور گزشتہ باب میں یہ امر واضح طور سے فرض کیا گیا ہے کہ ہر ملک کے اندر (جہاں تک داخلی اشیا کا تعلق ہے) محنت کے معارف کی بنیاد پر مبادلہ عمل میں آتا ہے اور قدرتیں جوتی ہے؛ یعنی یہ کہ قدر کا مدار ”معارف پیدائش“ پر ہے نہ کہ ”اخراجات پیدائش“ پر لیکن کسی دوسری جگہ یہ فرض کیا گیا ہے کہ قیمت رسد کے معنی، جہاں تک کہ اس کا تعلق قدر سے ہے، اخراجات پیدائش ہیں نہ کہ معارف پیدائش (دیکھو باب ۱۲، فصل ۱)۔ اس تناقض کی توضیح و توجیہ اور اس کو تجارت بین الاقوام کے متعلق استدلال کی عام صحت کے غیر متناقص خیال کرنے کے اسباب پر بعد میں پل کر بحث کی جائے گی۔ (دیکھو باب ۴، اور باب ۴، اور خاص کر باب ۸، فصل ۵، اس مشکل موضوع کی مفصل بحث کے لیے)۔



باب سی و ششم

تائین اور تجارت آزاد - تجارت آزاد کے موافق استدلال

(۱) تجارت آزاد کی موافقت میں اہم استدلال بہت سادہ ہے۔ تجار عین کے خیالات ایک تک باقی ہیں۔ (۲) تجارت ناموں کی موافقت میں چند عام دلائل؛ ٹھہریلو بازار کی تخلیق؛ ہتھکڑی مثال؛ کام کی تخلیق۔ (۳) اجرت پر تائین کا اثر۔ عام اجرتوں میں کمی ہو جاتی ہے، اگرچہ بعض خاص اجرتیں اعلیٰ رہتی ہیں۔ (۴) متویہ معارف پیداؤں کا اصول۔ (۵) قیمتوں اور صارفوں پر تائین (محصولوں کا اثر۔ صرف اس صورت میں قومی نقصان ہوتا ہے جبکہ اشیاء درآمد کرنے کے بجائے ملک میں ہی تیار کی جائیں لیکن ہے کہ اجارہ، ملکی سرمایہ داروں کے خاص نفع کا باعث ہو، لیکن اس سے قومی نقصان نہیں ہوتا۔ محنت کا اجارہ، ملکن ہے کہ متعلقہ مزدوروں کو خاص نفع پہنچانے کا موجب ہو۔

۱۔ اقوام کی باہمی تجارت آزاد کی موافقت میں اساسی استدلال کو بیان کیا جا چکا ہے۔ یہ اصول تقسیم عمل سے اخذ کردہ ایک سیدھا سادہ افری نتیجہ ہے۔ افراد کے باہمی مبادلے سے خواہ یہ افراد ایک ہی قریے میں مقیم ہوں یا ایک دوسرے سے الگ تھلک دور افتادہ مقامات میں فائدہ ہمیشہ یکساں ہوتا ہے۔ ہر شخص اپنے لیے جتنی سہولت کے ساتھ سامان تیار کر سکتا ہے، اس کے مقابلے میں تجارت اور مبادلے

کی بدولت بہت زیادہ سہولت کے ساتھ اور کثیر مقدار میں اشیاء حاصل ہو جاتی ہیں۔ جو استدلال کاغذ کا کاغذ پر تے کے آئینہ سے معاملہ کرنا، شہر میں کاغذ پر لڑا سے اور نیو انگلینڈ کا وادی مسی سی پی سے معاملہ کرنا مفید ثابت کرتا ہے، وہ ریاستہائے متحدہ و انگلستان اور فرانس و جرمنی کے مابین تجارت آزاد قائم کرنے کی موافقت میں بظاہر ایک قوی بنیاد قائم کرتا ہے۔ یہ بجا طور سے کہا جاسکتا ہے کہ اس کا بار ثبوت ان حضرات پر ہے جو برعکس حکمت عملی میں زیادہ فائدہ بتاتے ہیں۔

تجارت پر تائیدی محمولوں وغیرہ کے ذریعے سے بنائیں قائم کرنے کی موافقت میں پیش کردہ عام دلائل میں سے اکثر مغالطہ انگیز ہیں۔ اکثر دلائل تو نہایت بھدے تجارتی دلائل ہیں، جن کا مدار اس مفروضے پر ہے کہ ملک کے لیے درآمد ضرورت رساں اور برآمد مفید ہے۔ نام نہاد اموال فروش تو اذن تجارت کو بہت زیادہ اہمیت کے ساتھ بیان کیا جاتا ہے۔ درآمد پر خرچ کی ہوئی رقم کے متعلق یہ خیال کیا جاتا ہے کہ اتنی رقم ضائع گئی یا کھو گئی یہ فرض کیا جاتا ہے کہ اشیاء کی درآمد کی کمی یا برآمد کے اضافے کے سبب سے لازمی طور سے ملک میں زر کی درآمد ہوتی ہے؛ اور یہ تصور اب تک باقی ہے کہ اسی میں فائدہ ہے، یعنی یہ فائدہ براہ راست حاصل کردہ زر کے فاصلات کا نتیجہ ہے، اور بیرون ممالک کی قیمتوں اور آمدنیوں (بحوالہ زر) پر پڑنے والے ان اثرات کا نتیجہ نہیں ہے جن کی تشریح گزشتہ باب میں کی جا چکی ہے۔ برآمد کے نفع کو منفعت بخش تصور کرنے والے اشخاص میں سے بہت کم ایسے ہیں جو موثر الذکر عمل کے متعلق واقفیت رکھتے ہوں یا تیاری کے بغیر اس کو سمجھنے کی صلاحیت رکھتے ہوں۔ وہ یہ خیال کرتے ہیں کہ اشیاء کی برآمد زر کی درآمد کا موجب ہوتی ہے؛ اور اشیاء کی درآمد زر کو باہر بھیج دیتی ہے؛ اور ان کے تمام معاشی تفکر و تخیل کی زمین اور آسمان صرف زر ہی ہے۔ اگر ان سے یہ بھی کہا جائے کہ اشیاء کی برآمد کی مسلسل زیادتی کا باعث اشیاء کے کاروبار کے علاوہ دیگر امور میں اور یہ زیادتی فلز کی درآمد کا موجب نہیں ہوتی تو بھی، یہ اپنے اس خیال پر استقلال کے ساتھ جیسے رہتے ہیں کہ اشیاء کی برآمد سے کسی نہ کسی طرح فائدہ اور درآمد سے نقصان ہوتا ہے۔ اس کھلی ہوئی حقیقت کو کہ اشیاء کی برآمد، بعض اشیاء کو خود ممالک ہی میں تیار کرنے کے بجائے بیرون ممالک سے

۳۶
اس میں اور
تجارت آزاد

نسبتاً اذراں نسخہ پر درآمد کرنے کا وسیلہ یا ذریعہ ہے، بہت کم سمجھنے کی کوشش کی جاتی ہے یا اگر ایک مرتبہ اس کو سمجھ بھی لیا جاتا ہے تو فوراً فراموش بھی کر دیا جاتا ہے۔

اگرچہ تجاویز بین کے خیالات کو اچھی واقفیت رکھنے والے اشخاص کوئی اہمیت نہیں دیتے؛ لیکن یہ خیالات اقوام کی نمکنت عملی پر نہ صرف موافق تائین تحریک کو تقویت دینے کی صورت میں، بلکہ دوسرے طریقوں سے بھی اثر انداز ہوتے ہیں۔ اکثر ممالک میں سرکاری ریلیں، برآمد کردہ اشیاء کے لیے خاص رعایتی شرمیں مقرر کرتی ہیں اور محض اس نظر سے کی بنیاد پر کہ اس قسم کی نقل خاص طور سے خبر گیری و اعانت کی مستحق ہے۔ ریاستہائے متحدہ میں، شرمیں مقرر کرنے والی جماعت نے اس معسرہ اصول کو تسلیم کر لیا۔ اکثر ممالک میں جہاز رانی اور جہازوں پر تجارتی مال روانہ کرنے کے بارے میں مراعات اور مالی امداد مقرر کی گئی ہے، اور اسی مقصد کے مد نظر کثیر مصارف برداشت کر کے نوآبادیات اور قبوضات حاصل کیے جاتے ہیں۔ ریاستہائے متحدہ کی حکومت، برآمد کے مواقع اور سہولتوں کے متعلق اطلاعات و معلومات حاصل کرنے اور برآمد کے بازار کو وسیع کرنے اور فروغ دینے پر کثیر رقم بیدریغ صرف کرتی ہے؛ اور اس کے ساتھ ہی متعدد نیم سرکاری ایجنسیاں اور عجائب خانے اور تحف اس مفروضہ سمجھن مقصد کے لیے فعال کرتے ہیں۔ اس قسم کی تقریباً تمام جدوجہد کی تہ میں یہ یقین مضمر ہے کہ تجارت بین الاقوام میں خاص منفعت موجود ہے، جو برآمد کردہ اشیاء کی فروخت میں ظاہر ہوتی ہے؛ یہ ایسا عقیدہ اور یقین ہے، جس میں تجارت کی اہمیت کے متعلق بہت زیادہ مبالغے سے کام لیا گیا ہے اور اس کے حقیقی نفع اور فائدہ کی نوعیت کے متعلق غلط اندازہ قائم کیا گیا ہے۔

غالباً اجنبی کو دشمن سے منسوب کرنے کا قدیم اور دقدیق نوسخیل اب بھی باقی ہے۔ جب نیو انگلینڈ، پن سلوانیا سے کوئلہ خرید کرتا ہے تو، لوگ اس کو برا نہیں سمجھتے؛ لیکن جب نوا اسکوشیا سے کوئلہ خرید اجاتا ہے تو یہ فرض کر لیا جاتا ہے کہ اس سے سخت مسرت رساں نتائج رونما ہوں گے۔ برطانوی کو لمبیا کے نام سے اس وقت جو علاقہ

موسوم ہے اس کے متعلق کم و بیش نصف صدی پیشتر ریاستہائے متحدہ نے یہ دعویٰ کیا تھا کہ وہ ان کے علاقے کا جزو تھا۔ اگر ریاستہائے متحدہ کے مطالبات کے مطابق اور یگوں کا مسئلہ اس وقت حل ہو گیا ہوتا تو، کوئی شخص اس پر اعتراض نہ کرتا کہ لکڑی، کوئلہ، اور مچھلی کی حد تک برطانوی کولمبیا کے مادی ذرائع امریکیوں کے لیے فائدہ مند ہیں۔ لیکن جونہی سرحدی خط فاصلہ کھینچ دیا جاتا ہے، یہ فرض کر لیا جاتا ہے کہ صورت حالات تبدیل ہو گئی ہے؛ اور کثیر المقدار اور زیادہ ارزیاں اشیاء کی رسد کی شکل میں جو چیز امریکا کے لیے مفید ہوتی اس کو خطرے سے آلودہ تصور کیا جاتا ہے، اور صرف اس لیے کہ یہ رسد اجنبی اور غیر کے ہاتھوں فراہم ہوئی۔

۲۔ تائین کی موافقت میں جو عام دلائل پیش کئے جاتے ہیں ان میں سے بعض پر اجمالی طور سے غور کرنے کی ضرورت ہے؛ یعنی یہ کہ (۱) تائین ملکی بازار قائم کرتی ہے؛ (۲) کام تخلیق کرتی اور روزگار فراہم کرتی ہے؛ اور (۳) اجرت بڑھا دیتی ہے یا ان کو اعلیٰ رکھتی ہے۔

جب درآمد پر روک قائم کی جاتی ہے اور پہلے جو اشیاء درآمد کی جاتی تھیں وہ اب ملک کے اندر تیار کی جاتی ہیں تو، یہ فرض کر لیا جاتا ہے کہ ملکی بازار قائم ہو گیا۔ بازار تو بیشک قائم ہو جاتا ہے؛ لیکن جیسا کہ تائین کے مدعی عام طور سے کہتے ہیں یا مطلب لیتے ہیں، کوئی زائد بازار قائم نہیں ہوتا؛ بلکہ ایک بازار، دوسرے اور مختلف بازار سے بدل جاتا ہے۔ اس صورت میں بھی اکثر لوگوں کے خیالات اشیاء کی فروخت اور زر کے لین دین کے دائرے سے باہر نہیں ہوتے؛ مثلاً جب سوئی مصنوعات کا کارخانہ قائم ہوتا ہے تو، اس میں کام کرنے والے، اشیائے خورد و نوش اور دیگر سامان خرید کرتے ہیں؛ اور اس کو اشیائے خورد و نوش کا زائد بازار فرض کیا جاتا ہے۔ حقیقی "بازار"، یعنی حقیقی مبادلہ اشیائے خورد و نوش کا سوئی پارچے سے ہوتا ہے۔ یہ بازار اس وقت بھی موجود تھا جب سوئی پارچے کی باہر سے درآمد ہوتی تھی اور ان کے مبادلے میں اشیائے خورد و نوش اور دیگر سامان باہر بھیجا جاتا تھا۔ درآمد کو روکنے کے معنی درآمد کو بھی روکنے کے ہیں؛ اس کا مفہوم محض یہ ہے کہ بین الاقوامی مبادلے کے بدل کے طور پر داخلی مبادلے کا طریق رائج کیا جائے۔ اساسی سوال یہ ہے کہ آیا اشیائے خورد و نوش کی مقررہ مقدار کے عوض (یعنی

بارہ سو
تین سو
تجارت آزاد

510

اس محنت کے عوض جو ایشیا کی اس مقدار کی تیاری میں صرف ہوتی ہے (کس طریق میں زیادہ سوئی پارچہ ملتا ہے۔ اس میں یا اس میں محض یہ واقعہ کہ سوئی پارچہ درآمد کے ذریعے سے زیادہ ارزوں مل سکتا ہے یہ ثابت کرتا ہے کہ خارجی بازار، داخلی بازار کے مقابلے میں زیادہ بہتر ہے۔ داخلی بازار کا استدلال ریاستہائے متحدہ میں کاشتکاروں کے بارے میں بکثرت استعمال کیا جاتا ہے، جن کے متعلق یہ خیال کیا جاتا ہے کہ سوئی کارخانوں کے قائم ہو جانے کی وجہ سے زرعی پیداوار کی مانگ بڑھ جانے کی بنا پر وہ زیادہ نفع حاصل کرتے ہیں۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ ان کو فائدہ نہیں، بلکہ نقصان ہوتا ہے؛ ملک کے اندر قائم شدہ ”بازار“ بیرونی بازار کے مقابلے میں انہی پیداواروں کے مبادلے میں کم قیمت ادا کرتا ہے۔

داخلی بازار کے استدلال کی ایک خاص شکل جو ریاستہائے متحدہ ہی میں زیادہ استعمال کی جاتی ہے، اور زراعتی کھیت کے بارے میں صادق آتی ہے۔ جو اپنی پیداوار بطور رتب کاٹیوں میں تقسیم کرتا ہے۔ فرض کیجئے کہ تائین کی بدولت مصنوعات تیار کرنے والا ایک شہر قائم ہو جاتا ہے؛ اس شہر کے نواح کے کاشتکار، دودھ، ترکاریاں وغیرہ فروخت کر کے منافع حاصل کرتے ہیں۔ حقیقت بھی یہ ہے کہ ان کاشتکاروں کو فائدہ ہوتا ہے؛ لیکن اس کی وجہ محض یہ ہے کہ جہاں وہ اپنی سب پیداوار شہر میں فروخت کر دیتے ہیں وہاں وہ ان شہروں کی بنی ہوئی خاص چیزیں بہت کم مقدار میں خرید کرتے ہیں۔ اگر وہ سابق میں اپنی سب ترکاریاں اور شیرخانہ کی پیداوار برآمد کرتے اور اگر مصنوعات تیار کرنے والا شہر باوجود محصول کے، ٹھیک ان ہی ایشیا کی سربراہی کرتا جو انہیں پہلے درآمد کے ذریعے سے وصول ہوتا تھا تو کاشتکاروں کو فائدہ کی بجائے نقصان ہوتا۔ حقیقت یہ ہے کہ تائین سے جو محدود حلقہ حقیقی فائدہ اٹھاتا ہے اس میں یہ کاشتکار بھی شامل ہوتے ہیں۔ لیکن انہیں فائدہ کاشتکاروں کی حیثیت سے نہیں بلکہ زمینداروں کی حیثیت سے ہوتا ہے۔ ان کی حیثیت ایسی ہی ہوتی ہے جیسی کہ ان خوش قسمت زمینداروں کی جو کسی نئے شہر میں زمینوں کے مالک ہوتے ہیں۔ کاشتکاروں کے عام طبقے کو یعنی ان لوگوں کو جو مصنوعات تیار کرنے والی آبادی کی اکثر ضرورتوں کو پورا کرتے ہیں اور ان کی پیداوار کے بیشتر حصے کو خریدتے ہیں، فائدہ نہیں بلکہ نقصان ہوتا ہے۔ مصنوعات تیار کرنے والے شہر کے غیر زمین دار طبقے کو بھی فائدہ نہیں ہوتا۔ جیسا کہ بعد میں بتل کر تفصیل کے ساتھ ظاہر ہو گا۔ نہ تو آجروں کی حالت بہتر ہوتی ہے اور نہ مزدوروں کی حالت مستقل طور سے درست ہوتی ہے۔

۳۶
آئین اور
تجارت نامہ

انجام کار ان ہی لوگوں کو نافذ ہوتا ہے جن کی ذاتی زمینوں کا محل وقوع، خواہ وہ زمینیں مضامعات میں زراعت کے لیے ہوں یا شہر میں، آبادی کی نئی تقسیم کے لحاظ سے باسوق اور سہولت بخش ہوتا ہے۔

داخلی بازار کے استدلال کے ساتھ روزگار اور کام کا استدلال بہت گہرا تعلق رکھتا ہے۔ یہ امر کہ مادی محصول، محنت کی طلب کو بڑھا دیتے ہیں، بظاہر ہر شخص اور خاص کر مزدور اچھی طرح جانتا ہے۔ جب درآمد پر بندشیں قائم کی جاتی ہیں تو، کیا یہ ظاہر نہیں ہوتا کہ ان مزدوروں کو جو اشیائے درآمد ملک ہی میں تیار کرتے ہیں زیادہ کام مل جاتا ہے؟ اس صورت میں بھی لوگ محض ابتدائی اور سب سے بدیہی نتائج کو دیکھتے ہیں اور اس پر غور و تامل نہیں کرتے کہ اس سے دوسرے کیا نتائج پیدا ہونے ضروری ہیں۔ اگر درآمد کھٹ جائے تو ظاہر ہے کہ برآمد بھی کم ہوگی؛ اور اگر محنت نئے کاروبار میں زیادہ مصروف ہو تو، قدیم کاروبار میں کم صرف ہوگی۔ معاشی غلطیوں میں سے سب سے بڑی اور عام غلطی یہ تصور ہے کہ مزدور کا برسرکار ہونا مقصود بالذات ہے نہ کہ مقصود بالعرض؛ اور اوسط درجے کے آدمی کے ذہن میں اس خیال کا بٹھانا سب سے زیادہ دشوار ہے کہ کام دھندے کو جس مقصد کی جانب متوجہ کرنا چاہئے وہ قومی آمدنی کا اضافہ ہے؛ یعنی ان قابل صرف اشیاء اور خدمات میں کامل نقل پذیری ہونی چاہئے جن پر قوم کی حقیقی آمدنی مشتمل ہوتی ہے۔ اکثر مزدور ان اسباب کی بنا پر جو کسی دوسرے موقع پر بیان کئے جا چکے ہیں، ایسا ساز و سامان استعمال کرنے کے خلاف ہیں جو محنت میں کفایت کرتا ہے؛ اور ایسے انتظامات کا خیر مقدم کرتے ہیں جن سے بظاہر محنت کی طلب بڑھ جاتی ہے۔ ان میں سے اکثر جعلی طور سے تائین کے ٹوید ہیں؛ اس لئے کہ محنت کے شغل کو بڑھانے کی موافقت میں جو دلائل پیش کئے جاتے ہیں وہ وہی دلائل ہیں جو تائین کی موافقت میں پیش کئے جاتے ہیں۔ کسی ایک گروہ یا جماعت کے مزدوروں کا تعلق قومی آمدنی کے محض اس جزو سے ہوتا ہے جو ان کو بطور حصہ ملتا ہے۔ کوئی ایسی چیز جو ان کی خاص قسم کی محنت کی طلب کو بڑھا دیتی ہے یا بڑھانے والی معلوم

511

۱۔ دیکھو باب ۲، فصل (۳) اس موضوع کی بحث کی حدود سے تائین بحث مباحثوں کی حد کے مثل بہت وسیع ہے؛ اور اس کا تعلق عملاً تقسیم دولت کے میدان سے ہے جس کا بیان حصہ پنجم میں آئے گا۔

ہوتی ہے اس کا وہ یقیناً دل سے خیر مقدم کرتے ہیں؛ اور اس طرح بطریق استقرار آسانی کے ساتھ یہ نتیجہ اخذ کر لیا جاتا ہے کہ چون کہ حالات اس خاص رن میں طلب کو بڑھا دیتے ہیں؛ اس لیے ہر قسم کی محنت کی طلب بڑھ جاتی ہے۔

اس استدلال کی ایک شکل یہ ہے کہ شغل محنت کا راستہ کھل جاتا ہے یا کام تخلیق کیا جاتا ہے؛ اس میں یہ بیان کیا جاتا ہے کہ مزدور کی بے روزگاری اور اصل کی بے کاری ہمیشہ موجود ہوتی ہے۔ اگر درآمد پر محصول عائد کیا جائے؛ اور اس محنت و اصل کو کھینچ کر کے ان اشیاء کو تیار کیا جائے جو پہلے درآمد ہوتی تھیں تو کیا ایسی صورت میں نامزد نہ ہوگا؟ جواب یہ ہے کہ یہ مسئلہ تائینی بحث مباحثے سے قطعاً کوئی تعلق نہیں رکھتا۔ مزدوروں کی بے روزگاری اور بے کاری بہت بڑی معاشرتی خرابی ہے؛ اس کی بے کاری ایک بڑا حقیقی نقصان ہے۔ اس میں شک نہیں کہ محنت و اصل کے لیے بے کاری ایک حد تک ناگزیر ہے؛ وہ زیادہ تر پیشوں کے تغیرات و تبدلات کی وجہ سے اور صنعتی ترقی کے انقلابات کے عمل کی وجہ سے پیدا ہوتی ہے۔ بے کاری کو کم کرنا حکومت کے اہم ترین فرائض میں سے ایک فریضہ ہے؛ اور یہ دشوار ترین کاموں میں سے ایک ہے۔ لیکن یہ منسوخ کرنا بے بنیاد ہے کہ تائین کا نظام اس کو کسی نہ کسی حیثیت سے متاثر کر سکتا ہے۔

512

اگر کسی ملک میں کسی نئی صنعت کو تائینی محصول کے ذریعے سے ترقی دی جائے تو اس سے کسی صورت میں یہ نتیجہ نہیں نکلتا کہ جو محنت بے کار ہے وہ اس خاص صنعت کے لیے موزوں ہے یا اس کی حیثیت ایسی ہے کہ وہ نئے مواقع اور سہولتوں سے فائدہ اٹھا سکتی ہے۔ بے کار مزدور فوراً نئی خالیہ جائدادوں میں بھرتی نہیں ہو سکتے۔ ان کے منتقل ہونے اور ان میں مناسبت پیدا کرنے میں وقت لگے گا۔ لیکن اگر وقت کافی ملے تو ان خود رو جہ و جہ کی سبب قوتیں بے روزگار مزدوروں اور بے کار اصل کو کسی نہ کسی صورت میں مجتمع کرنے کی جانب مائل ہوتی ہیں۔ اور اگر یہ غیر ممکن نتیجہ بھی فرض کیا جائے کہ بے کار محنت اور اصل کسی ایسی صنعت میں مجتمع کئے جاسکتے ہیں جو تائین کی وجہ سے رہنما ہوتی ہو تو بھی مسئلے کا اصل عارضی اور سرسری ہوگا۔ ایجاد و اختراع، اصلاح و ترقی صنعتوں اور آبادی کی ہر سو تقسیم صنعتی بحران سے اپنے تمام تعلق ڈالنے والے اثرات کے بہت جلد اس مسئلے کو دوبارہ پیدا کریں گے۔ اگر کوئی ملک تجارت بین الاقوام سے بالکل بے گار نہ اور اپنے ہی حدود کے

اندر تجارت کرتا ہو، تو بھی وہاں دوسری خرابیوں کے ساتھ ساتھ بے روزگاری اور بے کاری رونما ہوگی، اور اس وقت تک باقی رہیگی جب تک کہ اس کی صنعت کا مداخلتی ملک، پیچیدہ تقسیم عمل، محنت واصل کی آزاد نقل پذیری اور کاروباری دنیا کے بیم ورجا اور غلط پرومگا۔

۳۔ ریاستہائے متحدہ میں تائین کی موافقت میں سب سے زیادہ موثر اور عام استدلال یہ ہے کہ تائین اجرت کو بڑھا دیتی ہے یا اس کے بڑھانے میں مدد ہوتی ہے۔ اکثر لوگوں کا گویا ایمان یہ ہے کہ دوسرے ممالک میں ارزاں محنت سے جو اشیاء تیار کی جاتی ہیں اگر ان کے مقابلے میں امریکا کی اشیاء کی تائین کی جائے تو امریکا میں اجرت اعلیٰ رکھی جاسکتی ہے اور امریکا میں معیار زندگی کو قائم و برقرار رکھا جاسکتا ہے۔

اس خیال کے ساتھ اسی طرح کا ایک دوسرا خیال بھی وابستہ ہے؛ اور وہ یہ کہ اگر ایسے علاقوں کے مابین آزاد تجارت ہو جن میں اجرت کی عام سطحیں ایک ہی سی ہیں؛ یعنی ”معیار زندگی“ ایک ہی مقررہ ہے تو ایسی تجارت صنعت بخش ہو سکتی ہے۔ لیکن جب ایسے دو ملکوں کے مابین تجارت ہوتی ہے جن میں سے ایک میں اعلیٰ اجرت ہے اور دوسرے میں ادنیٰ تو اعلیٰ اجرت والے ملک کو تجارت سے نقصان پہنچے گا۔ یہ کہا جاتا ہے کہ اگر ریاستہائے متحدہ کے مختلف علاقوں کے درمیان یا ریاستہائے متحدہ اور کینیڈا کے درمیان یا برطانیہ اور جرمنی کے درمیان آزاد تجارت ہو تو اس میں کچھ مضائقہ نہیں ہے۔ لیکن ریاستہائے متحدہ اور جرمنی کے مابین اس قسم کی تجارت اول الذکر ملک کے لیے مضر ہوگی اور اگر جاپان یا چین سے ریاستہائے متحدہ کا کہیں مقابلہ ہو جائے تو آفت ہی آجائے گی! اجرت کی سطح کے سب جگہ یکساں ہو جانے کے متعلق جو خطرہ ہے وہ ان اسباب کی لاطلی اور غلط فہمی پر مبنی ہے جو متعارفہ اجرتوں، قیمتوں اور عام خوش حالی کے بارے میں مختلف ملکوں میں اختلافات پیدا کرتے ہیں۔ یہاں بھی ایسی ہی اعلیٰ اور غلط فہمی ہے جیسی کہ ادنیٰ اجرت والی محنت کے مقابلے کے استدلال میں۔ لیکن تائین کی موافقت میں جو دلائل پیش کئے گئے ہیں ان میں سب سے زیادہ بے بنیاد اور مغالطہ آئیز ہی استدلال ہے۔

513

بظاہر اس استدلال کا انطباق عام نہیں ہے۔ اگر ادنیٰ اجرت کی وجہ سے غیر مالک کے باشندوں کو فائدہ حاصل ہوتا ہے تو اشیاء کی برآمد کس طرح ممکن ہے؟ جتنی مقدار درآمد کی جاتی ہے اتنی ہی تقریباً درآمد بھی ہوتی ہے۔ برآمد کردہ اشیاء کو وہی مزدور تیار کرتے ہیں جو

۳۷
کا میں اور
تجارت آزاد

ریاستہائے متحدہ میں اعلیٰ اجرت پاتے ہیں؛ پھر بھی یہ اشیاء بیرونی اشیاء کے مقابلے میں زیادہ قیمت پر فروخت ہونے کی بجائے کم قیمت پر فروخت ہوتی ہیں۔ اس کی وجہ بہت صاف ہے؛ یعنی یہ کہ برآمد کرنے والے ملکوں میں محنت کی پیداواری زیادہ ہے، اور اس لیے اجرت اعلیٰ ہے مگر اس کے ساتھ قیمتیں کم ہیں۔ اور یہی پیداواری اعلیٰ اجرت کا سبب ہے؛ اور ان اجرتوں کے ساتھ ان داخلی اشیاء کی قیمتیں جو بین الاقوامی تجارت کے دائرے سے باہر ہیں، زیادہ یا کم ہو سکتی ہیں۔ یہ تمام بحث اس وقت تک سمجھ میں نہیں آسکتی جب تک اضافی فائدے یا تقابلی سہولت کا اصول نہ بیان کیا جائے۔ ان صنعتوں میں جن میں ریاستہائے متحدہ کو پیداواری کا اضافی فائدہ یا سہولت حاصل ہے، آج نفع کے ساتھ اعلیٰ اجرت ادا کر سکتے ہیں، اور اس کے باوجود اپنی اشیاء کے مبادلے میں کم قیمتیں قبول کر سکتے ہیں۔ ان صنعتوں میں جن میں اس قسم کی کوئی سہولت حاصل نہیں ہے مروجہ اعلیٰ اجرت کی ادائی برداشت نہیں کی جاسکتی موزن الذکر صورت میں، گو محنت اتنی ہی موثر ہو جتنی کہ مقابلہ کرنے والے ممالک غیر میں ہے اور گو صنعتیں اس لحاظ سے اس ملک کے لیے مناسب و موزوں ہیں، پھر بھی ان میں یہ دشواری پیش آتی ہے کہ دوسری صنعتیں ان سے زیادہ مناسب و موزوں ہوتی ہیں، ان سے اور زیادہ حاصل وصول ہوتا ہے اور اجرت کی مروجہ شرح بھی اتنی اعلیٰ ہوتی ہے کہ کم سہولت رکھنے والی صنعتیں اتنی اعلیٰ اجرت ادا کرنے کا بار برداشت نہیں کر سکتیں۔

یہ یقیناً صحیح ہے کہ جن صنعتوں کو کافی سہولت حاصل نہیں ہوتی اگر وہ تائین محصولات کی پناہ کے تحت ایک مرتبہ قائم ہو جائیں تو ان صنعتوں میں اعلیٰ اجرت صرف محصولات کو جاری رکھ کر ہی ادا کی جاسکتی ہے۔ اس قسم کی صورت حال، یعنی ایسی صنعتوں کی موجودگی جن کا مدار محصولات پر ہو، تاریخی اعتبار سے، اجرتوں کے بارے میں تائین کے مؤیدین کے استدلال کا مرکز رہی ہے۔ دوسرے ممالک کے مقابلے میں، ریاستہائے متحدہ میں اجرت کی شرحیں ہمیشہ اعلیٰ رہی ہیں۔ تائینی طریق کے قائم ہونے سے پیشتر یہ کہنا بالکل بھل جوتا کہ اجرتوں کی زیادتی کی وجہ اس قسم کا نظام تھا۔ جب تائین کی وجہ سے نئی صنعتیں وجود میں آتی ہیں تو، مزدوروں کو ان میں آنے کی ترغیب دینے کے لیے یہ بلاشبہ ضروری ہے کہ اجرت کی وہ ہی شرح ادا کی جائے جو دوسری صنعتوں میں مروج ہے؛ اور جب ایک مرتبہ صنعتیں اپنے

باسلام
تائید اور
تجارت آزاد

پاؤں پر کھڑی ہو جائیں تو اس وقت البتہ نہایت معقولیت کے ساتھ یہ کہا جاسکتا ہے کہ مزدوروں کو ادا کردہ اجرت کا مدار تائین پر ہے۔ جب تک یہ مزدوران صنعتوں میں رہیں گے تب تک، ان کو ملنے والی اعلیٰ اجرت تائین پر مبنی ہوگی۔

آزاد تجارت کا حامی یہ دلیل پیش کرتا ہے کہ اگر تائینی محصول اٹھا دیے جائیں، اور مامون صنعتیں بیرونی مسابقت کی بنا پر میدان سے ہٹ جائیں تو، ان میں کام کرنے والے مزدور دوسری جگہ اس سے کچھ کم اچھی اجرت نہ پائیں گے۔ اغلب یہ ہے کہ وہ اشیاء برآمد کرنے والی صنعتوں میں کام کرنے لگیں جہاں محنت فائدے کے ساتھ استعمال کی جاتی ہے۔ تجارت مامون کا حامی یہ جواب دیتا ہے کہ ایسی صورت میں ان صنعتوں میں مفراط پیداؤں رونما ہوگی، یعنی اشیاء بکثرت تیار ہوں گی، قیمتیں گھٹ جائیں گی اور اس طرح اجرت بھی کم ہو جائے گی۔ آزاد تجارت کا مؤید جواب دیتا ہے کہ نہیں! اشیاء کی مقدار تو بیشک زیادہ ہوگی، مگر قیمتیں یا اجرت کم نہ ہوگی، اس لیے کہ ان قابل برآمد اشیاء کے لیے نئی طلب ہوگی۔ اس نئی برآمد کو درآمد کے ذریعے سے ادا کرنا ضروری ہوگا، اس طرح کم شدہ داخلی ”بازار“ کی جگہ یہ نیا ”بازار“ لے لیگا۔ ایسی اشیاء درآمد ہوں گی جنہیں پہلے مامونہ صنعتیں ملک کے اندر بناتی تھیں، غرض آزاد تجارت کا حامی یہ کہتا ہے کہ انجام کار نتیجہ یہ ہوگا کہ منفعت بخش صنعتوں میں زیادہ مزدور متوجہ ہوں گے، اور کثیر درآمد کے مقابلے میں برآمد بھی کثیر ہوگی، ملک کے اندر ہر طرف اجرتوں کی شرح (بجائے اشیاء) زیادہ ہو جائے گی، اور یہ محض محنت کو زیادہ پیدا اور سمت میں متوجہ کرنے کا نتیجہ ہوگا۔

اس تمام استدلال میں آزاد تجارت کا حامی حق بجانب ہے۔ اجرت متعارفہ پر مفرودہ تبدیلی کے اثر کے متعلق بعض اور سوالات بھی ہیں جن پر آئندہ غور کیا جائے گا؛ لیکن ان سے استدلال کی اساسی بنیادوں پر کوئی اثر نہیں پڑتا۔ استدلال کا اطلاق یقیناً صرف طویل المدت واقعات پر ہوتا ہے۔ اس استدلال میں یہ فرض کیا گیا ہے کہ محنت (اور اصل بھی) کم منفعت بخش صنعت سے زیادہ منفعت بخش صنعت میں

515

۳۶
تا مین اور
تجارت آزاد

فصل ہوتی ہے؛ یہ کہ جب سامون صنعت سے تائین ہٹالی جاتی ہے اور اس میں کام کرنے والوں کو ادنیٰ اجرت قبول کرنے یا اس صنعت سے ہٹ جانے کی دو صورتوں میں سے کوئی ایک صورت اختیار کرنی پڑتی ہے تو وہ اس صنعت سے ہٹ کر اور پیشوں میں فصل ہو جائیں گے جہاں زیادہ اجرت ملتی ہے۔ اس قسم کا مرد بہت ہی کھن اور صبر آزما ہوتا ہے۔ اگر یہ عمل بڑے پیمانے پر انجام دیا جائے؛ یعنی تائینی نظام جس کی پناہ میں اکثر صنعتوں نے ترقی پائی، دفعۃً ہٹا لیا جائے تو اس کے سبب سے ایک زمانے کے لیے کچھ تباہی نمودار ہو سکتی ہے۔ جس حد تک موجودہ صنعتیں فی الحقیقت تائین کے تابع ہیں، اس حد کو تائین کے مؤید اور مخالف دونوں عام طور سے مبالغے کے ساتھ بیان کرتے ہیں؛ لیکن پھر بھی حقوق قائمہ اور وابستہ اغراض کا سوال بہت ہی تکلیف دہ ہے۔ بحیثیت مجموعی زیادہ بہتر طریق یہی ہو سکتا ہے کہ بجائے اس کے کہ کامل تبدیلی کر کے نخل پیدا کیا جائے اور نقصان پہنچایا جائے، حالات بدستور قائم رکھے جائیں یا ان میں بہت آہستہ اور احتیاط کے ساتھ تبدیلی کی جائے لیکن ان تمام چیزوں کا اصولی سوال یہ کہ کوئی اثر نہیں پڑتا، اور تا وقتیکہ ہم یہ سوال نہ کریں کہ ابتدا ہی سے بہترین اصول عمل کیا ہونا چاہئے، اس اصولی مسئلے کو واضح طور سے نہیں پیش کیا جاسکتا۔

گویہ کہنا قبل از وقت ہوگا، لیکن اجرت کا مسئلہ فی الحقیقت پیداوری کا مسئلہ ہے۔ صنعت کی عام پیداوری جتنی زیادہ ہوگی، اتنی ہی عام اجرت میں بھی زیادہ ہوں گی۔ اس تعلق کی صحیح نوعیت کے بارے میں، نیز مجموعی حاصل کے ان حصص کے بارے میں جو علی الترتیب اجرت، سود، کاروباری منافع اور لگان میں تقسیم ہوتے ہیں، بہت ہی پیچیدہ اور نازک مسائل پیدا ہوتے ہیں۔ بعض عملی ضرورتوں کے تحت، یہ خیال کرنا ممکن ہے کہ تائینی محصول، ان حصص کی تقسیم کے عمل پر اثر ڈالیں گے، اور اس طرح مجموعی پیداوار پر ان محصولوں کا جس طریقے پر اثر پڑتا ہے اس سے مختلف طریقے پر وہ اجرت پر اثر ڈالیں گے۔ لیکن ایسی عملی ضرورتیں بہت نادر ہیں، اور اساسی مسئلے کی بحث میں نظر انداز کرنے کے قابل ہیں۔ ملک کی عام پیداوری کو جو چیز گھٹائے گی وہ اجرتوں کو بھی گھٹائے گی جناب

مائل ہوگی۔ تائین کا مقصد محنت کی جغرافیائی تقسیم پر بندش قائم کرنا ہے؛ اس مقصد کو پورا کرنے میں وہ صنعت کا رخ بالعموم کم منفعت بخش راستوں پر پھیر دیتی ہے، (اس کے ممکنہ مستثنیات پر آئندہ باب میں غور کیا جائے گا) بالعموم وہ عام پیداواری، عام خوش حالی اور اجرت کی عام شرحوں کو گھٹا دیتی ہے۔

۴۔ اجرت کے استدلال کا ایک رخ اس اصول میں ظاہر ہوتا ہے، جس پر ریاستہائے متحدہ میں چند سالوں سے بہت زور دیا جا رہا ہے، کہ محصولوں کی ترتیب اس طرح عمل میں لانی چاہئے کہ ریاستہائے متحدہ اور غیر مالک کے مابین ”مصارف پیدائش میں تسویہ“ ہو جائے۔ اس کو اس حیثیت سے پیش کیا گیا ہے کہ گویا محصول کے مسئلے کا باقاعدہ اور علمی حل یہی ہے۔ یہ کہا جاتا ہے کہ جب ریاستہائے متحدہ میں کسی شے کی محنت کے مصارف زیادہ ہوں تو، ایسا محصول عائد کرنا چاہئے جس کی بنا پر داخلی پیدا کنندہ اپنے خارجی حریف کا مساوی شرائط پر مقابلہ کرنے کے قابل ہو سکے، اور اس کے بعد انھیں اپنی اپنی حالت پر لڑ کر جیتنے کے لیے چھوڑ دینا چاہئے۔ یہ ثابت کرنے کے لیے زیادہ غور کرنے کی ضرورت نہیں ہے کہ اگر اس قسم کی پالیسی پر استقلال کے ساتھ عمل کیا گیا تو اس کے معنی تجارت بین الاقوام کے تمام فوائد کو بلکہ خود تجارت بین الاقوام کو کامل طور سے زائل کر دینے کے ہیں۔ کسی مقررہ شے کے پیدا کرنے میں کسی ملک کو جس قدر کم سہولت ہوگی اسی قدر زیادہ محنت اس کے تیار کرنے میں صرف کرنی ضروری ہے، اور اسی قدر آجروں کے مصارف بڑھ جائیں گے۔ محنت کی کارکردگی یا پیداواری معنی کم ہوگی اسی کے تناسب سے زیادہ اجرت محنت کی اس زیادہ مقدار کو حاصل کرنے کے لیے دینا ضروری ہے جو پیداوار کی ہر اکائی کو تیار کرنے کے لیے درکار ہو؛ اس طرح ”محنت کے مصارف“ اسی قدر زیادہ ہوں گے؛ اور اگر محنت کے مصارف میں مساوات قائم کرنا ہے تو محصول اسی کے بالمقابل زیادہ عائد کرنے چاہئیں۔ اگر کسی شے کی قیمت کافی طور سے زیادہ رکھی جائے تو ہر ملکی شے کی پیداوار ممکن ہے، خواہ وہ ملک کے صنعتی امکانات کے مد نظر کتنی ہی ناموزوں کیوں نہ ہو؛ اور اگر مالک غیر کے مقابلے کو روک دیا جائے تو قیمت کے اضافے کی کوئی حد ہی نہ ہوگی (بشرطیکہ طلب کے موقوف ہونے کا امکان معدوم ہو)۔ اگر تسویہ مصارف کے اصول کو غیر متناسب طریقے سے بروئے عمل لایا جائے تو، نہیں اعلیٰ محصولوں کے ذریعے سے اس شے

۳۲
تائین اور
تجارت آزاد

کی داخلی پیدائش کو ترقی دینے کی بہت زیادہ شد و مد کے ساتھ کوشش کرنی چاہئے جس کی در آمد میں ہم کو سب سے زیادہ فائدہ اور جس کی داخلی پیدائش میں سب سے زیادہ نقصان ہو۔ اس میں شک نہیں کہ اس اصول کو تجویز کرنے والے اشخاص اس کو اس کے منطقی نتیجے تک پہنچنا کر لہجائے سے غالباً اجتناب کریں گے۔ وہ محمولوں میں اس قدر اضافہ کرنے کی پالیسی سے پرہیز کریں گے کہ اس کی بنا پر کمپنیوں میں پیدا کئے جانے لگیں یا (بقول آدم اسمتھ) انگور اسکاٹ لیٹڈ میں اگائے جانے لگیں؛ اگرچہ یہ سب کچھ ناممکن ہے بشرطیکہ مصارف محنت کا مل طور سے سادی ہو جائیں۔ وہ صرف ان اشیاء کا خیال کرتے ہیں جن کی پیدائش میں داخلی مشکلات اور نقصانات زیادہ نہیں ہیں۔ لیکن فرق محض مدارج کا ہے۔ یہ کہنے کی کوئی معقول وجہ نہیں ہے کہ مصارف محنت کا یعنی صنعتی پیداواری کا نقصان اگر بقدر ۲۰ فی صد ہو تو اس کو تا مینی محصول کے ذریعے سے زائل کر دینا چاہئے؛ لیکن یہ نقصان اگر ۵۰ فی صد یا ۱۰۰ فی صد یا ۲۰۰ فی صد ہو تو اس کو اس طرح زائل نہ کرنا چاہئے۔

517 اس تصور کی موافقت میں ایک بات کا کہہ دینا ضروری ہے؛ اور وہ یہ کہ محصول میں ان شرحوں سے زیادہ اضافہ نہ کرنا چاہئے جو ”مصارف محنت میں تسویہ“ کرنے کے لیے ضروری ہوں۔ اگر وہ اس سے بڑھ جائیں تو، یہ امکان ہے کہ داخلی اجارہ صارفوں پر زائد بار عائد کر دے۔ اگر داخلی پیدا کنندوں کے مابین آزاد ساقبت نہ ہو تو یہ امکان پیدا ہوتا ہے۔ اگر داخلی مقابلہ قیمتوں کو گھٹا کر اخراجات پیدائش کی سطح تک لے آئے تو، جیسا کہ آگے چل کر معلوم ہوگا، مامون پیدا کنندوں کو کوئی نفع وصول نہ ہوگا اور نفع اجارہ بھی نہ ملے گا۔ لیکن جہاں مامون اصل داروں کے لیے اجارے اور غیر معمولی منافع کا امکان ہو وہاں، یہ کہنا غیر معقول نہ ہوگا کہ (اگر وہ تا مینی محصول دیکھنا چاہیں) یہ محصول اتنے زیادہ نہ ہونے چاہئیں جتنے کہ صنعت کو چلتا رکھنے کے لیے کافی ہوں۔ لیکن یہ منوانے کی کوشش کرنا بھل ہوگا کہ یہ تجویز، اس شکل میں بھی، تا مینی مسئلے کا باقاعدہ ”علمی“ حل ہے۔ دوسرے الفاظ میں یہ کہنا چاہئے کہ تا مین کو اس حد تک نہ بڑھانا چاہئے جہاں وہ اجارے کی پرورش شروع کر دے۔

۵۔ تا مین کے خلاف عام خیالات کی صحت و صداقت کی تشریح و توضیح تا مینی

محصولوں کے تفصیل عمل پر بحث کر کے کی جائے گی۔

جب کسی شے پر محصول عائد کیا جاتا ہے تو اس شے کی قیمت بالعموم بقدر محصول بڑھ جاتی ہے۔ گو عام طور سے ایسا ہی ہوتا ہے، لیکن ایسا ہونا لازمی نہیں ہے؛ اور ان صورتوں میں بھی جہاں اس معمولی نتیجے کی توقع ہو اضافہ ہمیشہ فوراً نہیں ہوتا، بلکہ بسا اوقات آخر میں چل کر ہوتا ہے۔ سچ پوچھو تو اس نتیجے کی توقع صرف اس صورت میں کرنی چاہئے جبکہ شے آزاد مسابقت اور استقرار حاصل کے حالات کے تحت تیار کی جائے۔ کسی شے پر معمولاً جو محصول عائد کیا جاتا ہے اس کے مثل تائیدی محصول بھی عام طور سے اس شے کو بازار تک لانے کے اخراجات میں اسی قدر اضافہ کر دیتا ہے۔ اگر پیدا کنندے کو اپنا معمولی منافع حاصل کرنا ہے تو اس شے کی قیمت میں تائیدی محصول یا ٹیکس کی مقدار کا اضافہ کرنا اور یہ سب صارف سے وصول کرنا ضروری ہے لیکن قیمت کے اضافے کا اثر طلب پر پڑتا ہے۔ اس کا بہت قرینہ ہے کہ مقررہ مقدار زیادہ قیمت پر کل کی کل فروخت نہ ہو سکے۔ پھر بھی ممکن ہے کہ

518

۱۔ اگر کوئی شے تفصیل حاصل یا مختصر حاصل کے حالات کے تحت تیار کی جائے تو صورت بننا مختلف ہوگی تفصیل حاصل کے تحت مقدار کی اکائی کے حساب سے لگایا ہوا محصول صرف کو روکنے پیدا کر گھٹانے، اختتامی صارف کو کم کرنے اور اس طرح قیمت میں مقدار محصول سے کم اضافہ کرنے کی جانب مائل ہوتا ہے۔ اس کے برعکس مختصر حاصل کے تحت محصول صرف کو گھٹا کر اختتامی صارف بڑھانے اور اس طرح قیمت میں مقدار محصول سے زائد اضافہ کرنے کی جانب مائل ہوتا ہے۔ اجارے کے تحت تیار کردہ اشیاء کا محصول اپنے نتائج قدر اجارہ کے اصول کے تحت پیدا کرتا ہے؛ اور یہ خیال کرنا بالکل ممکن ہے کہ اس قسم کا محصول ایسی شے کی صورت میں جس کی طلب بہت تغیر پذیر ہو قیمت میں بہت کم اضافہ پیدا کرے گا اور اس محصول کا بار زیادہ تر اجارہ دار پر پڑے گا۔ لیکن یہ سب امکانات محصول درآمد کے بارے میں جس حد تک ظاہر ہوتے ہیں بالکل اسی حد تک داخلی محصولوں کے بارے میں بھی ظاہر ہوتے ہیں۔ وہ تجارت خارجہ میں کوئی خاص مسائل نہیں پیش کرتے؛ وہ نظریہ قدر کا جزو ہیں۔ علاوہ ان میں یہ امکانات کوئی خاص عملی نتائج نہیں پیدا کرتے۔ جیسا کہ متن میں بیان کیا گیا ہے، عام صورت انجام کار استقرار صارف کی ہوتی ہے۔ عام استدلال کی اہم ترین شرط غالباً ان اشیاء کے لیے قائم کرنی ضروری ہے جو نیک نامی یا نشان تجارت کے نیم اجارے کے تابع ہوں؛ کیونکہ اس صورت میں گو پیدا کنندے کوئی مستقل یا غیر مشروط اجارہ نہیں رکھتے، پھر بھی طویل زمانے تک غیر معمولی منافع حاصل کرتے ہیں اور محصول کے عمل کے ذریعے سے وہ

۳۶
تاجران اور
تجارت آزاد

پیدا کنندہ رسد میں مستعدی کے ساتھ کمی کرنے کے قابل نہ ہو سکے؛ اس لیے کہ ممکن ہے کہ اس کا کارخانہ بڑا ہو اور مخصوص شے کی مقدار رسد تیار کرنے کا پابند ہو۔ اس لیے ایک مدت تک ممکن ہے کہ قیمت میں محصول کی مقدار کے مقابلے میں کم اضافہ کیا جائے؛ بظاہر یہ بھی ممکن ہے کہ کوئی اضافہ ہی نہ کیا جائے۔ صرف رسد جیسے جیسے نئی صورت حال کے مطابق آہستہ آہستہ منظم ہوگی ویسے ویسے معمولی حالات عود کرتے آئیں گے؛ اور قیمت بڑھائی جائیگی حتیٰ کہ پیدا کنندوں اور تاجروں کے اخراجات پیدائش کے اخانے کی تلافی ہو جائے گی۔ اس لحاظ سے یہ صحیح ہے کہ محصول درآمد اور فی الحقیقت کسی شے پر عائد کردہ ٹیکس بھی ایک مدت تک پیدا کنندے کو خواہ وہ خارجی ہو یا داخلی، زیر بار کر سکتا ہے؛ لیکن آخر الامر یہ کل بار صارف پر ڈالتا ہے۔

جب تک یہ شے درآمد ہوتی رہے گی، قیمت کا یہ اضافہ محصول کے باعث رونما ہوگا، لیکن اس سے قومی نقصان نہ ہوگا۔ یہ صحیح ہے کہ صارفوں سے آخر میں ان کی آمدنیوں کا اس قدر حصہ چھین جاتا ہے؛ لیکن ان کے نقصان کے بقدر خزانہ عامہ کو نفع یا آمدنی ہوتی ہے۔ ٹیکس بظاہر مفادات عامہ کے لیے عائد کئے جاتے ہیں؛ ان کے عائد کرنے سے نقصان یا ضرر نہیں پہنچتا۔ اگر مطلوبہ مداخل چنگی کے ذریعے سے وصول نہ ہوں تو وہ کسی دوسرے طریقے سے وصول ہو جائیں گے۔ اور یہی ٹیکس دوسری شکل میں عوام پر عائد کیا جائے گا۔

لیکن فرض کیجئے کہ محصول عائد کرنے کے بعد داخلی پیدا کنندے خارجی پیدا کنندوں کو میدان سے ہٹا دیتے ہیں۔ وہ خارجی پیدا کنندوں کے مقابلے میں زیادہ قیمتیں وصول کرتے ہیں؛ اور ان کے لیے زیادہ قیمتیں وصول کرنا ضروری ہے؛ تاکہ منافع وصول ہو۔ اگر وہ بازار میں اپنی شے کو اسی قیمت پر فروخت کر سکتے جس پر خارجی پیدا کنندے فروخت کرتے تھے تو، سرے سے کسی شے کی درآمد ہی نہ ہوتی۔ اس واقعے سے کہ محصول عائد ہونے سے پیشتر داخلی پیدا کنندے میدان میں داخل ہی نہیں ہوئے، یہ بات ثابت ہوتی ہے کہ وہ کھائے اور

بقیہ حاشیہ صفحہ گزشتہ۔ اس منافع کا ایک جزو پانے سے محروم کئے جا سکتے ہیں۔ دیکھئے مفصل بحث کے لیے جلد دوم باب ۱۱۔

نقصان میں ہیں۔ جب یہ محصول کی بدولت میدان میں آنے کے قابل ہوتے ہیں اور اپنی اشیاء کو ان مصارف سے زیادہ قیمت پر فروخت کرتے ہیں جو ان کے درآمد کرنے کی حالت میں تھے تو، مصارف بالکل اسی طریقے سے محصول ادا کرتا ہے جس طرح کہ ان اشیاء کے درآمد ہونے کی صورت میں، یعنی قیمتوں کی زیادتی کی شکل میں۔ فرق صرف یہ ہے کہ اس صورت میں سرکاری خزانے کو کوئی آمدنی نہیں ہوتی۔ درآمد قیمت اس مالی امداد کی نمائندگی کرتی ہے جو پیدا کنندوں کو غیر منفعت بخش صنعت میں نایبت قدحی کے ساتھ ٹھہرے رہنے کے قابل بنانے کے لیے دی جاتی ہے۔ اور وہ اس طرح اسی قدر قوی نقصان کی نائیدگی کرتی ہے۔ تاہم محصولوں کے اکثر بحث مباحث میں، کم از کم ریاستہائے متحدہ میں عام مفروضہ یہ ہوتا ہے کہ داخلی صنعت کی تخلیق، اس حیثیت سے کہ وہ ایک ایسی شے تیار کرتی ہے جو پہلے درآمد ہوتی تھی، ملک کے لیے منفعت بخش ہے۔ سچ پوچھو تو، حقیقت حال اس کے برعکس ہے۔ مسلسل درآمد پر ادائے ہوئے محصول سے کوئی نقصان نہیں ہوتا؛ نقصان اس وقت ہوتا ہے جبکہ داخلی رسد درآمد کی جگہ لے لیتی ہے اور محصولوں کی ادائیگی رک جاتی ہے۔

چنانچہ جہاں آزاد تجارت کے اصول پر غیر متناقض طریقے پر عمل کیا جاتا ہے وہاں، کسی شے پر نہ صرف کرڈ گیری لی جاتی ہے، بلکہ اس کے ساتھ ساتھ داخلی پیداوار پر داخلی ٹیکس اسی مقدار میں عائد کیا جاتا ہے۔ اس طرح ان دونوں ٹیکسوں کا مقصد محض مدخل میں اضافہ کرنا ہوتا ہے، اور ملک کے اندر صنعت کے انتظام پر ان کا کوئی اثر نہیں پڑتا۔ چنانچہ برطانیہ نے اسی نظام پر کامل استقلال کے ساتھ بہت زمانے تک عمل کیا۔ اس کی کرڈ گیری عام صرف کی چند اشیاء، مثلاً: چائے، کوکو، شکر، شراب، تبا کو وغیرہ تک محدود تھی۔ کرڈ گیری کی شرح کی مساوی شرح سے بوزہ (بیر) اور مسکرات پر داخلی ٹیکس عائد کیا جاتا تھا۔ دوسری اشیاء ایسی تھیں جو ملک کے اندر تیار نہ ہو سکتی تھیں؛ ان پر جو محصول وصول کئے جاتے تھے ان کی نوعیت خالص مدخل کی تھی۔ بعض اوقات عام بحث مباحثے میں یہ کہا جاتا ہے کہ محصولوں کا عائد کرنا خواہ وہ کسی قسم کے کیوں نہ ہوں، اصول آزاد تجارت سے متناقض رکھتا ہے۔

۲۶
۱
۲
۳
۴
۵
۶
۷
۸
۹
۱۰
۱۱
۱۲
۱۳
۱۴
۱۵
۱۶
۱۷
۱۸
۱۹
۲۰
۲۱
۲۲
۲۳
۲۴
۲۵
۲۶
۲۷
۲۸
۲۹
۳۰
۳۱
۳۲
۳۳
۳۴
۳۵
۳۶
۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

نظاہر یہ ایک غلطی ہے؛ صرف ایسے محمولوں کے عائد کرنے کی صورت میں جن کے سبب سے داخلی اشیا، درآمد کردہ اشیا کی جگہ لے لیں، البتہ اس اصول سے تصادم و تخالف ہوتا ہے۔

اگر درآمد گیری عائد کرنے کا اثر یہ ظاہر ہو کہ کوئی داخلی صنعت وجود میں آئے تو داخلی پیدا کنندوں کو غیر معمولی منافع وصول نہیں ہوتا؛ یعنی اگر سابلت کے حالات کے تحت وہ شے بازار میں لائی جائے تو انھیں منافع وصول نہیں ہوتا۔ اس کا بہت قرینہ ہے کہ جدت دکھا کر سب سے پہلے اس شے کو تیار کرنے والے محصول کے پہلی مرتبہ عائد ہونے پر غیر معمولی منافع حاصل کریں۔ لیکن مروجہ زمانہ کے ساتھ یہ منافع گھٹ کر معمولی سطح پر آجائے گا؛ اور اس معمولی سطح پر داخلی قیمتیں، خارجی قیمتوں سے صرف اسی صورت میں نسبتاً زیادہ ہوں گی جبکہ داخلی پیدا کنندے کو کوئی حقیقی نقصان گھاٹے میں ڈال دے۔ دوسرے الفاظ میں کسی شخص کو نفع نہیں ہوتا اور قوم کا نقصان ہوتا ہے؛ اور یہ نقصان اس طرح ہوتا ہے کہ قوم کو تائین کے بغیر جتنی قیمت اس شے کی ادا کرنی پڑتی اس سے زیادہ قیمت مامون شے کے لیے ادا کرنی پڑتی ہے۔

جہاں سابلت کے حالات نہیں ہوتے؛ یعنی جہاں اجارہ ہوتا ہے، خواہ کامل ہو یا جزوی، دائمی ہو یا عارضی، وہاں ممکن ہے کہ داخلی پیدا کنندے غیر معمولی منافع حاصل کریں۔ جس حد تک وہ منافع حاصل کرتے ہیں اسی حد تک ایک اور مدحاسب میں شامل ہو جاتی ہے۔ نہ صرف کچھ قومی نقصان ہونا ممکن ہے، بلکہ محاصل کا ایک قسم کے اشخاص سے دوسری قسم کے اشخاص کی جانب منتقل ہونا بھی ممکن ہے۔ وہ شے ملک کے اندر زیادہ اخراجات کے ساتھ تیار ہو سکتی ہے، اور اس طرح درآمد کرنے کے مقابلے میں ممکن ہے کہ وہ نسبتاً زیادہ قیمت پر فروخت ہو؛ بلکہ ممکن ہے کہ وہ اس سے بھی زیادہ قیمت پر اس لیے فروخت ہو کہ داخلی پیدا کنندوں کی حیثیت سے مقابلے کو روکنے اور غیر معمولی منافع حاصل کرنے کی جوتی ہے۔ اس امر کا بھی امکان ہے کہ محصول کے عائد ہونے کی وجہ سے داخلی پیدا کنندے مجبوس کسی طرح نقصان اور گھاٹے میں نہیں ہیں اور جو غیر مالک کے پیدا کنندوں کی طرح اس شے کو بازار میں بہت ارزاں لاسکتے ہیں، اتحاد قائم کریں اور سابلت قیمت سے زیادہ قیمت وصول کر لیں۔ ایسی صورت میں

کسی طرح کا قومی نقصان نہ ہوگا۔

قدرتی طور سے یہ مؤخر الذکر صورت بالکل فوری ہی ہے جیسی کہ وہ صورت جس میں تائین بہت کم مقبول ہے، اگرچہ ایک لحاظ سے بہت کم نقصان رساں ہوتی ہے۔ جہاں مامون پیدا کنندہ غیر معمولی منافع حاصل نہیں کرتے وہاں، یہ خیال کیا جاتا ہے کہ نظام اچھی طرح کام کر رہا ہے۔ لیکن براہ راست زید کا نقصان کر کے عمر کو فائدے پہنچانے کا طریق جو عام طور سے اجارے میں ظاہر ہوتا ہے، عوام کے خیالات میں ہیجان پیدا کرتا ہے اور اس طرح عوام اس کے خلاف غم و غصہ کا اظہار کرتے ہیں؛ اگرچہ انتقادی نظر ڈالنے سے یہ معلوم ہوتا ہے کہ باوجود اس کے کہ عمر کو فائدے میں رہتا ہے اور زید گھاٹے میں، قوم کی حالت بحیثیت مجموعی بہتر نہیں ہوتی۔ صحیح معاشی تحلیل عام صنعتی پیداواری پر جو بعید اثرات ڈالتی ہے ان سے مقابلہ بہت کم اشخاص واقف ہوتے ہیں۔

اجارے کے خلاف عوام کے جذبات جس آسانی کے ساتھ ابھارے جاسکتے ہیں اس کی بنا پر تائین کے مخالف اس نتیجے پر پہنچے ہیں کہ تائین، اجارے کی پرورش کرتی ہے۔ ایک دفعہ کانگریس کی مقرر کردہ تحقیقاتی کمیٹی میں یہ بات کہی گئی تھی کہ ”محصول ہی تمام ٹرسٹوں یا جمہا بندی کی جڑ ہے“؛ اور یہ قول تجارت آزادی کی وکالت و حمایت کا لب لباب بن گیا۔ اس کی صداقت محدود ہے۔ اتحاد اور جمہا بندی کے اسباب موجودہ زمانے کی صنعتوں میں بہت گہری بنیاد رکھتے ہیں۔ وہ زیادہ تر پیدائش بریما گیری کی ترقی میں پائے جاتے ہیں؛ اس قدر دور رس میلان کسی ایک خارجی سبب کی جانب منسوب نہیں کیا جاسکتا۔

521

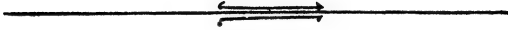
لیکن یہ صحیح ہے کہ تائینی محصولوں نے اتحاد بعض اوقات بہت آسانی کے ساتھ اور ابتدائی حالت میں پیدا کر دیا، اور بعض اوقات اس کے منافع کو بہت بڑھا دیا۔ یہ صورت وہاں پیدا ہونے کا قرینہ ہے جہاں حالات ملک کے اندر اتحاد کے لیے تیار ہوں، لیکن بین الاقوامی اتحاد کے لیے تیار نہ ہوں؛ اس قسم کی ترقی کی حالت خاص کر موجودہ زمانے میں ریاستہائے متحدہ میں بہت عام ہے۔ اگرچہ اتحاد کا میلان بہت قوی اور دور رس ہوتا ہے، اس کے نتائج بلا لحاظ موافق اسباب اور آئینی اثرات کے خود بخود رونما نہیں ہوتے۔ گزشتہ نسل میں تائینی محصول موافق سبب کا کام دیر ہے تھے۔ اگرچہ

۳۶
تا مین اور
تجارت آزاد

ٹرسٹ یا جتھا بندی کا مسئلہ فی نفسہ تائین کے مسئلے سے بہت مختلف ہے؛ یعنی نہ صرف اس سے بہت زیادہ سنجیدہ مسئلہ ہے بلکہ اس کے معاشری نتائج بھی نسبتاً بہت زیادہ وسیع ہوتے ہیں؛ لیکن بعض صنعتوں میں یہ دونوں ملے جلے پائے جاتے ہیں۔

جس طرح تائینی محصولاتوں سے بعض اصل داروں کو غیر معمولی منافع ہو سکتا ہے، بشرطیکہ وہ مسابقت کرنے والوں کو زیر کر سکیں، بالکل اسی طرح بعض مزدوروں کو بھی غیر معمولی طور سے اعلیٰ اجرتیں مل سکتی ہیں بشرطیکہ وہ بھی اسی طرح مقابل حریفوں سے عمدہ برا ہو سکیں۔ ایسا کرنا مزدوروں کے لیے نسبتاً آسان نہیں ہے؛ لیکن کم از کم طویل مدت کے لیے نامکن نہیں ہے۔ سب سے زیادہ دستکاری کے پیشوں میں جن میں مخصوص اکتسابی مہارت کی ضرورت ہوتی ہے اور جو کلوں کے عمل کے تابع نہیں ہوتے، ایسا کرنا ممکن ہے۔ چنانچہ ابھی کچھ زمانہ ادھر تک شیشے کی صنعت کا یہی حال رہا، بعض قسم کے شیشوں، خاص کر دریچوں کے شیشے کے لیے ماہر فن شیشہ گردوں کی خدمات کی ضرورت تھی جن کے ہنر کا سیکھنا آسان نہ تھا۔ اس پیشے میں بہت گہرا اتحاد موجود تھا اور دوسروں کے داخلے کے لیے دروازے بند تھے؛ نتیجہ یہ کہ اس میں اجرتوں کی شرح غیر معمولی طور سے اعلیٰ تھی۔ اس صنعت کے آبروں نے بھی آپس میں سمجھوتا کر لیا؛ اس طرح اصلداروں اور مزدوروں کا دہرا اجارہ موجود تھا، اور یہ محض بہت ہی اعلیٰ محصول درآمد کا نتیجہ تھا۔ ان دونوں گروہوں میں کبھی آپس میں کشمکش ہوتی تھی اور کبھی دونوں مل جاتے تھے؛ اور آخر میں جیسا کہ ایسی صورتوں میں بالعموم ہوتا ہے، آجریں ہی کو فائدہ ہوتا تھا۔ اس صورت میں بھی دوسری صورتوں کے مثل، انٹی ایکسپوٹ اور انٹرا میں کی گئیں؛ اور کلوں کا روز افزوں استعمال، دستکار مزدوروں کو انکی خاص سہولتوں اور فوائد سے محروم کرنے لگا۔ لیکن یہ کہا جاسکتا ہے کہ جب تک قدیم حالات باقی رہیں، محصولی طریق اجرتوں کو اعلیٰ رکھے گا؛ یعنی عام مزدوروں کی اجرت نہیں بلکہ ایک محدود گروہ کی اجرت کو سرکاری صنعتوں کے مثل مان صورتوں میں یہ امکان ہے کہ مزدور عام طور سے ایک مختصر گروہ کو فائدہ پہنچنے کے خیال کو پسند کریں خواہ اس کے معنی صارفوں کے لیے اور بحیثیت صارفوں کے مزدوروں کی

بڑی جماعت کے لیے 'اعلیٰ قیمت ادا کرنے کے کیوں نہ ہوں۔ جو چیز دستی مزدوروں کی کسی جماعت کو اعلیٰ اجرت دلانے والی ہو نہ صرف مزدوروں کے سرگروہ اس کا خیر مقدم کرتے ہیں بلکہ عام طبقہ بھی اسے خوش آمدید کہتا ہے؛ اس کی وجہ ایک حد تک تو فزڈارانہ بہمدروی ہے لیکن سب سے بڑی وجہ یہ ہے کہ ایسے اسباب میں جو سب کے لیے حقیقی فائدہ رساں ہوتے ہیں اور ان اسباب میں جو صرف محدودے چند خوش قسمت اشخاص کے لیے فائدہ رساں ہوتے ہیں، وہ فرق واقیاز کرنے کے قابل نہیں ہوتے۔



باب سی و ہفتم

تائین اور تجارت آزاد (بلسلسہ سابق) تائین کی موافقت میں چند دلائل

(۱) تائینی محصول، عام آمدنیوں (بجواز زر) پر انٹرویو کر بین الاقوامی مبادلے کے زیادہ نفع بخش شرائط پیدا کر سکتے ہیں۔ (۲) نوخیز صنعتوں کی تائین۔ زیادہ تر صرف مصنوعات کی حد تک کی جاسکتی ہے۔ خاص صورتوں میں اس کی کامیابی کا اندازہ شکل ہے۔ (۳) سیای امور کا لحاظ؛ باربرداری کے جہازوں کی مالی امداد کی مثال کے ذریعے سے اس کی تشریح۔ (۴) معاشرتی ملحوظات تائین کو مصنوعات کے لیے مقرر قرار دیتے ہیں، لیکن لازماً ایسا نہیں ہے۔ جرمنی میں بحث مباحثہ، مای زراعت مملکت بمقابلہ مای صنعت مملکت۔۔۔ اشیاء خورد و نوش کی رسد کے رک جانے کے بارے میں استدلال۔ (۵) انگلستان کا عجیب و غریب انحصار تجارت بین الاقوام اور برآمد پر بطور اشیاء برآمد کرنے والے کے اس کی حیثیت کو نوآبادیوں کے ساتھ معاہدات اور انتقام کی دھمکیوں کے ذریعے سے قوی بنانے کا اعلان۔ (۶) گزشتہ ۵۰ سال میں تائین کی ترقی۔ (۷) ریاستہائے متحدہ میں تائین کے اثرات؛ بیج اندازہ مشکل بلکہ نامکن ہے، لیکن عام مباحث میں یقیناً سہا لگنے سے کام لیا جاتا ہے۔ (۸) ممکن حالات میں صنایع اپنے آپ کو تائین کے بغیر قائم رکھ سکتے ہیں۔ تقابلی معارف کے سلسلے میں کلون کا اثر۔ (۹) ریاستہائے متحدہ میں تائینی طریق کے عمل پر آخری نظر۔

بائیں
تائیں کے
موافق دلائل

۱۔ تائین کے بحث مباحثے کے سادہ پہلوؤں پر گزشتہ باب میں بحث کی جا چکی ہے یعنی ان پہلوؤں کو بیان کیا جا چکا ہے جو آزاد تجارت کے موافق استدلال کو بہت قوت کے ساتھ پیش کرتے ہیں۔ ان سے یہ ظاہر ہوتا ہے کہ تائینی محصول کے باعث قیمت کا اضافہ خالص نقصان کے مرادف ہے۔ لیکن ایسے طریقے موجود ہیں جن سے اس نقصان کو زائل کیا جاسکتا ہے۔ نقصان کو زائل کرنے کے متعدد ممکنہ طریقوں کا لحاظ کرنے سے تائین کی موافقت میں وہ دلائل نمودار ہوتے ہیں جو ایک حد تک صحیح ہیں۔

سب سے اول بین الاقوامی مبادلے کے شرائط پر اثر پڑنے کا امکان ہے۔ پہلے محصول کا پہلا اثر تقریباً لازمی طور سے یہ ہوتا ہے کہ درآمد گھٹ جاتی ہے۔ اگر وہ ایسا محصول بھی ہو جو خالص مدخل میں اضافہ کرنے کے خیال سے عائد کیا گیا ہو تو بھی درآمد گھٹ جائے گی، تا وقتیکہ طلب اتفاقیہ طور سے بالکل غیر تغیر پذیر نہ ہو، اضافہ قیمت صرف کی کمی کا موجب ہوگا۔ اگر محصول تائینی ہے اور داخلی پیدائش کے حق میں بھیز کا کام کرتا ہے تو درآمد کی کمی بہت زیادہ اور بہت یقینی طور سے ہوگی۔ اسی وجہ سے ملک میں فلز کی درآمد ہوگی۔ اس کے بعد سلسلہ وار وہ سب نتائج و عواقب رونما ہونگے (ہمیشہ یہ فرض کرتے ہوئے کہ فلز کی نقل کثیر مقدار میں اور مسلسل ہو رہی ہے) جن سے قاری بخوبی واقف ہے۔ ملک کے اندر قیمتوں اور آمدنیوں میں اضافہ ہوگا اور بیرونی ممالک میں تخفیف ہوگی۔ مردور زمانہ کے ساتھ جوں جوں برآمد کردہ اشیاء کی قیمت بڑھتی جائیگی ویسے ویسے برآمدیں رکاوٹ پیدا ہوگی؛ اور جیسے جیسے درآمد کردہ اشیاء کی قیمت گھٹتی جائیگی ویسے ویسے درآمد کی مقدار بڑھتی جائے گی۔ اس موری دور کی مدت کا اور اس کے اختتام سے قبل کی تبدیلی کی وسعت کا مدار طلب مسکنافنی کے عمل پر ہے۔ اگر کسی ملک کی برآمد کردہ اشیاء ایسی ہوں جن کی طلب بیرونی ممالک میں بہت قوی ہو؛ اور اگر اس کے برخلاف اس کی درآمد کردہ اشیاء ایسی نہ ہوں کہ قیمت گھٹنے پر ان کی طلب بڑھ جائے تو ایسی صورت میں عظیم تبدیلی واقع ہو سکتی ہے۔ انجام کار توازن از سر نو قائم ہو جائے گا؛ برآمدیں کمی اور

524

۲۔ بین الاقوامی مبادلے کا یہاں وہی مفہوم لیا گیا ہے جس مفہوم میں اس کو باب ۳۵ میں استعمال کیا گیا، اور اس کی تشریح کی گئی۔

۳۷
تاریخین کے
مواضع طالع

درآمد میں اضافہ ہوگا یہاں تک کہ اداٹیوں میں پھر توازن قائم ہو جائے گا۔ جب آخر میں یہ حالت رونما ہو تو اس ملک میں جہاں محصول عائد کیا گیا ہے آمدنی متعارف اور قیمتیں بڑھ جائیں گی جہاں تک داخلی خریداریوں کا تعلق ہے وہاں تک اعلیٰ آمدنیوں سے کوئی فائدہ نہ پہنچے گا؛ اس لیے کہ ملک کے اندر اسی تناسب سے قیمتوں میں اضافہ ہو گیا ہے۔ لیکن درآمد کردہ اشیاء کی خریداری میں اعلیٰ آمدنیوں سے فائدہ پہنچے گا۔

اس صورت میں نقصان فائدے کو متوازن کر دیتا ہے۔ مامون اشیاء (یعنی ایسی اشیاء جو محصولوں کے اثر کے تحت ملک میں تیار کی جائیں) کے خریداروں کی حیثیت سے صارفوں کو نقصان ہوگا؛ لیکن ایسی اشیاء کے خریدار جن کی درآمد جاری ہے فائدہ میں رہیں گے۔ اگر ان خاص اشیاء کی درآمد جن پر محصول عائد کیا گیا ہے بالکل بند بھی ہو جائے تب بھی دوسری اشیاء کی درآمد ہوتی رہے گی۔ چنانچہ ریاستہائے متحدہ میں گزشتہ نسل میں تائیپی محصولوں کا اثر یہ ہوا کہ اکثر مصنوعات کی درآمد کا مل طور سے رک گئی؛ لیکن چائے، قہوہ، شکر اور گرم ممالک کی ہر قسم کی پیداواریں، مختلف اشیائے خام اور بعض اعلیٰ قسم کے مصنوعات کی درآمد کا سلسلہ جاری رہا۔ اگر گزشتہ پارہ کا استدلال صحیح ہو تو یہ سب اشیاء محصولوں کی وجہ سے فی الحقیقت بہت زیادہ ارزاں ملیں گی۔ یہ صحیح ہے کہ بعض درآمد کردہ اشیاء کی قیمت جن پر محصول بدستور عائد ہو، قطعاً بڑھ جاتی ہے؛ لیکن اس اضافے کی تلافی ان مداخل سے ہو جاتی ہے جو سرکاری خزانے میں وصول ہوتے ہیں، اور دوسرے ٹیکسوں سے بھی غالباً نجات مل جاتی ہے۔ بایں ہمہ ان اشیائے درآمد میں بھی محصولوں کی پوری مقدار تک اضافہ نہیں ہوتا؛ زیادتی کا کچھ حصہ اس وجہ سے زائل ہو جاتا ہے کہ ممالک غیر کی قیمتوں میں عام طور سے تخفیف ہو گئی اور داخلی آمدنی متعارف بڑھ گئی ہے۔

اس قسم کا استدلال حقیقی واقعات پر کس حد تک صادق آسکتا ہے؟ بالکل اسی حد تک جس حد تک بین الاقوامی تجارت کے نفع کی تقسیم کا عام استدلال صادق آتا ہے۔ اس کو تفصیل کے ساتھ منطبق کرنا جس قدر مشکل ہے وہ پہلے بیان کیا جا چکا ہے۔ تاہم جنگی کے بعد نصف صدی کے دوران میں ریاستہائے متحدہ کی حالت کو سمجھئے، جبکہ اعلیٰ تائیپی محصولوں کا نظام قائم تھا۔ اس کل دور میں دوسرے عالمین سلسل تجارت بین الاقوام پر تشنادر طریقوں پر اثر ڈالتے رہے۔ تاہم یہی طریق جس حد تک کہ وہ اشیاء کی درآمد پر بندشیں قائم کرتا تھا، ان عالمین میں سے

۳۷
تاہم کہ
موانع دلال

تھا جو مبادلے کے شرائط میں فائدہ پہنچاتے تھے۔ اعلیٰ محصول کی وجہ سے متعارف آمدنیوں میں بھی ایک حد تک اضافہ ہوا۔ اب اس امر کے متعلق اندازہ قائم کرنا ناممکن ہے کہ اس ذریعے سے جو نفع ہوا اس نے ان داخلی اشیاء کے نقصان کو کس حد تک زائل کیا جو مصارف کثیر سے تیار اور فروخت کی گئیں۔ بہر صورت عام بحث مباختے میں اس قسم کے ارکان کے متعلق کوئی اندازہ قائم نہیں کیا جاتا۔ اکثر لوگ جو عوام کو محصول کے مسئلے کے کسی نہ کسی پہلو پر اپنے ذاتی خیالات کی جانب مائل کرنے کی کوشش کرتے ہیں وہ صرف اس نقطہ نظر سے استدلال کرتے ہیں کہ ”کاروبار کا فائدہ کس میں ہے“ کتنی محنت صرف کرنی چاہئے، صارفوں کے لیے قیمت میں کس حد تک اضافہ کرنا چاہئے اور اجارے سے کتنا فائدہ حاصل ہو سکتا ہے۔ اور ایسے سیدھے سادے سوالات ان کے ذہن میں بہت ہی مبہم طریقے پر موجود ہوتے ہیں جو محنت کی جغرافیائی تقسیم کے عام اثرات سے متعلق ہوتے ہیں؛ اور جن پیچیدہ سوالات پر یہاں غور کیا گیا ہے وہ نہ صرف اوسط درجے کے آدمی، بلکہ تائین پر لکھنے والے اوسط درجے کے مصنف کی فہم سے بھی بالکل بالاتر ہوتے ہیں۔

یہ ظاہر ہے کہ سب ملک اس قسم کے اصول عمل اختیار نہیں کر سکتے۔ ان میں سے کسی کو محصولات درآمد عائد کرنے کا اجارہ حاصل نہیں ہوتا۔ یہ خیال کرنا ممکن ہے کہ ان سب میں آپس میں کشمکش ہوتی ہے، وہ ایک دوسرے کو ترک دینا چاہتے ہیں؛ اور ہر ملک دوسرے ملک سے زیادہ سے زیادہ فائدہ حاصل کرنے کی کوشش کرتا ہے۔ آخر میں نتیجہ ہوتا ہے کہ ان میں سے کسی ایک کو یہ فائدہ ہوتا ہے کہ اس کی آمدنی متعارف بڑھ جاتی ہے، اور منفعت بخش تقسیم عمل کے کم ہو جانے کی وجہ سے اس ملک کو اور باقی ملکوں کو نقصان عظیم ہوتا ہے۔ موجودہ زمانے میں تجارتی کشمکش اس خطرناک حالت تک پہنچ گئی ہے؛ لیکن کشمکش کرنے والوں کا قریبی مقصد کبھی یہ نہیں رہا ہے کہ بعض اشیاء درآمد ازراں نرخ پر حاصل کریں۔ ان کے مقاصد اور محرکات بلا اختلاف نیم تجارتی قسم کے رہے ہیں؛ یعنی یہ کہ درآمد کو روکنا اور زیادہ سے زیادہ مقدار میں اشیاء درآمد کرنا۔ ایک دوسرے کے مقابلے میں مختلف جوابی تدابیر اختیار کرنا ایک قسم کی مصالحت ہے جو اس طرح کی عام کشمکش سے روکنا ہوتی ہے۔

۴۔ ان صنعتوں کو تائین دینے کا استدلال جوابی ابتدائی حالت میں ہوں ایک دوسرے

۳۷
بازار
میں
مقابلہ

طریق کی جانب اشارہ کرتا ہے، جس میں تجارت آزاد کے موافق اصلی دلیل کا بخوبی مقابلہ کیا جاسکتا ہے، اور تائین کے ابتدائی نقصان کو زائل کیا جاسکتا ہے۔ اس کا خلاصہ یہ ہے کہ ایک صنعت جو کسی ملک کے لیے حقیقت میں مفید ہو، لاعلمی، تجربے کے فقدان اور ان تمام موانع کی وجہ سے پھلنے پھولنے سے روکی جاسکتی ہے جو غیر مانوس کاروبار کی کامیابی میں رکاوٹ پیدا کرتے ہیں۔ اگر اس کو دوسرے طریقے سے بیان کیا جائے تو استدلال یہ ہے کہ مامون شے کی قیمت محصول کی وجہ سے عارضی طور سے بڑھ جاتی ہے، لیکن انجام کار گھٹ جاتی ہے۔ یہ کہا جاتا ہے کہ مسابقت شروع ہوتی ہے اور انجام کار قیمتوں کو گھٹانے کا باعث ثابت ہوتی ہے۔ آزاد تجارت کا مامی یہ سوال کرتا ہے کہ اگر داخلی پیدا کنندہ، خارجی پیدا کنندہ کے مقابلے میں، فی الحقیقت کم قیمت پر فروخت کرنے کے قابل ہے تو، پھر محصول کی ضرورت ہی کیا ہے؟ تائین کے مامی کا جواب یہ ہے کہ اشیا کی داخلی قیمت میں صرف ایک مدت بعد کمی واقع ہوتی ہے۔ ابتدائی داخلی پیدا کنندہ کو دشواریاں پیش آتی ہیں اور وہ بیرونی مسابقت کا مقابلہ نہیں کر سکتا۔ انجام کار اس کو معلوم ہو جاتا ہے کہ بہترین فائدے کے ساتھ شے تیار کرنا کس طرح ممکن ہے، اور اس طرح وہ شے کو بیرونی پیدا کنندہ کی طرح ازان نرخ پر بلکہ اس سے بھی کم نرخ پر بازار میں لاسکتا ہے۔ اکثر لوگ، جو استدلال کی اس دوسری شکل کو استعمال کرتے ہیں اور کہتے ہیں کہ داخلی قیمت انجام کار گھٹ جاتی ہے، اس واقعے سے بہت مبہم طریقے سے واقف ہوتے ہیں کہ یہ استدلال نوچار صنعتوں کی تائین کے استدلال سے ملتا جلتا ہے۔ لیکن یہ دونوں استدلال ایک ہی قسم کے ہیں، اور ان کا انحصار دو قیاسات پر ہے یعنی مواقع عارضی ہیں اور انجام کار کامیابی ہوگی۔

اس استدلال کی نظری صحت کو تقریباً کل معاشین تسلیم کرتے ہیں۔ سوال یہ ہے کہ اس عمدہ نتیجہ کو حاصل کرنے کی توقع کے ساتھ کس حد تک اور کن حالات میں تائینی طریق استعمال کیا جاسکتا ہے؟ یہ استدلال سب سے پہلے بہت شد و مد کے ساتھ انیسویں صدی کے ابتدائی حصے میں بریاستہائے متحدہ میں استعمال کیا گیا، جبکہ اس ملک میں زرعی اور تجارتی حالت بدل کر موجودہ طرز کی صناعی کے حالات پیدا ہو رہے تھے۔ اس استدلال کو بریاستہائے متحدہ سے جرمنی پہنچانے والا جرمنی کا تائین کا سب سے مشہور مامی فریڈریش لست تھا؛

جس نے اس طریق کو، اسی صدی کے وسط میں جبکہ حالات جو کسی قدر ازمنہ و سطلی کے سے تھے موجودہ زمانے میں مبدل ہو رہے تھے جزئی پر منطبق کیا۔ اس زمانے میں ریا ستہ لے متحدہ ایک ”نوخیز“ ملک تھا؛ اور جرمنی میں، اگرچہ وہ قدیم ملک تھا، جہاں تک پیدا نش کے جدید طریقوں کا تعلق تھا، صنعتیں نوخیز حالت میں تھیں۔ دونوں ملکوں میں نہایت شد و بد کے ساتھ یہ استدلال کیا جا رہا تھا کہ اگر مصنوعات، ملکوں اور طبعی قوت کے ذریعے سے اور پیمانہ بکیر کے طریق پر تیار کئے جائیں تو، کسی صورت میں بھی ان کی ترقی یا کم از کم ان کو فائدے کا موقع ملنا یقینی تھا؛ اور یہ کہ اگر قدیم ملکوں کے ترقی یافتہ مسابقت کرنے والوں کی راہ میں عارضی طور سے مزاہمت پیدا کی جائے تو تغیر اور ترقی کا عمل بہت زیادہ آسانی کے ساتھ انجام پاسکتا اور مفید نتیجہ بہت جلد نکل سکتا ہے۔ اس زمانے میں انگلستان سب سے زیادہ ترقی یافتہ تھا، جس کے مقابلے میں تائین کی کوشش کی جا رہی تھی۔

لیسٹ اور تائینی طریق کے اجراء کے دوسرے معتدل حامی یہ کہتے تھے کہ اس غرض کے لیے محصول معتدل اور عارضی ہونے چاہئیں۔ معتدل، یعنی زیادہ سے زیادہ ۲۵ فی صد، اس وجہ سے ہونے چاہئیں کہ اگر داخلی صنعت ابتدائی میں گھاٹے میں رہی تو، اس کو آگے چل کر اپنے پیروں پر کھڑا ہونے کا کم موقع ملے گا۔ محصول عارضی، یعنی زیادہ سے زیادہ ۲۰۔۳۰ سال تک اس وجہ سے عائد کرنے چاہئیں کہ، جیسا کہ فرض کیا جاتا تھا، انجام کار ان کی ضرورت باقی نہ رہیگی اور نہ باقی رہنا چاہئے؛ اس لیے کہ صنعتوں کو بیرونی مسابقت کا مقابلہ کرنے کے قابل اور اس کے لیے تیار ہونا ضروری ہے۔ یہ بھی کہا گیا کہ زرعی اشیا اور اشیا خام میں اس قسم کی تائین کی گنجائش نہیں ہے۔ ان کی جغرافیائی تقسیم، زیادہ تر غیر تغیر پذیر طبعی حالات کی بنا پر متعین ہوتی ہے۔ واضح قانون، عمدہ نتائج کے ساتھ صرف مصنوعات تیار کرنے والی نوخیز صنعتوں کی حوصلہ افزائی کرنے کی توقع رکھ سکتا ہے۔

استدلال پر اس قسم کی حد بندیوں معقول ہیں؛ خاص کر زرعی اشیا کا استثناء بہت معقول ہے۔ یوں تو زراعت میں کارکردگی کو بڑھانے کے لیے حکومت بہت کچھ کر سکتی ہے؛ لیکن اس کا طریقہ زیادہ تر اشاعت تعلیم، حقیقت اراضی کے حالات کی اصلاح و ترقی اور سامعنی فک طریقوں کے استعمال کی ترغیب ہے۔ اس قسم کی اشیا پر محصول عائد کرنے کے بارے میں، جیسا کہ آگے معلوم ہوگا، بعض قابل قدر دلائل پیش کئے جاتے ہیں؛ لیکن وہ اس دلیل سے

۵۲۸

جس کے پیش نظر انجام کار قیمتوں کی ارزانی کو ترقی دینا ہے بہت مختلف ہیں۔ ریاستہائے متحدہ میں اون پر ایک مدت دراز تک تائیپی محصول عائد کئے جاتے رہے، لیکن اس کا مقصد کبھی یہ نہ رہا کہ اون نسبتہ ارزیاں ہتیا کیا جائے؛ چنانچہ ۱۹۱۲ء میں جب محصولوں پر نظر ثانی ہوئی تو اون کی درآمد پر سے سب بندشیں اٹھالی گئیں۔ جرمنی اور فرانس غلہ پر محصول لگاتے ہیں، اسی طرح جس طرح کہ انگلستان ۱۸۷۱ء تک لگاتا تھا، لیکن یہ توقع نہ تو انگلستان میں ابتدائی زمانے میں تھی اور نہ اب بر اعظم کے ممالک میں ہے کہ وہ اعلیٰ رسد زیادہ مقدار میں اور زیادہ ارزیاں نرخ پر بیٹیا ہو سکے گی۔

دوسرے تحدیدات بھی بظاہر معقول معلوم ہوتے ہیں؛ لیکن حقیقی تجربے میں یہ اس قدر واضح نہیں ہوتا کہ مطلوبہ نتیجے کو حاصل کرنے کے لیے تحدیدات عائد کرنے چاہئیں۔ نہ صرف مستعمل محصولوں کی وجہ سے بلکہ بھاری محصولوں کی وجہ سے بھی داخلی صنعتیں ترقی کر سکتی، اور اس طرح بالآخر اپنے پاؤں پل سکتی ہیں۔ اس امکان کے متعلق ریاستہائے متحدہ کے ریشمی مصنوعات کی حالیہ تاریخ ایک مثال پیش کرتی ہے۔ ۱۸۷۱ء کی خانہ جنگی کے زمانے میں ریشم پر ۶۰ فی صد محصول عائد کیا گیا۔ اس کا مقصد ابتداء مد اعلیٰ میں اضافہ کرنا تھا۔ اس طرح ایک داخلی صنعت رونما ہوئی؛ اور محصول برابر جاری رہا بلکہ بڑھا دیا گیا (خاص کر ۱۸۹۴ء میں)۔ مسابقت کی وجہ سے گرما گرمی بڑھ گئی اور بہت کچھ اصلاح و ترقی عمل میں آئی۔ حقیقت یہ ہے کہ پارہ بانی کی صنعتوں میں ریشم کے مصنوعات سب سے آخری صنعت ہیں جن میں کلوں کا استعمال کیا گیا، لیکن بظاہر ایسا معلوم ہوتا ہے کہ تاہن کے تحت صنعت کو قائم کر کے یہ ترقی وجود میں لائی گئی۔ یہ صحیح ہے کہ مصنوعات تیار کرنے کے طریقوں میں ترقی ہوئی ہے؛ اور یہ اغلب ہے کہ صنعت کی بعض شاخیں (نہ کہ سب) ایسی حالت پہنچ گئی ہیں جہاں مصنوعات کو بازار میں درآمد کردہ اشیا کی طرح ارزیاں بھیجا جاسکتا ہے۔ علاوہ ازیں یہ صورت اس نتیجے سے بھی متناقض نہیں رکھتی کہ داخلی پیدا کنندہ سب بھی تائین کے طالب ہیں۔ پیدا کنندے تو ایسا کہنے کے خوگر و عادی ہیں۔ اکثر کاروباری اشخاص اپنے کاروبار کے قریبی دائرے سے باہر کے حالات سے بہت کم واقف ہوتے ہیں۔ اگر اعلیٰ محصول کی وجہ سے خارجی مقابلہ مدت سے موقوف ہو گیا ہو تو، وہ اس کے ممکنہ اثرات و نتائج سے ناواقف ہوتے ہیں؛ اور اگر اس مقابلے کو از سر نو جائز قرار دینے کے متعلق تجویز ہو تو وہ عام اصول پر

اعراض کرتے ہیں، خواہ مقابلہ کرنے کے لیے خود کتنے ہی تیار کیوں نہ ہوں۔ تاہم یہی طریقہ خاص کر اس صورت میں جبکہ اس پر فرقہ وارانہ سیاسیات کے ذریعے سے بہت مبالغے کے ساتھ زور دیا جاتا ہے، تمام بیرونی مقابلے کے متعلق نہایت پست کن خوف پیدا کرتا ہے۔ داخلی پیدا کنندوں کی اس عام حالت کے باوجود یہ بالکل ممکن ہے کہ نوخیز صنعتوں کی تائین کرنے کا مقصد فی الحقیقت حاصل ہو گیا ہو؛ اگرچہ اس کو معلوم کرنے کا واحد یقینی طریقہ یہ ہے کہ محصول بٹا دیئے جائیں اور داخلی پیدا کنندوں کو بیرونی پیدا کنندوں کے ساتھ مساویانہ مسابقت کرنے کا موقع دیا جائے۔

اگرچہ یہ ممکن ہے کہ نوخیز صنعتوں کی تائین کا طریقہ ان صورتوں میں کامیابی کے ساتھ استعمال کیا جائے جہاں پیدائش کے فوائد اور سہولتوں کا مدار قدرتی بنیادوں پر نہیں ہے، بلکہ انسانی مہارت پر ہے؛ لیکن یہ کہنا نہایت مشکل ہے کہ اس کامیابی کا کس حد تک امکان ہے۔ یہ مسئلہ دوسرے وسیع تر مسئلے یعنی صنعتوں کی ترقی کے عام اسباب کے مسئلے کا جزو ہے۔ معاشرتی تاریخ بتاتی ہے کہ مختلف ملکوں میں متعدد پیشے اور مصنوعات پھیلے ہوئے ہیں تو، وہ کسی ”قدرتی عمل“ کا نتیجہ نہیں ہے، بلکہ بڑی حد تک ”مصنوعی“ عوامل یعنی حکومت کی جانب سے ہمت افزائی، ماہر دستکاروں کی نقل و پندیری، اور ملک کی معاشرتی و سیاسی تنظیم کا نتیجہ ہے۔ دور و سنی کے حالات اور جدید دور کے ابتدائی حصہ کے حالات پر فطری فوائد اور سہولتوں کے نظریے اور اضافی فوائد اور سہولتوں کے مقررہ اختلافات کے نظریے کا اطلاق کرنا بھل سا ہو گا۔ اس کے برعکس بغاوتیں تاریخ یہ سبق سکھاتی ہے کہ تائینی محصولوں کے مقابلے میں ہمت افزائی کے دوسرے طریقے مثلاً باقاعدہ تسلیم، آزاد صنعت، معاشرتی فراحتوں کا استیصال اور پیٹنٹ اور نشان تجارتی طریقہ مارک کے ذریعے سے ایجادوں کی ترقی وغیرہ بہت زیادہ موثر ثابت ہوئے ہیں۔ موجودہ زمانے میں جبکہ صنعتی تعلیم کی بہت وسیع پیمانے پر اشاعت ہوئی ہے، وسائل آمد و رفت میں سہولتیں پیدا ہو گئی ہیں، فنی و برقی طباعت کا انتظام ہو گیا ہے اور اصل کو منافع کے ساتھ مشغول کرنے کے تمام ممکنہ ذرائع بہت شوق کے ساتھ تلاش کئے جا رہے ہیں، نوخیز صنعتوں کی تائین کا استدلال بہت کمزور معلوم ہوتا ہے۔ پھر بھی، جیسا کہ ریشم کے مصنوعات کی مثال میں ابھی بیان کیا گیا، اب بھی اس کے امکانات موجود ہیں۔ محصولوں کو بالآخر

۳۷
۱۰۰
۱۰۰

ہٹا دینے کی قلمی کسوٹی بستی سے ایسی ہے جس کی داخلی پیدا کنندہ کی جانب سے ہمیشہ مخالفت ہونے کا امکان ہے؛ اور جہاں تک ان کی مخالفت کا مایاب ہو وہاں تک کسی مخصوص صورت میں یہ معلوم کرنا دشوار ہو گا کہ آیا قوم بالآخر اتنا فائدہ حاصل کرتی ہے یا نہیں جو ابتدائی نقصان کو زائل کرنے کے لیے کافی ہو۔

۳۔ تاہم یہ خصوصیات کی موافقت میں بالعموم سیاسی ملحوظات کو پیش کیا جاتا ہے۔ اس کی سب سے نمایاں مثال جہاز رانی میں ملتی ہے۔ اس زمانے میں جبکہ جہاز لکڑی کے بنائے جاتے تھے، تجارتی جہاز، جنگی جہاز سے زیادہ مختلف نہ ہوتا تھا اور ہر صورت میں ان دونوں جہازوں کے چلانے کی تعلیم ایک ہی سی تھی۔ علاوہ ازیں تجارتی جہازوں سے جنگ کے زمانے میں بہت بڑی مدد ملتی تھی۔ ان میں سے پہلا سبب ہمارے زمانے میں جبکہ اکھن پوش جنگی جہاز پیچیدہ اور مخصوص قسم کی کلوں سے چلائے جاتے ہیں؛ زیادہ اجمیت نہیں رکھتا۔ دوسرا سبب اتنا ہی اہم ہے جتنا کہ گزشتہ زمانے میں تھا۔ موجودہ زمانے میں جہازی بیڑے کے لوازم میں کثافت جہاز، رسدی جہاز، کوئلے کے جہاز اور نقل و حمل کے جہاز شامل ہیں۔ تجارتی جہازوں کا بڑا بیڑا یہ سب ضرورتیں پوری کرتا ہے، یا کم از کم جنگ کے باعث اچانک پیدا شدہ زائد ضرورتوں کو پورا کرنے میں بہت بڑی حد تک مدد دیتا ہے۔ اگر قبول آدم اسمتھ مدافعت (بلکہ جارحانہ کارروائی بھی) قبول سے زیادہ اہم ہو تو تجارتی بیڑے کو ترقی دینا فائدہ مند ہو گا؛ اگرچہ وہ اپنے کام اس قدر ارزاں طریق سے انجام نہیں دے سکتا جس قدر کہ بیرونی ممالک کے جہاز دے سکتے ہیں۔ اگر تجارتی بیڑے کو ایسے شرائط کے تحت مالی امداد دی جائے کہ جنگ کے زمانے میں بلا پس و پیش تجارتی جہازوں کی سربراہی کرے تو اس میں اور زیادہ کفایت ہو سکتی ہے۔ جنگ شروع ہوتے ہی فوراً امدادی بیڑا تیار کرنے کی بجائے یہ طریقہ غالباً بہت زیادہ ارزاں ہو گا۔

محض کسی ملک کی پیداوار و قوتوں کے مطابق کی حیثیت سے نظر ڈالنے پر تجارتی جہازوں کی تاہم، اصول کا کوئی نیا سوال نہیں پیش کرتی۔ آزاد تجارت کا عامی یہ کہتا ہے کہ اگر بیرونی جہاز داخلی جہازوں کے مقابلے میں زیادہ ارزاں طریق پر سامان کی نقل و حمل کر سکتے ہیں تو، انھیں ایسا کرنے دو۔ کسی ملک کا اپنے ذاتی جہاز رکھنا کوئی حیرت انگیز کوشش

۳۷
اس میں
ملاحظہ

قوم سے براہ راست زراعت کرنے کا مطالبہ کیا جاتا ہے۔ اور تائینی محصولات کی صورت میں قوم سے مطالبہ کیا جاتا ہے کہ وہ اعلیٰ قیمتوں کی شکل میں ان لوگوں کو جو کسی خاص صنعت میں مصروف ہیں بالواسطہ زراعت کریں۔ مالی امداد کا طریقہ جہازوں کے علاوہ دوسری صورتوں میں بھی استعمال کیا گیا ہے؛ قدیم زمانے میں وہ بہت عام طور سے استعمال کیا جاتا تھا؛ مگر موجودہ زمانے میں بہت ہاتھ روک کر استعمال کیا جاتا ہے۔ مثلاً ریاستہائے متحدہ میں ۱۸۷۵ء میں یہ طریقہ استعمال کیا گیا، جبکہ یہاں شکر کا محصول اٹھایا گیا اور داخلی پیدا کنندوں کو جنھیں پہلے محصول درآمد کی وجہ سے زیادہ قیمتیں ملتی تھیں اور فائدہ ہوتا تھا اب براہ راست اسی مقدار کی حد تک یعنی فی پونڈ ۲ سینٹ داخلی پیداوار پر مالی امداد دی جانے لگی۔ لیکن امداد دینے کے طریقے سے حوصلہ افزائی اور ترغیب و تحریک بہت کم ہوتی ہے؛ بلکہ اس کے غیر مقبول ہونے کا زیادہ امکان ہے۔ محصول درآمد کو اساسی حیثیت سے مالی امداد کے مانند ہے؛ تاہم متعدد موثر (کو مغالطہ انگیز) دلائل اس کی مافقت کی جاسکتی ہے؛ لیکن کسی خوش قسمت صنعت کی براہ راست مالی امداد کرنے کا طریقہ بلاشبہ یہ سوال پیش کرتا ہے کہ آیا اس طرح قوم کو محسوس سے زیر بار کرنا فی الحقیقت کوئی فائدہ مند شے ہے۔ تجارت آزاد کے حامی کے نقطہ نظر سے یہی سادگی تمام صورتوں میں محصول درآمد کی بجائے امداد کا طریقہ استعمال کرنے کی موافقت میں ایک بہت بڑی دلیل ہے۔

532

یوں تو قومی خود بینی اور تعصب تائینی خیالات کو ترقی دینے میں ہمیشہ بہت اہم عامل رہے ہیں، لیکن جہازوں کے بارے میں خاص کر اہم عامل ہیں۔ تجارتی جہازوں کو امداد مقرر کرنے کی تائید میں عوام کی جانب سے جو سب سے زیادہ موثر دلیل پیش کی جاتی ہے یہ ہے کہ سمندروں میں امریکی جھنڈے نہیں لہراتا۔ اسی دلیل کے ساتھ دوسرے دلائل بھی بہم طے کیے پر منسوب کئے جاتے ہیں اور وہ ایک ایسا تجارتی پیرا قائم کرنے کی موافقت میں ہیں جس سے جنگی بیڑے میں اضافہ ہو۔ قومی جذبات، قومی شان و شوکت اور بنجیدہ سیاسی ملحوظات کا یہ اتحاد

۱۔ یہ امداد عوام میں روک دی گئی اور دوبارہ شکر پر محصول درآمد عائد کر دیا گیا۔ اس کے بعد سے تمام صنعتوں میں صرف جہازوں کو اس طرح کی امداد دینے کی بارے میں بہت زور دیا جا رہا ہے۔
۲۔ یہاں پہلے متحدہ کا قومی نشان بھی تارے اور دھاریاں۔

معاشیات کے خالص دائرے سے باہر کی چیز ہے۔ لیکن تمام معقول معاشی خیالات کا میلان تجارتی ہپازوں کو امداد دینے کے خلاف ہے، اور یہ میلان صرف اسی حلقہ تک محدود نہیں ہے، بلکہ ہر قسم کے کاروبار اور صنعت کے بارے میں بھی پایا جاتا ہے۔ سچ پوچھو تو تجارتی جہاز محض تقسیم عمل کو ترقی دینے کا ایک آلہ ہیں اور ان پر ”ستاروں اور دھاریوں“ (یہ امریکن جہازوں کی علامات ہیں) کے جو قومی نشان بنائے جاتے ہیں وہ محض اسی وقت قومی شکوہ و جلال کا سبب ہیں جبکہ جہاز قوم کے حقیقی فائدے کے لیے بنائے اور استعمال کئے جائیں۔ حقیقت پوچھو تو، جنگی جہاز محض تضحیح یا ایک مفضول ہیں؛ اور اگر ان کی کوئی ضرورت ہے تو اندوہناک ضرورت ہے، اور حقیقی ضرورت کے ماوراء ایک کنستی بھی نہ بنائی چاہئے۔

۴۔ بعض لوگ عام معاشری استحکام و درستی سے متعلق ملحوظات کو تجارت آزاد کے مسئلے کو تقویت پہنچانے والی اور بعض لوگ تائین کے مسئلے کو تقویت پہنچانے والی چیز خیال کرتے ہیں۔ لیکن یہ شبہ ہے کہ آیا ایسی بنیادوں سے مسئلے کے کسی رخ کو بھی تقویت پہنچائی جاسکتی ہے یا نہیں۔ تجارت امان کے حامی یہ کہتے ہیں کہ صنعت کی گونا گونی میں معاشری و تعلیمی فوائد ہیں؛ اور یہ کہ ہر ایسی قوم میں جس کے پیشوں کا دائرہ بہت محدود ہے، ذہانت اور موزونیت و مناسبت کا فقدان ہوگا۔ صنعتی گونا گونی کے مدارج پر نظر کرتے ہوئے جن کا موجودہ زمانے کے برہنہ و ترقی یافتہ ملک میں ہر حالت کے تحت ظاہر ہونا یقینی ہے، اس قسم کے مبہم خیالات کوئی تحریکی قوت نہیں رکھتے۔ غالباً تجارت آزاد کے حامیوں کے اس استدلال میں زیادہ قوت موجود ہے کہ زراعت کے بل بوتے پر مصنوعات کو ترقی دیکر جو صنعتی گونا گونی حاصل کی جاتی ہے وہ معاشری و سیاسی نقائص سے خالی نہیں ہوتی۔ مصنوعات کے معنی یہ ہیں کہ پیدائش بریکانہ کبیر کی جائے، انتظام اور غالباً ملکیت کو مقابلہ محدودے چند ہاتھوں میں مرکزم کر دیا جائے، مزدوروں کا انحصار اجرت بذریعہ محنت پر قائم کیا جائے اور عدم مساوات بڑھائی جائے مصنوعات کے یہ بھی معنی ہیں کہ شہروں کو گنجان بنایا جائے اور عورتوں اور بچوں سے کام لینے کی ترغیب ہو۔ انیسویں صدی کے اوائل میں ریاستہائے متحدہ میں تائین کے خلاف اسی قسم کے متعدد دلائل استعمال کئے جاتے تھے۔ یہ دلائل غیر معقول یا غیر اہم نہ تھے؛ اور اب بھی وہ غیر اہم یا غیر معقول نہیں ہیں۔ امریکن قوم کے سب سے صحت و راجح احتمال کے ان علاقوں میں ہیں جہاں زراعت اب بھی سب سے بڑی اور فائز صنعت ہے لیکن

۳۷
تاریخ کے
موانع دلال

واقعہ یہ ہے کہ خود صنعت کی نوعیت کے مقابلے میں صنعت کو انجام دینے کا طریق اور اس میں کام کرنے والوں کے خصائص بدرجہا زیادہ اہمیت رکھتے ہیں۔ لہذا شائئر، یارک شائر اور کائلڈ کے مصنوعات تیار کرنے والے علاقوں میں انگریز دستکاروں کی معاشری حالت و حیثیت مغربی جرمنی کے زرعی مزدوروں اور فرانس کے اکثر خود کاشت زمینداروں کے مقابلے میں بدرجہا بہتر ہے۔ تعلیم کی اشاعت، ذہانت کے عام معیار، دولت و آمدنی کی تقسیم، جماعتوں کی معاشری تقسیم اور سیاسی و صنعتی آزادی کے مقابلے میں تجارت آزاد اور تاجن بہت ہی ادنیٰ درجے کے عامل ہیں۔

لیکن موجودہ زمانے میں جرمنی میں ٹھیٹھ معاشی قسم کے استدلال کے ساتھ ساتھ معاشری و سیاسی استدلال کو بھی خاص طور سے استعمال کیا گیا ہے۔ یہاں زرعی مملکت اور صنعتی مملکت کے حامیوں کے درمیان زیادہ تر بحث مباحثہ چوتارم، اول الذکر طبقہ خلد اور دیگر زرعی پیداواروں پر محصول عائد کرنے کے موافق ہے اور موخر الذکر طبقہ ان کی مخالفت کرتا ہے۔ اول الذکر طبقہ یعنی تاجن کے ذیل یہ کہتے ہیں کہ ناکزیر اشیاء خورد و نوش کے لیے غیر مالک پر انحصار کرنا بظاہر خطرات اور خرابیوں سے خالی نہیں ہو سکتا۔ اگر آبادی زراعت پیشہ ہو یا کم از کم اس کا معقول حصہ زمین پر کام کرتا ہو تو یہ خیال کیا جاتا ہے کہ وہ اس آبادی سے معاشری لحاظ سے بہت بہتر ہے جو زیادہ تر مصنوعات تیار کرے۔ علاوہ ازیں مصنوعات کی عظیم ترقی اور بیرونی بازاروں پر اس پیداوار کے فروخت کرنے کا انحصار، دونوں عدم یقین اور عدم اطمینان کی حالت پیدا کرتے ہیں۔ معاندانہ مصیولوں یا پیدائش دولت کے اس منافع کا غائب ہو جانا جس پر برآمد کا مدار ہوتا ہے، یہ دونوں تجارت کا خاتمہ کر سکتے ہیں اور قائم شدہ صنعتوں کے وجود کو معرض خطر میں ڈال سکتے ہیں۔ آخر میں یہ کہ (اور یہی سب سے اہم استدلال ہے) یورپ کے مصنوعات تیار کرنے والے مالک اور یورپ کو اشیاء خورد و نوش ہتیا کرنے والے مالک کے موجودہ باہمی تعلقات لازمی طور سے عارضی ہیں، یعنی قوم کی تاریخ حیات کا مقابلہ کرتے ہوئے وہ بالکل عارضی ہیں۔ ریاستہائے متحدہ، آرمین ٹائٹن اور کینیڈا سے اشیاء خورد و نوش اور حاصل

اسے
تاجین کے
مواضع

گیہوں کی رسد کا مدار طریقہ ہائے کاشت پر ہے جو مستقل طور سے قائم نہیں رہ سکتے۔ ایک ہی قسم کی فصلوں کے لیے زمین کو صرف اس وقت مسلسل استعمال کیا جاسکتا ہے جبکہ نئی زمینیں بھی کاشت کے لیے دستیاب ہو سکیں۔ تاجین کے یہ حامی کہتے ہیں کہ بہت جلد یا دیر سے سب نئی زمینیں زیر کاشت آجائیں گی؛ اور اس طرح ایک وقت آئے گا جبکہ مزید زمینوں کا ملنا دشوار ہو جائے گا اور محدود زمینوں پر ہی مختلف فصلیں بونی پڑیں گی۔ اس اثنا میں نوآبادیوں میں آبادی سرعت کے ساتھ بڑھ جائے گی اور خود ان کے صرف میں جواشیا آئیں گی ان کی قیمت بڑھ جائے گی، اور ان کی معاشی حیثیت بتدیج ایسی ناموافق ہو جائے گی کہ وہ غلہ اور دیگر پیداوار کی برآمد نہ کر سکیں گے۔ اس قسم کی تبدیلی ریاستہائے متحدہ میں جو زرعی پیداوار سب سے زیادہ مقدار میں برآمد کرتی ہیں، شروع ہو چکی ہے۔ مرور زمانہ کے ساتھ اسی قسم کے دوسرے ممالک میں بھی اس کا شروع ہونا ضروری ہے۔ اسی وجہ سے ان قدیم ممالک کو، جن میں مصنوعات بڑی حد تک ترقی پا چکی ہیں اور جو اپنے مصنوعات کا مبادلہ درآمد کردہ اشیائے خورد و نوش سے کرتے ہیں، بالآخر اس تغیر کا جو نہ صرف اسکا کافی بلکہ اغلب ہے مقابلہ کرنے کے لیے تیار رہنا چاہئے۔ ایک زمانہ ایسا آئے گا جبکہ اشیائے خورد و نوش درآمد کے ذریعے سے حاصل نہ ہو سکیں گی۔ اس طرح مصنوعات تیار کرنے والی آبادی کو کم از کم ایک حد تک پھر زراعت کی جانب متوجہ ہونا پڑے گا۔ لیکن یہ آبادی، کام دھندے کی کثرت اور اشیائے خورد و نوش کی ارزانی کے اثر کے تحت بہت بڑھ جائے گی اور اس کثیر آبادی کی غذا کی ضرورتوں کو ملک کے اندر پورا کرنے کی جدوجہد کو زمین کے تقیل حاصل کے تمام مولفہ کا مقابلہ کرنا پڑے گا۔ انگلستان کی مثال انتہا پیش کی جاتی ہے۔ برطانیہ کی کثیر آبادی کی غذا اور دیگر اشیاء کی ضرورتیں خود ملک کے ذرائع سے پوری نہیں کی جاسکتیں۔ اس لیے اس کا مدار لازمی طور سے تجارت خارجہ پر ہے، اور اسی لیے اس کو ہمیشہ یہ فکر ہے جین رکھتی ہے کہ مبادلہ دوسرے ممالک سے اس کی تجارت کا سلسلہ منقطع ہو جائے۔

اس قسم کے سلسلہ استدلال میں بہت کچھ صحت موجود ہے۔ محاط مفکرین نے اس کو

بار ۳۷
تائین کے
موازنہ

535

جس حیثیت سے پیش کیا ہے اس حیثیت سے اس میں تائین کے ظاہری نقصان کو تسلیم کیا گیا ہے۔ یہ ظاہر ہے کہ موجودہ نسل میں تجارت خارجہ کے ذریعے سے اشیائے خورد و نوش نسبتاً اذراں مل جاتی ہیں، اور اشیائے خورد و نوش سے مصنوعات کا مبادلہ فی الوقت بہت نامدہ رساں ہے۔ یہ صحیح ہے کہ تائین کے بعض پر جوش و خروش وکیل اس کا اقبال کرنے میں اسی طرح ہیں جوش کرتے ہیں جس طرح کہ لوگ اپنے مخالفین کے ساتھ مراعات ملحوظ رکھنے میں عام طور سے تامل کرتے اور ان کے ساتھ کم سے کم رعایتیں کرنا چاہتے ہیں؛ لیکن ان امور کا تسلیم کرنا ضروری ہے۔ یہ بھی تسلیم کرنا چاہیے کہ اشیائے خورد و نوش کو گراں کر کے مصنوعات کی ترقی کو روکنے کا عمل بہت سخت اور آزمائش طلب ہے۔ یہ گویا مستقبل بعید کے لیے ایک طرح کا ایتیار ہے اور اس لحاظ سے موجودہ نسل میں اس کا غیر مقبول ہونا لازمی ہے۔ لیکن جہاں قومیت کا جذبہ قوی ہے اور آئے والی نسلوں کی خوش حالی کا بہت زیادہ خیال رکھا جاتا ہے اس قسم کا ایتیار کرنے کی ضرورت ہوگی۔

زرعی مملکت اور صنعتی مملکت کے بحث مباحث کے تمام تفصیلات میں جانا اس کتاب کے حدود سے تجاوز کرنا ہے۔ تجارت آزاد کے وکیل یہ دعویٰ کرتے ہیں کہ جس مٹی جیسے وسیع ملک میں جہاں آب و ہوا مختلف مقامات پر مختلف ہو انگلستان کی طرح مصنوعات کی انتہائی ترقی کی توقع نہیں کی جاسکتی؛ یہ کہ اشیائے خورد و نوش برآمد کرنے والے ملکوں سے رسد کے رک جلنے کے امکان کو بہت مبالغے سے بیان کیا جاتا ہے؛ یہ کہ اگر مصنوعات اور اشیائے خورد و نوش کے باہمی مبادلے میں بالآخر کوئی رکاوٹ پیدا ہوگی بھی تو دفعۃً اور نقصان رساں وقفے کے ساتھ نہ ہوگی؛ بلکہ تدریجی عمل کے ذریعے سے ہوگی اور اس تدریجی عمل کے مطابق آبادی اور صنعت اپنے آپ کو مطابق کر لے گی؛ اور آخر میں یہ کہ موجودہ زمانے میں محصولات درآمد کا بار بہت زیادہ ہے اور ان محصولوں سے سب سے زیادہ نامدہ اٹھانے والے معدودے چند مالکان زمین ہیں۔ تائین کے وکیلوں کا سب سے بڑا معاشی استدلال اشیائے خورد و نوش کی رسد کے مستقبل میں رک جانے کے بارے میں ہے اور ایک ایسا سوال اٹھا تا ہے جو اکثر حقیقتوں سے بہت دشوار ہے؛ وہ سوال یہ ہے کہ بعید اور کم و بیش غیر یقینی مستقبل کی خاطر فوری تمتعات پر بندشیں قائم کرنا کس حد تک قرین دانشمندی ہوگا؟ کیا ہمیں اب اپنے کو غلے کی رسد پر جس کے متعلق ہم جانتے ہیں کہ

محدود ہے تحدیدات عائد کرنے ہوں گے؟ یا ہم موجودہ ضرورتوں کے لحاظ سے انہیں آزادی کے ساتھ استعمال کر سکتے ہیں؟ اور مستقبل کے متعلق کچھ بے برداری برتیں اور حرارت و قوت کے دیگر ذرائع کے اکتشافات اور اصلاح و ترقی پر ایک حد تک بھروسہ کریں؟ کیا جو منوں کو (اور انگریزوں کو بھی) تجارت آزاد کی پالیسی پر جے رہنا چاہئے اور آئندہ کی فکر کئے بغیر، مطلوبہ غذا اور ایشیا کے لیے غیر مالک پر انحصار رکھنا چاہئے؟ آئندہ نسلوں کے لیے بہت زیادہ احتیاط کے ساتھ انتظام و اہتمام کرنے کی کوشش میں غلطی سرزد ہونا آسان اور ممکن ہے۔ جرمنی جیسے ملک میں، تائین کے بحث مباحثے سے رونما ہونے والے بڑے بڑے مسائل شتہ نمود ازخودارے ہیں، یہ مسائل اختلاف خیالات کا خاصا موقع اور گنجائش ہم پہنچاتے ہیں اور ایسے طغیانات پر مشتمل ہیں جو ریاستہائے متحدہ کے تائین کے حامیوں کے پیش کردہ طغیانات سے عام طور سے بہت زیادہ اہم اور وزنی ہیں۔

۵۔ محصلوں کے بحث مباحثے نے انگلستان میں کسی قدر مختلف شکل اختیار کی۔ یہاں قوم کو صنعتی (صنعتی مملکت) بنانے کے لیے بہت باضابطہ تدابیر اختیار کی گئی ہیں؛ اور سوال یہ ہے کہ اس انتہائی ترقی یافتہ حالت میں امن اور خوش حالی کے ساتھ زندگی گزارنے کے بہترین ذرائع کیا ہیں۔ بادی النظر میں یہ معلوم ہوتا ہے کہ یہاں محض تجارت آزاد کا اصول استوار ہو سکتا ہے۔ تاہم اس کے خلاف انگلستان میں بھی رد عمل ظاہر ہوا ہے، اور اس کی تائید میں بہت ہی محکمہ دلائل ہیں۔ جہاں تک یہ دلائل فی الحقیقت کوئی اہمیت رکھتے ہیں وہاں تک سب کا مدار شکافی انتظامات کی عملی ضرورت پر ہے۔

گزشتہ صفحات میں متعدد دفعہ کہا گیا ہے کہ عموماً کسی ملک کی برآمد کو بہت مبالغہ کے ساتھ اہمیت دی جاتی ہے۔ لیکن ایک ایسے ملک کے لیے جس کی حیثیت انگلستان کی سی ہو، برآمد کی خاص احتیاط اور غالباً کسی قدر تشویش کے ساتھ نگرانی کرنے کی محفل وجہ ہے۔ برآمد ناگزیر اشیائے درآمد حاصل کرنے کا ذریعہ ہے۔ دوسرا طریق کار یعنی اشیائے درآمد کو ملک کے اندر تیار کرنا، اور اس طرح برآمد کردہ اشیاء کی تیاری میں جو محنت صرف ہوتی تھی اس کو ان اشیاء کی تیاری میں صرف کرنا، جواب درآمد کی جاتی ہیں، بمشکل ممکن ہے۔ انگلستان کے لیے اشیاء کا درآمد کرنا لازماًت سے ہے؛ اور اشیاء درآمد کرنے کی غرض سے

۳۷
تائین کے
موافق دلائل

یہ ضروری ہے کہ وہ اشیاء برآمد کرے۔ اس لحاظ سے ہر وہ واقعہ جو برآمد کے بازار کے دائرے کو کم کر دے فکر و تردید پیدا کر سکتا ہے۔ ان ہی واقعات میں سے ایک واقعہ دوسرے ممالک میں تائین محصولوں کا عائد کیا جانا ہے۔ انگلستان کے لیے یہ امر بہت اہمیت رکھتا ہے کہ وہ دوسرے ممالک میں اپنی تجارت کو آزاد رکھے۔ اسی وجہ سے شہنشاہی وفاق یا شاہی ترجیح کے محصولوں کی وکالت کی جاتی ہے کہ ان کی بنیاد پر نوآبادیات کو ترغیب دی جائے کہ وہ انگلستان کی اشیاء پر اگر محصولوں کو بالکل اٹھان دیں تو کم از کم گھٹا تو دیں، اور اسی وجہ سے انگلستان میں ممالک غیر کی اشیاء پر محصول عائد کرنے کے لیے زور دیا جاتا ہے، تاکہ دوسرے ممالک میں محصولوں کی جو اونچی دیواریں قائم ہیں ان کو نیچا کرنے کے لیے باہمی گفت و شنید کے ذریعے سے دباؤ ڈالا جائے، جرمنی اور فی الحقیقت دوسرے تمام ممالک کے مثل، انگلستان میں تائین کی موافقت میں بعد سے اور مغالطہ انگیز دلائل عام بحث مباحثے پر بڑی حد تک اثر ڈالتے ہیں، مثلاً یہ کہ داخلی صنعت کی کھپت اور اس کا روزگار سے لگ جانا، داخلی صنعت کی دست گیری دوسرے سی، درآمد کردہ اشیاء کے لیے رقوم ادا کرنے میں ممالک غیر کے لوگوں کو خراج کی ادائیگی وغیرہ۔ لیکن دوسرے کسی ملک کے مقابلے میں انگلستان میں یہ دلائل بہت زیادہ خطرناک ہیں۔ اس ملک کا وجود اور بقا مصروفات تیار کرنے والی صنعتوں پر منحصر ہے، جو کل دنیا کی مسابقت کا مقابلہ کرنے کی قابلیت رکھتی ہیں۔ اگر خود اس کی صنعتیں غیر ممالک کے مقابلے میں تائین پر فی الحقیقت تکیہ کر نہیں تو، یہ اس کے لیے پیام موت ہوگا۔ محصول عائد کرنے کی وکالت کی سب سے ٹھوس بنیاد محض یہ ہے کہ سیاسی مدیرین کو اس قابل بنایا جائے کہ وہ دوسرے ممالک میں محصول کم کرانے کی کوشش کر سکیں۔ اور نوآبادیات کے ساتھ شاہی ترجیح کے بارے میں معاہدات سطرے کرنے کی واحد بنیاد یہ ہے کہ ان کو اس بات کی ترغیب دی جائے کہ وہ انگلستان کی اشیاء کی درآمد اپنے علاقوں میں بلا محصول یا کم محصول کے ساتھ کریں۔

537

کسی ملک کی برآمد پر دوسرے ملک میں عائد کردہ محصول کے جواب میں اتنا کم کی غرض سے درآمد پر محصول عائد کئے جائیں تو، ان محصولات درآمد کا راست معاشی اثر صورت حال کو بہتر بنانے کی بجائے بدتر بناتا ہے۔ اگر جرمنی، انگلستان کی اشیاء پر محصول عائد کرتا ہے تو، ان دونوں ملکوں کے باہمی تقسیم عمل کے فوائد میں اسی حد تک کمی ہو جاتی

ہے۔ اگر اسی طرح انگلستان، جرمنی کی اشیاء پر محصول عائد کرے تو، ان فوائد میں اور بھی زیادہ کمی ہو جاتی ہے۔ اگر فی حقیقت کوئی شخص تجارت خارجہ کے بارے میں تجارتی نقطہ نظر رکھے اور یہ فرض کرے کہ اس کا اساسی مقصد اشیائے برآمد کے لیے بازار مہیا کرنا ہے تو، اس صورت میں مکافات اور شکافیت بالکل مختلف صورت اختیار کرتی ہے۔ اس طرح ہر ملک اپنی اشیائے برآمد میں اضافہ کرنے کے لیے ہمیشہ سرگرم رہتا اور اپنی اشیائے درآمد میں اضافہ کرنے کے لیے بس پیش کرتا ہے؛ اور زیادہ مقدار میں اور زیادہ آزادی کیساتھ اشیاء درآمد کرنے پر غالباً صرف اسی وقت رضامنہ ہوگا جبکہ زیادہ آزادی کے ساتھ اشیاء برآمد کرنے کا بعداؤ اس کو ترغیب و تحریص دے۔ جب تک خیالات کی ایسی صورت حال موجود ہوگی اس وقت تک، ابتداء بندشیں عائد کر کے کم از کم بالآخر بندشوں میں کمی کرانے کا امکان موجود ہوگا۔

یہ کہنا مشکل ہے کہ انگلستان کا جہاں تک تعلق ہے وہاں تک اس عمل کے ذریعے سے تجارت بین الاقوام میں حقیقی توسیع واقع ہونے کی توقع کی معقول مادی بنیاد کیا ہو سکتی ہے۔ آدم اسمتھ کا قول تھا کہ یہ معاملہ معاشیات داں سے متعلق نہ تھا، بلکہ اس کا رجحان اس سے، جس کو مدبر سلطنت یا ماہر سیاست کہا جاتا ہے۔ تجارت آزاد کے پروجوش حامی یہ کہتے ہیں کہ دوسرے ممالک اور انگلستان کی نوآبادیات بھی انتظامی محصول یا ترجیحی محصول کے باوجود کسی نخل کے بغیر اپنا راستہ چلیں گی یا ایسی مراعات کریں گی جو محض برائے نام ہوں گی؛ اور یہ کہ خود انگلستان اپنی قائم کردہ بندشوں سے بہت جلد نقصان اٹھائے گا؛ اور بالآخر کسی طرح کا فائدہ حاصل نہ کرے گا۔ دوسری طرف یہ تسلیم کرنا ضروری ہے کہ تجار تین کے خیالات بہت مضبوطی کے ساتھ قائم اور باقی رہیں۔ کثیر التعداد اشخاص یہ خیال کرتے ہیں کہ محصولوں کی تخفیف، خود ان کے ملک کے لیے مفید نہیں ہے؛ بلکہ غیر ممالک کے اشخاص کے ساتھ عنایت و کرم ہے؛ اور اس کے برعکس غیر ممالک میں محصولوں کی کمی کو وہ زیادہ اشیاء برآمد کرنے اور اس طرح منافع حاصل کرنے کا ایک عمدہ موقع خیال کرتے ہیں۔

۶۔ انیسویں صدی کے انتظامی سالوں اور بیسویں صدی کے ابتدائی سالوں میں تائین کی ترقی ایک عجیب و غریب واقعہ تھی؛ خاص کر ان معقول خیالات کی

۳۷
بارے میں
تائید کے
موتوں دلائل

اجمیت کے مد نظر جو اکثر موافق تائید دلائل کے خلاف عام طور سے ہمیشہ کئے جاتے تھے ۱۸۵۷ء میں انگلستان کے قانون غلہ کی منسوخ کے بعد کی نسل میں قرائن بظاہر یہ بتلا رہے تھے کہ یا تو تجارت آزاد تمام مہذب دنیا میں جاری و ساری ہو جائے گی یا کم از کم کروڑ گیری کی فراموشیوں میں بڑی حد تک کمی ہو جائے گی۔ لیکن ۱۸۵۷ء تا ۱۸۵۸ء کے عشرے میں لکھنؤ کا رخ دوسری سمت میں پلٹا؛ چنانچہ متعدد ممالک نے یکے بعد دیگرے تائیدی پالیسی اختیار کرنی شروع کی؛ حتیٰ کہ خود انگلستان میں بھی جو تجارت آزاد کا مرکز ہے، رد عمل کے آثار ظاہر ہوئے۔ تائیدی پالیسی کی تحریک کی متعدد اسباب سے توجیہ و تشریح کی جاسکتی ہے۔ قومی جذبہ و احساس کی ترقی ایک اہم سبب ہے۔ اکثر لوگ تائید کو ایک ”قومی“ پالیسی خیال کرتے ہیں؛ اور اس مفہوم میں واقعاً ایسا ہی ہے کہ وہ مبادلات کو بین الممالک بنانے کی بجائے ملک کے اندر عمل میں لانے کا موجب ہوتی ہے۔ تجارت آزاد کے اصول میں کسی حد تک ”عالمی“ شائبہ پایا جاتا ہے، اور وہ قوموں کے درمیان امن پسندی اور نیک دلی کا رنگ اختیار کرتا اور اس کو فروغ دیتا ہے۔ دوسرا سبب برطانیہ کے مکتب معاشیات کی شکست اور معاشی نظریے کی از سر نو مکمل ترتیب کی سلسلہ ضرورت ہے۔ اس نے تجارت آزاد کے بارے میں تشکیک کو ترقی دی ہے، جو اس مکتب یا مسلک کے اساسی اصول میں سے ایک تھا؛ اگرچہ قدیم معاشین کے نظام کا کوئی جزو زمانے اور انتقاد کی کسوٹی پر اس قدر پورا نہ اترتا جس قدر کہ تجارت بین الاقوام کے بارے میں ان (قدیم معاشین) کا استدلال۔ اس کے علاوہ ایک اور سبب براعظم یورپ کے زرعی پیدا کنندوں کے ساتھ ماوراء بحر ممالک کی مسابقت ہے۔ براعظم کے زمیندار، جو سابق میں محصولوں کے خلاف یا ان سے بے پروا تھے، غیر ممالک کی مسابقت کے خلاف تائید کرنے کے مطالبے میں شریک ہو گئے ہیں۔ بہر حال جنگ عظیم سے قبل کی نسل میں تجارت آزاد کی بجائے تائید کے طریق کا دور دورہ رہا۔

۷۰۔ ریاستہائے متحدہ میں خانہ جنگی کے بعد نصف صدی تک ایک شدید قسم کا تائیدی محصول عائد کیا گیا۔ جنگ کی عملی مالی ضرورتوں کے سبب سے بڑے بڑے محصول عائد کرنے پڑے اور بعد کے سالوں میں بھی انھیں بدستور قائم رکھا گیا۔ اس طرح ایک سخت اور ہمہ گیر تائیدی نظام رونما ہوا اور کسی تبدیلی کے بغیر (بجز ایک خفیف سے

رد عمل کے جو ۱۹۹۹ء تا ۱۹۹۹ء میں واقع ہوا ۱۹۹۹ء تک باقی رہا جبکہ محصولوں میں عام طور سے تخفیف کی گئی۔

اس نظام کے معاشی اثرات کو تجربی طور سے معلوم کرنا ناممکن ہے۔ ہم بیان کر چکے ہیں کہ بین الاقوامی تجارت پر اس کے اثرات دوسرے عالمین کے اثرات کے ساتھ اس قدر گتھے ہوئے ہیں کہ ان کو ایک دوسرے سے علیحدہ کرنا ناممکن ہے۔ اس سے زیادہ مشکل کام، عام خوش حالی پر اس کے اثرات کا معلوم کرنا یا اس کی پیمائش کرنا ہے۔ اجرت کی شرحوں کے مثل اس موضوع کے بارے میں بھی تائین کے وکیلوں نے یہ اعلان اور احتجاج کیا ہے کہ ان کے محصولات کی وجہ سے تمام عمدہ نتائج پیدا ہوئے ہیں۔ اس قسم کی گفتگو، قدرتی نتیجہ ہے فرقہ دارانہ کشش کی عملی ضرورتوں کا اور نیز اس ضرورت کا، کہ عام رائے دہندوں کے لیے سیدھا سادہ استدلال استعمال کیا جائے۔ یہ اصول اس قدر بلند آہنگی اور استقلال کے ساتھ پیش کیا جاتا ہے کہ اکثر لوگ بلکہ وہ خاص بھی جو غیبی اور جابل نہیں ہیں اس کا یقین کامل رکھتے ہیں کہ اس ملک کی خوش حالی کا ملکہ تائینی محصولوں پر ہے۔ پھر بھی اس سے زیادہ کوئی بد فریب چیز نہیں ہو سکتی۔ امریکہ کی خوش مالی کی توجیہ متعدد عالمین سے کی جا سکتی ہے؛ یعنی وسیع ذرائع، ملک کے اندر بہت وسیع تقسیم عمل، اور آزاد، مستعد اور زمین آبادی وغیرہ۔ کیا شمالی امریکا کے علاقے کو ہر قسم کے معاشی و سیاسی حالات کے تحت صدیوں تک تمام دنیا رشک و صدک نگاہ سے نہیں دیکھتی رہی؟ لیکن کسی ایک ایسے عامل کا تفصیل کے ساتھ سراغ لگانا تقریباً ناممکن ہے جس نے اس قابل رشک نتیجے کو پیدا کرنے اور روکنے میں حصہ لیا۔ جہاں تک محصولوں کا تعلق ہے، یہ صیح ہے کہ ہمیں عام استدلال پر بھروسہ کرنا چاہئے۔ تائین کا ابتدائی اور ظاہری اثر صنعت کو غیر منفعت بخش راہ پر لیجانا ہے؛ اور میرے خیال میں اس عام نتیجے کو مسترد کرنے اور اس تائینی نظام کو جو ریاستہائے متحدہ میں غائب جنگی کے بعد سے موجود ہے نفع بخش بنانے کی کوئی معقول بنیاد نہیں ہے۔

پھر بھی یہ کہنا چاہئے کہ اکثر اشیاء پر محض برائے نام محصول عائد تھے۔ یہی وہ اشیاء ہیں جو ملک کے اندر بھی ارزاق تیار کی جاتی تھیں اور شدید مسابقت کی صورت میں ارزاق فروخت کی جاتی تھیں۔ محض محصول عائد کرنے سے اشیاء کی قیمت میں اضافہ نہیں ہوتا۔ قیمت

۳۷
تا بین
مولوچ دلال

کا اضافہ محض اس صورت میں ہوتا ہے جبکہ بیرونی رسد گھٹا دی جائے اور اس طرح زیادہ اگر اس داخلی رسد کی خریداری کی ترغیب دی جائے یا داخلی اجارے کی پرورش کی جائے۔ محصولی نظام پر ریاستہائے متحدہ کے مصنوعات کا جس حد تک مدار ہے اس کو تائین کے ذیل بہت مبالغے کے ساتھ بیان کرتے ہیں۔ ان کی درزناک پیشین گوئیوں کی بنیاد لوگوں کے دلوں میں یہ خیال پیدا ہوتا ہے کہ تائینی محصول کے بغیر ایک دودش سے بھی دھواں نہیں نکل سکتا۔ حقیقت یہ ہے کہ ہر حال میں ریاستہائے متحدہ کا ایک بڑا صنعتی ملک ہونا یقینی ہے؛ اور یہ یقین محض ان کے کوئلے اور معدنیات کے حیرت انگیز ذرائع اور ان کے باشندوں کی ذہانت اور العزمی و حوصلہ مندی کی بنیاد پر ہوتا ہے۔ اس کا اضافی فائدہ اور سہولت صرف زراعت تک کسی صورت میں محدود نہیں ہے۔ لیکن اسی امر سے ظاہر ہوتا ہے کہ تجارت آزاد کے حامیوں نے تائینی نظام کے ہر جزو سے خرابیاں منسوب کرنے میں بہت زیادتی سے کام لیا تھا۔ جہاں تک ان کے الزامات کے اطلاق کا تعلق ہے وہاں تک تائینی نظام نے صنعت کی رفتار میں کوئی تبدیلی نہیں پیدا کی۔ علی محصولوں کے بغیر ملک کی خوش حالی کی زیادتی اور صنعتوں کی گونا گونی اسی طرح یقینی ہے جس طرح کہ محصول عائد کرنے کی صورت میں۔

۸۔ ریاستہائے متحدہ جیسے ملک میں مصنوعات کے قیام و دوام کا مداحین شرائط و حالات یہ ہوتا ہے ان پر لکھ بھر غور کرنا ضروری ہے۔ زراعت اب بھی ملک کے بہت بڑے حصے کا پیشہ ہے، اگرچہ اس کا دائرہ اس قدر زیادہ وسیع نہیں ہے جس قدر کہ زمانہ سابق میں تھا۔ زراعت کے ساتھ ساتھ عملی ضرورتوں کی وجہ سے بعض صنعتیں ہمیشہ سے موجود رہی ہیں۔ یہ صنعتیں وہ اشیاء تیار کرتی ہیں جن کا نام ہم نے داخلی اشیاء رکھا تھا، یعنی ایسی اشیاء جو کسی حال خارجی مقابلے کے تابع نہیں ہوتیں۔ صرف ان مصنوعات کے بارے میں محصولی سوالات پیش ہوتے ہیں جن کی پیداوار بظاہر درآمد کے ذریعے سے ہٹا ہو سکتی ہے۔ وسائل نقل و حمل کی ارزانی تھی وجہ سے اور خاص قومی طریقوں اور تعصبات کے بتدیج مٹ جانے کی وجہ سے ان تقابلی مصنوعات کا دائرہ روز بروز وسیع ہوتا جا رہا ہے۔ وہ اپنے آپ کو آزاد حالات میں صرف اس وقت قائم رکھ سکتے ہیں جبکہ زراعت کی طرح ان میں بھی اضافی فائدہ اور سہولت زیادہ ہو۔ وہ بیرونی اشیاء کا صرف اس وقت مقابلہ کر سکتے ہیں جبکہ ان کی قیمت اسی حد تک

زیادہ موثر ہو جس حد تک کہ زراعت میں ہے؛ یا اس وقت جبکہ وہ محنت غیر معمولی طور سے ارزاں شرائط پر حاصل کر سکیں۔ محنت یا تو اس وقت زیادہ موثر ہو سکتی ہے جبکہ قدرتی حالات زیادہ فائدہ رساں یا سہولت بخش ہوں، یا اس وقت جبکہ محنت کی عمدگی کے ساتھ نگرانی کی جائے اور اس کو عمدگی کے ساتھ صرف کیا جائے؛ اور بظاہر فائدے کی انہی صورتوں کی آرزو بھی کرنی چاہئے۔ فائدے اور سہولت کے یہ دونوں اسباب، یعنی قدرتی ذرائع اور محنت کے استعمال میں ذہانت، ریاستہائے متحدہ کو زراعت میں فائدہ فائدہ دینے میں اثر انداز ہوتے ہیں۔ لیکن مصنوعات پر بھی دونوں کا اثر پڑتا ہے۔

541

ریاستہائے متحدہ سے کہوں، روٹی، اور غلہ کی پیداوار کی برآمد اگرچہ بڑی حد تک آب و ہوا اور زمین کے موافق حالات کا نتیجہ ہے، آلات کثاوری، عمدہ شیشہ، قم، ریلوں اور دیگر وسائل نقل و حمل کے ارزاں کرایے پر منحصر ہے۔ بعض مصنوعات (یا ایسی اشیا جنہیں ریاستہائے متحدہ کے اعداد و شمار میں مصنوعات شمار کیا جاتا ہے) جیسے تانبہ اور شیشے کے تیل کی برآمد کا مدار قدرتی ذرائع اور باہارت محنت کے اسی اتحاد پر ہے۔ لیکن اکثر برآمد کردہ مصنوعات میں خاص فائدہ محض تجارت میں مضمر معلوم ہوتا ہے؛ مثلاً شیشے کی مشینیں، آلات کثاوری، برقی ساز و سامان، انجن وغیرہ۔ یہ محض اہل امریکا کی ذکاوت طبع کی وجہ سے عمدہ بنائے جاتے ہیں اور اعلیٰ درجے کی کلوں کے ذریعے سے بہت ارزاں تیار کئے جاتے ہیں۔ اور اکثر صنعتیں ایسی ہیں جو اپنی پیداوار اگرچہ تیرہ مقدار میں برآمد نہیں کرتیں، لیکن اسی سبب سے داخلی بازار میں کامل تسلط رکھتی ہیں، اور درآمد کی مسابقت کے خطرے سے باہر ہوتی ہیں؛ مثلاً جو تیلے ہوئے شیشے کے ظروف، اور معمولی درجے کی سوئی اشیا وغیرہ۔ یہی وہ مصنوعات ہیں جو بیرونی مسابقت کے سامنے بخوبی ٹھہر سکتے ہیں اور جن کی تیاری میں ریاستہائے متحدہ کے لوگ خاصا معقول منافع حاصل کر لیتے ہیں؛ اور ان کی وسعت، جیسا کہ پہلے بیان کیا جا چکا ہے، اس سے بہت زیادہ ہے جتنی کہ تاہم ان اور تجارت آزاد، دونوں کے وکیلوں کے دعووں کی بنا پر ظاہر ہوتی ہے۔

مصنوعات میں فائدے کا عام سبب عمدہ کلیں اور بہتر طریق پیدا کس ہے۔ کفش سازی کی صنعت کی مثال کو، جس کے متعلق کہا گیا ہے کہ وہ امریکا کی سب سے زیادہ

۳۷
۳۸
۳۹
۴۰
۴۱
۴۲
۴۳
۴۴
۴۵
۴۶
۴۷
۴۸
۴۹
۵۰
۵۱
۵۲
۵۳
۵۴
۵۵
۵۶
۵۷
۵۸
۵۹
۶۰
۶۱
۶۲
۶۳
۶۴
۶۵
۶۶
۶۷
۶۸
۶۹
۷۰
۷۱
۷۲
۷۳
۷۴
۷۵
۷۶
۷۷
۷۸
۷۹
۸۰
۸۱
۸۲
۸۳
۸۴
۸۵
۸۶
۸۷
۸۸
۸۹
۹۰
۹۱
۹۲
۹۳
۹۴
۹۵
۹۶
۹۷
۹۸
۹۹
۱۰۰

موثر اور آزاد صنعتوں میں سے ایک ہے۔ جوتے درآمد نہیں کئے جاتے؛ بلکہ نئے تعلقہ میں ان کی درآمد شروع ہو چکی ہے۔ ان کو تیار کرنے کی کلوں کو ایجاد کرنے اور کامل بنانے میں اہل امریکا نے دوسری قوموں کی برتری کی ہے۔ لیکن کلوں کی خریداری یا نقل کی جاسکتی ہے۔ چنانچہ اہل جرمنی غالباً ان کی نقل کر سکتے ہیں اور اس طرح زیادہ ارزان محنت کے ساتھ ان پر کام کر کے اہل امریکا کے مقابلے میں کم قیمت پر جوتے فروخت کر سکتے ہیں۔ اہل جرمنی کے متعلق یہ بات بالعموم صادق آتی ہے، یا کم از کم صادق آتی تھی کہ نقالی میں وہ مہارت تامہ رکھتے ہیں، اگرچہ ایجاد کے میدان میں بہت پیچھے ہیں۔ یہ کہا جاتا ہے کہ امریکی فولادی اسکیت یا رقص کی کھڑاؤں (Skate) جن کا خواہر یا ستہائے متحدہ میں تیار ہوا تھا اور جو ریاستہائے متحدہ میں مکمل کئے گئے تھے، جرمنی میں ان کی موبہ نقل اتاری گئی؛ اور چونکہ وہ وہاں نسبتاً ارزان محنت سے تیار کئے گئے تھے اس لیے امریکا میں بھی ان کی درآمد ہوئی۔ اس قسم کی نقالی ہمیشہ ممکن نہیں ہے؛ اس لیے کہ کلوں کے چلانے کے لیے ماہر اور ذکی الطبع کاریگروں کی جامعیت کی بالعموم اسی طرح ضرورت ہے جس طرح کہ خود کلوں کی؛ بلکہ اس کا حاصل کرنا نسبتاً بہت زیادہ دشوار ہے۔ لیکن یہ چیز اگر ہمیشہ نہیں تو کم از کم اکثر صورتوں میں ممکن ہے؛ اور اگر کلبیں خود بخود چلنے والی ہوں تو یہ امکان اور زیادہ ہوتا ہے۔ اس طرح صنعت کی نجات ریاستہائے متحدہ جیسے ملک میں اسی میں ہے کہ کلوں میں مسلسل ترقی ہوتی رہے۔ اضافی فائدے اور سہولت کو قائم رکھنے کی شرط یہی ہے کہ ترقی برابر ہوتی رہے۔ اگر تمام دنیا میں طریق پیداؤں، یعنی محنت کی پیداواری یکساں ہو تو، ایسا ملک جہاں اجرت کی شرح اونچی ہو ارزان منہ پر انشیا فروخت کر سکتا ہے۔

عام طور سے یہ کہا جاتا ہے کہ ریاستہائے متحدہ کو ان مصنوعات میں فائدہ ہونے کا قریب ہے جن میں کلوں کا کثرت استعمال کیا جاتا ہے۔ یہ صحیح ہے؛ لیکن اس کی حقیقی توجیہ

۱۔ یعنی کسی ایک صنعت کے بارے میں یہ بات صادق آتی ہے۔ اگر کل دنیا میں سب صنعتوں میں طریق پیداؤں اور کاریگری یکساں اور متحرکہ ہو تو اغلب یہ ہے کہ اجرتوں کی شرحوں میں کسی جگہ فرق و اختلاف نہ ہوں گے؛ اور اسی وجہ سے کسی ایک ملک کو ارزان محنت کے سبب سے کوئی تجارتی فائدہ نہ ہوگا۔ اس میں تجارت بین الاقوام رک جائے گی۔ دیکھو باب ۴ فصل ۳۔

بالعموم نہیں پیش کی جاتی۔ محض محنت کو گھٹانے والی کلوں کے استعمال سے سہولت اور فائدہ نہیں ہوتا۔ کل محنت کو استعمال کرنے کے محض ایک طریق کی نمائندگی کرتی ہے۔ اگر محنت کو گھٹانے والی کلوں کا استعمال بڑے پیمانے پر یا زیادہ دکاوت طبع کے ساتھ کیا جائے تو اس کی بنا پر پیداوار مقابلہ ازان تیار ہوتی ہے، خواہ مزدوروں کی اجرت زیادہ ہی کیوں نہ ہو۔ ان صنعتوں میں جو کلوں کے عمل سے مناسبت و مطابقت رکھتی ہیں، امریکی محنت کے زیادہ پیداوار ہونے کا "قرینہ" ہے۔ یہ کون سی صنعتیں ہیں، اس کا کسی قاعدے کی رو سے تصفیہ نہیں کیا جاسکتا۔ ایجاد کی رفتار بہت بے قاعدہ ہوتی ہے۔ بعض اوقات امریکی سب سے پیش پیش ہوتے ہیں، بعض اوقات انگریز سب کی رہنمائی کرتے ہیں، بعض اوقات جرمن یا فرانسیسی سب کے لیے مثال قائم کرتے ہیں۔ لیکن یہ امر ضرب المثل ہے کہ اس قسم کی مطابقت میں سب سے زیادہ قابل قدر اور عظیم النظیر کارنامہ امریکیوں کا ہے؛ اور معاشی اعتبار سے اس کا فرعی نتیجہ یہ ہے کہ وہ اپنی مصنوعات سازی کی جدوجہد کو ان صنعتوں تک محدود رکھتے ہیں جن میں وہ بظاہر سب سے پیش پیش رہنے کے قابل نظر آتے ہیں۔

بعض صورتوں میں رہا سہاے متحدہ کی مصنوعات سازی کی حالیہ صنعتی تاریخ میں یہ تسلیم کرنا پڑتا ہے کہ پیش پیش رہنے کے اس عمل کی بنیاد بظاہر تائید رہی ہے؛ یعنی یہ کہ نوخیز صنعتوں کے بارے میں تائیدی طریق کا استعمال بہت کامیابی کے ساتھ کیا گیا ہے۔ اگرچہ اس مقصد کو ایک بھدے، غلط اور پیش خرچ طریقے سے حاصل کیا گیا ہے؛ لیکن یہ حاصل ضرور ہوا ہے۔ چنانچہ ریشمی مصنوعات کی صورت بطور مثال پیش کی جا چکی ہے، غالباً اس کی دوسری مثال فولادی مصنوعات ہیں۔ لیکن یہ مؤخر الذکر شکل زیادہ مشتبہ ہے، اس لیے کہ ہمیشہ یہ سوال پیدا ہوتا ہے کہ آیا اس قسم کی صنعت جو ملک کے لیے فی الحقیقت نئی نہ ہو (جیسے کہ ریشمی مصنوعات) کسی حالت کے تحت بھی ترقی کر کے آزاد ہو سکے گی یا نہیں۔ گنجان اور بڑھتی ہوئی آبادی اور بلا محصول زمین کی روز افزوں قلت کا یہ سیلان ہوتا ہے کہ وہ زرعی صنعت کے سوا دوسری صنعت کی ترقی کا ہر صورت میں باعث بن سکتی ہے۔ بیرونی ممالک سے جو کثیر تعداد لوگ ہجرت کر آتے اور توطن داخلی اختیار کرتے ہیں اور اس سے محنت کی

۷۲۵
تائین کے
موازنہ

رہا کہ حالات میں جو تغیرات ہوتے ہیں وہ اس میلان کو اور بھی زیادہ تقویت دیتے ہیں۔ محصولی نظام نے، ایسی صورت میں بھی جہاں وہ نوخیز صنعتوں کی تائین کرتا ہے، معلوم ہوتا ہے، بالعموم محض اس ترقی کی رفتار کو بہت سریع بنادیا ہے جو اس کے بغیر بھی بہت جلد نمودار ہوتی۔

۹۔ جن مختلف طریقوں سے ریاستہائے متحدہ میں ابتدائی بار کوٹنگ کیا گیا ان کی گنجائش رکھنے کے بعد بھی تائین کے نقصانات ہی کا پلہ جھکتا ہوا نظر آتا ہے؛ اس لیے کہ ایسی صنعتیں وجود میں آتی ہیں جن کا دار تائین پر ہوتا ہے۔ ان سے جو اغراض وابستہ ہو جاتے ہیں وہ ہمیشہ مشکل مسائل پیش کرتے ہیں۔ کوئی شخص یہ تجویز پیش نہیں کرتا کہ اطلاق کے بغیر دفعہ ان اشخاص کو تائین سے محروم کر دینا چاہیے جو کامل اطمینان کے ساتھ اس معقول مفروضے پر کارخانوں میں کثیر رقم مشغول کرتے ہیں کہ تائین پالیسی کا سلسلہ قائم رہے گا۔ یہ صحیح ہے کہ محصولوں کے متعلق ان کی ”مطلوبہ“ شیروں کے بارے میں ان کے بیانات ہمیشہ مبالغہ آمیز ہوتے ہیں، اور یہ کہ وہ متنی تخفیف تسلیم کرنے کے لیے آمادہ ہیں اس سے بہت زیادہ تخفیف وقفے کے بغیر بالعموم قابل عمل اور ممکن ہوتی ہے؛ پھر بھی وقفے کو رد کرنا ضروری ہے۔ اگر تائین کے خلاف کوئی رد عمل ضروری ہے تو اس کو تدریجی طور سے اور امتحاناً عمل میں لانا چاہیے۔ پھر بھی اکثر ایسی اشیائے خام کے بارے میں جن کی تیاری کے لیے کوئی بڑا کارخانہ اور پلانٹ درکار نہیں ہوتا، اس قسم کا لحاظ کرنے کی ضرورت نہیں ہے۔ چنانچہ اس کی مثال ادن ہے جس پر ریاستہائے متحدہ نے ایک زمانے تک بھاری محصول عائد کیا تھا، اور جس کے عائد کرنے کی کوئی تائید کسی ٹھوس معاشی بنیاد پر نہیں کی جاسکتی۔ یہ مسئلہ کا قانون محصول (ٹیرف ایکٹ) ہمیں حد تک اس نے ہمیشہ کے لیے ادن کے محصول کو کالعدم کر دیا، بہت ہی عاقلانہ طریق پر مرتب کیا گیا تھا؛ اس بد قسمت اور عارضی تدبیر میں ہی ایک دلیرانہ تجویز تھی جس پر عمل کیا گیا۔ ۱۹۱۳ء میں ادن کا محصول پھر موقوف کیا گیا، اور اسی کے ساتھ ساتھ کوٹلا لکڑی کھال اور دوسری اشیاء پر سے بھی محصول اٹھایا گیا۔

محصول کے مسئلے کے اس تبصرے میں ان پہلوؤں پر کوئی روشنی نہیں ڈالی گئی جو براہِ خراب ہیں، یعنی یہ کہ غرض مندی پیدا کنندے اپنے موافق قوانین منظور کرانے میں کیا دباؤ

۳۷
تائید کے
موافق دلائل

ڈالتے ہیں، اپنی ٹولی کے لوگوں کے لیے ناداجب مراعات، عام کشمکش میں ہر دافع قانون کی پرکوشش کر ایسے محصول جاری کرے جو اس کے حلقہ انتخاب کنندگان کے لیے مفید ہوں یا کم از کم مفید خیال کئے جاتے ہوں۔ عمومی یا جمہوری حکومت میں ہر نمایندے کا یہ رجحان کہ اپنے مخصوص موکلوں کے حقیقی یا مفروضہ اغراض کی تائید کرے جمہوریت کے بدترین نقائص میں سے ہے۔ جہاں تک محصولوں کے متعلق وضع آئین و قوانین کا تعلق ہے، ان خرابیوں کا پوری طرح تجربہ ہوتا ہے۔ لیکن یہ میلان اکثر معاملات میں ظاہر ہوتا ہے، خواہ وہ اچھے ہوں یا شائبہ نوعیت رکھتے ہوں؛ یعنی تعلیم میں، بندرگاہوں کی اصلاح و ترقی میں، ڈاک میں اور ریلوں اور دیگر صنعتوں کے سرکاری انتظام میں بھی یہی میلان رونما ہوتا ہے۔ ایسے معاملات کی تنظیم و نگرانی میں جن سے براہ راست معاشی اثرات مترتب ہوتے ہیں حکومت کو عام طور سے کچھ اسی قسم کے میلان کا مقابلہ کرنا ضروری ہے۔ سیاسی نظام کی موجودہ صورت کی وجہ سے جو عملی حالات و شرائط رونما ہونے ممکن ہیں ان کے تحت ہمیں زیادہ تر عام نتیجے کو ذہن میں رکھنا چاہئے؛ اور اسی نقطہ نظر سے تائید کے مسئلے کو بھی جانچنا چاہئے۔

تعلیقات حصہ چہارم

مبادلات خارجہ کے بارے میں دیکھو (۱) جی، جے گوشن کی کتاب موسوم بہ ”نظریہ مبادلات خارجہ“ (The Theory of the Foreign Exchanges) شائع شدہ ۱۹۰۱ء؛

(۲) جی کلیر کی کتاب موسوم بہ ”مبادلات خارجہ“ (The A B C of the Foreign Exchanges) شائع شدہ ۱۸۹۵ء؛ (۳) پیچ و تھرس کی کتاب موسوم بہ ”مبادلات زر“ (Money-changing) شائع شدہ ۱۹۱۳ء؛ اور (۴) سب سے مفصل اور اعلیٰ درجے کی تصنیف موسوم بہ ”مبادلات خارجہ“ (Foreign Exchanges) شائع شدہ ۱۹۱۹ء مصنفہ اے، سی وائی کران کتابوں میں زیادہ تر اور بلا استثناء ان ملکوں کی تجارت خارجہ کے مسئلے پر بحث کی گئی ہے جہاں معیار طلا رائج ہے۔ تجارت بین الاقوام کے بارے میں جے، بیس، بل کی کتاب موسوم بہ ”اصول معاشیات“ (Principles of Political Economy) کا حصہ سوم باب ۷، اور متعاقب ابواب لاجواب ہیں، اگرچہ بعض مقامات میں حد سے زیادہ تفصیل کے ساتھ بحث کی گئی ہے۔ جدید قسم کی جامع بحث سی، ایف، بیٹیل کی کتاب موسوم بہ ”نظریہ تجارت بین الاقوام“ (The Theory of International Trade) چوتھے ایڈیشن شائع شدہ ۱۹۰۳ء میں ملتی ہے۔ ایف، وائی ایچ ورثہ کے تین مضامین بعنوان ”نظریہ دست در بین الاقوام“ (The Theory of International Values) ایک رسالہ موسوم بہ ”کنٹریکٹس جرنل“ جلد چہارم ۱۸۹۴ء میں شائع ہوئے؛ ان میں ریاضی طریق پر بحث کی گئی ہے۔

اگرچہ تجارت آزاد اور تائین کے مباحث کے بارے میں متعدد کتابیں موجود

ہیں، لیکن ان میں سے ایک کتاب بھی ایسی نہیں ہے جو اس بحث میں حصہ پر
 اطمینان بخش حد تک حادی ہو۔ ایچ، فاسمیٹ کی کتاب موسوم بہ "تجارت آزادہ تائین"
Free Trade and Protection شائع شدہ ۱۹۵۵ء میں تجارت آزاد کی موافقت
 میں یہ سادے دلائل پیش کئے گئے ہیں اور تائین کے خام مغالطوں کا ابطال
 کیا گیا ہے۔ ایچ، جی، براؤن کی کتاب موسوم بہ "بین الاقوامی تجارت و مبادلہ"
International Trade and Exchange شائع شدہ ۱۹۵۷ء میں مبادلات خارجہ
 اور محسولی مباحثے کی تین مضمرہ اصول کی نہایت عمدہ اور جامع تشریح کی گئی ہے۔
 R. Schüller کی کتاب موسوم بہ (Schutzzoll und Freihandel) شائع
 شدہ ۱۹۵۷ء میں تائین کی موافقت میں نہایت قابلیت کے ساتھ دلائل پیش کئے گئے ہیں،
 مگر یہ کتاب جس قدر توجہ کی مستحق ہے اس سے بہت کم توجہ اس پر صرف کی گئی ہے۔
 تائین کے بارے میں اسٹریلیا کے ایک اور باشندے، J. Grunzel کی لکھی ہوئی ایک
 کتاب (جس کا انگریزی ترجمہ بنام *Economic Protectionism* معاشی تائینیت
 ۱۹۱۷ء میں شائع ہوا) مختصر و مفید معلومات بہم پہنچاتی ہے، اگرچہ اس کا استدلال بہت
 زیادہ سطحی ہے۔ اس موضوع پر خود مصنف (یعنی ٹاسک صاحب) کی دو کتابیں یہ ہیں:
 (۱) مسئلہ محصول کے بعض پہلو *Some Aspects of the Tariff Question* (شائع
 شدہ ۱۹۱۷ء) دوسرا ایڈیشن جس میں اساسی اصولی مسائل پر بحث کی گئی ہے اور
 ریاستہائے متحدہ کی صنعتی ترقی پر ان کے انطباق و اطلاق کی تفصیلی تشریح و تحلیل پیش
 کی گئی ہے؛ اور (۲) *Free Trade, The Tariff and Reciprocity* (۱۹۱۹ء) شائع شدہ
 مسئلہ جو متعدد دہائیوں کا مجموعہ ہے۔

545

ریاستہائے متحدہ کی تاریخ محصولات جو لکھا گیا اسٹین ڈو کی کتاب موسوم بہ "انیسویں صدی میں امریکی محسولی مباحثے"
American Tariff Controversies in the Nineteenth Century)
 شائع شدہ ۱۹۰۳ء جس میں تائین کے وکیل کے نقطہ نظر سے بحث کی گئی ہے اور دفعہ کردہ
 آئین و قوانین پر نظر ڈالی گئی ہے؛ (۲) ٹاسک کی کتاب موسوم بہ "ریاستہائے متحدہ امریکا
 کی محسولی تاریخ" *Tariff History of the United States* شائع شدہ ۱۹۱۷ء؛ (۳)
 ڈیویو جے ایٹلے کی کتاب موسوم بہ "مسئلہ محصول" *The Tariff Problem* شائع شدہ

۱۹۰۳ء جس میں انگریز مصلحین محصولات " (وہ لوگ جو برطانیہ عظمیٰ میں تجارت آزاد کی پالیسی کے حامی و مؤید ہیں) کے نقطہ خیال کو بیان کیا گیا ہے؛ (۴) اے سی پیگو کی کتاب موسوم بہ "تائیپی و ترجیحی محصولات درآمد" (Protective and Preferential Import Duties) جو اس کی برعکس سمت میں میلان ظاہر کرتی ہے۔ ۱۹۰۶ء تا ۱۹۱۰ء کے جرمن بحث مباحثوں کے لیے دیکھو متحمل دیگر مصنفین کے یل پوہل (L. Pohle) کی کتاب موسوم بہ (Deutschland am Scheidewege) شائع شدہ ۱۹۰۶ء اور اے وانگری کی کتاب موسوم بہ "زرعی مملکت و صنعتی مملکت" (Agrar-und Industriestaat) شائع شدہ ۱۹۰۲ء یہ دونوں زراعت کی تائین کی موافقت میں ہیں؛ تجارت آزاد کی موافقت میں دیکھو یل برٹانو کی کتاب موسوم بہ Die Schrecken des Industriestaats شائع شدہ ۱۹۰۱ء اور ایچ ڈی سٹ زیل کی کتاب موسوم بہ (Weltwirtschaft und Volkswirtschaft) شائع شدہ ۱۹۰۰ء۔



